Mercados Industriales

Relevamiento de Demanda 2020

Argentina Trade Net

ÍNDICE

MERCADOS INDUSTRIALES - RELEVAMIENTO DE DEMANDA 2020

3. Introducción
14. Minerales y combustibles
21. Industria Química
87. Plásticos y Caucho
98. Curtiembre y derivados
115. Industria Forestal
125. Textiles e Indumentaria
135. Vidrio, Cerámica y metales preciosos
138. Industria metalmecánica
154. Maquinaria agrícola
180. Aparatos y Artefactos Mecánicos
198. Equipamiento médico
202. Aparatos relojería
206. Muebles
107. Manufacturas Diversas
208. Objetos de arte

MERCADOS INDUSTRIALES - OPORTUNIDADES COMERCIALES 2020

211. Automóviles
251. Combustibles
263. Curtiembre
302. Equipamiento Médico
333. Manufacturas de Origen Industrial
339. Maquinaria Agrícola
400. Maquinaría Láctea
409. Materiales para la Construcción
413. Sector Forestal
425. Sector Metalmecanica
445. Sector Objetos de Arte
451. Sector Perlas
456. Sector Plástico
481. Sector Textil
499. Químicos

MINERALES Y COMBUSTIBLES

En el presente análisis la información para “Minerales y Combustibles” se presenta desagregada a nivel de capítulos del sistema armonizado 2017.
El sector resulta relevante en términos de exportaciones, en 2019 la Argentina exportó US$ 3.174 millones en productos relacionados a Minerales y Combustibles. Se han relevado para este rubro 7 mercados que presentan factores de demanda que podrían abrir oportunidades para algunos productos argentinos, principalmente aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso.

Productos Mercados	Minerales metalíferos, escorias y cenizas	Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación
Brunei		
Chile		
Emiratos Árabes Unidos		
Grecia		
Malasia		
Mozambique		
Países Bajos		

Fuente: Elaboración SUPCI sobre información Representaciones argentinas en el exterior

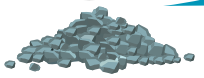
MINERALES METALÍFEROS, ESCORIAS Y CENIZAS



Comprende los productos clasificados bajo los capítulos 26 del Sistema Armonizado, que incluye: minerales metalíferos, escorias y cenizas.
Argentina exportó en 2019 US$ 159 millones (representa el 0,4% sobre las exportaciones totales de nuestro país). Sus principales destinos fueron: Bélgica y Países Bajos. Se relevó la existencia de una demanda favorable en Países Bajos.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Países Bajos	Países Bajos no cuenta con actividades de extracción de minerales metálicos. Los minerales de metales no ferrosos se utilizan principalmente en la industria y son un insumo importante para la economía neerlandesa. Por ejemplo, el cobre de alta pureza es esencial para la generación y distribución de electricidad y pequeñas cantidades de níquel mejoran la resistencia a la corrosión del acero. Los metales no ferrosos y sus aleaciones, por lo tanto, se encuentran en el corazón de muchos desarrollos de alta tecnología, particularmente en las industrias de generación de energía, informática, electrónica, telecomunicaciones y transporte, dependen de ellos. La producción de la industria es metal refinado o lo que se conoce como semi-manufacturas, es decir, lingotes fundidos de metal y aleaciones metálicas o formas forjadas, formas extruidas, láminas, tiras, varillas, etc. La presión que este sector ejerce sobre el medio ambiente en forma de emisiones de CO2 y consumo de agua está aumentando. Un desafío importante en la transición hacia el crecimiento verde es utilizar los materiales de la manera más eficiente posible en todas las fases del proceso de producción.	Se observa un aumento anual del valor total de importación de 50,9% entre 2017 y 2018 y de 5,4% entre 2018 y 2019, indicando que hay demanda y espacio para ampliar el mercado. El crecimiento y la prosperidad de la población mundial garantizan una demanda creciente de los productos arriba mencionados y, por lo tanto, de las materias primas con la que se fabrican.	2617100000 Minerales metalíferos, escorias y cenizas. minerales de antimonio y sus concentrados 2617900000 Minerales metalíferos, escorias y cenizas. los demás

COMBUSTIBLES MINERALES



Comprende los productos clasificados bajo los capítulos 27 del Sistema Armonizado, que incluye: combustibles minerales, aceites minerales y productos de destilación, materias bituminosas y ceras minerales.
Argentina exportó en 2019 US$3.014 millones (representa el 4,2% sobre las exportaciones totales de nuestro país). Sus principales destinos fueron: EEUU, Chile, Brasil, Emiratos Árabes Unidos y Países Bajos.
Los mercados que relevaron una demanda favorable para este tipo de productos son Brunei, Chile, Emiratos Árabes Unidos, Grecia, Malasia y Mozambique.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Brunei	Brunei tiene una economía muy dependiente de sus exportaciones de petróleo. Por ello, el desempeño de su PBI está estrechamente ligado al precio del barril de petróleo. El principal destino de las exportaciones es Japón. No obstante ello, Brunei es un importador neto de productos intermedios y destilados del petróleo, pues apenas posee una planta refinadora, que no alcanza a satisfacer la demanda local. En los últimos años, ante las fluctuaciones del mercado que han afectado a sus proveedores usuales, Brunei ha comenzado a importar el producto desde destinos que no le eran tradicionales como Nigeria, Kazajistán, Angola y Guinea Ecuatorial.	En los últimos años, ante las fluctuaciones del mercado que han afectado a sus proveedores usuales, Brunei ha comenzado a importar el producto desde destinos que no le eran tradicionales como Nigeria, Kazajistán, Angola y Guinea Ecuatorial	270900 Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Chile	El sector petrolero en Chile no escapa de la realidad que se está viviendo a nivel mundial en el marco de la pandemia. La brusca caída en la demanda, producto de menor actividad económica, ha generado un exceso en la oferta que ha provocado un derrumbe en los precios. No obstante, en los últimos meses se observa una recuperación en la actividad y un incremento en los precios. La Empresa Nacional del Petróleo (ENAP) es la principal compañía petrolera chilena y abastece a casi el 60% de la demanda de combustibles en el país. Es de propiedad estatal y es la única empresa petrolera que refina hidrocarburos en el país proveniente en su mayoría de proveedores extranjeros	No se observan medidas coyunturales a relevar	270900 Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso. (con grados API superior o igual a 25)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Emiratos Árabes Unidos	Los EAU son el séptimo mayor productor de petróleo crudo del mundo y el cuarto mayor productor de líquidos derivados del petróleo en la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP). Produjo más de 3,4 millones de barriles por día de petróleo crudo en 2018. ADNOC y sus compañías operativas están en proceso de expandir la producción de la capacidad de producción a 4 millones de barriles por día para finales de 2020, y a 5 millones de b/d para 2030. Además, la Federación posee la séptima reserva de gas natural más grande del mundo. Cada emirato de los EAU controla su propia producción de petróleo y gas, así como el desarrollo de estos recursos. Abu Dhabi posee el 94 % de las reservas de petróleo de los EAU, y cuenta con alrededor de 98 mil millones de barriles de reservas que se encuentran tanto en el mar como en tierra. Allí, el Consejo Supremo del Petróleo (SPC) establece los objetivos y las políticas del Emirato relacionados con este recurso, funcionando efectivamente como la junta directiva de la Compañía Nacional de Petróleo de Abu Dhabi (ADNOC). Dubai produce un estimado de 4 mil millones de barriles de petróleo, seguido por Sharjah y Ras al-Khaimah, con 1,5 mil millones y 100 millones de barriles, respectivamente. Según las últimas estadísticas del Banco Central de los EAU, en 2019 las exportaciones de hidrocarburos de los EAU alcanzaron los US$ 66,2 mil millones en comparación con los US$ 58,1 mil millones registrados durante el año 2017 (casi 14% de aumento).	Este producto comenzó a tener relevancia durante 2019, por lo que podría tratarse de una oportunidad para las empresas argentinas que lo elaboran. Al tener una mayor claridad sobre cómo registrar a las empresas en la plataforma ADNOC, así como un mejor conocimiento de la dinámica del mercado local, las compañías argentinas podrían aspirar a exportar a EAU directamente sin intermediarios.	270900 Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Grecia	Grecia es productor e importador de crudo. El saldo comercial en este sector es negativo. Asimismo, se dedica a exportar petróleo crudo y refinado en diversas formas constituyendo esto el 30% de sus exportaciones en 2019. Alrededor del 54% de sus necesidades energéticas están cubiertas por productos derivados del petróleo, en comparación con un promedio del 33,4% a nivel de la UE. Estos productos no solo se utilizan en el sector del transporte, sino que también se convierten en electricidad.	Las importaciones de combustible casi siempre han ocupado el primer lugar en la balanza comercial griega, constituyendo en 2019 alrededor de 25%.	270900 Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso.

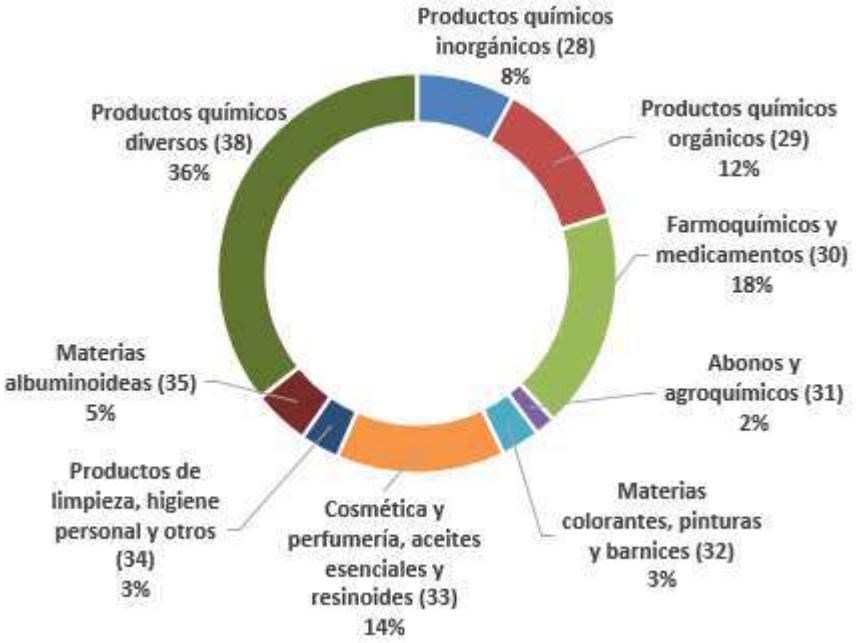
País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Malasia	Malasia tiene una red de oleoductos relativamente limitada debido a su geografía insular, dependiendo de buques cisterna para el transporte y camiones para la distribución del producto en tierra. Las refinerías malasias han progresado en los últimos años, aumentando su producción y calidad del producto; sin embargo sigue importando una considerable cantidad de derivados del petróleo refinados, manteniendo su posición deficitaria en el sector.	Probablemente esté en el interés PETRONAS exportar este producto a su país, envasado y etiquetado para el mercado asiático desde Argentina.	270900 Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso. 271019 Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto los aceites crudos. Los demás. 271012 Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso. Aceites livianos (ligeros)* y preparaciones.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Mozambique	El sector combustibles en Mozambique ha sido objeto de varios debates. El país tiene importantes reservas de gas natural. Hay mucha producción nacional y ahora está en proceso de producir su propio gas licuado. Las inversiones en gas prometen hacer de Mozambique un país próspero, pero aún no ha tenido un impacto significativo en la sociedad. Sin embargo, país importa combustibles líquidos (gas licuado, petróleo, gasolina y diesel). La importación de estos se realiza mediante gasolineras autorizadas y a través de la empresa IMOPETRO - operadora exclusiva de adquisiciones de combustibles líquidos. IMOPETRO importa gas y PETROMOC se encarga de distribuirlo a los agentes. Gran parte del gas natural producido en Mozambique se exporta a Sudáfrica para su refinación.	Los países de la SADC no pagan derechos de aduana y este producto no paga IVA.	27111900 Otros gases de petróleo y otros hidrocarburos gaseosos

PRODUCTOS INDUSTRIAS QUIMICAS Y CONEXAS

En este apartado se presenta la información de los productos clasificados del capítulo 28 al 38 del sistema armonizado, agrupados bajo la denominación “Productos de las industrias químicas y conexas”.
Este sector tiene una participación considerable en las exportaciones argentinas: en el año 2019, la Argentina exportó US$ 4.096 millones en productos de estas industrias, lo que representó un 6,29% del total exportado por el país en ese año. Esta importancia es doble en tanto los productos del sector contienen un alto valor agregado. Los capítulos más relevantes de este sector son Productos químicos diversos (cap. 38), que representó el 36% de las exportaciones del sector en 2019, y Farmoquímicos y medicamentos (cap. 30), que aportó el 18%.

Composición de las exportaciones del sector. Año 2019



En total se relevaron 93 demandas de productos de las industrias químicas y conexas, provenientes de 54 mercados distintos. Del total de demandas relevadas, el 44% corresponde a Farmoquímicos y medicamentos (capítulo 30), el 13% a Productos químicos diversos (capítulo 38) y el 12% a Productos químicos orgánicos (capítulo 29).
A continuación, se desagrega la información relevada por las Representaciones argentinas en el exterior a nivel de capítulo y posición arancelaria. El informe incluye un análisis introductorio al comienzo de cada capítulo, con los datos de valor exportado y los destinos más relevantes en 2019, y un resumen de los mercados y los productos del capítulo más destacados según el relevamiento de las sedes. Seguidamente, se adjunta toda la información surgida de las Representaciones, comprendiendo los aspectos destacados del sector en cada mercado, los factores que favorecerían en estos momentos la demanda de productos que conforman la oferta exportable argentina y las posiciones arancelarias de los productos relevados.

PRODUCTOS QUÍMICOS INORGÁNICOS

Comprende los productos clasificados bajo los capítulos 28 del Sistema Armonizado, que abarca productos químicos inorgánicos; compuestos inorgánicos u orgánicos de metal precioso, de elementos radiactivos, de metales de tierras raras o de isótopos.
Argentina exportó en 2019 US$ 493 millones (0,42% de las exportaciones totales del país), y sus principales destinos fueron: China, EEUU, Japón, Brasil y Chile.
Los mercados que presentan una demanda favorable para este tipo de productos son Chile, China, Corea del Sur, Japón, El Salvador y Qatar.

Distribución de los productos relevados por mercado

Mercados/Productos	Chile	China	Corea del Sur	Japón	El Salvador	Qatar
Ácidos y compuestos oxigenados de no metales						
Complejo del litio						
Otras sales y peroxosales metálicas						
Otros						

Fuente: Elaboración SUPCI sobre información Representaciones argentinas en el exterior.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
China	En relación a los productos relevados de interés es menester señalar el tamaño del mercado que representan. En lo que atañe al Borato (284020), las importaciones totales de China en 2019 alcanzaron 3 mil tn, US$ 7 millones. Sus principales proveedores fueron: EE.UU. (41%), Turquía (15%), Perú (12%), Italia (9%), Alemania (8%). En lo que respecta a compuestos de metales preciosos y amalgamas (284390), las importaciones totales de China en 2019 fueron de 55 tn, US$ 395 millones, siendo sus principales proveedores: Alemania (40%), EE.UU. (36%), Taipei chino (10%), Japón (8%), Italia (3%). Por último, y en relación al Cloruro de Litio, se reportaron 2019 2 mil tn, US$ 16 millones de importaciones para 2019 provenientes de Argentina (82%), Chile (12%), India (3%), Alemania (2%).	En el escenario de recuperación post pandemia, es esperable que la demanda de insumos primarios necesarios para la producción por parte de China vaya en aumento.	284020 Boratos excluidos tetraborato de disodio 284390 Compuestos de metales preciosos y amalgamas, ncop. 282739 Cloruro de litio

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Corea Del Sur	El hidróxido de litio es un material representativo que se utiliza fundamentalmente en baterías secundarias de litio para vehículos eléctricos. En abril de 2018 POSCO, empresa líder de siderurgia, comenzó la producción de hidróxido de litio por primera vez en el país con una capacidad de 1.500 tn anuales. POSCO es el único productor del producto en este mercado. Samsung SDI, LG Chemical y SK Innovation son fabricantes locales de baterías y compradores de este producto. Ácido ortobórico: En Corea del Sur no se producen minerales como Ulexita y Colemanita, por lo que la demanda local de ácidos bóricos y boratos depende casi en su totalidad de las importaciones. Los ácidos bóricos y boratos se utilizan en diversos sectores industriales tales como vidrio, cerámicas, esmaltes, cementos, fotos, agentes ignífugos, joyerías artificiales, jabones, industria del cuero, textiles, fertilizantes y medicinas, etc. El ácido bórico se utiliza en incluso un proceso de generación de energía nuclear y en la industria electrónica. Por ende, existen empresas locales que procesan ácidos bóricos importados según sus aplicaciones y usos (por ejemplo, reactivo) y los comercializan como un producto doméstico. El ácido ortobórico representó alrededor del 85% del volumen de importación total de ácidos bóricos.	Corea del Sur se identifica como un importante comprador de productos químicos inorgánicos y compuestos inorgánicos (capítulo 28) en el mercado asiático. Las importaciones de Corea de Sur fueron el doble de las de Taiwán y cinco veces más que las de Singapur en los últimos tres años. El volumen del mercado importador del capítulo 28 es US$ 8 mil millones aproximadamente. La participación argentina solo registró US$ 27 millones anuales durante los últimos tres años. Argentina es exportadora de carbonato de litio (PA 283691) a este mercado. En Argentina, POSCO está desarrollando un proyecto para producir 25.000 tn anuales de carbonato de litio e hidróxido de litio por 20 años a partir de 2021.	2810002000 Ácido ortobórico 2825202000 Hidróxido de litio

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Chile	La industria química chilena provee de materias primas y tecnología de materiales a prácticamente todos los sectores relevantes de la economía, en especial a la industria minera. En el primer trimestre de este año Chile importó productos químicos por un total de US$ 2 mil millones. Existen más de 300 empresas que componen el sector químico nacional. Chile presenta fabricación a escala mundial de sustancias químicas esenciales, debido a sus condiciones favorables y a la existencia de los recursos naturales requeridos para dicha fabricación. Este es el caso del litio, yodo, cloruro de potasio y molibdeno, entre otros. Entre las principales empresas se pueden mencionar: Methanex Chile, Grupo SQM, Sociedad Chilena de Litio y Enaex S.A.	No se relevaron medidas coyunturales a destacar.	28301022 Sulfuros; polisulfuros, aunque no sean de constitución química definida - En disolución acuosa

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Japón	Japón importa carbonato de litio como insumo para la fabricación de baterías. La mayor parte de la demanda está concentrada en la fabricación de baterías para automóviles eléctricos o híbridos (poseen un motor eléctrico y uno de combustión).	La demanda de litio para la fabricación de baterías se encuentra en permanente crecimiento en el mundo, particularmente debido a la creciente participación de los automóviles eléctricos e híbridos en el mercado automotriz a nivel mundial. Japón es un país líder en la producción de ese tipo de vehículos. También en Japón se producen baterías y se exportan hacia otros países, especialmente a Estados Unidos. Las importaciones de carbonato de litio desde nuestro país han mostrado un crecimiento continuo desde el año 2015. En el año 2019, la cantidad de toneladas exportadas mostró un incremento respecto a 2018, lo cual no se vio reflejado en el monto en valor debido a que en el año 2019 hubo una disminución en el precio internacional del litio. La producción que la empresa japonesa Toyota Tsusho realiza en el Salar de Olaroz, Provincia de Jujuy, se exporta en gran parte a Japón. En los meses de febrero a mayo de 2020, en los cuales la economía japonesa se ha visto fuertemente afectada por la pandemia, las importaciones de carbonato de litio de Japón han sido menores en comparación con igual período de 2019. Sin embargo, en junio de 2020 esta tendencia se ha revertido y el monto fue significativamente superior al de junio de 2019, recuperando la tendencia de crecimiento de largo plazo.	283691 Carbonato de litio

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Qatar	La industria química de Qatar ocupa un lugar importante en la economía del país, gracias al crecimiento del sector de la construcción en los últimos años, en el marco del Programa de Obras de Mejoramiento de Carreteras y Metro de Doha que estimuló la demanda de productos químicos.	Se espera que en el futuro próximo la demanda de estos productos continúe creciendo, por ejemplo, en materia de adhesivos, aditivos para hormigón y distintos productos químicos vinculados con las obras de infraestructura de todo tipo apoyadas por el gobierno, estrechamente ligadas a la organización del Campeonato Mundial de Futbol 2022. Cabe señalar algunos de los desafíos que se desprenden de los impactos ambientales negativos a largo plazo de los productos químicos, en relación con la emisión de gases dañinos para los seres vivos.	28141000 Amoníaco 280700 Ácido sulfúrico

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
El Salvador	Las industrias de El Salvador que demandan químicos como insumos son: -Industria del plástico: la producción bruta fue de US$ 500 millones (3.5% del PBI). En cuanto a las exportaciones, en 2018 rondaron los US$ 380 millones. En cuanto a las importaciones, en 2018 alcanzaron los US$ 700 millones. -Industria del papel y cartón: la producción bruta alcanzó los US$ 600 millones (4% del PBI). El valor exportado en 2018 alcanzó los US$ 318 millones. En materia de importaciones, en 2018 alcanzaron los US$ 390 millones.	Si bien no se registra participación argentina para este producto, existe una demanda potencial en el marco de las mencionadas fases de reactivación. Además, no hay barreras ni obstáculos al acceso y tampoco hay incidencia de los TLC suscritos por El Salvador (DAI del 0%). Debe tenerse presente que en el marco de las restricciones en la economía local por la pandemia COVID-19, en el primer semestre de 2020 (en relación al mismo periodo del año previo) se registró una disminución de las importaciones totales del producto del orden del 95,3% (US$ 5,7 millones). Las estimaciones privadas señalan una recuperación del rubro en el marco de las fases de reactivación gradual de la economía a partir del mes de octubre próximo.	28331100000 Sulfato de disodio

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Noruega	La industria farmacéutica noruega es muy diversa y nuclea desde pequeños importadores hasta grandes grupos transnacionales. Noruega importó productos químicos orgánicos del capítulo 29 para la fabricación de vitaminas y suplementos alimenticios durante 2017, 2018 y 2019 por la suma de US$ 899, 985 y 795 millones respectivamente. Las exportaciones en los mismos años alcanzaron los US$ 1.062, 1.190 y 1.382 millones, respectivamente. Noruega importó productos del capítulo 29 desde la Argentina por la suma de US$ 203, 402 y 224 millones en el mismo período.	Noruega es reconocido por su producción de aceites y suplementos alimenticios basados en la industria de la pesca (omega 3). Sin embargo, debe importar ciertas materias primas para el enriquecimiento de productos alimenticios y la producción local de suplementos alimenticios. Asimismo, se importan sumas importantes de productos empacados para la venta minorista que abastecen las distintas tiendas especializadas en productos naturales (naturistas). Si bien prácticamente no existe intercambio comercial en este rubro, salvo en 2018, se entiende que las exportaciones argentinas tendrían un potencial de crecimiento.	29362800 Vitamina E y sus derivados 29232000 Lecitinas y demás fosfoaminolípidos

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Nigeria	Nigeria es uno de los mercados farmacéuticos más prometedores y de más rápido crecimiento en África Occidental. La industria farmacéutica nigeriana crece a un ritmo del 13% anual. El tamaño estimado del mercado es de casi US$ 2 mil millones en la CEDEAO (Comunidad Económica de África Occidental). En la subregión de África Occidental, aproximadamente el 60% de la fabricación de drogas tiene lugar en Nigeria, lo que confirma el enorme mercado subregional. El sector de fabricación de productos farmacéuticos de Nigeria ha seguido centrándose en el crecimiento y la expansión de la fabricación de medicamentos en el país. El sector farmacéutico en Nigeria está conformado por más de 150 fabricantes con una inversión agregada estimada en US$ 300 mil millones en maquinaria y mejoras de calidad como forma de poner fin a la importación de drogas. El sector emplea unas 600.000 personas.	Existe la modalidad o posibilidad de concretar alianzas entre exportadores argentinos y operadores locales tanto en el área del comercio exterior de productos terminados como en el área de producción en Nigeria con tecnología argentina. Es bien sabido que la mayoría de los importadores nigerianos, en algún momento de su relación comercial con el proveedor extranjero, quiere comenzar a producir localmente con la colaboración técnica del dueño original de la marca. De igual manera, es menester destacar que, la falta de infraestructura básica y la poca calificación de la mano de obra local influyen en la decisión de invertir en el sector secundario de la economía.	293629 Otras vitaminas y sus derivados 294190 Antibióticos Otros

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Nueva Zelandia	Nueva Zelandia cuenta con una industria química muy pequeña. En 2017 la manufactura de productos químicos orgánicos e inorgánicos (sin contar medicamentos ni refinación de petróleo) empleaba a menos de 4.000 trabajadores. Incluyendo a esos sectores, el rubro generó sólo el 1% del PBI en 2017 (NZ$ 2,800 millones). La industria química de Nueva Zelandia se especializa en productos de higiene y limpieza para industria láctea y alimenticia, ingredientes para el procesamiento de madera, fertilizantes, peróxido de hidrógeno, y metanol. En cuanto a química orgánica (Capítulo 29 del Sistema Armonizado), Nueva Zelandia importó por valor de US$ 321 millones en 2019, y exportó sólo por NZ$ 92 millones en el mismo período. La lecitina es utilizada como ingrediente en la preparación de alimentos como panificación, helados, chocolates, leches, pastelería, etc. Por la P.A 292320 Nueva Zelandia sólo exportó US$ 331 mil en 2019, e importó por más de US$ 5 millones.	Argentina es uno de los principales exportadores mundiales de lecitina de soja. Nueva Zelandia ya importa soja argentina. Hay una tendencia creciente a consumir productos alimenticios locales, lo que puede favorecer a los fabricantes neozelandeses de alimentos e incrementar la demanda de ingredientes importados.	29232000 Lecitinas y demás fosfoaminolípidos 29362800 Vitamina E y sus derivados 29054500 Glicerol

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Indonesia	Las inversiones en el sector petroquímico en los últimos 20 años siguen siendo relativamente mínimas. Esta condición tiene un impacto en la alta dependencia de las importaciones debido al suministro mínimo de materias primas para la industria petroquímica upstream. Actualmente, la capacidad de producción nacional de materias primas petroquímicas solo alcanza 2,45 millones de tn anuales. Mientras tanto, la demanda interna es de 5,6 millones de toneladas por año.	La producción nacional solo satisface el 47% de las necesidades internas. El 53% restante debe cubrirse mediante importaciones. Las olefinas consisten en propileno y etileno. Ambos materiales se procesarán posteriormente en polietileno y polipropileno. El polietileno y el polipropileno son materias primas para productos de embalaje de plástico, otros plásticos como alfombras, bolsas de plástico, productos para dispositivos médicos. Indonesia todavía importa el 60% del polipropileno. En la industria del metanol se dan condiciones similares. En un momento en que aumenta la necesidad de metanol, Indonesia tiene un solo productor con una capacidad de producción de 660 mil toneladas por año. Como resultado, la dependencia de las importaciones de metanol es alta. El valor de las importaciones de metanol alcanza los US$ 12 mil millones o el equivalente a IDR 174 billones por año. Esto se debe a que el metanol es un compuesto intermedio que es la materia prima para diversas industrias, incluido el ácido acético, el formaldehído, el éter butílico terciario de metilo (MTBE), el polivinilo, el poliéster, el caucho, las resinas sintéticas, los productos farmacéuticos, el éter dimetílico (DME), etc.	29012100 Etileno. 29012200 Propeno (propileno). 29024300 p-Xileno. 29051100 Metanol (alcohol metílico). 29053100 Etilenglicol (etanodiol).

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Pakistán	En 2019, Pakistán importó 2 mil toneladas de suplementos y vitaminas por valor de 57 mil millones de dólares del mundo. Los principales mercados proveedores fueron China, Alemania, Suiza, India y Francia.	El aumento de la conciencia sobre la salud y un interés cada vez mayor en enfoques holísticos y preventivos de la salud están alentando a los consumidores a adoptar estilos de vida más saludables, incluida la práctica regular de ejercicio físico y deporte. Esto está contribuyendo a una creciente demanda de suplementos dietéticos, ya que los entusiastas del fitness a menudo están interesados en utilizar estos productos para garantizar una dieta equilibrada y ayudarles a alcanzar sus objetivos de fitness.	29413000 Tetraciclinas y sus derivados.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Países Bajos	La industria química de los Países Bajos es la cuarta de Europa y la décima del mundo en términos de facturación. Esta industria básica, esencial para la economía holandesa, con 45.000 empleados y € 52.000 millones de facturación anual, representa el 14% de la producción y el 17% de las exportaciones. El 80% de los productos químicos fabricados en los Países Bajos se exporta, jugando un rol importante en la logística de los mismos. De esto, el 80% se destina a países de Europa. Las exportaciones aumentaron un 1% en 2019 hasta un importe de € 88 mil millones. Las importaciones aumentaron casi un 8% hasta los € 59 mil millones en 2018	Los productos químicos se encuentran entre los 10 productos de exportación más importantes de fabricación neerlandesa. En 2018, las ganancias de la exportación de la química orgánica fueron de € 4 mil millones, un aumento del 15% en comparación con 2015. Atento la relevancia del sector para la economía neerlandesa, se espera que la demanda de insumos continúe constante, posibilitando las exportaciones argentinas.	De 290711 a 290729 y 290811 a 290899 Alcoholes, fenoles y derivados De 292111 a 292990 Compuestos con grupos nitrogenados De 294000 a 294200 Otros productos químicos

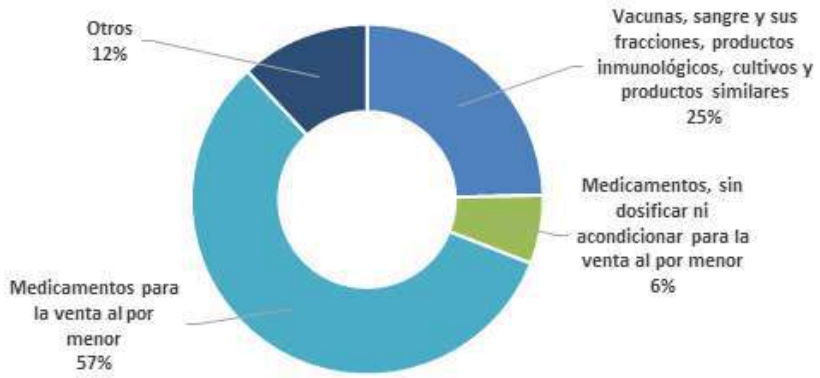
País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Qatar	La industria farmacéutica ocupa una especial importancia en la economía de los países del Golfo, a raíz de su impacto directo en la vida cotidiana de la sociedad, especialmente en el marco de la coyuntura creada por la pandemia del COVID-19. A pesar del gran crecimiento de dicha industria en la región, la fabricación local aún no puede satisfacer la creciente demanda, y en consecuencia los países del Consejo de Cooperación del Golfo deben importar la mayoría de los productos farmacéuticos.	Angola carece de industria farmacéutica. La falta de infraestructura sanitaria e industrial, la crisis económica que se viene padeciendo en el país desde la caída del precio del barril de petróleo y la carencia de acceso a los medicamentos extranjeros son factores que favorecen la demanda en el sector farmacéutico. Las tetraciclinas incluyen antibióticos de amplio espectro y de uso específico en Angola, tales como la doxiciclina, utilizada para diversos tipos de infecciones en la región, incluyendo ETS, infecciones del tracto respiratorio, profilaxis para malaria, entre otras.	29413000 Tetraciclinas y sus derivados.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Taiandia	La industria química es una de las industrias más dinámicas de Tailandia y desempeña un papel fundamental en el crecimiento económico del país, puesto que juega un rol clave en el desarrollo de la industria manufacturera y en otros sectores para la fabricación de productos terminados. En la actualidad, la industria química es aún dependiente de las importaciones, aunque algunas tienen la capacidad de evolucionar hacia la exportación.	Glicerol: con la creciente tendencia mundial de bienestar ecológico y de salud, los productos de bajo riesgo para el medio ambiente y sin residuos químicos están ganando popularidad en el mercado de Tailandia y la ASEAN. Así, este producto químico orgánico se utiliza como materia prima en la fabricación de productos terminados para sectores como bienes de consumo, cuidado de la piel y cosméticos. Es menester destacar que los sectores relacionados con el bienestar del consumidor crecen rápidamente. Lecitinas y demás fodfoaminolípidos: la escasa producción de soja local se utiliza en gran medida a nivel doméstico para producir aceite vegetal de cocinar y también lecitina. Sin embargo, este último producto es en su mayor parte importado del extranjero, principalmente debido a que las materias primas nacionales son limitadas.	29054500 Glicerol 29232000 Lecitinas y demás fodfoaminolípidos 29051900 Monoalcoholes saturados (los demás)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Turquía	El grupo de productos para la salud del consumidor en Turquía representa alrededor del 26 por ciento (26%) del mercado farmacéutico total. En 2018, el mercado farmacéutico de Turquía superó los US$ 6.000 millones y crece alrededor del 28% en valor. El mercado de medicamentos sin licencia está cerca de US$ 500 millones y está creciendo más del 38% en el mismo período de tiempo. Existe una ley de medicamentos de venta libre, pero la misma aún no tiene regulación. Además, muchos productos nuevos encuentran dificultades para entrar a Turquía debido a deficiencias legales. Existe un proceso de Buenas Prácticas de Fabricación (BPF) para licenciarlo, traerlo del exterior y ofrecerlo al consumidor. Dado que se evaluó en la misma escala enfermedades crónicas y críticas y medicamentos en ese proceso, es posible que la prioridad nunca llegue a la licencia de las GMP de estos grupos de productos. Registrar un nuevo medicamento es un procedimiento muy complejo, en el cual el precio es muy importante. El mercado de medicamentos sin licencia de Turquía está compuesto por más de 400 medicamentos, que son suministrados y reembolsados por los almacenes de TEB (Asociación Turca de Farmacéuticos) e İbniSina. Los medicamentos deben suministrarse desde los países PiCs (Pharmaceutical Inspection Convention-Convenio de Inspección Farmacéutica). La mayoría de los medicamentos suministrados son para enfermedades raras, tumores malignos y áreas terapéuticas de nicho.	En el mercado farmacéutico turco están presentes una gran variedad de productos fruto del crecimiento de la demanda, así como de la complejidad que caracteriza el consumo de estos productos en sociedades cada vez más longevas y en evolución hacia sociedades más desarrolladas. El Estado es el primer cliente consumidor a través de sus diferentes Administraciones: la Seguro Social (Sosyal Güvenlik Kurumu: SGK), los hospitales dependientes del Ministerio de Salud y los dependientes del Ministerio de Defensa. Consultados las fuentes del sector, indicaron que, después de pasar la primera ola de choque de Covid-19 durante cual las vacunas, aparatos respiratorios y varias medicinas tenían más importancia, actualmente el sector está abierto para la importación de todo tipo de materia prima, vitaminas, productos inmunológicos, productos sanguíneos, varios medicamentos de sistema de liberación modificado, insulina y medicamentos contra el cáncer de muchos grupos de tratamiento. Se trata de un mercado en rápido crecimiento que aún está abierto al desarrollo donde se encuentra aceptado popularmente el consumo de medicamentos y vitaminas.	29410000 Antibióticos 29360000 Provitaminas y vitaminas

FARMOQUÍMICOS Y MEDICAMENTOS

Comprende los productos clasificados bajo el capítulo 30 del Sistema Armonizado, que abarca todos los productos farmacéuticos en general, sean medicamentos, vacunas para humanos y animales, y algunos insumos para la industria.
Argentina exportó en 2019 US$ 728 millones, lo que equivale al 1,12% de las exportaciones argentinas de ese año, y sus principales destinos fueron Uruguay (US$ 117 millones), Brasil (US$ 86 millones) y Paraguay (US$ 51 millones).
En total se contabilizaron 126 relevamientos provenientes de 41 mercados distintos. El gráfico a continuación muestra la participación de los distintos grupos de productos que componen el capítulo 30 en el total de relevamientos:



Fuente: Elaboración SUPCI sobre información Representaciones argentinas en el exterior

A continuación, se detallan las características del sector y los factores que favorecen la demanda en cada uno de los 41 mercados que relevaron potencialidades en estos productos:

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Angola	El sistema de medicamentos de salud pública en la República de Angola se basa en la importación del 100% de los fármacos que se consumen y se distribuyen a las distintas unidades hospitalarias públicas. La caída del precio del barril de petróleo provocó una carencia de divisas en Angola, lo que impidió el acceso a los medicamentos extranjeros.	La falta de infraestructura sanitaria y de industria farmacéutica.	300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor 30039000 Medicamentos - Otros, que contengan principios activos antipalúdicos (antimaláricos). 30043900 Medicamentos, que contengan hormonas o esteroides utilizados como hormonas pero sin antibióticos.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Argelia	El sector farmacéutico está valuado en unos US$ 3 mil millones. Las importaciones fueron de US$ 1,3 mil millones en 2019. Argelia dispone de una industria local creciente que cubre el 52% de las necesidades del mercado, donde los genéricos son preponderantes. Del mismo modo, los biosimilares se encuentran en expansión y presentan potencial ya que por sus costos permitirían al gobierno reducir la factura de importaciones.	En el marco de la crisis de coronavirus el gobierno ha dado instrucciones de facilitar los trámites aduaneros y de importación de productos del rubro de la salud necesarios para atender la pandemia.	300230 Vacunas antigripal

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Armenia	El sector farmacéutico de Armenia ha sido declarado por el gobierno como un sector prioritario para su programa de diversificación económica y su "política industrial orientada a las exportaciones 2010-2020". Como tal, la producción de medicamentos ha aumentado en los últimos años y se prevé que continúe con este rápido crecimiento hasta 2020. Se estima que el mercado farmacéutico de Armenia alcanzó los US$ 160 millones en 2018. Para el 2023, se pronostica que el alcanzará los US$ 323 millones, con una tasa de crecimiento anual de cinco años (CAGR) del 12,8%. La producción nacional se basa casi exclusivamente en medicamentos genéricos y se encuentra dominada por tres principales fabricantes de medicamentos: Liqvor, Arpimed y PharmaTechque concentran el 70% de total de la producción.	Se estima que aproximadamente el 8% de los medicamentos son producidos localmente, y el resto es importado.	3006101000 Catgut quirúrgico estéril 3005901000 Algodón y productos de algodón 3005100000 Material de apósito adhesivo y otros productos con una capa adhesiva 3004900001 Medicamento que contiene yodo o compuestos de yodo 3006400000 Cementos dentales y otros materiales de obturación dental; cementos de remodelación ósea

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Barbados	El gasto público de Barbados en el Sector de la Salud asciende a aproximadamente un 4% de su PBI. Durante el año fiscal 2017-2018, Barbados gastó aproximadamente US$ 10 millones en importación de drogas y medicamentos, combinando gasto público y privado. El sector público de Barbados gestiona 14 farmacias, una cartera que incluye 104 profesionales y personal de apoyo, con un costo aproximado de US$ 2,5 millones. Por su parte, el sector privado gestiona una cartera de 89 farmacias, de las que el Estado contrata servicios por una suma aproximada de US$ 4,3 millones.	La situación de la industria farmacéutica local es sumamente limitada. No hay actualmente en la isla empresas farmacéuticas multinacionales fabricando medicamentos a nivel local, motivo por el cual la dependencia de la importación podría representar una oportunidad para los productos de origen argentino. Sólo existe un fabricante de productos farmacéuticos que posee la licencia habilitante para operar en Barbados. Las operaciones que lleva a cabo dicho fabricante representan una participación aproximada en el mercado del 2,75%. La isla se ha convertido en los últimos años en "receptora" de numerosos contingentes de otros países caribeños, aún más pobres, que viajan a Bridgetown con la intención de recibir prestaciones y tratamientos en las instalaciones del Hospital público Queen Elizabeth.	30049059 Medicamentos c/compuestos de las partidas 2930 a 2932, ncop., acondicionados p/la venta por menor. 30049069 Medicamentos c/compuestos heterocíclicos c/heteroátomos de nitrógeno, ncop., acondicionados p/la venta por menor. 30049046 Medicamentos c/amitraz, cipermetrina, acondicionados p/la venta por meno. 30045090 Medicamentos c/vitaminas ncop., acondicionados p/la venta por menor.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Brasil	Con más de 200 millones de habitantes, Brasil tiene el séptimo mercado farmacéutico más grande del mundo. Es extremadamente dependiente de la importación de medicamentos. Actualmente, Brasil gasta alrededor de US$ 19 mil millones al año para comprar estos medicamentos y suministros.	El mercado farmacéutico en Brasil creció cerca de un 10% en 2019, por encima de lo observado en los últimos años, que estuvo en torno al 4% al 8%. Hasta 2050, el número de ancianos en Brasil se triplicará, llegando al 30% de la población; patologías endémicas como el dengue, el Zika, el H1N1 y la fiebre amarilla, por ejemplo, mantendrán en alza la demanda en algunas categorías. No se han identificado medidas adoptadas por el gobierno brasileño en el contexto de la pandemia por COVID 19 que puedan directamente afectar o facilitar la importación de este producto.	300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor 300230 Vacunas para la medicina veterinaria 300215 Otros productos inmunológicos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor 30023090 Las demás vacunas para la medicina veterinaria.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Colombia	En los últimos 10 años el sector farmacéutico ha venido creciendo de manera sostenida tanto en consumo como en inversión. De cada 10 medicamentos comercializados en Colombia, 7 son importados. Existen laboratorios argentinos que se han instalado en el país para producción y exportación de sus productos (Bagó, Richmond, Sigfried/Roemmers) El crecimiento del consumo de medicamentos está siendo impulsado por la recientemente fortalecida clase media y el envejecimiento poblacional. Crece el rol de los medicamentos de precisión y biosimilares (genéricos); además de ello, la oncología se mantiene como área líder en ensayos y demanda. También se detectan importaciones significativas en medicamentos para HIV, diabetes, antibióticos, derivados de la penicilina, entre muchos otros. La creciente demanda de los medicamentos genéricos y la pérdida de ingresos por vencimientos de patentes están impulsando la consolidación de la oferta.	No se detectan medidas coyunturales. Argentina cuenta con una preferencia arancelaria del 100% con respecto a terceros países. Adicional a esto, el establecimiento de laboratorios argentinos en Colombia y el reconocimiento con el que cuenta el país en materia de investigación, desarrollo e investigación en el campo de la medicina, respalda cada vez más la compra de medicamentos desde este origen.	3004902400 Los demás medicamentos para tratamiento oncológico o VIH- para uso humano- dosificados (incluidos los destinados a ser administrados por vía transdérmica) o acondicionados para la venta al por menor 3004902900 Los demás medicamentos para uso humano- dosificados (incluidos los destinados a ser administrados por vía transdérmica) o acondicionados para la venta al por menor 3004903000 Los demás medicamentos para uso veterinario (con exclusión de las partidas 3002-3005 o 3006) constituidos por productos mezclados o sin mezclar- preparados para usos terapéuticos o profilácticos- dosificados (incluidos los destinados a ser administrados por vía transdérmica) 3002309000 Las demás vacunas para la medicina veterinaria

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Corea Del Sur	La industria doméstica del sector se centra en industrias ganaderas. El número de cabezas (ganado vacuno 3,6 millones, porcino 11 millones, etc.) se ve muy afectado por enfermedades como la fiebre aftosa, influenza aviar y fiebre porcina africana. Por otro lado, se estima que se crían alrededor de 6,6 millones de perros y 2,1 millones de gatos. El tamaño del mercado de medicamentos veterinarios en Corea del Sur, en 2018, fue de US$ 990 millones aproximadamente, de los cuales la producción doméstica fue de US$ 690 millones (demanda local 59% + exportación 41%) y la importación fue de US$ 300 millones. Esta es la suma de los tamaños de mercado de medicamentos veterinarios, cuasi fármacos para animales y dispositivos médicos veterinarios. La producción coreana de medicamentos veterinarios no es tan significativa: representa solo el 2% del mercado global.	Angola carece de industria farmacéutica. La falta de infraestructura sanitaria e industrial, la crisis económica que se viene padeciendo en el país desde la caída del precio del barril de petróleo y la carencia de acceso a los medicamentos extranjeros son factores que favorecen la demanda en el sector farmacéutico. Las tetraciclinas incluyen antibióticos de amplio espectro y de uso específico en Angola, tales como la doxiciclina, utilizada para diversos tipos de infecciones en la región, incluyendo ETS, infecciones del tracto respiratorio, profilaxis para malaria, entre otras.	29413000 Tetraciclinas y sus derivados.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Corea Del Sur	La industria de los productos químicos desempeña un papel fundamental en la economía irlandesa. Los productos químicos orgánicos representan más del 20% de los bienes exportados desde Irlanda en 2019. El total de químicos orgánicos exportados en 2019 fue de US$ 35 mil millones; no obstante, las importaciones de dicha categoría de productos alcanzaron los US$ 5 mil millones en el mismo año, lo que convierte a Irlanda como un destino relevante para exportación de químicos.	El arancel que se aplica a las vacunas veterinarias es 0%. No existe un arancel preferencial para otros países. En virtud de que en 2011 el gobierno coreano implementó una política de vacunación contra la fiebre aftosa (el 50% de la subvención del gobierno), el mercado de vacunas aumentó un 33%. Y a partir de 2017, el mercado ha crecido a medida que la vacunación contra la fiebre aftosa se expandió a dos veces (abril y octubre) por año. El mercado coreano de vacunas depende en gran medida de los productos terminados importados. En el caso de las vacunas contra fiebre aftosa, las empresas locales fabrican con los antígenos importados a granel desde los productores globales (Merial de Francai y Reino Unido, BioGenesis Bagó de Argentina y Arriah de Rusia). Argentina exportó “vacunas contra la fiebre aftosa” por un monto de US$ 6 millones anuales durante los últimos tres años.	300230 Vacunas para la medicina veterinaria

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Costa Marfil	Casi toda la demanda farmacéutica se satisface con importaciones. Pocos fabricantes farmacéuticos nacionales operan en el país. Los distribuidores trabajan con una base de productos en gran parte extranjeros. Los hospitales públicos son atendidos por un mayorista de gestión pública (Nouvelle Pharmacie de la Santé Publique -Nouvelle-PSP), mientras que las farmacias son abastecidas por actores privados. Junto a la cadena de distribución oficial existe un amplio mercado informal en el que se venden medicamentos no regulados en mercados de todo el país.	Por el momento, no existen acuerdos que afecten a las importaciones en el país. Aunque la economía de Costa de Marfil, como todas las demás economías del continente africano, se ha visto afectada por la pandemia mundial, la demanda de productos farmacéuticos sigue siendo elevada y sigue dependiendo de las importaciones. Por lo tanto, las oportunidades para las exportaciones farmacéuticas argentinas siguen siendo fuertes. La Nouvelle PSP, la empresa pública cuya responsabilidad es asegurar la disponibilidad geográfica de medicamentos de calidad en los establecimientos de salud pública y parapública de todo el territorio nacional, publica periódicamente licitaciones y solicitudes al público internacional para las necesidades farmacéuticas.	300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Ecuador	El sector farmacéutico ha representado en los últimos años el 10% del total de las exportaciones argentinas a Ecuador. En el primer semestre de 2020 dichas exportaciones sectoriales fueron de US$ 13 millones. A pesar de haberse registrado una caída de aproximadamente 7% entre el primer semestre de 2020 e igual período del año anterior, el porcentaje mencionado de 10% del total de las ventas se mantiene constante, y además es un sector dinámico, de alto valor agregado, generador de empleos formales y con salarios por encima de la media en Argentina. Es por lo anterior que a pesar de la caída se escogió a este sector y a las cinco primeras posiciones arancelarias por valor de importación.	No se detectan factores coyunturales. Empero, es menester destacar que es un mercado que importa la gran mayoría de los medicamentos que consume dado el escaso desarrollo de su industria farmacéutica.	30021590000 Otros productos inmunológicos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor - Denominación comercial: ENBREL 3004902900 glándulas y demás órganos para usos opoterápicos, desecados, incluso pulverizados; extractos de glándulas o de otros órganos o de sus secreciones, para usos opoterápicos; heparina y sus sales; las demás sustancias humanas o animales preparadas para usos terapéuticos - Denominación comercial: UMBRAL 3002209000 Vacunas para la medicina humana - Denominación comercial: PENEUMOCOCCAL CONJUGATED VACCINE PVC - ROTAVIRUS SINGLE DOSE LIQUID SYRINGE- Denominación comercial: SYNFLORIX PENEUMOCOCCAL CONJUGATED VACCINE PVC -

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Egipto	En lo que respecta a anticonceptivos (PA 3004901000) durante el año 2019 se importaron US$1 billón (39 millones Kg). Principales Proveedores: España, Australia, Brasil, Portugal, Dinamarca, Suecia, Hungría, Alemania, México, Jordania, Arabia Saudita, Reino Unido, Austria, India, Estados Unidos, Japón, Grecia, Irlanda, Italia, Bélgica, Puerto Rico, Polonia, Turquía, China, Eslovenia, Croacia, Emiratos Árabes Unidos, Singapur, Suiza, Omán, Francia, Finlandia, Canadá, Corea del Sur y Países Bajos. Respecto de Otros medicamentos de medicina humana para uso terapéuticos o profilácticos (PA 3004909090) en 2019 se importaron US$ 400 millones (800 mil Kg). Principales Proveedores: España, Australia, Portugal, Dinamarca, UE, Suecia, Alemania, México, Jordania, Arabia Saudita, Reino Unido, Noruega, Austria, India, EEUU, Japón, Grecia, Irlanda, Italia, Bélgica, Bulgaria, Puerto Rico, Polonia, Turquía, China, Eslovenia, Emiratos Árabes, Suazilandia, Suiza, Francia, Finlandia, Qatar, Canadá, Corea del Sur, Colombia y Países Bajos. En lo que atañe a Vacunas para la medicina veterinaria (PA 3002300000), en 2019 se importaron 97 millones. Principales Proveedores: Malasia, España, Australia, Hungría, Alemania, México, Jordán, India, EEUU, Japón, Indonesia, Italia, Bélgica, Rep. Checa, China, Ucrania, Croacia, Rumania, Suiza, Francia, Canadá, Corea del Sur, Nueva Zelanda y Países Bajos.	A la luz del tratado de libre comercio entre Egipto y el MERCOSUR, el impuesto aduanero se ha reducido en un 100% - Lista A. Impuesto de importación: exento - Impuesto al valor agregado: cero.	3004901000 Anticonceptivos; medicamentos para el cáncer y tumores; medicamentos para el trasplante de órganos; medicamentos cardiovasculares; medicamentos para la Esquistosomiasis; y sustitutos del plasma artificial; Medicamentos peligrosos y crónicos. 3004909090 Otros medicamentos de medicina humana, distintos de los mencionados, constituidos por productos mezclados o sin mezclar, para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas (incluidas las que se encuentran en forma de sistemas de administración transdérmica) o en formas o envases para la venta al por menor. 3002300000 Vacunas para la medicina veterinaria

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Etiopía	Los esfuerzos del GTP2 por aumentar el acceso de la población a los servicios de salud, se suma al aumento de la población y a la mayor incidencia de las enfermedades no transmisibles mientras los habitantes urbanos de Etiopía ven aumentar su nivel de vida (en África en general, se preveía un crecimiento de entre el 44% y el 66% en el mercado de medicamentos). En 2019, el sector de farmacéutica y medicamentos constituyó el 5,4% de las importaciones etíopes totales. Si bien como parte del GTP2 el gobierno ha procurado impulsar el sector farmacéutico en el país con miras a convertirlo en el productor y exportador de medicamentos para África (estableciendo el parque industrial de Kilinto y facilitando la inversión extranjera), la producción local es todavía limitada.	A pesar esfuerzos por impulsar el sector farmacéutico local, el país aún depende de las importaciones. Numerosos importadores de productos farmacéuticos locales ven a la Argentina como un potencial socio comercial, al tiempo que la población etíope crece y aumenta el nivel de vida de las clases urbanas y, consecuentemente, la demanda de ciertos productos farmacéuticos.	30041000 Medicamentos que contienen penicilina 30042000 Medicamentos que contengan otros antibióticos 30049090 Los demás medicamentos 30043100 Medicamentos que contienen insulina 30051090 Especialmente rollos de

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
El Salvador	La producción bruta alcanzó (en valores disponibles en el Nuevo Sistema de Cuentas Nacionales de 2014) los US$ 197.3 millones (2.1% PBI). El Salvador exportó por US$ 171 millones, correspondiendo US$ 135 millones a medicamentos para uso humano y US$ 7.3 millones a productos para uso veterinario. Los principales laboratorios son Vijosa (analgésicos, anestésicos, antialérgicos, antibióticos, antigripales, antinflamatorios y relajantes musculares); Grupo Paill (mismos productos); Corporación Bonima (Bayer); Biogalenic; y Harmedic. En cuanto a las importaciones, cabe indicar que en 2018 alcanzaron los US$ 361 millones, correspondiendo el 65% a medicamentos para uso humano (productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos). Los principales proveedores en 2018 fueron México con el 13.2% (US$ 47.8 millones); EEUU con el 12.5% (US$ 45.3 millones); Colombia con el 9.1% (US$ 32.8 millones); Alemania con el 8.7% (US$ 31.5 millones); Guatemala con el 8% (US$ 28.9 millones); España con el 5.5% (US$ 19.9 millones); India con el 4.4% (US$ 16 millones); Argentina con el 4.3% (US$ 15.7); Francia con el 4.2% (US$ 15.4 millones); y Suiza con el 3.9% (US$ 14.3 millones).	a) Exención temporal del pago de todo tipo de impuesto fiscal, aduanero, municipal, aranceles, impuestos a la Transferencia de Bienes Muebles y a la Presentación de Servicios (IVA) en adquisiciones y contrataciones de dispositivos médicos, medicamentos, ambulancias, entre otros bienes y servicios (DL Nº 606, modificatorio del DL Nº 593). Esta excepción estuvo vigente hasta el 31 de mayo de 2020. b) En el marco de las restricciones en la economía local por la pandemia COVID-19, las importaciones de este producto desde todo origen se redujeron en el primer semestre de 2020 (en relación a igual periodo del año 2019) en US$ 1.6 millones, pasando de US$ 4.4 a 2.8 millones. c) En cuanto a las importaciones salvadoreñas desde Argentina en el primer semestre de 2020, se registró una disminución del 45% (pasando de US$ 472 a 260 mil) en relación a igual periodo de 2019. A pesar de ello, nuestro país se ubicó en el 5º lugar en el ranking de principales proveedores del producto en El Salvador. Se estima que existen condiciones para cambiar esta tendencia y recuperar la presencia argentina en el marco de las próximas fases de reactivación gradual de la economía local. A pesar de haber finalizado la mencionada exención temporal, debe remarcarse que no hay barreras ni obstáculos al acceso y la incidencia de TLC suscritos por El Salvador es relativa (DAI del 5%).	3004909100 Medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 o 30.06) constituidos por productos mezclados y sin mezclar, preparados para usos terapéuticos y profilácticos, dosificados (incluidos los administrados por vía transdémica) o acondicionados para la venta al por menor - Los demás: ---Para uso humano. 3004491000 Medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 o 30.06) constituidos por productos mezclados y sin mezclar, preparados para usos terapéuticos y profilácticos, dosificados (incluidos los administrados por via transdémica) o acondicionados para la venta al por menor - Los demás, que contengan alcaloides o sus derivados: --Para uso humano. 3004321000 Medicamentos que contengan hormonas corticosteroides, sus derivados o análogos estructurales ---Para uso humano. 3004391000 Medicamentos, que contengan hormonas o esteroides utilizados como hormonas, pero sin antibióticos ---Para uso humano. 3004101000 Medicamentos que contienen penicilina -- Para uso humano.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Hong Kong (RAE CHINA)	La producción local puede considerarse insignificante, cubriéndose la totalidad de la demanda a través de importaciones.	Se observa que las exportaciones argentinas hacia Hong Kong (RAE China) de la subpartida 300490 han aumentado un 208% interanual (primer semestre 2020 vs primer semestre 2019), superando el crecimiento de los envíos brasileños (+167%), al mismo tiempo que las exportaciones mexicanas cayeron un 40%.	300420 Medicamentos que contengan otros antibióticos 300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Filipinas	Filipinas es uno de los mercados farmacéuticos más grandes de la región de la ASEAN, lo que convierte a esta industria en una de las de más rápido crecimiento en el país. Con esto, el gobierno ha redoblado sus esfuerzos para mejorar el mercado farmacéutico. Esta mayor participación en la iniciativa de atención médica universal y la creciente aceptación de los medicamentos genéricos ha causado un gran revuelo en la industria. Además de la complejidad, las previsiones de crecimiento optimistas indican un enorme potencial para el sector privado. Con esto, existe una gran demanda de esta industria.	Se espera que la industria farmacéutica y el mercado de Filipinas sean dinámicos en los próximos años, incluso si el gobierno tiene la intención de reducir los precios de los medicamentos importados. El análisis de tendencias de la industria informa que si bien el gobierno exige un precio minorista máximo de medicamentos (MDRP) que ejerce presión sobre las empresas farmacéuticas multinacionales, la tendencia es positiva en el largo plazo, ya que la atención médica es una prioridad del gobierno. Se buscan inversiones en la fabricación de Ingredientes Farmacéuticos Activos (API) ya que las materias primas se importan casi en un 98%.	300420 Medicamentos que contengan otros antibióticos 300440 Medicamentos que contienen alcaloides o sus derivados pero que no contienen hormonas 300450 Otros medicamentos que contienen vitaminas 300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Ghana	El sector y mercado de productos de la salud de Ghana es uno de los más atractivos del África subsahariana. El mejoramiento y la expansión del sector es un factor subyacente en la estrategia general del Gobierno para el crecimiento acelerado del país. Ghana tiene una producción local muy limitada de productos farmacéuticos y aún menos fabricación de equipo y dispositivos; el país depende de las importaciones para aproximadamente el 85% de su consumo total de atención de la salud.	Con la aparición de la pandemia COVID-19, la demanda de productos farmacéuticos ha aumentado en la región de África occidental, de la que Ghana es una parte importante. El consumo de medicamentos para reforzar el sistema inmunológico y de medicamentos preventivos, así como la demanda de cloroquina, han aumentado a medida que los consumidores buscan combatir el virus. Por el momento no se han adoptado medidas que afecten a la importación de productos farmacéuticos en Ghana.	300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Grecia	La industria farmacéutica griega, según datos recientes de la Asociación Panhelénica de Industrias Farmacéuticas (2019), es una de los principales pilares del desarrollo económico del país, ya que es la primera en el sector industria y ocupa el segundo lugar en el ranking de productos de exportación. Grecia es fundamentalmente un importador de productos farmacéuticos, su balanza comercial en este rubro es negativa.	La posición arancelaria relevada constituye la mayor importación en el rubro medicamentos. Grecia se dedica a re-envasado y reventa de productos farmacéuticos en otros mercados de la UE.	300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
India	En 2019, el mercado de equipamiento médico en India fue de US$ 11 mil millones, y se estima que en 2025 será de US$ 25 mil millones. Actualmente, India importa el 80% de los equipos médicos, en tanto la industria local de este tipo de bienes se encuentra en la fase de desarrollo inicial. Hay diversos factores que promueven la adquisición de bienes finales importados desde el exterior, tales como la falta de una red local de proveedores de partes, de mano de obra especializada, y regulaciones claras, así como los impuestos altos a las importaciones de materias primas/componentes. No obstante, se estima que cerca del 30% de lo producido por la industria local tiene como destino al mercado externo, predominando en las exportaciones los bienes consumibles y descartables. Cabe señalar que este sector también forma parte del programa Make in India, por lo que el gobierno indio le otorga subsidios y promueve a las inversiones, a efectos de facilitar el desarrollo del sector. Los principales mercados desde los cuales importa son 1) Estados Unidos (21%); 2) Alemania (14%); 3) Singapur (11%); 4) China (10%) y 5) Países Bajos (7%). Los principales productos que India importa son equipos de alta complejidad para ultrasonido, diagnóstico por imágenes, diagnóstico PCR, diagnóstico del cáncer, respiradores, etc.	India importa cerca del 80% del equipamiento médico, principalmente porque la industria local no se encuentra desarrollada (predominan pequeños productores y está altamente fragmentada). Se estima que uno de los principales obstáculos a su desarrollo es la falta de competitividad, lo que termina encareciendo el costo de los productos finales. En consecuencia, resulta más económico importar equipamiento médico que producirlo en el ámbito doméstico. Tensiones comerciales con China: Atento al actual estado de situación de las relaciones entre ambos países, desde el gobierno indio se promueve disminuir las importaciones provenientes de China, a efectos de disminuir la dependencia comercial respecto de este país. Tensiones comerciales con Estados Unidos: En 2019, Estados Unidos aplicó un aumento a numerosos HS CODE de productos provenientes de India, y la suspendió de su Sistema Generalizado de Preferencias. Por su parte, India respondió aumentando las tarifas arancelarias de ciertos productos provenientes de Estados Unidos.	300630 Preparaciones opacificantes para exámenes radiológicos; reactivos de diagnóstico concebidos para usar en el paciente.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Irlanda	Irlanda es uno de los países líderes de la industria farmacéutica en Europa y un actor clave a nivel mundial en la producción farmacéutica. La industria farmacéutica de Irlanda comprende una combinación de empresas locales e internacionales. Aproximadamente 120 empresas extranjeras tienen plantas en Irlanda, incluidas 9 de las 10 empresas farmacéuticas más grandes del mundo. La industria farmacéutica de Irlanda ofrece una amplia gama de productos y servicios, desde la investigación y el desarrollo de nuevos medicamentos hasta la fabricación y comercialización de medicamentos para humanos y animales. Irlanda es ahora el mayor exportador neto de productos farmacéuticos de la UE y representa más del 30% de todas las exportaciones del país. En 2019 las exportaciones de medicamentos y productos farmacéuticos alcanzaron US$ 54 mil millones. Empero, las importaciones de dichos productos alcanzaron los US$ 8 mil millones, lo cual hace a Irlanda un destino con potencial para la exportación de dichos productos.	Arancel a las importaciones 0%. Incertidumbre en la cadena de suministros en Irlanda por COVID-19 y Brexit. Las importaciones en Irlanda para la industria farmacológica provienen de mercados únicos (generalmente el Reino Unido y otros miembros de la UE) y no hay diversificación en cuanto al origen de las importaciones.	300339 Medicamentos que contienen hormonas, sin dosificar (exc. que contengan insulina). 300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor. 300215 Otros productos inmunológicos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor 300220 Vacunas para la medicina humana 300213 Productos inmunológicos sin mezclar, sin dosificar ni acondicionar para la venta al por menor

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Indonesia	El Ministerio de Industria está trabajando para que se considere a la industria farmacéutica y a la industria de dispositivos médicos como nuevos sectores pioneros en la aplicación de la industria 4.0, junto con los cinco sectores prioritarios que se han establecido en la hoja de ruta de Making Indonesia 4.0. La razón es que, con las condiciones de alta demanda de los productos de los dos sectores, es necesario contar con el respaldo de la tecnología moderna y la disponibilidad de recursos humanos competentes para desarrollarlos. En el sector de equipos médicos, el Ministerio de Industria es cada vez más activo en el fomento de una estrecha colaboración entre el sector industrial y el mundo académico. Esto se manifiesta en la producción de ventiladores que se utilizan para ayudar a lidiar con la pandemia de Covid-19.	La industria farmacéutica de Indonesia cuenta actualmente con el apoyo de 220 empresas. Hasta el 90% se concentra en el sector secundario para producir medicamentos. Hasta ahora, Indonesia ha importado materias primas en el sector farmacéutico. Indonesia cree que las políticas favorables en el sector de la industria farmacéutica son muy importantes para atraer inversiones nacionales y extranjeras. Por lo tanto, los inversores pueden invertir fomentando el uso de materias primas y materiales intermedios nacionales.	30022090 Vacunas para la medicina humana. - - Otro 30043100 Medicamentos que contienen insulina 30049098 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor - - - - Medicamentos a base de plantas 30049099 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor. - - - - Otro

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Kuwait	Kuwait importa casi totalidad de la producción farmacéutica. Hay una sola planta farmacéutica en Kuwait denominada ¨Kuwait Saudi Pharmaceutical Industries Co. KSCC¨.	(i) La demanda local se cubre con productos importados. (ii) La producción farmacéutica local es poco significativa.	30049090 Otros medicamentos que no se incluyen en la partida (3004) p/ la venta por menor, tampoco está en la partida (3006, 3005, 3002) 30021000 Antisueros (sueros con anticuerpos), demás fracciones de la sangre y productos inmunológicos modificados, incluso obtenidos por proceso biotecnológico 30042000 Medicamentos que contengan otros antibióticos 30043200 Medicamentos que contengan hormonas corticosteroides, sus derivados o análogos estructurales. 30043900 Medicamentos, que contengan hormonas o esteroides utilizados como hormonas pero sin antibióticos

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
México	En 2018 en México se diagnosticaron con cáncer a 190 mil personas, 28,4 % más que en 2013. Para 2030 los casos superarán los 280 mil (OMS). En la compra consolidada de medicamentos 2019, el sector público de salud invirtió US$ 201 millones para los fármacos oncológicos, 31,1% menos respecto a 2014. PiSA Farmacéutica, Novartis, Roche y AstraZeneca concentraron poco más del 50% del volumen de fármacos para el cáncer en dicha compra consolidada. Aunque la inversión se redujo, la cantidad en unidades se incrementó de 6,7 a 7,4 millones de piezas, reflejo de una reducción promedio del 37,4% en precios, el vencimiento de patentes y la entrada de genéricos. PISA: empresa mexicana. En su portafolio de productos contra el cáncer de estómago, páncreas, mama y colorrectal cuenta con Carebin. Además, Formitex para el tratamiento de la enfermedad en el pulmón, mama, leucemias, linfomas y mielomas. Novartis: en México, en los últimos 15 años, se especializó en la división de hematología y cáncer de sangre con los fármacos Tasigna y Glivec. La firma trabaja en el desarrollo de moléculas propias, incluida la inmunooncología, y no está cerrada a acuerdos y compras de otras empresas para la focalización en áreas oncológicas. Roche: su foco está en los fármacos Herceptin, los cuales combaten el cáncer de mama metastásico; en tanto que el Avastin está dirigido al padecimiento en lo colorrectal, de mama, pulmón, riñón y ovario. México indicó que invirtieron 220 millones de pesos en investigación y desarrollo, particularmente en la medicina de precisión. AstraZeneca: combate del cáncer de mama con los fármacos Nolvadex y Anastrozol, así como a los de mama y pulmón a través de Iressa.	Desde 2019 en México se agudizó el desabastecimiento de medicamentos debido a los recortes presupuestarios y a los cambios en la forma de comprar las medicinas para el Instituto Mexicano de Seguro Social. A fin de 2019 Argentina exportó un cargamento de 26.939 unidades, que incluyó 998 de ciclofosfamida de 200 mg; 5 mil 591 de ciclofosfamida de un gramo; 7 mil 100 de vincristina de un mg; 7 mil 500 de metotrexato de 50 mg, y 5 mil 750 de metotrexato de 500 mg. En mayo de este año se realizó otra exportación. México prevé invertir US$ 6.800 millones en la adquisición de 3.643 claves de medicamentos, en un proceso que incluye licitaciones en el extranjero. En agosto se publicó una reforma para facilitar las compras masivas de medicamentos en el extranjero, sin someterlas a los procedimientos tradicionales de licitación pública. En reunión mantenida por entre funcionarios con la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, dicho organismo confirmó el interés de que más empresas argentinas participen de las mencionadas licitaciones.	30042099 Medicamentos que contengan otros antibióticos - Los demás. 30043299 Medicamentos que contengan hormonas corticosteroides, sus derivados o análogos estructurales – Los demás. 30043999 Medicamentos, que contengan hormonas o esteroides utilizados como hormonas, pero sin antibióticos. Los demás. 30044099 Medicamentos que contienen alcaloides o sus derivados pero que no contienen hormonas – Los demás 30049099 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor – Los demás

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Mozambique	Medicamentos para uso profiláctico: En 2019, el producto de la partida 30.04.90 fue el más importado en la tabla de medicamentos. Solo en 2019, Mozambique gastó alrededor de US$ 148 mill. Mozambique tiene una amplia gama de proveedores, en alrededor 42 países diferentes de África, Europa, América Latina y Asia. Los 5 principales proveedores en 2019 fueron: India, Sudáfrica; Portugal, Dinamarca y China. Argentina es el vigésimo quinto proveedor a Mozambique (US$ 79 mil 2019). Medicamentos que contienen penicilina: En la lista de productos farmacéuticos, este producto fue el cuarto más importado por Mozambique en 2019. Mozambique gastó alrededor de US$ 4 millones en la importación de este producto en 2019. China fue el mayor proveedor de este producto (US$ 2 millones) seguida de India (US$ 1.5 millones) probablemente debido a los bajos precios de los medicamentos que ofrecen estos países. Le siguieron Emiratos Árabes, Hong Kong (RAE China), Sudáfrica, Chipre, Suiza y Pakistán. Vacunas para medicina humana: En 2019 importó vacunas para medicina humana por valor de US$ 32 mill. Principales proveedores: Bélgica, India, Holanda, Francia, Sudáfrica, Qatar y EEUU. Argentina no ha aparecido como proveedor de este producto a Mozambique. Anticonceptivos a base de hormonas: Importación en 2019, US$ 5 mill. Proveedores principales: Bélgica, Alemania, Países Bajos, Finlandia, Dinamarca, India, China, Indonesia, Tailandia.	Mozambique tiene una sola fábrica de medicamentos. Esta fábrica opera en el país desde 2012, y el foco principal ha sido la fabricación de medicamentos antirretrovirales, ya que el VIH SIDA es una de las enfermedades que más afecta al país. Esta fábrica también produce medicamentos contra la malaria y la tuberculosis que también afectan mucho a este país. A pesar de esta fabricación nacional de algunos medicamentos prioritarios, el país importa varios productos. El hecho de que este producto no pague impuestos presenta una gran ventaja de importar este medicamento.	30049000 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor 30022000 Vacunas para medicina humana 30066000 Preparaciones químicas anticonceptivas a base de hormonas, otros productos de la partida 2937 o espermicidas 30041000 Medicamentos que contienen penicilina 30059000 Las demás gasas, vendas y artículos similares (por ejemplo: apósitos, vendas, sinapismos)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Nicaragua	En el 2019 Nicaragua importo US$ 5 millones en productos farmacéuticos de esta posición arancelaria.	Nicaragua no cuenta con una industria interna de productos farmacéuticos desarrollada.	300310 Medicamentos que contienen penicilina, sin dosificar ni acondicionar para la venta al por menor 300320 Medicamentos que contengan otros antibióticos, sin dosificar ni acondicionar para la venta al por menor 300410 Medicamentos que contienen penicilina 300420 Medicamentos que contengan otros antibióticos 300610 Catgut quirúrgico estéril, símil alfombras de sutura estériles y tejido estéril

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Nigeria	Nigeria es uno de los mercados farmacéuticos más prometedores y de más rápido crecimiento en África Occidental. La industria farmacéutica nigeriana crece a un ritmo del 13% anual. El tamaño estimado del mercado es de casi US$ 2 millones en la CEDEAO (Comunidad Económica de África Occidental). En la subregión de África Occidental, aproximadamente el 60% de la fabricación de drogas tiene lugar en Nigeria, lo que confirma el enorme mercado subregional. El sector de fabricación de productos farmacéuticos de Nigeria ha seguido centrándose en el crecimiento y la expansión de la fabricación de medicamentos en el país. El sector farmacéutico en Nigeria está conformado por más de 150 fabricantes con una inversión agregada estimada en US$ 300 mil millones de dólares en maquinaria y mejoras de calidad como forma de poner fin a la importación de drogas. El sector emplea unas 600 mil personas.	Existe la modalidad o posibilidad de concretar alianzas entre exportadores argentinos y operadores locales tanto en el área del comercio exterior de productos terminados como en el área de producción en Nigeria con tecnología argentina. Es bien sabido que la mayoría de los importadores nigerianos, en algún momento de su relación comercial con el proveedor extranjero, quiere comenzar a producir localmente con la colaboración técnica del dueño original de la marca. Empero, la falta de infraestructura básica y la poca calificación de la mano de obra local influyen en la decisión de invertir en el sector secundario de la economía.	300220 Vacunas para la medicina humana 300339 Medicamentos que contienen hormonas, sin dosificar (exc. que contengan insulina).

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Noruega	La industria noruega del sector es muy diversa y nuclea desde pequeños importadores hasta grandes grupos transnacionales. Noruega importó productos de la industria farmacéutica y medicamentos del capítulo 30 durante 2017, 2018 y 2019 por la suma de US$ 2,3 mil millones, 2,3 mil millones y 2,2 mil millones, respectivamente. Las exportaciones en los mismos años registraron los US$ 755 millones; 933 millones y 747 millones, respectivamente. Noruega importó productos en el mismo capítulo desde la Argentina durante 2017 y 2018 por la suma de US$ 6 mil y 10 mil. No se registran exportaciones del capítulo 30 durante 2019.	Noruega es relativamente un mercado pequeño, por lo que en muchas ocasiones se deben importar ciertos productos de las industrias farmacéuticas y medicamentos. Si bien cuenta con la presencia de varias farmacéuticas transnacionales y una producción local de ciertos productos e insumos para la industria médica, resulta necesaria la importación de bienes farmacéuticos para abastecer clínicas, consultorios y hospitales. Si bien existe un reducido intercambio en este rubro con la Argentina, las exportaciones nacionales tienen todavía un potencial de crecimiento.	300610 Catgut quirúrgico estéril, símil alfombras de sutura estériles y tejido estéril.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Pakistán	En 2019, Pakistán importó 974 tn de Vacunas por valor de US$ 46 millones de dólares del mundo. Los principales mercados proveedores fueron Bélgica, Francia, India, Suiza, Indonesia y Alemania. En 2019, Pakistán importó 12 mil tn de medicinas por valor de US$ 342 millones. Los principales mercados proveedores fueron Alemania, China y Francia. Estos países son fuertes competidores con alta calidad y precios competitivos para los productos argentinos.	Las estadísticas muestran que en el pasado India ocupaba el tercer lugar con respecto al mercado de suministro de medicamentos veterinarios a Pakistán. Actualmente, Pakistán ha detenido su comercio con la India tras la decisión de la India de revocar el artículo 370 de su constitución que otorgaba un estatus especial a la Cachemira ocupada por India. Pakistán ha degradado sus relaciones diplomáticas con India y también ha suspendido su comercio bilateral. Puede ser que en el futuro Argentina pueda tener la oportunidad de exportar sus productos veterinarios a Pakistán. Actualmente, se importa una cantidad mínima de medicamentos ontológicos desde Argentina. En 2005, la empresa Ferozsons realizó un joint venture con la empresa argentina Bagó para la producción local de los mismos. Mediante la promoción del producto, el país tiene la oportunidad de mejorar la exportación de medicamentos oncológicos a Pakistán.	30023000 Vacunas para la medicina veterinaria 30049099 Medicamentos que consisten en productos mezclados o sin mezclar para usos terapéuticos o profilácticos. Medicinas para el cáncer

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Paraguay	En Paraguay los laboratorios de productos farmacéuticos se especializan en la elaboración de medicamentos de primera atención, compuestos de base sintética o biosintética. No existe fabricación de materias primas. Los productos biotecnológicos o de complejidad son importados.	Se ha identificado una carencia de productos oncológicos, que en muchos casos son obtenidos por los pacientes de manera directa en Argentina.	3003 Medicamentos, sin dosificar ni acondicionar para la venta al por menor. 3004 Medicamentos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Polonia	La supervisión de las condiciones para la fabricación e importación de medicamentos veterinarios, incluidas las vacunas, la ejerce el Inspector Farmacéutico General. La fabricación de medicamentos veterinarios, incluidas las vacunas, requiere una autorización de fabricación. El Inspector Farmacéutico General emite, se niega a emitir, revoca, cambia la autorización para la producción de medicamentos veterinarios, incluidas las vacunas (o emite un permiso de importación). El registro conjunto de importadores y fabricantes de medicamentos, incluidos los medicamentos veterinarios, lo lleva la Inspección Farmacéutica General. El Jefe de Veterinaria, por su parte, supervisa el volumen de negocios y la cantidad de medicamentos veterinarios utilizados, incluidas las vacunas. Actualmente, hay dos fabricantes de medicamentos veterinarios inmunológicos (vacunas) en Polonia. Esos son: Biowet Puławy Sp. z o.o., ul. Arciucha 2, 24-100 Puławy; y Vetoquinol Biowet Sp. z o.o., ul. Kosynierów Gdyńskich 13/14, 66 - 400 Gorzów Wielkopolski.	Existen leyes y programas que regulan cómo combatir determinadas enfermedades infecciosas de los animales, según las cuales se elaboran programas de vacunación, y/o se prohíbe la vacunación para algunas enfermedades. Como un ejemplo, los perros de más de 3 meses de edad están sujetos a vacunas protectoras obligatorias contra la rabia, de conformidad con la Ley de protección de la salud animal y lucha contra las enfermedades infecciosas de los animales.	30023000 Vacunas para la medicina veterinaria.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Portugal	Actualmente el sector se encuentra muy afectado por la pandemia del COVID-19, con desafíos a nivel de los medicamentos esenciales, o de medicamentos que se utilizan para los tratamientos de las infecciones de mayor gravedad. Las importaciones provenientes principalmente de los países miembros de la UE y de terceros países como Suiza tienen un saldo comercial deficitario en 2019 superior a los € 1.300 millones en medicamentos para uso terapéutico. La producción de medicamentos, según la Asociación Portuguesa de la Industria Farmacéutica (APIFARMA), alcanza los € 1.514 millones (2018), -10,7% en comparación con 2017.	Se observa desabastecimiento de algunos medicamentos debido a la exportación que realizan los laboratorios portugueses, principalmente a los países de la UE, donde obtienen mayores beneficios, y por la escasez provocada por las restricciones impuestas por la pandemia. La producción nacional es insuficiente para abastecer la red de farmacias en Portugal, por eso los distribuidores mayoristas de medicamentos recurren a las importaciones. Debido a la pandemia del Covid-19, el Gobierno ha tomado medidas de refuerzo presupuestario al Sistema Nacional de Salud (SNS) para hacer frente a la mayor demanda de medicamentos en el sector hospitalario y para abastecer el mercado ambulatorio a través de la red de farmacias (ha que tener en cuenta que en Portugal los medicamentos son coparticipados por el SNS).	300230 Vacunas para la medicina veterinaria. 300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Qatar	La industria farmacéutica ocupa una especial importancia en la economía de los países del Golfo, a raíz de su impacto directo en la vida cotidiana de la sociedad, especialmente en el marco de la coyuntura creada por la pandemia del COVID-19. A pesar del gran crecimiento de dicha industria en la región, la fabricación local aún no puede satisfacer la creciente demanda, y en consecuencia los países del Consejo de Cooperación del Golfo deben importar la mayoría de los productos farmacéuticos.	No se han detectado medidas coyunturales, pero se han notado cambio de tendencia con respecto a los productos del presente sector debido a la pandemia del COVID-19.	300420 Medicamentos que contengan otros antibióticos. 300220 Vacunas para la medicina humana.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
República Checa	La industria farmacéutica es una de las industrias de crecimiento más rápido en la República Checa. Entre los años 2014 y 2019 la producción del sector creció un 55% (en 2019 creció en 18%). Este sector cuenta con más de 100 empresas que emplean más de 11 mil personas. La industria se divide en dos segmentos: la producción de sustancias farmacéuticas básicas (por ejemplo, sangre, cultivos de microorganismos) y la producción de productos farmacéuticos finales (medicamentos, homeopatía, vacunas, vendajes adhesivos, etc). El segundo segmento domina la industria farmacéutica tanto en la República Checa como en la mayoría de los países de la UE. Según el presidente de la Asociación de Empresas Farmacéuticas, la crisis de coronavirus puede causar una escasez de medicamentos en los siguientes meses ya que los principales fabricantes de la mayoría de medicamentos genéricos o sus componentes residen en las zonas más afectadas por el COVID-19 (China, India, Italia). Por el contrario, la mayoría de las sustancias medicinales para el mercado europeo proceden de Europa. En el caso de las empresas farmacéuticas innovadoras, la selección de proveedores de medicamentos es un proceso muy largo y complicado. El principal criterio de selección es la calidad: la planta de producción debe tener una certificación estandarizada de Las buenas prácticas de fabricación (BPF). Además, se tiene en cuenta la duración y la calidad de los servicios prestados a largo plazo de la planta y su ubicación.	La Argentina exportó en 2018 productos bajo la partida 300490 por US$ 127 mil y en 2019 productos por US$ 70 mil. En la primera mitad de 2020 la Argentina ha exportado productos por US$ 7 mil que es un volumen relativamente bajo comparado con los volúmenes anteriores, pero se podría deducir que fue una limitación por la pandemia. Se puede inferir que hay espacio para exportar más productos en la segunda mitad de este año.	300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Senegal	La industria farmacéutica representa un importante mercado de importación cautivo en Senegal. Está dominado por tres actores principales: SODIPHARM, Laborex y Cophase. El Gobierno es también una unidad de adquisición para la distribución a los sectores de la salud pública de productos farmacéuticos en Senegal (a saber, PNA-Pharmacie Nationale D'Approvisionnement). Los operadores de los puertos francos ya están presentes en el mercado y abastecen a la farmacia de propiedad estatal PNA.	La industria de importación de productos farmacéuticos se está expandiendo y existe un enorme potencial comercial para el abastecimiento de productos médicos generales en el Senegal.	300610 Catgut quirúrgico estéril, símil alfombras de sutura estériles y tejido estéril 300630 Preparaciones opacificantes para exámenes radiológicos; reactivos de diagnóstico concebidos para usar en el paciente 300640 Cementos dentales y otros materiales de obturación dental; cementos de remodelación ósea 300620 Reactivos de grupos sanguíneos 300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Sudáfrica	El total de las importaciones de medicamentos fue de U$S 1,3 mil millones en el 2018 y U$S 1,4 mil millones en el 2019. Países exportadores: India U$S 437 millones, Alemania U$S 150 millones, Francia U$S 113 millones, Estados Unidos U$S 106 millones. Argentina exportó U$S 700 mil. Los aranceles de importación son libres y el IVA es del 15%.	Si se trata de cubrir el rápido crecimiento en la demanda del sector público para los productos farmacéuticos, especialmente ARV (se prevé que aumenta la demanda de los actuales 2,2 millones a 3,7 millones de pacientes en el 2021), medicamentos anti-TB, para enfermedades no transmisibles como diabetes, cáncer y enfermedades cardiovasculares, se requeri-	30049090 Demás medicamentos.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Serbia	Empresa que se reunió con Embajada, FARMALOGIST, es la segunda distribuidora de medicamentos en Serbia, Montenegro, Macedonia y Bosnia Herzegovina.	Tras reunión de directivos de la empresa FARMALOGIST con Embajador argentino, esta manifestó conocer industria argentina y se mostró interesada.	3003 Medicamentos, sin dosificar ni acondicionar para la venta al por menor

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Singapur	En la industria de los medicamentos, Singapur es considerado un importante centro logístico del Sudeste Asiático. En este sentido, el mercado de productos y servicios de la medicina no se limita solamente a la demanda local de su población.	Singapur cuenta con 30 institutos de investigación públicos con el objetivo de crear un "ecosistema biomédico" que concentre infraestructura y tecnología. Es, además, sede de las oficinas regionales de los principales laboratorios multinacionales. Se observa para este rubro en los últimos 5 años un crecimiento de las importaciones del 29% (2015 - 2019). Varios factores tales como el énfasis en una vida más saludable, los cuidados preventivos y un ingreso financiero alto de la población son factores que empujan la demanda de los productos de la industria.	300420 Medicamentos que contengan otros antibióticos 300450 Otros medicamentos que contienen vitaminas 300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Tailandia	La industria farmacéutica tailandesa tiende a crecer continuamente, respaldada por el aumento de la demanda causado por el envejecimiento de la población, la asistencia sanitaria universal -que está impulsando el acceso al sistema sanitario- y el crecimiento del turismo médico. En cuanto al mercado interno, las empresas tailandesas importan ingredientes farmacéuticos para producir y vender medicamentos genéricos a los consumidores tailandeses.	El costo y la calidad de los productos farmacéuticos son los factores más importantes para que las empresas farmacéuticas tailandesas tomen una decisión al importar productos de proveedores extranjeros.	300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor. 300432 Medicamentos que contengan hormonas corticosteroides, sus derivados o análogos estructurales 300410 Medicamentos que contienen penicilina 300215 Otros productos inmunológicos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor 300230 Vacunas para la medicina veterinaria

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Túnez	Durante estos últimos años, los productos farmacéuticos figuraron dentro del ranking de los 10 productos más importados por Túnez. Este mercado de importación representa anualmente un importe total de cerca de US$ 580 millones, de los cuales las importaciones de medicamentos alcanzan anualmente un promedio de US$ 460 dólares. No obstante, existe una producción local de medicamentos provista por una decena de laboratorios, de los cuales uno es público. Se trata de la Sociedad de las Industrias Farmacéuticas de Túnez (SIPHAT) creada desde el año 1989. Según las estadísticas del año 2017, la producción local de medicamentos representó el 52,5% del mercado total. Los medicamentos producidos en Túnez son destinados principalmente al consumo local y se fabrican principalmente a partir de moléculas cuya patente ha pasado a ser de dominio público. Por otra parte, las exportaciones tunecinas en este campo siguen siendo limitadas. Por último, se destaca la existencia de acuerdo de asociación entre el laboratorio tunecino Teriak y el laboratorio argentino BIOSIDUS que fue iniciada a principios del año 2018 para la producción conjunta de medicamentos en este país.	No se identificaron cambios de tendencia o medidas coyunturales	300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor. 300390 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, sin dosificar ni acondicionar para la venta al por menor 300431 Medicamentos que contienen insulina 300230 Vacunas para la medicina veterinaria 300439 Medicamentos, que contengan hormonas o esteroides utilizados como hormonas pero sin antibióticos

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Turquía	La industria farmacéutica es uno de los sectores de mayor crecimiento en Turquía, lo que lo convierte en un mercado de alto potencial. En la producción de productos farmacéuticos se aplican normas y estándares internacionales. Actualmente, además de las empresas locales Eczacıbaşı, İbrahim Ehem, Mustafa Nevzat, se encuentran presentes muchas de las principales empresas mundiales del sector farmacéutico, como GlaxoSmithKleine, Bayer, Bristol Myers, Novartis, Roche, Procter & Gamble. Según los datos de la Asociación de Empleadores de la Industria Farmacéutica, en Turquía existen 85 instalaciones de producción de estándares internacionales, y la mayoría de estas se encuentran ubicadas en la región de Mármara. Turquía ocupa el primer lugar entre los países europeos en el consumo de antibióticos. Asimismo, Turquía es un país que, si bien tiene producción interna, es importador en el sector farmacéutico y de antibióticos. Las importaciones totales de productos farmacéuticos se componen de materias primas y productos semielaborados y el resto consiste en los productos finales. Hubo un aumento general en las importaciones de productos farmacéuticos debido a los desarrollos en la promoción de la libre circulación de mercancías en el marco del "Acuerdo de la Unión Aduanera" y "ADPIC (Acuerdo sobre los Aspectos de los Derechos de Propiedad Intelectual relacionados con el Comercio)", la flexibilización de las restricciones en las importaciones, precios adecuados y el número de creciente de empresas multinacionales. La industria farmacéutica de Turquía tiene una estructura bien organizada. La mayoría de los fabricantes y exportadores se han organizado bajo la “Asociación de fabricantes farmacéuticos de Turquía” (İlaç Endüstrisi İşverenler Sendikası). Para lograr una estructura más competitiva en el sector, la tasa de IVA se redujo de 18% a 8% que se aplica en las compras de varios productos farmacéuticos. Turquía depende en buena medida de las importaciones y esa dependencia sobresale especialmente en los productos de tratamiento cuyo valor agregado es alto, entre los que podemos encontrar agentes del sistema inmune, preparaciones hormonales sistémicas, la sangre y productos de biotecnología.	En el mercado farmacéutico turco están presentes una gran variedad de productos fruto del crecimiento de la demanda, así como de la complejidad que caracteriza el consumo de estos productos en sociedades cada vez más longevas y en evolución hacia sociedades más desarrolladas. El Estado es el primer cliente consumidor con diferencia de productos farmacéuticos a través de sus diferentes Administraciones: la Seguro Social (Sosyal Güvenlik Kurumu: SGK), los hospitales dependientes del Ministerio de Salud y los dependientes del Ministerio de Defensa. Esto le convierte en el primer interesado en mantener los precios de estos productos ya que de lo contrario el gasto público en sanidad se dispararía. Consultadas las fuentes del sector, señalaron que después de pasar la primera ola de choque de Covid-19, durante la cual las vacunas, aparatos respiratorios y varias medicinas tenían más importancia, actualmente el sector está abierto para la importación de todo tipo de materia prima, vitaminas, productos inmunológicos, productos sanguíneos, varios medicamentos de sistema de liberación modificado, insulina y medicamentos contra el cáncer de muchos grupos de tratamiento.	300420 Medicamentos que contengan antibióticos 300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor. 300212 Antisueros (sueros con anticuerpos) y demás fracciones de la sangre 300213 Productos inmunológicos sin mezclar, sin dosificar ni acondicionar para la venta al por menor 300214 Productos inmunológicos mezclados, sin dosificar ni acondicionar para la venta al por menor 300215 Otros productos inmunológicos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor 300500 Guatas, gasas, vendas y artículos análogos (por ejemplo apósitos, esparadrapos, sinapismos).

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Serbia	Empresa que se reunió con Embajada, FARMALOGIST, es la segunda distribuidora de medicamentos en Serbia, Montenegro, Macedonia y Bosnia Herzegovina.	Tras reunión de directivos de la empresa FARMALOGIST con Embajador argentino, esta manifestó conocer industria argentina y se mostró interesada.	3003 Medicamentos, sin dosificar ni acondicionar para la venta al por menor

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Singapur	En la industria de los medicamentos, Singapur es considerado un importante centro logístico del Sudeste Asiático. En este sentido, el mercado de productos y servicios de la medicina no se limita solamente a la demanda local de su población.	Singapur cuenta con 30 institutos de investigación públicos con el objetivo de crear un "ecosistema biomédico" que concentre infraestructura y tecnología. Es, además, sede de las oficinas regionales de los principales laboratorios multinacionales. Se observa para este rubro en los últimos 5 años un crecimiento de las importaciones del 29% (2015 - 2019). Varios factores tales como el énfasis en una vida más saludable, los cuidados preventivos y un ingreso financiero alto de la población son factores que empujan la demanda de los productos de la industria.	300420 Medicamentos que contengan otros antibióticos 300450 Otros medicamentos que contienen vitaminas 300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Ucrania	Productos biológicos para la agricultura: en los últimos años aumentó considerablemente su demanda en Ucrania. Los expertos señalan que los "biopreparados", como alternativa a la utilización de químicos, despiertan un interés activo en establecimientos productivos grandes y medianos. En el mercado ucraniano los inoculantes domésticos tienen una presencia mínima, de alrededor del 3%. En el segmento de productos de protección complejos y desinfectantes, los productos ucranianos alcanzan el 1%. Entre los productos importados, el 80% corresponde a inoculantes.	En Ucrania existe una limitada competencia por parte de los productores locales. La principal competencia está representada por empresas extranjeras. La implementación de la Ley que conforma un mercado de tierras agrícolas, que se aplicará a partir de julio de 2021, permite realizar previsiones de mayores inversiones a mediano plazo en el sector agroindustrial.	3002905000 Cultivo de microorganismos

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Uruguay	El sector farmacéutico nuclea al Ministerio de Salud Pública (M.S.P.), la Asociación de Química y Farmacia del Uruguay (A.Q.F.U) y la Cámara de Especialidades Farmacéuticas y Afines (C.E.F.A.), que es la única entidad que nuclea a los laboratorios internacionales que están instalados en Uruguay. En Uruguay, gran parte de los productos de salud que se comercializan en plaza y de las materias primas de los productos de fabricación nacional, son importados.	Como consecuencia de la evolución de la industria farmacéutica y de los cambios regulatorios a nivel nacional, regional e internacional, el Ministerio de Salud Pública procedió a dictar una nueva reglamentación en el Decreto sobre la importación de medicamentos con exoneración de recargos: la importación de productos farmacéuticos terminados, semielaborados y a granel tramitados conforme a los procedimientos legales vigentes, para la exoneración de recargos deberá ser acompañada de un certificado expedido por la Autoridad Reguladora Nacional de Medicamentos en el que conste que no se fabrica en el país ningún equivalente farmacéutico.	300490 Medicamentos para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor. 300450 Otros medicamentos que contienen vitaminas 300439 Medicamentos, que contengan hormonas o esteroides utilizados como hormonas pero sin antibióticos 300230 Vacunas para la medicina veterinaria 300215 Sangre humana y animal preparada para usos terapéuticos

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Vietnam	Vacunas contra la aftosa: en Vietnam, el 95% de las vacunas de origen veterinario se importan. El riesgo de brotes de fiebre aftosa en bovinos y cerdos es alto. En 2017 el gobierno lanzó un proyecto para producir vacunas contra la fiebre aftosa. Cada año Vietnam destina US$ 20 millones en la lucha contra la fiebre aftosa, la mayor parte para la importación de vacunas. El 80% de las vacunas que tienen licencia para circular en Vietnam provienen de 17 países. Encabeza la lista de países con permiso de circulación Países Bajos, con más 80 vacunas, seguido de los Estados Unidos y Francia, con 77 y 69 permisos respectivamente. Hormonas: Vietnam es uno de los 6 países de cría de cerdos más grandes del mundo. La mejora de los estándares de calidad ha incorporado el uso de hormonas en cerdos. El mercado de hormonas de aplicación veterinaria ha crecido entre 2014 y 2018 por encima del 105%. La mayor parte del producto que se utiliza en el país es importada. Vacunas contra la rabia: la necesidad de políticas de vacunación contra la rabia ha llevado al gobierno de Vietnam a impulsar una política de vacunación gratuita. Las compras de vacunas en Vietnam provienen en un alto porcentaje de licitaciones públicas. Prácticamente la totalidad de las vacunas contra la rabia que se utilizan en Vietnam son importadas, provistas entre otros países por Francia (Laboratorio MERIAL).	Vacuna contra la aftosa: de acuerdo con el Departamento de Salud Animal de Vietnam (DAH), la vacuna que proviene de Argentina posee mayor seguridad y protección en comparación con otras marcas. Las pruebas de distintas agencias veterinarias del país demostraron que después 34 y 54 días posteriores a la vacunación, la capacidad de protección alcanzó aproximadamente 90% - una tasa alta, alcanzada solo con una dosis. Otra ventaja de la vacuna argentina es que se provee como producto final, lo que garantiza su calidad, mientras que, en el caso de vacunas de otras marcas, las empresas vietnamitas las adquieren por volumen y dividen las dosis. Especialistas locales el sector expresaron que la vacuna argentina es de alta calidad con mejor capacidad de protección que los otros productos, sin embargo, el precio es más alto. El precio de carne de cerdo, principal producción ganadera de Vietnam, es alto actualmente, lo que genera interés en los criadores de aumentar sus planteles, abriendo una oportunidad en la provisión de hormonas y vacunas anti aftosa. Un laboratorio argentino (Biogénesis Bagó) que provee la vacuna contra la fiebre aftosa con un market share de acuerdo a la empresa aproximado del 50%, no obstante, la potencialidad del crecimiento del ganado vietnamita permite visualizar oportunidades para nuevos proveedores argentinos. Acuerdos como el EVFTA con Unión Europea y el Acuerdo Amplio y Progresivo Transpacífico (CPTPP) demandan a Vietnam mejoras en todos los procesos de producción ganadera. Vacuna contra la rabia: al momento de lanzar el programa de vacunación contra la rabia en 2017, la tasa de vacunación de animales domésticos (perros) se encontraba cercana al 40%. La expectativa es que la tasa alcance el 70% en los próximos años. En un futuro cercano, y de no impulsarse nuevos programas, la compra y distribución provendrá del sector privado.	30023010 Vacunas para la medicina veterinaria - Vacunas contra la rabia 30023060 Vacunas para la medicina veterinaria - Vacunas contra fiebre aftosa. Tipo: Monovalente y trivalente 30043900 Medicamentos, que contengan hormonas o esteroides utilizados como hormonas pero sin antibióticos - Hormonas de reproducción

ABONOS

Comprende los productos clasificados en el capítulo 31 del Sistema Armonizado.
En 2019, Argentina exportó productos del capítulo 31 por US$ 68 millones (0,11% del total de las exportaciones en 2019). Los principales mercados fueron MERCOSUR más Chile y Bolivia.
Se han identificado condiciones favorables en la demanda de estos productos en 8 mercados, a saber: Australia, Bolivia, Brasil, Qatar, Sudáfrica, El Salvador, Serbia y Singapur.
Los principales productos demandados son: la urea y los abonos minerales o químicos, aunque también se detectan mercados para abonos y fertilizantes de origen animal.

Producto /Mercado	Australia	Bolivia	Singapur	Brasil	El Salvador	Qatar	Serbia	Sudáfrica
Urea								
Fertilizantes animales o vegetales								
Abonos minerales o químicos								
Otros								

A continuación, para aquellos mercados con información detallada, se describen las características del sector y factores que favorecen la demanda, y se detallan asimismo los productos identificados.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Australia	La industria de la fabricación de fertilizantes juega un papel esencial en asegurar los sistemas de producción agrícola a nivel nacional. Aproximadamente cinco a seis millones de toneladas de fertilizantes se venden cada año en Australia, la mitad de los cuales se fabrica localmente. Una de las características definitorias de la industria australiana de fertilizantes de fabricación es su dependencia de los productos importados. Incluso cuando los productos son de origen local, no se producen en cantidades suficientes para satisfacer plenamente la demanda interna. Dentro de la industria de fertilizantes de Australia, los fabricantes están involucrados en la importación de productos fertilizantes, junto con los importadores, intermedios, distribuidores y agentes de ultramar. La demanda de productos fertilizantes está estrechamente relacionada con el estado de la economía agrícola de Australia. Esta puede ser parcialmente influenciada por las condiciones meteorológicas, los ingresos agrícolas y por el factor más importante, la variación de precios nacionales e internacionales de los productos básicos que también afectan la producción. Dada la alta penetración de las importaciones de fertilizantes y la dependencia de los fabricantes de materias primas importadas, los precios de los fertilizantes son propensos a fluctuar de acuerdo con el tipo de cambio.	En los últimos cinco años, las importaciones han crecido en importancia, y se estima que las mismas alcancen los US$ 2 mil millones, satisfaciendo algo menos del 40% de la demanda interna. Asimismo, se pudo notar recientemente que los cambios de precios de los productos han influido en los niveles y la composición de las importaciones, al igual que las tendencias de los precios internacionales de fertilizantes. Dado que los fabricantes de fertilizantes dependen de la importación de materias primas y período de la demanda, las importaciones de insumos como el azufre y roca de fosfato (utilizados en la fabricación de superfosfato simple) seguirán siendo un componente crítico de la industria.	31010000 Fertilizantes animales o vegetales, incluso mezclados o tratados químicamente; fertilizantes producidos por la mezcla o tratamiento químico de productos animales o vegetales 3102100002 Urea, incluso en solución acuosa, incluso pura 3104200017 Cloruro de potasio, incluso puro 3105200021 Abonos minerales o químicos que contengan los tres elementos fertilizantes nitrógeno, fósforo y potasio 3105900029 Abonos del capítulo 31 del SA (excepto los en tabletas o formas similares o en envases de un peso bruto inferior o igual a 10 kg; abonos del SA 310100 a 310560; y productos químicos separados de definición química)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Bolivia	El sector agroindustrial de Bolivia está mayormente concentrado en el oriente del país, siendo Santa Cruz el principal departamento agroindustrial. A partir del año 2018 Bolivia ha iniciado una importante producción local de fertilizantes y abonos en base a la urea (cuya planta se encuentra en Bulo-Bulo - Cochabamba) y el muriato de potasa (cloruro de potasio), de los yacimientos del Salar de Uyuni.	En lo que respecta al sector agrícola, se valoran bastante los insumos, maquinarias y materiales procedentes de la Argentina, por la experiencia y potencial agroindustrial de la Argentina.	3105200000 Abonos minerales o químicos con los tres elementos fertilizantes: nitrógeno, fósforo y potasio 3102300000 Nitrato de amonio, incluso en disolución acuosa 3102909000 Los demás abonos minerales o químicos nitrogenados 3104202000 Cloruro de potasio con un contenido de potasio superior o igual a 58% pero inferior o igual a 63,1% en peso, expresado en óxido de potasio 3105909000 Los demás abonos minerales o químicos
Brasil	El sector agrícola brasileño ha tenido un crecimiento sostenido en los últimos años, con cosechas récord gracias tanto a la extensión de la frontera agrícola como al aumento de productividad mediante el uso de tecnología (semillas, fertilizantes, defensivos). Brasil importa la mayor parte del fertilizante consumido en su territorio. En 2019, las importaciones totalizaron 29,5 millones de toneladas, un aumento del 7,3% con respecto a 2018, según datos de la Asociación Nacional para la Difusión de Fertilizantes (ANDA). Según ANDA, el consumo de fertilizantes en Brasil creció un 2,1% en 2019, en comparación con 2018. P ara el año 2020, hasta el mes de mayo las entregas de fertilizantes a los agricultores en Brasil se estimaron en un volumen récord de 36,6 millones de toneladas, con un incremento del 1% con relación a 2019, siendo el principal impulsor el sector de cereales.	De acuerdo a trabajo de inteligencia comercial realizado: -Para Urea con un contenido de nitrógeno>al 45% en peso, ha sido identificada una demanda potencial brasileña de US$ 1.196 millones por año, promedio de los años 2015-2019. Las exportaciones argentinas de dicho producto a Brasil, alcanzan los US$ 20 millones - promedio de los años 2015-2019, lo cual muestra un amplio espacio para el crecimiento de las exportaciones de dicho producto desde nuestro país. - En "Otros superfosfatos", la demanda potencial brasileña de US$ 78 millones por año, promedio de los años 2015-2019. Las exportaciones argentinas de dicho producto a Brasil, alcanzan los US$ 12 millones, promedio de los años 2015-2019. - Para "Otros fertilizantes minerales" la demanda potencial brasileña es de US$ 617 millones por año, promedio de los años 2015-2019. Las exportaciones argentinas apenas alcanzan US$ 1 millón. - Abonos de origen animal/vegetal, etc: ha sido identificada una demanda potencial brasileña de US$ 617 millones por año, promedio de los años 2015-2019. Las exportaciones argentinas de dicho producto a Brasil alcanzan los US$ 2 millones, promedio de los años 2015-2019.	310210 Urea, incluso en solución acuosa 310319 Otros superfosfatos 310559 Otros fertilizantes minerales o químicos o fertilizantes que contienen nitrógeno y fósforo 310100 Abonos de origen animal o vegetal, incluso mezclados entre sí o tratados químicamente; abonos procedentes de la mezcla o del tratamiento químico de productos de origen animal o vegetal.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
El Salvador	El Salvador es un importador neto de fertilizantes. El mercado está determinado por las condiciones de oferta y demanda internacional. Los principales productos de importación (a granel) y consumo son los fertilizantes nitrogenados (sulfato de amonio y urea), los cuales son fraccionados, envasados y distribuidos por las empresas locales. Estos dos productos representan -en promedio- dos terceras partes de las importaciones de fertilizantes (le siguen en importancia los fertilizantes fosforados como él fosfato diamónico). Asimismo, las empresas locales elaboran mezclas o fórmulas a partir de materias primas químicas o fertilizantes básicos importados. En este eslabón de la cadena existen dos grupos de agentes económicos. Por un lado, los grupos empresariales de capitales centroamericanos, con presencia en toda la región, que elaboran y comercializan agroquímicos y fertilizantes formulados; y por el otro, se encuentran las firmas multinacionales globales, que si bien comercializan primariamente pesticidas también lo hacen con fertilizantes foliares. En cuanto a la distribución y comercialización, el canal minorista está conformado por unos 900 agro-servicios que proveen (además de fertilizantes) otros insumos agropecuarios (semillas y agroquímicos).	En el primer semestre de 2020 (en relación a 2019) se registró un aumento de las importaciones totales del producto del orden del 31,2%. Las estimaciones privadas señalan una recuperación del rubro en el marco de las fases de reactivación gradual de la economía a partir del mes de octubre. Si bien no se registra participación argentina en el mercado, existe una demanda potencial de importancia en el marco de las mencionadas fases de reactivación. Además, no hay barreras ni obstáculos al acceso y no se registra incidencia de los TLC suscritos por El Salvador (DAI de 0%).	31022100000 Abonos minerales o químicos nitrogenados -- Sulfato de amonio

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Singapur	En Singapur, los pesticidas y productos agroquímicos utilizados para el cultivo de plantas, vegetales y frutas para uso comercial están regulados por la Singapore Food Agency. El registro de los pesticidas y la certificación de los demás productos busca garantizar: la seguridad de los alimentos provenientes de la siembra, la seguridad de los trabajadores al momento de aplicar dichos pesticidas y la seguridad ambiental.	De acuerdo a varias publicaciones especializadas en el rubro, la región de Asia Pacífico ha dominado el mercado global de agroquímicos en los últimos años. Esta tendencia se debe en gran medida a la creciente demanda de commodities tales como las frutas, verduras, cereales y legumbres, tanto para el consumo directo o como fuente de los alimentos procesados. En Singapur, la demanda de algunos de estos productos en los últimos 5 años creció 57% (2015-2019).	310590 Abonos minerales o químicos, que contengan los dos elementos fertilizantes nitrógeno y potasio o que contengan un único elemento fertilizante principal, incl. las mezclas de abonos de origen animal o vegetal con abonos minerales o químicos

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Sudáfrica	Actualmente los países del África Subsahariana importan aproximadamente el 90% de fertilizantes para sus necesidades, lo que hace que dependan de divisas para cubrir su consumo. Tampoco se benefician de la proximidad de los grandes exportadores. El consumo de fertilizantes en Sudáfrica representa aproximadamente el 0,5% del consumo total mundial. La industria local está expuesta a las fuerzas del mercado mundial y opera en un mercado totalmente desregulado, prácticamente sin arancel de importación o medidas de apoyo patrocinadas por el gobierno. Los precios de fertilizantes están fuertemente influenciados por los precios internacionales, tipo de cambio, costos de envío, etc. Aunque el consumo de fertilizantes en Sudáfrica fluctuó sustancialmente en los últimos años, se estima que es de 58,5 kg por hectárea. Las cooperativas tienen un gran poder dentro del sector para el suministro de diferentes productos a los agricultores ya que ellos consiguen mejores precios. Existe asimismo una red de agrónomos que recomiendan e informan sobre el producto y que llegan directamente a los agricultores locales. En la actualidad solo un pequeño porcentaje de fertilizantes comercializados en Sudáfrica se venden a granel, aunque el concepto se está desarrollando para abaratar los costos.	El sector agrícola sudafricano consiste, como en muchos aspectos de la vida sudafricanas, en un sistema dual de dos economías. En este caso hablamos de un sector potente de grandes granjas económicamente viables y por el otro un sector significativo de “granjas de subsistencia” en zonas más rurales.	310520 Fertilizantes minerales o químicos que contengan Nitrógeno, Fosfato y Potasio

MATERIAS COLORANTES, PINTURAS Y BARNICES

Se incluyen bajo este capítulo los extractos curtientes o tintóreos, los taninos y sus derivados, los pigmentos y demás materias colorantes, así como las pinturas y barnices, mástiques y tintas.
Argentina exportó en 2019 unos US$ 129 millones, lo que representa el 0,2% del total exportado por el país en ese año. Los principales mercados fueron Italia y Uruguay
En el relevamiento realizado se detectaron condicionales favorables en los mercados de Italia y Uruguay para extracto de quebracho, colorantes y pinturas.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Italia	La industria del curtido italiano emplea a 18 mil personas en más de 1.200 empresas, con una facturación anual de € 5 mil millones (75% para la exportación). Históricamente se considera líder mundial en términos de valor (65% a nivel de la UE, 22% del total mundial) y nivel de internacionalización, debido al alto desarrollo tecnológico y cualitativo, el fuerte compromiso medioambiental y la capacidad innovadora en términos de diseño estilístico. El curtido italiano siempre ha sido un ejemplo típico del éxito del modelo de distrito que tradicionalmente caracteriza una parte importante de la economía manufacturera nacional. De hecho, casi toda la producción (más del 90%) se concentra en áreas territoriales de producción, que a lo largo de los años se han desarrollado, y muchas veces han cambiado debido a la necesidad de adaptarse al mercado, sus características particulares en términos de producto y proceso. El valor de la producción pesa un 19% a nivel mundial, porcentaje que se eleva al 65% si consideramos solo a la Unión Europea, mientras que a nivel comercial calculamos que uno de cada cuatro cueros acabados comercializados entre operadores internacionales es de origen italiano.	La importación de materias primas, tiene su origen en 119 países, cubre más del 90% de las necesidades de la industria. Si bien el mercado local presenta ciertos signos de debilidad atento la reducción de la demanda interna, el crecimiento del mercado de lujo y la tendencia positiva de las exportaciones podría generar oportunidades para exportadores argentinos. Los extractos de quebracho se utilizan para producir todo tipo de cueros (bolsos, cinturones, zapatos, prendas, asientos e interiores de automóviles), pero sus cualidades se destacan cuando se desea producir cueros totalmente curtidos al natural, como cinturones y piel de vacuno. El mercado local es favorable y tiene una importante demanda interna.	320110 Extracto de quebracho 320210 Productos para curtiembres, orgánicos y sintéticos

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Uruguay	EXTRACTO DE QUEBRACHO. Según lo informado por operadores locales, no existe en Uruguay producción de extracto de quebracho, por lo que el consumo interno es abastecido por el producto importado. El mismo es utilizado en este mercado principalmente para el curtido de cueros, como insumo para elaboración de alimentos para ganado y para elaboración de ceras para calzado, entre otros. COLORANTES PIGMENTARIOS. Se estima que el mercado interno es abastecido fundamentalmente por el producto importado. No se cuenta con datos de producción. PINTURAS. Si bien existe producción local de pinturas de este tipo, se estima que la mayor fuente de abastecimiento del mercado interno proviene de las importaciones. MASILLA, CEMENTOS DE RESINA Y DEMAS MASTIQUES; PLASTES (ENDUIDOS) UTILIZADOS EN PINTURAS. Si bien existe producción local, se estima que la mayor fuente de abastecimiento del mercado interno proviene de las importaciones.	Todos los productos presentan una demanda permanente.	320110 Extracto de quebracho 320417 Colorantes pigmentarios y preparaciones a base de estos colorantes 320810 Pinturas y barnices a base de poliésteres 320820 Pinturas y barnices a base de polímeros acrílicos o vinil 321410 Masilla, cementos de resina y demás mastiques; plastes (enduídos) utilizados en pinturas.

COSMETICA Y PERFUMERIA. ACEITES ESENCIALES Y RESINOIDES

Dentro de este apartado encontramos preparaciones utilizadas en la industria cosmética y de perfumería, productos de belleza y aceites esenciales.
Argentina exportó US$ 559 millones en 2019 (0,86% del total de las exportaciones argentinas en 2019). Los principales mercados para las ventas argentinas fueron Irlanda, Estados Unidos, Chile, Brasil y Uruguay.
Se han relevado oportunidades en Hong Kong (RAE China), Chile e Irlanda vinculadas a aceites esenciales de cítricos, preparaciones de belleza (maquillaje), preparaciones capilares y perfumes y aguas de tocador, entre otras. Asimismo, se incluye información de Brasil, específicamente para el mercado de San Pablo.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Brasil	Brasil durante 2019 fue el cuarto mercado mundial de productos para la belleza y el cuidado personal, como cosméticos para cabello y piel, perfumes y productos para la higiene bucal, detrás de EE. UU., China y Japón. En la categoría fragancias, Brasil es el segundo mercado, detrás de EE. UU.	Productos identificados especialmente para el mercado de San Pablo. San Pablo importó durante los primeros siete meses de 2020 más de US$ 19 millones en polvos para maquillaje y otras preparaciones de belleza.	33049100 Polvos, incluidos los compactos, para maquillaje 33049990 Las demás preparaciones de belleza o de maquillaje preparadas, etc.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Chile	En el primer trimestre de este año Chile importó productos químicos por un total de US$ 2 mil millones. Existen más de 300 empresas que componen el sector químico nacional. Chile presenta fabricación a escala mundial de sustancias químicas esenciales, debido a sus condiciones favorables y a la existencia de los recursos naturales requeridos para dicha fabricación.	No se relevaron medidas coyunturales a destacar.	33021000 Mezclas de sustancias odoríferas y mezclas (incluidas las disoluciones alcohólicas) a base de una o varias de estas sustancias - De los tipos utilizados en las industrias alimentarias o de bebidas

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
HONG KONG (RAE CHINA)	La producción local puede considerarse insignificante, cubriéndose la totalidad de la demanda a través de importaciones.	Las importaciones hongkonesas de la subpartida 330499 han aumentado un 16% interanual (primer semestre 2020 vs primer semestre 2019). Si bien no se registraron exportaciones argentinas a Hong Kong de esta subpartida durante el primer semestre de 2020 (sí se registraron en el mismo período de 2019), las brasileñas y mexicanas crecieron un 102% y un 41% respectivamente, lo que indica potencial para recuperar cuota de mercado.	330499 Preparaciones de belleza de maquillaje y para el cuidado de la piel, excepto los medicamentos, incluidas las preparaciones antisolares y las bronceadoras; preparaciones para manicuras o pedicuros - las demás.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Irlanda	Europa es el mercado líder de aceites esenciales y representó el 43,5% de la demanda mundial en 2015. Irlanda es el quinto mayor importador en Europa de aceites esenciales de con un total importado en 2019 de US$ 15 millones. La producción local en la actualidad se limita a pequeñas empresas las que deben recurrir a materia prima importada, no obstante, se encuentra en proceso la instalación de una fábrica de aceites. Con un total de US$ 248 millones de importaciones en 2019, Irlanda es un importador neto de preparaciones de belleza. Se estima que los ingresos en el segmento de Fragancias asciendan a US$ 120 millones en 2020. Se espera que el mercado crezca anualmente un 2,4% entre 2020-2023. Irlanda es un importador neto de perfumes y aguas de tocador con un total de US$ 98 millones importado en 2019. Se espera que el impacto de COVID-19 resulte en un aumento en el consumo de productos para el cuidado del cabello en 2020, y se prevé que este crecimiento aumente de manera constante durante 2021. Irlanda es un importador neto de estos productos con un total importado en 2019 de casi US$ 55 millones.	Varias organizaciones de investigación de mercado esperan un fuerte crecimiento en el mercado mundial de aceites esenciales. Hay una tendencia creciente de la conciencia de los consumidores sobre la importancia de los estilos de vida saludables, haciendo que los aceites esenciales se vuelvan cada vez más populares en Irlanda. El análisis de la herramienta de potencial de exportaciones de ICT muestra que el potencial de exportación de Argentina al mercado irlandés es de US$ 22 millones. En Irlanda se observó posterior a la recesión (2007-2013) una tendencia de los consumidores a invertir más en su imagen y apariencia personal. Los consumidores irlandeses gasta-	33011900 Aceites esenciales de cítricos ncop. 330499 Preparaciones de belleza/maquillaje/para el cuidado de la piel 330300 Perfumes y aguas de tocador 330590 Preparaciones capilares excluidas p/ondulación o desrizados permanentes, lacas y champús.

PRODUCTOS LIMPIEZA, HIGIENE PERSONAL Y OTROS

Se incluyen en esta sección del trabajo jabones, agentes de superficie orgánicos, preparaciones para lavar, preparaciones lubricantes, ceras artificiales, preparadas, productos de limpieza, velas y artículos similares, pastas para modelar, «ceras para odontología» y preparaciones para odontología a base de yeso fraguable.
En 2019, Argentina exportó US$ 130 millones, lo cual representa el 0,2% del total de las ventas externas del país. Los principales destinos fueron: MERCOSUR, Chile y Bolivia.
Se ha relevado demanda favorable a los productos argentinos en Irlanda, Bolivia, Brasil (específicamente para San Pablo) y Chile.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Bolivia	El mercado de jabones de tocador y en general el de cosméticos en Bolivia se ha ido diversificando en cuanto a productos, marcas y procedencias en los últimos años, de acuerdo al comportamiento global de los consumidores. Se ha incrementado para este producto la producción local, que también se ha ido diversificando de acuerdo a las exigencias del mercado y la competencia internacional.	Si bien entre 2018 y 2019 se ha registrado un descenso de las importaciones, la actual situación de la pandemia ha generado un incremento en la demanda de productos de limpieza e higiene personal, cuya tendencia se mantendrá en los siguientes meses mientras dure la emergencia sanitaria.	3401110000 Jabones de tocador (incluso medicinales)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Brasil	Durante 2019 Brasil fue el cuarto mercado mundial de productos para la belleza y el cuidado personal, como cosméticos para cabello y piel, perfumes y productos para la higiene bucal, detrás de EE. UU., China y Japón. Para el caso del jabón, las importaciones brasileñas durante 2019 alcanzaron los US$ 5,62 millones, valor que se alcanzó en 2020 en el primer semestre. Los principales proveedores durante 2020 (ene-jul) fueron Argentina, EE. UU. y Malasia, con una participación sobre el total del 33,5%, 14,3% y 12,8%, respectivamente.	Producto identificado especialmente para el mercado de San Pablo. El Estado de San Pablo importó en 2020 (ene-jul) US$ 3,3 millones (+562,6% en relación al mismo período de 2019). En este caso, la participación argentina fue del 49,3%.	34011190 Los demás productos preparados, de tocador, en barras, trozos, etc.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Chile	Tal como se mencionó en el Cap 33., la industria química chilena provee de materias primas y tecnología de materiales a prácticamente todos los sectores relevantes de la economía, en especial a la industria minera. En el primer trimestre de este año Chile importó productos químicos por un total de U$D 2.180 millones. Para las preparaciones de lavar (PA 34012020) se importaron 11 billones kgs. por un valor CIF de US$ 11 millones que representa el 27,51% del mercado de las importaciones. Le siguen México con el 26.79 % y Colombia con un 18.05%.	Argentina Registró un incremento del 52.82% con respecto a las importaciones del mismo periodo del año pasado.	34022020 Preparaciones de lavar (incluidas las preparaciones auxiliares para lavado) y preparaciones para

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Irlanda	El sector se ha visto especialmente beneficiado por la creciente demanda por parte de los consumidores a partir de la propagación del coronavirus en Irlanda.	En general hubo un incremento de la demanda de jabón de tocador de un 300% en las 12 semanas anteriores al 22 de Marzo. Sin embargo, algunos supermercados reportaron un aumento de ventas de dicho producto de un 400% durante el pico del período de confinamiento establecido por el gobierno. Se observa una tendencia de los consumidores de reducir el uso de plástico optando por el jabón en barra sobre el jabón líquido o en crema.	340111 Jabón de tocador (incluso los medicinales)

MATERIAS ALBUMINOIDEAS

Se incluyen en este apartado las materias albuminoideas, los productos a base de almidón o de féculas modificados, las colas y enzimas.
Las exportaciones argentinas alcanzaron los US$ 189 millones en 2019, lo que representa el 0,39% del total vendido al mundo ese año. Los principales destinos fueron: Estados Unidos, Brasil, Alemania, Países Bajos y Chile.
Se ha detectado una demanda favorable en los mercados de Alemania, Finlandia, Corea del Sur Estados Unidos y Chile de gelatinas y sus derivados, enzimas y preparaciones enzimáticas, peptonas y derivados, etc

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Alemania	Una de las características interesantes que posee la industria química alemana es la de ser una industria altamente exportadora con aumentos importantes en su cuota de importación. Se estima que en general el 85% de la producción corresponde a ventas para exportación y lidera el top 10 de los países mayores con mayor exportación de químicos a nivel mundial. La industria química está constituida por más de 2 mil empresas que generan un total de alrededor de 500 mil empleos directos y donde el mayor enfoque de las mismas es en la pequeña y mediana industria (PYMES), aunque se deben enumerar algunos gigantes industriales.	En los primeros 5 meses del año debido al COVID-19 la demanda de productos farmacéuticos se acrecentó a grandes niveles. La producción de químicos cayó 9,2% en mayo 2020 y 1,5% interanual en el período enero-mayo 2020. El índice de expectativas de producción del Instituto ifo (Leibniz-Institut für Wirtschaftsforschung) señala que los productores esperan relanzar la producción, luego de esta caída.	35030010 Gelatinas y sus derivados 3507909010 Preparado de proteasa de Achromobacter lyticus (CAS RN 123175-82-6) para su uso en la fabricación de productos de insulina humana y análogos 350510 Dextrina y demás almidones y féculas modificados

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Chile	Para las Peptonas y sus derivados (35040090), se importaron 3.095,45 kgs. por un valor CIF de U$D 5.110.635,55 que representa el 59,39% del mercado de las importaciones. Le siguen Alemania con el 9,46 % y Dinamarca con un 9,02%	Argentina Registró un incremento del 194,35% con respecto a las importaciones del mismo periodo del año pasado.	3504 Peptonas y sus derivados; las demás materias proteínicas y sus derivados, no expresados ni comprendidos en otra parte; polvo de cueros y pieles, incluso tratado al cromo. 35040090 Las demás

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Corea Del Sur	La producción en masa de la gelatina, que se utiliza como materia prima principalmente para alimentos, medicinas y encuadernación, comenzó en 2000 en Corea. La demanda del producto como materia prima para productos farmacéuticos (como cápsulas duras) es fija y estable. También, debido al rápido crecimiento en los últimos años de la industria de alimentos funcionales saludables en formulaciones de cápsulas duras, su demanda está aumentando significativamente. La importación coreana de gelatina y sus derivados y otras colas de origen animal aumentó un 62% en 2019 y un 72% en el primer semestre de 2020 en términos de volumen. La producción anual de gelatina de país es de unas 326 mil toneladas, de las cuales el 46% se produce a partir de piel de cerdo y el 29,4% de piel de vaca. Por otro lado, debido a las preocupaciones de los consumidores locales por los productos derivados de origen animal (especialmente mamíferos) en los últimos años, está aumentando el interés por la gelatina de pescado.	El certificado sanitario para colágenos y gelatinas de origen argentino fue acordado por las autoridades coreanas en febrero de 2019. En el primer semestre de 2020, Argentina introdujo en el mercado coreano las colas de origen animal (Clasificación tarifaria local 3503.00.3000) a un valor de US$ 535 miles de dólares (38 toneladas) y fue el segundo proveedor del producto después de China.	350300 Gelatina y sus derivados, y otra colas de origen animal, excepto las colas de caseína de la partida 35.01.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Estados Unidos	Las sustancias o materias albuminoideas, los almidones modificados y las enzimas se utilizan para la producción de diversos productos de la industria alimentaria como por ejemplo lácteos (leches y quesos), panificados, siropes, alimentos congelados, golosinas, snacks, galletas y galletitas, helados, bebidas, bebidas alcohólicas, entre otras. Asimismo, estos productos que en su gran mayoría son derivados de la industria animal o vegetal puedan utilizarse también como componentes en la industria química y farmacéutica. Estados Unidos importo de estos productos en el año 2019 US$ 2,7 mil millones, principalmente de países de la Unión Europea, China y Brasil. En este informe particular nos enfocaremos en los usos para la industria alimentaria y la utilización de esos productos como grasa para potenciar textura, agregar propiedades nutricionales, y mejorar y estabilizar la temperatura de los alimentos y bebidas. En ese sentido, en línea con la tendencia del consumidor estadounidense que busca alimentos procesados de alta calidad nutricional, naturales y sin químicos, el uso de este tipo de almidones, enzimas, etc. está siendo cada vez más demandado por la industria de la alimentación y bebidas.	Estos productos que son mayormente importados desde China están sujetos a un arancel del 25% ya que se encuentran listados en los Anexos 4A de la lista de productos sujetos a retaliación por parte de Estados Unidos y que están vigentes desde setiembre de 2019. Estos aranceles afectan las peptonas, dextrinas, enzimas, gelatinas, caseínas y sustancias albuminoides. Al respecto, las colocaciones de aranceles llevaron a una baja en la importación desde China en el último año. Por la sofisticación del consumidor americano, este tipo de aditivos para la fabricación de alimentos y bebidas está en alta demanda en el mercado, sobre todo porque ofrecen condiciones nutricionales a los alimentos, pero también permiten la producción de alimentos veganos y libres de lactosa, productos ricos en proteínas, entre otros, acompañando la creciente demanda del consumidor por productos nutricionales pero "naturales", no químicos.	3503; 3507; 3501; 3504, conocidas como sustancias albuminoides, almidones y féculas modificadas, gomas y colas, y enzimas.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Finlandia	Finlandia es un importante productor de enzimas industriales, no así de enzimas para la industria de la alimentación. Las 5 principales enzimas producidas en Finlandia son: celulosa, proteasa, fitasa, xilanasa y pectinasa. Las raíces del negocio de las enzimas finlandesas se encuentran en la industria de las bebidas alcohólicas y el azúcar.	La tendencia de fomento del consumo de alimentos de proximidad y de producción nacional (local) favorece la generación de demanda de la industria alimentaria finlandesa, lo que puede repercutir favorablemente en la compra de suministros para los procesos industriales.	350790 Enzimas y preparaciones enzimáticas

PRODUCTOS DIVERSOS DE LAS INDUSTRIAS QUÍMICAS

Bajo esta categoría se presentan tanto insecticidas, raticidas y demás antirroedores, fungicidas, herbicidas, inhibidores de germinación y reguladores del crecimiento de las plantas, desinfectantes y productos similares. Pero también entran en este capítulo los reactivos de diagnóstico médico, incluyendo los test vinculados al COVID.
Las exportaciones argentinas de productos diversos de las industrias químicas alcanzaron en 2019 los US$ 1.459 millones (2,24% del total de las exportaciones en 2019), siendo Países Bajos, Brasil, Malta, Paraguay y Chile los cinco primeros destinos de estas ventas al exterior.
Del relevamiento efectuado surgen las siguientes demandas:

Mercados/ Productos	Herbicidas/ Fungicidas e Insecticidas	Reactivos de Diagnóstico	Biodiesel	Otros
Chile				
Singapur				
Ucrania				
El Salvador				
Finlandia				
Argelia				
Filipinas				
Pakistán				
Rumania				
Malasia				
Países Bajos				
Corea del Sur				

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Argelia	El sector farmacéutico está evaluado en unos 3 mil millones de dólares. Las importaciones fueron de 1,3 mil millones de dólares en 2019. Argelia dispone de una industria local creciente que cubre el 52% de las necesidades del mercado, donde los genéricos son preponderantes. Del mismo modo, los biosimilares se encuentran en expansión y presentan potencial ya que por sus costos permitirían al gobierno reducir la factura de importaciones. Con la aparición de los primeros casos de COVID-19, Argelia importó kits PCR a fin de responder a una demanda cada vez más creciente. Desde el mes de junio, se inició un proceso de producción local, pero con capacidad limitada e insuficiente que es suplantada por las importaciones. Con una población de 42 millones de habitantes, Argelia realiza un promedio de 1 mil test PCR por día. El país dispone de un stock de 400 mil kit de test. Las importaciones se hacen principalmente desde China.	En el marco de la crisis de coronavirus el gobierno ha dado instrucciones de facilitar los trámites aduaneros y de importación de productos del rubro de la salud necesarios para atender la pandemia.	382200 Reactivos de laboratorio. Kits para test PCR

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Chile	La industria química chilena provee de materias primas y tecnología de materiales a prácticamente todos los sectores relevantes de la economía, en especial a la industria minera. En el primer trimestre de este año Chile importó productos químicos por un total de US$ 2.180 millones. Existen más de 300 empresas que componen el sector químico nacional. Chile presenta fabricación a escala mundial de sustancias químicas esenciales, debido a sus condiciones favorables y a la existencia de los recursos naturales requeridos para dicha fabricación. En cuanto a insecticidas, raticidas y demás antiroedores (38089119) se importaron 1 millón por un valor CIF de US$ 3 millones que representa el 21,58% del mercado de las importaciones. En cuanto a principales proveedores de destacan Japón con el 12,21 % y Alemania con un 9,76%.	Argentina Registró un incremento del 43,62% con respecto a las importaciones del mismo periodo del año pasado.	38089119 Insecticidas; Los demás

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Corea Del Sur	Colofonia se destina a las industrias de papel, tinta, caucho, jabón, desecante de pintura, insecticida, etc. El producto que se comercializa en el mercado local es la colofonia (WW grade) de tipo Pinus Massoniana (China) y tipo Pinus Elliotti (China y Vietnam). La presentación más demandada en este mercado es de 25 Kg./bolsa y 225 Kg./drum.	La producción local del producto no es significativa y por ende la demanda depende casi en su totalidad de las importaciones. Argentina empezó a colocar este producto en el mercado coreano en octubre de 2018 y está exportando "rosin" para instrumentos de cuerda (un producto denominado como piezas moldeadas de colofonia; por ejemplo, colofonia para arcos de violín).	3806101000 Colofonia (resina) "gum rosin"

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
El Salvador	El mercado de agroquímicos de El Salvador está conformado principalmente por importadores (50 empresas autorizadas para adquirir plaguicidas, siendo la mayoría representantes de unidades productivas internacionales), distribuidores, comercializadores y sub distribuidores (agro-servicios). No se registra una "industria" de plaguicidas con capacidad de incidir en la estructura de precios del mercado interno (siendo este país un tomador neto). Sin perjuicio de ello, debe tenerse presente que se registra un importante nivel de competencia en el eslabón de la cadena de importación y comercialización (lo que ha permitido que se hayan registrado unas 1.300 marcas comerciales de fungicidas, insecticidas o herbicidas). Las principales firmas multinacionales globales comercializan primariamente pesticidas. En cuanto a la distribución y comercialización, el canal minorista está conformado por unos 900 agro-servicios que proveen (además de fertilizantes) otros insumos agropecuarios (semillas y agroquímicos).	Atento que no hay barreras ni obstáculos al acceso y que la incidencia de los TLC suscritos por El Salvador es menor (DAI del 5%) existen las condiciones propicias para un aumento sustancial de la presencia de productos argentinos en el mercado local a partir de las próximas fases de reactivación gradual de la economía salvadoreña.	38089300000 Herbicidas, inhibidores de germinación y reguladores de crecimiento de las plantas

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Filipinas	Filipinas está buscando intensificar y acelerar la implementación de programas y proyectos que contribuirán a la lucha contra las enfermedades y a la creación de mecanismos de difusión innovadora.	Con la aprobación del Sistema Sanitario Universal, el Departamento de Salud es el mayor proveedor de servicios en Filipinas gestionando más de 70 hospitales; las Fuerzas Armadas de Filipinas administran más de 50 instalaciones médicas y unos de 500 hospitales gubernamentales son administrados y dirigidos por los gobiernos locales. La actual coyuntura ha agilizado los trámites de entrada de las importaciones relacionadas con la salud.	38220010 Placas, hojas, carrete, lámina y tira de plásticos impregnados o recubiertos con reactivos de diagnóstico o de laboratorio

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Finlandia	Los herbicidas y plaguicidas son usados en la agricultura y la silvicultura, la jardinería y viveros, así como en los hogares	Existe algo de producción local de abonos y fertilizantes, pero la mayoría de los herbicidas son importados. Ejemplo de empresa local: https://neko.fi/	380893 Herbicidas, inhibidores de germinación y reguladores del crecimiento de las plantas

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Malasia	Malasia tiene una red de oleoductos relativamente limitada debido a su geografía insular, dependiendo de buques cisterna para el transporte y camiones para la distribución del producto en tierra.	Las refinerías malasias han progresado en los últimos años, aumentando su producción y calidad del producto. Sin embargo, sigue importando una considerable cantidad de derivados del petróleo refinados, manteniendo su posición deficitaria en el sector.	382600 Biodiesel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Países Bajos	Los Países Bajos son un actor importante en la industria de los biocombustibles, especialmente por el puerto de Rotterdam. Este puerto tiene una gran capacidad de producción de biocombustible. Se destaca la planta de biocombustible de la empresa finlandesa Neste Oil, inagurada en 2011. Con una capacidad de producción de mil millones de litros de biodiésel al año, Neste Oil es la mayor fábrica de biocombustibles de Europa. El sector de los biocombustibles en los Países Bajos consiste en su mayor parte en productores que producen biocombustibles a partir de cultivos alimentarios. El gobierno neerlandés estimula el desarrollo de la bioenergía sostenible, entre otros a través del subsidio "Estimulación de la Producción de Energía Sostenible" (SDE+). MVO, la organización en cadena de aceites y grasas, trabaja con el gobierno neerlandés y europeo para garantizar condiciones justas para el comercio de (materias primas para) biocombustibles, sin subsidios a la exportación ni prácticas de dumping.	Los Países Bajos están comprometidos con el uso de energías renovables en la movilidad, reduciendo así el uso de combustibles fósiles y las emisiones de CO2 del transporte. La "Obligación Anual de Energía en el Transporte" obliga a las empresas neerlandesas que suministran combustible para el transporte a asegurar que parte de ese combustible consista en energía renovable. Se trata, por ejemplo, de vehículos de carretera y vehículos ferroviarios, pero también tractores agrícolas y embarcaciones de recreo. Se estima que el objetivo del gobierno de hacer que la economía local sea más verde y sostenible llevará a una demanda creciente de este producto. Por otro lado, debido al cese de la extracción de gas en el norte del país por cuestiones medioambientales, los Países Bajos precisan otras fuentes alterativas de combustibles para cubrir sus necesidades energéticas.	3826001000; 3826009000 Biodiésel y sus mezclas

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Pakistán	En 2019, Pakistán importó 3 mil toneladas de insumos por valor de US$ 121,44 millones. Los principales mercados proveedores fueron Alemania, Estados Unidos, China y Francia.	En el presupuesto para el año fiscal 2020-2021, el gobierno de Pakistán ha eximido de todos los aranceles e impuestos a la importación de kits de diagnóstico para el cáncer.	38220000 Insumos para diagnóstico de Cáncer

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Rumania	Rumania no tiene una industria de equipos médicos muy desarrollada, por eso tiene que importar el 77% de la demanda. En lo que se refiere a equipos más sofisticados, las importaciones alcanzan el 100% de la demanda. El déficit en la producción de equipamiento médico y medicinas afecta sustancialmente la salud de la población y posiblemente genera situaciones de crisis. Las importaciones de productos médicos y farmacéuticos de Rumania superan las exportaciones con más de € 2 mil millones. Actualmente, en el mercado rumano, hay más de 100 empresas importadoras de equipos médicos. Los principales proveedores son: Estados Unidos, Alemania, Italia, Francia, Japón, China.	Considerando la necesidad urgente de equipos médicos, mascarillas protectoras y kits de prueba utilizados en la lucha contra COVID-19, Rumania importa masivamente equipos de protección y productos de higiene.	382200 Reactivos de diagnóstico o de laboratorio sobre cualquier soporte y reactivos de diagnóstico o de laboratorio preparados, incluso sobre soporte, excepto los de las partidas nos 30.02 ó 30.06 (Reactivos de diagnóstico basados en la prueba con ácido nucleico como la reacción en cadena de la polimerasa).

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Singapur	En Singapur, los pesticidas y productos agroquímicos utilizados para el cultivo de plantas, vegetales y frutas para uso comercial están regulados por la Singapore Food Agency. El registro de los pesticidas y la certificación de los demás productos busca garantizar: la seguridad de los alimentos provenientes de la siembra, la seguridad de los trabajadores al momento de aplicar dichos pesticidas y la seguridad ambiental.	De acuerdo a varias publicaciones especializadas en el rubro, la región de Asia Pacífico ha dominado el mercado global de agroquímicos en los últimos años. Esta tendencia se debe en gran medida a la creciente demanda de commodities tales como las frutas, verduras, cereales y legumbres, tanto para el consumo directo o como fuente de los alimentos procesados. En Singapur, la demanda de algunos de estos productos en los últimos 4 años creció 9% (2016-2019).	380892 Fungicidas (exc. mercancías de subtitulo 380850)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Ucrania	La industria química ha aportado en los últimos años del 8 al 9% del PBI de Ucrania. Sin embargo, en los dos últimos años ha experimentado una crisis y una disminución de la producción, debido a una serie de factores negativos. Entre ellos se encuentra la gran competencia en el mercado ucraniano por parte de empresas de otros países.	En Ucrania existe una limitada competencia por parte de los productores locales. La principal competencia está representada por empresas extranjeras. La implementación de la Ley que conforma un mercado de tierras agrícolas, que se aplicará a partir de julio de 2021, permite realizar previsiones de mayores inversiones a mediano plazo en el sector agroindustrial.	3808910000 Insecticidas 3808930000 Herbicidas 3821000000 Medios de cultivo preparados para el desarrollo o mantenimiento de microorganismos

PLÁSTICOS Y CAUCHO

En el presente análisis la información para "Plásticos y Cauchos" se presenta desagregada a nivel de capítulos del sistema armonizado 2017.
El sector resulta relevante en términos de exportaciones, en 2019 la Argentina exportó US$ 1.124 millones.
Se han relevado para este rubro 14 mercados que presentan factores de demanda que podrían abrir oportunidades para algunos productos argentinos. En lo que atañe a Plásticos y sus manufacturas se destacan Polietileno (tanto en densidad superior como inferior a 0,94), Polipropileno y artículos de plástico y artículos de otros materiales. También se relevaron oportunidades en lo productos relacionados al agro como silobolsas. En lo que respecta a Cauchos y sus manufacturas, se presentan con mayor frecuencia oportunidades en neumáticos, aunque también se relevaron oportunidades en material descartable de uso quirúrgico.

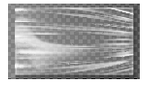
DISTRIBUCIÓN DE LOS PRODUCTOS RELEVADOS POR MERCADO

Productos / Mercados	Plásticos y sus manufacturas	Cauchos y sus manufacturas
Argelia		
Bolivia		
Brasil		
Canadá		
Chile		
EEUU		
Filipinas		
India		
México		
Pakistán		
Paraguay		
Portugal		
Qatar		
Rumania		

Fuente: Elaboración SUPCI sobre información Representaciones argentinas en el exterior

A continuación se desagrega la información relevada por las Representaciones argentinas en el exterior a nivel de capítulo y posición arancelaria. El informe incluye aspectos destacados del sector en cada mercado y los factores que favorecerían en estos momentos la demanda de productos que conforman la oferta exportable argentina. El análisis es complementado con información precisa y detallada de las condiciones de acceso de los productos y datos de los principales importadores.

PRODUCTOS PLÁSTICOS Y SUS MANUFACTURAS



Comprende los productos clasificados bajo el capítulo 39 del Sistema Armonizado, que abarca todos los productos plásticos y sus manufacturas.
Argentina exportó en 2019 US$ 835 millones (representa el 1,29% del total exportado por el país), y sus principales destinos fueron: Brasil, Uruguay, Chile, Paraguay y Bolivia.
Los mercados que presentan una demanda favorable para este tipo de productos son Bolivia, Brasil, Canadá, Chile, México, Filipinas, India, Indonesia, Pakistán, Portugal y Qatar. A continuación se detalla la cantidad de productos identificados en cada mercado.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Bolivia	Uno de los sectores que ha tenido un crecimiento constante en Bolivia es el de la construcción. Con ello las importaciones de productos y artículos para la construcción y adyacentes (como es el caso de productos y artículos de plomería y grifería) también mantienen una demanda importante en el mercado. Asimismo, los productos locales han ido incrementando su posicionamiento en el mercado, pero aun así los productos importados mantienen su posicionamiento.	Si bien uno de los sectores más golpeados por la pandemia fue el de la construcción, ha sido uno de los primeros sectores en reinsertar sus actividades por la demanda existente. En cuanto a productos de plomería y grifería, si bien proveedores como Brasil y China tienen mayores valores en las importaciones, es menester considerar que el producto argentino es reconocido por su calidad y durabilidad, la desventaja radica en las economías de escala que tienen los productos de los otros proveedores. Por otro lado y respecto de artículos de uso doméstico y artículos de higiene o de tocador, aunque la tendencia entre los años 2018 y 2019 ha sido lineal, hasta julio de 2020 las importaciones han decrecido considerablemente, tomando en cuenta sobre todo que el segundo proveedor, China, ha disminuido sus exportaciones por la pandemia.	39173990 Los demás tubos y accesorios de tubería de plástico 39174000 Accesorios de tubería (ejemplo: juntas, codos, empalmes) de plástico. 39233020 Preformas 39235090 Los demás tapones, tapas, cápsulas y demás dispositivos de cierre, de plástico 39249000 Los demás artículos de uso doméstico y artículos de higiene o de tocador, de plástico

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Brasil	El mercado brasileño ha evolucionado en la demanda de resinas termoplásticas, con fuerte potencial de crecimiento en los últimos años. El consumo per cápita brasileño de plástico ronda los 35 kg/hab., muy por debajo de las tasas observadas en los países desarrollados, que tienen un consumo per cápita cercano a los 100 kg/hab. Aproximadamente el 92% del volumen de producción de plásticos en Brasil se concentra en grandes empresas que pueden abastecerse directamente con las industrias petroquímicas. La mayor concentración de empresas del sector de transformación del plástico se ubica en las regiones Sudeste y Sur del país, que en conjunto concentran el 84,6% de las empresas brasileñas del sector. En el contexto global, la participación brasileña en la producción global de resinas termoplásticas, de 6,5 millones de toneladas, representa el 2,7% de la producción mundial, siendo la más significativa de América Latina.	Argentina es el segundo origen de importación brasileña con participación del 23%. Para la NCM 39011092 tiene participación superior al 20%, para el caso de la NCM la 39011010 la participación es del 8%. Las exportaciones argentinas tuvieron tendencia creciente del 2016 al 2018, año en que alcanzaron el valor máximo de exportación de US$ 279 millones. Ha sido identificada una demanda potencial brasileña de: -US$ 137 millones por año (2015-2019) para la PA 39011010 (Polietileno lineal, densidad< a 0.94). Las exportaciones argentinas alcanzan los US$ 36 millones (2015-2019). -US 197 millones por año (2015-2019) para PA 3901.20.29 (Polietileno s/carga, de dens>=a 0.94). Las exportaciones argentinas alcanzan los US$ 107 millones (2015-2019). -US$ 214 millones por año (2015-2019) para PA 3904.10.10 (Policloruro de vinilo). Las exportaciones argentinas alcanzan los US$ 57 millones (2015-2019). -US$ 89 millones por año (2015-2019) para PA 3920.10.99 (Otras placas de polímeros de etileno). Las exportaciones argentinas alcanzan los US$ 21 millones (2015-2019). -US$ 157 millones por año (2015-2019) para PA 3902.30.00 (Copolímeros de propileno). Las exportaciones argentinas alcanzan los US$ 3 millones (2015-2019). De este modo, se considera existe un amplio espacio para el crecimiento de las exportaciones de estos productos desde nuestro país. Por otro lado, no se han identificado medidas adoptadas por el gobierno brasileño en el contexto de la pandemia por COVID 19 que puedan directamente afectar o facilitar la importación de este producto. Empero, es importante destacar que, las preocupaciones de higiene debido al Covid-19 aumentan el uso de envases de plástico, generando al menos a corto plazo un aumento en el consumo, en las importaciones y en la producción.	39011010 Polietileno lineal, densidad< a 0.94. 39011092 Polietileno s/carga, densidad< a 0.94. 390120 Polietileno de densidad => 0,94 en forma primaria 390410 Cloruro de polivinilo, sin mezclar con otras sustancias, forma primaria 392010 Placas, hojas, tiras, cintas, películas, de polímeros de etileno, sin soporte, sin reforzar 390230 Copolímeros de prolipropileno, en formas primarias.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Canadá	La industria del plástico comprende establecimientos dedicados a la manufacturación de productos intermedios y finales de resinas plásticas, usando procesos como moldeado por compresión, por extrusión, por inyección y por soplado. Hay 2.600 empresas en Canadá en el sector. 86% de ellas tienen menos de 100 empleados. La facturación promedio de las PyMEs del sector es de CAD 1,1 millón. La industria exporta por CAD 11,5 mil millones e importa por CAD 13,2 mil millones por año. Datos de 2019.	No se observan medidas coyunturales a destacar. No obstante, es menester considerar que se reanudaron las tensiones comerciales con Estados Unidos por la decisión de reimponer aranceles al aluminio canadiense. Canadá prometió medidas retaliatorias, pero se desconoce su alcance aún.	392010 Plástico y sus manufacturas. Las demás placas, láminas, hojas y tiras, de plástico no celular y sin refuerzo, estratificación ni soporte o combinación similar con otras materias. De polímeros de etileno 390410 Plástico y sus manufacturas. Poli(cloruro de vinilo) sin mezclar con otras sustancias. 392310 Plásticos y sus manufacturas. Artículos para el transporte o envasado. Cajas, cajones, jaulas y artículos similares. 390210 Plástico y sus manufacturas. Polipropileno 390110 Plástico y sus manufacturas. Polietileno de densidad inferior a 0,94
Chile	El consumo de plástico tiene directa relación con el nivel de desarrollo alcanzado por los países. El consumo de plástico en Chile se encuentra entre los más altos de Latinoamérica superando las 1.040 toneladas al año. En 2018 se importaron casi 800.000 toneladas de materias primas y casi 340.000 toneladas de manufacturas. Durante el mismo año se importaron casi U$S 1.300 millones de manufacturas plásticas. Es menester destacar que en relación a la Partida 3920, Argentina ocupa el segundo puesto del ranking de importaciones. Registró un incremento del 13,85% con respecto a las importaciones del mismo periodo del año pasado. Se importaron 1.537.576,56 kgs. por un valor CIF de US$ 3,8 millones que representa el 16,16% del mercado de las importaciones. En primer lugar esta Brasil con el 25,35 % y en el tercer puesto Perú con un 11,5% De hecho, en lo que respecta a Polietileno de densidad superior o igual a 0,94, Argentina ocupa el 4to puesto del ranking de importaciones. Registró un incremento del 71,15% con respecto a las importaciones del mismo periodo del año pasado. Se importaron 5.524.500 kgs. por un valor CIF de US$ 5,4 que representa el 6,59% del mercado de las importaciones. En primer lugar esta EEUU con el 47,48 % y le sigue Brasil con un 14,68%. Asimismo, en lo que atañe a Copolímeros de etileno y alfa-olefina de densidad inferior a 0,94, ocupa el 2do. puesto del ranking de importaciones. Registró un incremento del 10520,39% con respecto a las importaciones del mismo periodo del año pasado. Se importaron 4.646.500 kgs. por un valor CIF de US$ 4,7 millones, que representa el 35,36% del mercado de las importaciones. En primer lugar esta EEUU con el 61,51 % y en el tercer puesto Corea del Sur con un 3,14%	No existen medidas coyunturales a considerar.	39012000 Polietileno de densidad superior o igual a 0,94 39014000 Copolímeros de etileno y alfa-olefina de densidad inferior a 0,94

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Filipinas	El mercado filipino se refuerza de intensificar y acelerar las implementaciones de programas y proyectos que contribuirán a la lucha contra las enfermedades y a la creación de mecanismos de difusión innovadora.	En la aprobación del Sistema Sanitario Universal, el Departamento de Salud es el mayor proveedor de servicios en Filipinas que gestiona más de 70 hospitales, las Fuerzas Armadas de Filipinas administran más de 50 instalaciones médicas y unos 500 hospitales gubernamentales son administrados y dirigidos por el gobierno local de la provinciales, ciudades o municipales del Departamento del Interior y los Gobiernos Locales (DILG) que enfoque en mejorando los equipo hospitalario y establecimiento de mecanismo financieros procedentes de asociaciones entre los sectores público y privado para apoyar la reparación inmediata, rehabilitación y construcción de instalaciones determinadas.	39262060 Artículos de ropa utilizados para la protección contra sustancias químicas, radiación o incendios

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
India	En 2019, el mercado de equipamiento médico en India fue de US$ 11.000 millones, y se estima que en 2025 será de US$ 25.000 millones. No obstante lo anterior, se estima que cerca del 30% de lo producido por la industria local tiene como destino al mercado externo, predominando en las exportaciones los bienes consumibles y descartables. Cabe señalar que este sector también forma parte del programa Make in India, por lo que el gobierno indio le otorga subsidios y promueve las inversiones, a efectos de facilitar el desarrollo del sector. Los principales mercados desde los cuales importa son 1) Estados Unidos-21%-; 2) Alemania- 14%-; 3) Singapur- 11%-; 4) China-10%- y 5) Países Bajos- 7%-.	Importaciones de equipamiento médico: India importa cerca del 80% del equipamiento médico, principalmente porque la industria local no se encuentra desarrollada (predominan pequeños productores y está altamente fragmentada). Se estima que uno de los principales obstáculos a su desarrollo es la falta de competitividad, lo que termina encareciendo el costo de los productos finales. En consecuencia, resulta más económico importar equipamiento médico que producirlo en el ámbito doméstico. Hay diversos factores que promueven la adquisición de bienes finales importados desde el exterior, tales como, la falta de una red local de proveedores de partes, de mano de obra especializada, y regulaciones claras, así como los impuestos altos a las importaciones de materias primas/componentes. Tensiones comerciales con China: Atento al actual estado de situación de las relaciones entre ambos países, desde el gobierno indio se promueve disminuir las importaciones provenientes de China, a efectos de disminuir la dependencia comercial respecto de este país. Tensiones comerciales con Estados Unidos: En 2019, EEUU aplicó un aumento a numerosos HS CODE de productos provenientes de India, y la suspendió de su Sistema Generalizado de preferencias. Por su parte, India respondió aumentando las tarifas arancelarias de ciertos productos provenientes de EEUU.	392690 Artículos de plástico y artículos de otros materiales que no sean los de las posiciones 3901 a 3914. 39173290 Los demás tubos (silobolsas)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Indonesia	El consumo de plástico en Indonesia es de hasta un 60%, principalmente para envases de productos, envases, cajas o bolsas de compras flexibles, el resto son necesidades diversas, como películas de plástico para tuberías. Hasta ahora, el mayor consumo de plástico se encuentra en la provincia de Java Occidental con un 40%; la provincia de Java Central y la provincia de Java Oriental concentran el 50%, mientras que el 10% restante se distribuye en varias regiones de la provincia de Sumatra y otras islas.	Según análisis, la industria del plástico en el futuro aún enfrentará desafíos, a saber, precios fluctuantes debido a los precios del petróleo y los esfuerzos que se están realizando para reducir la dependencia de materias primas plásticas importadas. La propia industria del plástico utiliza actualmente el 40% de las materias primas importadas. Este número disminuyó con respecto al período anterior que alcanzó el 50%.	39012000 Polietileno de densidad superior o igual a 0,94 39023090 copolímeros de propileno o de otras olefinas. Los demás. 39072090 Los demás poliésteres. 39151090 Desechos, desperdicios y recortes, de polímeros de etileno. 39219090 Las demás placas, láminas, hojas y tiras, de plástico. 39021040 Polímeros de propileno o de otras olefinas, en formas primarias. Polipropileno.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
México	El mercado de las silobolsas se considera viable y oportuno debido a que la infraestructura cuenta con más de 10 años de operación, posee poca diversidad de tipos de locales, algunos proyectados como temporales y que se hacen permanentes y otros que se han ido adaptando según el tipo del manejo del producto, existe una gran falta de mantenimiento oportuno en las unidades, en la mayoría de los casos el manejo, operación y control de calidad se efectúa de manera empírica sin que se tenga una formación formal y normativa y con un manejo de una incipiente organización de la cadena de producción – distribución – comercialización.	Cabe destacar que México cuenta con condiciones climáticas adversas para la producción y conservaciones del grano, presentando posibilidades de deterioro en la calidad y que las mermas en cantidad superen los niveles técnicamente recomendados e incumpliendo en calidad y cantidad por parte de los productores. Además, México cuenta con pocas instalaciones con la infraestructura para almacenamiento y conservación prolongado en caso de requerirse un almacenamiento para reserva alimentaria. Como consecuencia, México debe buscar en el corto plazo la implementación de nuevas tecnologías para el almacenamiento y conservación, realizando un mejor aprovechamiento de la red de carreteras y ferroviaria, así como promover y desarrollar servicios diversos relacionados con el almacenamiento y la calidad de sus granos.	39231001 Cajas, cajones, jaulas y artículos similares, excepto los comprendidos en la fracción 30231002.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Pakistán	En 2019, Pakistán importó 20.633.009 kilogramos de silobolsas por valor de US$37,271 millones del mundo. Los principales mercados proveedores fueron China, Japón y Corea.	El establecimiento de Argentina-Pakistán Silo Bag Company (ARPACO), distribuidor exclusivo de IPESA en Pakistán es el más competitivo para la exportación de máquinas de silo a Pakistán. El emprendimiento se encuentra en una etapa inicial.	39269099 Las demás manufacturas de plástico y manufacturas de otras materia

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Portugal	La industria del plástico constituye un sector que se compone de fabricantes de materia prima, por un lado, y de transformadores de productos plásticos por otro. El policloruro de vinilo (PVC) es el material más usado en la industria de tubos, con una cuota de mercado de más del 55 %. La mayor parte de las empresas de este sector son PyMES que emplean en conjunto más de 20.000 trabajadores, en su mayoría en la industria transformadora del Plástico. En 2019, Las importaciones totales de tubos de plásticos fueron US$185,8 millones y las exportaciones US$ 116,3 millones.	Según lo informado por la Associação dos Industriais da Construção Civil e Obras Públicas (AICCOPN), el sector sobrellevó el primer impacto causado por la pandemia, con un 65% de las empresas del sector que registraron una reducción en el volumen de negocios. Cabe aclarar que la actividad de la construcción no se detuvo incluso en la etapa más dura de aislamiento. Se espera que el sector se beneficie de las medidas que el gobierno implemente en el Plan de Estabilidad Económica y Social (PEES) para la recuperación de la economía, en particular de la línea de Apoyo a la Economía COVID-19 – Micro y Pequeñas Empresas, de € 1.000. Estas medidas a las que se agregan los Fondos provenientes de la Recuperación Pos pandemia de la UE, servirán de estímulos para la recuperación del sector de la construcción civil que influye decisivamente en la recuperación de la economía. También se recuerda que la construcción viene siendo uno de los principales factores de crecimiento en los últimos años.	39172300 Tubos y Accesorios de Tubería (EJ: Juntas, Codos, Empalmes, de polímeros de cloruro de vinilo (PVC).

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Paraguay	Paraguay es el 6° mayor productor y el 4° mayor exportador de soja en el mundo, con una superficie sembrada de 3.264.480 hectáreas y un rendimiento aproximado de 2452 Kgs/Ha. Otros cultivos relevantes son: arroz, chía, trigo, caña de azúcar, algodón, maíz. Fuente: Ministerio de Agricultura y Ganadería del Paraguay En el período 2017- 2019, Paraguay importó silos bolsa por un promedio anual de US$ 7,4 millones. Los principales proveedores fueron: Argentina, con una participación en el total importado del 51% y Brasil, con una participación del 26% en dicho total.	No se relevan condiciones coyunturales particulares.	39173290 Los demás tubos (Silobolsas)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Qatar	La diversificación de Qatar en la producción de melamina a través de la empresa Qatar Melamine Company marca el inicio de una nueva industria potencialmente beneficiosa en Qatar. La empresa, establecida en 2010, aprovecha la ventaja comparativa de la que disfruta en términos de abundancia de materia prima y suministros baratos de energía. Con una capacidad de 60.000 millones tn anuale, la planta de melamina es la segunda mayor instalación de dicho producto en el mundo y la mayor en Medio Oriente. Qatar Melamine Company produce y abastece el 5% del total de melamina elaborada en todo el mundo. La tecnología líder a escala global utilizada en la planta de Qatar Melamine Company es la de alta presión ("HP") de Eurotécnica. QMC satisface las necesidades de melamina en el mercado local y exporta a distintos países tales como Alemania y Turquía, entre otros. En 2019 Qatar re-exportó 76.643 KG del producto con un valor de 899.197 QAR, e importó 2.472 KG con un valor de 17.776 QAR. Qatar Melamine Company es propiedad de la empresa Qatar Fertilizer Company "QAFCO" (60%) y Qatar Intermediate Industries Holding Company "QH" (40%). En octubre de 2010, inauguró su nueva planta de melamina en la ciudad industrial de Mesaieed, ubicada a 35 kilómetros de Doha.	No se han detectado medidas coyunturales y/o de cambio de tendencia con respecto a los productos del presente sector. Empero, cabe señalar que se espera que en el futuro próximo continúe creciendo la demanda en adhesivos, aditivos para hormigón y distintos productos químicos vinculados con las obras de infraestructura de todo tipo apoyadas por el gobierno, estrechamente ligadas a la organización del Campeonato Mundial de Futbol 2022.	390920 Melamina

PRODUCTOS DE CAUCHO Y SUS MANUFACTURAS



Comprende los productos clasificados bajo le capítulo 40 del Sistema Armonizado, que abarca todos los productos de caucho y sus manufacturas.
Argentina exportó en 2019 US$ 289 millones (representa el 0,45% del total exportado por el país) y sus principales destinos fueron: Brasil, Estados Unidos, México, Chile y Paraguay.
Los mercados que presentan una demanda favorable para este tipo de productos son Argelia, EE. UU, Filipinas y Rumania.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Argelia	Argelia cuenta con un parque automotor de 6.3 millones de vehículos, lo que ubica a este país en el segundo lugar del continente africano. Las importaciones de neumáticos fueron estimadas a US$ 126,96 millones en 2019, contra US$147,03 millones en 2018. En los últimos años se registró la entrada en producción de varias plantas locales. No obstante, los niveles de producción son bajos y el mercado interno sigue abastecido por las importaciones.	La producción local se encuentra en una fase inicial. Esta situación hace que la importación asegure el abastecimiento del mercado.	401150 Neumáticos
Estados Unidos	Sector automotriz: Si bien la industria tiene una proyección de ingresos limitados durante el corriente año debido a la pandemia, los niveles de producción ya se han recuperado a su normalidad en julio del corriente y se espera que las reducciones realizadas sobre la tasa de interés para contrarrestar los efecto económicos de la pandemia ayuden a mitigar los efectos de la caída en los ingresos del sector. El sector en sí, incluso identificado como una debilidad, tiene una alta dependencia de las importaciones y un déficit comercial deficitario. A pesar de las políticas de incentivo del gobierno para la fabricación local, se espera que la demanda interna sea satisfecha en un 87,3% por importaciones, sin perjuicio de que estas cayeron un 18,6% en lo que va del año 2020 por interrupciones en la cadena de suministro y una caída en la demanda local, que ya comienza a recuperarse y alcanzar los niveles anteriores a la pandemia.	Por un lado, la industria automotriz de los EE.UU. cayó de forma abrupta en abril del 2020 como consecuencia de la pandemia a nivel mundial retomando la actividad en mayo del corriente y volviendo a los niveles estables de producción en julio del 2020, con la fabricación de 2.63 millones de unidades en el mismo, y creciendo en 1,72 unidades respecto al mes de junio del mismo año. Asimismo, se destaca que muchos productos de este sector se encuentran dentro del SGP por lo cual podría trabajarse junto a los importadores el aprovechamiento de este tipo de régimen especial de importación. Por otro lado, la mayoría de las principales empresas de fabricación de autopartes están afiliadas a fabricantes de automóviles a gran escala. A medida que los fabricantes de automóviles extranjeros han penetrado en el mercado automotriz de los EE. UU., se ha creado una gran oportunidad para sus fabricantes asociados de piezas extranjeras. Mientras que los principales fabricantes de automóviles GM y Ford han mantenido fuertes cuotas de mercado en los Estados Unidos, los fabricantes de automóviles con sede en el extranjero han reforzado sus operaciones en los EE.UU. Fiat Chrysler Automóviles N.V. (FCA), tiene vínculos importantes con los fabricantes de piezas tradicionalmente europeos.	40111010 - 40111050 Neumáticos

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Filipinas	En la aprobación del Sistema Sanitario Universal, el Departamento de Salud es el mayor proveedor de servicios en Filipinas que gestiona más de 70 hospitales, las Fuerzas Armadas de Filipinas administran más de 50 instalaciones médicas y unos de 500 hospitales gubernamentales son administrados y dirigidos por el gobierno local de la provinciales, ciudades o municipales del Departamento del Interior y los Gobiernos Locales (DILG) que enfoque en mejorando los equipo hospitalario y establecimiento de mecanismo financieros procedentes de asociaciones entre los sectores público y privado para apoyar la reparación inmediata, rehabilitación y construcción de instalaciones determinadas.	El mercado filipino se refuerza de intensificar y acelerar las implementaciones de programas y proyectos que contribuirán a la lucha contra las enfermedades y a la creación de mecanismos de difusión innovadora. En el sector de salud pública, el Departamento de Salud ha ordenado recientemente a cada ciudad y provincia que establezcan instalaciones sanitarias que proporcionen equipo médico básico completo y aumenten la capacidad de los pacientes.	40151100 Guantes quirúrgicos - 15%

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Rumania	El sector automotriz es el principal motor de la economía rumana. La industria automotriz representa el 14% del PIB y contribuye con el 27% a las exportaciones de Rumania. La facturación del sector automotriz rumano fue, en 2019, de unos US$ 35 mil millones (+3%). Los tres mayores exportadores de Rumania representan exclusivamente la industria automotriz: 1. Dacia-Renault, 2. Ford y 3. Daimler (Star Assembly - productor de cajas de cambio). Los grandes exportadores de este sector son también grandes importadores.	Varios distribuidores de neumáticos detuvieron sus importaciones de China después de que la Comisión Europea inició, el 1 de febrero de 2018, la implementación del Reglamento 163/2018, que exige el registro de las importaciones de neumáticos nuevos y recauchutados de China.	401110 Neumáticos de los tipos utilizados en automóviles de turismo (incluidos los familiares tipo break o station wagon y los de carreras).

CURTIEMBRE Y DERIVADOS

En el presente análisis la información para “Curtiembre y derivados” se presenta desagregada a nivel de capítulos del sistema armonizado 2017.
El sector resulta relevante en términos de exportaciones, en 2019 la Argentina exportó US$ 548 millones.
Se han relevado para este rubro 15 mercados que presentan factores de demanda que podrían abrir oportunidades para algunos productos argentinos, principalmente Cueros preparados después del curtido o del tostado; Cueros y pieles depilados de animales sin pelo; y Cueros y pieles de bovino o de equino (depilados, preparados). Asimismo se destacan manufacturas de cuero tales como: Baúles, maletas (valijas) y maletines, bolsos de mano; Cinturones y prendas de vestir; sillas de montar de cuero y tiros, bozales y otros artículos de talabartería o guarnicionería para todos los animales. Vale señalar que también se destacan pieles curtidas o adobadas, especialmente para países nórdicos.

MERCADOS Y PRODUCTOS RELEVADOS

Productos / Mercados	Pieles (excepto la peleteria) y cueros	Manufacturas de cuero, artículos de talabarteria	Peleteria y confecciones de peleteria
Alemania			
China			
Corea del Sur			
Dinamarca			
Filipinas			
Finlandia			
Francia			
Hong Kong (RAE China)			
India			
Islandia			
Italia			
Portugal			
Reino Unido			
Singapur			
Suecia			
Tailandia			

Fuente: Elaboración SUPCI sobre información Representaciones argentinas en el exterior

A continuación se desagrega la información relevada por las Representaciones argentinas en el exterior a nivel de capítulo y posición arancelaria. El informe incluye aspectos destacados del sector en cada mercado y los factores que favorecerían en estos momentos la demanda de productos que conforman la oferta exportable argentina. El análisis es complementado con información precisa y detallada de las condiciones de acceso de los productos y datos de los principales importadores.

PIELES EXCEPTO LA PELETERIA Y LOS CUEROS

Comprende los productos clasificados bajo los capítulos 41 del Sistema Armonizado, que abarca las pieles, con excepción de la peletería, y los cueros.
Argentina exportó en 2019 US$ 510 millones (representa 0,58% de las exportaciones totales del país), y sus principales destinos fueron: Tailandia, China, Hong Kong, India y México.
Los mercados que presentan una demanda favorable para este tipo de productos son China, Hong Kong (RAE China), Corea, Filipinas, India, Tailandia, Italia, Portugal y Dinamarca. A continuación se detalla la cantidad de productos identificados en cada mercado.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
China	Afectada por el lento desarrollo económico internacional y la ralentización de la demanda, la industria peletera de China ha experimentado un exceso de capacidad y oferta. Después de 2016, los ingresos por ventas de la industria de pieles de China comenzaron a disminuir. A partir de 2018, los ingresos por ventas de la industria de pieles cayeron a US$ 11.004 millones, una disminución interanual del 17,7% en comparación con 2017, y la demanda del mercado continuo disminuyendo. En 2019 la importación total China ascendió 262.154 toneladas, US$ 459 millones. Principales proveedores: Brasil (33%), EE.UU. (25%), Holanda (7%), Tailandia (6%), Uzbekistán (5%), Corea (3%)	En los últimos años, la demanda de cueros ha ido en constante crecimiento. En el escenario de recuperación post pandemia, el nivel adquisitivo se mantuvo lo suficiente estable para mantener el nivel de productos suntuosos como cueros y productos de talabartería.	410411 Cueros y pieles curtidos de bovino, depilados, húmedos, plena flor sin dividir, ncop. 410792 Cueros y pieles de bovino excluido enteros, divididos con la flor 410210 Pieles en bruto de ovino c/lana 410150 Cueros y pieles en bruto, enteras, de bovino o equino, de peso unitario > a 16 kg, s/dividir 410419 Cueros y pieles curtidos de bovino, depilados, húmedos, ncop. 410441 Cueros y pieles curtidos de bovino, depilados, secos, plena flor s/dividir o divididos c/la flor, ncop.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Corea Del Sur	El mercado importador de pieles (excepto la peletería) y cueros de Corea se oscila US$ 400-450 millones (160 miles de toneladas) anuales. Las empresas locales del rubro mayormente importan cueros en bruto desde EE. UU. (casi 90%) y los procesan y suministran a fabricadores de asiento de coches y carteras. El mercado doméstico está dominado por tres empresas locales en virtud de que es un mercado al que no pueden ingresar nuevas empresas debido a la inversión en instalaciones a gran escala y problemas de licencias debido a las regulaciones de tratamiento de aguas residuales. Particularmente, el volumen del mercado importador de cueros procesados de bovino o equino es US$ 155 millones anuales. El principal proveedor de cueros curtidos de bovino (P.A.4014) fue Brasil durante los últimos tres años (2017-2019) mientras que el vendedor más importante de cueros bovinos preparados (P.A.4107) fue Italia en el citado periodo.	No se relevaron situaciones coyunturales a considerar	4104190000 Cueros, de bovino o de equino, en estado húmedo curtidos, divididos pero sin otra preparación. 4107990000 Cueros preparados después del curtido o del secado de bovino o de equino, divididos (exc. plena flor sin dividir).

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Filipinas	Filipinas no se destaca como un importante productor de productos de cuero en el mundo, debido a la fuerte competencia de sus vecinos asiáticos. Existe una asociación de curtidores y una pequeña industria que se concentra en el norte de Manila. Casi la mitad de las necesidades de cuero de Filipinas se importa y la otra mitad se fabrica en el país. El 95% es cuero bovino (vaca y búfalo) para esta producción local. Filipinas sacrifica alrededor de 600.000 cabezas de ganado cada año, produciendo aproximadamente 20 millones de pies cuadrados de piel. Solo la mitad de esto se procesa en cuero; el resto se exporta como cuero crudo o se procesa como alimento.	Tradicionalmente, los artículos de cuero eran una rama de la industria del calzado, es decir, el exceso de pieles de la fabricación de zapatos se usaba para hacer pequeñas bolsas para guardar monedas. Con el tiempo, el exceso de pieles de cuero se convirtió en otros artículos funcionales como carteras, carteras y bolsos. El valor de fabricación de cuero y productos de cuero aumentó en Filipinas. En 2018, el valor agregado por las industrias de fabricación de calzado, cuero y productos de cuero en Filipinas ascendió a alrededor de 10 mil millones de pesos filipinos. Según datos del Departamento de Comercio e Industria (DTI), la industria de artículos de cuero está compuesta por alrededor de mil empresas registradas. Estos incluyen tanto empresas de exportación-fabricación directa como subcontratistas. La mayoría de los actores de la industria son de tamaño pequeño a mediano. Hay algunas grandes empresas, la mayoría de las cuales operan en las zonas francas del país. Los productores de artículos de cuero atienden a diferentes segmentos del mercado que se clasifican principalmente por el precio y la calidad de la mercancía comprada.	41071100 Cueros preparados después del curtido o del tostado. Granos integrales, sin dividir 41071200 Cueros preparados después del curtido o del tostado. Granos partidos 41071900 Cueros preparados después del curtido o del tostado. Los demás. 41079100 Cueros preparados después del curtido o del tostado. Plena flor sin dividir 41079200 Cueros preparados después del curtido o del tostado. Granos partidos 41079900 Cueros preparados después del curtido o del tostado. Los demás. 41131000 Cueros preparados después del curtido o del tostado. De cabras o cabritos 41132000 Cueros preparados después del curtido o del tostado. De porcinos 41133000 Cueros preparados después del curtido o del tostado. De reptiles 41139000 Cueros preparados después del curtido o del tostado. Los demás. 41141000 Cuero de gamuza (incluida la gamuza combinada) 41142000 Charol y charol laminado; cuero metalizado 41151000 Cuero regenerado a base de cuero o fibras de cuero, en placas, hojas o tiras, incluso enrolladas 41152000 Corte y demás desperdicios de cuero natural o regenerado, no aptos para la fabricación de artículos de cuero; polvo de cuero, polvo y harina

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Hong Kong (RAE China)	Es importante destacar que no se verifica producción local, en virtud de los altos costos operativos de Hong Kong. Casi la totalidad de las importaciones de pieles y cueros se re-exporta a China Continental para su tratamiento en fábricas. En 2019 se importó un volumen de US$ 313 millones, 15 mill de kg. Sus principales proveedores son: 1) China Continental; 2) Italia; 3) Tailandia; 4) Corea del Sur; 5) Vietnam; 6) Argentina; 7) Brasil.	Se verifica una caída interanual del 46% en las importaciones globales del capítulo 41 en el primer semestre de 2020 respecto del mismo período de 2019, la cual se refleja en la subpartida 410792 (-46,8%). Se observa que la caída de las exportaciones argentinas hacia Hong Kong de esa subpartida es menos que la baja de las exportaciones brasileñas (-48,5% vs -60,2%, respectivamente). En contraste, se verifica un aumento del 47,5% en los envíos de Uruguay. El producto se considera de interés al ser una de las principales posiciones arancelarias exportadas a Hong Kong (dentro del Cap. 41, el único para el que se registran exportaciones industriales significativas a este mercado).	410792 Cueros y pieles depilados de los demás animales y cueros y pieles de animales sin pelo, excepto los de las partidas nos.4108 o 4109 410712 Cueros y pieles depilados de los demás animales y cueros y pieles de animales sin pelo, preparados, excepto los de las partidas nos.4108 o 4109 410441 Cueros y pieles de bovino o de equino, depilados, preparados, excepto los de las partidas nos.4108 o 4109

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
India	La industria del cuero local ocupa un lugar prominente en la economía india y es uno de los sectores catalogados como estratégicos en el marco del programa Make in India. La producción local está orientada a la exportación, siendo India uno de los diez principales exportadores mundiales de cuero a nivel mundial. Si bien en los años 60 y 70, este sector exportaba principalmente materias primas, en la actualidad se caracteriza por la exportación de productos de cuero con valor agregado. En el período 2019-2020, los principales productos exportados por este sector fueron: 1) Artículos de talabartería o guarnicionería para todos los animales (incluidos los tiros, traíllas, rodilleras, bozales, sudaderos, alforjas, abrigos para perros y artículos similares), de cualquier materia - US$ 2.412,75 millones; y 2) Cueros y pieles en bruto, de bovino (incluido el búfalo) o de equino incluso depilados o divididos- US$ 525.33 millones. La industria del cuero es considerada un sector estratégico, por lo que desde el lanzamiento del programa se han implementado diversas medidas que tienen como objeto promover al sector. En este orden, en enero del presente, se debatía acerca de una posible reducción de las tarifas de importación de materias primas para intentar incrementar las exportaciones del sector.	Cabe destacar que la India cuenta con disponibilidad de materia prima local, en tanto se estima que produce el 20% del ganado vacuno y búfalo a nivel mundial, y el 11% de las cabras y ovejas. No obstante, enfrenta tres grandes dificultades 1) carencia de criaderos de ganado; 2) la faena del ganado bovino es realizada únicamente en Kerala, West Bengal y en el noroeste; 3) limitada disponibilidad de materia prima de alta calidad. Esto último genera que, a efectos de producir bienes finales de alta calidad, la industria del cuero deba importar materia prima de calidad. Reducción de tarifas a la exportación de Partida 41: En 2019, el gobierno redujo la tarifa de exportación del 60% al 40%, y actualmente, las autoridades indias se encuentran analizando una nueva reducción, lo que podría ocasionar una disminución de la oferta de materia prima local y derivar en un encarecimiento de la misma.	410441 Cueros y pieles de bovino o de equino, depilados, preparados. Plena flor sin dividir; divididos con la flor. 410419 Cueros y pieles curtidos o «crust», de bovino (incluido el búfalo) o de equino. Los demás. 410791 Cueros preparados después del curtido o del secado, de bovino o equino. Plena flor sin dividir. 410711 Cueros preparados después del curtido o del tostado. Granos integrales. Plena flor sin dividir. 410792 Cueros y pieles depilados de los demás animales y cueros y pieles de animales sin pelo. Divididos con la flor.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Italia	La industria del cuero se compone de más de 1.200 empresas y emplea a casi 18.000 trabajadores, representando el 65% del total de la industria del curtido en la UE, con una participación a nivel mundial del 20%. Las ventas internas absorben el 75% de la producción de cuero italiano, aunque el mercado presenta ciertos signos de debilidad. A principios de 2019 la facturación alcanzaba los 5 millones de euros, de los cuales un 70% correspondía a pieles curtidas y el resto a sintéticas y accesorios. El tejido empresarial se compone mayormente de Pymes que se caracterizan por localizarse en clústeres (Véneto, Campania, Lombardía). Entre los sectores a los que se destina el cuero se encuentran el del calzado (40%), marroquinería (26%), mobiliario (15%), automotor (13%) y moda. El cuero bovino resulta el preferido para la producción, mientras el cuero de oveja y cabra presenta menor salida. La sostenibilidad y la circularidad son aspectos relevantes en el sector y muchas empresas han logrado crear conciencia en este sentido, adoptando la certificación ICEC. Asimismo, es un sector que se caracteriza por un alto grado de deslocalización (sobre todo en Rumania).	La importación de materias primas tiene su origen en 119 países y cubre más del 90% de las necesidades de la industria. En detalle por tipo de producto comprado, el 52% de las importaciones por volumen se refieren a cueros en bruto mientras que el 47% se refiere a cueros semiacabados hasta la etapa "wet blue"; el otro producto semiacabado utilizado (cueros "costra") representa el 1% del total. Si bien el mercado local presenta ciertos signos de debilidad atento la reducción de la demanda interna, el crecimiento del mercado de lujo y la tendencia positiva de las exportaciones podría generar oportunidades para exportadores argentinos.	410441 Cueros y pieles de bovino (incluidos búfalos o similares en estado seco y afeitado).

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Portugal	La industria del cuero es muy deficitaria en Portugal. De hecho, depende en gran parte de las importaciones para la importante estructura industrial portuguesa de su Clúster de calzado, que también incluye una diversidad de artículos de cuero. La producción de calzado emplea aproximadamente 40.000 personas, en casi 1.500 empresas. Los sectores asociados a la producción de componentes de calzado y marroquinería emplean alrededor de 7.000 personas en 389 empresas. Portugal es el segundo mayor productor de calzado de Europa y el sexto exportador mundial, exportando 90% de su producción. A nivel internacional, Portugal ocupa un lugar especialmente destacado en la producción de calzado de cuero, de prestigio, lujo y valor.	El sector de calzado y manufacturas de cuero sufrió un gran impacto debido a la pandemia del Covid-19, afectando a la mayoría de las empresas durante la etapa de confinamiento. Se espera que el sector, responsable por el fuerte impulso a la economía portuguesa, salga ampliamente beneficiado con los apoyos financieros de los Fondos provenientes de la Recuperación Pos pandemia de la UE, que Portugal tendrá acceso a partir del 2do. semestre 2020 hasta 2027. En este periodo fueron asignados a Portugal € 45,1 mil millones, donde se incluyen € 15,3 mil millones en transferencias a fondo perdido del Fondo de Recuperación de la UE, así como € 29,8 mil millones en subsidios del cuadro financiero plurianual 2021-2027. La Asociación portuguesa de la industria (APICCAPS) está desarrollando una serie de actividades para recuperar el sector de la crisis mediante inversiones, tanto en la modernización de los procesos fabriles, como en promoción de marcas y ventas online para volver a competir en el mercado internacional, mediante estrategias de marketing y tecnología digital, previéndose una recuperación de la producción durante el 2do. Semestre de 2020.	410441 Cueros plena flor sin dividir; divididos con la flor

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Tailandia	La industria del cuero en Tailandia en 2019 se mantuvo estable y con un crecimiento a un ritmo favorable. En 2020, el sector del cuero fue afectado por la pandemia COVID-19 dado que depende de las exportaciones en más de un 70%. Aún así, Tailandia necesita materia prima de proveedores extranjeros para fabricar productos de cuero y abastecer la demanda debido a la calidad inestable, el nivel medio-bajo y el volumen de producción insuficiente a nivel doméstico. En 2019, las importaciones relevadas de interés para Argentina fueron de: (i) 410449 (Los demás cueros y pieles de bovino) US$ 165 mill, 11.165 tn. Principales proveedores Argentina (66%), Brasil (13%), Paraguay (8%), Uruguay (8%) y México (4%); (ii) 410799 (Cueros preparados del curtido o del secado de bovino) US$ 97,6 mill, 5.765 tn. Principales proveedores Uruguay (35%), Argentina (20%), China (8%), Vietnam (8%) y Brasil (8%) y(iii) 410150 (Cueros y pieles en bruto, de bovino) US$ 76 mill, 77.115 tn. Principales proveedores: EEUU (52%), Australia (14%), Japón (6%), Canadá (6%), Vietnam (6%) y Argentina (5%).	Cabe señalar que, acorde a analistas especializados en la materia, el futuro de la industria tailandesa del cuero avanza hacia tendencias ecológicas y de sostenibilidad ambiental.	410449 Los demás cueros y pieles de bovino 410799 Cueros preparados del curtido o del secado, de bovino 410150 Cueros y pieles en bruto, de bovino

MANUFACTURAS DE CUERO (Capítulo SA 42)

Comprende los productos clasificados bajo los capítulos 42 del Sistema Armonizado, que abarca manufacturas de cuero, artículos de talabartería o guarnicionería, artículos de viaje, bolsos de mano (carteras) y continentes similares; manufacturas de tripa.
Argentina exportó en 2019 US$ 23 millones (representa 0,02% de las exportaciones totales del país), y sus principales destinos fueron: Estados Unidos, Chile, Uruguay, Francia y Alemania.
Los mercados que presentan una demanda favorable para este tipo de productos son Alemania, Corea, Filipinas, Finlandia, Francia, Italia, Noruega, Singapur y Suecia,

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Alemania	La industria alemana de artículos de cuero, viene enfrentando la presión competitiva internacional, especialmente de los países en desarrollo y emergentes. Muchas empresas debieron trasladar sus instalaciones de producción al extranjero. A diferencia de lo ocurrido en la industria del cuero, la disminución de las empresas fabricantes de artículos de marroquinería en Alemania es el resultado de las reubicaciones de la fabricación en otros países donde la producción y mano de obra es más barata. En general Alemania produce y exporta principalmente artículos de cuero de lujo, pero consume un tipo de producto de rango medio, de ahí que gran cantidad de sus importaciones provengan hoy en día principalmente de Asia. El cuero se produce principalmente en Alemania para la industria automotriz y la industria del mueble (75%), zapatos y bolsos (15% y cuero de alta calidad y artículos de deporte ecuestre (10%). Según información presentada por la asociación del comercio de la marroquinería en Alemania las ventas en concepto de artículos y accesorios de cuero en Alemania alcanzaron en 2019 € 2,7 mil millones.	El mercado alemán para artículos de cuero y marroquinería es junto con Italia y Francia uno de los más importantes dentro de la Unión Europea. China es el principal proveedor de artículos de marroquinería junto con Italia que provee más del 50% del total de las importaciones alemanas del sector. Les siguen India y Francia. El valor de las importaciones es actualmente alrededor de 11 veces el de los artículos de cuero fabricados en Alemania. En un periodo de 10 años aumentaron las importaciones en un 49%. Existe una alta demanda de artículos y accesorios de cuero de corta vida útil que se adapten a la moda del momento. Para los consumidores de mayor edad, una población con un alto poder adquisitivo y muy numeroso en Alemania, destacan productos livianos, fáciles de usar y ergonómicamente diseñados. Los principales problemas que enfrentan las empresas argentinas del sector es el desconocimiento por parte del consumidor alemán de la calidad, marcas y productos de marroquinería argentina. Pueden encontrarse nichos para productos relacionados al polo. Los artículos de marroquinería no cuentan con presencia destacable en el mercado y el consumidor no tiene una percepción definida de su calidad. .	42021110 Baúles, maletas (valijas) y maletines, incluidos los de aseo y los porta documentos, portafolios (carteras de mano), cartapacios y continentes similares. 42022100 Bolsos de mano (carteras) 4203100 Prendas de cuero

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Corea Del Sur	Talabartería, arneses y accesorios: El número de caballos criados en Corea fue de 27.243 cabezas en 2018. El número de personas que disfrutan de la equitación fue de unas 750 miles en 2018 y de estas, 57 mil personas disfrutaron regularmente de la equitación como miembro de clubs. En 2018, unas 1.400 personas tenían sus propios caballos. Asimismo, y en lo que respecta al mercado importador coreano de prendas y accesorios de cuero natural y regenerado, durante los últimos tres años (2017-2019) fue de US$ 172 millones anuales. Actualmente existe un fuerte proveedor en cada segmento. Durante los últimos tres años Italia tuvo aproximadamente 40% de cuota para las prendas y cinturones de cuero, Indonesia ocupó casi el 48% del mercado importador coreano de guantes para uso deportivo mientras que China dominó más de 50% del mercado de guantes de trabajo, etc.	El mercado de Corea tiene características excelentes para el área de talabartería, con gran cantidad de emprendimientos hípicos en desarrollo. Por otra parte, debido a tendencias recientes de los coreanos respecto de sus mascotas (más de 8 millones de perros y gatos) se advierte un crecimiento significativo en la demanda de accesorios para este tipo de animales.	42010090 Talabartería y arneses para cualquier animal, de cualquier material; no de piel de reptil (incluidos cordones, correas, rodilleras, bozales, mantas, alforjas, abrigos para perros y similares). 420310 Prendas de vestir de cuero

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Filipinas	Filipinas no se destaca como un importante productor de productos de cuero en el mundo, debido a la fuerte competencia de sus vecinos asiáticos. Casi la mitad de las necesidades de cuero de Filipinas se importa y la otra mitad se fabrica en el país. El 95% de la producción local es cuero bovino (vaca y búfalo). Filipinas sacrifica alrededor de 600.000 cabezas de ganado cada año, produciendo aproximadamente 20 millones de pies cuadrados de piel. Solo la mitad de esto se procesa en cuero; el resto se exporta como cuero crudo o se procesa como alimento. Tradicionalmente, los artículos de cuero eran una rama de la industria del calzado, es decir, el exceso de pieles de la fabricación de zapatos se usaba para hacer pequeñas bolsas para guardar monedas. Con el tiempo, el exceso de pieles de cuero se convirtió en otros artículos funcionales como carteras, carteras y bolsos. Según datos del Departamento de Comercio e Industria, la industria de artículos de cuero está compuesta por alrededor de mil empresas registradas. Estos incluyen tanto empresas de exportación y fabricación directa como subcontratistas. La mayoría de los actores de la industria son de tamaño pequeño a mediano. Hay algunas grandes empresas, la mayoría de las cuales operan en las zonas francas del país	El valor de fabricación de cuero y productos de cuero aumentó en Filipinas. Los productores de artículos de cuero atienden a diferentes segmentos del mercado que se clasifican principalmente por el precio y la calidad de la mercancía comprada.	42021110 Maleta o maletín con dimensiones máximas de 56 cm x 45 cm x 25 cm 42021190 Maleta o maletín. Los demás. 42021211 Mochilas escolares con superficie exterior de fibra vulcanizada 42021219 Mochilas escolares. Los demás

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Finlandia	En Finlandia hay unos 75.000 caballos y 170.000 personas practican la equitación. Hay poca producción local de artículos de talabartería. También hay producción de artículos para caballos en Suecia y éstos tienen gran aceptación en Finlandia.	Existe un nicho de mercado relacionado con la práctica de la equitación y las carreras de caballos. De hecho, la práctica de la equitación está en aumento año tras año, es una afición que cada vez tiene más adeptos. En este sentido, los productos de alta calidad tienen mayor aceptación en el mercado, siendo el precio un factor secundario.	420100 Sillas de montar de cuero y tiros, bozales y otros artículos de talabartería.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Italia	El sector textil-confección y accesorios es de especial importancia para los exportadores italianos: representó el 11% de las exportaciones. La participación italiana en las exportaciones mundiales del sector es del 6,4% y, en particular, en el calzado es 11%. Los principales proveedores extranjeros son Francia, Suiza, Alemania, Paises Bajos y China. En 2019 Italia importó US$ 115 millones. El sector textil y de la confección (incluido el cuero) incluye productos de la industria textil, el embalaje de prendas de vestir (incluido el cuero y las pieles), así como la preparación de artículos de cuero. El tejido empresarial de la marroquinería italiana está formado por un gran número de empresas muy pequeñas (el 70% no tiene más de 5 empleados). Según lo publicado por Infocamere-Movimprese, el año 2020 registró un saldo negativo en el número de tiendas de marroquinería activas, entre artesanía e industria.	En 2019, el sector italiano de marroquinería, cerró con resultados positivo impulsados por las exportaciones. Las ventas al exterior de artículos de cuero alcanzaron récords históricos en valor, con la consecuente consolidación significativa de la balanza comercial (+ 39% a 5,8 mil millones). Los principales países de destino son Suiza, que registró una duplicación de valor (+ 102,6%); Francia, vinculada en parte a la externalización de las grandes marcas y en tercer lugar Estados Unidos. También se registra una tendencia favorable en los mercados asiáticos: a Corea del Sur y Japón. Si bien el mercado local presenta ciertos signos de debilidad, atento la reducción de la demanda interna, el crecimiento del mercado de lujo y la tendencia positiva de las exportaciones podrían generar oportunidades para exportadores argentinos.	420310 Prendas de vestir 420330 (Accessorios) Cinturones

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Islandia	Islandia cuenta con producción local en este rubro y exporta principalmente pieles de ovino y visón. Las exportaciones islandesas durante 2019 registraron US$ 498 mil. Mientras que las importaciones ascendieron a US$ 16,6 millones. Tradicionalmente utiliza productos de curtiembre y derivados para distintos productos artesanales y accesorios para mascotas. Generalmente se abastecen localmente de pieles ovinas y bovinas.	Ante la limitada producción local, se entiende que muchos productos terminados e insumos necesarios para la transformación para productos terminados deben ser importados, abriendo mercado y generando oportunidades para países proveedores, como el caso de la Argentina.	420100 Artículos de talabartería o guarnicionería para todos los animales.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Reino Unido	La industria del cuero en el Reino Unido es conocida por fabricar una diversa gama de productos para una gran cantidad de sectores dentro de industria de la moda. La facturación anual de esta industria, (PA 4203) equivale a US$372 millones. Reino Unido representó en 2019 el 0,06% del comercio mundial de manufacturas de cuero. Los principales países que venden manufacturas de cuero al Reino Unido son China con 40%; Italia con 15%, Francia con 11%, e India con 9%. Turquía y Portugal son también proveedores importantes para este tipo de productos y en Sudamérica, Brasil es reconocido como exportador. Se prefieren los cueros vacunos en materias primas .Los cueros de buey, bisonte y búfalo también son populares para manufacturas del segmento medio. Para manufacturas de alta gama también se utiliza el cuero de reptil. Se prefieren los cueros rígidos para que el artículo mantenga su forma; y el liso, que incluya grabados, pero en menor cantidad, pues se prefieren los artículos sobrios	La comodidad y la moda son los principales factores de compra de este sector. Se recomiendan los diseños funcionales, espaciosos y cómodos. Hoy en día, dentro de los países latinos, solo Argentina es considerada como un reconocido exportador de cueros hacia el Reino Unido, gracias a su gran trayectoria como país ganadero. Nuestro país ocupa el puesto 32 del ranking, luego de Italia, Francia, India, China y Pakistán quiénes representan más del 70% ingresado al Reino Unido.	42022100 Baúles, Maletas (valijas), maletines. Bolsos y carteras de cuero 4202210010 Baúles, Maletas (valijas), maletines. Hechos a mano. 4203 Prendas y complementos (accesorios), de vestir, de cuero natural o cuero regenerado.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Singapur	Singapur es uno de los países de la región que sigue la tendencia ascendente de importar cada año mayores cifras de productos de cuero y talabartería tales como carteras, cinturones, billeteras y otros accesorios. La demanda en los últimos 5 años creció 3% (2015-2019).	Singapur, es la puerta de ingreso a la región Asia-Pacífico, en general, y del ASEAN, en particular (condición de hub logístico internacional). Los 10 países miembros de la ASEAN tienen una población combinada de 640 millones. Alrededor de 81 millones de hogares en estos países ya forman parte de la clase consumidora con ingresos que les permite comenzar a realizar compras discrecionales significativas en rubros tales como carteras de cuero, accesorios de diseñadores, etc.	420100 Artículos de talabartería o guarnicionería para todos los animales, incluidos los tiros, traíllas, rodilleras, bozales, sudaderos, alforjas, abrigos para perros y artículos similares, de cualquier materia. 420221 Bolsos de mano "carteras", incl. con bandolera o sin asas, con la superficie exterior de cuero natural, cuero o regenerado o cuero charolado. 420330 Cintos, cinturones y bandoleras, de cuero natural cuero regenerado. 420500 Las demás manufacturas de cuero natural o cuero regenerado.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Suecia	El mercado carece de producción local sustantiva. Dependiendo del producto final, la gran mayoría se importa en cantidad y bajo precio de países asiáticos, mientras que los bienes acabados y de mejor calidad provienen del mercado único europeo.	Existe un mercado de importación local destacable y mucho espacio a ganar por las exportaciones argentinas. Cabe considerar que en el año 2010 Argentina llegó a exportar 21 tn de manufacturas de cuero a Suecia, equivalente a US$ 1,2 millones. Sin embargo, para 2019, las importaciones provenientes desde Argentina mermaron a 8 tn (US$ 792.000).	42010010 Manufacturas de cuero. Artículos de talabartería. Sillas de montar de cuero natural, hechos a mano. 42050090 Manufacturas de cuero. Baúles, maletas (valijas), maletines. Las demás manufacturas de cuero natural o cuero regenerado

PELETERÍA Y CONFECCIONES DE PELETERÍA



Comprende los productos clasificados bajo los capítulos 43 del Sistema Armonizado: la peletería y confecciones de peletería; peletería facticia o artificial, incluyendo la peletería en bruto y la curtida o adobada.
Argentina exportó en 2019 US$13 millones (representa 0,02% de las exportaciones totales del país), y sus principales destinos fueron: Estados Unidos, Italia, China, Bélgica y Dinamarca.
Los mercados que presentan una demanda favorable para este tipo de productos son China, Dinamarca, Finlandia, Noruega y Suecia.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
China	Los ingresos por ventas de la industria de pieles y cueros en China han mostrado una tendencia creciente año tras año desde 2011, sin embargo, afectada por el lento desarrollo económico internacional y la ralentización de la demanda, la industria peletera china ha experimentado un exceso de capacidad y oferta. Después de 2016, los ingresos por ventas de la industria de pieles de China comenzaron a disminuir, cayendo en 2018 a US$ 11.004 millones, una disminución interanual del 17,7% en comparación con 2017.	En los últimos años, la demanda de pieles curtidas ha ido en constante crecimiento. En el escenario de recuperación post pandemia, el nivel adquisitivo se mantuvo lo suficiente estable para mantener el nivel de productos suntuosos como cueros y productos de talabartería.	430219 Pieles curtidas o adobadas de animales ncop., enteras incluso s/cabeza, cola o patas, s/ensamblar

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Finlandia	Las pieles se utilizan en Finlandia para la manufactura de diferentes artículos o prendas de vestir (guantes, gorros, abrigos), pero también como elementos decorativos (alfombras). Se comercializan pieles de oveja procedentes de Argentina (importación vía Suecia). La producción local de pieles es escasa, pero destacan especialmente las pieles de reno del Norte de Finlandia, que se comercializan para diferentes usos y como souvenir para turistas. Los manufactureros prefieren pieles y cueros de proximidad (locales o de países próximos).	El clima frío y la preferencia por los productos naturales (pieles, madera, tejidos de fibras vegetales) frente a los plásticos y polímeros favorece la demanda de este tipo de artículos. Por otro lado, hay cierta reticencia a la compra de productos de origen animal por motivos ecológicos, trato animal y de desarrollo sostenible (huella de carbono). Los consumidores empiezan a hacer sus decisiones de compra en base a cuestiones éticas y morales, no sólo en cuanto a precios, moda o calidad del producto.	430219 Peletería curtida o adobada

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Islandia	Islandia cuenta con producción local en este rubro y exporta principalmente pieles de ovino y visón. Las exportaciones islandesas durante 2019 registraron US$ 2,74 millones. Las importaciones ascendieron a US$ 1,37 millones. Se entiende que este sector resulta interesante para el desarrollo de negocios con la Argentina en tanto se evidencia una tendencia creciente de los niveles (aun muy bajos) de importaciones provenientes de la Argentina.	En los últimos años, la demanda de pieles curtidas ha ido en constante crecimiento. En el escenario de recuperación post pandemia, el nivel adquisitivo se mantuvo lo suficiente estable para mantener el nivel de productos suntuosos como cueros y productos de talabartería.	43021902 Pieles de ovino curtidas 43021905 Pieles curtidas o adobadas de bovinos

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Suecia	El mercado carece de producción local sustantiva. Dependiendo del producto final, la gran mayoría se importa en cantidad y bajo precio de países asiáticos, mientras que los bienes acabados y de mejor calidad provienen del mercado único europeo.	Si bien se advierte una reducción en el tamaño del mercado de importación, probablemente debido a cambios en la tendencia del mercado, por cuestiones de moda o ética ambiental/animal, se advierte que los productos argentinos podrían volver a ganar algo del espacio que supieron ocupar. En el año 2011, Argentina llegó a exportar 204 toneladas de este producto, equivalente a US$ 3.6 millones, pero en 2019 las cantidades exportadas bajaron a cero.	43021980 Peletería y confecciones de peletería. Peletería curtida o adobada, de cordero llamadas astracán, "Breitschwanz", "caracul", "persa" o similares, de cordero de Indias, de China, de Mongolia o del Tíbet

INDUSTRIA FORESTAL

En el presente análisis la información para “Industria Forestal” se presenta desagregada a nivel de capítulos del sistema armonizado 2017.
El sector resulta relevante en términos de exportaciones, en 2019 la Argentina exportó US$ 467 millones en productos relacionados a la industria forestal.
Se han relevado para este rubro 11 mercados que presentan factores de demanda que podrían abrir oportunidades para algunos productos argentinos, principalmente Maderas aserradas o devastadas, Madera en bruto, Chapas para alpinismo, Pellets de madera y leña. Asimismo de relevaron oportunidades en la industria editorial asociada tales como Libros, folletos e impresos incluidos horóscopos, fotonovelas, tiras cómicas o historietas,

DISTRIBUCIÓN DE LOS PRODUCTOS RELEVADOS POR MERCADO

Productos / Mercados	Madera, Carbón Vegetal y Manufacturas de madera	Pasta de madera o las demás materias fibrosas celulósicas; papel o cartón para reciclar (desperdicios y desechos)	Papel y Cartón; Manufacturas de celulosa, de papel o Cartón	Productos editoriales, de la prensa y de las demás gráficas
Canadá				
Chile				
China				
Corea del Sur				
EEUU				
España				
Filipinas				
Israel				
Italia				
Países Bajos				
Perú				

Fuente: Elaboración SUPCI sobre información Representaciones argentinas en el exterior

A continuación se desagrega la información relevada por las Representaciones argentinas en el exterior a nivel de capítulo y posición arancelaria. El informe incluye aspectos destacados del sector en cada mercado y los factores que favorecerían en estos momentos la demanda de productos que conforman la oferta exportable argentina.

MANUFACTURAS DE MADERA 

Comprende los productos clasificados bajo los capítulos 44 del Sistema Armonizado, que abarca madera, carbón vegetal y manufacturas de madera.
Argentina exportó en 2019 US$ 187 millones (representa 0,34% sobre las exportaciones totales), y sus principales destinos fueron: Estados Unidos, China, Chile, Uruguay, y Canadá.
Los mercados que presentan una demanda favorable para este tipo de productos son Canadá, China, Corea, EEUU, Filipinas, Israel, Italia y Países Bajos.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Canadá	La industria forestal comprende establecimientos destinados al cultivo y cosecha de madera de ciclo de producción largo (diez años o más). Hay 12 mil empresas del sector. 99% tienen menos de 100 empleados. La facturación promedio de las empresas es de CAD 447 mil por año. Las exportaciones anuales del sector son de CAD 800 millones. Las importaciones, de CAD 430 millones (2019).	No se observan medidas coyunturales específicas para el sector. Se destaca que el arancel de importación del producto es 0%. Argentina registra exportaciones en la posición 440910	440719 Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera. Aserrada o desbastada longitudinalmente, cortada o desenrollada, de espesor superior a 6 mm. De coníferas. 440910 Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera de coníferas.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
China	En el contexto de la disminución de la producción de madera, para cumplir con los requisitos del desarrollo económico nacional y la mejora del nivel de vida de las personas, la demanda anual de madera de China depende principalmente de las importaciones. Debido a la protección de los bosques por parte de China, el aumento de la demanda de madera ha llevado al país a fomentar las importaciones. Se espera que la producción de madera de China seguirá disminuyendo en el futuro. Se estima que se reducirá a 58.598 millones de metros cuadrados en 2023.	Para fomentar las importaciones de madera, desde 1998, China ha impuesto aranceles cero a todo tipo de madera importada. Como resultado, las importaciones de madera de China aumentaron significativamente. En los últimos años, la demanda de maderas ha ido en constante crecimiento. En el escenario de recuperación post pandemia, el nivel adquisitivo se mantuvo lo suficiente estable para mantener el nivel de productos suntuosos como cueros y productos de talabartería.	440399 Maderas ncop., en bruto 440711 Madera aserrada de pino de espesor > a 6mm.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	
Corea Del Sur	La especie “pino radiata” representa más de 20% de las compras totales de madera aserrada de coníferas que realiza Corea del Sur, seguida por Western hemlock, Douglas-fir, Ponderosa y Elka (white wood), mientras que la especie “pino elliotis” no registra mayor demanda en este mercado. Entre 2012 y 2018 no hubo ventas desde Argentina de madera aserrada de pino en este mercado. En 2019 se empezó colocar nuevamente este producto en Corea. Dado que la industria maderera se ha cerrado en todo el mundo debido a COVID 19 y el precio del transporte de contenedores ha aumentado considerablemente, toda la industria relacionada en Corea está amenazada. Las importaciones coreanas de madera en bruto y madera aserrada han disminuidas 15% y 17% respectivamente en el primer semestre de este año.	En el caso de madera aserrada de pino, Lituania y Letonia, los cuales no eran principales proveedores tradicionales para el mercado coreano, aumentaron sus exportaciones de madera aserrada de pino en un 65% y 15,8% respectivamente Las ventas de los vendedores tradicionales de madera aserrada de pino tales como Chile (-46%), China (-14,7%), Nueva Zelandia (-31,7%, Rusia (-26,8%) y Ucrania (-65,4%) han disminuido	440711 Madera conífera aserrada o desbastada longitudinalmente, cortada o desenrollada de espesor superior a 6 ㎜.; de pino.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Estados Unidos	EEUU es el país que más madera demanda a nivel mundial, para lo cual no alcanza con la producción local y debe importar casi un 10% de la madera que se consume. Las principales maderas comercializadas y distribuidas son madera estructural, madera contrachapada, productos de madera de ingeniería, marcos de puertas y ventanas, pisos de madera, panales, techos y otros productos de carpintería como terminaciones. A pesar de la presencia de muchos compradores, la construcción residencial y el canal retail se mantienen como las principales fuentes de demanda. Esta enorme demanda por productos forestales se produce principalmente por la expansión del mercado inmobiliario. Para la construcción de las típicas viviendas mono familiares en EEUU se utilizan en promedio unos 4.877 metros de madera y más de 4.267 metros de otros productos madereros. Aunque para las construcciones no residenciales se sigue usando mayormente otros materiales, debido a la creciente preocupación por el impacto ambiental de todas las actividades humanos, más empresas constructoras están buscando reemplazar sus materiales por otros alternativos, como productos de carpintería en metal (enchapados). Esto se inscribe también en nuevos códigos de construcción que requieren ventanas y marcos de puertas más durables frente al clima, aunque los aranceles impuestos sobre el acero y otros artículos afectan los precios de estos productos al ser importados.	En los últimos años han caído las exportaciones de madera por parte de EEUU por dos razones; En primer lugar por las tarifas impuestas a estos productos por países como China, fruto de la guerra comercial que sostienen ambos países, en segundo lugar por la apreciación del dólar estadounidense frente al resto de las monedas, haciendo más caros los productos de origen estadounidense. Previo a la crisis global causada por la pandemia del COVID-19 se pronosticaba un lento pero sostenido crecimiento para esta industria en general. Debido a la crisis económica que se ha desatado a nivel mundial se espera una disminución en la demanda de los productos de esta industria. Sin embargo, ante el efecto negativo que tiene esta crisis sobre la economía, la Reserva Federal de EEUU ha mantenido las tasas de interés cercanas al 0% (entre 0 y 0,25%), esto se traduce en un estímulo para la compra, y remodelación, de viviendas, aumentando la demanda por los productos de este sector, porque resulta más fácil el acceso a un crédito hipotecario.	440311 Madera en bruto, incluso descortezada, desalburada o escuadrada de coníferas. 440321 Madera en bruto cuya mayor dimensión de la sección transversal sea superior o igual a 15 cm. 440398 Madera en bruto de eucalipto. 440711 Madera aserrada o desbastada longitudinalmente, cortada o desenrollada de espesor superior a 6 mm de pino. 440799 Madera aserrada o desbastada longitudinalmente, las demás. 440910 Madera (incluidas las tablillas y frisos para parques, sin ensamblar) perfilada longitudinalmente en una o varias caras, cantos o extremos, de coníferas.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Filipinas	Con el programa de construcción de la administración, el mercado filipino está importando alrededor del 80 por ciento de los productos forestales y subproductos debido a la creciente demanda en el consumo interno. El sector forestal sigue lidiando con una política poco favorable para la inversión forestal y la ausencia de una política nacional que aborde el límite y la delimitación forestales permanentes. A fin de desarrollar un clima empresarial propicio en la silvicultura, el organismo competente desarrollará un sistema para atraer a los inversores a gran escala con directrices claras y sencillas y seguirá promoviendo medidas para facilitar la realización de asuntos comerciales relacionados con la silvicultura.	No se han relevado medidas particulares que afecten la demanda de importación del producto.	44012100 Madera combustible, en troncos, en palanquillas, en ramitas, en manojos o en formas similares: coníferas. 44012200 No coníferas. 44013100 Serrín y desperdicios y desechos de madera, aglomerados en troncos, briquetas, pellets o formas similares: pellets de madera 44014000 Aserrín y desechos de madera y chatarra, no aglomerados. 440800 Chapas para el alpinismo (incluidas las obtenidas por cortando madera laminada), para madera contrachapada o para madera laminada similar y otras maderas, aserradas longitudinalmente, cortadas o peladas, incluso cepilladas, lijadas, empalmadas o con extremos, de un grosor no superior a 6 mm. 44083920 Chapas para el alpinismo. Chapa exterior 44083990 Chapas para el alpinismo. Otros 441200 Madera contrachapada, paneles chapados y madera laminada similar 44123100 Con al menos una capa exterior de madera tropical 44101100 Tablero de partículas 47050000 Pulpa de madera obtenida mediante una combinación de procesos de pulpa mecánica y química

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Israel	El mercado israelí de muebles, sobre todo oficinas y cocinas es sumamente dinámico e importa materia prima para carpinterías y fábricas de muebles.	No se observan medidas coyunturales a relevar.	441114 Tableros de fibra de madera incluso aglomeradas con resinas o demás aglutinantes orgánicos, de espesor superior a 9 mm (MDF)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Italia	La industria de la madera y el mueble es un sector que sitúa a Italia en una posición de liderazgo: (i) primero en Europa por número de empresas y empleados en madera y mobiliario, (ii) tercero en el mundo por balanza comercial en muebles, con estructura de madera y tapizados y (iii) solo superada por los chinos en componentes, que sin embargo usan tecnologías que son más atrasadas que las italianas. Italia se destaca en el Home System y la cifra media de ventas por empresa es alrededor de medio millón de euros, confirmando su liderazgo en la gama alta. La balanza comercial de la cadena de suministro es la más alta entre todos los competidores internacionales (excluida China) y representa algo más del 2% de las exportaciones nacionales (alrededor de 10 mil millones de euros solo para muebles, 452.000 empleados en 111.000 empresas de las industrias de la madera y el mueble.	Si bien el mercado local presenta ciertos signos de debilidad, el incremento del consumo de madera tiende a aumentar con el tiempo y junto a la tendencia positiva de las exportaciones podrían generar oportunidades para exportadores argentinos.	440711 Maderas aserradas o devastadas 440131 Pellets de madera 440139 Leña, madera en plaquitas o partículas; aserrín, desperdicios y desechos, de madera, incluso aglomerados en leños, briquetas, bolitas o formas similares. Las demás.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Países Bajos	La sociedad neerlandesa se encuentra en vías de utilización de recursos renovables, aunque su independencia de energías no renovables aún está sin concretarse. En este sentido, fuentes alternativas de energía, como el carbón vegetal, son cada vez más demandadas, según puede observarse de las cifras de importación.	La demanda creciente se ve reflejada en el aumento de las importaciones de carbono vegetal. El año pasado el valor de las importaciones fue de € 11,2 mil millones, un 44% más respecto del 2018. La Argentina, habiendo aportado €1,7 mil millones en su mejor año (2016, ocupando puesto número 4), tiene margen para aumentar sus exportaciones en este sentido. Se estima que el objetivo del gobierno de hacer que la economía local sea más verde y sostenible llevará a una demanda creciente de este producto. Por otro lado, debido al cese de la extracción de gas en el norte del país por cuestiones medioambientales, los Países Bajos precisan otras fuentes alterativas de combustibles para cubrir sus necesidades energéticas.	4402 10 00 00 a 4402 90 00 00 Carbón Vegetal.

PASTA DE MADERA



Comprende los productos clasificados bajo los capítulos 49 del Sistema Armonizado, que abarca papel y cartón, manufacturas de pasta celulosa, de papel o cartón.
Argentina exportó en 2019 US$ 239 millones (representa 0,35% sobre total exportaciones), y sus principales destinos fueron: Estados Unidos, Chile, Uruguay, Brasil y Paraguay.
Los mercados que presentan una demanda favorable para este tipo de productos son Chile, Singapur y España.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Chile	En Chile, después de la minería, la celulosa es uno de los sectores económicos más relevantes. Chile posee una moderna industria de celulosa y papeles, concentradas desde la R.M hasta la VIII región, la cual ha venido creciendo e introduciendo importantes inversiones y adelantos tecnológicos.	No se observan medidas coyunturales a destacar.	48030010 Papel del tipo utilizado para papel higiénico

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
España	En 2019 se importaron más de € 238 millones. Principales proveedores: Finlandia con casi € 65 millones (27%); Suecia € 60 millones (25%); y Francia € 28 millones (11%). No existen datos de exportación de este producto a España desde Argentina	El 2 de junio de 2020 se aprobó en Consejo de Ministros el plan estratégico 'España Circular 2030' que busca reducir un 30% el consumo nacional de materiales, mejorar un 10% la eficiencia en el uso del agua y recortar un 15% la generación de residuos, con 2010 como año de referencia. Asimismo, se aprobó el anteproyecto de Ley de Residuos y Suelos Contaminados, que pondrá un impuesto a la fabricación, importación y adquisición intracomunitaria de envases plástico no reutilizables. Suponiendo una ventaja competitiva para un material como el papel y el cartón dada su sostenibilidad, capacidad de reciclado y su versatilidad para la industria del packaging. Se ha observado que la crisis del Covid-19 ha incrementado de manera notable la demanda del cartón ondulado para sectores básicos como el de alimentación, droguería, higiene y farmacia.	480411 Papel y carton kraft, sin estucar ni recubrir, en bobinas (rollos) o en hojas, excepto el de las partidas 4802 ó 4803, crudos. 481092 Papel y cartón estucados por una o las dos caras con caolín u otras sustancias inorgánicas, con aglutinante o sin él, con exclusión de cualquier otro estucado o recubrimiento, incluso coloreados o decorados en la superficie o impresos, en bobinas (rollos) multicapas. 481159 Papel, cartón, guata de celulosa y napa de fibras de celulosa. Los demás. 481190 Papel, cartón, guata de celulosa y napa de fibras de celulosa, los demás papeles, cartones, guata de celulosa y napa de fibras de celulosa.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Singapur	Así como en otros rubros, para la industria del papel, Singapur también es considerado un importante centro logístico del Sudeste Asiático. En este sentido, el mercado de estos productos y otros del rubro no se limita solamente a la demanda local de su población sino a la re-exportación de los mismos a otros países de la región.	Las importaciones de Singapur han crecido de forma sostenida en los últimos años. Entre 2015 y 2019 se incrementaron un 42%	480256 Papeles y cartones, sin estucar ni recubrir, de los tipos utilizados para escribir, imprimir u otros fines gráficos, y papel y cartón para tarjetas o cintas

PRODUCTOS EDITORIALES



Comprende los productos clasificados bajo los capítulos 49 del Sistema Armonizado, que abarca productos editoriales, de la prensa y de las demás industrias gráficas, textos manuscritos o mecanografiados y planos.
Argentina exportó en 2019 40 US$ millones (representa 0,04% sobre las exportaciones totales), y sus principales destinos fueron: Uruguay, Chile, México, España y Perú.
Los mercados que presentan una demanda favorable para este tipo de productos son España y Perú.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
España	En 2019 se importaron, en valor € 324 millones. Principales proveedores: Reino Unido con € 80 millones (24,7%); China con € 57 millones (17,6%); y Francia con € 48 millones (14,7%). Argentina ocupa la 15° posición con € 2 millones, 0,06% del total del mercado.	Ante la situación provocada por la pandemia del Covid 19, el gobierno de España ha introducido medidas de ayuda en el sector del libro dirigidas a su canal de comercialización. El Ministerio de Cultura y Deporte convoca ayudas extraordinarias y por una sola vez para el mantenimiento de la estructura del sector librero y a la adaptación de las librerías como consecuencia del impacto negativo de la crisis sanitaria Covid 19, dotadas con 4.000.000 de euros.	490199 Libros, folletos e impresos similares, incluso en hojas sueltas. Los demás.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Perú	El sector editorial de Perú es uno de los más débiles de Sudamérica. Esto ya era así antes de que empezase la pandemia y la situación no ha hecho más que empeorar. Según opinan los expertos, la cadena de pagos se interrumpió de forma drástica el 17/03, fecha en la que se anunciaron las primeras restricciones severas a la movilidad. Se estima que a agosto la mayoría de editoriales y librerías no habían recibido aún los pagos correspondientes a las ventas del mes de febrero. De acuerdo a la coyuntura el Gobierno Peruano dispuso la reactivación de actividades para el sector Cultura con la RESOLUCIÔN MINISTERIAL Nº 143-2020-MC. "Aprueban "Criterios de focalización territorial" y la "obligación de informar incidencias" del Sector Cultura para el inicio gradual e incremental de la comercialización de libros a través de las librerías con modalidad de servicio a domicilio o para recoger en el establecimiento, correspondiente a la actividad comercio electrónico de bienes para el hogar y afines, de la Fase 1 de la "Reanudación de Actividades" (DECRETO SUPREMO Nº 080-2020-PCM – 4/junio/2020).	Si bien la coyuntura del libro en Perú no es alentadora, las medidas adoptadas recientemente permitirán al sector editorial iniciar su recuperación.	49011010 Horóscopos, fotonovelas, tiras cómicas o historietas. 49011090 Horóscopos, fotonovelas, tiras cómicas o historietas. Los demás 49019100 Diccionarios enciclopedias incluso en fascículos.

TÉXTILES E INDUMENTARIA

En esta sección se analiza la información relevada para productos clasificados del capítulo 51 al 65 del sistema armonizado, agrupados bajo la denominación "Textiles e indumentaria"
Se han relevado para este rubro 8 mercados que presentan factores de demanda que podrían abrir oportunidades para algunos productos argentinos, principalmente lanas, algodón e hilados, pero también para productos con mayor valor agregado tales como ropa de cama de algodón, prendas de vestir o sombreros.

DISTRIBUCIÓN DE LOS PRODUCTOS RELEVADOS POR MERCADO

Mercados / Productos	Alemania	China	Indonesia	Pakistán	Francia	Japón	Ecuador	Vietnam
Lana peinada								
Lana sucia								
Algodón e hilados								
Telas								
Cuerdas y cordeles								
Prendas de vestir								
Ropa de cama								
Sombreros								

A continuación se desagrega la información relevada por las Representaciones argentinas en el exterior a nivel de capítulo y posición arancelaria. El informe incluye aspectos destacados del sector en cada mercado y los factores que favorecerían en estos momentos la demanda de productos que conforman la oferta exportable argentina. El análisis es complementado con información precisa y detallada de las condiciones de acceso de los productos y datos de los principales importadores

LANA Y PELO FINO; HILADOS Y TEJIDOS DE CRIN



Comprende los productos clasificados bajo el capítulo 51 del Sistema Armonizado, que abarca lanas y pelo fino, cardados o peinados, incluida a granel.
Exportaciones argentinas (2019): 237 millones de dólares (representa 0,36% del total exportado por el país). Principales destinos: Alemania, China, Italia, Perú y Turquía
Los mercados que presentan una demanda favorable para este tipo de productos son. Alemania, y China. Italia constituye un mercado asimismo relevante, sin embargo las condiciones de la demanda no serían aún favorables. En todos los casos se trata de lana, en sus variantes: sucia (China), peinada y a granel (Italia y Alemania).

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Alemania	Según la asociación del sector (Gesamtverband Textil+Mode), la industria textil y de la moda alemana es una importante rama de la economía con un volumen de negocios anual de 32 billones de euros y una cuota de exportación extraordinariamente alta de más del 40 por ciento. La industria está conformada por alrededor de 1400 productores y 135.000 empleados. Con ello, Alemania es uno de los países europeos más importantes en relación al valor de comercio exterior en productos textiles y muestra una clara ventaja en términos de exportación muy superior a la importación. Una de las pocas excepciones son los hilos de lana y los tejidos de lana. Sin embargo, debido a las medidas de cierre adoptadas en marzo de 2020, las ventas en el sector minorista de prendas de vestir han disminuido enormemente. Hasta mayo, se ha perdido un tercio del volumen de negocios del comercio de ropa minorista en comparación con el mismo período del año anterior. Y los efectos de la crisis de COVID-19 también son evidentes en el comercio exterior: las exportaciones de textiles y ropa han disminuido -17,8% y -17,5% respectivamente. Por otro lado, el aumento extremo de las importaciones de textiles (+190,5% en mayo) es atribuible exclusivamente a los artículos confeccionados en relación con las máscaras oronasales. La producción nacional de textiles y indumentaria también ha caído en los últimos meses. En los primeros cinco meses, la producción textil disminuyó un -12,1% y la de ropa un -22,6%. Lana para la producción de tapizados de vehículos de alta gama, trenes y aviones: Los clientes son empresas que se han focalizado en la producción de lanas medias, de 27 a 30 micros de tapizado para la producción de asientos de trenes, aviones, autos de alta gama.	La conciencia ecológica de los consumidores alemanes es un aspecto muy característico. El tema de la sostenibilidad también juega un papel importante en el mercado de la moda alemana. Se recomienda promocionar la Argentina como el principal exportador del mundo de lana orgánica. Es aconsejable establecer relaciones de suministro con los productores de prendas de vestir de Europa oriental debido a que la industria alemana de la confección ha realizado enormes inversiones en Europa del Este, donde fabrica ya la mayoría de sus prendas y cuenta con buenas conexiones, ofreciendo una buena puerta hacia estos mercados a través de posibles cooperaciones. La lana bien procesada es ideal para llenar los asientos de los coches y los airbags porque el material no es inflamable.	51052900 Lana peinada a granel; las demás 51052100 Lana peinada a granel

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Italia	Italia presenta un mercado de importación relevante de lana peinada, utilizada en la industria textil italiana la cual si bien ha presentado signos negativos ante la reducción de la demanada interna en los últimos años aún constituye un importante sector de la economía. Con un nivel arancelario relativamente bajo, del 3%, en 2019 el mercado de importación de lana peinado superó los US% 270 millones. Los principales proveedores son china, República Checa, Alemania, Bulgaria, Egipto y Argentina.	El mercado local presenta signos de debilidad atento la reducción de la demanda interna, sin embargo, el mercado de importación sigue siendo relativamente importante.	510529 – Lana peinada

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
China	En la actualidad, la forma de cría de cabras todavía está dominada por pequeños agricultores dispersos con familias como unidad. En los últimos años, afectado por la cría desordenada de la ganadería, el pastoreo sobrecargado y el cambio climático, el entorno ecológico de los pastizales y las zonas montañosas del norte de China se ha deteriorado y los problemas de desertificación, degradación, salinización y destrucción de la vegetación de las montañas se han agravado. Problemas ambientales y de recursos más graves hacen que la cría de ovejas de lana en estas zonas se enfrente a limitaciones de material forrajero insuficiente. Al mismo tiempo, a fin de controlar eficazmente el deterioro de los pastizales y el medio ambiente ecológico montañoso, todas las provincias y regiones han introducido y aplicado políticas estrictas de prohibición de pastizales, y también la promoción e implementación de la cría de ovejas de lana fina, cabras de cachemira y otras razas de ganado en galpón y medio galpón indudablemente incrementará el costo de la cría de ovinos de lana. A medida que el costo de la cría de cabras sigue aumentando, el número de cría de cabras en China ha disminuido. Según el Buró Nacional de Estadísticas, en 2018, el número de cabras criadas en China fue de 135.746.900, una disminución interanual del 1,8%.	En los últimos años, la demanda de lanas ha ido en constante crecimiento. En el escenario de recuperación post pandemia, el nivel adquisitivo se mantuvo lo suficiente estable para mantener el nivel de productos suntuosos como cueros y productos de talabartería.	510111 Lana sucia, esquilada, s/cardar ni peinar, ncop.

ALGODÓN

El presenta capítulo incluye el algodón en todas sus variantes (sin cardar ni peinar, crudo, cardado y peinado,) y sus hilados.
Exportaciones argentinas (2019): US$ 132 millones. Principales destinos: Pakistán, Vietnam, Indonesia, China y Turquía.
Los mercados relevados que presentan condiciones favorables para la demanda del producto son Indonesia, Pakistán y Vietnam, que constituyen importantes actores internacionales en lo que respecta a la producción textil que utiliza el algodón y sus hilados como insumo. En todos los casos se demandan algodones sin cardar ni peinar. En el caso de Indonesia la demanda incluye hilachas, desperdicios e hilados simples.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Indonesia	Asociación Textil de Indonesia (API) afirma que no todas las materias primas para la industria textil se pueden abastecer a nivel nacional, tal como ocurre con el algodón. El 99% del algodón utilizado en la industria textil aún debe importarse. Las materias primas textiles como el poliéster y el rayón todavía se pueden obtener con materias primas nacionales, a diferencia de lo que sucede con el algodón, del cual aún se importa casi el 99%. La proyección de crecimiento de la industria textil según el presidente de API seguirá siendo la misma que el año pasado, es decir, 5%.	El Ministerio de Industria proyecta un crecimiento de la industria textil y de la confección en un 5,61 por ciento. La industria textil continúa impulsando las exportaciones para expandir el mercado. Los mercados objetivos son Estados Unidos y la Unión Europea pueto que son titulares de las marcas más importantes y representan el mercado más grande del mundo. Ministerio de Industria señaló que el valor nacional de exportación de la industria textil y de productos textiles (TPT) alcanzó los US $ 12.580 millones en 2017, un aumento del 6% en comparación con el año anterior. En 2018, las exportaciones de la industria textil alcanzaron alrededor de 14 mil millones de dólares. La Oficina Central de Estadísticas indica un aumento en el rendimiento textil a partir de 2019, también visto en la capacidad de producción de las grandes y medianas industrias. Esto significa que la industria tiene una demanda creciente de materias primas que, entre otras cosas, se procesan a partir del algodón. Actualmente, Indonesia todavía importa materias primas textiles, especialmente algodón de varios países, entre los que se cuentan Estados Unidos, Brasil y Australia.	52010000 Algodón sin cardar 52021000 Desperdicios de hilados 52029100 Hilachas 52052300 Hilados sencillos de fibras peinadas 52081900 Tejidos de algodón

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Pakistán	El área de producción de algodón de Pakistán ha disminuido de 2,86 millones en el año fiscal 2011-12 a 2,48 millones de hectáreas en el año fiscal 2019-20, mientras que la producción de fardos de algodón disminuyó de 13,60 en 2011 a 8 millones de fardos de algodón en 2019 debido al cambio climático, escasez de agua, alta costo de insumos, semillas deficientes y plaguicidas, urea costosa, dificultades para obtener préstamos, reducción del área cultivada y prácticas primitivas.	Debido a que menos algodón llega a las desmotadoras y de ellas a las hilanderías, los molineros tienen que importar hilo de algodón para satisfacer la demanda de la industria local de prendas de vestir, así como para cumplir también los objetivos de exportación. Por eso Pakistán tuvo que importar hilados de algodón de otros países para satisfacer la demanda de nuestros clientes nacionales e internacionales (entre ellos Argentina en 2019)	52010090 Algodón, no cardado.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Vietnam	Vietnam es el tercer exportador de textiles y prendas de vestir a nivel mundial, después de China e India, con exportaciones que alcanzaron los 39 mil millones de dólares en 2019. Por encima del 70 % de las materias primas que utiliza vietnam para su producción son importadas. Anualmente, la industria textil y de la confección de Vietnam utiliza alrededor de 820.000 toneladas de materias primas, de las cuales aproximadamente el 70% se importa de China. El cultivo de algodón en Vietnam es limitado, el área plantada de algodón en 2019 fue de 200ha, su producción no superó las 100 toneladas. Vietnam importa el 99.9 % de algogón que utiliza y el 60 % de al fibra. El moto de materias primas importado, que se utiliza para las posteriores exportaciones alcanzó en 2019 los 19,26 mil millones de dólares. Actualmente, Vietnam importa casi el 90% de los tejidos de China y Corea del Sur y el 80% de la fibra de Estados Unidos e India.	La expansión de la demanda de algodón por parte de Vietnam se debe, en primer lugar, al desarrollo de la industria local del hilado, que depende principalmente de materiales de algodón importados, aspecto directamente vinculado al entramado de acuerdos de comercio en el que Vietnam participa y que implica demandas con respecto a las reglas de origen (por ejemplo el CPTPP y también el EVFTA) y, en segundo lugar, a la presencia de un sostenido crecimiento de las inversiones en la industria (hilanderías) provenientes en cerca de un 50 % de China y Taiwán, con participación, aunque menor, también de Corea. La expansión del potencial importador de Vietnam se debe también a las tensiones comerciales entre Estados Unidos y China, que le han dado a Vietnam la oportunidad de aumentar las exportaciones de indumentaria, en particular a los Estados unidos, ante las subas potenciales de aranceles que generaron, por un lado, el re direccionamiento de inversiones a través de nuevas instalaciones para la producción, así como también pedidos directos desde China al sudeste asiático, incluido Vietnam. Cabe señalar que las oportunidades que brinda el mercado de Vietnam están concentradas básicamente en la compra de materia prima, no así en la compra de hilado de algodón (HS Code 5205 y 5206). Si bien Vietnam importa hilado, la mayor parte de sus importaciones son de hilado sintético. El registro de importaciones de hilado de algodón es muy bajo en relación a las importaciones totales de hilados. Este dato refleja la ya mencionada progresiva capacidad de Vietnam de producir su propio hilo de algodón.	520100 Algodón sin cardar ni peinar

GUATA, FIELTRO, HILADOS, CORDELES, CUERDAS



Pueden encontrarse en este capítulo guata, fieltro y tela sin tejer, hilados especiales, cordeles, cuerdas y cordajes, artículos de cordelería.
Exportaciones argentinas (2019): US$ 49 millones.
Principales destinos: Con excepción de Francia, los primeros destinos de las exportaciones argentinas son países del Mercosur y Chile.
Se ha relevado demanda favorable en el mercado francés para telas sin tejer, incluso impregnadas, revestidas o recubiertas. También para cordeles, cuerdas y cordajes, estén o no trenzados, incluso impregnados, recubiertos, revestidos o enfundados con caucho o plástico, aunque en este caso es un producto con reducidos niveles de exportación a este destino.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Francia	La industria textil representa en Francia el 2% del PBI y emplea a 103 personas. En los últimos 20 años la producción cayó un 50% y el empleo mas del 65%. Actualmente se especializa en la producción de bienes de lujo y aquellos de alto valor agregado como los destinados a la aeronáutica o el automovilismo. Como consecuencia de esta dinámica, el sector textil es deficitario para Francia. El sector importa anualmente mas 45 mil millones de euros (incluye materias primas, productos terminados textiles y en base a cuero). Las importaciones tienen como origen a Asia (50%) y la UE (33%).	Francia constituye un mercado maduro y de alto nivel adquisitivo. Los productos argentinos son reconocidos por su calidad. El consumidor francés valora particularmente el cuidado del medio ambiente y la "historia" detrás del producto. El sector de moda y accesorios se encuentra muy desarrollado con oportunidades para diferentes tipos de productos de acuerdo a su precio y calidad. La producción local busca nuevos materiales y origenes constantemente.	560311 Tela sin tejer, incluso impregnada, recubierta, revestida o estratificada 560750 Cordeles, cuerdas y cordajes, estén o no trenzados, incluso impregnados, recubiertos, revestidos o enfundados con caucho o plástico

PRENDAS DE VESTIR DE PUNTO (Capítulo 61)



Se trata de prendas y complementos o accesorios para vestir de punto
Exportaciones argentinas (2019): US$ 14 millones. Principales destinos: Países del Mercosur, Chile y Japón
Según información relevada por nuestra Representación en Japón, existiría una demanda favorable para todos los productos incluidos en este capítulo.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Japón	Japón es un mercado de gran tamaño y alto poder adquisitivo. Se abastece casi en su totalidad de importaciones provenientes de China y países del Sudeste Asiático.	La pandemia ha generado una significativa caída en la demanda de indumentaria. Esto ha sido consecuencia tanto de la baja general de la actividad como de las restricciones a las compras presenciales en los locales comerciales. Como consecuencia de esta última causa, las compras online se han incrementado muy significativamente, pero no han llegado a compensar la caída de las ventas en los locales. La pandemia no ha generado problemas de abastecimiento en este sector, debido a que cuando esta comenzó, las empresas japonesas de indumentaria ya habían recibido la mercadería correspondiente a la temporada de verano. Respecto a la provisión de la mercadería correspondiente a la temporada otoño-invierno, esta no ha sufrido inconvenientes debido a que las cadenas de producción y logística ya se han restablecido; adicionalmente, las empresas de indumentaria han declarado que para la mencionada temporada han solicitado cantidades de mercadería significativamente menores que las de igual período de años anteriores como consecuencia de la caída en la demanda. En lo que respecta a las exportaciones desde nuestro país, se ha visto una caída muy significativa en el período en el que la economía japonesa se vio afectada por la pandemia. Entre febrero y junio de 2019 estas fueron de USD 256.734, mientras que entre febrero y junio de 2020 fueron de USD 58.364, lo que representa una caída del 77%.	Todo el capítulo 61

PRENDAS Y ACCESORIOS DE VESTIR, EXCEPTO LOS DE PUNTO



Si bien dentro de este capítulo se incluyen una gran variedad de prendas de vestir, el relevamiento ha detectado oportunidades en Alemania específicamente para prendas de algodón (demin) (620320 y 620420)
Argentina exporta anualmente US$ 12 millones de prendas y accesorios de vestir. Los principales mercados se encuentran en Latinoamérica (Mercosur más Chile y México)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Alemania	La tela denim se usa comúnmente en Alemania y en Europa en general y se percibe como durable, versátil y asequible. El mercado europeo de importación de denim está valorado en 6.980 millones de euros y Alemania es uno de los compradores más importantes. Junto con Dinamarca, Finlandia, el Reino Unido, los Países Bajos y Suecia, comprende el 66% (4.630 millones de euros o más de 427 millones de pares de unidades). Con un valor de 2.100 millones de euros, Alemania es el mayor mercado de importación del norte de Europa. Alemania es uno de los principales reexportadores de tela vaquera en el norte de Europa. Como en la mayoría de los países del norte de Europa.	A medida que los costos de producción en Asia siguen aumentando y las preocupaciones por la sostenibilidad crecen entre los clientes y los fabricantes, la Argentina podría convertirse en una opción alternativa de abastecimiento de compradores que ofrezca métodos de producción sostenibles y de calidad y a precios competitivos, aunque el tema de la sostenibilidad y del cumplimiento de estándares sociales podrían impulsar el crecimiento del segmento de los jeans premium y super-premium. Otras cuestiones para entrar en el mercado con éxito es flexibilidad y rapidez en cuanto a la entrega de muestras y una oferta de calidad comparable. Una desventaja es que la Argentina no se beneficia del acceso libre de impuestos a Europa como Turquía.	62034231 Pantalones largos y pantalones cortos para hombres y niños de tejidos llamados "mezclilla (denim)" 62046231 Pantalones largos y pantalones cortos para mujeres o niñas de tejidos llamados "mezclilla (denim)"

DEMÁS ARTÍCULOS TEXTILES CONFECCIONADOS



Se incluyen en esta categoría artículos textiles confeccionados; juegos; prendería y trapos y productos textiles para el hogar de algodón.
Argentina exportó en 2019 US$ 5 millones. Los principales destinos de las exportaciones argentinas son los países Sudamericanos, MERCOSUR más Chile y Bolivia
Se ha relevado una demanda favorable en Alemania, principalmente para textiles para el hogar, ropa de cama, mantas y ropa de mesa y de cocina de algodón.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Alemania	El segmento de textiles para el hogar incluye ropa de cama, telas para cortinas y decoración, telas para tapicería, productos de alfombra, textiles para el baño, encajes y bordados. Las empresas textiles alemanas tienen un volumen de negocios anual de unos tres mil millones de euros con los textiles para el hogar.Las importaciones de productos de decoración y textiles para el hogar aumentan constantemente. Se prevé que el mercado siga creciendo. Aunque China es, con mucho, el principal proveedor de Alemania y Europa, el mercado por su magnitud ofrece buenas oportunidades a los proveedores de otros países también.	Los textiles para el hogar constituyen un gran grupo de productos en el mercado europeo, que ofrece oportunidades a los exportadores que pueden beneficiarse al dirigirse a los segmentos más altos del mercado en los que la diferenciación de los productos es una posibilidad real. Se deben centrar en los materiales sostenibles, los diseños tradicionales y los productos personalizados que pueden hacer que la oferta destaque sobre las demás tomando en cuenta que los consumidores desean evitar un impacto ambiental negativo causado por su consumo, lo que provoca un cambio hacia materias primas sostenibles, como el algodón y la lana orgánicos para la producción de textiles para la casa.	63022100 Ropa de cama de algodón 63025100 Ropa de mesa de algodón 63029100 Ropa de tocador o cocina de algodón 63013010 Mantas de algodón de punto

SOMBREROS



Sombreros, demás tocados y sus partes.
Argentina exportó casi US$ 700 mil principalmente de gorros y sombreros. Principales destinos de las ventas son países de la región (Uruguay, Chile, Perú, Brasil) y Estados Unidos.
En el relevamiento efectuado se ha detectado demanda favorable en Ecuador para “cascos” para diferentes aplicaciones y “gorras, sombreros y cachuchas” de diferentes materiales.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Ecuador	Es importante señalar que las provincias con mayor producción en el Ecuador se encuentran en la Sierra en las provincias de Pichincha, Tungurahua, Imbabura, Azuay y Cotopaxi estas representan el 75,6% de la actividad artesanal de la rama en Ecuador. Sin embargo uno de los problemas que presenta la fabricación local son los niveles de producción, escasez de materia prima y calidad de sus productos.	El mercado de insumos para elaboración de prendas de vestir e indumentaria en general está dominado por materias primas chinas y en otros casos por los mercados cercanos a Ecuador y que son parte de la Comunidad Andina de Naciones (CAN), como ser Colombia y Perú; que tienen industrias textiles muy avanzadas en relación a Ecuador.	6506100090 Los demás cascos de seguridad: 6505009000 Los demás sombreros y demás tocados, de punto o confeccionados con encaje, fieltro u otro producto textil, en pieza (pero no en tiras), incluso guarnecidos; redecillas para el cabello, de cualquier materia, incluso guarnecidas. 6506100010 Los demás cascos de seguridad (del tipo especializado) 6506910000 Los demás sombreros y tocados, incluso guarnecidos - De caucho o plástico

VIDRIO, CERÁMICA Y METALES PRECIOSOS

En el presente análisis, la información para las industrias del vidrio, la cerámica, los metales preciosos y otras industrias relacionadas se presenta desagregada a nivel de capítulos del sistema armonizado 2017, abarcando los capítulos 69, 70 y 71.
Estas industrias en su conjunto alcanzan una participación considerable en las exportaciones argentinas: en el año 2019 vendieron al exterior por US$ 1.518 millones, lo que representó un 3,6% del total exportado por el país en ese año. El capítulo 71 (Metales preciosos) explica casi la totalidad de las exportaciones de esta sección (96% en 2019).
A continuación, se desagrega la información relevada por las Representaciones argentinas en el exterior a nivel de capítulo y posición arancelaria. El informe incluye aspectos destacados del sector en cada mercado y los factores que favorecerían en estos momentos la demanda de productos que conforman la oferta exportable argentina. El análisis es complementado con información precisa y detallada de las condiciones de acceso de los productos y datos de los principales importadores.

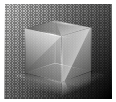
PRODUCTOS CERÁMICOS



Comprende los productos clasificados bajo el capítulo 69 del Sistema Armonizado.
Argentina exportó en 2019 US$ 12 millones en productos de este capítulo, lo que representa el 0,03% del total vendido al mundo ese año, y sus principales destinos fueron: Chile, Uruguay, Estados Unidos, México y Bolivia.
Solo Chile relevó una oportunidad de demanda para estos productos.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Chile	El mercado de la construcción tiene una importancia muy relevante dentro de la economía chilena: es un sector que atraviesa transversalmente la economía, ya que produce la infraestructura física en casi todos los sectores económicos y tiene una participación muy relevante dentro del producto y la inversión nacional.	El sector prevé sufrir este año la peor crisis de su historia por la pandemia de coronavirus con una pérdida de inversiones por más de US$ 2 mil millones y la destrucción de unos 75 mil empleos. Sin embargo, la inversión en vivienda subsidiada aumentaría 2,6% anual en 2020, principalmente por un mayor presupuesto público para los programas habitacionales. Se destaca el aumento de recursos para programas para sectores más vulnerables, como el fondo solidario de elección de vivienda y el sistema integrado de subsidios.	69072211 Baldosas, incluso de forma distinta de la cuadrada o rectangular, en las que la superficie mayor pueda inscribirse en un cuadrado de lado superior o igual a 30 cm pero inferior a 50 cm.

VIDRIO Y SUS MANUFACTURAS



Comprende los productos clasificados bajo el capítulo 70 del Sistema Armonizado.
Argentina exportó en 2019 US$ 33 millones en productos de este capítulo, lo que representa el 0,08% del total vendido al mundo ese año, y sus principales destinos fueron: Brasil, Paraguay, Uruguay, Chile y Bolivia.
Solo Uruguay relevó una oportunidad de demanda para estos productos.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Uruguay	La mayoría de los productos que ingresan con esta posición son envases. El mercado local se compone con producción interna e importaciones. Según lo expuesto por los importadores, la oferta local no es muy variada, por lo que importan de diferentes destinos.	Según importadores, aumentó la demanda desde nuestro país porque hay modelos que en Uruguay no se producen, por la falta de envases de producción local (no pueden abarcar todo el mercado), y por la competitividad de las exportaciones argentinas, entre otras causas.	701090 Bombona, botella, frasco, tarros, los demás. 701939 Los demás velos, napas y paneles de fibra de vidrio, sin tejer. 701990 Los demás tejidos de fibra de vidrio 701337 Demás recipientes para beber, excl. de vitrocerámica y cristal al plomo.

PERLAS, PIEDRAS Y METALES PRECIOSOS



Comprende los productos clasificados bajo el capítulo 71 del Sistema Armonizado.
Argentina exportó en 2019 US$ 1.463 millones en productos de este capítulo, lo que representa el 3,49% del total vendido al mundo ese año, y sus principales destinos fueron: Suiza, Canadá, Estados Unidos, Alemania y Reino Unido.
Canadá y Suiza fueron los mercados que relevaron demandas para estos productos.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Canadá	La industria minera de oro y plata en Canadá comprende 272 empresas. 71% de ellas con menos de 100 empleados. Las exportaciones del sector fueron de CAD 21 mil millones. Las importaciones, de CAD 8 mil millones.	No hay medidas coyunturales. Si bien el valor de las ventas cayó mucho en 2019 respecto de los años anteriores, el oro continúa siendo la principal exportación argentina a Canadá. También se mantiene la participación en el mercado de la plata.	710812. Oro para uso no monetario. Las demás formas en bruto 710691. Plata en bruto

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Suiza	En 2019, el total importado de productos del sector fue de 2 mil tn., por un valor total de US$ 60 mil millones. Principales proveedores por cantidades: Argentina (297 tn.; US$ 1.522 millones); Chile (178 tn; US$ 679 millones); Emiratos Árabes Unidos (149 tn; casi US$ 7 mil millones); Reino Unido (141 tn; US$ 6 mil millones); y Perú (132 tn; US$ 2 mil millones).	La industria suiza de refinamiento de metales preciosos incremento el valor de los metales preciosos por la incertidumbre macroeconómica y monetaria global.	710812. Oro para uso no monetario. Las demás formas en bruto 710691. Plata en bruto

INDUSTRIA METALMECÁNICA

Este sector comprende los capítulos del sistema armonizado 72 a 83. Se relevaron potencialidades en 17 países, las cuales se ubican en los Capítulos 72 - Fundición, Hierro y Acero, 73 - Manufacturas de Fundición, hierro o acero, 74 - Cobre y sus Manufacturas, 76 - Aluminio y sus Manufacturas, 81 - Los demás metales comunes, cermets y manufacturas de estas materias, 82 - Herramientas y útiles, artículos de cuchillería de metal común, y algunos productos del Capítulo 84 - Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos y Artefactos Mecánicos; partes.
El sector resulta relevante en términos de exportaciones, ya que en 2019 la Argentina exportó US$ 1.844 millones.
Se relevaron potencialidades en Arabia Saudita, Australia, Bélgica, Brasil, Colombia, Chile, China, Ecuador, Egipto, Etiopía, Finlandia, Indonesia, Islandia, Noruega, Nueva Zelandia, El Salvador, República Checa, Túnez.

MERCADOS Y PRODUCTOS RELEVADOS

Mercados / Productos	Arabia S.	Chile	Colombia	Ecuador	Egipto	El Salvador	Indonesia	Rep Checa	Noruega
Laminados varios									
Manufacturas hierro o acero									
Magnesio, titanio y sus manufact.									
Recipientes p/gas comprimido									

Fuente: Elaboración propia en base a información de las Sedes

Mercados / Productos	Etiopía	Finlandia	Islandia	Túnez	Bélgica	Brasil	N. Zelandia	China	Australia
Aleaciones Cobre/Estaño									
Partes máquinas de perforación									
Aparatos para elevación									
Alicates y otras, incluso agricultura									
Cargadoras y palas									
Aluminio y manufacturas									
Depósitos, cisternas									

Fuente: Elaboración propia en base a información de las Sedes

A continuación se desagrega la información relevada por las Representaciones argentinas en el exterior a nivel de capítulo y posición arancelaria. El informe incluye aspectos destacados del sector en cada mercado y los factores que favorecerían en estos momentos la demanda de productos que conforman la oferta exportable argentina.

FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO (Capítulo SA 72)



Comprende los productos clasificados bajo el capítulo 72 del Sistema Armonizado.
Argentina exportó en 2019 US$ 214 millones (0,51% del total de las exportaciones en 2019), y sus principales destinos fueron: Paraguay, México y Bolivia, Brasil y Chile.
Los mercados que presentan una demanda favorable para este tipo de productos son El Salvador, Chile, Indonesia. A continuación se detalla la cantidad de productos identificados en cada mercado.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Chile	Siderurgia (Acero): Cerca del 80% del consumo de acero es para la construcción y la minería. Sin embargo, la edificación en acero aún está muy enfocada en obras industriales, marginando infraestructuras como oficinas y edificios habitacionales, entre otros.	En los últimos años se registra un incremento del uso del acero también en la construcción habitacional. El año pasado el consumo aparente de acero fue de casi 3 millones de toneladas.	7208 Productos laminados planos de hierro o acero sin alear, de anchura superior o igual a 600 mm, laminados en caliente, sin chapar ni revestir. 72083900 De espesor inferior a 3 mm

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
El Salvador	La incidencia directa del sector metalúrgico en la economía salvadoreña es reducida ya que este país es un "importador neto" de productos metálicos (tanto acero y hierro como otros metales). La importancia del sector radica en su articulación con otros sectores productivos (construcción), así como con el proceso de formación bruta de capital fijo. En el segmento "up stream" de productos metálicos básicos, se observa un mercado estandarizado para bienes tales como varillas lisas y corrugadas, láminas y perfiles de acero. Por su parte, en el "down stream" se registra una alta concentración de empresas dedicadas a la fabricación de manufacturas de acero (principalmente por parte de micro y pequeñas empresas), como ser máquinas y piezas; herramientas industriales; puertas y ventanas; herrajes; telas, cortinas y persianas metálicas; resortes, postes, envases, tuberías y griferías).	Si bien no se registra participación argentina en este producto, existe una demanda potencial de importancia, atento que no hay barreras ni obstáculos al acceso y tampoco hay incidencia de los TLC suscritos por El Salvador.	7210491000 Productos laminados planos de hierro o acero sin alear, de anchura superior o igual a 600mm, chapados o revestidos 7210611000 Productos laminados planos de hierro o acero sin alear, de anchura superior o igual a 600mm chapados o revestidos 7225990000 Productos laminados planos de los demás aceros aleados, de anchura superior o igual a 600mm - - los demás - -los demás

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Indonesia	Según datos de la Agencia Central de Estadísticas (BPS), el valor total de las importaciones de hierro y acero indonesio en 2019 alcanzó los US$ 10.300 millones, un poco más que en 2018, que alcanzó los US$ 10.200 millones. Con este valor, el hierro y el acero son ahora los segundos productos básicos importados en Indonesia después de maquinaria y equipo eléctrico.	Sin información	72024100 Ferroaleación, peso de cromo> 4% de carbono 72071210 Planchas de hierro / acero sin alear para producto semiacabado <0,25% de carbono, sección transversal 2083990 hierro / acero sin alear en bobinas, hasta laminado en caliente, ancho> = 600 m decapado; sin revestimiento 72107011 pintado, barnizado / revestido con plástico, con un peso <0,6% de carbono 72255090 otro que no sea acero de aleación de producto de laminado plano, ancho> = 600 mm...

MANUFACTURAS DE FUNDICIÓN, HIERRO O ACERO (Capítulo SA 73)



Comprende los productos clasificados bajo el capítulo 73 del Sistema Armonizado.
Se trata de un importante capítulo, dado que Argentina exportó en 2019 por un valor de US$ 277 millones (0,66% del total exportado por el país en ese año), y sus principales destinos fueron: EE.UU., Arabia Saudita, e Irak, Brasil y Colombia.
Los mercados que presentan una demanda favorable para este tipo de productos son Arabia Saudita, Australia, Egipto, Noruega y República Checa. A continuación se detalla la cantidad de productos identificados en cada mercado.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Arabia Saudita	Lo descripto aplica para Omán y Bahrein, además de Arabia Saudita. En los países del golfo la figura del agente o distribuidor sigue siendo la preferida para introducirse en el mercado. El proceso de selección del agente o distribuidor es muy importante y debe llevarse a cabo con rigor, ya que de ello puede depender, en buena medida, el éxito en este mercado. La relación personal es fundamental y difícilmente puede ser sustituida por otros métodos de marketing. El agente o distribuidor debe estar registrado en el Ministerio de Comercio e Industria. Más del 80% del mercado de tubos importados está destinado al sector del gas y petróleo y petroquímica.	Dada la buena predisposición hacia Argentina existente en este país, aunque buena parte de los productos argentinos son todavía poco conocidos en este mercado, actualmente se abren excelentes oportunidades de negocios para las exportaciones argentinas.	730300000001 Tubos y perfiles huecos de fundición 73042300 Tubos de entubación o de producción y tubos de perforación del tipo de los utilizados para la extracción de petróleo o gas 73069000 Los demás tubos 73083000 Puertas, ventanas y sus marcos 73089090 Las demás partes de hierro o acero

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Australia	El crecimiento de las importaciones, la caída de las exportaciones y la disminución del gasto de capital privado en maquinaria y equipo han contribuido a las caídas de la industria. La escasez de lluvias en algunos años y un tipo de cambio poco competitivo han afectado negativamente a los ingresos de algunos operadores del sector agrícola. Estos efectos han obstaculizado la demanda equipos agrícolas. Sin embargo, la creciente demanda de productos agrícolas australianos, especialmente del extranjero, ha ayudado a limitar la disminución de la demanda de estos productos durante los últimos cinco años. Los fabricantes suelen tener operaciones a pequeña escala, centrándose en productos especializados para nichos de mercado. Por lo tanto, la industria no tiene actores importantes que representen más del 5% de los ingresos totales por año. Como resultado, las empresas generalmente no pueden beneficiarse de las economías de escala. Los productos rivales de economías desarrolladas como Estados Unidos y Alemania han proporcionado la competencia de importación más fuerte. Se prevé que multinacionales extranjeras como AGCO Corporation, John Deere y CNH Global continúen dominando la producción mundial e impulsando la penetración de las importaciones durante los próximos cinco años.	Las importaciones representaron el 55,7% de la demanda interna en 2017-18, lo que indica una alta penetración de las importaciones en la industria. Se pronostica que las importaciones aumentarán a un 2,9% anualizado durante los cinco años hasta 2022-23, para alcanzar los 2.500 millones de AUD.	7309000007 Depósitos, cisternas, cubas y recipientes similares para cualquier materia (excepto gas comprimido o licuado), de hierro o acero, de capacidad exc. 300 L, sin equipo mecánico o térmico

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Egipto	En 2019 se importaron tubos por US$ 421 millones. Argentina tuvo un rol marginal, pero se espera que con la puesta en marcha del Acuerdo Mercosur-Egipto esta situación cambie y los precios argentinos sean más competitivos.	Creciente inversión en sector hidrocarburífero tras descubrimiento cuenca del Zohr.	7306190000 Demás tubos y perfiles huecos (por ejemplo: soldados, remachados, grapados o con los bordes simplemente aproximados), de hierro o acero. 7306900000 Demás tubos, y perfiles de huecos de los tipos (distintos de los utilizados para petróleo o gas), 7306900000 Demás tubos, y perfiles de huecos de los tipos (distintos de los utilizados para petróleo o gas), soldados

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
El Salvador	La incidencia directa del sector metalúrgico en la economía salvadoreña es reducida ya que este país es un "importador neto" de productos metálicos (tanto acero y hierro como otros metales). La importancia del sector radica en su articulación con otros sectores productivos (construcción), así como con el proceso de formación bruta de capital fijo. En el segmento "up stream" de productos metálicos básicos, se observa un mercado estandarizado para bienes tales como varillas lisas y corrugadas, láminas y perfiles de acero. Por su parte, en el "down stream" se registra una alta concentración de empresas dedicadas a la fabricación de manufacturas de acero (principalmente por parte de micro y pequeñas empresas), como ser máquinas y piezas; herramientas industriales; puertas y ventanas; herrajes; telas, cortinas y persianas metálicas; resortes, postes, envases, tuberías y griferías).	Si bien no se registra participación argentina en este producto, existe una demanda potencial de importancia, atento que no hay barreras ni obstáculos al acceso y tampoco hay incidencia de los TLC suscritos por El Salvador.	73121000000 cables, trenzas, eslingas y artículos similares, de hierro o acero, sin aislar para electricidad 73181500000 tornillos, pernos, tuercas, tirafondos, escarpias roscadas, remaches, pasadores, clavijas, chavetas, arandelas

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Noruega	La industria noruega del sector es sin duda la más importante del país. Equinor, la empresa estatal de hidrocarburos y energía renovable es la onceava empresa más grande de gas y petróleo del mundo. Asimismo, la explotación en el Mar del Norte esta operada por gran cantidad de grupos transnacionales. Noruega importó productos de hierro y acero (capítulo 73) durante 2017, 2018 y 2019 por la suma de US$ 6.800 millones, US$ 4.008 millones y US$ 4.400 millones respectivamente.	El incremento de las exportaciones argentinas en la posición relevada coincide con el inicio de operaciones formales de Equinor en la Argentina. De alguna manera ello puede haber perfilado la producción nacional y empujado las exportaciones al país escandinavo.	73042400 Tubos de entubación («casing») o de producción («tubing») y tubos de perforación de acero inoxidable, de los tipos utilizados para la extracción de petróleo o gas 73079200 Los demás codos, curvas y manguitos, roscados 73079900 Los demás accesorios para tubos o tuberías (por ejemplo, acoplamientos, codos, manguitos) o hierro o acero

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Republica Checa	La metalúrgica tiene una tradición de doscientos años en la República Checa y sigue siendo una de las ramas claves de la industria manufacturera ya que el acero se utiliza en casi todas las ramas de la economía. El portfolio de la producción checa incluye una amplia gama de productos, desde carriles, alambres y varios tipos de barras de acero, hasta hojas de metal o guardarraíles. La República Checa tradicionalmente produce tubos de acero de calidad, que se utilizan para la industria automotriz y la extracción de petróleo y gas, entre otras. Casi el 98% de la producción de hierro y acero proviene de la región de Moravia-Silesia, donde se encuentran las operaciones de las tres mayores empresas siderúrgicas de la República Checa.	Se destaca que las importaciones checas de la PA 732690 están aumentando cada año. En los últimos 5 años crecieron un 41%.	732690 Manufacturas de hierro o acero (escaleras, escabeles, paletas, bobinas para cables o tuberías, ventiladores no mecánicos, canalones, manufacturas de hierro o acero forjadas, estampadas, sinterizadas, entre otros)

COBRE Y SUS MANUFACTURAS (Capítulo SA 74)



Comprende los productos clasificados bajo el capítulo 74 del Sistema Armonizado.
Argentina exportó en 2019 por un valor de US$ 5 millones (0,01% del total de las exportaciones argentinas en 2019), y sus principales destinos fueron: Brasil Uruguay, Paraguay, Chile y China.
China presentó una demanda favorable para productos de este Capítulo.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
China	Sin información	En el escenario de recuperación post pandemia, es esperable que la demanda de insumos primarios necesarios para la producción por parte de China vaya en aumento.	740322 Aleaciones a base de cobre-estaño (bronce)

ALUMINIO Y SUS MANUFACTURAS (Capítulo SA 76)



Comprende los productos clasificados bajo el capítulo 76 del Sistema Armonizado.
Se trata de un importante capítulo, atento Argentina exportó en 2019 por un valor de US$ 434 millones (1,03% de las exportaciones totales del país en ese año), y sus principales destinos fueron: EE.UU., Brasil, México, Bélgica y Colombia.
Los mercados que presentan una demanda favorable para este tipo de productos son Bélgica y Brasil. A continuación se detalla la cantidad de productos identificados en cada mercado

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Bélgica	Entre los principales productos argentinos exportados a Bélgica en 2019 se encuentra el aluminio, por una cifra que alcanzó los € 10,8 millones (7º producto de exportación en términos de valor). Arcelor Mittal, la mayor compañía siderúrgica del mundo, cuenta con una planta en la ciudad de Gante concentrada en la fabricación de productos planos con un alto valor añadido: chapa fina en caliente y/o en frío reducida o recubierta, y chapa media y gruesa - típicamente utilizada en carrocerías de automóviles, contenedores, tambores y cisternas, elementos de construcción, muebles, electrodomésticos, tubos y equipo ferroviario y de carretera. También existen plantas en las ciudades de Lieja, Genk y Geel.	Nuevo sistema de la Comisión Europea a partir del 15 de mayo para la vigilancia de las importaciones de productos de acero y aluminio. Concretamente, las siguientes regulaciones no se aplican: 1) Reglamento de aplicación (UE) 2016/670 de la Comisión, de 28 de abril de 2016, por el que se establece una vigilancia comunitaria previa de las importaciones de determinados productos siderúrgicos procedentes de determinados terceros países. 2) Reglamento de aplicación (UE) 2018/640 de la Comisión, de 25 de abril de 2018, por el que se establece una vigilancia comunitaria previa de las importaciones de determinados productos de aluminio procedentes de ciertos terceros países. Esto significa que a partir del 16 de mayo de 2020 ya no se requerirán documentos de vigilancia previa para las importaciones de productos de acero y aluminio. La producción de las plantas de aluminio en Europa ha disminuido un 35% durante los meses de pandemia y las fábricas están buscando diversificar sus mercados de importación.	76011000 - Aluminio

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Brasil	El Estado de Santa Catarina posee casi 4 mil industrias del sector metalmecánico y metalúrgico (8% del total), las que generan R$ 15,4 mil millones de valor bruto de la producción industrial (10,5% de la industria catarinense). El polo industrial de ambos sectores está ubicado en el norte del Estado, principalmente en las ciudades de Joinville y Jaraguá do Sul. Del total de US$ 2,38 mil millones (FOB) importados por el sector metalmecánico y metalúrgico de todo origen en el año 2019, se destaca el aluminio en formas brutas, con participación de 10,6%. Entre las importaciones catarinenses del sector para 2019, se destacan las relaciones comerciales con China, con 30,5% del total, seguido por Chile (26,2%) y por Argentina (5,8%). Por su parte, el aluminio es utilizado en Santa Catarina como materia prima de grandes industrias locales del sector de construcción, autopartes, fundiciones, línea blanca, materiales eléctricos, etc.	El producto argentino se encuentra muy bien posicionado, con un aumento en la demanda de los tres productos relevados durante los períodos enero a julio de los años 2019 y 2020. En 2019, el principal proveedor de PA 76011000 para Santa Catarina fue India. No obstante, en 2020 las importaciones argentinas superaron en mucho las de origen India (US$ FOB 19 millones contra US$ FOB 13 millones). En el caso de la PA 76012000, si bien hubo una reducción en las importaciones totales, el producto de origen argentino es importado tres veces más que el segundo país proveedor (Australia). Respecto a la PA 76051110, Argentina exportó a Santa Catarina un valor 800% veces superior al segundo proveedor (Bahrein) en 2019. En lo que va de 2020, ambos países exportaron por la misma franja de valor (US$ FOB 13 millones).	76011000 Aluminio sin alear en bruto 76012000 Aleaciones de aluminio en bruto 76051110 Alambre de alum.s/alear, sec.-trans>7mm, re<=0.0283ohm.mm2

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Nueva Zelandia	Nueva Zelandia cuenta con una sola planta productora de aluminio, NZ Aluminium Smelters, propiedad del conglomerado australiano Rio Tinto. La producción de esta planta fue de 353 mil toneladas en 2019, y exportó el 90%. Por su parte, Nueva Zelandia importó aluminio y sus productos (Capítulo 76 de la Clasificación Arancelaria) por valor de NZ$ 400 millones en 2019. El país no posee industria automotriz ni aeronáutica, por lo que el principal usuario del aluminio es la construcción y el packaging.	En julio de 2020 Rio Tinto anunció que cerraría la planta de aluminio de Tiwai Point en agosto de 2021, por lo que en esa fecha cesará la producción local de aluminio en Nueva Zelandia. Se entiende que deberán reemplazarse alrededor de 35 mil toneladas de aluminio que se destinaban al mercado interno, por aluminio importado.	760120 aleaciones de aluminio

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Colombia	En Colombia, la industria metalmecánica ha contribuido al desarrollo y consolidación de otros sectores de la economía, como la construcción, la industria automotriz, la fabricación de electrodomésticos y maquinaria, entre otros sectores que demandan insumos de acero y hierro. Se mencionan algunos desarrollos en la materia: - Instalación de plantas de producción de acero laminado y acero figurativo que no es producido en el país para suplir las necesidades del mercado interno y externo. - Instalación de plantas de producción de aceros planos, aceros largos, tubos y barras sin aleación que no son producidos en Colombia. Colombia tiene cinco acerías y ocho plantas de producción de acero con una capacidad instalada de 1,8 millones de toneladas de acero largo por año. Argentina mantiene una importante industria, desarrollo y tecnología en este ámbito que podría explorar para ampliar las posibilidades.	No existen medidas coyunturales para este segmento. Sin embargo, se destaca que Argentina tiene potencial dentro de la industrial del GLP, GNC y toda la rama de insumos que implica este sector, con lo cual podrían ampliarse las perspectivas de exportaciones en este segmento ya que el consumo ha sido creciente. Se ha participado en ferias del sector hace 4 años concretando ventas de insumos para este segmento.	7613000000 recipientes para gas comprimido o licuado- de aluminio

LOS DEMÁS METALES COMUNUES, CERMETS Y SUS MANUFACTURAS



Comprende los productos clasificados bajo el capítulo 81 del Sistema Armonizado.
Argentina exportó en 2019 por un valor de US$ 648.000, y sus principales destinos fueron: Brasil, Ecuador, Estados Unidos, México y Bolivia.
Ecuador presenta una demanda favorable para productos de este capítulo.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Ecuador	En Ecuador la industria metálica concentra a empresas dedicadas a la fabricación de metales comunes y productos derivados del metal; genera diversos productos en el país, como ser: perfiles, mallas, utensilios, paneles, tanques, varillas, cables, tuberías, alambres, estructuras metálicas, y otros productos que se utilizan para la construcción, consumo final o para otras industrias; por lo tanto, las proyecciones de crecimiento del sector dependen del consumo, del dinamismo de otras industrias y de la construcción. Las principales industrias del sector metalmecánico están ubicadas en las provincias de Pichincha, Guayas y Azuay, donde se han venido desenvolviendo con gran éxito, brindando una extensa gama de servicios y productos a las industrias relacionadas con el sector. Al examinar los datos con valores corrientes se identifica que la mayor parte de los ingresos totales corresponden a ventas locales que se realizan dentro del país, mientras que las exportaciones del sector tienen una baja participación.	No se registran factores coyunturales	8104110000 Con un contenido de magnesio superior o igual al 99,8% en peso -Bolsas de calentamiento de magnesio / Magnesio puro 8108900000 Los demás -Anillos, cables, ánodos, revestimientos de titanio

HERRAMIENTAS Y ÚTILES, ARTÍCULOS DE CUCHILLERÍA DE METAL COMÚN



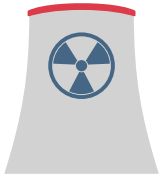
Comprende los productos clasificados bajo el capítulo 82 del Sistema Armonizado.
Argentina exportó en 2019 por un valor de US$ 13 millones (0,03% de las exportaciones totales del país en 2019), y sus principales destinos fueron: Brasil EE.UU., México, Chile y Países Bajos.
Los mercados que presentan una demanda favorable para este tipo de productos son Etiopía, Finlandia e Islandia. A continuación se detalla la cantidad de productos identificados en cada mercado

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Etiopia	La actividad agrícola y ganadera es la base de la economía etíope (alrededor del 35% del PBI), si bien todavía se encuentra escasamente mecanizada y basada en pequeñas unidades de subsistencia de bajo uso de tecnología. Casi la totalidad de las herramientas y maquinarias se deben importar.	Al tiempo que busca modernizarse, el sector agrícola etíope continúa basado en pequeñas unidades de producción (de una hectárea promedio); las autoridades consideran que la provisión de herramientas necesarias para estos pequeños productores es esencial al sector y a la subsistencia de la mayor parte de la población. En razón de ello, no sufren gravamen alguno.	82019090 las demás herramientas manuales, agrícolas, hortícolas.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Finlandia	El uso de diversos tipos de herramientas, especialmente alicates, tenazas y pinzas es habitual en diferentes procesos productivos y de servicios. Finlandia destaca por su desarrollo técnico y tecnológico. El sector industrial manufacturero, la metalurgia, los astilleros, la industria forestal y la ingeniería industrial generan una importante parte de la riqueza nacional. Existe algo de producción nacional de herramientas, pero la mayoría son de importación.	No se identifican	820320 Alicates (incluso cortantes), tenazas, pinzas y herramientas similares

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Islandia	Islandia es un importador neto de productos del capítulo 82. En 2017, 2018 y 2019 Islandia importó US$ 27,7 millones, US$ 27,2 millones y US$ 24,3 millones, respectivamente. Las exportaciones por su parte registraron durante los mismos años US$ 481 mil, US$ 435 mil y US$ 2,7 millones. Islandia importó de la Argentina en los años 2017, 2018 y 2019, la suma de US$ 64 mil, US$ 38 mil y US$ 28 mil, respectivamente. En este marco, se entiende que puede resultar conveniente explorar este sector.	No se identifican	82032000 Alicates (incluso cortantes), tenazas, pinzas y herramientas similares

REACTORES NUCLEARES, CALDERAS, MÁQUINAS, APARATOS Y ARTEFACTOS MECÁNICOS; PARTES DE ESTAS MÁQUINAS O APARATOS



Comprende los productos clasificados bajo el capítulo 84 del Sistema Armonizado.
Argentina exportó en 2019 por un valor de US$ 651 millones (1,55% del total exportado por el país en ese año), y sus principales destinos fueron Brasil, EE.UU, México, Chile y Paraguay.

Túnez presenta una demanda favorable para productos de este capítulo.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Túnez	Según datos publicados por el Ministerio de Comercio, Túnez cuenta con 627 pequeñas empresas en el sector metalmecánico. Las mismas abarcan principalmente los siguientes rubros: Construcción metálica y ferretería, tratamiento de metales, cordelería, manufacturas metálicas, fabricación de equipos, industrias automóviles y fundición. El sector metalmecánico ocupa un lugar destacado en la industria tunecina dada su interdependencia con diversas actividades económicas y particularmente con las de construcción y obras de infraestructura. No obstante, el país depende mucho de las importaciones de varias manufacturas del sector metalmecánico las cuales ascienden cada año a más de US$ 2 mil millones y se centran en las compras de las manufacturas de los capítulos 84 y 82 del Sistema Armonizado, y particularmente aquellas bajo las partidas 84.31, 84.29, 84.28 y 82.07.	1. Las importaciones de dichas máquinas están exentas del pago de los derechos de aduana. 2. La importación de dichas máquinas no está sujeta a la obtención de un permiso previo de las autoridades locales. Asimismo, no se aplican restricciones cuantitativas para la compra de dichas máquinas.	843143 Partes para máquinas de sondeo o perforación de las subpartidas 8430.41 u 8430.49. 842951 Cargadoras y palas cargadoras de carga frontal 842810 Ascensores y montacargas 842890 Las demás máquinas y aparatos de elevación, carga, descarga o manipulación

MAQUINARIA PARA USO AGROINDUSTRIAL



En este apartado se sintetiza el relevamiento efectuado respecto de los productos clasificados en los capítulos 84 y 87 del Sistema Armonizado, incluyendo maquinaria agrícola, maquinaria relacionada a la industria láctea y tractores.
En concepto de lo se consideran maquinarias agrícolas sus partes, Argentina exportó en 2019 por un valor de US$ 50 millones. Además se exportó en concepto de tractores y partes, un valor de US$ 8,5 millones.
Las Sedes argentinas en el exterior reportaron potencialidades en 17 mercados para tractores y remolques; 9 mercados con demanda favorable para sembradoras; 11 mercados para cosechadoras; 7 mercados con potencialidad en equipamiento para la industria láctea; 12 mercados favorables para la exportación de partes de maquinarias y 23 mercados que presentan una demanda potencial a explorar en distintos tipos de maquinaria utilizada en la producción agrícola.
El siguiente cuadro resume los mercados y productos identificados. Se destaca que dentro de la categoría “otras” se encuentran dispersores, cultivadores, secadoras, procesadoras, rotoempacadoras, guadañadoras y prensas, entre otros.

MERCADOS Y PRODUCTOS RELEVADOS

	Tractores/Remolques	Sembradoras	Cosechadoras	Otras	Partes	Sector Lácteo
Angola						
Argelia						
Armenia						
Australia						
Austria						
Azerbaiyán						
Barbados						
Bulgaria						
Costa Rica						
Dinamarca						
Egipto						
Etiopía						
Filipinas						
Ghana						
Hungría						
India						
Malasia						
Marruecos						
México						
Mozambique						
Nicaragua						
Nigeria						
Nueva Zelandia						
Pakistán						
Paraguay						
Perú						
Portugal						
Reino Unido						
Rumania						
Serbia						
Senegal						
Suecia						
Túnez						
Turquía						
Ucrania						

Fuente: Elaboración SUPCI sobre datos Representaciones en el exterior

A continuación se describen los mercados mencionados, y factores que favorecen la demanda, de haberse relevado alguno.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Angola	Maquinaria agrícola: No existen fábricas de máquinas agrícolas en Angola; todas las máquinas agrícolas y equipos son importados. Sin embargo, Angola tiene una línea de ensamblaje de tractores, implementada en la Zona Económica Especial, en Luanda, con capacidad para ensamblar 3.000 tractores por año. Además del ensamblaje de tractores, se ha establecido un servicio postventa, mantenimiento y reposición de piezas, financiado por los Emiratos Árabes Unidos. Sector lácteo: se basa en la importación de los productos lácteos que se consumen y se distribuyen a las distintas cadenas de supermercado. La producción de leche y derivados en Angola tiene oportunidades de crecimiento en el país, a pesar de las limitaciones económicas y financieras que se reflejan en la importación de materia prima y de otros equipos esenciales para la producción de productos lácteos. Empresas como Aldeia Nova, en Uaku Cungu (Cuanza Sul) y Lactiangol, emprendieron un plan de modernización para aumentar la producción y distribución de leche en todo el país. La crisis económica que se viene padeciendo en el país desde la caída del precio del barril de petróleo ha originado una carencia de divisas, que deviene en una carencia de acceso a los productos lácteos.	El desarrollo de la agricultura y la búsqueda de autosuficiencia alimentaria, junto a las limitaciones estructurales, tales como deficiencias en las infraestructuras de apoyo a la producción, insuficiencia de capitales disponibles, descapitalización de muchas unidades industriales, constituyen factores que favorecen la importación de maquinaria..	843231 Sembradoras, plantadoras y trasplantadoras 843290 Partes de máquinas, aparatos y artefactos agrícolas, hortícolas o silvícolas 843351 Cosechadoras 843390 Partes 843359 Los demás 843410 Máquinas de ordeñar 843490 Partes p/máquinas ordeñadoras o de la industria lechera 843420 Máquinas p/el tratamiento de la leche

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Argelia	La agricultura tiene una importancia económica prioritaria en Argelia (12% del PBI), siendo el sector que genera más riqueza después del de los hidrocarburos (21% del PBI). Es fundamental para garantizar la seguridad alimentaria del país. El gobierno dedica una gran dotación presupuestaria para apoyar a la agricultura y la industria agroalimentaria. La producción agrícola representó 29,1 mil millones de USD en 2019. Durante 2015-2019, la tasa del crecimiento agrícola promedio fue del 3,1%. La importación y la producción de maquinaria y equipo agrícola es fundamental para la reactivación efectiva de este vital sector de la economía. Argelia posee 8,6 millones de hectáreas de tierras cultivables. El Sahara ocupa el 84% de la superficie del país.	En la coyuntura del COVID, el gobierno argelino puso mayor énfasis en sus planes a largo plazo de desarrollar la producción agrícola a fin de disminuir la dependencia en la importación de alimentos.	87019310 Colecciones destinadas a la industria de montaje de tractores neumáticos con capacidad superior 37 KW pero inferior a 75KW 843390 Partes para cosechadoras 843231 Sembradoras

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Armenia	En Armenia las tierras cultivables son 480 mil hectáreas o el 16% del área del país. Desde su independencia, el país se ha volcado hacia un esquema de agricultura en pequeña escala. El Gobierno ha desarrollado la "Estrategia de las principales orientaciones que aseguran el desarrollo económico en el sector agrícola de la República de Armenia para 2020-2030" para los próximos diez años. Su visión es tener una agricultura sostenible, innovadora y de alto valor agregado en armonía con el medio ambiente. El Plan de Acción de la Estrategia para los próximos tres años tiene como objetivo aumentar la producción agrícola, desarrollar las zonas rurales y aumentar la competitividad de Armenia en la economía mundial. En este contexto la mecanización de los procesos de producción constituye uno de los prerrequisitos básicos para desarrollar una agricultura armenia competitiva.	La flota de maquinaria agrícola de Armenia necesita una renovación. El país necesita aplicar técnicas productivas que les permitan aumentar la productividad con sustentabilidad ambiental. Dado el estado de emergencia actual de Covid-19 y las necesidades de los productores de maquinaria agrícola a pequeña escala, que en su mayoría están sindo importadas desde la Unión Europea	870120 Tractores 8432 39 900 Dispersores de fertilizantes 8432 10 Arados 8433 51 Cosechadora combinada de granos 8432 10 Cultivadores

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Australia	La industria de fabricación de maquinaria agrícola en Australia ha enfrentado ciertos problemas durante los últimos cinco años. El crecimiento de las importaciones, la caída de las exportaciones y la disminución del gasto de capital privado en maquinaria y equipo han contribuido a las caídas de la industria. La escasez de lluvias en algunos años y un tipo de cambio poco competitivo han afectado negativamente a los ingresos de algunos operadores del sector agrícola. Estos efectos han obstaculizado la demanda de maquinaria y equipos agrícolas. Sin embargo, la creciente demanda de productos agrícolas australianos, especialmente del extranjero, ha ayudado a limitar la disminución de la demanda de maquinaria agrícola durante los últimos cinco años. Los fabricantes de maquinaria agrícola suelen tener operaciones a pequeña escala, centrándose en productos especializados para nichos de mercado. Por lo tanto, la industria no tiene actores importantes que representen más del 5% de los ingresos totales por año. Como resultado, las empresas generalmente no pueden beneficiarse de las economías de escala. Los productos rivales de economías desarrolladas como Estados Unidos y Alemania han proporcionado la competencia de importación más fuerte. Se prevé que multinacionales extranjeras continúen dominando la producción mundial e impulsando la penetración de las importaciones durante los próximos cinco años.	Las importaciones representaron el 55,7% de la demanda interna en 2017-18, lo que indica una alta penetración de las importaciones en la industria. Se pronostica que las importaciones aumentarán a un 2.9% anualizado durante los cinco años hasta 2022-23, para alcanzar los 2,500 millones de AUD.	8419310012 Secadoras para productos agrícolas 8424909092 Partes de aparatos mecánicos (incluso manuales) para proyectar dispersión o pulverización de líquidos o polvos 8432900015 Discos para maquinaria agrícola, hortícola o forestal 8432900035 Partes de maquinaria agrícola, hortícola y forestal (exc. Discos).

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Austria	En Austria existen aproximadamente 600 empresas especializadas y el comercio de maquinaria agrícola a menudo se lleva a cabo como un negocio subsidiario, lo que aumenta el número de empresas. El área principal del negocio de maquinaria agrícola está enfocada no sólo en la venta de tractores, sino también en equipos de labranza, trilladoras, trilladoras autopropulsadas, equipos de aserrado, equipos de estabulación, equipos para la mecanización de las explotaciones, etc. Todos estos se venden y se mantienen profesionalmente. Cada año se venden en Austria aproximadamente unos 4.800 tractores y unas 120 trilladoras. Además, las empresas de maquinaria agrícola capacitan a aprendices interesados en la tecnología de maquinaria agrícola y construcción, para así poder satisfacer y cumplir con las exigencias requeridas en todos los aspectos de la industria.	Austria importa maquinaria argentina, la cual tuvo un crecimiento importante en los últimos cuatro años, según estadísticas oficiales austríacas. Es un mercado que demanda los productos identificados en las partidas arancelarias informadas y tiene una participación relativa destacable en las importaciones mundiales, por lo que se advierte la potencialidad de incrementar las exportaciones argentinas en este rubro.	8432 Máquinas, aparatos y artefactos agrícolas, hortícolas o silvícolas, para la preparación o el trabajo del suelo o para el cultivo; rodillos para césped o terrenos de deporte 8433 Máquinas, aparatos y artefactos de cosechar o trillar, incluidas las prensas para paja o forraje; cortadoras de césped y guadañadoras; máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas 8436 Las demás máquinas y aparatos para la agricultura, horticultura, silvicultura, avicultura o apicultura, incluidos los germinadores con dispositivos mecánicos o térmicos incorporados y las incubadoras y criadoras avícolas 8438 Máquinas y aparatos, no expresados ni comprendidos en otra parte de este capítulo, para la preparación o fabricación industrial de alimentos o bebidas

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Azerbaiyán	Azerbaiyán es básicamente, productor de hidrocarburos, sector que constituye el 90% de sus exportaciones. Conscientes de la dificultad que representa la dependencia de un sólo sector de la economía, en los últimos años las autoridades han venido implementando políticas muy activas para diversificar su economía, apuntando principalmente a desarrollar el sector agrícola-ganadero y asegurar su autoabastecimiento en materia de alimentos. Es juntamente a partir de 2015 que la Agencia de Créditos Agrarios y Desarrollo (AKIA) ha venido implementando una serie de programas de apoyo a los productores locales, entre los cuales se destacan las líneas de subsidios combinadas con créditos blandos para la adquisición de semillas, maquinaria y mejora de razas animales. A pesar del esfuerzo del gobierno por fomentar el establecimiento de cooperativas para dar mayor volumen y dinamismo a los establecimientos y a su producción, la mala experiencia de las granjas colectivas en la época soviética hace que exista una alta resistencia a este mecanismo. Como contrapartida, existen unos 10 grandes productores (holdings azerbaiyanos) que concentran el 80% del volumen de producción del país. La mayor parte de las maquinarias agrícolas son de producción extranjera, a excepción de pequeñas herramientas de uso genérico y otras (como tractores) cuyas piezas se importan y luego se ensamblan en el país.	La Agencia de Créditos Agrarios y Desarrollo (AKIA) que se creó en julio de 2015 asume el 40% del costo compra o leasing de la maquinaria agrícola, subsidia un 20% con créditos sin interés y el productor debe afrontar el resto. En Azerbaiyán hay aproximadamente 900.000 agricultores, de los cuales están en condiciones de ser beneficiarios de subsidios unos 400.000.	843351 cosechadora de trigo 843780 procesadora de trigo y semillas 843340 rotoempacadora 843239 sembradora

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Barbados	El sector lechero local sufre en la actualidad una grave crisis, iniciada en 2014 ante una fuerte reducción del stock de cabezas de vacas nacionales que produjo una significativa contracción en la oferta del principal productor de leche fresca de la isla, Pine Hill Dairy. En 2017 el gobierno asistió al sector asumiendo el costo de importar vaquillonas preñadas, con el propósito de aumentar el rebaño lechero total, sin embargo el plan fracasó. Desde entonces la industria láctea local y, en consecuencia, la seguridad alimentaria de la isla atraviesa una situación delicada, habiéndose elevado significativamente los niveles de importación de leche. La mayoría de las granjas periódicamente se ven obligadas a importar vaquillonas preñadas de modo de aumentar o incluso conservar el número de cabezas. Se añade a lo antedicho la falta de capacitación de los productores en asuntos de importancia tales como administración de granjas y técnicas de comercialización, situación que redunda en una merma sostenida en la producción y en la oferta general que, en la actualidad, no es suficiente para satisfacer la demanda.	La grave crisis que atraviesa la industria láctea barbadense representa una interesante oportunidad comercial y de exportación de tecnología para las empresas argentinas.	843410 Máquinas de ordeñar

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Bulgaría	En 2019 Bulgaria importó sembradoras por US$ 5,3 millones. Por el momento 10 empresas argentinas ya tiene contratos para exportar maquinarias agrícolas a Bulgaria.	Los niveles de importación y los antecedentes de participación de empresas argentinas en las compras externas de Bulgaria permiten estimar la existencia de condiciones favorables para la exportación de sembradoras	843231 Sembradoras abonadoras

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	
Costa Rica	Maquinaria agrícola: Costa Rica es un país y un mercado pequeño. No existe fabricación local de maquinaria, salvo pequeños talleres de reparación y fabricación de pequeñas piezas. Los principales orígenes de la maquinaria (tractores, cosechadoras, etc.) son EE.UU., China y México. En el negocio de distribución al por mayor de maquinaria y equipo agropecuario en Costa Rica, tres firmas concentran cerca del 50% de la participación de mercado. Sector Lácteo: Costa Rica tiene un mercado activo en el área de lácteos. Casi la totalidad del equipamiento para el procesamiento de la leche y su empaque debe importarse. Existe industria metalmecánica que fabrica algunos equipos como prensas para quesos y tinas desueradoras entre otros, pero no en forma especializada. Las micro, pequeñas y medianas industrias lecheras de Costa Rica generan aproximadamente 1,6 millones de litros de leche al año, lo que significa un importante impacto económico y social en comunidades alejadas del Área Metropolitana. En Costa Rica existen 132 plantas industriales para la producción de lácteos y 1.024 industrias artesanales, las cuales en su mayoría producen leche de vaca, y en menor medida de cabra y búfala. La mayor parte de la producción artesanal se destina a la elaboración de quesos, leche fluida, natilla y mantequilla.	No existe fabricación local de maquinaria agrícola. Costa Rica presenta el mayor índice de procesamiento industrial de leche fresca de Centroamérica, con más de 681 mil millones de litros de leche por año.	870120000000 tractores de carretera para semirremolques 843320 guadañadoras, incluídas las barras de corte para montar sobre un tractor 84335100 cosechadoras, trilladoras 84334000 prensas para paja o forraje, incluidas las prensas recogedoras 843360 maquinas para la limpieza o clasificacion de huevos, frutos o demas productos agricolas 843280000010/90 otros 843290100000/0010/0090 para arados y gradas (rastras) 843390000010/90 otros y partes de maquinas de cosechar, partes de maquinas cortadores de cesped 843410000010 máquinas para ordeñar 843420000010 máquinas y aparatos para la industria láctea 843490000011 accesorios y repuestos para ordeñadoras 8716310000 cisternas 8418691000 fuentes para agua y otros aparatos enfriadores de bebidas

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Dinamarca	Maquinaria Agrícola: sector con relativa importancia en la economía danesa, que demanda una variada gama de maquinaria agrícola, que se caracteriza por tener un alto nivel tecnológico de mucho valor agregado, sobre todo del sector informático. Si bien existe industria nacional, la misma se concentra en maquinarias de menor porte físico, por lo que la maquinaria de mayor porte, generalmente es importada. Sector lácteo: La industria láctea es uno de los sectores más importantes en la enconomía danesa. La tendencia a través del tiempo muestra que el número de empresas lácteas en Dinamarca se ha ido reduciendo, mientras que el volumen de capacidad, producción y eficiencia de las restantes ha ido aumentando. Hoy en día existen 40 empresas lácteas en el país, de las cuales 11 son de caracter cooperativista y 29 son empresas privadas. Las 11 cooperativas procesan el 97% de toda la leche producida en Dinamarca. Se destaca que ARLA FOOD es la 6ta empresa láctea más grande del mundo con 40 plantas de procesamiento en 13 países diferentes, dispersos en todos los continentes.	No se identifican	8432 hasta 8437, excepto las posiciones incluidas en partida 84.34 843410 Máquinas de ordeñar

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Egipto	En 2019 Egipto importó tractores de caretera por un valor de US$ 267 millones, y partes y accesorios relevados por US$ 475 millones	Alta calidad y bajo precio.	8701200010 Tractores de carretera para semirremolques (excepto las carretillas tractor de la partida 87.09), unidades Completas 8708999090 Las demás partes, piezas separadas y demás accesorios, para vehículos de las partidas 87.02 a 87.05 8708290090 Las demás partes y accesorios de carrocería (incluidas las de cabina, de las partidas 87.02 a 87.05.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Etiopía	La actividad agrícola y ganadera es la base de la economía etíope (alrededor del 35% PBI), si bien todavía se encuentra escasamente mecanizada y basada en pequeñas unidades de subsistencia de bajo uso de tecnología. El gobierno etíope considera al sector agrícola como el principal motor de desarrollo en el país, focalizándose en aumentar la producción y mejorar la productividad agrícola y garantizar la seguridad alimentaria en un país en el que, a pesar de su perfil agrario, debe importar gran cantidad de alimentos y aproximadamente el 7% de su población requiere asistencia alimentaria.	Como parte de la política oficial para atraer inversiones, en algunos casos existen exenciones de hasta el 100% para el ingreso de bienes de capital. El gobierno etíope ha establecido una serie de incentivos para inversores tanto domésticos como extranjeros, en áreas que se consideren relevantes, incluida la exención del (100%) en impuestos aduaneros y otros impuestos en bienes de capital y repuestos con un coste de hasta el 15% del valor del bien importado (siempre y cuando no sean producidos localmente).	84383000 Maquinaría para la fabricación de azúcar

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Filipinas	Los productos lácteos no son una gran industria en Filipinas, aunque tienen un gran potencial. La mayoría de los hogares crecieron bebiendo leche en polvo y la leche fresca en su mayoría es importada. El mercado filipino en la industria láctea se fortalece a través de un esfuerzo paralelo del gobierno y el sector privado. Con esta asociación, la promoción de la autosuficiencia en el sector lácteo se perseguirá de manera agresiva. Se está estudiando la creación de nuevas áreas para futuras zonas lecheras, al mismo tiempo que se apoyan las existentes. Se establecerán e instalarán plantas procesadoras de leche, centros de acopio y equipos de procesamiento, mientras que se actualizarán las existentes para asegurar el flujo del producto al mercado. Uno de los proyectos es la instalación de una zona lechera donde un requisito mínimo debe consistir en 100 ganaderos con tres animales lecheros cada uno ubicado en aldeas adyacentes dentro de un radio de 30 kilómetros de un mercado urbano que tiene la capacidad de absorber su producción de leche. Se necesitarán maquinarias / equipos lácteos para el funcionamiento de las plantas de procesamiento.	Con el apoyo activo del gobierno, la industria láctea del país se mejora mediante programas de desarrollo. La productividad es la principal preocupación, por lo que se necesitan maquinarias y equipos para la producción de lácteos. Esto se puede lograr equipando a los productores de la industria mediante la instalación de sistemas, educación y capacitación continua y desarrollo de infraestructura.	84341010 máquinas de ordeñe eléctricas 84341020 máquinas de ordeñe no eléctricas 84342010 maquinaria de lácteos eléctrica 84342020 maquinaria de lácteos no eléctrica 84349010 partes para ser utilizados únicamente en maquinaria eléctrica 84349090 otros

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Ghana	En los últimos años, los agricultores, especialmente los pequeños agricultores que no tienen acceso a la irrigación y a las técnicas agrícolas mecanizadas, han estado lidiando contra los bajos rendimientos, producto del cambio climático y las consecuentes pautas irregulares de las precipitaciones. Sin duda, las consecuencias indirectas de COVID-19, como la reducción de los mercados para sus productos, la ausencia de mano de obra y la falta de insumos agrícolas y servicios de extensión disponibles, afectaron al crecimiento del sector. Sin embargo, a medida que los mercados empiezan a abrirse de nuevo, el sector es uno de los predilectos por el Gobierno de Ghana para encabezar la recuperación económica del país. El Gobierno y las organizaciones privadas han alentado a los agricultores a adoptar métodos agrícolas modernos, como el uso de semillas mejoradas, buenas prácticas agrícolas y la aplicación correcta de fertilizantes, a fin de aumentar sus rendimientos y mejorar posteriormente su nivel de vida mediante el aumento de la producción, lo que a su vez impulsará la recuperación económica del país. Hay unas pocas empresas locales en Ghana que producen alguna maquinaria agrícola, pero en muy pequeña escala y no lo suficiente para satisfacer la demanda local, especialmente no en la escala que se requiere.	El gobierno de Ghana ha buscado durante mucho tiempo la mecanización como uno de sus objetivos estratégicos. La Política de Desarrollo del Sector Agrícola y Alimentario (2007) incluye como objetivo transversal aumentar la superficie de tierra cultivada con maquinaria, y también aumentar la proporción de maquinaria con respecto a los agricultores. Los agricultores están aumentando el uso de la tecnología mecanizada debido a la presión demográfica y al aumento de la demanda de alimentos, o debido a la mayor disponibilidad de tecnología apropiada y asequible. Se han producido numerosos fallos de mercado relacionados con la inversión en maquinaria y los mercados de alquiler de servicios de tractores. Sin embargo, los agricultores han invertido en maquinaria y han establecido mercados de alquiler. Gracias a las innovaciones institucionales, los agricultores han superado estas limitaciones para la adopción de tecnología.	870120 Tractores de carretera para semirremolques

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Hungría	Hungría presenta un caso de "economía dual" donde coexisten dos sectores que manifiestan distintos niveles de desarrollo económico, tecnológico y de patrones de demanda. Este dualismo contrapone espacialmente a las desarrolladas regiones del Noroeste y los alrededores de Budapest con la áreas rurales de Nordeste y Este del país, que no presentan los mismos indicadores de crecimiento y se dedican principalmente a la producción agropecuaria de pequeña escala. Las unidades productivas suelen ser de tamaño pequeño/-mediano y parcelas de agricultura familiar con métodos de producción obsoletos.	Hungría tiene como deuda pendiente morigerar la centralización de su actividad económica y contribuir al desarrollo de sus zonas más rezagadas a través de proyectos de infraestructura y de la modernización de los métodos de producción y comercialización. Hungría importa gran parte de la maquinaría agrícola requerida, y otorga préstamos a los productores para la compra de las mismas.	84335100 Cosechadoras 8433400 Enfardadoras 84322100 Sembradoras 842430 Sistemas de riego 8701 Tractores

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
India	La agricultura es el sector dominante de la economía india en términos de empleo de mano de obra. Sin embargo, la mecanización del sector se encuentra en sus estadios iniciales, estimándose que solo el 40-45% se encuentra mecanizado. En 2016, el gobierno indio diseñó el Programa "Double farmers' income" que tiene como objetivo desarrollar la cadena de valor agrícola, incrementar el ingreso de los productores y aumentar el volumen de las exportaciones. Las principales maquinarias agrícolas presentes en India son los tractores, las trilladoras, rotavator y arados y discos. Los principales países desde los cuales India importa maquinaria agrícola son China, Italia, Japón y Tailandia.	Sólo el 40-45% del sector agrícola se encuentra mecanizado, por lo que se estima que en un futuro se incrementará la incorporación de este tipo de maquinaria al proceso productivo. Actualmente el proceso de selección de cereales, legumbres y semillas al momento de la post cosecha se realiza principalmente de forma artesanal, por lo que se estima que existe potencial para la mecanización de esta parte del proceso productivo. La producción local se concentra en torno al tractor, las trilladoras, discos y arados. Se promueve disminuir las importaciones provenientes de China, a efectos de disminuir la dependencia comercial respecto de este país.	843710 Máquinas para limpieza, clasificación o cribado de semillas, granos u hortalizas de vaina secas. 841931 Secadora de granos 842230 Embolsadoras de granos 84369000 Extractora de granos 843710 Máquinas para limpieza, clasificación o cribado de semillas, granos u hortalizas de vaina secas.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Malasia	Malasia constituye un mercado acotado por los montos que importa anualmente, pero asimismo presenta escasos requisitos para la importación y no impone aranceles. No hay centros de testeo y prueba de la maquinaria agrícola en Malasia, entonces no se requiere la prueba de las máquinas antes de su comercialización, esto además provoca que los servicios post-venta sean clave. El sector agrícola en Malasia es importante porque sigue lejos de alcanzar la sutouficiencia alimentaria, pero además es un gran generador de puestos de trabajo. Hace poco tiempo algunos centros avícolas pioneros, han comenzado a introducir Agtech a sus procesos productivos. No existe producción local.	Dadas las restricciones que algunos países han impuesto a la exportación de alimentos, en Malasia volvió a tomar trascendencia nacional su escasa soberanía alimentaria. Entonces, desde el gobierno, se mostró preocupación en revitalizar la producción agrícola del país. En el marco del Plan Penjana, lanzado para mitigar los efectos de la actual pandemia, se contempla el otorgamiento de microcréditos para productores agrícolas por casi US$ 85 millones al 3.5% de interés. El monto máximo de cada préstamo es de US$12.000 por 5 años.	843242 Distribuidores de abonos 843231 Sembradoras, plantadoras y trasplantadoras, para siembra directa 843290 Partes de máquinas, de aparatos y de artefactos agrícolas, hortícolas o silvícolas, para la preparación o el trabajo del suelo; partes de rodillos para césped o terrenos de deporte 843390 Partes de máquinas, de aparatos y de artefactos de cosechar o trillar 843680 Máquinas y aparatos para la agricultura, horticultura, silvicultura o apicultura

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Marruecos	En el sector del equipamiento agrícola, en 2019, Marruecos importó un total de 319,6 millones de dólares, siendo las importaciones de tractores la más relevante, representando en torno al 74 % del valor total de las importaciones. Sector lácteo: El sector de la ganadería es estratégico para el Gobierno de Marruecos y el sector industrial se halla en una fase de baja modernización, por lo que Marruecos depende de las importaciones. En 2018, Marruecos importó por valor de US$ 96 millones, y en 2019, US$ 14 millones (partida 8434). Las importaciones de equipamiento ganadero agrícola en términos globales, han ido aumentando desde 2014. La maquinaria destinada a ordeñar ganado supone la mayor parte del volumen de mercado desde 2015. En lo que respecta a las importaciones de esa maquinaria, los países proveedores con mayor cuota de mercado fueron Francia y Alemania en 2018. Sin embargo, en maquinaria para preparación de alimentos, incubadoras y criadoras encabezan las importaciones Alemania e Italia.	El Gobierno marroquí ha implementado planes de ayuda en materia industrial y agrícola que incrementan la demanda interna de maquinaria agrícola. Entre ellos, destacan el Plan Nacional de Aceleración Industrial (Pacto para la Emergencia 2020); el Plan Maroc Vert (2008-2020); Génération Green (2020-2030) y Forêts du Maroc.	8701109990 Tractores 8432299011 Escardillo 8432390000 Sembradora neumática de hortalizas 8433200021 Cosechadora de tracción mecánica 8433530000 Máquinas para cosechar raíces o tubérculos 843410 máquinas de ordeñe

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
México	México importa cantidades importantes de leche en polvo (US$ 925 millones anuales). Sus principales proveedores son Estados Unidos de América, Polonia, Francia, Canadá y Bélgica. Representa el 34% del total de importaciones de productos lácteos El sector público local - uno de los mayores importadores - ha dejado de hacerlo en 2020, al mismo tiempo en que la producción lechera registra aumentos crecientes como producto de la política de precios de garantía impulsada por el Gobierno Nacional	En el marco de una política gubernamental destinada a que el país alcance la autosuficiencia alimentaria hasta en un 80%, se reducirían las importaciones principalmente de productos básicos y podría incrementarse la importación de maquinaria para la industria, lo que abriría una ventana de oportunidad para nuestro país.	84336099 Máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas. Los demás 84342002 máquinas y aparatos para la industria lechera

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Mozambique	Uno de los sectores clave que Mozambique quiere desarrollar es su agricultura. A pesar de tener actualmente una agricultura esencialmente de subsistencia, el país ha realizado esfuerzos para desarrollar una agricultura comercial mecanizada, y el Gobierno quiere adquirir un papel muy importante en la materialización de este hecho, a través del plan Sustenta.	El Gobierno redujo la tasa de aranceles aduaneros al 5% y exceptúa el IVA a la importación de tractores. Los países de la SADC tienen una ventaja competitiva debido a la supresión de los aranceles aduaneros a causa del acuerdo comercial	87012000 Tractores de carretera para semirremolques 87019300 Tractores de más de 37 KW pero no de 75 KW 870194 Tractores de más de 75 KW pero no de 130 KW 87019100 Tractor que no exceda los 18 KW 870195 Tractores de más de 130 KW

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Nicaragua	En el 2019 Nicaragua importo US$ 2.6 millones en maquinaria para la agricultura, horticultura, silvicultura, avicultura o apicultura.	El sector ganadero y agrícola son las principales industrias exportadoras del país.	843621 Máquinas y aparatos para la avicultura, incluidas las incubadora y criadoras avícolas. 843610 Máquinas y aparatos para preparar alimentos o piensos para animales.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Nigeria	En la mayoría de los estados de Nigeria, alrededor del 70-90% de la tierra cultivada, la agricultura no aplica tecnologías de avanzada. La tracción mecánica solo se emplearía en el 5-15% de la tierra cultivada. La amplia mayoría de los agricultores de Nigeria continúan utilizando herramientas manuales, ya que carecen de los recursos necesarios para adquirir maquinaria agrícola como tractores y arados, que en su mayoría son importados. Como resultado, la tasa de mecanización de Nigeria es muy baja. De hecho, por cada 10.000 hectáreas de tierra cultivable, los agricultores tienen acceso a 6 tractores. Esta dependencia de la fuerza humana no solo ha contribuido a la baja productividad agrícola, sino que también ha fomentado la importación de alimentos.	Las políticas gubernamentales para la mecanización de la agricultura en Nigeria son una ventana para que los exportadores argentinos introduzcan sus productos en el mercado nigeriano. Hay margen para la cooperación, especialmente con el Ministerio Federal de Agricultura, uno de los principales importadores de maquinaria agrícola del país.	843610 Maquinaria para preparar alimentos para animales 8436212 Incubadoras y criadoras de aves de corral 823710 Máquinas para limpiar, seleccionar o clasificar semillas, granos o legumbres secas 843830 Maquinaria para la fabricación de azúcar 843359 Otra maquinaria de cosecha o trilla no especificada

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Nueva Zelandia	Nueva Zelandia posee un sector primario muy competitivo a nivel mundial, siendo sus principales exportaciones los lácteos, las carnes rojas y los productos de la silvicultura. En cuanto a maquinaria y partes, hay una serie de importadores y distribuidores repartidos por todo el país. El mercado está completamente abierto a la importación, con presencia de las principales marcas. Existen fabricantes locales, son empresas tradicionales familiares a pequeña escala. El sector productor de granos es pequeño. La producción local es a pequeña escala y mayormente para el mercado doméstico. Hay una serie de importadores y distribuidores de marcas europeas distribuidos por todo el país. El mercado está completamente abierto a la importación, con presencia de las principales marcas.	Año a año aumenta el número de neozelandeses que no comen carne por cuestiones ambientales e ideológicas. De profundizarse esta tendencia quizás la tierra hoy mayormente destinada a ganadería se empiece a utilizar para la producción de granos. Dicho esto, es importante aclarar que alrededor del 90% de la producción local de leche y carne es para la exportación. Reconocimiento de Argentina como país competitivo a nivel internacional en agricultura.	871620 Remolques y semirremolques para la agricultura 843231 Sembradoras, plantadoras y transplantadoras; para siembra directa 843359 Cosechadoras no clasificadas en otra parte 843390Partes de máquinas para cosechar, trillar, desgranar o limpiar 843290 Partes para máquinas y artefactos agrícolas, hortícolas, o silvícolas

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Pakistán	En 2019, Pakistán importó tractores por valor de US$ 40,32 millones. Los principales mercados proveedores fueron China, Japón y Francia. Ademá importó silobolsas por valor de US$ 37,27 millones. Los principales mercados proveedores fueron China, Japón y República de Corea.	No se identifican	870120 Tractores 39269099 Las demás manufacturas de plástico y manufacturas de otras materias

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Paraguay	Existe potencial para incrementar las exportaciones de maquinaria agrícola argentina a Paraguay por los siguientes motivos: 1) El sector agropecuario paraguayo genera el 10% del valor bruto de la producción total del país y representa el 32% del valor total de sus exportaciones. En la zafra 2019/2020, Paraguay registró una cosecha record de soja de 11 millones de toneladas, con una expectativa de crecimiento del sector agrícola del 10% para 2020. 2) Paraguay es el 6° mayor productor y el 4° mayor exportador de soja en el mundo, con una superficie sembrada de 3,2 millones de hectáreas y un rendimiento aproximado de 2.452 Kgs/Ha. Otros cultivos relevantes son: arroz, chía, trigo, caña de azúcar, algodón, maíz. Paraguay ofrece incentivos fiscales para ensamblar la maquinaria localmente y de esa manera reducir costos de traslado, de producción y contar con repuestos suficientes en plaza. Es un elemento a tener en cuenta por los exportadores a la hora de elaborar la estrategia de desarrollo del mercado.	Los productores agrícolas paraguayos valoran la calidad de la maquinaria argentina, por encima de la brasilera. Sin embargo, a la hora de comprar consideran como una variable crítica a la asistencia y servicio técnico post venta.	8701 Tractores, en diferentes capacidades de potencia. 843351 Cosechadoras, trilladoras. 843330 Máquinas de Pastura 843610 Máquinas para preparar alimentos o piensos para animales.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Perú	La producción local de tractores y maquinaria agrícola en general es incipiente y la mayor parte se importa para abastecer al mercado nacional.	En medio de esta coyuntura, no se observan limitaciones en las importaciones, debido a que el Gobierno Peruano brindó todas las facilidades al sector del agro, quien se mantuvo en actividad a fín de proveer los alimentos al mercado.	870110 Tractores de un solo eje 870120 Tractores de carretera para semirremolque

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Portugal	El parque de máquinas agrícolas de Portugal se caracteriza por su crecimiento permanente en los últimos años, principalmente en tractores y máquinas agrícolas operativas, que ya cubren el 82% de las explotaciones. El sector fue muy favorecido por el Programa de Desarrollo Rural - PDR2020 de la Comisión Europea, que apoyó la inversión, la adquisición y renovación tecnológica del parque de máquinas de las explotaciones agrícolas. El parque de maquinaria agrícola portugués presenta sin embargo signos de envejecimiento, con un gran número de tractores y máquinas agrícolas cuya edad está por encima de la edad de vida útil recomendada de 10 años.	El Ministerio de Agricultura adoptó medidas adicionales para apoyar al sector agrícola para minimizar el impacto del Covid-19, a través del Programa de Desarrollo Rural (PDR) 2020, dentro del Covid-FEDER [Fondo Europeo de Desarrollo Regional], que dispone de 35 millones de euros para Portugal. Adicionalmente, según el Ministerio de Agricultura, está en curso una negociación para poner en vigencia el próximo Cuadro Financiero Plurianual (CFP) 2021-2027 que representa 875 millones de euros para que Portugal aplique al desarrollo rural.	843231 Sembradoras, plantadoras y trasplantadoras, para siembra directa 870120 Tractores de carretera para semirremolque

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Reino Unido	La agricultura en Reino Unido es altamente mecanizada, sus principales producciones son cereales, aceites vegetales, y papas. Aunque los productores británicos utilizan para el arado de las tierras los sistemas y técnicas de siembra tradicional, actualmente estan optando por nuevas herramientas para optimizar su productividad y aprovechar al máximo el bajo régimen de lluvia.	Actualmente, el Reino Unido es un gran importador de maquinaria agrícola. A pesar que la producción local está en constante crecimiento, los niveles de producción son insignificantes comparados con la demanda de consumo del producto. Por este motivo el mercado británico está abierto a la importación de maquinaria de otros países. Cabe destacar que la tecnología y el Know How argentinos en el sector agropecuario son ampliamente reconocidos en el mercado británico.	8433 Máquinas, aparatos y artefactos de cosechar o trillar, incluidas las prensas para paja o forraje; cortadoras de césped y guadañadoras; máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas. 8432 Máquinas, aparatos y artefactos agrícolas, hortícolas o silvícolas, para la preparación o el trabajo del suelo o para el cultivo; rodillos para césped o terrenos de deporte.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Rumania	Dentro de la Unión Europea, Rumania es visto como un país agrícola, que presume de ocupar los primeros puestos en la producción de ciertos cultivos. El potencial del sector es enorme, sin embargo, el bajo nivel de dotación tecnológica y la falta de mano de obra amenazan con estancarlo, a pesar del apoyo financiero procedente de la UE. En Rumania, la agricultura contribuye en un 5% al PIB y concentra el 30% de la población activa ocupada. En los últimos años, el país ha duplicado su producción de cereales, marcando un récord en 2018. El trigo, el maíz y el girasol son los protagonistas y la cosecha total de estos cereales supera 30 millones de toneladas. Con esta cantidad, Rumania se sitúa en el tercer puesto de la UE, superado sólo por Francia y Alemania. Rumania es el 6º país de la UE en cuanto a superficie agrícola - con 13,3 millones de hectáreas y el 5º en cuanto a superficie arable - con 8,3 millones ha. Cuenta con la mayor superficie de maíz de la UE, la segunda mayor de girasol, la tercera de papas y la cuarta de trigo. Sólo el 2,4% de la superficie agrícola son cultivos orgánicos.	En julio de 2020, el gobierno rumano ha anunciado un programa que garantiza la compra de equipos y maquinaria arrendados, un plan de ayudas con un presupuesto de 360 millones de dólares. Las principales ayudas que está recibiendo el sector agrícola vienen enmarcadas dentro del reglamento sobre la financiación de la Política Agrícola Común (PAC). Rumania está absorbiendo su parte correspondiente de los fondos europeos no reembolsables mediante el Programa Nacional para el Desarrollo Rural (2014-2020).	8701 Tractores (excepto las carretillas tractor de la partida 87.09) 870190 Los demás 843210 Arados 843221 Gradas de discos 843229 los demás gradas, escarificadores, cultivadores, estirpadores, azadas rotativas, escardadores, rastras de dientes 843230 sembradoras abonadoras 843240 esparcidoras de fertilizantes 843280 zanjadores de arrastre 843290 Partes de máquinas, aparatos y artefactos agrícolas, hortícolas o silvícolas 84332000 Guadañadoras, incluidas las barras de corte para montar sobre un tractor. 84335100 Cosechadoras-trilladoras 84335200 Las demás máquinas y aparatos para trillar. 843710 Máquinas para limpieza, clasificación o cribado de semillas, granos u hortalizas de vaina secas: 8437101100 Por color 8437101900 Los demás

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Serbia	En 2019, este país importó tractores por US$ 145 millones, en maquinaria bajo partida 8432 un valor de US$ 28 millons, y en concepto de máquinas para limpieza, cribado de semillas, etc., por un valor US$ 3,5 millones.	No se identifican	8701 tractores excepto las carretillas tractor de la partida no 87.09. 8432 Máquinas, aparatos y artefactos agrícolas, hortícolas o forestales, para la preparación o el trabajo del suelo o para el cultivo; rodillos para césped o terrenos de deporte 8437 máquinas para la limpieza, clasificación o cribado de semillas, granos o legumbres secas; máquinas y aparatos para la molienda o el tratamiento de cereales o lumbres secas, excepto las de tipo rural.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Senegal	Senegal sigue siendo un país deficitario en alimentos y un importante importador de cereales básicos como el arroz y el trigo y de productos intermedios como el azúcar, el aceite vegetal y la leche en polvo. Entretanto, los consumidores de mayores ingresos han creado un importante mercado para productos de alto valor listos para el consumo. El crecimiento demográfico (2,5%) y la tasa de urbanización (3,3%) indican que esta tendencia continuará. Como país que depende de las importaciones para satisfacer el 70% de sus necesidades alimentarias, Senegal es vulnerable a las variaciones de los precios mundiales de los productos básicos. El Gobierno subsidia una enorme cantidad de dinero para mejorar la absorción de equipo agrícola moderno por parte de los pequeños agricultores. La mayoría de los equipos agrícolas modernos son importados.	Los aranceles externos comunes para las importaciones y la eliminación de los aranceles entre los países de la Unión Económica y Monetaria del África Occidental es una ventaja para los exportadores argentinos. Senegal tiene uno de los puertos marítimos más activos de la región.	843351 Cosechadoras 8433522 Otras trilladoras y aparatos 843390 Piezas de maquinaria de cosecha, incluidas las piezas de maquinaria de trilla 843360 Máquinas para limpiar o clasificar huevos, fruta u otros productos agrícolas 843359 Maquinaria de cosecha

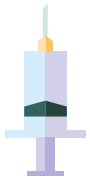
País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Suecia	Suecia es un país netamente productor y exportado, con gran especialización en ciertas áreas ligadas a la industria automotríz de vehículos pesados, la fabricación de maquinas para movimiento de suelos, minería e industria forestal, entre otras. A su vez es un país abierto a la importación y el comercio de maquinarias. En lo que respecta a las maquinarias para uso agrícola, el país se abastece mayormente de productos europeos.	No se identifican	87162000 Remolques y semirremolques, uso agrícola

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Túnez	La maquinaria agrícola constituye un mercado de importante consumo en Túnez, por ser un país en gran parte agrícola, con producción vitivinícola y olivícola. Dicho mercado se ve dominado por las importaciones de tractores, las cuales representaron según fuentes locales el 62,6% de las importaciones totales de maquinaria agrícola y sus partes durante el año 2019. Existe en la actualidad una producción local de maquinaria agícola principalmente realizada por parte de la empresa SOCOOPEC y exportaciones hacia los demás países africanos tales como Algeria, Libia, Nigeria y Mauritania.	No se identifican	870192 Tractores (excepto las carretillas de la partida 8709), con motor de potencia superior a 18 KW pero inferior o igual a 37 KW 843351 Cosechadoras-trilladoras 843340 Prensas para paja o forraje, incluidas las prensas recogedoras 843360 Máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás 843610 Máquinas y aparatos de preparar alimentos o piensos para animales

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Turquía	La industria agrícola en Turquía ha conseguido crecer de forma continuada. El objetivo marcado por el Gobierno turco es continuar con esta tendencia de crecimiento. Para el año 2023, se pretende que el país sea la quinta potencia del sector y para ello se vienen impulsando diversas medidas entre las que cabe destacar el proyecto GAP (conjunto de programas de inversión para el Desarrollo del Sureste de Anatolia y que está especialmente centrado en potenciar la agricultura). Paralelamente a este desarrollo, el subsector de maquinaria agrícola ha ido evolucionando hasta llegar a ser uno de los subsectores clave en el mercado que viene incrementando año a año su crecimiento. Debido a la gran diversidad de condiciones climáticas, de su subsuelo y topográficas de las más de treinta cuencas agrícolas de Turquía, el mercado de maquinaria cuenta con una gran variedad de productos adaptables a todas ellas. El sector de máquinas y equipos cuenta con casi dos mil productores e importadores en total.	Como consecuencia de la pandemia de Covid-19, en Turquía el sector de agricultura alcanzó importancia estratégica y prioritaria. Turquía es el 7mo productor de agricultura en el mundo, por esa razón tiene un potencial importante para el sector de maquinaria agrícola, tanto para las máquinas y los equipos como para los tractores de ato contenido tecnológico.	8424 Aparatos mecánicos (incluso manuales) para proyectar, dispersar o pulverizar materias líquidas o en polvo; extintores, incluso cargados; pistolas aerográficas y aparatos similares; máquinas y aparatos de chorro de arena o de vapor y aparatos de chorro similares 842420 Pistolas de pulverización y aparatos similares 842430 Máquinas y aparatos de chorro de arena o de vapor y aparatos de chorro similares 842441 Pulverizadores portátiles 843311 Máquinas, aparatos y artefactos para cosechar o trillar, incluidas las prensas para paja o forraje; cortadoras de césped y guadañadoras; máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas 843351 Cosechadoras-trilladoras

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Ucrania	Maquinaria: La maquinaria agrícola importada constituye el principal referente técnico en Ucrania. En los últimos años ha reemplazado casi completamente a la de fabricación local. Mientras que las plantas de producción de maquinaria agrícola en Ucrania y los países de la antigua CEI abarcaban el 80% del mercado en el período 2000-2014, su participación en los últimos años ha disminuido a menos del 20%. En los últimos años, los agricultores se muestran crecientemente dispuestos a pagar mayores montos por maquinaria agrícola importada, obteniendo por lo general ventajas en rendimiento, eficiencia y fiabilidad. Sector Lácteo: En 2019 las exportaciones de la industria láctea ucraniana alcanzaron los US$ 317,5 millones. A finales de 2018, la industria láctea en Ucrania empleaba a 46.000 trabajadores, lo que representa el 12% de los empleos en el sector agrícola. Ucrania ocupa el puesto 18 en el mundo en términos de producción de leche. Según estimaciones del Banco Mundial, con los recursos disponibles, el potencial y en condiciones de desarrollo activo de la industria, Ucrania podría alcanzar un puesto entre los 10 principales productores a nivel mundial.	En Ucrania existe una limitada competencia por parte de los productores locales. La principal competencia está representada por empresas extranjeras. La implementación de la Ley que conforma un mercado de tierras agrícolas, que se aplicará a partir de julio de 2021, permite realizar previsiones de mayores inversiones a mediano plazo en el sector agroindustrial.	8701200000 Tractores con ruedas para semirremolques 8433200000 Segadoras 8433520000 Trilladoras 8414800000 Equipos de extracción de aire y ventilación para almacenes de granos 8432300000 Sembradoras 8432900000 Partes para maquinaria agrícola 8436100000 Máquinas y mecanismos para preparación de piensos

EQUIPAMIENTO MÉDICO



En el presente análisis se presenta relevamiento de potencialidades particularmente para el equipamiento y los insumos médicos clasificados en el capítulo 90 del Sistema Armonizado.
En 2019 la Argentina exportó US$ 118 millones en productos de este capítulo, con Brasil y EE.UU., México, Alemania y Chile como principales destinos.
Se ha relevado una demanda potencial favorable en 25 mercados, a saber: Arabia Saudita, Argelia, Armenia, Australia, Austria, Barbados, Bulgaria, Corea, Costa Rica, Emiratos Árabes Unidos, Etiopía, Filipinas, Ghana, India, Kuwait, Líbano, Marruecos, México, Polonia, Portugal, Qatar, Reino Unido, Rumania, Suiza y Vietnam. A continuación se destacan los principales productos identificados por mercado.

MERCADOS Y PRODUCTOS RELEVADOS

Producto / Mercado	Jeringas/ Agujas	Catéteres	Aparatos	Instr. Medición	Ortopedia/ Prótesis	Otros
Arabia Saudita						
Argelia						
Armenia						
Australia						
Austria						
Barbados						
Bulgaria						
Corea						
Costa Rica						
Emiratos Arabes						
Etiopia						
Filipinas						
Ghana						
India						
Kuwait						
Líbano						
Marruecos						
México						
Polonia						
Portugal						
Qatar						
Reino Unido						
Rumania						
Suiza						
Vietnam						

Fuente: Elaboración SUPCI sobre información de las Representaciones en el exterior

Dentro de la categoría “aparatos” se incluyen aparatos para resonancia, ultrasonido, respiradores, entre otros. Los materiales descartables tales como agujas jeringas y catéteres son los segundos más relevados.
El informe siguiente incluye aspectos destacados en cada mercado y los factores que favorecerían la demanda de productos que conforman la oferta exportable argentina.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Arabia Saudita	Información válida también para Oman y Bahrein. Pese al crecimiento experimentado en los últimos años, la atención sanitaria en los países del golfo aún está por detrás de los estándares internacionales. Con el aumento de la población saudita se presenta una tendencia creciente en materia de preocupación por la salud, con un aumento del consumo de servicios sanitarios. El programa Visión 2030, actualmente n vigencia, tiene numerosos proyectos para atraer inversión extranjera en marcha, entre ellos, varios relacionados con la infraestructura sanitaria del país, como medical cities y grandes hospitales. La combinación de los factores antes descriptos abre un fuerte potencial para el mercado de equipamientos médicos. En especial, se espera un incremento de la demanda a largo plazo de instalaciones enfocadas a cuidados geriátricos, rehabilitación y cuidados en el hogar.	Las inversiones en el sistema sanitario y el aumento de la población constituyen variables positivas que favorecen la demanda. Dada la buena predisposición hacia Argentina existente en este país, aunque buena parte de los productos argentinos son todavía poco conocidos en este mercado, actualmente se abren excelentes oportunidades de negocios para las exportaciones argentinas.	90183140 jeringas incluso con agujas; 90183200 Agujas tubulares de metal y agujas de sutura; 90183200 Agujas tubulares de metal y agujas de sutura; 90184920 Los demás instrumentos y aparatos de odontología

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Argelia	Equipamiento Médico: El mercado de los dispositivos médicos está evaluado a 700 millones de dólares, existe una producción local pero la misma no llega a satisfacer la demanda cada vez más importante.	En el marco de la crisis de coronavirus el gobierno ha dado instrucciones de facilitar los trámites aduaneros y de importación de productos del rubro de la salud necesarios para atender la pandemia.	901839 Catéteres

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Armenia	En Armenia se observa una mejora en el sistema de salud en los últimos años. Se han construido hospitales en varias regiones, se han mejorado instalaciones existentes y ha aumentado el número de servicios brindados en forma gratuita a los ciudadanos. El mercado sigue siendo una propuesta poco atractiva para las principales multinacionales, debido a su pequeño tamaño y su potencial relativamente limitado, lo cual favorece la inserción de fabricantes de menor envergadura como alternativa de las grandes firmas. Armenia ingresó en la Unión Económica Euroasiática (EEU) en 2015 e implementará la legislación de la EEU sobre dispositivos médicos.	El sector de salud requiere inversiones en equipamiento. Armenia es un mercado abierto para dispositivos médicos	9018 11 Electrocardiógrafos 9018 20 Equipos basados en el uso de radiación ultravioleta o infrarroja. 90183 Jeringas, agujas, catéteres, cánulas e instrumentos similares 9018 90 600 0 Aparatos y dispositivos para anestesia - 9018 90 100 0 Instrumentos y equipos de medición de la presión arterial 9018 12 000 0 Equipo de escaneo ultrasónico

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Australia	La creciente demanda del sector de la salud y una variedad de otras industrias y organizaciones ha respaldado el desempeño de la industria de venta al por mayor de equipos médicos y científicos durante los últimos cinco años. El envejecimiento de la población de Australia ha impulsado la financiación gubernamental para la atención médica y ha impulsado la demanda de una variedad de productos de equipos médicos y quirúrgicos de hospitales y centros médicos durante el período. Los productos industriales importados van desde equipos de diagnóstico médico de alta gama hasta suministros médicos básicos, como vendajes e hisopos, de países con costos de producción más bajos. Se prevé que las importaciones representen más del 80% de la demanda interna de equipos médicos y quirúrgicos en 2019. Aproximadamente la mitad de todas las importaciones anuales se originan en Estados Unidos y Alemania. El crecimiento de las importaciones ha sido impulsado por la limitada fabricación local de equipos médicos y científicos.	El gobierno federal y los estatales subsidian una proporción significativa del sector de la salud. Los aumentos en la financiación gubernamental y el gasto sanitario general brindan a la industria la oportunidad de expandirse. Es poco probable que el actual gobierno federal reduzca significativamente su gasto en servicios de salud. En general, el gasto total en salud, la financiación de los hospitales públicos y la financiación federal para Medicare han aumentado de manera constante durante los últimos cinco años.	9018.11.00 Electrocardiógrafos 9018320089 Agujas tubulares de metal y agujas para sutura (exc. Agujas de inyección o punción) 9019200085 Terapia de oxígeno, respiración artificial u otros aparatos de respiración terapéutica 9022900030 Generadores de rayos X (exc. Aparatos de HS 90221 a HS 902230), generadores de alta tensión, tableros de control y escritorios, pantallas, mesas de examen o tratamiento, sillas y artículos similares, y partes y accesorios de aparatos de HS 9022 9021390079 Partes artificiales para el cuerpo humano (excluidas articulaciones)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Austria	Austria es reconocida a nivel mundial como un lugar de desarrollo en la investigación del tratamiento médico. Más de 700 empresas que se dedican a la biotecnología, industria farmacéutica y tecnología sanitaria están establecidas en Austria, facturando unos 18 mil millones de euros cada año. Las empresas más grandes en el sector de la tecnología sanitaria y médica son: Agency for Medical Innovations GmbH (A.M.I.), Biegler GmbH y Hofer GmbH & Co KG (produce sobre todo implantes).	Las importaciones austríacas de instrumental y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria de la Argentina (P.A. 9018.90.99) crecieron significativamente en comparación con los años precedentes. Las importaciones de artículos y aparatos para ortopedia (P.A. 9021.10.20) experimentaron un crecimiento constante en los últimos tres años. 90189090 Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria 90211020 Artículos y aparatos para ortopedia o para fracturas 90183910 Instrumentos y aparatos de medicina humana: agujas, catéteres, cánulas e instrumentos similares para uso médico	90189090 Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria 90211020 Artículos y aparatos para ortopedia o para fracturas 90183910 Instrumentos y aparatos de medicina humana: agujas, catéteres, cánulas e instrumentos similares para uso médico

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Barbados	La gran mayoría de los insumos y equipamientos médicos existentes en la isla provienen de Estados Unidos, Reino Unido, Trinidad y Tobago, y más recientemente China. Si bien se fabrican unos pocos insumos médicos básicos, la producción nacional de equipos y aparatos en Barbados es prácticamente nula. La Ley de Servicios de Salud en Barbados, que regula la importación de insumos y aparatología médica, ha quedado desactualizada ya que data de principios de la década del 70. En consecuencia, muchas de las decisiones para la importación de tales productos se toman en el Ministerio de Salud. Dicha cartera, como responsable de supervisar la salud pública, gestiona en la práctica la prestación de asistencia sanitaria; formula las políticas del sector; y regula en general la adquisición de nuevas tecnologías de uso hospitalario.	El Estado barbadense ha comenzado a desarrollar una estrategia pública con el propósito de explotar el nicho del “turismo de salud y bienestar”, con el objetivo de convertir a éste en un motor del crecimiento económico. Esta po´litica incluye incentivos fiscales a la inversión. Las primeras importaciones se han materializado a través de pequeñas clínicas especializadas que promocionan sus servicios a nivel internacional.	902214 Aparatos de rayos x y aparatos que utilicen radiaciones alfa, beta o gamma, incluso para uso médico, quirúrgico, odontológico o veterinario.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Bulgaria	En 2019 las importaciones alcanzaron un valor de US$ 628 millones. Las partidas que representan la mayor parte de este valor son 9018, 9021, 9026 y 9031.	No se identifican	902000 Aparatos respiratorios

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Corea	Según la Korea Medical Devieces Industry Association, el volumen del mercado coreano de los equipamientos médicos fue US$ 6.690 millones en 2019 (un crecimiento del 10,4% en comparación del año anterior). La exportación coreana del año 2019 fue de US$ 371 millones (un aumento delo 8,9%) y la importación fue de US$ 4.157 millones (un crecimiento del 13,3%) según la misma fuente. En el marco de la crisis de coronavirus el gobierno a dado instrucciones de facilitar los trámites aduaneros y de importación de productos del rubro de la salud necesarios para atender la pandemia.	El arancel que se aplica al producto es 0%. No existe un arancel preferencial para otros países. Argentina está exportando "Incubadora para indicadores biológicos y para sistemas de monitoreo de higiene" (Clasificación tarifaria local 8419.89.9060) por un monto de US$ 37 mil anuales durante los últimos tres años.	8419200000 Esterilizadores médicos, quirúrgicos o de laboratorio

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Costa Rica	Este mercado resultó particularmente afectado por la pandemia ocasionada por el COVID-19.. No obstante se trata de un mercado dinámico, con compras millonarias en muchos casos. El mercado de ecógrafos mueve un poco más de US$ 10 millones anuales; la partida 9018.39 de equipo médico y de precisión resulta de especial interés: se importan alrededor de US$ 150 millones anuales de otras agujas y catéteres, cánulas e instrumentos similares, equipos para venoclisis y equipos de infusión y transfusión de sueros. Los principales orígenes de los equipos son: EE.UU., Alemania y China	En el marco de la crisis de coronavirus el gobierno a dado instrucciones de facilitar los trámites aduaneros y de importación de productos del rubro de la salud necesarios para atender la pandemia.	9018120000 aparatos de diagnóstico por exploración ultrasónico (ecografía) – 901819000019 otros 901831100090 otros 901849000000 los demás 901850000000 los demás instrumentos y aparatos de oftalmología 901839100010/90 equipo de precisión y medico 90183990000010/20/90 equipos de infusión y transfusión de sueros. Otras agujas y catéteres 901890000010/20/30/90 equipo quirúrgico para recolección de semen e inseminación artificial.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Emiratos Árabes	El sector de la salud es uno de los ámbitos prioritarios identificados por el gobierno de los Emiratos Árabes Unidos bajo su programa "Visión 2021". Como resultado, en los últimos años ha exhibido un crecimiento extraordinario y un progreso significativo. Emiratos Árabes Unidos se encuentra entre los primeros treinta países con mayor gasto sanitario del mundo, y es el segundo dentro de la región del Golfo con el mayor gasto en salud per cápita. La industria local de equipamiento médico y veterinario es muy incipiente, razón por la cual se importan principalmente de los países líderes en esta clase de desarrollos como Estados Unidos, Europa (Alemania y Reino Unido principalmente) y Japón. Debido al alto potencial de desarrollo del mercado local, actualmente las principales empresas a nivel mundial cuentan con oficinas regionales en los EAU.	El sector de la salud es uno de los ámbitos prioritarios identificados por el gobierno de los Emiratos Árabes Unidos bajo su programa "Visión 2021". Como resultado, en los últimos años ha exhibido un crecimiento extraordinario y un progreso significativo. Emiratos Árabes Unidos se encuentra entre los primeros treinta países con mayor gasto sanitario del mundo, y es el segundo dentro de la región del Golfo con el mayor gasto en salud per cápita.	901890 Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía o veterinaria.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Etiopía	Los esfuerzos del Gobierno por aumentar el acceso de la población a los servicios de salud, se suma al aumento de la población y a la mayor incidencia de las enfermedades no transmisibles mientras los habitantes urbanos de Etiopía ven aumentar su nivel de vida. En 2019, el sector de farmacéutica y medicamentos constituyó el 5,4% de las importaciones etíopes totales. Si bien como parte del GTP II el gobierno ha procurado impulsar el sector salud en el país con miras a convertirlo en el productor y exportador de medicamentos para África (estableciendo el parque industrial de Kilinto y facilitando la inversión extranjera) la producción local es todavía limitada.	A pesar esfuerzos por impulsar el sector local, el país aún depende de las importaciones. Numerosos importadores de productos farmacéuticos locales ven a la Argentina como un potencial socio comercial, al tiempo que la población etíope crece y aumenta el nivel de vida de las clases urbanas y, consecuentemente, la demanda de ciertos productos farmacéuticos.	90221400 Aparatos basados en el uso de rayos X para uso médico, quirúrgico y veterinario 90183200 Agujas tubulares de metal y agujas para suturas 90189000 Otros instrumentos y dispositivos

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Filipinas	El mercado filipino ha intensificado y acelerado la implementación de programas y proyectos que contribuirán a la salud la población. En el sector privado, se realizan actualizaciones continuas en equipamiento (tomografos, levantadores móviles, equipos e instrumentos de endoscopia, equipos de cauterio, desfibriladores y equipos de anestesia, etc.) debido a la renovación y construcción de instalaciones médicas. En el sector de salud pública, el Departamento de Salud ha ordenado recientemente a cada ciudad y provincia que establezcan instalaciones sanitarias que proporcionen equipo médico básico completo y aumenten la capacidad de los pacientes. La mayoría de las mejoras en salud pública son las renovaciones y ampliación de las instalaciones. Muchos hospitales públicos dependen en las donaciones de grupos privadas y gobiernos extranjeros para financiar y adquirir nuevos equipos.	En la aprobación del Sistema Sanitario Universal, el Departamento de Salud es el mayor proveedor de servicios en Filipinas gestionando más de 70 hospitales. Las Fuerzas Armadas administran más de 50 instalaciones médicas y unos de 500 hospitales gubernamentales son administrados y dirigidos por gobiernos subnacionales. Mediante asociaciones entre los sectores público y privado se apoya la reparación, rehabilitación y construcción de nuevas instalaciones. La Administración de Alimentos y Medicamentos y la Oficina de Aduanas ha agilizado el proceso de entrada de equipo médico vinculado al COVID-19 como ventiladores, respiradores y accesorios respectivos.	90181100 Electrocardiógrafo 90181100 Aparato de escaneo ultrasónico 90181300 Aparatos de resonancia magnética 90181900 Otros aparatos electrodiagnosticos 90182000 Aparato de rayos ultravioleta o infrarrojo 90183100 Jeringas, con o sin agujas 90183110 Jeringas desechables 90183200 Agujas de metal tubular y agujas para suturas 90189000 Otros instrumentos y aparatos 90192000 Ozonoterapia, oxigenoterapia, aerosolterapia, respiración artificial u otros aparatos de respiración terapéutica 90200000 Otros aparatos respiratorios y máscaras de gas, excluyendo las máscaras protectoras que no tienen partes mecánicas ni filtros reemplazables 90272000 Cromatógrafos e instrumentos de electroforesis 84192000 Esterilizadores

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Ghana	El sector y mercado de productos de la salud de Ghana es uno de los más atractivos del África subsahariana. El mejoramiento y la expansión del sector es un factor subyacente en la estrategia general del Gobierno para el crecimiento acelerado del país. Ghana tiene una producción local muy limitada de productos farmacéuticos y aún menos fabricación de equipo y dispositivos; el país depende de las importaciones para aproximadamente el 85% de su consumo total de atención de la salud.	Ghana tiene una producción local muy limitada de equipos y dispositivos; el país depende de las importaciones. A raíz de la pandemia del COVID19 ha aumentado la demanda de equipo médico, lo que brinda una oportunidad a los productos argentinos. También hay una demanda creciente de equipo sanitario móvil que se puede utilizar en entornos rurales, a menudo en regiones que no están conectadas a la red eléctrica. Además, existen importantes oportunidades para atender a las necesidades de la clase media y alta de Ghana y a la creciente comunidad de expatriados en Accra.	901890 Aparatos de electrodiagnóstico (y aparatos para el examen exploratorio funcional o para comprobar los parámetros fisiológicos) Otros, y partes, etc.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
India	En 2019, el mercado de equipamiento médico en India fue de US$ 11 mil millones y se estima que en 2025 será de US$ 25 mil millones. Actualmente, India importa el 80% de los equipos médicos, en tanto la industria local de este tipo de bienes se encuentra en la fase de desarrollo inicial. Hay diversos factores que promueven la adquisición de bienes finales importados desde el exterior, tales como la falta de una red local de proveedores de partes, de mano de obra especializada, y regulaciones claras, así como los impuestos altos a las importaciones de materias primas/componentes. No obstante lo anterior, se estima que cerca del 30% de lo producido por la industria local tiene como destino al mercado externo, predominando en las exportaciones los bienes consumibles y descartables. Cabe señalar que este sector también forma parte del programa Make in India, por lo que el gobierno indio le otorga subsidios y promueve a las inversiones, a efectos de facilitar el desarrollo del sector. Los principales mercados desde los cuales importa son Estados Unidos, Alemania, Singapur, China y Países Bajos. Los principales productos que India importa son equipos de alta complejidad para ultrasonido, diagnóstico por imágenes, diagnóstico PCR, diagnóstico del cáncer, respiradores, etc.	India importa cerca del 80% del equipamiento médico, principalmente porque la industria local no se encuentra desarrollada (predominan pequeños productores y está altamente fragmentada). El gobierno indio promueve la diversificación de los orígenes de las importaciones a fin de disminuir la dependencia comercial de China. Asimismo, India ha las tarifas arancelarias de ciertos productos provenientes de Estados Unidos, uno de los principales proveedores.	901890 Los demás instrumentos y aparatos 901920 Aparatos de ozonoterapia, oxigenoterapia o aerosolterapia, aparatos respiratorios de reanimación y demás aparatos de terapia respiratoria. 902780 Instrumentos y aparatos para exámenes físicos o químicos, o para medir la viscosidad, porosidad, expansión, presión o similares, o para medir o chequear cantidad de calor, sonido o luz.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Kuwait	Kuwait importa la totalidad de los aparatos y equipos médicos	La demanda local se cubre con productos importados. No hay producción local	90189090 Otros dispositivos y equipos médicos. 90183990 Jeringas, agujas, catéteres y similares, ncop. 90219090 Aparatos portados o implantados p/compensar un defecto o incapacidad ncop. 90181300 Aparatos de diagnóstico de visualización por resonancia magnética. 90184990 Partes y accesorios de instrumentos y aparatos de odontología ncop.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Líbano	Líbano es uno de los destinos de mayor relevancia para el sector hospitalario privado de la región, dado que es uno de los países técnica y científicamente más avanzados de la región. El servicio hospitalario del país se caracteriza por la calidad del servicio y la alta preparación de los profesionales de la salud. Estos factores han hecho que el país se convierta en un referente del sector entre los países árabes. En la actualidad existen más 200 hospitales y clínicas privadas en todo el país que necesitan equiparse y/o actualizar su equipamiento médico. Al respecto, se advierte que el 90% del equipamiento de alta tecnología del sector es importado, y en su mayoría proviene de los siguientes destinos: Alemania, Francia e Italia. En Líbano sólo se produce el 10 % de los equipamientos e insumos médicos que se utilizan en el sector. A saber, papel higiénico, barbijos, servilletas y delantales de protección del COVID-19.	El factor epidemia, la demanda de equipamiento médico de alta calidad y la necesidad de reponer y reparar hospitales que quedaron completamente destruidos luego de la explosión que tuvo lugar en el puerto de Beirut el pasado 4 de agosto, abre la demanda de nuevas importaciones para recuperar el stock de los productos perdidos.	90211000 Artículos y aparatos de ortopedia o para fracturas 90213100 Prótesis articulares 90213900 Válvulas cardíacas 90219000 Aparatos que se implantan en el organismo para compensar un defecto o una incapacidad. 90221400 Otros aparatos para uso médico, quirúrgico o veterinario.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Marruecos	El sector sanitario en Marruecos ha crecido en las últimas décadas apoyado por la fuerte inversión pública, además de la entrada de instituciones del ámbito privado, las cuales han contribuido notablemente al desarrollo de la sanidad en el país magrebí. Nos encontramos con una triple red de infraestructuras hospitalarias de diversos tamaños y usos, desde pequeñas consultas particulares y centros de salud públicos, hasta grandes hospitales universitarios que abastecen a gran parte de la población urbana de las principales ciudades del país. Existe una compleja interrelación entre el sector público y el privado. Tradicionalmente, Marruecos es un país en el que la inversión sanitaria ha sido un territorio vedado para la iniciativa privada, pero tras la publicación en febrero de 2015 de la Ley 131/13, se ha eliminado la obligatoriedad de que la propiedad de los centros sanitarios corresponda a un médico o grupo de médicos, por lo que se posibilita que por primera vez las sociedades mercantiles - nacionales o extranjeras – puedan ser titulares, a excepción de la dirección médica, de hospitales y clínicas.	Marruecos es un país con una alta dependencia en el abastecimiento del equipamiento médico para su sistema sanitario	9018909099 Electrocardiógrafos 9019200000 Aparatos de ozonoterapia y respiratorios de reanimación 9022190000 Aparatos de rayos X – Resonadores 9018130000 Dispositivos de diagnóstico por resonancia magnética 9018909095 Dispositivos de diatermia (onda corta, ultrasonido, onda muy corta)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
México	El sector tiene un nivel de desarrollo relativamente elevado. Registra exportaciones anuales promedio (últimos 5 años) por más de US$ 17 mil millones e importaciones por US$ 15 mil millones. Dentro del sector, hasta 2019 los respiradores (9019.20) representaron menos del 2% del comercio de exportación y menos del 1% del comercio de importación. La posición arancelaria 9019.20 solía tener superávits considerables; sin embargo, a raíz de la pandemia, en abril (último mes para el que hay estadísticas de comercio exterior publicadas) se registró un aumento interanual de 116% en las importaciones.	Dada la persistencia de niveles elevados de contagios y la desigual distribución de camas con respirador a lo largo del territorio, se estima que la demanda de importación de respiradores seguirá aumentando	901920 Aparatos de ozonoterapia, oxigenoterapia o aerosolterapia, aparatos respiratorios de reanimación y demás aparatos de terapia respiratoria

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Polonia	El desarrollo del mercado polaco de equipamiento médico fue muy dinámico en los últimos años. No obstante, a pesar de este crecimiento, Polonia aún se encuentra rezagada con respecto a los estándares europeos en materia de cantidad de dispositivos médicos para el diagnóstico y terapia por habitante. La mayoría de los hospitales polacos fue edificado hace más de 20 años y no cumplen con las exigencias de la UE en cuanto al nivel sanitario y técnico. El potencial del mercado dependerá sobre todo de los cambios de la forma de propiedad de los hospitales y de la reforma de todo el sector de salud, de máxima urgencia. El mercado polaco de equipamiento médico resulta muy atractivo, especialmente para los productores extranjeros, debido al muy alto nivel de participación de las importaciones, tanto de equipamiento de alta tecnología, como de productos básicos, como lo son las jeringas descartables	La vacunación masiva que implicará la esperada vacuna contra el COVID-19 implicará necesariamente un crecimiento en la demanda de jeringas	901831 Jeringas, con o sin aguja

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Portugal	En Portugal el sector de la salud representa un volumen de negocios anual del orden de 30 mil millones de euros y de un valor agregado bruto de cerca de 9 mil millones, alrededor de 90 mil empresas, empleando casi 300 mil personas, abarcando productos farmacéuticos de base, preparaciones farmacéuticas, equipamiento de radiación, electromedicina e instrumentos y material médico quirúrgico. Las exportaciones de este material de uso médico representan el 40 de las importaciones, presentando un déficit significativo.	Portugal es deficitario en material médico-quirúrgico por eso recurre a las importaciones para abastecer las necesidades del sistema de salud. Debido a la Covid-19, el Gobierno ha tomado medidas de refuerzo presupuestario del Sistema Nacional de Salud (SNS), para hacer frente a la mayor demanda de material médico.	901831 Jeringas, incluso con agujas

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Qatar	La atención médica de su población constituye una preocupación importante para las autoridades de Qatar, que actualizan constantemente los servicios de salud de calidad utilizando tecnología, experiencia internacional y conocimiento. En este país, los servicios de salud son gratuitos o altamente subsidiados. Según las estimaciones de la industria, el mercado de equipos médicos continuará creciendo en los próximos cinco años. Bajo el Plan Maestro de Instalaciones de Atención Sanitaria del país, Qatar está estableciendo 31 centros de salud desde 2016 y hasta 2020 como preparación para el campeonato mundial de fútbol 2022. El plan tiene como objetivo entregar 48 nuevas instalaciones, entre ellas centros de salud, diagnóstico y tratamiento, ampliaciones de hospitales y la construcción de un hospital general y un hospital especializado. El sector de salud está presenciando iniciativas de reforma. Una de ellas incluye ampliar las asociaciones público-privadas y otorgar al sector privado un papel más importante en la provisión de servicios de salud.	En el marco de la crisis de coronavirus el gobierno a dado instrucciones de facilitar los trámites aduaneros y de importación de productos del rubro de la salud necesarios para atender la pandemia.	9018111 Aparato Electro-médico 901210 Microscopio 9019200 Respirador

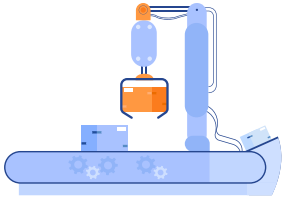
País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Reino Unido	La balanza comercial británica de este producto para el período 2017-2019 ha sido deficitaria, con un aumento en las importaciones superior al 4% para el año 2019. Se prevé que los planes para aumentar la financiación del NHS aumentarán la propensión de los operadores de servicios de salud posteriores a invertir en nuevos equipos.	Existe una tendencia creciente en el nivel de importaciones de instrumentos y aparatos de medicina.	9018 Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria, incluidos los de centello grafía y demás aparatos electro médicos, así como los aparatos para pruebas visuales. 90189099 Los demás. -Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía o veterinaria.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Rumania	Rumania no tiene una industria de equipos médicos muy desarrollada, importa el 77% de la demanda. En lo que se refiere a equipos más sofisticados, las importaciones alcanzan el 100% de la demanda. El déficit en la producción de equipamiento médico y medicinas afecta sustancialmente la salud de la población y genera situaciones de crisis.	Considerando la necesidad urgente de equipos médicos, máscarillas protectoras y kits de prueba utilizados en la lucha contra COVID-19, Rumania importa masivamente equipos de protección y productos de higiene.	9027 – Instrumentos y aparatos para análisis físicos o químicos (por ejemplo: polarímetros, refractómetros, espectrómetros, analizadores de gases o humos) 902790 - Micrótomos; partes y accesorios. 90279003 Circuitos modulares reconocibles como concebidos exclusivamente para lo comprendido en la subpartida 9027.80.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Suiza	De acuerdo a información oficial de la Administración Federal de Aduanas Suiza, para el año 2019, el total importado de instrumentos y aparatos utilizados en las ciencias médicas, quirúrgicas fue de U$S 1.170 millones. Principales proveedores: Estados Unidos (U$S 359 millones); Alemania (U$S 311 millones); Francia (U$S 54 millones); Italia (U$S 45 millones); República Checa (U$S 15 millones). Argentina exportó por un monto de U$S 851.400.	No se identifican.	901890 Instrumentos y aparatos utilizados en las ciencias médicas, quirúrgicas o veterinarias, n.c.o.p.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Vietnam	Vietnam importa cerca del 90 % de los productos que se comercializan en el mercado local. Las empresas nacionales solo producen suministros médicos básicos, como camas e insumos descartables. Los principales proveedores de Vietnam son Japón, que cubre el 55 % de las importaciones, Alemania, Estados Unidos, China y Singapur. El equipo médico que importa Vietnam con origen en los mencionados países es de alta complejidad, como por ejemplo dispositivos de diagnóstico de imagen, equipo de quirófano, equipo para esterilización de instrumental y tratamiento de residuos médicos. Con respecto a los insumos descartables, que en 2019 registraron una demanda de US$ 276 millones, los principales proveedores son Malasia, Tailandia, China y Estados Unidos.	El mercado local tiene ya una larga experiencia en la compra de productos provenientes de los mercados antes mencionados (Malasia, Tailandia, China y Estados Unidos para insumos descartables). Sin embargo, los importadores señalan interés en nuevos exportadores, en particular aquellos que puedan darle exclusividad en la distribución de los productos. En esta línea, los productos médicos argentinos que cumplan con los criterios de Vietnam y sean competitivos, tendrían oportunidad de competir con los proveedores tradicionales. Los importadores señalan además que los impuestos actuales que se aplican a los insumos médicos no son altos, por lo tanto sería un buen momento para ingresar al mercado.	902190 Aparatos que lleve la propia persona o se le implanten para compensar un defecto o incapacidad (excl. artículos y aparatos de prótesis, así como audífonos y estimuladores cardíacos, completos). 90219000 Puerto implantable 901832 Agujas tubulares de metal y agujas de sutura, para uso médico 90183200 Agujas de biopsia - Pistolas de biopsia. 901839 Agujas, catéteres, cánulas e instrumentos simil., para uso médico (exc. jeringas, agujas tubulares de metal y agujas de sutura) 90183990 Vaina 90219000 Puerto implantable

APARATOS Y ARTEFACTOS MECÁNICOS Y SUS PARTES



Bajo esta categoría se compila el relevamiento efectuado para máquinas, aparatos y artefactos mecánicos y sus partes, excluyendo la maquinaria agrícola que se presenta sistematizada en forma separada.
Argentina exportó en 2019 más de US$ 1.100 millones de este sector, que representa en su conjunto el 1,8% de las ventas totales del país en ese año. Los principales destinos son países de la región.
Se han identificado los siguientes productos y mercados con demanda potencial para las ventas argentinas: Maquinas para la preparación industrial de alimentos y bebidas – Austria; Válvulas y artículos de grifería – Nueva Zelanda; y Válvulas reductoras de presión – Bulgaria.
A continuación se describen los mercados y de identifica la posición arancelaria correspondiente.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Austria	En Austria existen aproximadamente 600 empresas especializadas	Austria importa maquinaria argentina, la cual tuvo un crecimiento importante en los últimos cuatro años, según estadísticas oficiales austríacas. Austria es un mercado que demanda los productos identificados en las posiciones arancelarias destacadas y tiene una participación relativa destacable en las importaciones mundiales, por lo que se advierte la potencialidad de incrementar las exportaciones argentinas en este rubro.	8438 Máquinas y aparatos, no expresados ni comprendidos en otra parte de este capítulo, para la preparación o fabricación industrial de alimentos o bebidas (excepto las máquinas y aparatos para la extracción o preparación de aceites o grasas, animales o vegetales fijos)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Nueva Zelandia	Nueva Zelandia es un mercado pequeño de 5 millones de habitantes pero con un alto poder adquisitivo, con un PBI per capita de alrededor de USD 40 mil. Al ser un país poco poblado, aislado geográficamente y muy abierto al comercio, la manufactura no es tan competitiva y la mayoría de los bienes industriales se importan. La industria representa sólo el 12% del PBI (2017), y el sector de los metales sólo el 1%, generando un valor de NZ$ 2.600 millones anuales (2017). La manufactura de válvulas y artículos de grifería representa una porción menor de este valor. Las exportaciones de la P.A 848180 ascienden a US$ 17,6 millones, mientras que las importaciones superan los US$ 146 millones.	La producción del sector de los metales apenas ha crecido en los últimos años, lo mismo que la productividad.	848180 Válvulas y artículos de grifería para calderas, depósitos, tuberías, etc 848190 Partes de válvulas y artículos de grifería, tuberías, calderas, depósitos, etc 841370 Bombas centrífugas

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Bulgaria	En el año 2019, Bulgaria importó US$ 3.4 millones de válvulas de presión. Principales proveedores fueron Alemania, Italia, Turquía, Rumania y Hungría.	Existen empresas que ya están utilizando la tecnología argentina	8481100 Válvulas reductoras de presión

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	
Colombia	La industria de alimentos en Colombia es uno de los sectores de mayor desarrollo. Actualmente presenta dinamismo por el consumo interno y también por las exportaciones por parte de grandes empresas colombianas. Sin embargo, la necesidad de maquinaria y tecnología se mantiene presente y en este caso, Argentina puede ser proveedor de equipos que sirvan para toda la cadena.En los próximos años, según entidades oficiales, se estima que el sector de alimentos y bebidas tendrá ventas anuales por más de USD 26.500 millones para el 2024. Por su parte, la demanda de la industria crecerá un 4% anual en los próximos 5 años. En este capítulo se identifican envasadoras y empacadoras, ya que nuestro país tiene potencial en el segmento, con importantes exportaciones realizadas en los últimos. No obstante, es válido indicar que todas las máquinas de producción de alimentos pueden tener perspectivas en este país, como intercambiadores de calor, reguladores de flujos, deshidratadoras, secadoras, entre otras.	La ventaja para Argentina en este tipo de productos radica en la PA 8422.30.90.20 (máquinas para envasar líquidos), , en la cual el arancel a aplicar para terceros países es de 5%, mientras que Argentina cuenta con una preferencia del 100%, lo que permite que el arancel para estos artículos procedentes de Argentina sea de 0%. Para todas las demás subpartidas comprendidas en la partida 8422.30 el arancel tanto para Argentina como para terceros países es del 0%.	8422.30: máquinas y aparatos para llenar, cerrar, tapar, taponar o etiquetar botellas botes o latas cajas sacos 8422.40: las demás máquinas y aparatos para empaquetar o envolver mercancías (incluidas las de envolver con pelicula termorretractil)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Reino Unido	En base a las exportaciones de Argentina al Reino Unido, el capítulo 84 representa el octavo puesto. Actualmente, el Reino Unido es un gran importador de maquinaria, A pesar que la producción local está en constante crecimiento, los niveles de producción son insignificantes comparados con la demanda de consumo del producto. Por este motivo el mercado británico está abierto a la importación de maquinaria de otros países. Participar en el mercado de maquinaria implica contar con un servicio de venta que permita responder por las garantías de productos y sus necesidades de reparación y mantención. Asimismo, implica contar con equipos especializados, personal capacitado, cumplimientos de las normas de los fabricantes, cultura de procedimientos y una correcta administración de inventarios de repuestos.	Actualmente, el Reino Unido es un gran importador de maquinaria, particularmente de motores. A pesar que la producción local está en constante crecimiento, los niveles de producción son insignificantes comparados con la demanda de consumo del producto	84.07 Motores de embolo (pistón) alternativo y motores rotativos, de encendido por chispa (motores de explosión).

APARATOS Y ARTEFACTOS MECÁNICOS Y SUS PARTES



Bajo este título se identifica el relevamiento de potencialidades en máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos.
Argentina exporto en 2019 unos US$ 190 millones y sus principales mercados fueron Brasil, Chile, Estados Unidos, Uruguay y Bolivia.
Se ha identificado potencial específicamente de disyuntores en el mercado brasileño (y en particular en el Estado de San Pablo); una posición arancelaria vinculada a grupos electrógenos con motor de émbolo de encendido por chispa de energía eólica en Polonia; en aparatos y material vinculado a las comunicaciones en Indonesia y Emiratos Árabes Unidos.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Brasil	Las importaciones brasileñas durante 2019 alcanzaron los USD 96,65 millones (+4,91% en relación a 2018). En 2020 (ene-jul) los valores llegaron a USD 61,6 millones (+12,2% en relación al mismo período de 2019). Los principales proveedores durante 2020 (ene-jul) fueron China (62,2%), Italia (8,1%) y Alemania, (6,7%). La participación argentina fue del 1,7% sobre el total de las importaciones brasileñas de 2020 (ene-jul). Dentro del mercado de la construcción civil las obras de pequeño porte fueron las que ayudaron a dinamizar al sector. Según índice Cielo (www.cielo.com.br/boletim-cielo-varejo), calculado a partir de pagos efectuados con tarjeta en 1,4 millones de estabelecimientos comerciales, entre el 1º de marzo y el 15 de agosto de 2020 los materiales para la construcción, como herramientas, productos para iluminación, disyuntores, cables, entre otros, crecieron un 9,2%.	Se identificó potencial especialmente en el mercado de San Pablo. El Estado de San Pablo importó en 2020 (ene-jul) USD 37,9 millones (+6,4% en relación al mismo período de 2019). En este caso, la participación argentina fue del 2,7%.	85362000 - Disyuntores para tensión <=1Kv.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Polonia	Después de dos años de estancamiento en el mercado de la energía eólica, hay un movimiento creciente de inversores. Se están construyendo nuevos parques eólicos, a menudo a gran escala. Polonia es ahora el mercado más grande de Europa para turbinas eólicas de menor capacidad. La construcción de parques eólicos requiere el desarrollo del mercado de soluciones dedicadas a este sector, ya que las nuevas inversiones generan demanda de turbinas y componentes necesarios para construir un parque eólico.	Teniendo en cuenta las oportunidades y perspectivas que este sector tiene ante sí, especialmente en la región de Europa Central y Oriental, los inversores deberían mirar más de cerca el mercado y encontrar aplicaciones para sus productos también en esta industria. La inversión en investigación y desarrollo puede, a largo plazo, convertir de subproveedores en actores importantes en el mercado de Europa central y oriental.	8502310090- los demás (grupos electrógenos de energía eólica)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
EMIRATOS ÁRABES UNIDOS	Segun las cifras mencionadas por la Federal Competitiveness and Statistics Authority de los Emiratos Arabes Unidos, las importacines pertenecientes al Capitulo 85 ocuparon en 2018 el segundo puesto del ranking de compras externas. Es un sector de mucha importancia en el mercado local, ya que va de la mano con el de la construcción (uno de los principales en esta economía). Es importante notar que la producción local de estos bienes es importante, cuenta con la ventaja de ser accesibles en menor tiempo y de ser customizados según las necesidades locales. A pesar de lo mencionado, la balanza comercial sigue favoreciendo a los proveedores internacionales. Muchos de los materiales eléctricos y electrónicos utilizados en EAU provienen de China -principal origen para las importaciones de este capítulo en los períodos 2018 y 2019.	Las empresas argentinas que presenten certificaciones correspondientes y ofrezcan precios competitivos, podrían verse favorecidas en un mercado con un importnate nivel de importaciones.	8517.62 Máquinas para la recepción, conversación y transmisión o regeneradores de voz, imagenes, incl. aparatos de routing (exc. baterias de telefonos, telefonos celulares o para otro tipo de servicios)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Indonesia	La Agencia Central de Estadísticas (BPS) anunció en los datos de importación para marzo de 2020 que el mayor aumento en las importaciones se dio en máquinas y equipos eléctricos, alcanzando US$ 1,61 mil millones.	Demanda de importación creciente.	85171200 Teléfonos para redes celulares o para otros dispositivos inalámbricos 85177021 Parte de aparatos de transmisión, receptores portátiles para 85177099 Otra parte de otros aparatos para transmisión / recepción 85423900 Otros circuitos electrónicos integrados 85429000 Partes de circuitos electrónicos integrados

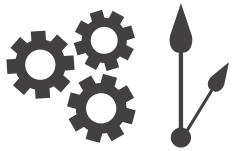
BARCOS Y DEMÁS ARTEFACTOS FLOTANTES



Argentina exportó en 2019 unos US$ 19 millones en este rubro. Los países de destino fueron Uruguay, Chile y Estados Unidos.
Se ha relevado una importante demanda potencial de veleros en Polonia. A continuación detalle del mercado polaco e identificación de la posición arancelaria correspondiente.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Polonia	Las ventas de yates en el mercado polaco están creciendo de manera constante. Está relacionado con el creciente nivel de riqueza de los polacos y la creciente popularidad de los deportes acuáticos. Cada vez más polacos aprecian los deportes de vela y motonáutica como una forma de pasar su tiempo libre de una manera agradable. La infraestructura en el mercado del turismo acuático está mejorando, por lo que la necesidad de nuevos barcos está aumentando. Las empresas de alquiler continúan siendo el cliente principal del astillero en el mercado primario. En cuanto a fabricación, los yates a motor son una especialidad polaca. Polonia es el segundo en el mundo, después de Estados Unidos, fabricante de este tipo de unidades con una longitud de hasta 9 m.	La creciente popularidad de los deportes acuáticos y el creciente nivel de riqueza de los polacos son los factores que favorecen las ventas de barcos de vela y yates. Además, cabe recordar que Polonia es un país con abundantes lagos: solo los que superan el límite de 50 ha. hay más de mil. Pensando en las oportunidades y perspectivas que este rubro en sí, y teniendo en cuenta que existen astilleros nacionales que producen yates a motor es una buena ocasión de pensar en exportar también las partes para ellos.	890391 Barcos de Vela, incluso con motor auxiliar

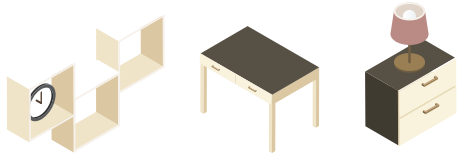
APARATOS DE RELOJERÍA Y SUS PARTES



Comprende los productos clasificados bajo el capítulo 91 del sistema armonizado, que incluye partes y mecanismos de relojería en general. Argentina exportó en 2019 por un total de US$ 6 millones, con Uruguay, Brasil, Suiza, Paraguay y EE.UU. como principales destinos.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Suiza	De acuerdo a información oficial de la Administración Federal de Aduanas Suiza, para el año 2019, el total importado fue de U$S 219 millones. Principales proveedores (ranqueados por cantidad, no por valor de las importaciones): 1) China (U$S 37 millones); 2) Italia (U$S 33 millones); 3) Francia (U$S 72 millones); 4) India (U$S 4 millones); 5) Portugal (U$S 14 millones). Argentina exportó 4 kgs. por un monto de U$S 20.759.	Existe un relevante mercado de importación.	911390 Correas de reloj, correas y brazaletes de reloj y sus partes, n.c.o.p.

MUEBLES Y MOBILIARIO



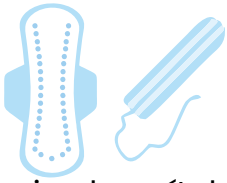
Comprende los productos clasificados bajo el capítulo 94 del Sistema Armonizado, que incluye: Muebles; mobiliario médico quirúrgico; artículos de cama y similares; aparatos de alumbrado no expresados ni comprendidos en otra parte; anuncios, letreros y placas indicadoras luminosos y artículos similares; construcciones prefabricadas;
Argentina exportó en 2019 US$ 35 millones de dólares, sus principales destinos fueron: Uruguay, Estados Unidos, Chile, Paraguay y Brasil.
Se relevaron potencialidades el mercado británico y filipino para muebles de madera para comedores, oficinas, cocina y dormitorios. Rumania y Filipinas también evidencian demanda de muebles de uso médico.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Reino Unido	El Reino Unido es uno de los principales importadores de muebles de Europa. Sus consumidores son muy exigentes y estan siempre en la busqueda de productos innovadores y de calidad. Hay una tendencia a la busqueda de muebles pequeños y funcionales con el objetivo de maximizar el espacio.	La producción local es mínima para abastecer al mercado interno por este motivo se importa su gran mayoría.	94036010 Muebles de madera para comedor/sala de estar. No incluye asientos

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Reino Unido	Con el programa de construcción de la administración, el mercado filipino está importando alrededor del 80 por ciento de los productos forestales y subproductos debido a la creciente demanda en el consumo interno. Existe asimismo una importante demanda de equipamiento del sector salud.	No se especifican	94.02.90 Muebles especialmente diseñados para fines médicos, quirúrgicos, o veterinarios y sus partes. 9403.30.00 Muebles de madera de un tipo utilizado en oficinas 9403.40.00 Muebles de madera de un tipo utilizado en la cocina 9403.50.00 Muebles de madera de un tipo utilizado en el dormitorio

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Rumania	En razón de una industria equipos médicos poco desarrollada, Rumania importa el 77% de la demanda relevada en dicho sector. En lo que se refiere a equipos más sofisticados, las importaciones alcanzan el 100% de la demanda. El déficit en la producción de equipamiento médico afecta sustancialmente la salud de la población y posiblemente genera situaciones de crisis.	No se identifican	940290 Muebles especialmente diseñados para fines médicos, quirúrgicos, o veterinarios y sus partes. Posición arancelaria:

MANUFACTURAS DIVERSAS



Comprende manufacturas diversas de origen industrial, clasificadas bajo el capítulo 96 del SA, que la Argentina exportó en 2019 por US$ 66 millones. Los principales destinos de estas exportaciones son de la región sudamericana: Paraguay, Chile, Uruguay, Bolivia y Perú.
Se relevaron potencialidades en el mercado peruano, especialmente para productos de higiene femenina y para insumos de la indumentaria (cierres y cremalleras)

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
Perú	En el Perú, existe una gran cantidad de empresas que se dedican a la fabricación de productos femeninos tradicionales, como toallas higiénicas desechables y tampones desechables. Existen marcas con alto posicionamiento de mercado, entre las que destacan Nosotras Perú, Kotex, y Ladysoft	De acuerdo a la coyuntura ocasionada por la pandemia, El Gobierno ha empezado la etapa de REACTIVA PERU, por lo que ha creado varios Decretos para diferentes sectores incluyendo apoyo económico a fin de cumplir con esta etapa. Esto se reflejará en forma gradual en el aumento de importaciones del mencionado producto de acuerdo a la reactivación de actividades. Cabe destacar que las importaciones de la presente partida arancelaria no presentaron un descenso	961900 Compresas y tampones; pañales para bebés 960710 Cierres relámpago 960711 Con dientes de metal común 960720 Cremalleras de distintos materiales y partes

OBJETOS DE ARTE Y ANTIGÜEDADES



Este sector se limita al capítulo 97, que comprende, entre otros, pinturas y dibujos hechos totalmente a mano, collages y cuadros similares; grabados, estampas y litografías originales; estatuas y esculturas; sellos (estampillas) de correo, timbres fiscales, marcas postales, colecciones y especímenes para colecciones de zoología, botánica, mineralogía o anatomía o que tengan interés histórico, arqueológico, paleontológico, etnográfico o numismático; antigüedades de más de cien años.

Argentina exportó en 2019 un valor de US$ 128,5 millones, casi en su totalidad bajo la posición 97010 -Pinturas o dibujos hechos a mano. Los principales y casi exclusivos destinos fueron EEUU y Reino Unido, que importaron bajo esta posición US$ 63M y US$ 60M respectivamente.

País	Características del Sector	Factores que favorecen la demanda	Productos Relevados
España	El arte es considerado como un activo refugio en momentos puntuales en los que los mercados atraviesan ciertas crisis y hacen que otros activos más tradicionales para la inversión no sean tan estables. La inversión en arte presenta un ratio positivo de rentabilidad/riesgo a lo largo de más de 50 años y hay que tener en cuenta que una recesión económica tarda entre 12 y 18 meses en tener efectos sobre el mundo del arte.	En España el arte tiene una serie de beneficios fiscales, tales como poder ser utilizadas como pago de impuestos, o beneficiarse de una exención en el Impuesto sobre Patrimonio. La adquisición de obras de arte se beneficia de un tipo reducido de IVA y puede beneficiarse de bonificaciones y deducciones en los impuestos de sucesiones.	970110 Cuadros, pinturas y dibujos. Esta es la posición del capítulo que más importaciones registra 970300 Esculturas 970600 Antigüedades 970500 Colecciones 970200 Estampas, grabados

Mercados Industriales

Oportunidades Comerciales 2020

Argentina Trade Net



AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Colombia	8708.29.90.00	LAS DEMÁS PARTES Y ACCESORIOS DE CARROCERIAS (INCLUIDAS LAS CABINAS) DE VEHICULOS AUTOMOVILES DE LAS PARTIDAS 87.01 A 87.05	No detectadas	**1) RENAULT SOFASA S A S** **CHÍA** (+57-1) 6022800 cesar.bermudez@renault.com	**2) GRAL MOTORS COLMOTORES S A** **BOGOTÁ** (+57-1) 7400111 carlos.barrero@gm.com	**3) FABRICA NACIONAL DE AUTOPARTES FANALCA S A** **YUMBO** (+57-2) 6515300 fanalca@fanalca.com.co;info@autopartesfanalca.com.co	**4) DISTRIBUIDORA NISSAN S A** **Bogotá** (+57-1) 5943200 tributaria@dinissan.com.co	**5) MAZDA DE COLOMBIA S A S** **Bogotá** (+57-1) 2357529

Condiciones de Acceso

TRATAMIENTO ARANCELARIO E IMPUESTOS
Arancel para Argentina: 3.1 %
IVA: 19 %
DOCUMENTOS SOPORTE PARA LA IMPORTACIÓN: No se requiere de vistos buenos previos por parte de las autoridades colombianas para la importación del producto.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Colombia	8708.29.20.00 87.01 A 87.05	GUARDAFANGOS- CUBIERTAS DE MOTOR- FLANCOS- PUERTAS Y SUS PARTES- DE VEHICULOS AUTOMOVILES DE LAS PARTIDAS	No detectadas	**1) RENAULT SOFASA S A S CHÍA** (+57-1) 6022800 cesar.bermudez@renault.com	**2) GRAL MOTORS COLMOTORES S A BOGOTÁ** (+57-1) 7400111 carlos.barrero@gm.-com	**3) Z F INDL COLMOTORES S A S** **Bogotá** (+57-1) 7400111	**4) DISTRIBUIDORA NISSAN S A** **Bogotá** (+57-1) 5943200 tributaria@dinissan.-com.co	**5) MAZDA DE COLOMBIA S A S** **Bogotá** (+57-1) 2357529

Condiciones de Acceso

TRATAMIENTO ARANCELARIO E IMPUESTOS
Arancel para Argentina: 3.1 %
IVA: 19 %
DOCUMENTOS SOPORTE PARA LA IMPORTACIÓN: No se requiere de vistos buenos previos por parte de las autoridades colombianas para la importación del producto.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Colombia	8708.80.20.10 87.01 A 87.05	AMORTIGUADORES DE SUSPENSION- DE VEHICULOS AUTOMOVILES DE LAS PARTIDAS	No detectadas.	**1) GABRIEL DE COLOMBIA SA** **Bogotá** (+57-1) 4470066 gabriel.legal@somos-grupo-a.com	**2)RENAULT SOFASA S A S** **CHÍA** (+57-1) 6022800 cesar.bermudez@renault.com	**3)MONROE DE COLOMBIA S A S** Bogotá (+57-1) 7435443 ldiaz@monroe.com	**4) DFL S A** Cali (+57-2) 4472465 servicioalcliente@-disfal.com; contabilidad@disfal.com	**5) RELIANZ MINING SOLUTIONS S A S** Barranquilla (+57-5) 3361200 atencionalcliente@relianz.com.co

Condiciones de Acceso

TRATAMIENTO ARANCELARIO E IMPUESTOS
Arancel para Argentina: 3.1 %
IVA: 19 %
DOCUMENTOS SOPORTE PARA LA IMPORTACIÓN: No se requiere de vistos buenos previos por parte de las autoridades colombianas para la importación del producto.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Colombia	8708.10.00.00 87.01 A 87.05	PARACHOQUES (PARA-GOLPES- DEFENSAS) Y SUS PARTES- DE VEHICULOS AUTOMOVILES DE LAS PARTIDAS	No detectadas	**1) RENAULT SOFASA S A S** CHÍA (+57-1) 6022800 cesar.bermudez@re-nault.com	**2) MAZDA DE COLOMBIA S A S** Bogotá (+57-1) 2357529	**3) RIDUCO S A** **Manizales** (+57-1) 8741010 gerencia@riduco.-com;contador@ri-duco.com	**4) GRAL MOTORS COLMOTORES S A** **BOGOTÁ** (+57-1) 7400111 carlos.barrero@g-m.com	**5) DISTRIBUIDORA NISSAN S A** Bogotá (+57-1) 5943200 tributaria@dinis-san.com.co

Condiciones de Acceso

TRATAMIENTO ARANCELARIO E IMPUESTOS
Arancel para Argentina: 3.1 %
IVA: 19 %
DOCUMENTOS SOPORTE PARA LA IMPORTACIÓN: No se requiere de vistos buenos previos por parte de las autoridades colombianas para la importación del producto.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Nicaragua	8704.21 8704.21.5	Vehículo de peso total con carga máxima inferior o igual a 5 t. Vehículo con comportamiento de carga descubierto, independiente de la cabina (Pick Up)	No se registran barreras.	**1) GRUPO PELLAS** Sr. Rafael Lacayo Gerente de División Automotriz de Casa Pellas. Sr. Ariel Granera Sacasa Director Corporativo de Comunicación Email: agranera@ser-corp.com; rlacayo@casapellas.-com; mguerra@sersanantonio.com Teléfonos: +505 2255-4444/+505 2274-4100 /+505 2274-4150	**2) GRUPO Q NICARAGUA** Lic. Roberto Sanson Director Email: marrieta@grupoq.com Teléfonos: + 505 2249-5252 / +505 2249-0211	**3) JULIO MARTINEZ REPUESTOS, S. A.** Lic. Carlos Gochez Gerente Email: chgochez@excelautomotriz.com; fgonzalez@excelautomotriz.com

Condiciones de Acceso

Impuestos Internos: Impuesto al Valor Agregado (IVA) es el 15% e Impuesto Selectivo al Consumo (ISC) es el 4%

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Nicaragua	8711.20	Con motor de émbolo (pistón) alternativo de cilindrada superior a 50 cm3 pero inferior o igual a 250 cm3.	No se registran barreras.	**1) GRUPO PELLAS** Sr. Rafael Lacayo Gerente de División Automotriz de Casa Pellas. Sr. Ariel Granera Sacasa Director Corporativo de Comunicación Email: agranera@ser-corp.com; rlacayo@casapellas.com; mguerra@sersanantonio.com Teléfonos: +505 2255-4444/+505 2274-4100 /+505 2274-4150	**2) VELOSA** Lic. José Luis Salinas Villareyna Director Email: jsalinas@casapellas.com Teléfono: + 505 2255-4444 / + 505 2255-7980	**3) GRUPO UMA, S.A.** Lic. Álvaro Quintanilla Padilla Gerente Email: alvaro.quintanilla@grupouma.com; romero.rodriguez@grupouma.com; ronny.saldana@grupouma.com Teléfono: + 505 2226-2866 / +505 2226-2864
	8711.30	Con motor de émbolo (pistón) alternativo de cilindrada superior a 250 cm3 pero inferior o igual a 500 cm3.				

Condiciones de Acceso

Impuestos Internos: Impuesto al Valor Agregado (IVA) es 15% e Impuesto Selectivo al Consumo (ISC) es 4%.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Costa Rica	8701.20.00.00.00	TRACTORES DE CARRETERA PARA SEMIRREMOLQUES	Actualmente no se registran barreras u otros obstáculos	**1) KAISER MAQUINARIA AGRICOLA** Contacto: Marco Verdecia Gte. Gral. Anabel Agüero Asistente y Enc. Importaciones EMAIL recepcion@kaisercr.com TEL.: +506 22038239 WEBSITE www.kaisercr.com	**2) SATURNIA TRACTORES E IMPLEMENTOS AGRICOLAS** Contacto: Orlando Gómez, Enc. Importaciones EMAIL ogomez@saturniacr.com TEL +506 22804060 WEBSITE www.saturniacr.com	**3) MAQUINARIA AGRICOLA DE COSTA RICA (MACORI)** Contacto: Diana Cruz Gte. Gral. Joaquín Durán Enc. Importaciones EMAIL dcruz@macori-cr.com, jduran@macoricr.com TEL. +506 25903000 WEBSITE www.macori-cr.com	**4) MAQUINARIA Y TRACTORES (MATRA)** Contacto David Soto Enc. Importaciones EMAIL dsoto@matra.-co.cr TEL. +506 2205-0000 WEBSITE www.matra.-co.cr	**5) AGROMEC (AGROSUPERIOR)** Contacto: Jaime Gurdián Presidente Carlos Hidalgo Enc. Importaciones EMAIL chidalgo@agromec.cr

Condiciones de Acceso

TRATAMIENTO ARANCELARIO E IMPUESTOS INTERNOS: P.A. 8701.20: Impuesto sobre el Valor Agregado - IVA (Ley 9635): 13%; Ley 6946 (llamada Ley de Emergencia Nacional): 1%; Ley Golfito 9356(*): 10%. (*)Nota: Se pagaría solamente éste impuesto (Ley de Golfito) si la mercancía llega por y se queda en el Depósito Libre de Golfito.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Paraguay	8701	Tractores, en diferentes capacidades de potencia.	En los departamentos de Alto Paraná, Caazapá y Canindeyú, principales zonas agrícolas de Paraguay, existe una presencia importante de colonos de origen brasilero, por ello, el factor cultural juega un papel relevante al momento de decidir una compra. La maquinaria argentina para ingresar en estos departamentos debería diferenciarse tecnológicamente y contar con líneas de crédito competitivas que faciliten la venta. Cabe destacar que los importadores consultados señalaron que actualmente los precios de las maquinarias y los repuestos argentinos son competitivos. Asimismo, existe un reconocimiento de la calidad de la maquinaria argentina.	**1)DE LA SOBERA HNOS. S.A.I.C.** Dirección: Avda. Eusebio Ayala N.º 1947 Ciudad: Asunción Teléfono: (595-21) 202 913 / 5 Web: www.delasobera.-com.py E-mail: maguilera@dls.-com.py Contacto: Marcos Aguilera – Gerente de Ventas	**2) COTRIPAR MAQUINAS Y REPUESTOS AGRICOLAS S.A.** Dirección: Ruta 6 - Km. 212 - Bo. Sinuelo Ciudad: Santa Rita - Alto Paraná Teléfono: (595 - 673) 221 132 E-mail: cotripar@cotripar.com.py Contacto: Ing. Bruno Vefago – Director Comercial	**3) AGRO PART'S** Dirección: Dr. Montanaro c/Avda. Eusebio Ayala - Km. 6 Ciudad: Asunción Teléfono.: (595-21) 514.982 Telefax: (595-21) 501.704 E-mail: agropart@rieder.net.py Contacto: Sra. Carmen Rojas – Propietaria	**4) AGRO SOLUCIONES** Dirección: Diego García c/ República Argentina Ciudad: Lambaré Telefax: (595-21) 555.602 Contacto: Sra. Carolina Campos – Propietaria E-mail: info@agrosoluciones.com.py E-mail: gerencia@agrosoluciones.com.py	**5) IMPLEMENTOS Y MAQUINARIAS AGRICOLAS (IMAG)** Dirección: Facundo Machain c/Av. Boggiani Ciudad: Asunción Teléfono: (595-21) 511.990 Fax: (595-21) 511.990 E-mail: maquinarias@imag.-com.py Contacto: Sr. Enrique Escurra – Gte Implementos Agrícolas

Condiciones de Acceso

Esta partida corresponde a bienes de capital. El Paraguay aplica el Arancel Externo Común (AEC) del MERCOSUR de 14% y el Arancel Nacional Vigente (ANV) del 0%. Es decir, los productos argentinos con certificado de origen poseen una preferencia del 100%. La tasa de Impuesto interno vigente en la comercialización de bienes es del 10%. Son exoneradas del IVA las enajenaciones e Importación de Bienes de Capital de aplicación directa en el ciclo productivo industrial o agropecuarias realizadas por inversionistas amparados por la Ley N.º 60/1990.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Armenia	8701 20	Tractor	No se registran barreras u obstáculos que afecten a este producto.	**1)HRASHK AYGI** Dirección : Armenia, 0061, Yerevan, Arshakunyats Ave., 214 Tel: (+374 10) 44 77 82 E-mail: info@hrashkaygi.am Website: http://www.hrashkaygi.am	**2) SPECMASH** Dirección: Armenia, 0041, Yerevan, Artsakhi Ave., 28/15 Tel: +374-10-434477 E-mail: info@specmash.am Website: http://www.specmash.am	**3) AGROINTEX LLC** Dirección: Armenia, 0009, Yerevan, Koryuni St., 21 Building Tel: +374-77-995997, +374-10-547492 E-mail: info@agrointex.am Website: http://www.agrointex.am	**4) LANDSHAFT** Dirección: Armenia, 0025, Yerevan, Charentsi St., 9 Tel: +374-10-555048, +374-93-663111 E-mail: info@landshaft.am Website: http://www.landshaft.am	**5) GALOPER LLC** Dirección: Armenia, 0038, Yerevan, Halabyan St., 18 Building Tel: +374-10-286199,+374-10-286299 E-mail: galoper@auto-group.am Website: http://www.galoper.am

Condiciones de Acceso

Se remite el siguiente enlace donde puede encontrar la información solicitada: https://www.petekamutner.am/Content.aspx?itn=csCICustomsFees

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Republica Checa	870850	Ejes con diferencial, incluso provistos con otros órganos de transmisión, y ejes portadores; sus partes.	Una de las limitaciones para el aumento de las exportaciones argentinas de autopartes en general es la existencia de plantas manufactureras en otros países extranjeros (por ejemplo el principal fabricante de automóviles Škoda Auto opera tres plantas de producción en la República Checa y fabrica también en China, Rusia, Eslovaquia, Argelia e India como un partner del grupo multinacional Volkswagen). Sin embargo, a principios de la evolución de la crisis causada por COVID-10, el jefe de la comunicación de la empresa Škoda, Tomas Kotera, indicó que el cierre de las plantas en países como China puede causar una escasez de autopartes que afectaría la producción en la República Checa.	**1)ŠKODA Auto** Dirección: Tř. Václava Klementa 869, 293 01 Mladá Boleslav Teléfono: +420 800 600 000 Email: infoline@skoda-auto.cz Web: www.skoda-auto.com Proceso de registración para distribuidores: https://www.skoda-auto.com/-company/suppliers-cz#	**2) Hyundai Motor** Manufacturing Czech Republic Dirección: 700/1, Hyudai, 739 51 Nižní Lhoty Teléfono: +420 596 141 596 Email: mro@hyundai-motor.cz (Compras) Web: www.hyundai-motor.cz	**3) Toyota Peugeot Citroën Automobile (TPCA)** Dirección: Průmyslová zóna Ovčáry, 280 00 Kolín Email: info@tpca.cz Teléfono: +420 321 777 111 Web: www.tpca.cz

Condiciones de Acceso

Se remite el siguiente enlace donde puede encontrar la información solicitada: https://www.petekamutner.am/Content.aspx?itn=csCICustomsFees

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Grecia	87082990	Partes y accesorios de carrocería, autopartes	Preferencia en importación de esta PA dentro de la UNIÓN EUROPEA ya que tiene arancel 0%.	**1)AUTO SPORT S.A.** Leof. Mesoghion 123 115 26 Atenas TEL. 30-210-6983.776 FAX. 30-210-6983.805 E-mail. info@autosport.gr www.autosport.gr Sra. Marina Kakia	**2) ELTREKKA S.A.** Thivaidos 15 145 64 Nea Kifisia TEL. 30-210-5704.600/652 FAX. 30-210-5725.440 E-mail. info@eltrekka.-gr www.eltrekka.gr Sr. K. Souliotis E-mail. ksouliotis@eltrekka.gr	**3) GENIKI ANTALAKTI-KON S.A.** Kalirois 61 117 43 Atenas TEL. 30-210-9216.010 FAX. 30-210-921.4044 E-mail. info@koni.gr www.koni.gr Sr. Lagoutis	**4) MOTOPAR** Keratsiniou 60-62 104 41 Atenas TEL. 30-210-5232.012 FAX. 30-210-5225.168 E-mail. sk@attglobal.-net; info@motopar.gr www.motopar.gr Sr. A. Avramidis	**5) SFAKIANAKIS S.A.** Sidirokastrou 5-7 & Pydnas 118 55 Atenas TEL. 30-210-3499.000 FAX. 30-210-3476.191 E-mail. info@sfakianakis.gr www.sfakianakis.gr Sr. Sfakianakis

Condiciones de Acceso

Derecho importación: 4.50 %
Demás condiciones en: https://ec.europa.eu/taxation_customs/dds2/taric/measures.js-p?Lang=es&SimDate=20200820&Area=AR&MeasType=&StartPub=&EndPub=&MeasText=&GoodsText=&op=&Taric=87082990&search_text=goods&textSearch=&LangDescr=es&OrderNum=&Regulation=&measStartDat=&measEndDat=
Preferencia en importación de esta PA dentro de la UNIÓN EUROPEA ya que tiene arancel 0%.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Rumania	8706.00	Chasis de vehículos automóviles de las partidas 87.01 a 87.05, equipados con su motor.	Una de las grandes dificultades es la competencia europea, que presenta productos de muy buena calidad y a precios realmente muy competitivos. Alemania, Hungría, Austria e Italia son los países de los que se importan con mayor frecuencia piezas OEM. Fuera de Europa, el principal país es Corea del Sur.	**1)FORD ROMANIA SA** Página web: www.ford.ro E-mail: fordcv@ford.com ford.operational@aldautomotive.com	**2) TRELLEBORG AUTOMOTIVE DEJ SRL (VIBRACOUSTIC ROMANIA SRL)** Página web: www.trelleborg.com E-mail: cristina.-mezei@vibracoustic.-com	**3) RADACINI SRL** Página web: www.radacini.ro E-mail: relatii.clienti@radacini.ro	**4) CONEX DISTRIBUTION SA** Página web: www.conexdist.ro E-mail: office@conexdist.ro	**5) AUTOCOMEXIM SRL** Página web: www.autocomexim.ro E-mail: piese@autocomexim.ro office@autocomexim.ro

Condiciones de Acceso

La Aduana Rumana dispone de un sistema de información arancelaria vía internet, que permite conocer el arancel que se aplica a la importación de productos a Rumania, a través del siguiente enlace directo: http://taric3.customs.ro:9080/-taric/web/main_EN?
En este caso:
Control del uso para determinados gases fluorados de efecto invernadero.
Prohibición en uso de gases fluorados a partir del 1 de enero de 2020.
Impuesto de terceros países: 19 %.
IVA: 19 %

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Rumania	8701 870190	Tractores (excepto las carretillas tractor de la partida 87.09) Los demás	En Rumania, ingresa anualmente una máquina nueva por cada 3.000 hectáreas. Esto es poco, si pensamos que, en Francia, se compra un tractor nuevo por cada 260 hectáreas. Actualmente, la industria de la maquinaria agrícola está sintiendo el fuerte impacto de la pandemia de coronavirus y los efectos negativos de la crisis económica. Se han anunciado descensos en las ventas de tractores y maquinaria agrícola en todos los países europeos. Cabe mencionar que el mercado también ha estado disminuyendo debido a las condiciones climáticas de los últimos meses, que han tenido un impacto negativo en las demandas de los agricultores.	**1)AGRITEHNICA SERVICE SRL** Página web: www.agritehnica.ro E-mail: contact@agritehnica.ro Importa desde Argentina.	**2) WYLZE LOGISTIK SRL** Página web: https://www.wylze.ro/ E-mail: sales@wylze.ro	**3) MAVIPROD SRL** Página web: www.maviprod.ro E-mail: office@maviprod.ro	**4) MECANICA CEAHLAU SA** Página web: www.mecanica-ceahlau.ro E-mail: ceahlau@mecanicaceahlau.ro	**5) IRUM SA** Página web: https://www.irum.ro/ E-mail: sales@irum.ro

Condiciones de Acceso

La Aduana Rumana dispone de un sistema de información arancelaria vía internet, que permite conocer el arancel que se aplica a la importación de productos a Rumania, a través del siguiente enlace directo: http://taric3.customs.ro:9080/-taric/web/main_EN?
Impuestos Terceros Países: 3%, IVA: 19%

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Serbia	8701	TRACTORES EXCEPTO LAS CARRETILLAS TRACTOR DE LA PARTIDA NO 87.09.		**1)KITE D.O.O.** Bulevar Slobodana Jovanovica 4 21000 Novi Sad Email: info@kitedoo.rs Tel: +381 21 400 525 https://www.kitedoo.rs	**2) UTVA silosi** Dunavska 46 26220 Kovin Tel: +381 (0)13/741-484, 741-494, 741-671, 741-625 Fax: +381 (0)13/742-821 Email: office@utva.rs Website: https://utva.rs/	**3)DELTA AGRAR** Autoput za Zagren 35 11070 Belgrado email: office@deltaagrar.rs tel: +381 11 201 23 00 Fax: +381 11 201 24 17 Website : https://www.deltaagrar.rs/	**4) ASOCIACIÓN DE IMPORTADORES Y EXPORTADORES DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS** Email: office@ami-ns.org.rs Tel: +381 69 5517 633 Website: https://www.ami-ns.org.rs/kontakt/

Condiciones de Acceso

8701: 10%

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Suecia	87162000	Remolques y semirremolques, Remolques y semirremolques, autocargadores o autodescargadores, para uso agrícola	Según TARIC UE: Prohibición a la importación (Desde 01-01-2010) de Mercancías, excepto los residuos, bien con sustancias que agotan la capa de ozono o bien que dependen de estas . Control de las importaciones de gases fluorados de efecto invernadero (Desde 23-10-2019)	**1)Lantmännen Lantbruk & Maskin** www.lantmannenlantbrukmaskin.se info.maskin@lantmannen.com +46 771 38 64 00	**2) Närlant Import** www.narlant.se info@narlant.se +46 19 603 60 60	**3)Rosenqvist Maskin** www.rosenqvistmaskin.se rmab@rosenqvistmaskin.se +46 36 32 73 00	**4) Söderberg & Haak Maskin** www.sodhaak.se mail@sodhaak.se +46 46 25 92 00	**5) Ystamaskiner** www.ystamaskiner.se fredrik.lidberg@ystamaskiner.se +46 411 139 51

Condiciones de Acceso

Según TARIC UE: Derecho terceros países (Desde 01-01-1999): 2.70 %

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Ucrania	8701200000	Remolques y semirremolques, Remolques y semirremolques, autocargadores o autodescargadores, para uso agrícola	En Ucrania existen sólo dos instituciones que están autorizadas para la evaluación de la conformidad de la maquinaria a los reglamentos técnicos: - Empresa Estatal Científico-Técnica “Centro de Certificación AGROSEPRO” de la Academia Nacional de Ciencias Agrarias de Ucrania. 08631, Ucrania, Región de Kiev, distrito Vasilkovsky, Ciudad de Glevaha. Calle Vokzal'na , 11 tel. +38 (04571) 3-86-21 http://agrosepro.com.ua. - Empresa estatal "Centro estatal de Ucrania para pruebas y pronósticos de tecnología para la producción agrícola". Ucrania, 08654, región de Kiev, distrito Vasylkiv, pueblo Doslidnitske. c/ Ingeniería, 5. tel. +38 (04571) 3-39-83, 3-34-30 , 3-39-54, http://www.ndipvt.com.ua. El Gobierno de Ucrania ofrece subsidios que compensan parcialmente el costo de la maquinaria agrícola de producción ucraniana. Cada año presupuestario se fija el monto que se destina a dicha compensación. El porcentaje de dicha compensación varía entre el 20 % y el y 25 %.	**1)ASTARTA GRROUP** 25011, Ucrania, Kropyvnitstkiy, calle Rodimtseva, 89 Tel./fax: +38 052 235 90 91 Mail: office@astarta-group.com www.td-astarta-group.com	**2) SYNGENTA** 0322, Ucrania, Kyiv Calle Kozatska, 120/4 Tel.: +38 044 494 17 71 Fax: +38 044 4941770 www.syngenta.ua office@syngenta.ua	**3)NOVOFARM** Ucrania, ciudad de Dniepropetrovsk Calle Bogdana Khmelnitskigo, 4, piso5 Tel.: +38 056 775 89 23 Fax: +38 056 2 33 35 43 www.novo-farm.com.ua Persona de contacto: Sr. Oleksandr Korenga Director de ventas	**4) UKRAGROKOM** 03039, Ucrania, Kyiv Calle Golosiyivska, 7 Tel.: +38 044 251 45 83 www.uak.com.ua office@uak.com.ua Persona de contacto: Sr. Anatoliy Kuzmenko	**5) TITAN MACHINERY UKRAINE** 03040, Ucrania, Kyiv Calle Vasylkivska, 14 Tel.: +38 044 594 51 71 http://titanmachinery.ua office@titanmachinery.ua Persona de contacto: Sr. Yuriy Alatortsev

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%, IVA : 20%.
Ley Nro. 713-VII “Sobre enmiendas al Código Tributario de Ucrania” con fecha 19.12.2013, vigente a partir del 01.01.2014.
Ley Nro. 584-VII con fecha 19.09.2013 “Sobre el Nomenclador Único de Ucrania”, vigente a partir del 01.01.2014.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Ucrania	8701900000	Tractores	En Ucrania existen sólo dos instituciones que están autorizadas para la evaluación de la conformidad de la maquinaria a los reglamentos técnicos: - Empresa Estatal Científico-Técnica “Centro de Certificación AGROSEPRO” de la Academia Nacional de Ciencias Agrarias de Ucrania. 08631, Ucrania, Región de Kiev, distrito Vasilkovsky, Ciudad de Glevaha. Calle Vokzal'na , 11 tel. +38 (04571) 3-86-21 http://agrosepro.com.ua. - Empresa estatal "Centro estatal de Ucrania para pruebas y pronósticos de tecnología para la producción agrícola". Ucrania, 08654, región de Kiev, distrito Vasylkiv, pueblo Doslidnitske. c/ Ingeniería, 5. tel. +38 (04571) 3-39-83, 3-34-30 , 3-39-54, http://www.ndipvt.com.ua. El Gobierno de Ucrania ofrece subsidios que compensan parcialmente el costo de la maquinaria agrícola de producción ucraniana. Cada año presupuestario se fija el monto que se destina a dicha compensación. El porcentaje de dicha compensación varía entre el 20 % y el y 25 %.	**1)ASTARTA GRROUP** 25011, Ucrania, Kropyvnitstkiy, calle Rodimtseva, 89 Tel./fax: +38 052 235 90 91 Mail: office@astarta-group.com www.td-astarta-group.com	**2) SYNGENTA** 0322, Ucrania, Kyiv Calle Kozatska, 120/4 Tel.: +38 044 494 17 71 Fax: +38 044 4941770 www.syngenta.ua office@syngenta.ua	**3)NOVOFARM** Ucrania, ciudad de Dniepropetrovsk Calle Bogdana Khmelnitskigo, 4, piso5 Tel.: +38 056 775 89 23 Fax: +38 056 2 33 35 43 www.novo-farm.com.ua Persona de contacto: Sr. Oleksandr Korenga Director de ventas	**4) UKRAGROKOM** 03039, Ucrania, Kyiv Calle Golosiyivska, 7 Tel.: +38 044 251 45 83 www.uak.com.ua office@uak.com.ua Persona de contacto: Sr. Anatoliy Kuzmenko	**5) TITAN MACHINERY UKRAINE** 03040, Ucrania, Kyiv Calle Vasylkivska, 14 Tel.: +38 044 594 51 71 http://titanmachinery.ua office@titanmachinery.ua Persona de contacto: Sr. Yuriy Alatortsev

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%, IVA : 20%.
Ley Nro. 713-VII “Sobre enmiendas al Código Tributario de Ucrania” con fecha 19.12.2013, vigente a partir del 01.01.2014.
Ley Nro. 584-VII con fecha 19.09.2013 “Sobre el Nomenclador Único de Ucrania”, vigente a partir del 01.01.2014.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Hungría	870840 870880	Cajas de cambio Amortiguadores de suspensión		**1)Audi Hungaria Zrt.** 9027 Győr, Audi Hungária út 1. pr@audi.hu www.audi.hu	**2) Mercedes-Benz Manufacturing Hungary Kft.** 6000 Kecskemét, Mercedes út 1. ips_371@daimler.com www.mercedes-benz.hu	**3)Opel Szentgotthárd Kft.** 9970 Szentgotthárd, Füzesi út 15. info_hu@opel.com www.opel.hu	**4) Magyar Suzuki Zrt.** 2500 Esztergom, Schweidel J. u. 52/A. 00 36 33 541 100 www.suzuki.hu

Condiciones de Acceso

Arancel aplicado: 3,75%

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

Oceania

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nueva Zelanda	871620	Remolques y semiremolques para la agricultura. Tolvas	Nueva Zelandia aplica rigurosos controles de bioseguridad para proteger su medio ambiente y su sector primario. Por ende, se asegura que no se introduzcan pestes o enfermedades mediante productos importados. En el caso de la maquinaria agrícola, las autoridades del Ministerio para Industrias Primarias solicitan una limpieza profunda en origen. Las condiciones a cumplir están detalladas en los siguientes documentos: https://www.biosecurity.govt.nz/dmsdocument/30224-vehicles-machinery-and-parts-import-health-standard https://www.biosecurity.govt.nz/dmsdocument/30221-vehicles-machinery-and-parts-guidance https://www.biosecurity.govt.nz/importing/vehicles-and-machinery/steps-to-importing-vehicles-machinery-or-equipment/ Elevado costo del flete en comparación con productos de otros orígenes como Asia, Australia o Europa. El sector productor de granos es pequeño, por lo que el mercado para las tolvas también lo es.	**1)Farmchief** Director Anthony Murray anthony@farmchief.co.nz https://www.farmchief.co.nz/	**2) Giltrap Agrizone Managing Director** Mr. Andrew Giltrap admin@gaz.co.nz https://www.gaz.co.nz/	**3)Capital Tractors and Machinery Owner** Mr. Reg Hedges info@capitaltractors.co.nz https://www.capitaltractors.co.nz/	**4) General Manager** Mr. Geoff Maber gmaber@powerfarming.co.nz https://www.powerfarming.co.nz/	**5) General Manager** Mr. Chris West chris@cochranes.net.nz https://www.cochranes.co.nz/

Condiciones de Acceso

Para esta P.A los aranceles NMF aplicados por Nueva Zelandia ascienden a 5% ad valorem. No hay vigentes cuotas ni licencias de importación. No se piden registros o certificaciones especiales.
Países como Australia y China se benefician de importaciones sin aranceles por los Acuerdos comerciales vigentes, sin embargo no son los principales proveedores. Nueva Zelandia está negociando un Acuerdo de Libre Comercio con la Unión Europea pero el mismo aún no está firmado, por lo que las exportaciones de este bloque deben pagar aranceles en este país.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Pakistán	8701.20	TRACTORES DE CARRETERA PARA SEMIRREMOLQUES	La imposición del impuesto sobre las ventas de valor agregado mínimo (MVA) en los tractores está afectando negativamente a la industria local de tractores al aumentar el costo de los insumos.	**1)Al-Ghazi Tractors Ltd** Dirección: Tractor House, Plot No.1v 02-B 16th East Street, DHA Phase I, Off. Korangi Road Karachi Teléfono: 92-21-35318901 / 92-21-35318905	**2) Millat Tractors Limited** Dirección: 8.5km Sheikhupura Road,S-hahdara, Lahore Teléfono: 92-42-37924166 / 92-42-37925835 Email: info@millat.-com.pk	**3)Aeco Export Com-pany** Dirección: 408 E-1, Wapda Town, Lahore Celular: 92-333-4305779 Teléfono: +92-42-35968094 Email: aeco786@g-mail.com

Condiciones de Acceso

Los derechos e impuestos de importación deben pagarse cuando se importan productos a Pakistán, ya sea por un particular o una entidad comercial. El método de valoración es CIF (Costo, Seguro y Flete), lo que significa que los derechos de importación y los impuestos pagaderos se calculan sobre el valor total del envío, que incluye el costo de los bienes importados, el costo del flete y el costo del seguro. Sin embargo, los derechos de importación también se pueden cobrar por unidad de medida. Además de los aranceles, las importaciones están sujetas a impuestos sobre las ventas (IVA), impuestos especiales sobre algunos productos y aranceles reglamentarios de importación. El equipo tiene una tasa de derecho de importación del 16% del precio de factura. Sin embargo, después del pago del 17% del valor de la factura como impuesto sobre las ventas, el 1% como derecho adicional y el 3% como impuesto adicional sobre las ventas, es aproximadamente el 37% del costo total.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Arabia Saudita	87032111 87081000 870870 87083 870899	De cilindrada superior a 1000 cm3 pero inferior o igual a 1500 cm3 Paragolpes y sus partes Ruedas y sus partes y accesorios Frenos y servofrenos y sus partes Los demás	No existen.	**1)ABDULAZIZ & MOHAMMED A. ALJOMAIH COMPANY** P.O. Box 132, Riyadh 11411, Saudi Arabia Tel: 966 11 478.8811 Fax: 966 11 477.4038 Email: razaq@aljomaih.com.sa; ghazis@aljomaih.com Web: www.aljomaih.com.sa	**2) SAEID MOHAMMED AL AMOUDI Co.** P.O.Box 468, Riyadh 11411, Saudi Arabia Tel: 966 11 446.8803 Fax: 966 11 446.4080 Email: techrydsmalamoudi@smalamoudi.com Web: https://smalamoudi.com.sa/	**3)AL JAZIRA EQUIPMENT CO. LTD. (AUTO WORLD)** Dirección: P.O.Box 1528, Al Khobar 31952, Saudi Arabia Tel: 9661 3 857.4007 Fax: 966 13 857.2407 Email: Admin@autoworld.com.sa Web: https://www.autoworld.com.sa/	**4)AL ESAYI TRADING CORPORATION Co.** Dirección: P.O.Box 1342, Jeddah 21431, Saudi Arabia Tel: 966 12 620.2000 Fax: 966 12 620.6469 Email: sales@alesayi.com.sa atc-parts@alesayi.com.sa service@alesayi.com.sa Web: https://www.alesayi.com	**5)AL MUTAHADAH FOR CAR SERVIVES** Dirección: P.O.Box 583101, Riyadh 11594, Saudi Arabia Tel: 966 11 2332222 Fax: 966 11 2332996 Email: ossimi@umc.com.sa Web: www.umc.com.sa

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: 5% - Fuente: https://www.customs.gov.sa/ar/customsTariffSearch
Certificaciones, registro licencias y cuotas existentes: Competencia de la Organización de Normalización, Metrología y Calidad de Arabia Saudita, conocida como SASO y de la Organización de Normalización del Golfo (GSO) .
Los textos de los reglamentos técnicos, normas y procedimientos de evaluación de conformidad ya aprobados por la Junta Directiva de la SASO pueden consultarse en el Centro de Información de dicha organización. Las normas de cada producto deben adquirirse de siguientes páginas y no se entregan de manera gratuita.:
http://www.gso.org.sa/standards/public/standardsList.seam
http://www.saso.gov.sa/en/eservices/Pages/standardSearch.aspx
http://wasif.saso.gov.sa/Pages/User/Default.aspx
Tratándose de normas del CCG, estas también son válidas para Bahréin y Omán.
Impuestos internos: No se aplican. Solamente se paga la IVA 15%.
Los documentos necesarios para cualquier envío comercial al Reino de Arabia Saudita y los países del golfo son:
1. Factura comercial.
2. Certificado de origen.
3. Conocimiento de embarque.
4. Certificado de conformidad según normativa SASO.
5. Documentación del seguro, en el caso de que esté asegurada la mercancía.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Argelia	87019310	Colecciones destinadas a la industria de montaje de tractores neumáticos con capacidad superior 37 KW pero inferior a 75KW	No existen.	**1)Société MAMMERI des Equipements Industriels, Sarl (SMEI)** 9, cité Bordj El Ghoula, 05000, Batna, Algérie Tel: +213 33 86.15.09 Fax: +213 33 86.11.16 smei.mammeri@voila.fr	**2) MIXTRADE,EURL** Cité Benghazi n°13. 16011, Baraki, Algérie Tel: +213 550 244 954 Fax: +213 21.76.27.84 info@mixtrade-dz.com www.mixtrade-dz.com	**3)GINIDEX,EURL** 594, terre Familiale, 16112, Bordj El Bahri, Algérie Tel : +213 21 87 42 36 Fax : +213 21 87.42.36 contact@ginidex.com hafianekhalil@yahoo.fr www.ginidex.com www.ginidexalgerie.-com	**4)SERVO ELECTROMA-TIC Import Export,**EURL Cité Abila n°49, 16412 Bordj El Kiffan, Algérie Tel :+213 21.74.40.44 Fax : +213 21.74.40.48 Servo_electromatic@-yahoo.fr	**5)GM TRADE,EURL** Zone Industrielle lot n°71, 16012, Dar El Beida, Algérie Tel : +213 50.61.21 Fax : +213.75.34.37 info@groupe-mazouz.-com

Condiciones de Acceso

La P.A 87019310 tiene 05% de arancel aduanero+19% de IVA+2% de impuesto de contribución de solidaridad (TCS). El gobierno de Argelia fomenta la producción local de tractores en partenariado con firmas extranjeras con el objetivo de desarrollar una industria mecánica.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Argelia	870810 870829 870830 870891	Paragolpes Partes y accesorios de carrocería (puertas, capot...) Pastillas de freno Radiadores	No existen barreras a la importación. Se registra a nivel del consumidor una inclinación hacia las autopartes económicas, aunque estas sean de calidad inferior, como los productos importados de China.	**1)Ets Siad** 5, rue Mohamed Garidi, Kouba Tel: +213 21 68 74 52 Fax: +213 21 68 54 54 www.siad-dz.com said@siad-dz.com	**2) SARL CAMS** 128, coop Ennadjah, Birkhadem Tel: +213 23 56 16 76 Fax: +213 23 56 13 89 Cams_achour@-yahoo.fr	**3)CHAALA import export** 71, rue général Ferradou, Coubet, Oran Tel : +213 41 42 51 00 Fax : +213 41 42 51 00 Celular : +213 661 209674 hchaala@yahoo.fr	**4) Best Brand SARL** 73, Tahar Salem Kaddour Tel: +213 41 467754 Fax: +213 41 467752 www.bestbrand-dz.-com	**5)SARL EMTP (Euro Maghreb Traiding Parts)** 9, rue Larakeb Ahmed Tel: +213 31 62 22 29 euromaghreb_mok@-yahoo.fr

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario:15% de arancel aduanero+19% de IVA+2% de Impuesto de contribución de solidaridad TCS

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Bahréin	87032111 87081000 870870 87083 870899	De cilindrada superior a 1000 cm3 pero inferior o igual a 1500 cm3 Paragolpes y sus partes Ruedas y sus partes y accesorios Frenos y servofrenos y sus partes Los demás	No existen.	**1) AL THAWADI ELECTRICAL & MECHANICAL ESTABLESHMENT** P.O Box: 28372, East Riffa, Kingdom of Bahrain Tel: (00) 973 17-700-114 Fax: (00) 973 17-700-998 Email: temw@batelco.com.bh https://althawadigroup.com	**2) Bahrain Electric Works WLL** P.O Box.No: 571 , Manama , Bahrain Tel.: +973 - 17252432 +973 - 17272472 E-mail: bew1@batelco.com.bh	**3)Electrical Machine Industries (Bahrain) WLL** P.O Box.No: 5696, Manama , Bahrain Tel.: +973 - 17830710 +973 - 17830709 E-mail: emib@batelco.com.bh www.emibahrainwll	**4)Hawalli Auto Services** P.O Box.No: 70012 , Sitra , Bahrain Tel: +973 - 17730012 +973 - 17730021 E-mail: alnabbool@hotmail.com	**5)Gulf Advanced Maintenance** Office 35 , Building 322, Road 1910, Block 319 , Al Hoora , Bahrain Tel: +973 - 17003318, Celular: 38258785 E-mail: sales@gulfadvanced.com kanhaiya@gulfadvanced.com www.gulfadvanced.com

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: 5% - Fuente: https://www.customs.gov.sa/ar/customsTariffSearch
Certificaciones, registro licencias y cuotas existentes: Competencia de la Organización de Normalización, Metrología y Calidad de Arabia Saudita, conocida como SASO y de la Organización de Normalización del Golfo (GSO) .

Los textos de los reglamentos técnicos, normas y procedimientos de evaluación de conformidad ya aprobados por la Junta Directiva de la SASO pueden consultarse en el Centro de Información de dicha organización. Las normas de cada producto deben adquirirse de siguientes páginas y no se entregan de manera gratuita.:

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Costa Marfil	87032111	Vehículos que sólo tienen motor de combustión interna de pistón alternativo de encendido por chispa con una cilindrada superior a 1500 cc pero no superior a 3000 cc	En cuanto a los obstáculos al comercio de este producto, en 2018, con el fin de reducir la contaminación, el Gobierno de Côte d'Ivoire prohibió la importación de automóviles de pasajeros y taxis de más de 5 años, minibuses y camiones de hasta 5 toneladas de más de 7 años, autocares y camiones más grandes de más de 10 años. Además, la Costa de Marfil y el fabricante de automóviles japonés Toyota firmaron el 29 de agosto de 2019 en Yokohama (Japón) un acuerdo para crear una planta de ensamblaje de vehículos de Toyota en Côte d'Ivoire. Lo que haría más accesibles los nuevos modelos de vehículos Toyota en el país. Especialmente porque la demanda de vehículos Toyota en la región de África occidental es muy alta.	**1) ATC COMAFRICA** p 3727 Abidjan 01, CÔTE D'IVOIRE Tel.: +225 21 75 16 10 / +225 21751634 E-mail:administration.atc@comafrique.com Web:http://www.atc-comafrique.com	**2) PRESTIGE AUTO - CI** 11 Bp 1691 Abidjan 11 Tel.: +225 21 75 65 55 Email: info@pa-ci.com Web: http://www.pa-ci.com	**3)RIMCO MOTORS** 01 BP 232 Abidjan 01 Tel.: (+225) 21 25 74 78 Email: Commercial@rimco-motors.com Web: http://www.rimco-motors.com	**4)SETACI** 05 BP 1294 Abidjan 05 Tel.: +225 21 75 90 90 Email: info@setaci.com Web: http://www.setaci.com	**5)SOCIDA** 01 BP 1865 Abidjan 01 Tel.: +225 21 21 40 00 Email: service.commercial@gbh.ci / socida@socida.ci Web: http://www.ci-entreprise.com/Pagentreprise/Socida.html

Condiciones de Acceso

Derechos de importación: 20%.
IVA: 18%
La importación de vehículos en Costa de Marfil se realiza a través del portal de Aduanas de Costa de Marfil, el Sistema Automatizado de Despacho de Mercancías (SYDAM Auto). El importador debe registrarse en esta plataforma para poder importar y despachar los vehículos a su llegada. El importador crea una carpeta en SYDAM Auto, para la evaluación automática del vehículo a importar.
Una vez validado su archivo en SYDAM Auto, se asigna un número de SYDAM Auto al archivo. El vehículo es listado y evaluado automáticamente. Se crea un registro de SYDAM Auto. El importador es informado del valor FOB, el valor de la carga y los derechos de aduana e impuestos que se deben pagar por la importación de su vehículo. El archivo de Auto SYDAM que contiene las características y la cotización del vehículo se envía por correo electrónico a todos los actores del proceso de despacho de aduanas. El registro de SYDAM Auto debe ser impreso y fijado visiblemente dentro del vehículo en el formato de una etiqueta estándar. Esta etiqueta se utiliza para identificar el vehículo durante el proceso de despacho de aduana y registro. Se puede encontrar más información en el siguiente enlace: http://www.douanes.ci/professionnel/formalites-preliminaires-vehicules

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Egipto	8701.20.00.10	Tractores de carretera para semirremolques (excepto las carretillas tractor de la partida 87.09), unidades completas		**1) TANTA MOTORS** 9 El-Reyadah St.- from Ismaiel El-Kabbani St., Nasr City - Cairo Tel.: (202) 2404 0116 Fax: (202) 2402 9060 E-mail: info@tantamotors.com / marketing@tantamotors.com Website: http://www.tantamotors.com Eng. Assem Abu Fereikha (Chairman)	**2) NEW MOTORS CO. (EL KHOULY & ABO FREIKHA)** Cairo/Alexandria Agricultur Road, Tanta Tel.: (+20 40) 330 5407,330 7777, 332 4888, 333 2787 Fax : +20 40 3305 409, 3332 787 Email: newmotors2002@yahoo.com E-mail: m.elkhouly@newmotorseg.com Eng. Hossam El Khouly Celular: (2012) 23460118 Cairo Branch: 8 Aly El Kassar St. - Cairo Tel.: (+ 202) 2588 9621 Fax.: (+ 202) 2588 4140	**3)MITO AGRICULTRURE MACHINERY TRADE** Mit Hebesh El-Baharia, Tanta El-Santa Rd.-Tanta,Gharbeya Tel : +20 40 3220072, 040-3220090, 010-1943940, 010-9643296, 012-3986029, 012-3986027 Fax : +20 40 3420480 Email : mito@mitoeg.com / mito1936@yahoo.com Mr. Rageh gaber mito Ahmed Fergany Import Director/Manager	**4)COMMERCIAL GROUP** 43 Ibrahim Nawar Street, 11391-Nasr City, Cairo Tel: (202) 2354 7282 Fax: (202) 2354 7388 E-mail: comgroup@link.net http://www.commercialgroup-egypt.com/-contact/ Mr. Mina Edward Yacoub Nekhela Celular: (+2012 2733 2251)	**5)AFRICAN DEVELOPMENT FOR TRADE - ADCO** 21, Zaki Osman St., off The End of Mohie El-Din Abu El-Ezz St. - Dokki - Giza Tel. : (+202) 3338 2010 / 3338 2070 / 33366048 / (+2010) 0398 4517 / Fax : (+202) 3338 2088 / 3214 9998 / 3337 7121 Email : m.ashour@adco-eg.com Eng. Mohamed Abdallah Ashour Celular: (+2012) 2214 9998

Condiciones de Acceso

Impuesto de importación: 5% - Impuesto al valor agregado: 14%
A la luz del tratado de libre comercio entre Egipto y el MERCOSUR, el impuesto aduanero se ha reducido en un 37,5% - Lista C.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Egipto	8708.29.00.90	Las demás partes y accesorios de carrocería (incluidas las de cabina, de las partidas 87.02 a 87.05		**1) EGYPTIAN AUTOMOBILE MANUFACTURERS ASSOCIATION (EAMA)** 32, El Thawra street - El-Dokki, Giza Tel.: (202) 333 55 245 / 33377547 / 3336 3303 Fax: (202) 333 77 872 / 3360 1223 E-mail : emad-elhalawany@mail.com / dremad@gawab.com President ; Dr. Raouf Ghabour	**2) ABU GABAL TRADING & DISTRIBUTOR** 17 Riyad St Shoubrah – Cairo Tel.: (202) 2430 7718 / 2204 9433 Fax.: (202) 2205 7611 E-MAIL: gabal@link.net Eng. Moustafa Abu Gabal Celular: (2012) 2214 6472	**3) ARABCOM 2000** Nasr city Branch: Ramo Gardens, El Nasr Road., Building No.. 4,Nasr City, Cairo Tel: (202) 2418 3371/ 72 / 73 / 2634 3731 / (+2010) 0000 6010 Fax: (202) 2291 7613 / 2635 6873 E-mail: info@arabcom.com.eg Web: www.arabcom.com.eg	**4)SOCIETE FRANCAISE DE VOITURES** 21, ALMAZA ST. OFF EL THAWRA ST. – HELIOPOLIS -CAIRO TEL. (202) 2417 4003 / 2418 0309 / 24154155 FAX. (202) 2291 9976 http://www.sfv-egypt.com/about.htm E-mail: info@sfv-egypt.com MR. EMAD ISKANDAR	**5)MANAR IMPORT & EXPORT** B2 Capital Business Park - Sheikh Zayed, 6 October, Giza Tel.: +202 33469999 E-mail: info@almanar-group.com Web: www.almanargroup.-com MR. ABDEL ALIM NAWARA

Condiciones de Acceso

Impuesto de importación: 2% - Impuesto al valor agregado: 14%
A la luz del tratado de libre comercio entre Egipto y el MERCOSUR, el impuesto aduanero se ha reducido en un 37,5% - Lista C.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Egipto	8708.99.90.90	Las demás partes, piezas separadas y demás accesorios, para vehículos de las partidas 87.02 a 87.05		**1) EGYPTIAN AUTOMOBILE MANUFACTURERS ASSOCIATION (EAMA)** 32, El Thawra street - El-Dokki, Giza Tel.: (202) 333 55 245 / 33377547 / 3336 3303 Fax: (202) 333 77 872 / 3360 1223 E-mail : emad-elhalawany@mail.com / dremad@gawab.com President ; Dr. Raouf Ghabour	**2) ABU GABAL TRADING & DISTRIBUTOR** 17 Riyad St Shoubrah – Cairo Tel.: (202) 2430 7718 / 2204 9433 Fax.: (202) 2205 7611 E-MAIL: gabal@link.net Eng. Moustafa Abu Gabal Celular: (2012) 2214 6472	**3) ARABCOM 2000** Nasr city Branch: Ramo Gardens, El Nasr Road., Building No.. 4,Nasr City, Cairo Tel: (202) 2418 3371/ 72 / 73 / 2634 3731 / (+2010) 0000 6010 Fax: (202) 2291 7613 / 2635 6873 E-mail: info@arabcom.com.eg Web: www.arabcom.com.eg	**4)SOCIETE FRANCAISE DE VOITURES** 21, ALMAZA ST. OFF EL THAWRA ST. – HELIOPOLIS -CAIRO TEL. (202) 2417 4003 / 2418 0309 / 24154155 FAX. (202) 2291 9976 http://www.sfv-egypt.com/about.htm E-mail: info@sfv-egypt.com MR. EMAD ISKANDAR	**5)MANAR IMPORT & EXPORT** B2 Capital Business Park - Sheikh Zayed, 6 October, Giza Tel.: +202 33469999 E-mail: info@almanar-group.com Web: www.almanargroup.-com MR. ABDEL ALIM NAWARA

Condiciones de Acceso

Impuesto de importación: 2% - Impuesto al valor agregado: 14%
A la luz del tratado de libre comercio entre Egipto y el MERCOSUR, el impuesto aduanero se ha reducido en un 37,5% - Lista C.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Israel	870830 870880 870899	Frenos y servofrenos Amortiguadores de suspensión Las demás		**1) Ordan Spareparts Ltd** Nahshonim 73190 Tel 972 3 9386555 Fax 972 3 9386500 ran@bashanrad.com Benny Roger	**2) Girsh Industries Ltd Ind. Zone North** Ashdod 77520 Tel 972 8 8528777 Fax 972 8 8528778 girsh@netvision.net.il Amir Avinri	**3) Foamotive Ltd** Beit Shaam 10805 Tel 972 4 6062999 Fax 972 4 6062608 rephel@foamotive.-com www.foamotive.com Meir Langer	**4)Ligum Ltd** Hamerkava 25 Holon 58851 Tel 972 3 5586460 Fax 972 3 5586458 ligum@ligum.co.il www.ligum.co.il Ilan Lihud	**5)Sher Ltd** POB 10260 Tel Aviv 61102 Tel 972 3 5554555 Sher-ltd@inter.net.il http://www.gal-or.com/s-her/default.htm Shalom Shterberg

Condiciones de Acceso

El arancel general es de 6% aunque los TLC están exentos (Mercosur, USA, UE, Canadá, México, Turquía). El requisito de acceso al mercado es que el producto cuente con standard israelí, equivalente a la norma europea

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Marruecos	8701109990:	Tractores	A) La lejanía de ambos países incurriendo en altos gastos de flete. B) Ausencia de Acuerdo de Libre Comercio.	**1) COMICOM** Route desserte des usines, autoroute Casa-Rabat – Tel : 00212 5 22 76 45 45 Fax : 00212 5 22 30 60 82 E-mail : comicom@wanadoo.net.ma Sitio web: www.comicom.ma Contacto: Youssef BENNANI	**2) DIMATEQ** Route desserte des usines, autoroute Casa-Rabat – Tel : 00212 5 22 76 45 45 Fax : 00212 5 22 30 60 82 E-mail : dimateq@wanadoo.net.ma Sitio web: www.dimateq.com Contacto: Mahdi TALBA	**3) E.K.SLAOUI** Bd Dr Mohamed Sijelmassi, Angle Aïn Oulmes Rés Brahim Al Jarrah 2 Appt 11, Bourgogne Tel : 00212 5 22 27 85 91/95 Fax : 00212 5 22 27 86 21 E-mail : khalid-maroc11@hotmail.fr Sitio web: www.kslaoui.ma	**4)STOKVIS MOTORS** LOT 17-11,Z.I Ouled Salah- B.P. 205-206-20180 BOUSKOURA - MAROC Tel : 00212 5 22 66 16 88/90 Fax : 00212 5 22 66 16 89 E-mail : contact.pacific@stokvis.ma Sitio web: www.stokvis.-ma Contacto: Mr. BEN ELKHADIR Chakib	**5)SOCOPIM** Adresse Physique: Rte d'El Jadida Km 14 RN 1 Commune Ouled Azzouz Province Nouaceur; Adresse postale: BP 23 593 Casablanca Lissasfa - Code Postal:20190 Tel : 00212 522 63 37 00 Fax : 00212 52261 83 51 E-mail : contact@premium.-net.ma Sitio web: www.groupe-premium.com Contacto: Zouhir IMAD

Condiciones de Acceso

Tasa Parafiscal para la Importación* (TPI) 0,25%
Tasa sobre el valor Añadido (IVA) 20%
En vigor desde el 1 de febrero de 2020, la ley 24-09 relativa a la seguridad de bienes y servicios sella un avance en el fortalecimiento de la seguridad de los productos industriales desplegados en Marruecos. Esto no afecta a la normativa de los productos, pero sí a las características internas de las exportaciones con destino a Marruecos, que tendrán que obtener dicha certificación para los productos que deseen vender en el mercado marroquí. Actualmente, el marcado CMIM (obligatorio previo a la exportación) garantiza la conformidad del producto con los requisitos y condiciones de seguridad requeridos en la aduana. Los bienes y servicios que requieren este marcado son: los productos eléctricos de baja tensión (50 V-1.500 V), requisitos de compatibilidad electromagnética.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Mozambique	87.01.20.00	Tractores de carretera para semirremolques	No hay obstáculos para importar este producto.	**1) AGRIDELTA** Contacto: Magda Dwalt Dirección: Lote 136, parque Industrial de Beluluane, Mozal, Matola - Mozambique Tel: +258 21730352 Email: magdavdwalt@agridelta.co.mz	**2) VALLEY OF MACS, LDA** Contacto: Oskar Dirección: Beira - Mozambique Tel: +258 82 501 2660 Email: oskar@valleyofmacs.com Website: http://www.valleyofmacs.com	**3) MÁQUINAS E TRACTORES DE MOÇAMBIQUE, LDA** Contacto: Fijamo Arsénio Dirección: Estrada Nacional Nr. 4, Bairro Tchumene Parcela 3380/40, Portas, II e III Av. Samora Machel (18,08 km) - Mozambique Tel: + 258 21 900 007 Email: lamtiao@mtmoz.com	**4)TECAP SA. CASA DO AGRICULTOR** Contacto: Isaias Muhate Dirección: 410 Av. das Forças Populares de Liberação de Moçambique, Maputo Tel: +258 21462916/7 Email: isaias.muhate@tecap.co.mz	**5)JFS HOLDING** Contacto: Ricardo Martins Dirección: Av. de Angola, 2850 – 1º andar C. P. 1621, Maputo - Mozambique Tel: +258 21467600 Email: ricardo.martins@jfs.co.mz

Condiciones de Acceso

Impuesto sobre Valor Añadido (IVA): 0%, Tasa General de importación: 5%, Tasa para los países da SADC: 0%, Tasa para los países da U.E: 5%.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Mozambique	87.01.93.00	Tractores de más de 37 KW pero no de 75 KW	No hay obstáculos para importar este producto.	**1) LONAGRO MOZAMBIQUE** Contacto: Brent Quincey Dirección: Av. De Moçambique - EN1 y circular, Maputo - Mozambique Tel: +258 843981083/4 Email: brent.quincey@lonagro.com Website: www.lonagro-moz.com	**2) AGROFIELD** Contacto: Egas Nhantende Dirección: Av. da Zâmbia, Praceta dos Namarais, R1176, nº37, 1º andar, Maputo - Mozambique Tel: +258 82 75 31 547/ 84 67 14 296 Email: geral.agrofield@gmail.com o eanhantende@gmail.com	**3) MINDZO COMERCIAL** Contacto: Américo Mindzo Dirección: EN1Parcela 2983 , Mumemo 1 – Marracuene - Mozambique Tel: +258 845973644 Email: americo@mindzo.co.mz Website: www.mindzo.co.mz	**4)LUGENDA, SOCIEDADE UNIPESSOAL, LDA** Contacto: Isaias Mondlane Dirección: Av. Eduardo Mondlane nº 759, R/C – Maputo - Mozambique Tel: +258 21322788 Email: isaias.mondlane@gmail.com	**5)GRUPO TSENANE** Contacto: Angelo Macassa Dirección: Av. Ahmed Sekou Touré, nº 1919, 1º andar, Maputo - Mozambique Tel: +258 21312390/89 Email: amacassa@tsenane.co.mz

Condiciones de Acceso

Impuesto sobre Valor Añadido (IVA): 0%, Tasa General de importación: 5%, Tasa para los países da SADC: 0%, Tasa para los países da U.E: 5%.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Mozambique	87.01.91.00	Tractor que no exceda los 18 KW	No hay obstáculos para importar este producto. Pero el mercado tiene una gran preferencia por los productos de los países de la SADC, probablemente por el hecho de que no pagan derechos de aduana y los productos de China e India, probablemente por el bajo valor que practican estos países.	**1) ENTREPOSTO COMERCIAL** Contacto: Dias Mafinda Dirección: Av. do Trabalho, N 1856,CP 1153 Maputo, Moçambique Tel: + 258 21225400 Email: dias.mafinda@entreposto.co.mz	**2) AGROFIELD** Contacto: Egas Nhantende Dirección: Av. da Zâmbia, Praceta dos Namarais, R1176, nº37, 1º andar, Maputo - Mozambique Tel: +258 82 75 31 547/ 84 67 14 296 Email: geral.agrofield@gmail.com o eanhantende@gmail.com	**3) MINDZO COMERCIAL** Contacto: Américo Mindzo Dirección: EN1Parcela 2983 , Mumemo 1 – Marracuene - Mozambique Tel: +258 845973644 Email: americo@mindzo.co.mz Website: www.mindzo.co.mz	**4)WINNUA** Contacto: Asa Maria Tham Dirección: Av. Bonifácio Gruveta, Mocuba, Zambézia - Mozambique Tel: +258 842482111 Email: winnua@gmail.com	**5)CENTRO CAR** Contacto: Hélder Almeida Dirección: Av. Samora Machel Nº1561, Maputo - Mozambique Tel: + 258 21720166/7 Email: helder.almeida@centrocar.com

Condiciones de Acceso

Impuesto sobre Valor Añadido (IVA): 0%, Tasa General de importación: 5%, Tasa para los países da SADC: 0%, Tasa para los países da U.E: 5%.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Mozambique	87.01.95	Tractores de más de 130 KW	No hay obstáculos para importar este producto. Pero la preferencia ha sido importar desde países de la SADC probablemente debido al impago de derechos de aduana.	**1) ENTREPOSTO COMERCIAL** Contacto: Dias Mafinda Dirección: Av. do Trabalho, N 1856,CP 1153 Maputo, Moçambique Tel: + 258 21225400 Email: dias.mafinda@entreposto.co.mz	**2) AGROFIELD** Contacto: Egas Nhantende Dirección: Av. da Zâmbia, Praceta dos Namarais, R1176, nº37, 1º andar, Maputo - Mozambique Tel: +258 82 75 31 547/ 84 67 14 296 Email: geral.agrofield@gmail.com o eanhantende@gmail.com	**3) MINDZO COMERCIAL** Contacto: Américo Mindzo Dirección: EN1Parcela 2983 , Mumemo 1 – Marracuene - Mozambique Tel: +258 845973644 Email: americo@mindzo.co.mz Website: www.mindzo.co.mz	**4)WINNUA** Contacto: Asa Maria Tham Dirección: Av. Bonifácio Gruveta, Mocuba, Zambézia - Mozambique Tel: +258 842482111 Email: winnua@gmail.com	**5)CENTRO CAR** Contacto: Hélder Almeida Dirección: Av. Samora Machel Nº1561, Maputo - Mozambique Tel: + 258 21720166/7 Email: helder.almeida@centrocar.com

Condiciones de Acceso

Impuesto sobre Valor Añadido (IVA): 0%, Tasa General de importación: 5%, Tasa para los países da SADC: 0%, Tasa para los países da U.E: 5%.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Ghana	870120	Tractores de carretera para semirremolques	Las importaciones argentinas podrían enfrentarse a obstáculos porque hay algunos socios comerciales establecidos en China y Bélgica. Además, los consumidores ghaneses son sensibles a los precios y preferirían opciones más baratas.	**1) TROTRO Tractor Limited** 19 Banana Avenue, East Legon Accra Ghana 4,28263E-12 team@trotrotractor.com https://www.trotrotractor.com/	**2) West Africa Agro-Tech Company Ghana Ltd (WAATCO)** Opp Nogahill Hotel, Dzorwulu, George Bush Motorway, Accra, Ghana +233 30 278 2014 / +233 54 012 2299 info@waatco.com, sales@waatco.com, service@waatco.com http://www.waatco.com/	**3) Agro Africa Limited** LG DTD 14, #3 Boulevard Street West Legon, Accra, Ghana. +233.30.296.8828 office@agro-africa.com http://agro-africa.com/	**4)Agrimat Limited** +233 30 250 6883/ +233 20 812 2867 Info@agrimatghana.com http://www.agrimat-ghana.com/index.htm

Condiciones de Acceso

Derechos de importación – 5%
IVA – 12,5%
Penalidad por exceso de edad: 5% (10 a 12 años), 10% (12 a 22 años), y 30% (más de 22 años)
Tasa del Seguro Nacional de Salud (NHIL): 2.5%
Tasa del Fondo GET (GETFUND Levy): 2.5%
Impuesto de la Unión Africana: 0.2%
Impuesto de ECOWAS: 0.5%
Tasa del EXIM: 0.75%

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Ghana	870191	Tractores de carretera para semirremolques	Para este producto, el Gobierno de Ghana ha tratado de facilitar el proceso de importación. La razón es que el gobierno quiere que más agricultores ghaneses pasen a la agricultura mecanizada. El único obstáculo a las importaciones de este tipo es la restricción de las importaciones de vehículos con volante a la derecha en el país, a menos que el Ministro autorice lo contrario. Un obstáculo al que podrían enfrentarse los importadores argentinos es que algunos de los agricultores ghaneses ya compran a otros proveedores y son sensibles a los precios. Adicionalmente, el corona virus y las estrategias de mitigación empleadas por el Gobierno han hecho que disminuya la oferta de mano de obra de los hogares a los agricultores y al sector agrícola. El acceso a insumos como plantones, fertilizantes e insecticidas, así como a maquinaria, podría verse afectado como resultado de la desaceleración o el secuestro de la cadena de suministro.	**1) TROTRO Tractor Limited** 19 Banana Avenue, East Legon Accra Ghana 4,28263E-12 team@trotrotractor.com https://www.trotrotractor.com/	**2) West Africa Agro-Tech Company Ghana Ltd (WAATCO)** Opp Nogahill Hotel, Dzorwulu, George Bush Motorway, Accra, Ghana +233 30 278 2014 / +233 54 012 2299 info@waatco.com, sales@waatco.com, service@waatco.com http://www.waatco.-com/	**3) Agro Africa Limited** LG DTD 14, #3 Boulevard Street West Legon, Accra, Ghana. +233.30.296.8828 office@agro-africa.-com http://agro-africa.com/	**4)Agrimat Limited** +233 30 250 6883/ +233 20 812 2867 Info@agrimatghana.-com http://www.agrimat-ghana.com/index.htm

Condiciones de Acceso

Derechos de importación – 0%
IVA – 0%
Tasa del Seguro Nacional de Salud (NHIL): 0%
Tasa del Fondo GET (GETFUND Levy): 0%
Impuesto de la Unión Africana: 0.2%
Impuesto de ECOWAS: 0.5%
Tasa del EXIM: 0.75%
Tasa del EXAM: 1%
Impuesto Especial De Importación: 2%

Los requisitos para la importación incluyen:
- Certificados de título y registro
- Certificados de origen
- Certificados de venta al por menor
- Factura de compra y póliza de seguro - original
- Conocimiento de embarque original - estado de los números de chasis y motor, tamaño de CC, marca y modelo
- Formulario de aduanas C. 12/SAD
- Cualquier otra prueba oficialmente autorizada de propiedad.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Omán	87032111 87081000 870870 870870 870899	De cilindrada superior a 1000 cm3 pero inferior o igual a 1500 cm3 Paragolpes y sus partes Ruedas y sus partes y accesorios Frenos y servofrenos y sus partes Los demás	No existen.	**1) REEM BATTERIES** Postal Address: PO Box 3, PC 124, Rusayl Industrial Area, Sultanate Of Oman. Tel: + (968) 24445200 / ++91-22-5692 4154 Fax: +(968) 24446190 E-mail :reemba-t@omzest.com UPS: ups_rb@omzest http://www.reembatte-ries.com	**2) INTERNATIONAL AUTOMOBILES & PARTS** Co LLC (Tyres, Batteries & Allied Prod Div. & Parts Div.) P.O. Box 1258, C P O 111, Omán Tel: 968 562.752 / 562.772 Fax: 968 562.089 E-mail: autonet@o-mantel.net.om	**3) MOHSIN HAIDER DARWISH LLC - (Tyres & Batteries)** P.O. Box 880, Ruwi 112, Oman Tel: 968 24523206 Fax: 968 24523274 E-mail: shehza-d@mhd.co.om https://www.mhdo-man.com	**4)Reliable Internatio-nal Automotive LLC** Post Box No. 151; Postal Code 131, Al Hamriya; Muscat, Sultanate of Oman Tel: +968-24579800 Fax: +968-24579822 E-mail: riakia@oman-tel.net.om Website http://www.-kia.com/om	**5)AL WATHEQ ENGINEE-RING CO L.L.C** PO Box: 2047, Sanneya Industrial Area. Salalah 211, Sultanate of Oman. Tel: +968 23212224, 23212682/83/84 Fax: +968 23211118 Website :alwatheqo-man.com Email: alwatheq@o-mantel.net.om

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: 5% - Fuente: https://www.customs.gov.sa/ar/customsTariffSearch
Certificaciones, registro licencias y cuotas existentes: Competencia de la Organización de Normalización, Metrología y Calidad de Arabia Saudita, conocida como SASO y de la Organización de Normalización del Golfo (GSO) .

Los textos de los reglamentos técnicos, normas y procedimientos de evaluación de conformidad ya aprobados por la Junta Directiva de la SASO pueden consultarse en el Centro de Información de dicha organización. Las normas de cada producto deben adquirirse de siguientes páginas y no se entregan de manera gratuita.:
http://www.gso.org.sa/standards/public/standardsList.seam
http://www.saso.gov.sa/en/eservices/Pages/standardSearch.aspx
http://wasif.saso.gov.sa/Pages/User/Default.aspx
Tratándose de normas del CCG, estas también son válidas para Bahréin y Omán.
Impuestos internos: No se aplican. Solamente se paga la IVA 15%.
Los documentos necesarios para cualquier envío comercial al Reino de Arabia Saudita y los países del golfo son:
1. Factura comercial.
2. Certificado de origen.
3. Conocimiento de embarque.
4. Certificado de conformidad según normativa SASO.
5. Documentación del seguro, en el caso de que esté asegurada la mercancía.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

América del Norte

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Estados Unidos	870210; 870220; 870230; 870310; 870321; 870322; 870323; 870324; 870331; 870332; 870333; 870340, entre otros	Automóviles	Respecto a la importación de automóviles, el Presidente Trump ha mencionado en reiteradas ocasiones colocar aranceles a la importación para favorecer la fabricación local, principalmente a aquellas importaciones provenientes de Asia y Europa. Estas tarifas serian colocadas bajo la Sección 232 del Acta de Comercio de 1964, bajo la condición de amenaza a la seguridad nacional como se ha hecho en el caso de los aranceles al aluminio y acero, pero no se han implementado sino que simplemente ha quedado como una amenaza del ejecutivo. También deberían revisarse las exigencias de contenido local y regional de cara al futuro bajo el nuevo USMCA. La principal característica de la distribución autopartista en los Estados Unidos es la presencia de grandes empresas almacenadoras de repuestos, que ofician de distribuidores mayoristas y en la práctica actúan como reguladoras del mercado. Tanto los fabricantes locales como los importadores venden las autopartes a estos almacenes mayoristas, quienes a su vez revenden estos productos al comercio minorista. La mayoría de estas grandes distribuidoras están nucleadas por la organización NAPA ("Nacional Automotive Partes Asociación") que tiene más de 6000 locales de autopartes, 69 Centros de Distribución, 9600 centros de "Autocares", afiliados a NAPA, y más de 200,000 partes en inventario cada día. En muchas regiones, este sistema de distribución ha tomado un desarrollo tal que los negocios minoristas y los talleres mecánicos están permanentemente conectados vía computador con el gran almacén, de donde reciben al día siguiente la reposición de las piezas utilizadas en sus servicios.	**1) Honda Trading América Corp.** Vice President, Honda Of America Mfg., Inc. Pam Heminger (937) 498-4545 pam.heminger@honda.-com	**2) Nissan USA** Vice President Carlos Servin (931) 962-5000 carlos.servin@nmm.-nissan-usa.com	**3) Volkswagen Group of America** Assistant Manager, Project Purchasing Luis Flores (423) 582-5281 lou.flores@vw.com	**4)Bendix Commercial Vehicles** Vice President / General Manager Aaron Schwass 440-329-9451 susan.meyer@bendix.-com emaillaura.christ-man@bendix.com	**5)Mercedes Benz** Senior Buyer, Purchasing Allison Keilman (770) 705-2133 allison.keilman@mbusa.-com

Condiciones de Acceso

Muchos productos de este sector se encuentran dentro del SGP
Vehículos: Arancel general de 2,5%
Autopartes- Exentas de arancel
Las barreras de acceso se vinculan principalmente con el cambio tecnológico, los requisitos medioambientales de la EPA, y las especificaciones a nivel estatal para cuestiones de medioambiente y emisiones y estrictas regulaciones federales y estatales referidas a seguridad y protección de los consumidores.

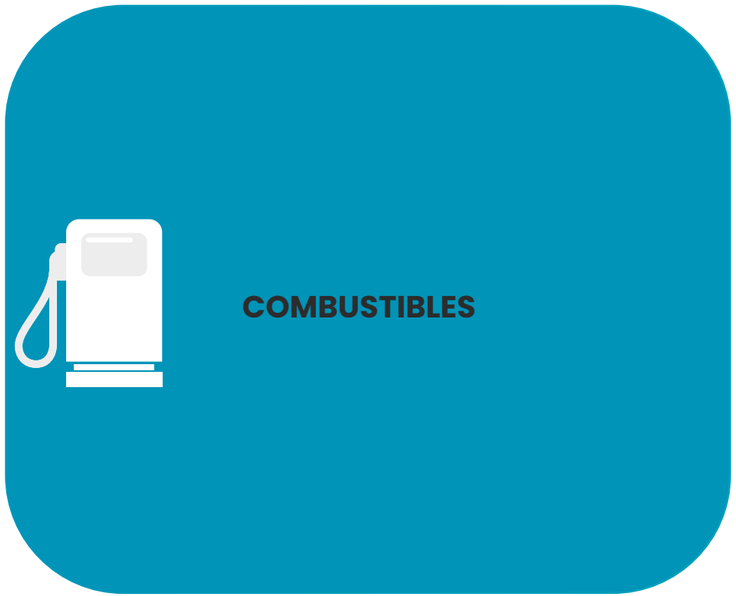
AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

América del Norte

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Estados Unidos	87084011; 07084050; 87084030; 87084075; 87084040	Cajas de cambio	Respecto a la importación de automóviles, el Presidente Trump ha mencionado en reiteradas ocasiones colocar aranceles a la importación para favorecer la fabricación local, principalmente a aquellas importaciones provenientes de Asia y Europa. Estas tarifas serian colocadas bajo la Sección 232 del Acta de Comercio de 1964, bajo la condición de amenaza a la seguridad nacional como se ha hecho en el caso de los aranceles al aluminio y acero, pero no se han implementado sino que simplemente ha quedado como una amenaza del ejecutivo. También deberían revisarse las exigencias de contenido local y regional de cara al futuro bajo el nuevo USMCA. La principal característica de la distribución autopartista en los Estados Unidos es la presencia de grandes empresas almacenadoras de repuestos, que ofician de distribuidores mayoristas y en la práctica actúan como reguladoras del mercado. Tanto los fabricantes locales como los importadores venden las autopartes a estos almacenes mayoristas, quienes a su vez revenden estos productos al comercio minorista. La mayoría de estas grandes distribuidoras están nucleadas por la organización NAPA (“Nacional Automotive Partes Asociación”) que tiene más de 6000 locales de autopartes, 69 Centros de Distribución, 9600 centros de “Autocares”, afiliados a NAPA, y más de 200,000 partes en inventario cada dia. En muchas regiones, este sistema de distribución ha tomado un desarrollo tal que los negocios minoristas y los talleres mecánicos están permanentemente conectados vía computador con el gran almacén, de donde reciben al día siguiente la reposición de las piezas utilizadas en sus servicios.	**1) Volkswagen Group of America** Assistant Manager, Project Purchasing Luis Flores (423) 582-5281 lou.flores@vw.com	**2) ZF Transmissions** Global Npi Manager Cindy English (586) 232-7881 cindy.english@zf.com	**3) Nissan USA** Vice President Carlos Servin (931) 962-5000 carlos.servin@nmm.-nissan-usa.com	**4)kouns Engineering** John Kouns - Director of Operations 765-482-9464	**5)Toyota Motor Corporation** Vice President Of Manufacturing Kerry Creech (502) 868-2000 kerry.creech@toyota.com

Condiciones de Acceso

Muchos productos de este sector se encuentran dentro del SGP
Vehículos: Arancel general de 2,5%
Autopartes- Exentas de arancel
Las barreras de acceso se vinculan principalmente con el cambio tecnológico, los requisitos medioambientales de la EPA, y las especificaciones a nivel estatal para cuestiones de medioambiente y emisiones y estrictas regulaciones federales y estatales referidas a seguridad y protección de los consumidores.


COMBUSTIBLES

COMBUSTIBLES

África

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
EMIRATOS ARABES	270900	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	Es un mercado oligopólico en donde pocas empresas producen e importan directamente este tipo de productos. La forma más viable para entrar al mercado consiste en asociarse a una empresa ya registrada y venderle el producto a esa misma empresa.	**1) Al masaood Oil and Gas** Yacoub Abdul Jawad/- Supply chain manager 971502260056/971281559 99 yacoub@amoilgas.- com www.almasaoo- doilgas.com	**2)Ali and Sons Mustapha Youns** /Supply chain Manager 9,71564E+11 mustapha.younes@a- li-sons.com //ali-sons.com/Port- folio/index/Oil%20an- d%20Gas	**3) Abu Dhabi National Oil Company Salhar** Moodi/Contrac Manager 9,71544E+11 salhar- moodi@adnoc.ae www.adnoc.ae	**4) Al mansoori** Hicham Abuchaker/Vice President 9,71506E+11 habu- chaker@almansoori.biz www.almansoori.bz

Condiciones de Acceso

El arancel para este producto es del 5%. Según un directivo de ADNOC (Abu Dhabi National Oil Company), todas las empresas extranjeras que quieran ingresar al mercado emirati deben registrarse en su plataforma, lo cual involucra un proceso de selección, evaluación y registro con un tiempo de duración aproximado de 6 a 7 meses. Cuando una empresa logra la registración, ésta puede amparar a otras compañías. Sin embargo, las compañías amparadas no pueden operar bajo su propio nombre en el país, sino que deben vender sus productos o desarrollar sus gestiones siempre a nombre de la empresa local o internacional registrada en ADNOC.
Debido a que todas las empresas y productos cuentan con diferentes características, no existe una normativa general para la importación de este tipo de productos a EAU. Los requisitos, certificaciones, registro y licencias pueden ser diferentes al momento de registrarse en la plataforma de ADNOC.

COMBUSTIBLES

África

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores
Mozambique	27.11.19.00	Otros gases de petróleo y otros hidrocarburos gaseosos	No existen barreras que puedan limitar la presencia de este tipo de producto proveniente de Argentina. Sin embargo, existen especificaciones técnicas generales que el producto debe cumplir tanto para Mozambique como para cualquier otro país.	**1) Empresa: IMOPETRO** Dirección: Av. 25 de Setembro, 1230 Maputo, Moçambique Tel: + 258 21 302190 o 21 302246 Email: imopetro@imopetro.co.mz Website: www.imopetro.co.mz

Condiciones de Acceso

Impuesto sobre Valor Anadido (IVA) - 0%, Tasa General de importación - 5%, Tasa para los paises da SADC- 0%, Tasa para los paises da U.E- 5%.

AUTOMOVILES, TRANSPORTE, PARTES

África

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores
Mozambique	27.11.12.00	Propano	Sin embargo, no existen restricciones que puedan limitar la presencia de este tipo de producto proveniente de Argentina. Sin embargo, existen especificaciones técnicas generales que el producto debe cumplir tanto para Mozambique como para cualquier otro país.	**1) Empresa: IMOPETRO** Dirección: Av. 25 de Setembro, 1230 Maputo, Moçambique Tel: + 258 21 302190 o 21 302246 Email: imopetro@imopetro.co.mz Website: www.imopetro.co.mz

Condiciones de Acceso

Impuesto sobre Valor Anadido (IVA) - 17%, Tasa General de importación - 5%, Tasa para los paises da SADC- 0%, Tasa para los paises da U.E- 5%.

COMBUSTIBLES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Malasia	270900	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	No se han encontrado obstáculos o limitaciones.	**1) Pengerang Refining Company Sdn Bhd** (PRefChem Refining) Mr. Mohamad Rashid +603-28583319 mohamadrashid.idris@prefchem.com	**2) Aramco Malaysia Sdn. Bhd** Mr. Azmi Yaakob (Communications) +603 2720 6999 aom-info@aramcoverseas.com , azmi.yaakob@aramcoverseas.com	**3) Hengyuan Refining Company** Mr. William Chen (commercial) +606-641 2000 HRCPD-Corporate-Affairs@hrc.com.my, william.chen@hrc.com.my	**4) Petron Malaysia Refining and Marketing Berhad** Ms. Rin (Customer Care Manager), Mr. Manoj Devadasan (Investor relations) +603 28028400 petroncare@petron.com.my , manoj.devadasan@petron.com.my	**5) Petronas Dagangan Berhad** Mr. Dazrene Darus (Fuel and Non-Fuel Marketing) +603 2051 5000 dazrenedarus@petronas.com.my, dazrene@petronas.com.my

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%. Impuesto interno SST (ventas y servicios): 0%

COMBUSTIBLES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Malasia	382600	Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso	Interviene el Ministry of Domestic Trade, Co-Operatives and Consumerism.	**1) Pengerang Refining Company Sdn Bhd** (PRefChem Refining) Mr. Mohamad Rashid +603-28583319 mohamadrashid.idris@prefchem.com	**2) Aramco Malaysia Sdn. Bhd** Mr. Azmi Yaakob (Communications) +603 2720 6999 aom-info@aramcooverseas.com , azmi.yaakob@aramcooverseas.com	**3) Hengyuan Refining Company** Mr. William Chen (commercial) +606-641 2000 HRCPD-Corporate-Affairs@hrc.com.my, william.chen@hrc.com.my	**4) Petron Malaysia Refining and Marketing Berhad** Ms. Rin (Customer Care Manager), Mr. Manoj Devadasan (Investor relations) +603 28028400 petroncare@petron.com.my , manoj.devadasan@petron.com.my	**5) Petronas Dagangan Berhad** Mr. Dazrene Darus (Fuel and Non-Fuel Marketing) +603 2051 5000 dazrenedarus@petronas.com.my, dazrene@petronas.com.my

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%. Impuesto interno SST (ventas y servicios): 10%

COMBUSTIBLES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Malasia	271019	Aceites medios y preparaciones, de petróleo o de mineral bituminoso, que no contienen biodiesel	Que la importación esté acompañada de una carta de aprobación emitida por, o en representación del Director General of Environmental Quality. El Ministerio de Domestic Trade and Consumer Affairs (MDTCA) emite licencias para la comercialización y distribución de derivados del petróleo.	**1) Pengerang Refining Company Sdn Bhd** (PRefChem Refining) Mr. Mohamad Rashid +603-28583319 mohamadrashid.idris@prefchem.com	**2) Aramco Malaysia Sdn. Bhd** Mr. Azmi Yaakob (Communications) +603 2720 6999 aom-info@aramcooverseas.com , azmi.yaakob@aramcooverseas.com	**3) Hengyuan Refining Company** Mr. William Chen (commercial) +606-641 2000 HRCPD-Corporate-Affairs@hrc.com.my, william.chen@hrc.com.my	**4) Petron Malaysia Refining and Marketing Berhad** Ms. Rin (Customer Care Manager), Mr. Manoj Devadasan (Investor relations) +603 28028400 petroncare@petron.com.my , manoj.devadasan@petron.com.my	**5) Petronas Dagangan Berhad** Mr. Dazrene Darus (Fuel and Non-Fuel Marketing) +603 2051 5000 dazrenedarus@petronas.com.my, dazrene@petronas.com.my

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%. Impuesto interno SST (ventas y servicios): US$ 0.15 por litro

COMBUSTIBLES

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Chile	27.09 27090020	ACEITES CRUDOS DE PETROLEO O DE MINERAL BITUMINOSO. Con grados API superior o igual a 25	Sin obstaculos ni limitaciones	**1) Empresa Nacional del Petróleo** +56 2 2280 3000 Miguel Ángel Farías Becerra. Director de Aprovisiona-miento Logística-Casa Matriz. mfariasb@enap.cl www.enap.cl	**2) Enap Refinerias.** Filial de ENAP fue fundada en 2004, como resultado de la fusión de las refinerías de Concón y Petrox. Dirección: Av. Borgoño 25777 Ciudad: Concón Teléfono: (56-32) 2650200 https://www.enap.cl	**3) MAQUINARIA AGRICOLA DE COSTA RICA (MACORI)** Contacto: Diana Cruz Gte. Gral. Joaquín Durán Enc. Importaciones EMAIL dcruz@macori-cr.com, jduran@ma-coricr.com TEL. +506 25903000 WEBSITE www.macori-cr.com

Condiciones de Acceso

Régimen general: 6% Ad Valorum. Acuerdo 35-ACE MERCOSUR Ad Valorum 0%.
GRADOS API: Por convención, la densidad relativa del petróleo se mide en grados API (American Petroleum Institute). Los crudos de más de 30 grados API se califican de livianos. Los que tienen menos de 30 grados API, pero más de 22 grados API se califican como medianos. Los que tienen menos de 22 grados API, pero más de 10 grados API se califican como pesados. Los crudos de menos de 10 grados API son crudos extrapesados, de los cuales los de menor densidad son calificados como bitumen.

COMBUSTIBLES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Grecia	270900	Aceites crudos de petróleo	No se verifican barreras u obstaculos.	**1)DELTA OIL** Liti Thesalonikis 564 03 Thesaloniki TEL. 30 23940 20.290 FAX. 30 23940 20.294 E mail. info@deltaoil.gr www.deltaoil.gr Sr. Simitzoglo	**2) ELIN** Piggy 33 145 64 Kifisia TEL. 30 210 6241.500 FAX. 30 210 6241.509 E mail. info@elin.gr www.elin.gr Sr. G. Pateras E mail. gpateras@elin.gr	**3) HELLENIC PETROLEUM** Himarras 8A 151 25 Marousi TEL. 30 210 6302.000 FAX. 30 210 6302.510 E mail. info@helpe.gr www.helpe.gr Sr. K. Kranias E mail. kkranias@helpe.gr

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%
https://ec.europa.eu/taxation_customs/dds2/taric/measures.jsp?Lang=es&SimDate=20200820&Area=AR&MeasType=&StartPub=&EndPub=&MeasText=&GoodsText=&op=&Taric=270900&search_text=goods&textSearch=&LangDescr=es&OrderNum=&Regulation=&measStartDat=&measEndDat=

COMBUSTIBLES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Grecia	271121	Gas natural en estado gaseado	No se verifican barreras u obstaculos	**1)MOTOR OIL** Herodou Attikou 12A 151 24 Marousi TEL. 30 210 8094.232; 8094.357 E mail. gavriial@moh.gr; satrasni@moh.gr www.moh.gr Sr. Alexis Gavriiloglou; Sr. Nikos Satras	**2) MYTILINEOS HOLDINGS** Patroklou 5-7 151 25 Marousi TEL. 30 210 6877.300 FAX. 30 210 6877.400 E mail. dimitrios.katralis@mytilineos.gr www.mytilineos.gr Sr. Dimitrios Katralis	**3) PROMETHEUS GAS S.A.** Leof. Kifisias 209 151 24 Marousi TEL. 30 210 6141.106 FAX. 30 210 6140.371 E mail. info@copelouzos.gr www.copelouzos.gr Sr. Christos Copelouzos

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%
https://ec.europa.eu/taxation_customs/dds2/taric/measures.jsp?Lang=es&SimDate=20200820&Area=AR&MeasType=&StartPub=&EndPub=&MeasText=&GoodsText=&op=&Taric=271121&search_text=goods&textSearch=&LangDescr=es&OrderNum=&Regulation=&measStartDat=&measEndDat=

COMBUSTIBLES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Países Bajos	4402 10 00 00 a 4402 90 00 00	Carbón vegetal	No existirían barreras y/o otros obstáculos según SIBEA aparte de las condiciones de acceso mencionadas en 3)	**1)ENERCO B.V.** Keerweg 2 6122 CL Buchten Tel.: +31 46 481 9900 info@enerco.nl http://www.enerco.nl/	**2) Fire Up B.V.** De Nedervonder 13 5061 JP Oisterwijk +31 13 529 95 00 info@fire-up.nl https://www.fire-up.nl	**3) Tasmania Han-del-Maatschappij B.V.** Lijnbaansgracht 386 1017 XC Amsterdam Tel.: +31 20 6263383 verkoop@tasmania.nl https://www.tasmania.nl	**4) Dammers Houtskool B.V.** Gein-zuid 31 1391 JE Abcoude Tel.: +31 294 281459 info@dammershouts-kool.nl https://www.dammers-houtskool.nl	**5) WR International Vierzonenweg 25** 7681 DZ Vroomshoop Tel.: +31 546 641778 info@wrinternational.nl https://www.grilltrader.-com/contact/

Condiciones de Acceso

Regulación: 1NLWETOB - IVA: 21%.

Mayor información en la página de Aduanas: https://tarief.douane.nl/arctictariff-public-web/#!/taric/measure/ccrm/search

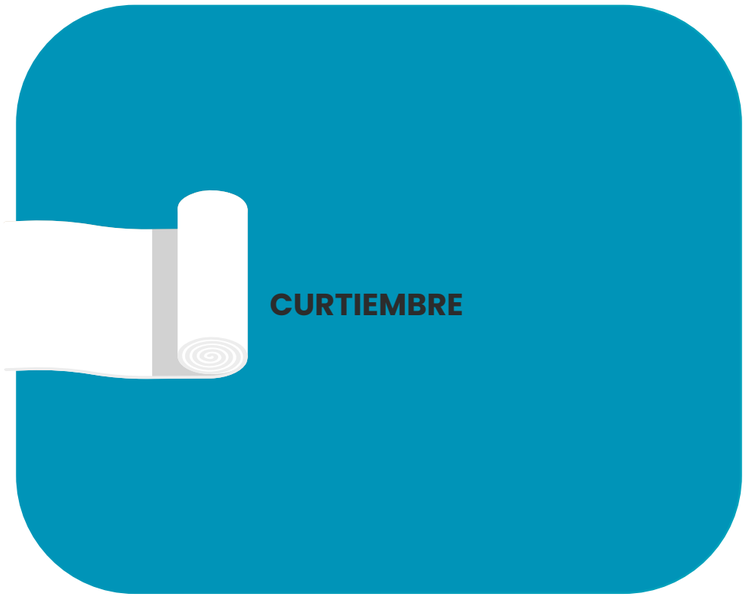
COMBUSTIBLES

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Grecia	87082990	Partes y accesorios de carrocería, autopartes	Preferencia en importación de esta PA dentro de la UNIÓN EUROPEA ya que tiene arancel 0%.	**1)AUTO SPORT S.A.** Leof. Mesoghion 123 115 26 Atenas TEL. 30-210-6983.776 FAX. 30-210-6983.805 E-mail. info@autosport.gr www.autosport.gr Sra. Marina Kakia	**2) ELTREKKA S.A.** Thivaidos 15 145 64 Nea Kifisia TEL. 30-210-5704.600/652 FAX. 30-210-5725.440 E-mail. info@eltrekka.-gr www.eltrekka.gr Sr. K. Souliotis E-mail. ksouliotis@eltrekka.gr	**3) GENIKI ANTALAKTI-KON S.A.** Kalirois 61 117 43 Atenas TEL. 30-210-9216.010 FAX. 30-210-921.4044 E-mail. info@koni.gr www.koni.gr Sr. Lagoutis	**4) MOTOPAR** Keratsiniou 60-62 104 41 Atenas TEL. 30-210-5232.012 FAX. 30-210-5225.168 E-mail. sk@attglobal.-net; info@motopar.gr www.motopar.gr Sr. A. Avramidis	**5) SFAKIANAKIS S.A.** Sidirokastrou 5-7 & Pydnas 118 55 Atenas TEL. 30-210-3499.000 FAX. 30-210-3476.191 E-mail. info@sfakianakis.gr www.sfakianakis.gr Sr. Sfakianakis

Condiciones de Acceso

Derecho importación: 4.50 %
Demás condiciones en: https://ec.europa.eu/taxation_customs/dds2/taric/measures.js-p?Lang=es&SimDate=20200820&Area=AR&MeasType=&StartPub=&EndPub=&MeasText=&GoodsText=&op=&Taric=87082990&search_text=goods&textSearch=&LangDescr=es&OrderNum=&Regulation=&measStartDat=&measEndDat=
Preferencia en importación de esta PA dentro de la UNIÓN EUROPEA ya que tiene arancel 0%.


CURTIEMBRE

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Hong Kong	HS 4107.92	CUEROS Y PIELES DEPILADOS DE LOS DEMAS ANIMALES Y CUEROS Y PIELES DE ANIMALES SIN PELO, PREPARADOS, EXCEPTO LOS DE LAS PARTIDAS Nos.4108 O 4109	No se verifican barreras SIBEA ni otros obstáculos determinados por preferencias de la demanda local (B2B o B2C).	**1) Adson Leather Goods Mfy. Ltd.** Tel.: (852) 2343-2385 Fax: (852) 2341-4255 Página web: www.adson.com enquiry@adson-group.com	**2) Bestraders Int'l Ltd.** Tel.: (852) 2368-9821 Fax: (852) 2311-9769 Página web: www.-bestradershk.com Email: info@bestradershk.com Contacto: Mr. Haary Vaswani	**3) Fung Tat Leather Fty. Ltd.** Tel.: (852) 2499-8836 Fax: (852) 2415-2187 Website: www.fungtat.-com.hk Email: fungtat@fungtat.-com.hk Página web: Mr. Philip Lau	**4)Tung Po Fur Enterprises Co. Ltd.** Tel.: (852) 2385 3688 Fax: (852) 2385 3688 Página web: http://www.tungpo.com/ Email: info@tungpo.com Contacto: Ms. Sau Yung Chan	**5) Fashion Road International Ltd.** Tel.: (852) 2302 1691 / 2302 1693 Fax: (852) 2735 6466 Página web: www.fashionroad.com.hk Email: service@fashionrd.-com

Condiciones de Acceso

"Tratamiento arancelario: 0%.
No se requieren licencias de importación, otro tipo de certificaciones, ni se verifican cuotas de importación para el producto."

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Hong Kong	HS 4104.41	CUEROS Y PIELES DE BOVINO O DE EQUINO, DEPILADOS, PREPARADOS, EXCEPTO LOS DE LAS PARTIDAS Nos.4108 O 4109	No se verifican barreras SIBEA ni otros obstáculos determinados por preferencias de la demanda local (B2B o B2C).	**1) Adson Leather Goods Mfy. Ltd.** Tel.: (852) 2343-2385 Fax: (852) 2341-4255 Página web: www.adson.com enquiry@adsongroup.com	**2) Bestraders Int'l Ltd.** Tel.: (852) 2368-9821 Fax: (852) 2311-9769 Página web: www.bestradershk.com Email: info@bestradershk.com Contacto: Mr. Haary Vaswani	**3) Fung Tat Leather Fty. Ltd.** Tel.: (852) 2499-8836 Fax: (852) 2415-2187 Website: www.fungtat.com.hk Email: fungtat@fungtat.com.hk Página web: Mr. Philip Lau	**4) Tung Po Fur Enterprises Co. Ltd.** Tel.: (852) 2385 3688 Fax: (852) 2385 3688 Página web: http://www.tungpo.com/ Email: info@tungpo.com Contacto: Ms. Sau Yung Chan	**5) Fashion Road International Ltd.** Tel.: (852) 2302 1691 / 2302 1693 Fax: (852) 2735 6466 Página web: www.fashionroad.com.hk Email: service@fashionrd.com

Condiciones de Acceso

"Tratamiento arancelario: 0%.
No se requieren licencias de importación, otro tipo de certificaciones,

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
China	410791	Cueros y pieles de bovino excluido enteros, preparados después del curtido o secado, o apergaminados, depilados, plena flor s/dividir	No existen barreras a la importación del producto de referencia (ello incluye cuotas, preferencias de los consumidores, certificaciones adicionales respecto de otros exportadores , ni lobbies internos). La importación se encuentra abierta.	**1) Hebei Textiles Imp. & Exp. Co., Ltd.,** Tel: 0086-0311-83868992, email: office@hetex.-com	**2) (Northern International(holding)co.,ltd,** Tel.: 0086-022-23133578, email: biz@mail.zlnet.-com.cn	**3) China Animal Husbandry Group,** Tel: 0086-010-52238800, email: info@cahg.-com.cn	**4) Tianjin Foodstuffs Imp. & Exp. Co.,ltd.,** Tel: 0086-022-23391824, email: tfoffice@mail.tian-food.com.cn	**5) China National Light Ind. Products Imp. & Exp. Co.,ltd.,,** Tel: 86-010-67766688, email: chinalightwu-liu@gmail.com

Condiciones de Acceso

Arancel de importación: NMF 5%, Provisional: 3%. IVA: 13%. Requisitos fitosanitarios de ingreso: Cetificación de exportación emitido por SENASA, específico para China. Además, la empresa debe pertenecer al listado de establecimientos autorizados por SENASA a exportar a China; si no se encuentran en el mencionado listado, deben solicitar a SENASA que los recomiende para su inclusión.

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
China	430219	Pieles curtidas o adobadas de animales ncop., enteras incluso s/cabeza, cola o patas, s/ensamblar	No existen barreras a la importación del producto de referencia (ello incluye cuotas, preferencias de los consumidores, certificaciones adicionales respecto de otros exportadores , ni lobbies internos). La importación se encuentra abierta.	**1) Hebei Textiles Imp. & Exp. Co., Ltd.,** Tel: 0086-0311-83868992, email: office@hetex.-com	**2) Hebei Commercial Import & Export Corporation,** Tel: 0086-0311-87039139, email: office@hb-ciec.com	**3) Tianjin Hengsongyuan International Trade Co.,ltd,** Tel: 0086-022-28365806, email: my022126@126.com	**4) Tianjin Textile Industrial Supply And Sale Corporation,** Tel: 0086-022-23317055 , email: ttiss@tj-textile.com	**5) Tianjin Sunhill United Co.,ltd.,** Tel: 0086- 022-28328206, email: sanxilianhe@126.com

Condiciones de Acceso

Arancel de importación: NMF 10%. IVA: 13%. Requisitos fitosanitarios de ingreso: Cetificación de exportación emitido por SENASA, específico para China. Además, la empresa debe pertenecer al listado de establecimientos autorizados por SENASA a exportar a China; si no se encuentran en el mencionado listado, deben solicitar a SENASA que los recomiende para su inclusión.

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
China	410411	Cueros y pieles curtidos de bovino, depilados, húmedos, plena flor s/dividir, ncop.	No existen barreras a la importación del producto de referencia (ello incluye cuotas, preferencias de los consumidores, certificaciones adicionales respecto de otros exportadores , ni lobbies internos). La importación se encuentra abierta.	**1) Hebei Textiles Imp. & Exp. Co., Ltd.,** Tel: 0086-0311-83868992, email: office@hetex.-com	**2) (Northern International(holding)co.,ltd,** Tel.: 0086-022-23133578, email: biz@mail.zlnet.-com.cn	**3) China Animal Husbandry Group,** Tel: 0086-010-52238800, email: info@cahg.-com.cn	**4) Tianjin Foodstuffs Imp. & Exp. Co.,ltd.,** Tel: 0086-022-23391824, email: tfoffice@mail.tian-food.com.cn	**5) China National Light Ind. Products Imp. & Exp. Co.,ltd.,,** Tel: 86-010-67766688, email: chinalightwuliu@gmail.com

Condiciones de Acceso

Arancel de importación: NMF 6%, Provisional: 3%. IVA: 13%. Requisitos fitosanitarios de ingreso: Cetificación de exportación emitido por SENASA, específico para China. Además, la empresa debe pertenecer al listado de establecimientos autorizados por SENASA a exportar a China; si no se encuentran en el mencionado listado, deben solicitar a SENASA que los recomiende para su inclusión.

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
China	410210	Pieles en bruto de ovino c/lana	No existen barreras a la importación del producto de referencia (ello incluye cuotas, preferencias de los consumidores, certificaciones adicionales respecto de otros exportadores , ni lobbies internos). La importación se encuentra abierta.	**1) Hebei Textiles Imp. & Exp. Co., Ltd.,** Tel: 0086-0311-83868992, email: office@hetex.-com	**2) Hebei Commercial Import & Export Corporation,** Tel: 0086-0311-87039139, email: office@hb-ciec.com	**3) Tianjin Hengsongyuan International Trade Co.,ltd,** Tel: 0086-022-28365806, email: my022126@126.com	**4) Tianjin Textile Industrial Supply And Sale Corporation,** Tel: 0086-022-23317055 , email: ttiss@tj-textile.com	**5) Tianjin Sunhill United Co.,ltd.,** Tel: 0086- 022-28328206, email: sanxilianhe@126.com

Condiciones de Acceso

Arancel de importación: NMF 7%. IVA: 9%. Requisitos fitosanitarios de ingreso: Cetificación de exportación emitido por SENASA, específico para China. Además, la empresa debe pertenecer al listado de establecimientos autorizados por SENASA a exportar a China; si no se encuentran en el mencionado listado, deben solicitar a SENASA que los recomiende para su inclusión.

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
China	410150	Cueros y pieles en bruto, enteras, de bovino o equino, secos, salados, frescos, húmedos o conservados de otro modo, de peso unitario > a 16 kg, s/dividir	No existen barreras a la importación del producto de referencia (ello incluye cuotas, preferencias de los consumidores, certificaciones adicionales respecto de otros exportadores , ni lobbies internos). La importación se encuentra abierta.	**1) Hebei Textiles Imp. & Exp. Co., Ltd.,** Tel: 0086-0311-83868992, email: office@hetex.com	**2) (Northern International(holding)co.,ltd,** Tel.: 0086-022-23133578, email: biz@mail.zlnet.com.cn	**3) China Animal Husbandry Group,** Tel: 0086-010-52238800, email: info@cahg.com.cn	**4) Tianjin Foodstuffs Imp. & Exp. Co.,ltd.,** Tel: 0086-022-23391824, email: tfoffice@mail.tianfood.com.cn	**5) China National Light Ind. Products Imp. & Exp. Co.,ltd.,,** Tel: 86-010-67766688, email: chinalightwuliu@gmail.com

Condiciones de Acceso

Arancel de importación: NMF 8%. IVA: 9%. Requisitos fitosanitarios de ingreso: Cetificación de exportación emitido por SENASA, específico para China. Además, la empresa debe pertenecer al listado de establecimientos autorizados por SENASA a exportar a China; si no se encuentran en el mencionado listado, deben solicitar a SENASA que los recomiende para su inclusión.

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
China	410441	Cueros y pieles curtidos de bovino, depilados, secos, plena flor s/dividir o divididos c/la flor, ncop.	No existen barreras a la importación del producto de referencia (ello incluye cuotas, preferencias de los consumidores, certificaciones adicionales respecto de otros exportadores , ni lobbies internos). La importación se encuentra abierta.	**1) Beijing Huiding Leather Co., Ltd.** Tel: 010-67622181,67622181, e-mail: bg6762.4166@-sina.com	**2) Chinalight Footwear & Headgear Imp.& Exp. Corp.,** Tel: 6776.6688-5526, e-mail: clf@-mail.hz.zj.cn	**3) China Animal Husbandry Group,** Tel: 0086-010-52238800, e-mail: info@cahg.-com.cn	**4)Chinalight Footwear & Headgear Imp.& Exp. Corp.,** Tel: 0086-0571-87222258, e-mail: clf@mail.hz.zj.cn	**5) Tianjin Textile Industrial Supply And Sale Corporation,** Tel: 0086-22-23317055, e-mail: ttiss@tj-textile.-com

Condiciones de Acceso

Arancel de importación: NMF 5%, Provisional Argentina 3%. IVA: 13%. Requisitos fitosanitarios de ingreso: Cetificación de exportación emitido por SENASA, específico para China. Además, la empresa debe pertenecer al listado de establecimientos autorizados por SENASA a exportar a China; si no se encuentran en el mencionado listado, deben solicitar a SENASA que los recomiende para su inclusión.

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Corea Del Sur	4104.19.0000	Denominación comercial: Cueros, de bovino o de equino, en estado húmedo (incluso wet blue) curtidos, divididos pero sin otra preparación.	El arancel que se aplica a Estados Unidos, Italia, Turquía, India, Tailandia, Vietnam y China, los principales proveedores del producto, es 0% gracias al TLC con Corea. Bangladesh, colocó en el mercado coreano unas 6 millones de dólares de cueros procesados en 2019, también gozan 0% de arancel gracias al TLC con Corea.	**1) CHOKWANG LEATHER CO., LTD** http://www.-chokwang.co.kr/ ckadmin@chokwang.-co.kr T 82-2-2189-0031 ~ 5 F 82-2-553-6997 8F, HongWoo B/D, 834-34, Yeok-sam-Dong, Gangnam-Gu, Seoul, Korea	**2) HAE SUNG AIDA Industrial Co., Ltd.** http://www.hsaida.-com/eng/mastart/-mastart.php T 82-31-493-8555 F 82-31-493-8556 haesung@hsaida.com 18B 49L, 611-6 Sung-gok-Dong, Ahnsan-Si, Gyeonggi-Do, Korea	**3) NAMCHUNG CO., LTD** http://www.ncctan-nery.com/ T 82-51-265-0141 F 82-51-265-0140 hds111@ncctannery.-com 1084-1, Janglin-Dong, Saha-Gu, Busan, Korea	**4)DSIC COMPANY LTD.** http://www.dsicompany.-co.kr/ Tel. +82 31 540 3300 Fax. +82 31 540 3368 E-mail. dsic.factory@gmail.-com dsic617-1@hanmail.net 69-28, Jangja-Gyeongje-ro, Sinbuk-Myeon, Pocheon-si, Gyeonggi-do, Korea	**5) DONGLIM LEATHER** http://donglimleather.-co.kr/ct/About/ T 82-31-793-2806 F 82-31-793-2802 donglim@donglimlea-ther.com Pocheon, Gyeonggi Road 136, Gunma-myeon, Legless Chair

Condiciones de Acceso

P.A.: 4104.19.0000
Arancel de importación: 3%
IVA: 10%
P.A.: 4107.99.0000
Arancel de importación: 6, 5%
IVA: 10%
Los cueros procesados origen Argentina se pueden ingresar al mercado coreano en condición de adjuntarse el Certificado Sanitario acordado por autoridades coreanas en mayo de 2003.
Por otro lado Los cueros bovinos secos y/o salados origen Argentina (the dried and/or salted bovine leather) está prohibida su importación a Corea.

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Corea Del Sur	4201.00.90	Denominación comercial: Talabartería y arneses para cualquier animal, de cualquier material; no de piel de reptil (incluidos cordones, correas, rodilleras, bozales, mantas, alforjas, abrigos para perros y similares)	El arancel de importación que se aplica a los principales proveedores (China, UE e India) es 0% debido al TLC con Corea. La venta de monturas y arneses de cuero de Argentina, cuyo volumen fue USD125,5 miles de dólares anuales durante 2010-2015, se redujo significativamente debido al TLC con China y Vietnam, el primer y segundo proveedor, que entró en el vigor en diciembre de 2015. La exportación de nuestro país durante los último tres años (2017-2019) fue solamente USD29 miles dólares anuales. En el primer semestre de este año la venta nuestra fue USD18 miles dólares.	**1) Equsetrian** **LEE Jae Sang** 374-68, Ijang-ro, Majang-myeon, Icheon-si, Gyeong-gi-do Tel: 82-31-635-6295 Fax: 82-31-635-6372 E-mail: jprostar@han-mail.net http://www.fovets.-com/	**2) C&C Horse net** **CHANG Seok Ki** 10-5 Dangjeon-ro 13 beon-gil, Gunpo-si, Gyeonggi-do, Tel: 82-31-458-0582 Fax: 82-31-459-1737 E-mail: korea@horse-net.co.kr http://www.horsenet.-co.kr/?act=main	**3) Horsecore Co. Ltd.** **LEE Joo Yong** Of. 2208 90, Centum jungang-ro, Haeun-dae-gu, Busan Tel: 82-51-783—9664 Fax: 82-51-894-6690 E-mail: web@horseco-re.co.kr http://horsecore.-co.kr/shop/main/in-dex.php	**4)DADA Horse** **YOO Kab Sang** 371-1 Seji-ro, Paldal-gu, Suwon-si Tel: 82-70-7733-4546 Fax: 82-31-255-6513 E-mail: kabsang@dadahor-se.com http://dadahorse.com/	**5) PENACOVA** PARK Yoon Seob C-1501, 7, Beobwon-ro 11-gil, Songpa-gu, Seoul Tel: 82-2-420-6066 E-mail: parkys@penaco-va.net http://www.penacova.kr/

Condiciones de Acceso

Arancel de importación: 8%
IVA: 10%"

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Corea Del Sur	4203.10	Denominación comercial: Prendas de vestir de cuero.	El arancel que se aplica a Estados Unidos, Italia, Turquía, India, Tailandia, Vietnam y China, los principales proveedores del producto, es 0% gracias al TLC con Corea. Bangladesh, colocó en el mercado coreano unas 6 millones de dólares de cueros procesados en 2019, también gozan 0% de arancel gracias al TLC con Corea.	**1) Bosung INC.** AN Young Sun ITECO Building 411, 150 Jojeong-daero, Hanam-si, Gyeong-gi-do Tel: 82-2-484-4890 E-mail: bosun-g@bs-glove.com http://www.bs-glove.-com/indexus.php	**2)Y.W.Z.** **KIM Sun Hee** 35 Hakdong-ro 43gil, Gangnam-gu, Seoul Tel: 82-2 544-4225 E-mail ywz@ywz.co.kr http://m.ywz.co.kr/	**3) Matt** **CHOI Jun Ho** 2207 Sambo tecno Tower , 122 Jomaru-ro 385 beon-gil, Bucheon-si, Gyeong-gi-do Tel: 82-32-677-8492 Fax: 82-32-270-6960 E-mail: mattbag@em-pas.com

Condiciones de Acceso

Arancel de importación: 3%
IVA: 10%
Según Quality Management and Safety Control of Industrial Products Act de Corea del Sur, los importadores locales deben obtener "Safety Quality Label" (Korea Products Safety: KC) para su ingreso y comercialización de los siguientes productos de cuero:
- Indumentaria, incluso guantes - Cinturones
- Bolsos de mano, billeteras y monederos - Calzados - Sofás
Las certificadoras acreditadas por la Korean Agency for Technology and Standards del Ministerio de Economía y Conocimiento de acuerdo al Korea Laboratory Accreditation Scheme (KOLAS http://kolas.ats.go.kr) son:
Korea Apparel Testing & Research Institute (KATRI) www.katri.re.kr
FITI Testing & Research Institute (FITI) http://www.fiti.re.kr
Korea Textile Inspection & Testing Institute (KOTTI) http://kotiti.re.kr:8081/english/index

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Filipinas	41.07	Cueros preparados después del curtido o del tostado, incluidos los cueros pergamino, de bovinos (incluido el búfalo) o equinos, depilados, incluso divididos, excepto los de la partida	No hay una barrera importante ahora con este producto.	**1) Atlantic Philippines Corporation** Dirección: Unit 7J, 20 Lansbergh Place Condominium, 170 Tomas Morato, Quezon City Contacto: Ferdie Casis Correo Electrónico: atlantisphil@pacific.net.ph Teléfono: (+63 2) 8374-6311	**2) Gibi Shoes** Dirección: 102 E. Rodriguez Avenue corner Cepeda Street, Concepcion, Marikina City Contacto: Roger Py Correo Electrónico: gibishoes@gmail.com Teléfono: (+63 2) 8942-2301	**3) Conching Hermoso Tannery, Inc.** Dirección: CHT Building, McArthur Highway, Calvario, Meycauayan, Bulacan Contacto: Maria Consolacion Lazaro Correo Electrónico: cht20751@easycall.com.ph Teléfono: (+63 44) 228-3218	**4) Empress Chemical Industries, Inc.** Dirección: State Avenue, Meycauayan Industrial Subdivision, Iba, Meycauayan, Bulacan Contacto: Verlinda Belason Correo Electrónico: empress@pworld.net.ph Teléfono: (+63 44) 721-6052	**5) L.G. Atkimson Import-Export, Inc.** Dirección: 627 Del Monte Avenue, Quezon City Contacto: Rosie Gumafelix Correo Electrónico: info@lgatkimson.com Teléfono: (+63 2) 8363-7505
	41.14	Cueros y pieles enteras						
	4107.11.00	Granos integrales, sin dividir						
	4107.12.00	Granos partidos						
	4107.91.00	Granos integrales, sin dividir						
	4107.92.00	Granos partidos						
	4107.99.00	Los demás.						
	41.13	Cueros preparados después del curtido o del tostado, incluidos los cueros pergamino, de otros animales, depilados o depilados, incluso divididos, excepto los de la partida 41.14						
	4113.10.00	De cabras o cabritos						
	4113.20.00	De porcinos						
	4113.30.00	De reptiles						
	4113.90.00	Los demás. 41.14 Cuero de gamuza (incluida la gamuza combinada); charol y charol laminado; cuero metalizado						
	4114.10.00	Cuero de gamuza (incluida la gamuza combinada)						
	4114.20.00	Charol y charol laminado; cuero metalizado						
	41.15	Cuero regenerado a base de cuero o fibras de cuero, en placas, hojas o tiras, incluso enrolladas; recortes y demás desperdicios de cuero natural o regenerado, no aptos para la fabricación de artículos de cuero; polvo de cuero, polvo y harina.						
	4115.10.00	Cuero regenerado a base de cuero o fibras de cuero, en placas, hojas o tiras, incluso enrolladas						
	4115.20.00	Corte y demás desperdicios de cuero natural o regenerado, no aptos para la fabricación de artículos de cuero; polvo de cuero, polvo y harina						
	42.02	Baúles, maletines, neceseres, maletines ejecutivos, maletines, carteras escolares, estuches para gafas, estuches binoculares, estuches para cámaras, estuches para instrumentos musicales, estuches para armas, fundas y recipientes similares; bolsas de viaje, bolsas aislantes para alimentos o bebidas, bolsas de aseo, mochilas, carteras, bolsas de la compra, carteras, carteras, estuches para mapas, pitilleras, bolsas para tabaco, bolsas para herramientas, bolsas deportivas, estuches para botellas, estuches para joyas, polvorientas, cuberterías y recipientes similares, de cuero natural o regenerado, de láminas de plástico, de materia textil, de fibra vulcanizada o de cartón, o revestidos total o principalmente con estas materias o con papel.						
		- Baúles, maletines, neceseres, maletines ejecutivos, maletines, mochilas escolares y similares:						
	4202.11	Con superficie exterior de cuero natural o regenerado:						
	4202.11.10	Maleta o maletín con dimensiones máximas de 56 cm x 45 cm x 25 cm						
	4202.11.90	Los demás.						
	4202.12	Con la superficie exterior de plástico o de materia textil						
		Mochilas escolares:						
	4202.12.11	Con superficie exterior de fibra vulcanizada						
	4202.12.19	Los demás						

Condiciones de Acceso

Los productos tributan el 12% en concepto del Impuesto al Valor Agregado, que es calculado sobre el valor CIF más el arancel de importación.

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
India	4104.41	Plena flor sin dividir; divididos con la flor	Efectos del COVID-19 en la industria del cuero Actualmente, la industria del cuero en India se encuentra enfrentando una notable falta de liquidez, en tanto disminuyó el 70% de la demanda proveniente del exterior, y quienes aún compran exigen grandes descuentos para adquirir productos. Por lo tanto, se prevé una reducción de la producción del sector, lo que podría ocasionar una reducción en la demanda de materia prima.	**1) GUNDU KASM AMEEN COMPANY INCORP** Contacto: Sr. Gundu Ameen Dirección: New No.- 4, Old No.- 9, Karpura Mudali Street, Periamet. Chennai. India Teléfono: (091) 9444335701, (91) 44-42042940 E-mail: gunduameen@yahoo.com	**2) R N BAJAJ OVERSEAS** 589-A, Artoni, Agra – 282 007 India Tel: +91-562-2641331 / 2641332 Mobile :+91-9639012335, 9837089179 Email :rnbajaj@rnbajaj.com	**3) RIMRAS LEATHERS** B IIIrd Floor, No 2, Church Lane, Vepery, Off Rithedim Road, Vepery, Chennai, Tamil Nadu 600007 Tel: 044 2640 3291 Actualmente importan desde Argentina	**4) BASANT ENTERPRENEUR PVT LTD** C-34 FOUNDRY NAGAR, AGRA-282006 UTTAR PRADESH Contact Peson:- NAGINDAS HARGOVINDDAS AJMERA Tel: 0562-2346297

Condiciones de Acceso

1) Política de importación: libre importación
2) Tarifas aplicadas/impuestos internos:
Basic Custom Duty (Tarifa preferencial Acuerdo Mercosur) : 8%
-MERCOSUR PTA Preferential Rules Of Origin: 60%
Basic Custom Duty resto de los países: 10%
Social Welfare Surcharge: 10%
IGST Levy: 5%
Fuente: Icegate.com/Indian Trade Portal/Macmap

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
India	4104.19	Los demás	Efectos del COVID-19 en la industria del cuero Actualmente, la industria del cuero en India se encuentra enfrentando una notable falta de liquidez, en tanto disminuyó el 70% de la demanda proveniente del exterior, y quienes aún compran exigen grandes descuentos para adquirir productos. Por lo tanto, se prevé una reducción de la producción del sector, lo que podría ocasionar una reducción en la demanda de materia prima.	**1) GUNDU KASM AMEEN COMPANY INCORP** Contacto: Sr. Gundu Ameen Dirección: New No.- 4, Old No.- 9, Karpura Mudali Street, Periamet. Chennai. India Teléfono: (091) 9444335701, (91) 44-42042940 E-mail: gunduameen@yahoo.com	**2) R N BAJAJ OVERSEAS** 589-A, Artoni, Agra – 282 007 India Tel: +91-562-2641331 / 2641332 Mobile :+91-9639012335, 9837089179 Email :rnbajaj@rnbajaj.com	**3) RIMRAS LEATHERS** B IIIrd Floor, No 2, Church Lane, Vepery, Off Rithedim Road, Vepery, Chennai, Tamil Nadu 600007 Tel: 044 2640 3291 Actualmente importan desde Argentina	**4) BASANT ENTERPRENEUR PVT LTD** C-34 FOUNDRY NAGAR, AGRA-282006 UTTAR PRADESH Contact Peson:- NAGINDAS HARGOVINDDAS AJMERA Tel: 0562-2346297

Condiciones de Acceso

1) Política de importación: libre importación
2) Tarifas aplicadas/impuestos internos:
Basic Custom Duty (Tarifa preferencial Acuerdo Mercosur) : 8%
-MERCOSUR PTA Preferential Rules Of Origin: 60%
Basic Custom Duty resto de los países: 10%
Social Welfare Surcharge: 10%
IGST Levy: 5%
Fuente: Icegate.com/Indian Trade Portal/Macmap

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
India	4107.92	Divididos con la flor	Efectos del COVID-19 en la industria del cuero Actualmente, la industria del cuero en India se encuentra enfrentando una notable falta de liquidez, en tanto disminuyó el 70% de la demanda proveniente del exterior, y quienes aún compran exigen grandes descuentos para adquirir productos. Por lo tanto, se prevé una reducción de la producción del sector, lo que podría ocasionar una reducción en la demanda de materia prima.	**1) GUNDU KASM AMEEN COMPANY INCORP** Contacto: Sr. Gundu Ameen Dirección: New No.- 4, Old No.- 9, Karpura Mudali Street, Periamet. Chennai. India Teléfono: (091) 9444335701, (91) 44-42042940 E-mail: gunduameen@yahoo.com	**2) BASANT ENTERPRENEUR PVT LTD** C-34 FOUNDRY NAGAR, AGRA-282006 UTTAR PRADESH Contact Peson:- NAGINDAS HARGOVINDDAS AJMERA Tel: 0562-2346297	**3) VIARI EXPORTS PRIVATE LIMITED** NO.59/4A, MRC GARDEN ROAD, VALAPPANCHAVADI, CHENNAI-600077 TAMIL NADU Phone: 044-30128001 Email: arijeet@vari.in Contact person: ARIJEET PURKAYASTHA

Condiciones de Acceso

1) Política de importación: libre importación
2) Tarifas aplicadas/impuestos internos:
Basic Custom Duty (Tarifa preferencial Acuerdo Mercosur) : 8%
-MERCOSUR PTA Preferential Rules Of Origin: 60%
Basic Custom Duty resto de los países: 10%
Social Welfare Surcharge: 10%
IGST Levy: 5%
Fuente: Icegate.com/Indian Trade Portal/Macmap

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Singapur	420100	Artículos de talabartería o guarnicionería para todos los animales, incluidos los tiros, traíllas, rodilleras, bozales, sudaderos, alforjas, abrigos para perros y artículos similares, de cualquier materia	No se detectaron barreras u obstáculos	**1)Empresa: ALL TRENDS** Teléfono: (+65) 6844 0463 Website: http://www.alltrends.com.sg/ Persona de Contacto: Sr. Ajay, Senior Manager Idioma: Inglés Email: admin@alltrends.net / alltrendz@gmail.com	**2)Empresa: FOREST CHILD** Teléfono: (+65) 8768 8779 Website: https://forest-child.com/ Persona de contacto: Sra. Dyna, Sales Manager Idioma: Inglés Email: info@forest-child.com	**3) Empresa: MAC TRIM** Teléfono: (+65) 6841 3066 Website: http://mactrim.com/ Persona de contacto: Sr. Mikey, Sales Manager Idioma: Inglés Email: mikey@mactrim.com	**4) Empresa: Grupo Kaybee** Teléfono: (+65) 6549 5288 Website: http://www.grupokaybee.com Persona de contacto: Sr. Govind Karunkaran Idioma: Inglés Email: govind@grupokaybee.com

Condiciones de Acceso

Este producto se encuentra excento de aranceles para su ingreso a Singapur.

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Singapur	420221	Bolsos de mano "carteras", incl. con bandolera o sin asas, con la superficie exterior de cuero natural, cuero o regenerado o cuero charolado	No se detectaron barreras u obstáculos	**1)Empresa: ALL TRENDS** Teléfono: (+65) 6844 0463 Website: http://www.all-trends.com.sg/ Persona de Contacto: Sr. Ajay, Senior Manager Idioma: Inglés Email: admin@alltrends.-net / alltrendz@gmail.-com	**2)Empresa: FOREST CHILD** Teléfono: (+65) 8768 8779 Website: https://fo-rest-child.com/ Persona de contacto: Sra. Dyna, Sales Mana-ger Idioma: Inglés Email: info@fo-rest-child.com	**3) Empresa: MAC TRIM** Teléfono: (+65) 6841 3066 Website: http://mac-trim.com/ Persona de contacto: Sr. Mikey, Sales Manager Idioma: Inglés Email: mikey@mactrim.-com	**4) Empresa: Grupo Kaybee** Teléfono: (+65) 6549 5288 Website: http://www.grupokay-bee.com Persona de contacto: Sr. Govind Karunkaran Idioma: Inglés Email: govind@gru-pokaybee.com

Condiciones de Acceso

Este producto se encuentra excento de aranceles para su ingreso a Singapur.

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Singapur	420330	Cintos, cinturones y bandoleras, de cuero natural cuero regenerado	No se detectaron barreras u obstáculos	**1)Empresa: ALL TRENDS** Teléfono: (+65) 6844 0463 Website: http://www.alltrends.com.sg/ Persona de Contacto: Sr. Ajay, Senior Manager Idioma: Inglés Email: admin@alltrends.net / alltrendz@gmail.com	**2)Empresa: FOREST CHILD** Teléfono: (+65) 8768 8779 Website: https://forest-child.com/ Persona de contacto: Sra. Dyna, Sales Manager Idioma: Inglés Email: info@forest-child.com	**3) Empresa: MAC TRIM** Teléfono: (+65) 6841 3066 Website: http://mactrim.com/ Persona de contacto: Sr. Mikey, Sales Manager Idioma: Inglés Email: mikey@mactrim.com	**4) Empresa: Grupo Kaybee** Teléfono: (+65) 6549 5288 Website: http://www.grupokaybee.com Persona de contacto: Sr. Govind Karunkaran Idioma: Inglés Email: govind@grupokaybee.com

Condiciones de Acceso

Este producto se encuentra excento de aranceles para su ingreso a Singapur.

CURTIEMBRE

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Singapur	420500	Las demás manufacturas de cuero natural o cuero regenerado	No se detectaron barreras u obstáculos	**1)Empresa: ALL TRENDS** Teléfono: (+65) 6844 0463 Website: http://www.all-trends.com.sg/ Persona de Contacto: Sr. Ajay, Senior Manager Idioma: Inglés Email: admin@alltrends.-net / alltrendz@gmail.-com	**2)Empresa: FOREST CHILD** Teléfono: (+65) 8768 8779 Website: https://fo-rest-child.com/ Persona de contacto: Sra. Dyna, Sales Mana-ger Idioma: Inglés Email: info@fo-rest-child.com	**3) Empresa: MAC TRIM** Teléfono: (+65) 6841 3066 Website: http://mac-trim.com/ Persona de contacto: Sr. Mikey, Sales Manager Idioma: Inglés Email: mikey@mactrim.-com	**4) Empresa: Grupo Kaybee** Teléfono: (+65) 6549 5288 Website: http://www.grupokay-bee.com Persona de contacto: Sr. Govind Karunkaran Idioma: Inglés Email: govind@gru-pokaybee.com

Condiciones de Acceso

Este producto se encuentra excento de aranceles para su ingreso a Singapur.

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Alemania	4202 11 10	Baúles, maletas (valijas) y maletines, incluidos los de aseo y los porta documentos, portafolios (carteras de mano), cartapacios y continentes similares	Las empresas promueven su compromiso con el medio ambiente y muchas indican cumplir con sus porductos con el reglamento REACH ("Registro, Evaluación, Autorización y Restricción de Sustancias Químicas") de la Unión Europea que fue promulgado con el fin de mejorar la protección de la salud humana y el medio ambiente contra los riesgos que pueden surgir de las sustancias químicas. Las pieles procesadas son controladas por expertos del Grupo PFI (Instituto de Pruebas e Investigación Pirmasens e.V.). El uso y desecho de productos químicos producto de la curtiembre bedería cumplir con las normas europeas en todo el mundo. El uso de cuero ecológico (Eco-Leder o Öko-Leder) gana cada vez más importancia como materia prima de producción sostenible. El valor del producto radica en el trato responsable de las personas y la naturaleza en el proceso de fabricación y en la calidad del producto final. La curtiembre ecológica se relaciona a: 1. Minimizar las sustancias peligrosas para el medio ambiente durante el curtido. 2. Reducción en la producción de procesos y condiciones ambientalmente dañinas. Depuración de aguas residuales, recuperación de aditivos químicos (recuperación de cromo). Uso económico de energía y materias primas durante la producción. 3. Condiciones de trabajo seguras y socialmente aceptables en la curtiembre 4. Condiciones laborales seguras y socialmente aceptables en los procesos productivos posteriores 5. Producto final biodegradable de alta calidad con el acabado más natural posible.	**1) iMPEX Lederwaren Import-Export GmbH** Im Weidig 11 63785 Obernburg Tel +49(0)6022 6197-15 Fax +49(0)6022 6197-21 Mail: manuel.komo@impex-lederwaren.de Internet: https://shop.impex-lederwaren.de Gerente: Manuel Komo **1) PFIFF Pfitzner Reitsport GmbH & Co. KG -** www.pfiff.com - zentrale@pfiff.com	**2) Hans-Jürgen Pfeifle HJP Kleinlederwaren e. K.** Achenweg 2c 83454 Anger Tel.: +49(0) 8656 1780 Fax: +49(0) 8656 1059 E-Mail: hjp.pfeifle@t-online.de Internet: https://www.hjp-pfeifle.com Gerente: Hans-Jürgen Pfeifle **2) E. J. Kluth GmbH & Co KG -** www.ejkluth.-de - info@ejkluth.de	**3) S + W Vertriebs GmbH & Co KG** c/o koffer-direkt.de Max-Planck-Ring 17 46049 Oberhausen Tel.: +49 203 80481315 E-Mail: info@koffer-direkt.de Internet: https://www.koffer-direkt.de Gerente: Philip Schmersal Especialista en venta online **3) Elsen + Hemer Fatex GmbH -** www.elsen-hemer.de - info@elsen-hemer.-de	**4) Roberto Design International** GmbH Breitlerstraße 40 - 42 55566 Bad Sobernheim Tel.: +49 6751 9350-0 Fax: +49 6751 9350-50 Mail: info@roberto-design.com Internet: https://www.roberto-design.com/ Gerente: Horst Weber **4) Bense & Eicke GmbH & Co. KG -** www.bense-eicke.de - info@bense-eicke.de	**5) JCC Ledermoden Vertriebs GmbH** Herr Horst Christel Sirnauer Strasse 52 DE-73779 Deizisau Telefon: +49 7153 / 83 29 – 0 Fax: +49 7153 / 83 29 – 10 Mail: info@jcc.de Intrnet: http://www.jcc.de Gerentes: Horst Christel, Walter Christel **5) Heiko Kappey Sattlereibedarf + Lederhandel -** www.kappey.de - info@kappey.de

Condiciones de Acceso

Regulaciones de Importación / Normas De Ingreso
Directiva de la UE (2002/61/EEC) que limita la comercialización y el uso de determinadas sustancias y preparados peligrosos (colorantes azoicos) en productos textiles y de cuero. Esta directiva restringe uso de ciertas sustancias y preparaciones peligrosas (colorantes que contengan arilamidas) en textiles y cuero. La legislación rige para productores textiles, productos de cuero, zapatos, juguetes, muebles, artículos decorativos, joyería y accesorios.
Impuestos Internos: IVA del 16% en forma excepcional para lo que resta del año 2020. Normalmente es de 19%.
Posición Arancelaria 4202 11 10 : Baúles, maletas (valijas) y maletines, incluidos los de aseo y los porta documentos, portafolios (carteras de mano), cartapacios y continentes similares
Derecho de terceros países 3%
(Base de datos arancelaria) - European Commission)

(Fuente: TARIC

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Alemania	4202 21 00	Bolsos de mano (carteras), incluso con bandolera o sin asas	Las empresas promueven su compromiso con el medio ambiente y muchas indican cumplir con sus porductos con el reglamento REACH ("Registro, Evaluación, Autorización y Restricción de Sustancias Químicas") de la Unión Europea que fue promulgado con el fin de mejorar la protección de la salud humana y el medio ambiente contra los riesgos que pueden surgir de las sustancias químicas. Las pieles procesadas son controladas por expertos del Grupo PFI (Instituto de Pruebas e Investigación Pirmasens e.V.). El uso y desecho de productos químicos producto de la curtiembre bedería cumplir con las normas europeas en todo el mundo. El uso de cuero ecológico (Eco-Leder o Öko-Leder) gana cada vez más importancia como materia prima de producción sostenible. El valor del producto radica en el trato responsable de las personas y la naturaleza en el proceso de fabricación y en la calidad del producto final. La curtiembre ecológica se relaciona a: 1. Minimizar las sustancias peligrosas para el medio ambiente durante el curtido. 2. Reducción en la producción de procesos y condiciones ambientalmente dañinas. Depuración de aguas residuales, recuperación de aditivos químicos (recuperación de cromo). Uso económico de energía y materias primas durante la producción. 3. Condiciones de trabajo seguras y socialmente aceptables en la curtiembre 4. Condiciones laborales seguras y socialmente aceptables en los procesos productivos posteriores 5. Producto final biodegradable de alta calidad con el acabado más natural posible.	**1) iMPEX Lederwaren Import-Export GmbH** Im Weidig 11 63785 Obernburg Tel +49(0)6022 6197-15 Fax +49(0)6022 6197-21 Mail: manuel.komo@impex-lederwaren.de Internet: https://shop.impex-lederwaren.de Gerente: Manuel Komo **1) PFIFF Pfitzner Reitsport GmbH & Co. KG -** www.pfiff.com - zentrale@pfiff.com	**2) Hans-Jürgen Pfeifle HJP Kleinlederwaren e. K.** Achenweg 2c 83454 Anger Tel.: +49(0) 8656 1780 Fax: +49(0) 8656 1059 E-Mail: hjp.pfeifle@t-online.de Internet: https://www.hjp-pfeifle.com Gerente: Hans-Jürgen Pfeifle **2) E. J. Kluth GmbH & Co KG -** www.ejkluth.-de - info@ejkluth.de	**3) S + W Vertriebs GmbH & Co KG** c/o koffer-direkt.de Max-Planck-Ring 17 46049 Oberhausen Tel.: +49 203 80481315 E-Mail: info@koffer-direkt.de Internet: https://www.koffer-direkt.de Gerente: Philip Schmersal Especialista en venta online **3) Elsen + Hemer Fatex GmbH -** www.elsen-hemer.de - info@elsen-hemer.-de	**4) Roberto Design International** GmbH Breitlerstraße 40 - 42 55566 Bad Sobernheim Tel.: +49 6751 9350-0 Fax: +49 6751 9350-50 Mail: info@roberto-design.com Internet: https://www.roberto-design.com/ Gerente: Horst Weber **4) Bense & Eicke GmbH & Co. KG -** www.bense-eicke.de - info@bense-eicke.de	**5) JCC Ledermoden Vertriebs GmbH** Herr Horst Christel Sirnauer Strasse 52 DE-73779 Deizisau Telefon: +49 7153 / 83 29 – 0 Fax: +49 7153 / 83 29 – 10 Mail: info@jcc.de Intrnet: http://www.jcc.de Gerentes: Horst Christel, Walter Christel **5) Heiko Kappey Sattlereibedarf + Lederhandel -** www.kappey.de - info@kappey.de

Condiciones de Acceso

Regulaciones de Importación / Normas De Ingreso
Directiva de la UE (2002/61/EEC) que limita la comercialización y el uso de determinadas sustancias y preparados peligrosos (colorantes azoicos) en productos textiles y de cuero. Esta directiva restringe uso de ciertas sustancias y preparaciones peligrosas (colorantes que contengan arilamidas) en textiles y cuero. La legislación rige para productores textiles, productos de cuero, zapatos, juguetes, muebles, artículos decorativos, joyería y accesorios.
Impuestos Internos: IVA del 16% en forma excepcional para lo que resta del año 2020. Normalmente es de 19%. Posición
Arancelaria 4202 21 00: Bolsos de mano (carteras), incluso con bandolera o sin asas
Derecho de terceros países 3% (Fuente:
TARIC (Base de datos arancelaria) - European Commission)

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Alemania	4203 100	Prendas de cuero	Las empresas promueven su compromiso con el medio ambiente y muchas indican cumplir con sus porductos con el reglamento REACH ("Registro, Evaluación, Autorización y Restricción de Sustancias Químicas") de la Unión Europea que fue promulgado con el fin de mejorar la protección de la salud humana y el medio ambiente contra los riesgos que pueden surgir de las sustancias químicas. Las pieles procesadas son controladas por expertos del Grupo PFI (Instituto de Pruebas e Investigación Pirmasens e.V.). El uso y desecho de productos químicos producto de la curtiembre bedería cumplir con las normas europeas en todo el mundo. El uso de cuero ecológico (Eco-Leder o Öko-Leder) gana cada vez más importancia como materia prima de producción sostenible. El valor del producto radica en el trato responsable de las personas y la naturaleza en el proceso de fabricación y en la calidad del producto final. La curtiembre ecológica se relaciona a: 1. Minimizar las sustancias peligrosas para el medio ambiente durante el curtido. 2. Reducción en la producción de procesos y condiciones ambientalmente dañinas. Depuración de aguas residuales, recuperación de aditivos químicos (recuperación de cromo). Uso económico de energía y materias primas durante la producción. 3. Condiciones de trabajo seguras y socialmente aceptables en la curtiembre 4. Condiciones laborales seguras y socialmente aceptables en los procesos productivos posteriores 5. Producto final biodegradable de alta calidad con el acabado más natural posible.	**1) JCC Ledermoden Vertriebs GmbH** **Herr Horst Christel** Sirnauer Strasse 52 DE-73779 Deizisau Telefon: +49 7153 / 83 29 – 0 Fax: +49 7153 / 83 29 – 10 Mail: info@jcc.de Intrnet: http://www.jcc.-de Gerentes: Horst Christel, Walter Christel	**2) Werner Christ GmbH** **Werner-Christ-Straße 2** 56283 Gondershausen Telefon: +49(0)6745-181-0 Telefax: +49 (0)6745-181-175 E-Mail: info@werner-christ.com Internet: www.werner-christ.com Gerentes: Walter Christ, Katharina Christ-Schmid	**3) CONTIGO Fairtrade GmbH** **Wilhelm-Lambre-**cht-Straße 3 37079 Göttingen Tel. +49 551 / 2 09 21 - 0 Fax +49 551 / 2 09 21 - 28 Mail: info@contigo.de Internet: https://contigo.de/ Gerentes: Ingo Herbst / Ralph Wüstefeld	**4) Ledermode Wagner GmbH** Gutenbergstr. 23-25 67549 Worms Deutschland Tel.: 0049 6241/25234 Fax: 0049 6241/22264 Mail: info@leder-wagner.de Impresum: www.leder-wagner.de Gerente: Dipl.-Kfm. Harry Wagner	**5) Be Noble** **Dyker Weg 34** 41066 Mönchengladbach Tel. 0049 2161 2708660 Mail: customer.service@-be-noble.de Internet: www.be-noble.de Gerente: Elisabeth Jakobs

Condiciones de Acceso

Regulaciones de Importación / Normas De Ingreso
Directiva de la UE (2002/61/EEC) que limita la comercialización y el uso de determinadas sustancias y preparados peligrosos (colorantes azoicos) en productos textiles y de cuero. Esta directiva restringe uso de ciertas sustancias y preparaciones peligrosas (colorantes que contengan arilamidas) en textiles y cuero. La legislación rige para productores textiles, productos de cuero, zapatos, juguetes, muebles, artículos decorativos, joyería y accesorios.
Impuestos Internos: IVA del 16% en forma excepcional para lo que resta del año 2020. Normalmente es de 19%. Posición
Arancelaria 4202 21 00: Bolsos de mano (carteras), incluso con bandolera o sin asas
Derecho de terceros países 3% (Fuente:
TARIC (Base de datos arancelaria) - European Commission)

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Alemania	4203 30	Cintos, cinturones y bandoleras	Las empresas promueven su compromiso con el medio ambiente y muchas indican cumplir con sus porductos con el reglamento REACH ("Registro, Evaluación, Autorización y Restricción de Sustancias Químicas") de la Unión Europea que fue promulgado con el fin de mejorar la protección de la salud humana y el medio ambiente contra los riesgos que pueden surgir de las sustancias químicas. Las pieles procesadas son controladas por expertos del Grupo PFI (Instituto de Pruebas e Investigación Pirmasens e.V.). El uso y desecho de productos químicos producto de la curtiembre bedería cumplir con las normas europeas en todo el mundo. El uso de cuero ecológico (Eco-Leder o Öko-Leder) gana cada vez más importancia como materia prima de producción sostenible. El valor del producto radica en el trato responsable de las personas y la naturaleza en el proceso de fabricación y en la calidad del producto final. La curtiembre ecológica se relaciona a: 1. Minimizar las sustancias peligrosas para el medio ambiente durante el curtido. 2. Reducción en la producción de procesos y condiciones ambientalmente dañinas. Depuración de aguas residuales, recuperación de aditivos químicos (recuperación de cromo). Uso económico de energía y materias primas durante la producción. 3. Condiciones de trabajo seguras y socialmente aceptables en la curtiembre 4. Condiciones laborales seguras y socialmente aceptables en los procesos productivos posteriores 5. Producto final biodegradable de alta calidad con el acabado más natural posible.	**1) Pionera-Design Original Pologürtel aus Argentinien** Kieler Straße 130 25474 Bönningstedt Telefon: (040) 982 683 56 Fax: (040) 982 683 57 Mail: shop@pionera-design.de Internet: https://www.pionera-design.de Gerente: Daniel Blank	**2) Don Fernandez - Betriebsstätte der Avella GmbH** Stadtblick 5 18059 Papendorf Tel: + 49 381 4010693 info@avella-concept.-de Tel. + 49 (0) 381 4010693 Internet: https://www.-don-fernandez.com/ Gerente: Dr. Peter Zeggel	**3) iMPEX Lederwaren Import-Export GmbH Im Weidig 11** 63785 Obernburg Tel +49(0)6022 6197-15 Fax +49(0)6022 6197-21 Mail: manuel.komo@impex-lederwaren.de Internet: https://shop.impex-lederwaren.de Gerente: Manuel Komo	**4) Hans-Jürgen Pfeifle HJP Kleinlederwaren e. K.** Achenweg 2c 83454 Anger Tel.: +49(0) 8656 1780 Fax: +49(0) 8656 1059 E-Mail: hjp.pfeifle@t-online.de Internet: https://www.hjp-pfeifle.com Gerente: Hans-Jürgen Pfeifle	**5) S + W Vertriebs GmbH & Co KG** c/o koffer-direkt.de Max-Planck-Ring 17 46049 Oberhausen Tel.: +49 203 80481315 E-Mail: info@koffer-direkt.de Internet: https://www.koffer-direkt.de Gerente: Philip Schmersal Especialista en venta online

Condiciones de Acceso

Regulaciones de Importación / Normas De Ingreso
Directiva de la UE (2002/61/EEC) que limita la comercialización y el uso de determinadas sustancias y preparados peligrosos (colorantes azoicos) en productos textiles y de cuero. Esta directiva restringe uso de ciertas sustancias y preparaciones peligrosas (colorantes que contengan arilamidas) en textiles y cuero. La legislación rige para productores textiles, productos de cuero, zapatos, juguetes, muebles, artículos decorativos, joyería y accesorios.
Impuestos Internos: IVA del 16% en forma excepcional para lo que resta del año 2020. Normalmente es de 19%.
Posición Arancelaria 4203 30: Cintos, cinturones y bandoleras
Derecho de terceros países. 5%
(Fuente: TARIC (Base de datos arancelaria) - European Commission)

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Dinamarca	41.01	CUEROS Y PIELES EN BRUTO, DE BOVINO (INCLUIDO EL BÚFALO) DE EQUINO (FRESCOS O SALADOS, SECOS, ENCALADOS, PIQUELADOS O CONSERVADOS DE OTRO MODO, PERO SIN CURTIR, APERGAMINAR NI PREPARAR DE OTRA FORMA), INCLUSO DEPILADOS O DIVIDIDOS. Los datos estadísticos muestran que bajo este código nomenclador, Dinamarca, durante los últimos 10 años, ha importado por un valor promedio anual de US$ 59,8 millones. Sin embargo no se detectó un desglose a seis dígitos o más que permitiesen observar las importaciones realizadas conforme a cada subpartida.	Según las fuentes consultadas, no se registran barreras u obstáculos no arancelarios. No obstante, debemos mencionar que DANWATCH, un periódico danés de perfíl investigativo, y con cierto poder lobiísta, o al menos influyente en la opinión pública, ha publicado una serie de artículos, poniendo énfasis tanto en las condiciones laborales como el uso de productos químicos durante los procesos de tratamiento del cuero y/o pieles; tanto en las curtiembres en la India, como en su posterior proceso de manufacturación en China, antes de arribar a Dinamarca como producto elaborado. En tal sentido, destacamos que el trato y bienestar animal es un tema al que se le presta mucha atención en Dinamarca, por lo cual la trazabilidad del producto (desde el animal vivo hasta llegar al zapato por ejemplo) es de mucha relevancia.	**1) LAEDERLAND A/S** Navervej 9 4000 Roskilde Danmark Tel: +45 46 75 57 00 E-mail: info@laederland.dk www.laederland.dk	**2) LEATHER STORE** Strandgade 38 A 1401 København K Danmark Tel: +45 53 63 13 79 E-mail: info@leatherstore.dk www.leatherstore.dk	**3) PEVECETTE A/S** Sadolinsgade 126 5230 Odense M Danmark Tel: +45 66 14 04 22 E-mail: pevecette@pevecette.dk www.pevecette.dk	**4) ELMO LEATHER APS** Strandvej 49 PB 171 5700 Svendborg Danmark Tel: +45 62 21 24 22 E-mail: info@elmoleather.com www.elmoleather.com	**5) LEATHER HOUSE** Skindergade 6 1159 København K Danmark Tel: +45 33 13 88 31 E-mail: info@leatherhouse.eu www.leatherhouse.eu

Condiciones de Acceso

Para los códigos nomencladores 41.01, 41.02 y 41.03 y sus correspondientes subpartidas no se detectaron aranceles de importación. Sí en cambio para algunas de los partidas y subpartidas que se encuentran dentro del rango de las posiciones arancelarias que van de 41.04 a 43.04, dado que se trata de productos con al meos un mínimo de valor agregado . Los valores de estos aranceles varian de 2% a 6,5% generalmente, y para algunos productos especificos pueden llegar a 9,7%.

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Finlandia	430219	Peletería curtida o adobada	No existen obstáculos, barrearas ni limitaciones para el acceso al mercado. En algunos casos, puede haber restricciones o requisitos específicos para la entrada en Finlandia de pieles: para más informacion, consulte https://www.ruokavirasto.fi/en/companies/import-and-export/import/animals-and-animal-products/animal-by-products/	**1) S-Gropu (SOK)** Robert Lakner, responsable de compras Tel. +358 010 76 87039, correo electrónico: robert.lakner@sok.fi	**2) Nahkakunta,** Sra. Taina Rautapuro, directora, tel. +358 20 7109 110, correo electrónico: taina.rautapuro@nahkakunta.fi, www.nahkakun**ta.fi**	**3) Nahkatavara A. Eriksson Oy.** Sr. Rami Lehtonen, Tel. +358 2 8808 660. Correo electrónico: rami.lehtonen@a-eriksson.fi www.a-eriksson.fi	**4) Kokkolan nahka Pasi Örnberg** Director y propietario de la fábrica +358 (0) 40 560 7956 pasi.ornberg@kokkolan.com https://fi.kokkolan.-com/	**5) SUOMEN NAHKA JA OLKAIN OY** info@suomennahka-jaolkain.fi tel. +358 44 986 5315 Pilppulantie 5, 23800 LAITILA

Condiciones de Acceso

Arancel de entrada a la UE: Derecho terceros países (01-01-1999 -) : 2,2 % . DUA. Impuestos (IVA) en Finlandia 24 %

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Finlandia	420100	Sillas de montar de cuero y tiros, bozales y otros artículuos de talabartería.	No hay barreras, pero existen una fuerte tendencia que favorede la compra y consumo de productos nacionales o de proximidad, frente a productos importados de terceros países, lejanos geográficamente. Esto tiene varias causas, entre ellos, aspectos ecológicos y de desarrollo sostenible (minimización de la huella de carbono), así como la confianza en la calidad de los productos locales y de proximidad. Todo lo relacionado con la ganadería genera sensibilidades en cuanto a trato animal responsable y aprovechamiento sustentable de recursos (litros de agua necesarios para la cría y engorde de ganado).	**1) Veljekset Wahlstén** Vieterikatu 1, 15700 Lahti Directora de compras: Minna Viljakainen Teléfono: +358 44 4811 515 Correl electrónico: minna.viljakainen@veljwahlsten.com	**2) Finntack** 33420 Tampere Teléfono: +358 40 175 6068 Correo electrónico: hello@finntack.com Director: Johannes Nevanlinna www.finntack.com	**3) Helsingin Ratsutarvike Oy** Aleksanterinkatu 9 a 10 15110 LAHTI Teléfono: +358 44-0539211 Correo electrónico: info@helsinginratsutarvike.fi Directora: Katja Tuulikki Kolu http://www.helsinginratsutarvike.fi/	**4) Valjaspuoti** Etu-Hankkion katu 20 33700 Tampere Teléfono: +358 40 456 1242 Correo electrónico: info@valjaspuoti.com Director: Olli-Pekka Virtanen Internet: www.valjaspuoti.com	**5) Hipposport** Kilonkartanontie 2 02610 Espoo Teléfono: +358 9 541 9116 Correo elctrónico: ratsastus@hipposport.fi Directora: Virve Katriina Ruutu-Martikainen Internet: www.hipposport.fi

Condiciones de Acceso

Importación a la UE: Derecho terceros países (01-01-2005 -) : 2.70 %. IVA en Finlandia 24 %

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Francia	420100	Manufacturas cuero - Artículos de talabartería o guarnicionería para todos los animales, incluidos los tiros, traíllas, rodilleras, bozales, sudaderos, alforjas, abrigos para perros y artículos similares, de cualquier materia	No existen barreras reportadas en SIBEA. En Francia existe un lobby ecologista-ambientalista fuerte. Resulta importante para los productos derivados del cuero la presentación de la "historia" del producto, el origen del mismo y su modo de producción. A nivel general, el consumidor promedio tiene una fuerte conciencia de "compre nacional".	**1) J.O.IMPORT** (sillas para montar y correas para animales de cuero) CHE DE LA HOUSSOYE 62870 BUIRE-LE-SEC France +33 3 21 06 29 39 Fax +33 3 21 06 29 40	**2) ATELIER MEYER SELLES ""AMS""** (sillas para montar y correas para animales de cuero) 24 RUE DE BOSTON 16100 COGNAC France +33 5 45 35 10 67 http://www.meyerselles.com	**3) MICHEL BRANDY ET FILS** 56 RUE HOULES 81200 MAZAMET France +33 5 63 61 82 67 http://www.brandy-group.fr	**4) VITAKRAFT SIMON** LOUIS LABO VETERINAIRE 1 RTE D'ARPAJON 91680 BRUYE-RES-LE-CHATEL France +33 1 69 26 87 00 http://www.vitakraft.-com http://www.vitakraft.fr

Condiciones de Acceso

Arancel del 2.7% en su ingreso a la UE, salvo los hechos a mano, que pagan un 0% en virtud de Contingente arancelario:
https://ec.europa.eu/taxation_customs/dds2/taric/measures.jsp?Lang=es&SimDate=20200818&Area=AR&MeasType=&StartPub=&EndPub=&MeasText=&GoodsText=&op=&Taric=4201&search_text=goods&textSearch=&LangDescr=es&OrderNum=&Regulation=&measStartDat=&measEndDat=

Consulta de trámites en: https://trade.ec.europa.eu/tradehelp/es

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores	
Francia	420330	Cintos, cinturones y bandoleras	No existen barreras reportadas en SIBEA. En Francia existe un lobby ecologista-ambientalista fuerte. Resulta importante para los productos derivados del cuero la presentación de la "historia" del producto, el origen del mismo y su modo de producción. A nivel general, el consumidor promedio tiene una fuerte conciencia de "compre nacional".	**1) ESCADA FRANCE,** Distribuidor mayorista de accesorios de cuero, entre otras cosas 7 RUE DARCET - 75017 PARIS 17 France Julie Pech, Responsable Comercial: julie.pech@escada.com +33 1 42 89 83 45 http://www.escada.com	**2) CITIME FRANCE** Distribuidor mayorista de accesorios de cuero, entre otras cosas 162 RUE DU FAUBOURG SAINT HONORE 75008 PARIS 8 France +33 1 45 61 54 00 http://www.citime.fr

Condiciones de Acceso

Arancel del 5% en su ingreso a la UE; 0% para los hechos a mano (4203300010), en virtud de Contingente arancelario: https://ec.europa.eu/taxation_customs/dds2/taric/measures.jsp?Lang=es&SimDate=20170820&Area=AR&MeasType=&StartPub=&EndPub=&MeasText=&GoodsText=&op=&Taric=420330&search_text=goods&textSearch=&LangDescr=es&OrderNum=&Regulation=&measStartDat=&measEndDat=

Consulta de trámites en: https://trade.ec.europa.eu/tradehelp/es

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores
Francia	420221	Bolsos de mano (carteras), incluso con bandolera o sin asas : - Con la superficie exterior de cuero natural o cuero regenerado	No existen barreras reportadas en SIBEA. En Francia existe un lobby ecologista-ambientalista fuerte. Resulta importante para los productos derivados del cuero la presentación de la "historia" del producto, el origen del mismo y su modo de producción. A nivel general, el consumidor promedio tiene una fuerte conciencia de "compre nacional".	**1)JEAN LOUIS FOURES Les ateliers FOURés** 27 AV GAY LUSSAC 81300 GRAULHET France +33 5 63 34 79 26 Fax +33 5 63 34 27 19 http://www.lesateliersfoures.fr Artículos de viaje y bolsos de cuero Pequeños artículos de cuero (carteras, etc.)

Condiciones de Acceso

Arancel del 3% en su ingreso a la UE; 0% para los hechos a mano, en virtud de contigente arancelario: ://ec.europa.eu/taxation_customs/dds2/taric/measures.jsp?Lang=es&SimDate=20170820&Area=AR&MeasType=&StartPub=&EndPub=&MeasText=&GoodsText=&op=&Taric=420221&search_text=goods&textSearch=&LangDescr=es&OrderNum=&Regulation=&measStartDat=&measEndDat=

Consulta de trámites en: https://trade.ec.europa.eu/tradehelp/es

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Francia	420231	Artículos de bolsillo o de bolso de mano (carteras) Con la superficie exterior de cuero natural o cuero regenerado	No existen barreras reportadas en SIBEA. En Francia existe un lobby ecologista-ambientalista fuerte. Resulta importante para los productos derivados del cuero la presentación de la "historia" del producto, el origen del mismo y su modo de producción. A nivel general, el consumidor promedio tiene una fuerte conciencia de "compre nacional".	**1)FOSSIL FRANCE** PEQUEÑA MARROQUINERÍA RUE DU MARTELBERG 67700 MONSWILLER France +33 3 88 02 18 00 http://www.fossil.fr	**2)C.C.M. (PRODUCTOS DE CUERO)** 182 AV PAUL VAILLANT COUTURIER 182 A 188 93120 LA COURNEUVE France +33 1 49 92 88 88 Fax +33 1 49 92 88 89 Pequeña marroquinería	**3)MD-KDO** 2 B RUE PAUL HENRI SPAAK 77400 SAINT-THI-BAULT-DES-VIGNES France +33 1 60 35 47 50 Fax +33 1 60 35 47 55 http://www.md-kdo.-com Pequeña marroquinería	**4)JLP** 22 Rue Beaurepaire 75010 PARIS 10 France Fax +33 1 42 38 31 74France +33 1 42 06 13 54 Artículos de cuero (sin especificar)

Condiciones de Acceso

Arancel del 3% en su ingreso a la UE; salvo aquellos productos fabricados a mano, que esán exentos en virtud de contingente arancelario (0%)
https://ec.europa.eu/taxation_customs/dds2/taric/measures.jsp?Lang=es&SimDate=20170820&Area=AR&MeasType=&StartPub=&EndPub=&MeasText=&GoodsText=&op=&Taric=420231&search_text=goods&textSearch=&LangDescr=es&OrderNum=&Regulation=&measStartDat=&measEndDat=

Consulta de trámites en: https://trade.ec.europa.eu/tradehelp/es

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Italia	410441	CUEROS Y PIELES DE BOVINO (INCLUIDOS BUFALOS O SIMILARES EN ESTADO SECO Y AFEITADO)	Al momento no fueron identificadas barreras que pudieran limitar/obstaculizar la presencia de productos argentinos	**1)Conceria La Veneta** Spa Via del Lavoro, 34 36071 Arzignano (VI), ITALY Tel. +39 0444 473911 E-mail: info@concerialaveneta.com. Contacto: Davide dal Ferrero (davide.dalferro@concerialaveneta.com)	**2)B.C.N CONCERIE SpA** Via E. Fermi,, 25 - 56029 S. Croce Sull'Arno - Pisa Tel: 0571-31151 - Fax: 0571-35631 Email: info@bcn.it renzolupi@bcn.it Web.: www.bcn.it Contacto Renzo Lupi	**3)DIMAR CONCERIA Srl** Via dell'Economia, 21 - 36050 Montorso Vicentino – Vicenza Tel: 0444-685442 - Fax: 0444-686138 Email: amministrazione@dimar.com dimar@dimar.com Web.: www.dimar.com Contacto Ivano ivano@dimartannery.-com	**4) EMMEDUE CONCERIA Srl** Via Quinta Strada, 12 - 36071 Arzignano - Vicenza Tel: 0444-452012 - Fax: 0444-674126 Email: info@conceriaemmedue.com Web.: http://www.conceriaemmedue.com Contacto Familia Marana	**5) RINO MASTROTTO GROUP SpA** Via Dell'Artigianato, 100 - 36070 Trissino - Vicenza Tel.: 0445 969696 - Fax.: 0445 969697 Email: info@rinomastrottogroup.com Web: www.rinomastrottogroup.com Contacto Rino Mastrotto

Condiciones de Acceso

Arancel Terceros Paises: 0% Impuesto Valor Agregado : 22%

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Italia	4203 420310	PRENDAS Y COMPLEMENTOS (ACCESSORIOS), DE VESTIR, DE CUERO NATURAL O CUERO REGENERADO PRENDAS DE VESTIR	Al momento no fueron identificadas barreras que pudieran limitar/obstaculizar la presencia de productos argentinos	**1)DEA COSMA SRL IMPORT EXPORT** Via Dalmazia, 54/56 60126 ANCONA Tel. 0039 071 44888 Fax. 0039 071/ 44885 Web: www.deacosma.-com Email: info@deacosma.-com Contacto: Ufficio Commerciale	**2)RINO MASTROTTO GROUP S.p.A** Via Dell'Artigianato 100 - 36070 TRISSINO (VI) Tel.: 0039 0445 969696 – Fax: 0039 0445 969697 Email: info@rinomastrottogroup.com Web: www.rinomastrottogroup.com Contacto: Ufficio Commerciale	**3)CONCERIA STEFANIA S.p.a.** Viale Magenta 159 IALE – 20022 CASTANO PRIMO (MI) Tel.: 0039 0331 889300 – Fax: 0039 0331 889370 Email: stefania@stefania.it Web: www.stefania.it Contacto: Ufficio Commerciale	**4) ROSSETTI LEATHER GROUP SPA** Via Cavour 62 – PO Box 63 - 36071 ARZIGNANO (VICENZA) Tel.: 0039 0444 673608 – Fax.: 0039 0444 675666 Email: rossetti@rossetti-leather.com Web: www.rossetti-leather.com Contacto: Elena Pertrezova Potsolo	**5) UNIONPELLI** Via 5° Strada 13/15 – 36071 ARZIGNANO – VICENZA Tel: 0039 0444 451575 – Fax.:0039 0444 452269 Email: info@unionpelli.-com Web: www.unionpelli.-com Contacto: Ufficio Commerciale

Condiciones de Acceso

Arancel Terceros Paises: 4% Impuesto Valor Agregado : 22%

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Italia	420330	(ACCESSORIOS) CINTURONES	Al momento no fueron identificadas barreras que pudieran limitar/obstaculizar la presencia de productos argentinos	**1)DON QUIJOTE VSRL** Corso Garibaldi, 53 20121 MILANO Tel.: 0039 02 861061 Cel.: 0039 348 7066978 E-mail: info@donquijote.it Web.: www.donquijote.it Contacto: Michael Sattler	**2)BASTIANELLI S.r.l.** Via G.Rossa – Villa Filippo 9 62015 – Monte San Giusto - MACERATA Tel. 0039 0733 837119 /120 Fax. 0039 0733 539904 E-mail: info@bastianelli.com Web.: www.eccelenzeitaliane.com/unbound/-bastianelli-srl	**3)COMPAGNIA DEL VIAGGIO SRL** Via Senna 16/18 – Loc Osmannoro 50019 SESTO FIORENTINO – FIRENZE Tel. 0039 055 318614 Fax 0039 055 318045 Email: info@compagniadelviaggio.it Web: www.compagiadelviaggio.it Contacto: Ufficio Commerciale	**4) D&D LA CERTOSA FIRENZE** Via Colle Ramole 9 – 50029 Loc. Bottai Impruneta FI Tel: 0039 055 237221 – Fax 0039 055 2374950 Email: commerciale@-dedfirenze.com Web: www.dedfirenze.-com Conctacto: Ufficio Commerciale	**5) BEI & REALI Snc** Via Monte Bianco 71/73 00141 Roma Tel: 0039 06 8719 2701 – Fax 0039 06 87192701 Email: beireli@beireali.it Web: www.beireali.it Conctacto: Antonio e Alessandro Reali

Condiciones de Acceso

Arancel Terceros Paises: 5% Impuesto Valor Agregado : 22%

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Islandia	4302.1902 4302.1905	Pieles de ovino curtidas P. A. local / Pieles curtidas o adobadas de bovinos P. A. local	No figuran	**1)Hvítlist hf.** - dirección: Krókhálsi 3, 110 Reykjavik. Tel.: +354 569 1900 - vitlist@hvitlist.is - http://www.hvitlist.is/-vorur/handverksdeild/le-dur-og-lodskinn	**2)Zenus** - dirección: Víkurhvarf 2 203 Kópavogur. Tel.: +354 554 2450 zenus@zenus.is - https://zenus.is/	**3)Eggert Jóhannsson** feldskeri ehf - dirección: Skólavörðustígur 38, 101 Reykjavík- Tel.: +354 551 1121 - eggert@furrier.is - http://www.furrier.is

Condiciones de Acceso

Para los productos de los encabezado 4302, 4303 y 4304 el arancel add valorem es 0. No figuran otros tipos de aranceles en el nomenclador islandés. Se puede consultar información en el sitio oficial de aduanas de Islandia : https://www.tollur.is/library/English/Customs-Tariff/Customs%20Tariff%202017%20version%203.pdf

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Islandia	4201.00	Artículos de talabartería o guarnicionería para todos los animales -	No figuran	**1)Lífland ehf. - Lyngháls 3, 110 Reykjavík.** Tel.: +354 354 540 1125 - lifland@lifland.is - http://www.lifland.is/en	**2)Kaupfélag Borgfirðinga -** Egilsholti 1, 310 Borgarnes. Tel.: +354 430 5500 - verslun@kb.is - https://www.kb.is/products/reidtygi	**3)Dýrabær ehf.** Tel.: +354 511 2022 - dyrabaer@dyrabaer.is - https://dyrabaer.is/hundar/halsolar-og-taumar/beisli-1

Condiciones de Acceso

Para los productos de la P.A. encabezado 4201.00, el arancel add valorem es 0. No figuran otros tipos de aranceles en el nomenclador islandés. Se puede consultar información en el sitio oficial de aduanas de Islandia : https://www.tollur.is/library/English/Customs-Tariff/Customs%20Tariff%202017%20version%203.pdf

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Portugal	4104 41	Cueros bovinos para la industria del calzado y manufacturas de cuero Cueros plena flor sin dividir; divididos con la flor	No hay registro de medidas en el SIBEA sobre Cap. 41 pieles y cueros.	**1)Lamifil - Indústria e Comércio de Couros, Lda** Vale Pardinho - Apartado 78 2384-909 ALCANENA Tel: 249890003 Fax: 249890066 Contacto: Sr. Jimmy Frazão E-mail: lamifil.lda@mail.-telepac.pt	**2)RIBACOURO - COMÉRCIO INTERNACIONAL DE COUROS LDA** Rua Dr. Manuel de Arriaga, nº212 2380-070 Alcanena - Portugal Tel.: +351 249 882 626 Fax: +351 249 882 858 Cel. +917 209 924 Contacto: Pedro Marques email: ribacouro@mail.-telepac.pt	**3)Marsipel - Indústria de Curtumes, SA** Avenida Joaquim Pereira Henriques, 6 - Apartado 10 2384-909 ALCANENA Tel: 249887120 Fax: 249887128 Contacto: Lucília Marques (Administradora) E-mail: : marsipel@-mail.telepac.pt www.marsipel.pt	**4)SOFTYPELE, LDA** Rua da Pedra Verde N 124 E 3700-703 Macieira de Sarnes Telf.: 351 256 066 100 geral@softypele.com Contacto: Jorge Oliveira www.softypele.com	**5)JOSE MANUEL PIMENTA DA SILVA & C.ª, LDA** Apartado 1007 – Felgueiras Cabeça de Porca – Sendim 4610-733 SENDIM FLG PORTUGAL Te. (351) 255 318 230 Fax: (351) 255 318 238 E-mail: solpre.solas@mail.-telepac.pt Contacto: Sr Joaquim Carvalho

Condiciones de Acceso

Régimen de importación: libre
Derechos arancelarios: 6,5 %
Requisitos a Cumplir
No hay condiciones específicas a señalar que regulen la entrada del producto al mercado.
Es importante la Certificación de Calidad de fabricación como la Norma ISO 9002.
IMPUESTOS INTERNOS: Continente: IVA, 23%, Región Autónoma de Madeira: IVA, 22%,
Región Autónoma de Azores: IVA, 18%

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Suecia	42010010	Manufacturas de cuero Artículos de talabartería o guarnicionería p/todos los animales,de cuero natural o regenerado Sillas de montar de cuero natural, hechos a mano	No identificadas	**1)Svensk Ridsport** https://www.svenskridsport.com/ webb@svenskridsport.com +46 300 72558	**2)Strömsholms Ridsportbutik** https://www.stromsholmssadelmakeri.se/en info@stromsholmssadelmakeri.se +46 220 43300	**3)"Hööks Hästsport** https://www.hooks.se/ order@hooks.se +46 33-20 51 40"	**4) Equestrian Stockholm** https://equestrianstockholm.com/ info@equestrianstockholm.com +46 8 619 0080	**5) Taur** https://www.taur.se/ info@taur.se

Condiciones de Acceso

Según TARIC UE:
Derecho terceros países (Desde 01-01-2005) : 2.70 %

CURTIEMBRE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Suecia	42050090	Manufacturas de cuero Baúles, maletas (valijas), maletines, incluidos los de aseo y los portadocumentos, portafolios (carteras de mano), cartapacios, fundas y estuches para gafas (anteojos), binoculares, cámaras fotográficas o cinematográficas, instrumentos musicales o armas y continentes similares. Las demás manufacturas de cuero natural o cuero regenerado	No identificadas	**1)Ecco** https://se.ecco.com contact@ecco.com	**2)Saddler** www.saddler.com customer.support@saddler.com +46 300 154 00	**3) Nevotex** www.nevotex.se info@nevotex.se +46 380 55 38 00	**4) Baron** www.baron.se info@baron.se +46 8 23 43 03	**5) Accent** www.accent.se kundservice@accent.se

Condiciones de Acceso

Según TARIC UE:
Derecho terceros países (Desde el 01-01-2007): 2.50 %



EQUIPAMIENTO MÉDICO

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Vietnam	9018.32 Agujas tubulares de metal y agujas de sutura, para uso médico 9018.32.00 - Agujas de biopsia - Pistolas de biopsia. 9018.39 Agujas, catéteres, cánulas e instrumentos símil., para uso médico (exc. jeringas, agujas tubulares de metal y agujas de sutura) 9018.39.90 Vaina 9021.90 - Aparatos que lleve la propia persona o se le implanten para compensar un defecto o incapacidad (excl. artículos y aparatos de prótesis, así como audífonos y estimuladores cardíacos, completos). 9021.90.00 - Puerto implantable 9018.90 Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía o veterinaria, n.c.o.p. 9018.90.90 - Oxímetro de Pulso 9018.39 Agujas, catéteres, cánulas e instrumentos símil., para uso médico (exc. jeringas, agujas tubulares de metal y agujas de sutura) 9018.39.90 Set para Gastrostomía Endoscópica Percutánea.	El conocimiento de los productos argentinos en el sector es bajo. En particular, para productos descartables, se trata de un mercado en donde compiten empresas provenientes de los países miembros de la ASEAN como por ejemplo Malasia y Tailandia, así como también China, cuya cercanía política implica mayor capacidad de lobby.	**1) Duc Chi Medtech Co.,Ltd** Ha Noi Tel: 84 32 595 862 web: www.ducchimedtech.vn Contacto: Mr. Nguyen Manh Hung Project Manager Tel: 84 903 216 144 /968 34 88 11 Email: nmhung@ducchimedtech.vn	**2) Tat Thanh Medical Ha Noi** Tel: 84 24 39 956 682 web: www.tatthanhmed.com.vn E-mail: ytetatthanh682@gmail.com Contacto: Ms. Cindy Vu Import- Export Manager Tel: 84 358 961 293	**3) Sun Technology Joint Stock Company (SUNTECH)** Ho Chi Minh Tel: 84 28 6293 7708 web: www.suntech.com.vn/ Contacto: Mr. Nguyễn Thành Nhân Sale Manager Tel: 84 915 606 122/978 606 122 E-mail: nhan.nt@suntec.com	**4) Center for Pharmaceutical and Medical Supplies Trading - VIMEDIMEX Vietnam** **Ha Noi** Tel: 84 24 66 722 555 web: http://vimedimex.com.vn/-news/82.htm Contacto: Mr. Vũ Hồng Trang Director Tel: 84 983 312 292 E-mail: vuhongtran-	**5)CODUPHA Central Pharmaceutical Joint Stock Company** **Ho Chi Minh** Tel: 84 28 3 868 6136 - 38 644 180 Contacto: Mr. Ho Thanh Hai Head of Business Department Tel: 84 94 906 379 679 Email: hai.ht@codupha.com.vn; ho.th.hai@gmail.com

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: Se aplica arancel Nación Más Favorecida (NMF) del 0%. IVA: 5%.
Certificaciones: La Circular No. 30/2015/TT-BYT, 12 de octubre de 2015 que regula la importación de equipos médicos.
La expedición del Permiso de Importación de Equipo Médico se aplica a los equipos médicos importados incluidos en la lista especificada en: Circular No. 14/2018/TT-BYT, 15 de mayo de 2018
El equipo médico no incluido en la mencionada lista se importará sin el Permiso de importación, no obstante debe garantizar origen y calidad según lo prescrito por ley.
Licencia: Para solicitar el permiso, es necesario tener Certificado Válido de Libre Venta del producto, certificación válida de sistemas de calidad ISO 13485 o ISO 9001, el material técnico que describe los tipos de equipos médicos en idioma vietnamita según el Formulario No. IV emitido con la Circular No. 30/2015 / TT-BYT, catálogo que describe las funciones y parámetros técnicos de los tipos de equipos médicos importados, el material de evaluación clínica y el manual del propietario o fabricante del equipo médico especificado en la sección 49 del Anexo I emitido con la Circular No 30/2015 / TT-BYT

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Armenia	9018 20: Equipos basados en el uso de radiación ultravioleta o infrarroja. Jeringas, agujas, catéteres, cánulas e instrumentos similares 9018 90 600 0: Aparatos y dispositivos para anestesia 9018 90 100 0: Instrumentos y equipos de medición de la presión arterial 9018 12 000 0: Equipo de escaneo ultrasónico	No se registran barreras u obstáculos que afecten a este producto.	**1) MEDITECH LLC** Dirección: Armenia, 0004, Yerevan, Tsovakal Isakovi Ave., 22/3 Tel: +374-10-560110 E-mail: hmatents-yan@gmail.com web: http://www.medi-tech.am	**2) TELIA-MED CJSC** Dirección: Armenia, 0054, Yerevan,Davtas-hen, 2nd District, 2 Tel: +374-10-369150 , +374-98-800005 (cel) E-mail: info@te-lia-med.com web: http://www.te-lia-med.com http://www.telia.am	**3) MARG-PHARMACY** Dirección: Armenia, 0069, Yerevan, Droi St., 15 Tel: +374-55-246449 E-mail: info@margphar-ma.com web: http://www.mar-gpharma.com	**4) MEDPRO LLC** Dirección: Armenia, 0026, Yerevan,Sevani St., 116 Tel: +374-98-219595 E-mail: info@me-dpro.am web: http://www.me-dpro.am	**5)"TONUS-LES" LLC** Dirección: Armenia, 0070, Yerevan, Yervand Kochari St., 1 Tel: +374-95-900462 E-mail: info@tonus-les.am web: http://www.tonus-les.am

Condiciones de Acceso

Se remite el siguiente enlace donde puede encontrar la información solicitada: https://www.petekamutner.am/Content.aspx?itn=csCICustomsFees

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Austria	9018.90.90: Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria 9021.10.20: Artículos y aparatos para ortopedia o para fracturas 9018.39.10: Instrumentos y aparatos de medicina humana: agujas, catéteres, cánulas e instrumentos similares para uso médico	Si bien no hay medidas explícita y específicamente tomadas por el Gobierno Federal austríaco, la mayoría de las barreras identificadas por esta Embajada son obstáculos que fueron producto de la crisis causada por la pandemia del COVID-19 y que se empezaron a aplicar con la aceleración de la digitalización del comercio interior. No son barreras tradicionales en el sentido estricto pero podría advertirse una tendencia creciente a digitalizar posibilidades comerciales con una mayor orientación a proteger o promover el producto nacional, especialmente en tiempos inéditos de crisis –la peor el Austria desde el final de la Segunda Guerra Mundial en 1945- que se implementan a través de canales digitales.	**1) Henry Schein Medical Austria GmbH** Computerstraße 6 A - 1100 Viena Teléfono: +43 1 718 19 61 99 Correo electrónico: info@henryschein-med.at Director Gerente: Sven Fricke y Roman Reichholf Sitio web: henryschein-med.at	**2) Healthcare24 Handels GmbH** Hauptstraße 4 A - 3011 Untertullnerbach, Austria Teléfono: +43 2233 56636 Correo electrónico: info@healthcare24.at Sitio web: www.healthcare24.at	**3) LPM MedProdukte GmbH** Reichsstraße 4/7 A - 2401 Fischamend, Austria Teléfono: +43 1 35 30 363 Correo electrónico: office@lpm.at Sitio web: www.medprodukte.at	**4) ODELGA MED GES.M.B.H.** Carlbergergasse 68 A - 1230 Viena, Austria Teléfono: +43 1 891 47 230 Correo electrónico: office@odelga.at Sitio web: www.odelga.at

Condiciones de Acceso

Los productos importados desde países no pertenecientes a la Unión Europea son regulados por la siguiente autoridad administrativa:
Ministerio Federal de Finanzas
Dirección de Impuestos y Aduanas
Dirección: Hintere Zollamtsstraße 2b, A - 1030 Viena, Austria
Tel: (+43) 1 51 433 0
Sitio web: https://www.bmf.gv.at
Al importar productos a Austria desde un país no perteneciente a la Unión Europea, se debe pagar un arancel regulado por el bloque en el Reglamento de Ejecución L273 del 11 de octubre de 2018. En octubre de cada año, la Comisión publica una actualización de la Nomenclatura Combinada con los aranceles del Arancel Aduanero Común para el año siguiente.
Los productos importados deben ser declarados en la aduana, utilizando para ello el PCD (preliminary customs declaration). El PCD puede ser presentado ante las autoridades aduaneras de Austria en forma electrónica.

La presentación puede realizarse de manera:
1. Directa: por la persona que transporta y desea ingresar los productos a Austria;
2. Indirecta: por la persona que tiene la responsabilidad del transporte de los productos;
3. o por cualquier otra persona que cuente con la autorización correspondiente para declarar dichos productos a las autoridades aduaneras.
En el marco de las normas "SAFE" de la Organización Mundial de Aduanas, la Unión Europea ha implementado un sistema de control de importaciones, el "Import Control System" (ICS), para volver más seguros los flujos de mercancías al momento de su ingreso en el territorio aduanero de la Unión. Este sistema de control se inscribe en el programa comunitario eCUSTOMS. Los operadores deben obligatoriamente transmitir una “Entry Summary Declaration” (ENS) a la oficina de aduana previo al ingreso del producto al territorio aduanero de la Unión Europea.
Además de eso, cada producto sanitario/médico debe ser registrado y su venta debe estar autorizada por la Unión Europea. Para la importación de esos productos hay que pagar entre 250 y 400 euros por establecimiento de producción. El importe es independiente de la facturación, pero depende de la clasificación del producto importado y debe ser pagado cada año. Si hay más de un establecimiento de producción, es necesario pagar el precio completo para el primer establecimiento y 50% del precio por cada establecimiento más, pero nunca más del precio tope de 10.000 euros. Si el monto que el importador debería pagar supera el 1% del volumen de ventas resultante del comercio con productos médicos, se lo exime del pago. Sin embargo, la empresa está obligada a informar a la oficina para la Seguridad de la Salud Pública.
Todos los productos sanitarios/médicos tienen que tener el certificado CE y cumplir con la nueva reglamentación (EU) 2017/745. Si ya cumplen con la reglamentación precedente RL 93/42/EWG, pueden ser distribuidos durante el período de tránsito pero deben cumplir con la reglamentación nueva a partir del 20 de mayo 2020.

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Bulgaria	902000: Aparatos respiratorios	La existencia del Acuerdo la adquisición conjunta de productos médicos de respuesta sanitaria de la Unión Europe (artículo 5 de la Decisión 1082/2013/UE sobre las amenazas transfronterizas graves para la salud) aunque no es una barrera clásica, puede complicar la toma de decisiones a la hora de comprar.	**1) ILAN** E-mail: office@ilan.bg web: https://ilan.bg Tel: +359885565080, +359896882958 Dirección: Sofia, bul. Cherni vrah 51B	**2) MEDICINSKA TEHNIKA** Dirección Sofia 1750, Mladost 1, ul. Dimitar Mollov 28B Tel: +35929712061; +35928701060 E-mail: info@mte-bg.-com web: www.mte-bg.com	**3) ULTRAMED** Dirección: Sofia, Druzhba 2, bl 282, vh. A E-mail: ultramed@abv.bg Tel: +35928891002, +35924032016, web: https://ultramed-bg.com	**4) MAYCOM** Dirección: Sofia 1404, c/ Bulgaria 49A, office 32 e-mail: office@maycom.eu Tel: +35928583152 web: https://www.maycom.eu	**5) MEDILON** Dirección: Sofia, bul. Bulgaria 98, Business Center Astra, office 4D Tel: +35929589787, +35929588556 E-mail: info@medilon.bg web: https://medilon.b

Condiciones de Acceso

Según la información que obra en el sistema arancelario común de la Unión Europea llamado TARIC, el Derecho para terceros países (como Argentina) es 0%

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Polonia	9018.31	En cuanto miembro de la Unión Europea, Polonia debe aplicar los requisitos sanitarios, leyes y regulaciones comunitarias al importar desde terceros países. Para jeringas, la normativa básica a tener en cuenta es la Directiva 93/42/CEE. (Directiva 93/42/CEE del Consejo, de 14 de junio de 1993, relativa a los productos sanitarios, DO L 169 de 12.7.1993, p. 1/43) Los requisitos específicos para el equipamiento médico figuran en las disposiciones del Ministerio de Salud, www.mz.gov.pl . Cuando todas las exigencias necesarias son cumplidas, es ese ministerio el que emite el certificado correspondiente. En Polonia los organismos de supervisión en el mercado de productos farmacéuticos son: Inspectorado General de Farmacia (Glowny Inspektorat Farmaceutyczny). El organismo es responsable de supervisar y controlar la calidad de los productos farmacéuticos utilizados en el territorio de Polonia, como así también de los productos importados. Oficina de Registro de Medicamentos, Productos Medicinales y Biosidas Entre sus responsabilidades están: el registro de productos médicos y de empresas responsables por su producción, importación y/o distribución, el registro de los incidentes médicos y su valoración, la supervisión de las pruebas clínicas y la inscripción del dichas pruebas en la Evidencia Central de la Investigación Clínica	**1) EQIMED** www.equimed.com.pl Prądnicka 46, 31-202 Kraków tel./fax: +48 12 4234 763 email: krakow@equimed.com.pl	**2) Trans-Med s.c. Obrońców Poczty** Gdańskiej 20P, 42-400 Zawiercie tel: (+4832) 411 45 18, fax: (+4832) 323 14 39 biuro@trans-med.net Piotr Domagala, Gerente tel: +48 690-313-670 pdomagala@-trans-med.net	**3) CEZAL S.A.** Widna 4, 50-543 Wrocław tel. (+4871) 367 80 27, fax. (+4871) 367 89 60 cezal@cezal.com.pl www.cezal.com.pl	**4) ORIMED** Krola Zygmunta Augusta 9, 08-445 Osieck tel./fax (+4825) 685 71 25 hurt@orimed.pl http://www.orimed.pl Anna Jakubiak, Propietaria	**5) Med Group Polska Sp. z o.o.** Stawowa 30, 43-400-Cieszyn Tel.: (+4833) 858 20 07, Fax: (+4833) 851 42 95 E-mail: biuro@med-group.com.pl Mirosław Berek, Presidente www.medgroup.com.pl biuro@medgroup.-com.pl

Condiciones de Acceso

Tarifa arancelaria:
ERGA OMNES (ERGA OMNES 1011)
Derecho terceros países (01-01-1999 -) : 0 %
Suspensión - productos destinados a ciertas clases de buques y de plataformas de perforación o de explotación (01-07-2016 -) : 0 %
Todos los terceros países (ALLTC 1008):
- Restricción a la exportación (01-01-2007 -)
- Código adicional 4053: Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía, que tengan entre 50 y 100 años, diferentes de los comprendidos en los códigos adicional 4008, 4010, 4011, 4013, 4023, 4040 – 4048

- Restricción a la exportación (01-01-2007 -)
- Código adicional 4099: Los demás, salvo los incluidos en el Reglamento (CE) nº 1210/2003 (DO L 169): sin restricciones
- Autorización de exportación (15-12-2013 -)
Con respecto a los productos de P.A. 9018.31 el IVA es del 8% para los productos sanitarios, tal como se definen en la Ley de productos sanitarios de 20 de mayo de 2010 (Boletín Legislativo de 2019, artículo 175, 447, 534), despachados a libre práctica en el territorio de la República de Polonia. En otros casos el IVA para el P.A. 9018.31 es del 23%

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Portugal	9018.11.00 Electrocardiógrafos	No hay registro de medidas en el SIBEA sobre el CAP. 90 aparatos médicos quirúrgicos.	**1) ARTUR SALGADO SA** Rua do Monsanto 512-3º 4250-288 PORTO PORTUGAL Tel / Fax 22830-3804 Contacto Dr. João Pedro E-mail: geral@artursalgado.pt Página web: www.artursalgado.pt	**2) Expomédica - Sociedade Exportadora e Importadora de Material Médico, Lda** Contacto: Director Geral Luis Sogalho Av 5 de Outubro 89 1º 1050-050 LISBOA Tel: 217957285 Fax: 217957286 E-mail: lsogalho@expomedica.pt E-mail: info@expomedica.pt www.expomedica.pt	**3) INOPAT – COMERCIALIZAÇAO DE PRODUTOS E EQUIPAMENTOS PARA BIOCIENCIAS E DIAGNOSTICA SA.** Contacto: Luis Fernando Almeida Barros CEO Estr. da Luz Nr. 90 2º E 1600-160 LISBOA Tel. +351 217 277 157 E-mail: inopat@inopat.com	**4)MEDICINALIA, SA** Rua do Proletariado, 1 2795-648 CARNAXIDE Tel: (351) 214247300 Fax: (351) 214186380 Contacto: António Cabral Director General E-mail: izasaportugal@internet.il	**5)LINEAMEDICA– DISPOSITIVOS MEDICOS QUIRURGICOS SA** Contacto: Victor Rdodrigues Director General Rua da Paz, 66, 4º Salas 43 e 44 4050-461 PORTO - PORTUGAL Tel: (351) 22 608 0380 Fax: (351) 22 608 0389 E-mail: info@lineamedica.pt www.lineamedica.pt

Condiciones de Acceso

Régimen de importación: libre
Derechos arancelarios: 0 %
Requisitos a Cumplir
Declaración "CE" de conformidad para dispositivos médicos, emitida por el fabricante o por su representante establecido en la Unión Europea.
IMPUESTOS INTERNOS: Continente: IVA, 23%, Región Autónoma de Madeira: IVA, 22%,
Región Autónoma de Azores: IVA, 18%
No hay registro de medidas en el SIBEA sobre el CAP. 90 aparatos médicos quirúrgicos.
ARTUR SALGADO SA Expomédica - Sociedade Exportadora e Importadora de Material Médico, Lda INOPAT – COMERCIALIZAÇAO DE PRODUTOS E EQUIPAMENTOS PARA BIOCIENCIAS E DIAGNOSTICA SA.

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Portugal	9018.31 Jeringas, incluso con agujas	No hay registro de medidas en el SIBEA sobre el CAP. 90 aparatos médicos quirúrgicos.	**1) CARDIOMED – MATERIAL MEDICO-HOSPITALAR, PRODUTOS E REAGENTES LABORATORIO LDA** Rua Instituto Conde de Agrolongo lt 25 A 2780-611 PACO DE ARCOS PORTGAL Tel. 21442-5635 Fax: 21442-7713 e-mail: cardiomed@-mail.telepac.pt Contacto: Sr. Fernando Martins (Director)	**2) JVM – PRODUTOS HOSPITALARES, LDA.** Contacto: João Uva Sancho (Director general) Centro Empresarial Sintra/Estoril VI , Edifício T1 Linhó 2710-297 SINTRA PORTUGAL Tel. 21 924 8290 Fax: 21 924 4999 E-mail: info@jvm.com.pt www.jvm.com.pt	**3) HOSPITEX - MATERIAL HOSPITALAR, LDA.** Contacto: José Delgado Marcelino (Director general) Av. Santos Dumont, 50 1050-204 LISBOA PORTUGAL Tel. 21 846 4458 Fax: 21 846 4459 E-mail: geral@hospi-tex.pt www.hospitex.pt	**4)MUNDINTER SA** At. Sr. Pedro Pereira Estrada das Sesmarias, N 25, Porto Alto 2135-042 Samora Correia Tel: (351) 213819900 Fax: (351) 213546310 E-mail: mundi@mundin-ter.pt www.mundinter.pt	**5)FACTOR PLUS– PRODUTOS MEDICOS E HOSPITALARES SA** Carlos Filipe Marques de Castro Ramos – Socio Gerente Rua Alberto Martins De Mesquita, 44, Zona Industrial da Maia I, Sector VIII 4475 - 194 Maia - PORTUGAL Tel: (351) 22 948 7466 Fax +351 229487660 E-mail: factorplus@fac-torplus.pt www.factorplus.pt

Condiciones de Acceso

Régimen de importación: libre
Derechos arancelarios: 0 %
Requisitos a Cumplir
Declaración "CE" de conformidad para dispositivos médicos, emitida por el fabricante o por su representante establecido en la Unión Europea
El aparato médico tiene que tener colocada la marca "CE".
La marca CE presupone que un determinado producto cumple las disposiciones de seguridad en conformidad con las normas establecidas por la Directiva 2001/95/CE.
IMPUESTOS INTERNOS: Continente: IVA, 23%, Región Autónoma de Madeira: IVA, 22%,
Región Autónoma de Azores: IVA, 18%

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Rumania	9027 - Instrumentos y aparatos para análisis físicos o químicos (por ejemplo: polarímetros, refractómetros, espectrómetros, analizadores de gases o humos); instrumentos y aparatos para ensayos de viscosidad, porosidad, dilatación, tensión superficial o similares o para medidas calorimétricas, acústicas o fotométricas (incluidos los exposímetros); micrótomos. 9027.90 - Micrótomos; partes y accesorios. 9027.90.03 Circuitos modulares reconocibles como concebidos exclusivamente para lo comprendido en la subpartida 9027.80	La suspensión de los derechos de aduana y del IVA sobre la importación de equipos médicos originarios de países no pertenecientes a la UE, a fin de contribuir en la lucha contra el coronavirus, genera más competencia en el mercado.	**1) LIAMED SRL** Página web: https://liamed.ro/ E-mail: office@liamed.ro	**2) CHEMINST & INDUSTRY IMPORT EXPORT SRL** Página web: www.cheminst.ro E-mail: http://www.cheminst.ro/contact/	**3) BIOLIFE GRUP SRL** Página web: www.biolifegrup.ro E-mail: office@biolifegrup.ro Importa desde Argentina.	**4)EMSAR SRL** Página web: www.emsar.ro E-mail: office@emsar.ro emsar@sunu.rnc.ro	**5)ADION PRODIMPEX-TRANS SRL** Página web: www.adion.ro E-mail: adion@adion.ro

Condiciones de Acceso

En abril de 2020, la Comisión Europea decidió suspender temporalmente los derechos de aduana y el IVA sobre la importación de productos sanitarios y de equipos de protección originarios de terceros países.
La legislación aduanera de la UE (Reglamento no. 1186/2009 del Consejo) prevé la posibilidad de conceder franquicias aduaneras "en beneficio de las víctimas de catástrofes".
La Organización Mundial de Aduanas publicó un listado de las clasificaciones arancelarias relacionadas con estos equipos, que se encuentra en el siguiente enlace:
http://www.wcoomd.org/-/media/wco/public/global/pdf/topics/facilitation/activities-and-programmes/natural-disaster/covid_19/hs-classification-reference_en.pdf?la=en
La Aduana Rumana dispone de un sistema de información arancelaria vía internet, que permite conocer el arancel que se aplica a la importación de productos a Rumania, a través del siguiente enlace directo: http://taric3.customs.ro:9080/taric/web/main_EN?
La suspensión de los derechos de aduana y del IVA sobre la importación de equipos médicos originarios de países no pertenecientes a la UE, a fin de contribuir en la lucha contra el coronavirus, genera más competencia en el mercado.

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Rumania	9018: Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria, incluidos los de centellografía y demás aparatos electromédicos, así como los aparatos para pruebas visuales. Aparatos de electrodiagnóstico (incluidos los aparatos de exploración funcional o de vigilancia de parámetros fisiológicos): 9018.11.00.00: Electrocardiógrafos 9018.12.00.00: Aparatos de diagnóstico por exploración ultrasónica 9018.13.00.00: Aparatos de diagnóstico de visualización por resonancia magnética 9018.14.00.00: Aparatos de centellografía 9018.19.00.00: Los demás	La Aduana Rumana dispone de un sistema de información arancelaria vía internet, que permite conocer el arancel que se aplica a la importación de productos a Rumania, a través del siguiente enlace directo: http://taric3.customs.ro:9080/taric/web/main_EN?	**1) TEHNO ELECTRO MEDICAL COMPANY SRL** Página web: https://www.temco.ro/ E-mail: office@temco.ro	**2) MEDIST IMAGING** Página web: www.medist-imaging.ro E-mail: imaging@medist.ro	**3)MEDICARE TECHNICS SA** Página web: https://medicare.ro/ E-mail: office@medicare.ro	**4)ROMBIOMEDICA SRL** Página web: https://rombiomedica.com/ E-mail: contact@rombiomedica.com	**5)MATE-FIN SRL** Página web: http://www.matefin.com/ E-mail: matefin@matefin.com

Condiciones de Acceso

En abril de 2020, la Comisión Europea decidió suspender temporalmente los derechos de aduana y el IVA sobre la importación de productos sanitarios y de equipos de protección originarios de terceros países.
La legislación aduanera de la UE (Reglamento no. 1186/2009 del Consejo) prevé la posibilidad de conceder franquicias aduaneras "en beneficio de las víctimas de catástrofes".
La Organización Mundial de Aduanas publicó un listado de las clasificaciones arancelarias relacionadas con estos equipos, que se encuentra en el siguiente enlace:
http://www.wcoomd.org/-/media/wco/public/global/pdf/topics/facilitation/activities-and-programmes/natural-disaster/covid_19/hs-classification-reference_en.pdf?la=en
La Aduana Rumana dispone de un sistema de información arancelaria vía internet, que permite conocer el arancel que se aplica a la importación de productos a Rumania, a través del siguiente enlace directo: http://taric3.customs.ro:9080/taric/web/main_EN?
La suspensión de los derechos de aduana y del IVA sobre la importación de equipos médicos originarios de países no pertenecientes a la UE, a fin de contribuir en la lucha contra el coronavirus, genera más competencia en el mercado.

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores	
Suiza	9018.90: Instrumentos y aparatos utilizados en las ciencias médicas, quirúrgicas o veterinarias, n.c.o.p.		**1) Medicare AG** Hauptstrasse 51 5024 Küttigen Suiza Tel: +41 482 48 26	**2) KEBA Schweiz GmbH** Route de l'Epinay 2 1762 Givisiez Suiza Tel: +41 44 440 66 60

Condiciones de Acceso

De acuerdo a Sistema Tares - Tarifas: Normal 0,00 Fr. por 100 kg brutos, GPS 0,00 Fr. por 100 kg brutos; IVA: 7,7 % por art. 55 parr. 1 VAT Act (s. "Remarks", "Value Added Tax").
Tara adicional: 20% del peso neto
Disposiciones no aduaneras:
Residuos (procedimiento de control ámbar) s. "Observaciones", "Legislación sobre residuos"
Residuos (procedimiento de control verde) s. "Observaciones", "Legislación sobre residuos"

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Oceanía

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Australia	9018.11.00: Electrocardiógrafos 9018320089: Agujas tubulares de metal y agujas para sutura (exc. Agujas de inyección o punción) 9022900030: Generadores de rayos X (exc. Aparatos de HS 90221 a HS 902230), generadores de alta tensión, tableros de control y escritorios, pantallas, mesas de examen o tratamiento, sillas y artículos similares, y partes y accesorios de aparatos de HS 9022	Las barreras de entrada a la industria son moderadas y se han mantenido relativamente estables durante los últimos cinco años. Establecer una red de ventas y distribución es una barrera para los mayoristas, ya que puede resultar costoso y llevar un tiempo considerable. Las empresas deben desarrollar una fuerza de ventas capacitada y un medio para distribuir los productos de manera eficiente a los clientes. El acceso a productos de alta calidad que tienen marcas sólidas presenta una barrera importante para el éxito de los nuevos participantes. Los mayoristas existentes pueden tener vínculos de propiedad con los fabricantes o pueden haber negociado acuerdos de distribución a largo plazo, que pueden eliminar efectivamente a los nuevos participantes durante la vigencia de cualquier acuerdo exclusivo. La regulación constituye una barrera de entrada significativa a la industria, ya que los equipos médicos y científicos están fuertemente regulados y los mayoristas de la industria generalmente deben cumplir con requisitos estrictos para operar ampliamente. Además, los operadores de la industria requieren personal que tenga conocimiento y experiencia con respecto a las regulaciones relevantes, lo que contribuye a las barreras de entrada de la industria.	**1) DocStock** PO Box 7805 Baulkham Hills BC NSW 2153 Tel (+61 2) 8850 7177 Fax: (+61 2) 8850 7988 Email: info@DocStock.-com.au https://www.docstock.-com.au/	**2) Australian Medical Supplies** Head Office 56 Catalano Circuit Canning Vale Western Australia 6155 Tel: 1300 770 921 Fax: 1300 770 945 sales@ausmedsupply.-com.au http://www.ausmed-supply.com.au/	**3) AMA Medical Supplies** **14 Stirling Hwy,** Nedlands WA 6009, Australia Tel: 1800 626 292 (Número gratuito), (+61 8) 9273 3022 Fax: (+61 8) 9273 3017 sales@amamedicalpro-ducts.com.au www.amamedicalpro-ducts.com.au	**4) Medilogic** Lvl 23, 161 Sussex Street, Sydney, NSW, 2000, Australia Tel: 1300 111 250 https://medilogic.-com.au/contact-us/	**5)Zone Medical** **Unit 7 / 22 Mavis Court,** **Yatala,** **Queensland, 4207** **Australia** **Tel: 1300 009 663** **info@zonemedical.-com.au** **https://zonemedical.-com.au/**

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Oceanía

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Australia	9019200085: Terapia de oxígeno, respiración artificial u otros aparatos de respiración terapéutica	Las barreras de entrada a la industria son moderadas y se han mantenido relativamente estables durante los últimos cinco años. Establecer una red de ventas y distribución es una barrera para los mayoristas, ya que puede resultar costoso y llevar un tiempo considerable. Las empresas deben desarrollar una fuerza de ventas capacitada y un medio para distribuir los productos de manera eficiente a los clientes. El acceso a productos de alta calidad que tienen marcas sólidas presenta una barrera importante para el éxito de los nuevos participantes. Los mayoristas existentes pueden tener vínculos de propiedad con los fabricantes o pueden haber negociado acuerdos de distribución a largo plazo, que pueden eliminar efectivamente a los nuevos participantes durante la vigencia de cualquier acuerdo exclusivo. La regulación constituye una barrera de entrada significativa a la industria, ya que los equipos médicos y científicos están fuertemente regulados y los mayoristas de la industria generalmente deben cumplir con requisitos estrictos para operar ampliamente. Además, los operadores de la industria requieren personal que tenga conocimiento y experiencia con respecto a las regulaciones relevantes, lo que contribuye a las barreras de entrada de la industria.	**1) EasyOxygen Brisbane** 32 Northlink Place, Virginia QLD 4014 Tel: 1300 688 388 https://easyoxygen.com.au	**2) Oxygen Choice** Tel: 1300 364 021 info@oxygenchoice.com.au www.oxygenchoice.com.au	**3) Mediquip** **BRISBANE HEAD OFFICE** **3 Henry St,** Loganholme Qld 4129 Australia Tel: 1300 246 349 (Intl. + 61 7 3177 9925) Fax: 1300 246 329 (Intl. + 61 7 3412 9523) Correo electrónico: admin@mediquip.com.au www.mediquip.com.au	**4) Linear Medical** **NSW Office** Level 1, Suite 1.2, 123 Epping Road, Macquarie Park, NSW, 2113 Tel: 1300 782 365 www.linearmedical.com.au	**5) Ausmedi International** **Ausmedi Medical** 6/3-4 Anzed Ct, Mulgrave, VIC 3170, Australia Tel info@ausmedi.com.au http://www.ausmedi.com.au/

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%
Existen diferentes normas que deben ser cumplimentadas para la concreción de una importación. Australian Border Force centraliza la información necesaria para la importación En el siguiente link se puede encontrar esta información: https://www.abf.gov.au/importing-exporting-and-manufacturing/importing/how-to-import

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Oceanía

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Australia	9021390079: Partes artificiales para el cuerpo humano (excluidas articulaciones)	Las barreras de entrada a la industria son moderadas y se han mantenido relativamente estables durante los últimos cinco años. Establecer una red de ventas y distribución es una barrera para los mayoristas, ya que puede resultar costoso y llevar un tiempo considerable. Las empresas deben desarrollar una fuerza de ventas capacitada y un medio para distribuir los productos de manera eficiente a los clientes. El acceso a productos de alta calidad que tienen marcas sólidas presenta una barrera importante para el éxito de los nuevos participantes. Los mayoristas existentes pueden tener vínculos de propiedad con los fabricantes o pueden haber negociado acuerdos de distribución a largo plazo, que pueden eliminar efectivamente a los nuevos participantes durante la vigencia de cualquier acuerdo exclusivo. La regulación constituye una barrera de entrada significativa a la industria, ya que los equipos médicos y científicos están fuertemente regulados y los mayoristas de la industria generalmente deben cumplir con requisitos estrictos para operar ampliamente. Además, los operadores de la industria requieren personal que tenga conocimiento y experiencia con respecto a las regulaciones relevantes, lo que contribuye a las barreras de entrada de la industria.	**1) Massons Healthcare** 15/111 Lewis Road Knoxfield 3180 Tel: +61 3 9898 0011 info@massonshealthcare.com.au https://www.massons-healthcare.com.au	**2) Allegra orthopaedics** **Level 8,** 18-20 Orion Road, Lane Cove West, NSW 2066 Tel: +61 2 9119 9200 Fax: +61 2 9439 4441 sales@allegraorthopaedics.com www.allegraorthopaedics.com	**3) Orthopaedic Appliances Pty** Ltd29 South Corporate Avenue Rowville Vic 3178 Tel: +61-3-8709 1100 Fax: +61-3-8709 1150 Email: info@oapl.com.au web: http://www.oapl.com.au	**4) Tynor Australia** 6 Babiana Link, Piara Waters WA 6112 + 61 (08) 6290 2701 https://tynor.com.au	**5) Artificial Limbs & Appliances** Tel: +61 (07) 3266 1255 Email: info@alaprosthetics.com.au www.alaprosthetics.com.au

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%
Existen diferentes normas que deben ser cumplimentadas para la concreción de una importación. Australian Border Force centraliza la información necesaria para la importación En el siguiente link se puede encontrar esta información: https://www.abf.gov.au/importing-exporting-and-manufacturing/importing/how-to-import

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Filipinas	9018.11.00: Electrocardiógrafo 9018.12.00: Aparato de escaneo ultrasónico 9018.13.00: Aparatos de resonancia magnética 9018.19.00: Otros aparatos electrodiagnósticos 9018.20.00: Aparato de rayos ultravioleta o infrarrojo 9018.31.00: Jeringas, con o sin agujas 9018.31.10: Jeringas desechables 9018.32.00: Agujas de metal tubular y agujas para suturas 9018.90.00: Otros instrumentos y aparatos 9019.20.00: Ozonoterapia, oxigenoterapia, aerosolterapia, respiración artificial u otros aparatos de respiración terapéutic 9020.00.00: Otros aparatos respiratorios y máscaras de gas, excluyendo las máscaras protectoras que no tienen partes mecánicas ni filtros reemplazables 9027.20.00: Cromatógrafos e instrumentos de electroforesis	No hay una barrera importante ahora con este producto.	**1) JeorgiaMed Inc.** Mr. Elmer Jay Masicat Dirección: 0434 Brgy. Milagrosa, Calamba City 4027, Laguna, Philippine Tel: +63 49 5022708 : +63 49 3060703 Correo E: admin@jeorgiamed.com Web: http://jeorgiamed.-com	**2) Mediarchives Philippines, Inc** Ms. Loida Santiago Dirección: Unit 211 Civic Prime Condominuim, Civic Drive Filinvest Corporate City, Alabang, Muntinlupa Tel: +63 (2)332-8203 Correo electrónico: mediarchivesphilin-c@gmail.com Web: http://mapi.-com.ph/contact.html	**3) SOUTH EAST STAR ENTERPRISES** Ma. Felipa P. Perez Dirección: 79 Apitong Ave., Mt. View Subd. Poblacion Barangay 3 Tanuan City, Batangas Tel: +63 2 778-2282 : +63 2 778-0123 Correo electrónico: epe-rez@sesephil.com Web: https://sese-med.en.ec21.com	**4) SONORAY MEDICAL ENTERPRISES, INC.** Mr. Henry E. Rodilla Dirección: SUITE 10,3F, LEGASPI TOWERS 300, ROXAS BLVD. COR. P. OCAMPO ST., MANILA PHILIPPINES Tel: +63 2 522-3986 : +63 2 523-2650 Correo Electrónico: smei33@yahoo.com	**5) ALJERON MEDICAL ENTERPRISES** Gay Regina T. Mogastas Dirección: 57 Arayat St. highway Hills, Mandalu-yong City Tel: 531-5441 531-0909 Correo electrónico: alpha-june_10@yahoo.com Web: https://www.aljeron-medical.com

Condiciones de Acceso

TARIFA (NMF)
PA 9018.11.00: Electrocardiógrafo - 0%
PA 9018.12.00: Aparato de escaneo ultrasónico - 0%
PA 9018.13.00: Aparatos de resonancia magnética - 0%
PA 9018.19.00: Otros aparatos electrodiagnosticos - 0%
PA 9018.20.00: Aparato de rayos ultravioleta o infrarrojo - 0%
PA 9018.31.10: Jeringas desechables - 1%
PA 9018.32.00: Agujas de metal tubular y agujas para suturas - 1%
PA 9019.20.00: Ozonoterapia, oxigenoterapia, aerosolterapia, respiración artificial u otros aparatos de respiración terapéutic - 1%
PA 9020.00.00: Otros aparatos respiratorios y máscaras de gas, excluyendo las máscaras protectoras que no tienen partes mecánicas ni filtros reemplazables - 1%
PA 9402.90.10: Muebles especialmente diseñados para fines médicos, quirúrgicos o veterinarios y partes de los mismos - 3%

Los productos tributan el 12% en concepto del Impuesto al Valor Agregado, que es calculado sobre el valor CIF más el arancel de importación.

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
India	9018.90: Los demás instrumentos y aparatos	Presencia de competidores: Estados Unidos es el principal proveedor de insumos médicos de India. Se estima que cerca del 30% de las importaciones del sector provienen de este país. Por otra parte, China también desempeña un rol preponderante en el mercado, en tanto las importaciones desde este país representan al 11% del total importado por este sector.	**1) NISHI MEDCARE Gundecha Industrial Estate,** Unit No 418, Akurli Road, Kandivali East, Mumbai, Maharashtra 400101 Tel:- 022 4971 7741 Mov:- 91 9920181184 Email: info@nishimedcare.com, vps@nishimedcare.com web: www.nishimedcare.com	**2) RESMED INDIA PVT LTD** CoWorks Aerocity 1st Floor World Mark 1 Aerocity Hospitality Distt. IGI Airport, New Delhi 110037, India Tel:- +91 01147613100 Cel:- 8448488401 Web: www.resmed.com	**3) TRIVITRON HEALTHCARE PRIVATE LIMITED** #15, IV Street, Abhiramapuram, Chennai - 600 018 Tel : +91 - 44 - 2498 5050 (6 lines), 4347 7800, Fax : +91 - 44 - 2498 5757 groupmarketing@trivitron.com, Web:- www.trivitron.com

Condiciones de Acceso

1) Política de importación: libre
2)Tarifas/impuestos internos:
Basic Customs Duty: 10%
Custom Health CESS: 5%
IGST Levy: 12%
Fuente: Icegate/Indian Trade Portal

EQUIPAMIENTO MÉDICO

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores	
India	9027.80: Instrumentos y aparatos para exámenes físicos o químicos, o para medir la viscosidad, porosidad, expansión, presión o similares, o para medir o chequear cantidad de calor, sonido o luz.	Presencia de competidores: Estados Unidos es el principal proveedor de insumos médicos de India. Se estima que cerca del 30% de las importaciones del sector provienen de este país. Por otra parte, China también desempeña un rol preponderante en el mercado, en tanto las importaciones desde este país representan al 11% del total importado por este sector.	**1) GALAXY SURFACTANTS LTD** D-54, 5TH FLOOR Himalaya House, K G Marg Connaught Place New Delhi-110001 Tel:- 01123323685 Email:- Pallavi.agarwal@galaxysurfactants.com	**2) ACMAS TECHNOLOGIES PRIVATE LIMITED** Dirección: Plot No. 126, Phase- IV, Sector -56, Kundli, Sonepat, Harayana-131028 Tel: (+91) 11 47619688, Fax: (+91) 11 47619788, Email: info@acmasindia.com

Condiciones de Acceso

1) Política de importación: libre
2)Tarifas/impuestos internos:
Basic Customs Duty: 0%
IGST Levy: 18%
Fuente: Icegate/Indian Trade Portal

EQUIPAMIENTO MÉDICO

América

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Barbados	902214: Aparatos de rayos x y aparatos que utilicen radiaciones alfa, beta o gamma, incluso para uso médico, quirúrgico, odontológico o veterinario, incluidos los aparatos de radiografía o radioterapia, tubos de rayos x y demás dispositivos generadores de rayos x - Los demás, para uso médico, quirúrgico o veterinario	Uno de los principales desafíos que se presentan para el ingreso de productos de nuestro país radica en el flete, toda vez que los contenedores despachados desde América Latina suelen recalar en primera instancia en puertos de mayor envergadura tales como Kingston, Puerto España o Miami, incrementando los costos y ralentizando los tiempos de entrega. En la actualidad, los proveedores más frecuentes de equipamientos sofisticados y productos de mayor elaboración se concentran en un pequeño grupo de empresas, en su mayoría originarias de Estados Unidos. Por ello, se considera que en este segmento de la industria el ingreso de productos argentinos requeriría mayores contactos previos y estudios de viabilidad en términos de la relación precio-calidad.	**1) Pammard Services** Correo electrónico; admin@pammardservices.com Tel: 1 (246) 4249350 - 1 (246) 4245569 www.pammardservices.com	**2) A. A. Laquis (Barbados) Ltd.** Correo electrónico: enquiries@aalaquis.-com Tel: 1 (246) 2710180/6 www.aalaquis.com/-barbados-3/	**3) Islands Medical Supplies Inc.** Correo electrónico: bertcoppin@hotmail.-com Tel: 1 (246) 4359407	**4) Caribsupply (Barbados)** Correo electrónico: sales@caribsupply.-com Tel: 1 (246) 4366788 www.caribsupply.com	**5)Carib Rehab Ltd.** Correo electrónico: info@caribrehab.com Tel: 1 (246) 4279687 - 1 (246) 4360704 www.caribrehab.com

Condiciones de Acceso

En la normativa vigente en Barbados para la adquisición de insumos y equipos del sector salud no existe una definición específica de "equipamiento médico". No obstante, la Disposición 2 de las Health Services (Control of Drugs) Regulations define la palabra "equipamiento" de la siguiente forma: “Cualquier instrumento, aparato o dispositivo que incluya componentes, partes o accesorios fabricados, vendidos o destinados para su uso en el diagnóstico, tratamiento, mitigación o prevención de una enfermedad, trastorno, estado físico anormal o sus síntomas en las personas o los animales".
A efectos de poder exportar equipamiento médico hacia Barbados, los productos y aparatología deben contar, con carácter previo al trámite de importación, con todos los ensayos clínicos, que deben efectuarse de acuerdo con los estándares de la International Organization for Standardization. No existen normas o regulaciones adicionales que prevean requerimientos específicos relativos a buenas prácticas de fabricación o producción.
En efecto, la legislación barbadense no prevé ningún tipo de regulación específica en relación con autorizaciones o aprobaciones previas de los equipamientos médicos para su ingreso, ni establece notificaciones posteriores al ingreso a Barbados. Sin embargo, conforme surge de la Disposición 11 de las Health Services (Control of Drugs) Regulations: "Ninguna persona distribuirá o hará que se distribuya ningún equipamiento como muestra, excepto que el destinatario sea un médico, dentista, veterinario o farmacéutico". Asimismo, las Disposiciones 4 y 6 del dicho cuerpo legal establecen lo siguiente: “Ninguna persona deberá: (a) ofrecer ningún equipamiento para el tratamiento, prevención o cura de ninguna de las enfermedades mencionadas en el Primer Programa y ninguna persona deberá promocionar ningún dispositivo de manera falsa, engañosa o fraudulenta o que pueda crear una impresión errónea con respecto a su carácter, valor, cantidad, composición, mérito o seguridad”.
Las tarifas para importar equipamientos médicos varían entre el 5 y el 20% según el tipo de equipo, y también se recauda un impuesto ambiental del 1%. No obstante, cabe enfatizar que la importación de equipos médicos está exenta del Impuesto al Valor Agregado.

EQUIPAMIENTO MÉDICO

América

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
México	9019.20: Aparatos de ozonoterapia, oxigenoterapia o aerosolterapia, aparatos respiratorios de reanimación y demás aparatos de terapia respiratoria	SIBEA: No se registran barreras. Se avanza en la producción nacional de respiradores. La mayor parte de los respiradores se importan desde EE.UU. y China, países con los que hubo diálogos políticos de alto nivel en los que se acordaron dichas adquisiciones.	**1) Impulsora Integral** Veracruz SA de CV RFC IIV110829MX3 Representante legal: Gonzalo Sebastián Verón Correo electrónico: gveron@impulsorainte-gral.com Tel: +52 22 99 40 97 02	**2)Global Commerce México** Correo electrónico: atencion.globalmedi-ca@gmail.com Tel: +52 55 16 76 12 07 +52 55 58 68 16 71 www.globalcommer-cemexico.com	**3) SivMedical** Tel: +52 55 55 45 50 21 www.todoenequipo-medico.com	**4) Corporativo Promedica de México** Tel: +52 55 52 43 20 00/01/02 www.promedica.-com.mx

Condiciones de Acceso

vArancel general: exento
IVA: 16% - Derecho de Trámite Aduanal (DTA): 0,8%
Requisito: estar inscripto en el Padrón de Importadores de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público
Autorización de importación: Comisión Federal para la Protección contra Riesgos Sanitarios (COFEPRIS), previa evaluación por el Centro Nacional de Programas Preventivos y Control de Enfermedades (CENAPRECE)

EQUIPAMIENTO MÉDICO

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Arabia Saudita	9018: Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología, veterinaria, incl. los de escintigrafía y demás aparatos electromédicos, así como los aparatos para pruebas visuales, n.c.o.p. 90183140: Jeringas incluso con agujas 90183200: Agujas tubulares de metal y agujas de sutura 90183930: Los demás	No existen. Sin embargo las empresas de equipamiento médico y hospitalario deben tener en cuenta los riesgos que presenta este mercado. Entre ellos cabe destacar: 1. El dilatado proceso de registro de equipamiento médico El proceso puede prolongarse varios meses. 2. Búsqueda de un distribuidor local efectivo y de confianza La venta de material y equipamiento médico y hospitalario debe realizarse a través de un importador local, que, en alguna ocasión, puede carecer de la experiencia necesaria. Muchas veces los contratos en exclusiva pueden dificultar esta tarea. 3. Competencia internacional en el país Las principales compañías internacionales, en especial de Alemania y Estados Unidos, tienen establecidas relaciones comerciales fuertes y con influyentes distribuidores locales. 4. Dificultad para controlar el precio de venta final La inexistencia de una estrategia de armonización de precios en el Consejo de Cooperación del Golfo en lo que respecta al equipamiento médico y hospitalario, sumada a la obligatoriedad de pasar por un distribuidor local, hace que los precios de este tipo de equipamiento se disparen en muchos casos.	**1) AL HAMMADI HOSPITAL** P.O.Box 55004, Riyadh, 11534, Saudi Arabia TEL: 966 11 462.2000 FAX: 966 11 464.0506 EMAIL: info@alhammadi.com WEB: www.alhammadi.com	**2) AL MISHARI HOSPITAL** P.O.Box 56929, Riyadh11564, Saudi Arabia TEL: 966 11 465.7700 FAX: 966 11 462.5040 EMAIL: info@al-mishari.com WEB: https://armh.sa/?lang=en	**3) Dr. Sulaiman Al habib** Dirección: King Fahad Road - Olaya - Riyadh PO Box: 91877 / Riyadh 11643 Tel: +966 - 11 - 5259999 Fax: +966 - 11 – 4633582 Web: https://hmg.com/en/Contactus/Pages/contact-us.aspx	**4) King Abdulaziz** Medical City- Riyadh P.O. Box 22490 Riyadh 11426 Tel: +966-11-8011111 Fax: +966-11-8011000 https://www.ngha.med.sa	**5)KING FAHAD NATIONAL CENTRE FOR CHILDREN'S CANCER AND RESEARCH** P.O.Box 3354 MBC 98, Riyadh 11211, Saudi Arabia TEL: 966 11 246.3300 FAX: 966 11 246.1033 EMAIL: ccc@kfshhub.kfshrc.edu.sa WEB: https://www.kfshrc.edu.sa

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: 5% - Fuente: https://www.customs.gov.sa/ar/customsTariffSearch
Certificaciones, registro licencias y cuotas existentes: Competencia de la Organización de Normalización, Metrología y Calidad de Arabia Saudita, conocida como SASO y de la Organización de Normalización del Golfo (GSO) .

Los textos de los reglamentos técnicos, normas y procedimientos de evaluación de conformidad ya aprobados por la Junta Directiva de la SASO pueden consultarse en el Centro de Información de dicha organización. Las normas de cada producto deben adquirirse de siguientes páginas y no se entregan de manera gratuita.:
http://www.gso.org.sa/standards/public/standardsList.seam
http://www.saso.gov.sa/en/eservices/Pages/standardSearch.aspx
http://wasif.saso.gov.sa/Pages/User/Default.aspx
Tratando de ser normas del CCG, estas también son válidas para Bahréin y Omán.
Impuestos internos: No se aplican. Solamente se paga la IVA 15%.
Los documentos necesarios para cualquier envío comercial al Reino de Arabia Saudita y los países del golfo son:
1. Factura comercial.
2. Certificado de origen.
3. Conocimiento de embarque.
4. Certificado de conformidad según normativa SASO.
5. Documentación del seguro, en el caso de que esté asegurada la mercancía.
Para la comercialización del equipamiento médico y hospitalario, es necesario un registro correspondiente con la aprobación de la SFDA o contar con un importador local, ya que es fundamental un Commercial Registration Number(CR) que solo tienen empresas registradas en Arabia Saudita .
No existen. Sin embargo las empresas de equipamiento médico y hospitalario deben tener en cuenta los riesgos que presenta este mercado.

EQUIPAMIENTO MÉDICO

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Bahréin	9018: Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología, veterinaria, incl. los de escintigrafía y demás aparatos electromédicos, así como los aparatos para pruebas visuales, n.c.o.p. 90183140: Jeringas incluso con agujas 90183200: Agujas tubulares de metal y agujas de sutura 90183930: Los demás	No existen. Sin embargo las empresas de equipamiento médico y hospitalario deben tener en cuenta los riesgos que presenta este mercado. Entre ellos cabe destacar: 1. El dilatado proceso de registro de equipamiento médico El proceso puede prolongarse varios meses. 2. Búsqueda de un distribuidor local efectivo y de confianza La venta de material y equipamiento médico y hospitalario debe realizarse a través de un importador local, que, en alguna ocasión, puede carecer de la experiencia necesaria. Muchas veces los contratos en exclusiva pueden dificultar esta tarea. 3. Competencia internacional en el país Las principales compañías internacionales, en especial de Alemania y Estados Unidos, tienen establecidas relaciones comerciales fuertes y con influyentes distribuidores locales. 4. Dificultad para controlar el precio de venta final La inexistencia de una estrategia de armonización de precios en el Consejo de Cooperación del Golfo en lo que respecta al equipamiento médico y hospitalario, sumada a la obligatoriedad de pasar por un distribuidor local, hace que los precios de este tipo de equipamiento se disparen en muchos casos.	**1) IBN AL NAFEES HOSPITAL W.L.L.** P.O.BOX 54533, New Zinj Area, Bahrain TEL: 973 17 828.282 / 828.230 FAX: 973 17 828.232 EMAIL: inhmktg@batelco.com.bh inafesmc@batelco.com.bh https://ibnalnafees.com	**2) Gulf Advanced Maintenance** Office 35 , Building 322, Road 1910, Block 319 , Al Hoora , Bahrain Tel: +973 - 17003318, Cel: 38258785 Email: sales@gulfadvanced.com kanhaiya@gulfadvanced.com www.gulfadvanced.com	**3) Bahréin Defence Force Royal Medical Services** P.O Box 28743, Public Relations Department BDF Hospital, West Riffa, Kingdom of Bahrain Tel: (+973) 17-766666 Email: public.relations@bdfmedical.org https://www.bdfmedical.org	**4) Royal Bahrain Hospital** Road 29,Building 119, King Abdul Aziz Avenue, Block 329, Salmaniya Manama, Kingdom of Bahrain Tel: +973 1724 6800 8000 1090 Fax: +973 1723 3470 WhatsApp: +973 32181810 Email: mail@royalbahrainhospital.com https://www.royalbahrainhospital.com	**5)Building: 2743, Road: 2442, Block: 324, P.O.** Box: 10588, Kingdom of Bahrain E-mail: bshinfo@bsh.com.bh Tel:+97317812222 https://www.bahrainspecialisthospital.com

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: 5% - Fuente: https://www.customs.gov.sa/ar/customsTariffSearch
Certificaciones, registro licencias y cuotas existentes: Competencia de la Organización de Normalización, Metrología y Calidad de Arabia Saudita, conocida como SASO y de la Organización de Normalización del Golfo (GSO) .

Los textos de los reglamentos técnicos, normas y procedimientos de evaluación de conformidad ya aprobados por la Junta Directiva de la SASO pueden consultarse en el Centro de Información de dicha organización. Las normas de cada producto deben adquirirse de siguientes páginas y no se entregan de manera gratuita.:
http://www.gso.org.sa/standards/public/standardsList.seam
http://www.saso.gov.sa/en/eservices/Pages/standardSearch.aspx
http://wasif.saso.gov.sa/Pages/User/Default.aspx
Impuestos internos: No se aplican. Solamente se paga la IVA 15%.
Los documentos necesarios para cualquier envío comercial al Reino de Arabia Saudita y los países del golfo son:
1. Factura comercial.
2. Certificado de origen.
3. Conocimiento de embarque.
4. Certificado de conformidad según normativa SASO.
5. Documentación del seguro, en el caso de que esté asegurada la mercancía.
Para la comercialización del equipamiento médico y hospitalario, es necesario un registro correspondiente con la aprobación de la SFDA o contar con un importador local, ya que es fundamental un Commercial Registration Number(CR) que solo tienen empresas registradas en Arabia Saudita .
Tratando de ser un país miembro en el CCG, las normas mencionadas en Arabia Sauditas son también válidas para Bahréin. En Bahréin las importaciones de productos farmacéuticos deben provenir directamente de fabricantes que tengan un departamento de investigación y los productos deben estar autorizados por el país de fabricación. Asimismo, deben tener permiso del Ministry of Health Website: http://moh.gov.bh

EQUIPAMIENTO MÉDICO

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Omán	9018: Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología, veterinaria, incl. los de escintigrafía y demás aparatos electromédicos, así como los aparatos para pruebas visuales, n.c.o.p. 90183140: Jeringas incluso con agujas 90183200: Agujas tubulares de metal y agujas de sutura 90183930: Los demás	No existen. Sin embargo las empresas de equipamiento médico y hospitalario deben tener en cuenta los riesgos que presenta este mercado. Entre ellos cabe destacar: 1. El dilatado proceso de registro de equipamiento médico El proceso puede prolongarse varios meses. 2. Búsqueda de un distribuidor local efectivo y de confianza La venta de material y equipamiento médico y hospitalario debe realizarse a través de un importador local, que, en alguna ocasión, puede carecer de la experiencia necesaria. Muchas veces los contratos en exclusiva pueden dificultar esta tarea. 3. Competencia internacional en el país Las principales compañías internacionales, en especial de Alemania y Estados Unidos, tienen establecidas relaciones comerciales fuertes y con influyentes distribuidores locales. 4. Dificultad para controlar el precio de venta final La inexistencia de una estrategia de armonización de precios en el Consejo de Cooperación del Golfo en lo que respecta al equipamiento médico y hospitalario, sumada a la obligatoriedad de pasar por un distribuidor local, hace que los precios de este tipo de equipamiento se disparen en muchos casos.	**1) Advanced Medical Instruments Co LLC (AMICO)** Dirección: 312, Al Hamriya, 131, Suite No.120, 1st Floor, Hatat House Nr Wadi Adai R/A, Sultanate Of Oman. TEL: 00968 24566195 FAX: 00968 24566210 E-MAIL: amicoman@omantel.net.om / GDhariwal@oman.amicogroup.com Web: http://www.amicogroup.com	**2) Ahmed Mohammed Bin Ameir Est (Medical Supplies Div)** Dirección: 2157 Ruw 112, Mezzanine Fl, Ice Skating Bldg,Al Khuwair, Sultanate Of Oman. TEL: 00968 24602649 / 24696549 FAX: 00968 24693494 E-MAIL: medsuply@omantel.net.om	**3) Medical & Scientific Supplies LLC** Dirección: 737 Muscat 113, Bldg No.1329, Way No 9342/193, Walja, Sultanate Of Oman. TEL: 00968 24736972/ 24497844, 24490071 FAX: 00968 24736495 / 24493770 E-MAIL: mss@omzest.com Web: http://www.omzest.com/mss.htm	**4)National Pharmaceutical Industries Co SAOG** Dirección: 120 Rusayl 124, Road No 15, Rusayl, Sultanate Of Oman. TEL: 00968 24449070/80/90 FAX: 00968 24446431 E-MAIL: npico@omantel.net.om	**5)Salalah Medical Supplies Mfg Co LLC** Dirección: 33 Salalah 211, Industrial Area, Raysut, Sultanate Of Oman. TEL: 00968 23219333 FAX: 00968 23219260 E-MAIL: smsmco@omantel.net.om

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: 5% - Fuente: https://www.customs.gov.sa/ar/customsTariffSearch
Certificaciones, registro licencias y cuotas existentes: Competencia de la Organización de Normalización, Metrología y Calidad de Arabia Saudita, conocida como SASO y de la Organización de Normalización del Golfo (GSO) .

Los textos de los reglamentos técnicos, normas y procedimientos de evaluación de conformidad ya aprobados por la Junta Directiva de la SASO pueden consultarse en el Centro de Información de dicha organización. Las normas de cada producto deben adquirirse de siguientes páginas y no se entregan de manera gratuita.:
http://www.gso.org.sa/standards/public/standardsList.seam
http://www.saso.gov.sa/en/eservices/Pages/standardSearch.aspx
http://wasif.saso.gov.sa/Pages/User/Default.aspx
Impuestos internos: No se aplican. Solamente se paga la IVA 15%.
Los documentos necesarios para cualquier envío comercial al Reino de Arabia Saudita y los países del golfo son:
1. Factura comercial.
2. Certificado de origen.
3. Conocimiento de embarque.
4. Certificado de conformidad según normativa SASO.
5. Documentación del seguro, en el caso de que esté asegurada la mercancía.
Para la comercialización del equipamiento médico y hospitalario, es necesario un registro correspondiente con la aprobación de la SFDA o contar con un importador local, ya que es fundamental un Commercial Registration Number(CR) que solo tienen empresas registradas en Arabia Saudita .
Tratando de ser un país miembro en el CCG, las normas mencionadas en Arabia Sauditas son también válidas para Omán. Además, los productos farmacéuticos deben ser importados directamente de empresas fabricantes con departamentos de investigación y los productos deben tener licencia en el país de fabricación, así como en al menos dos países del CCG distintos de Omán, uno de los cuales debe ser el Reino de Arabia Saudita.

EQUIPAMIENTO MÉDICO

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Argelia	901839: Catéteres	No existen. Sin embargo las empresas de equipamiento médico y hospitalario deben tener en cuenta los riesgos que presenta este mercado. Entre ellos cabe destacar: 1. El dilatado proceso de registro de equipamiento médico El proceso puede prolongarse varios meses. 2. Búsqueda de un distribuidor local efectivo y de confianza La venta de material y equipamiento médico y hospitalario debe realizarse a través de un importador local, que, en alguna ocasión, puede carecer de la experiencia necesaria. Muchas veces los contratos en exclusiva pueden dificultar esta tarea. 3. Competencia internacional en el país Las principales compañías internacionales, en especial de Alemania y Estados Unidos, tienen establecidas relaciones comerciales fuertes y con influyentes distribuidores locales. 4. Dificultad para controlar el precio de venta final La inexistencia de una estrategia de armonización de precios en el Consejo de Cooperación del Golfo en lo que respecta al equipamiento médico y hospitalario, sumada a la obligatoriedad de pasar por un distribuidor local, hace que los precios de este tipo de equipamiento se disparen en muchos casos.	**1) UBM Union BioMedical** **Cité les sources bt 6 n°2 RDC** 16013 Bir Mourad Rais, Algérie Tel : +213.28.86.33 Cel : +213 555090477 direction@unionbiomedical-dz.com	**2) Vendox** **Lot. Génie, Zeralda, Alger** Tel: +213 23. 32.21.30 Cel: +213 550.408.308 Eurl.vendox@gmail.-com Contacto: M. Serier	**3) METROLAB - Importation matériels et fournitures Medical | Alger** Dirección : 193 rue Mohamed belouizdad Alger 16000 Tel :+213 (0) 21 65 74 53 Cel: +213(0)5 60 997 760 / +213(0)5 60 997 762 Contact@metrolab-dz.com Gerente : M. Seghir	**4)DMMC** **Cite les sources, bt6 Bir Mourad Rais Algerie** Tel : +213 550.9060.19 sarldmmc@yahoo.fr Contacto: Lakel Kamel	**5)PROMEDAL** **Z.I Route de Chetouane** N°107 BP 21/K, Tlemcen 13000, Algérie Tel: +213 (0) 43 27 12 12 +213 (0) 43 27 11 11 Fax: +213 (0) 43 27 15 15 info@promedal.com

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: 05% de arancel aduanero + 19% de IVA + 2% de Impuesto de contribución de solidaridad TCS

EQUIPAMIENTO MÉDICO

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Emiratos Árabes Unidos	9018.90: Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía o veterinaria, n.c.o.p.	En términos generales, no existen barreras paraarancelarias (administrativas, técnicas) para esta posición. Sin embargo, el exportador argentino deberá enfrentar los siguientes desafíos para ingresar al mercado emiratí: i) la competencia con marcas reconocidas a nivel mundial (en este país se pondera mucho la imagen, el prestigio y la calidad); ii) los trámites administrativos de rigor (registro, certificación de calidad); iii) la posición privilegiada de proveedores tradicionales (los países más poderosos que han desarrollado un relacionamiento comercial más profundo con EAU suelen gozar de preferencias y privilegios, especialmente en el aprovisionamiento al sector público -licitaciones cerradas, directas-); iv) la búsqueda de un socio local o agente de distribución que sea profesional, dinámico y confiable; v) la extendida práctica de "bargaining" que impulsará el importador sobre el exportador, especialmente cuando se trata de productos con marcas no consolidadas a nivel mundial.	**1) Abone Medical Equipment Suppliers Dubai Shafnas** abonemed@eim.ae Tel: 971555542003 /97142225562 www.abonemedical.-greensmedi a.com/	**2) Al Jawahir Medical Supplies L.L.C.** Mr. Taul Sunny taul.sunny@ajmsuae.-com Tel: +971 4 264 2005 www.ajmsuae.com/	**3) Al Maqam Medical Supplies LLC** Mr. Faslu info@maqammed.ae , faslu@maqam-med.ae Tel: +971 4 2628970 http://www.maqam-med.ae/	**4)Al Zahrawi Medical Supplies LLC.** Ms. Sheila info@-zahrawimedical.com Tel: +971 4 2622728 www.zahrawimedi-cal.com	**5)Al Shaiba Medical Supplies Trading** Ms. Jayanthi Cornliu shaibame@eim.ae Tel: +971 4 2382360 www.alshaibamedical.com/ info@promedal.com

Condiciones de Acceso

La posición cuenta con un 5% de derechos arancelarios. No existen, en adición, otros impuestos que afecten la importación ni cuotas específicas.
Los fabricantes de tecnología sanitaria deben estar registrados en el Ministerio de Salud de los Emiratos Árabes Unidos antes de poder distribuir sus productos en el mercado emiratí, el mismo tendrá una duración de 5 años (renovable). Las empresas que deseen exportar a este país deben hacerlo a través de un socio local o un distribuidor que cuente con una licencia para “medical store” (negocio medico).
Todos los fabricantes necesitan tener el certificado ISO 13485 para asegurar que se cumplen todos los requisitos de calidad. El material médico que está previamente aprobado por una autoridad regulatoria reconocida (Unión Europea, Estados Unidos, Australia, Canadá o Japón) puede registrarse mediante un proceso más corto.

EQUIPAMIENTO MÉDICO

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Etiopía	90221400: Aparatos basados en el uso de rayos X para uso médico, quirúrgico y veterinario 90183200: Agujas tubulares de metal y agujas para suturas	Obligación de procesar compras en el exterior mayores a los USD 5.000 a través de una letra de crédito o por efectivo contra entrega de documentos (Código TradeNet ET00011). Esta circunstancia fue denunciada por exportadores argentinos como barrera a las exportaciones (SIBEA – ET00010) y se encuentra bajo análisis de DNESI (CA DNESI 010171/2020). /Directiva N.° 01/03 del 24 de mayo de 2000 de la Oficina del Primer Ministro (Código TradeNet ET00011). En aquellos casos en que se realicen importaciones cuyo costo sea cancelado en divisa extranjera provista por bancos etíopes a través de una letra de crédito (ver supra), el transporte marítimo de los bienes importados hacia el país debe ser llevado a cabo por Ethiopian Shipping Lines S.C. (ESL). Al igual que en el caso anterior, esta medida fue denunciadas por exportadores argentinos como barrera a las exportaciones (SIBEA – ET00010) y se encuentran bajo análisis de DNESI (CA DNESI 010171/2020).	**1) BIOTECH PLC** **Tel:** 0116511052/0116182677/81 Cel: 0911223892 Fax: 0116627770 Email: info@biotech.com P.O.Box: 101601	**2) AFEWORK INTERNATIONAL GROUP P.L.C** Tel: 0115577720 Cel: 0911201207 Fax: 0115577723 Email: afewerk@ethionet.et P.O.Box: 101531 Web: www.afeworkinternational.com	**3) B M Y MEDICAL TECHNOLOGIES PLC** Cel: 0911002943/0911770789 Email: yonaskassaw@gmail.com P.O.Box: 25915 Web: http://www.binymedtech.com	**4)DELTA INSTRUMENT TECHNOLOGY PLC** Tel: 0113713755 Fax: 3711940 Email: delta@ethionet.et P.O.Box: 988	**5)ETAB INTER-MEDICAL PLC** Tel: 0115512106/0115523691/0116478647 Fax: 6478649 Email: etabintermedicapl-c@gmail.com P.O.Box: 8384

Condiciones de Acceso

Impuesto de la Aduana (5%); Retención fiscal sobre los ingresos del artículo importado (3%); Sobre Impuesto (10%); VAT - Impuesto al valor agregado (15%). Toda importación en Etiopía requiere acuerdo de la agencia competente; permiso bancario; conocimiento de embarque o vía aérea; factura comercial; lista de embalaje o albarán; reporte de inspección de pre-embarque sin novedad; certificado de origen; declaración de aduana; autorización de cambio de moneda extranjera; licencia de importación; certificado de seguro; certificado de número de identificación tributaria (TIN); documento de tránsito; y certificado de IVA. La importación de equipos médicos necesita ser previamente ser autorizada por la FMHCA.

EQUIPAMIENTO MÉDICO

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Kuwait	9018.90.90: Otros dispositivos y equipos médicos. 9018.39.90: Jeringas, agujas, catéteres y similares, ncop. 9021.90.90: Aparatos portados o implantados p/compensar un defecto o incapacidad ncop. 9018.13.00 Aparatos de diagnóstico de visualización por resonancia magnética. 9018.49.90: Partes y accesorios de instrumentos y aparatos de odontología ncop.	Están prohibidas las importaciones desde Israel. Conforme con las especificaciones, condiciones y normas de Kuwait.	**1) MIZAN PHARMA TRADING FOR MEDICINE AND MEDICAL TOOLS CO. WLL.** Tel: +965 24846433, +965 24849682 Correo electrónico: info@mezzan.com Sitio web: https://www.mezzan.com/	**2) Synergy Health For Medical & Disposable Import W.L.L.** Tel: +965 22396669, +965 99640960, +965 99789126 Correo electrónico: admin@synergy-health.com Sitio web: https://www.synergy-health.com/	**3) Medical Yiaco Co.** Tel: +965 22230600 Correo electrónico: admin@yiacokuwait.com fakhr@yiacokuwait.com Sitio web: http://www.yiacokuwait.com	**4)Boushahri Group** Tel: +965 25716942 Correo electrónico: medical@boushahrigroup.com medicaldiv@boushahrigroup.com Sitio web: www.boushahrigroup.com	**5)Al Essa Medical & Scientific Eqpt. Co.** Tel: +965 24834510 Correo electrónico: alessa@alessakuwait.com service@alessakuwait.com medical1@alessakuwait.com Sitio web: http://www.alessakuwait.com

Condiciones de Acceso

Se cobra una tasa fija del 5% sobre el valor CIF.
Certificado de origen expedido por el productor o por la compañía exportadora.
Certificados sanitarios.
Registrar el producto en el Ministerio de Salud de Kuwait a través de un agente local.

EQUIPAMIENTO MÉDICO

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Líbano	9021.10.00: Artículos y aparatos de ortopedia o para fracturas 9021.31.00: Prótesis articulares 9021.39.00: Válvulas cardíacas 9021.90.00: Aparatos que se implantan en el organismo para compensar un defecto o una incapacidad. 9022.14.00: Otros aparatos para uso médico, quirúrgico o veterinario.	Si bien no hay barreras [SIBEA SOBRE ESTE TIPO DE PRODUCTOS] y no hay preferencia por otros orígenes o lobbies internos, se advierte que en la práctica se prioriza la importación de aquellos países con los cuales existe un acuerdo de asociación, por ejemplo: el Acuerdo de Facilitación y Desarrollo Árabe (AC), y/o el Acuerdo de Asociación europea (AE).	**1) Saint George Hospital-Development program** P.O.Box 166 378 Achrafieh Beirut 11 00 2807 961 1 441 000 or +961 1 575 700 Fax: +961 1 582 560	**2)Rafik Hariri University Hospital** JNAH - Beirut - LEBANON Tel / Fax: + 961 1 830000 Web: http://www.bguh.gov.lb/ E-mail: info@bguh.gov.lb	**3) Hospital Libanais Geitaoui Centre Hospitalier Universitaire** Achrafieh - Beirut - Liban Tel: +961-1-590000 E-mail: info@hopital-libanais.com P.O.BOX: 175086 Fax+961-1-577477	**4)Ministry of Public Health** Bir Hassan, Jnah, next to Ogero Beirut- Lebanon Tel: 01/830300 Email: info@moph.gov.lb	**5)LAU Medical Center-Rizk Hospital** @LAUMCRH · Hospital Ashrafieh Ashrafiyah, Lebanon P.O. Box 11-3288 Beirut, Lebanon Web: http://laumcrh.com/ Tel: +961 1 200 800 Email: info@laumcrh.com

Condiciones de Acceso

Factura original de los bienes, con indicación de país de origen. Las mismas deben indicar el precio total del producto y deben estar certificadas por la Cámara de Comercio y por el Consulado Libanés que corresponda. En la factura detallada de la operación debe figurar el precio de la misma en los términos de la compra. Las tarifas aduaneras serán aplicadas en base CIF, (Aduana 5% , TVA 0%) por lo que a las operaciones que se realicen en otra modalidad serán agregados los montos que arriben a ese término. No deben incluirse en la factura las tarifas aduaneras o gastos de depósito. Debe figurar la posición arancelaria del producto. Si es posible, puede ser provechoso agregar la composición del producto.

Si el transporte se hace por vía marítima, se requiere un único Manifiesto de Carga, debidamente firmado por el Comandante del navío, con detalle del número de paquetes, etiqueta, naturaleza de la carga y puerto de embarque.

En la mayoría de los casos, las facturas deben consignar que las mercaderías en cuestión no tienen origen en Israel, a través de un Certificado de Origen.

EQUIPAMIENTO MÉDICO

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Marruecos	9018909099: Electrocardiógrafos 9019200000: Aparatos de ozonoterapia y respiratorios de reanimación 9022190000: Aparatos de rayos X - Resonadores 9018130000: Dispositivos de diagnóstico por resonancia magnética 9018909095: Dispositivos de diatermia (onda corta, ultrasonido, onda muy corta)	A) La lejanía de ambos países incurriendo en altos gastos de flete. B) Ausencia de Acuerdo de Libre Comercio.	**1) ACCESS MÉDICAL** **8 bd Yacoub El Mansour (Maarif)** 20100 Casablanca - Marruecos Tel: +212 522 983 320 +212 522 982 960 Fax : +212 522 983 347 Email : accessmedical-maroc@gmail.com Contacto : Jamal Kada Zair (Gerente)	**2) PHARCOMEDIC** **102 bd Moulay Idriss 1er ,** résid.Naïm 20100 Casablanca - Marruecos Tel : +212 522 860 301 +212 522 860 201 Fax : +212 522 860 170 +212 522 860 275 Email : contact@pharcomedic.com Contacto : Abdellatif Ziyat (Director General)	**3) AIR LIQUIDE MAROC** **autoroute Casa/Rabat , ang. rte de Tit Mellil, imm. Myriem** 20400 Casablanca - Marruecos Tel : +212 522 762 014 +212 522 762 000 Fax : +212 522 754 912 Email : mounia.otarid@airliquide.com Contacto : Rich Jahr (Presidente)	**4)PRODIMED** **21 rue Salim** Cherkaoui 20100 Casablanca - Marruecos Tel: +212 522 261 088 +212 522 276 166 Fax : +212 522 261 076 Email : prodimed@hotmail.com Contacto : Abdellatif Lahlou (Gerente)	**5)MEDICALEX** **6 rue de Bruxelles 20360** Casablanca - Marruecos Tel : +212 522 824 418 +212 522 824 415 Fax : +212 522 824 419 Email : medicalex@iam.net.ma Contacto : Majid Lahlou (Gerente)

Condiciones de Acceso

Derecho de Importación (DI) 2,5%
Tasa Parafiscal para la Importación* (TPI) 0%
Tasa sobre el valor Añadido (IVA) 20%
Todos los dispositivos médicos deben registrarse antes de ser comercializados en el mercado marroquí, el registro debe ser realizado por una empresa con sede en Marruecos. Este registro se realiza en el Ministerio de Salud, Dirección de Medicamentos y Farmacia (DMP), División de Farmacia, Oficina de Dispositivos Médicos. Además, en los casos de dispositivos médicos asociados con un medicamento (un reactivo de diagnóstico in vitro o cualquier otro producto), cada uno de estos productos debe cumplir con las formalidades específicas para su comercialización (regulación de dispositivos médicos, por un lado, y regulación de medicamentos por el otro). La circular publicada el martes 4 de abril de 2017 por la aduana (http://www.douane.gov.ma/adil/PDF/5740.PDF) presenta dos nuevas características al procedimiento para declarar dispositivos médicos:
La primera consiste en la posibilidad de presentar en el momento de la importación una autorización específica, un certificado de registro, un certificado de depósito del expediente de registro o las facturas correspondientes.

La segunda novedad de la circular proviene de una lista negativa de productos que no se consideran dispositivos médicos y que son libres de importar. Estos son productos para uso veterinario, biosidas no médicos, reactivos de diagnóstico, escáneres para uso no médico, analizadores automáticos y elementos de protección personal.

EQUIPAMIENTO MÉDICO

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Ghana	901890: Aparatos de electrodiagnóstico (y aparatos para el examen exploratorio funcional o para comprobar los parámetros fisiológicos) Otros, y partes, etc.	La clave en estos mercados de África occidental es utilizar un representante residente en Ghana para comercializar los productos. Un agente o distribuidor que posea un conocimiento profundo de la economía. Si el producto exportado requiere mantenimiento y servicio, se debe considerar la posibilidad de recurrir a personal calificado y a un inventario razonable de piezas de repuesto. También es importante señalar que algunos de estos agentes y distribuidores suelen representar varias líneas de productos. Esto presenta un obstáculo para los productos argentinos porque los competidores utilizan estos agentes y ya están operando en el mercado de Ghana. También cabe señalar que los competidores europeos comercializan su proximidad geográfica a Ghana como una ventaja competitiva. Sin embargo, los ghaneses suelen estar dispuestos a pagar un precio un poco más alto aunque sólo sea para importar productos de mayor calidad. Entre las cuestiones fundamentales de la adaptación de los productos a este mercado figuran el registro ante las autoridades competentes, la capacitación de la población local para llevar a cabo el servicio posventa y también el suministro de piezas de repuesto fácilmente disponibles. La historia colonial de Ghana sigue repercutiendo en la presencia de competidores en el mercado; las marcas europeas y, en particular, las británicas, tienen una clara ventaja frente a los consumidores ghaneses. Las normas de Ghana suelen seguir las normas europeas, lo que supone una ventaja adicional para las empresas europeas. En los últimos 20 años, ha aumentado la presencia en Ghana de empresas indias y chinas que venden en el sector de la atención de la salud. Las empresas chinas, en particular, están buscando con ahínco oportunidades en el África occidental y buscando asociados para fabricar o ensamblar productos en Ghana.	**1) Surgimed Limited** **PMB GPO #4, Fadama Road, Accra, Ghana.** Tel.: +233 241584310 / +233 544079786 Email: info@surgimed-grp.com Web: https://www.surgimedgrp.com/	**2) HCE Ghana** **168 Link Road, Accra, Ghana** Tel.: +233 (0) 501 517 880 / +233 (0) 501 517 886 / +233 (0) 501 517 888 Email: sales@h-ce-ghana.com Web: https://h-ce-ghana.com/	**3)Benco Hospitex** **93 Gugissberg Avenue, Mamprobi, Accra, Ghana** Tel.: (+233) (0) 302 66 33 57 / +233 262 807 460 / +233 20 211 0771 / +233 243 264 267 Email: info@bencohospitex.com Web: https://www.-bencohospitex.com/	**4)McSarpong Medical Supplies** **Around Shell Signboard Spintex, Greater – Accra** Tel.: +233 24 664 3594 / +233 50 991 2953 Email: info@mcsarpongmedicalsupplies.com Web: https://www.mcsarpongmedicalsupplies.com/

Condiciones de Acceso

Derechos de importación – 10%
IVA – 0%
Por lo general, una empresa debe obtener una licencia de importación de la Junta de Alimentos y Medicamentos de Ghana antes de importar cualquier droga o equipo médico al país. Sin embargo, todos los equipos médicos deben ser registrados primero por el organismo regulador antes de poder importarlos a Ghana. Así pues, antes de que una empresa importe equipo médico con fines comerciales, debe importar primero muestras al país a fin de cumplir el requisito de registro previo. Una vez obtenido el registro, la empresa puede entonces pasar por el proceso de obtención de una licencia de importación para importar los productos en cantidades comerciales. Las empresas que solicitan una licencia de importación deben completar los formularios correspondientes y presentar todos los documentos requeridos por triplicado al organismo regulador. Por lo general, una vez que se ha pagado la tasa de la licencia, el tiempo de tramitación oscila entre 8 y 10 días laborables. Una vez concedida, la licencia de importación será válida por un año a partir de la fecha de expedición y se renovará anualmente.

EQUIPAMIENTO MÉDICO

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Qatar	902212: Aparato de Rayos X 901210: Microscopio 901811: Aparato Electro-médico	No existen para este producto barreras, obstáculos y/o limitaciones. Entre las situaciones que pueden dificultar la presencia de estos productos argentinos en Qatar se incluye la escasa presencia de los empresarios argentinos (visitas, participación en exhibiciones y eventos comerciales locales, cooperación a nivel cámaras, etc.) y la falta de comunicación de productores y exportadores de nuestro país con importadores locales. La estructura del mercado local es de libre competencia. Qatar prácticamente no posee tanta industria e importa muchos ítems del exterior, por lo cual surgen distintas oportunidades comerciales de varios productos.	**1) Al Tahili Medical Co.** Tel: +974-44353930 Fax: +974-44368391 Mr. Ahmed Abd-Elmonaem Sales Manager Cel: +974-70757817 Email: ahmed.abdelmonaem@altahilimedical.com Website: www.altahilimedical.com	**2) AAMAL MEDICAL Co.** TEL: +974 44039550 FAX: +974 44039551 Mr. Sherif Shehata General Manager Email: aamalmed@aamalmed.com Website: www.aamalmed.com	**3)IBN AL HAYTHAM CENTER** Tel: +974-44312283 Fax: +974-44357797 Mr. Ahmed Al-Sheemy Manager Cel: +974-55106418 || 77277165 Mr. Manoj Kalathil Director Cel: +974-55757539 Email: ahmed@ibncentre.com || info@ibncentre.com Website: www.ibncentre.com	**4)Ebn Sina Medical Co.** Tel: +974-44027400 || Número gratuito: 8002288 Fax: +974-44988215 Ms. Shereen Assem Business Development Specialist E-mail: info@ebnsina.com || s.assem@ebnsina.com Website: http://www.ebnsina.com/index.html	**5)Med-Tec Co.** Tel: +974-44434140 || 44434142 || 44434146 Fax: +974-44434148 Mr. Omar Hamed Sales Executive Cel. +974-33696721 Email: omar@med-tech.com

Condiciones de Acceso

Normativa y Requisitos de importación de equipos médicos en Qatar:
Las personas y entidades que deseen obtener una licencia para los dispositivos y equipos médicos para un centro de atención sanitaria deberán presentar una solicitud al Departamento de Licencias y Acreditación de Instalaciones de Salud del Ministerio de Salud Pública (MoPH) para obtener la aprobación necesaria.
Se requiere un permiso de importación, que debe ser obtenido por un representante autorizado local. Los equipos médicos se clasifican según el modelo de la UE en Clases I, IIa, IIb, III y IV basadas en el riesgo.
Los equipos médicos deben ser autorizados por uno de los miembros fundadores del Grupo de Trabajo de Armonización Global (GHTF) para obtener acceso al mercado.
Factura comercial / lista de empaque y certificado de origen.
El certificado de origen debe ser legalizado por la cámara de comercio del país de origen (No se aceptan copias escaneadas / electrónicas / impresiones en color).
La factura debe tener el sello del remitente y la legalización de la cámara de comercio (No se aceptan copias escaneadas / electrónicas / impresiones en color).
Conocimiento de embarque original.
Transporte aéreo: Airway Bill (AWB) original.
Transporte marítimo: Bill of Lading (BL) original
Lista de empaque original
Derechos de Aduana: Arancel 5% del valor CIF de la factura comercial.
No se aceptan documentos escritos a mano.
No hay impuestos internos.

EQUIPAMIENTO MÉDICO

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Qatar	9019200: Respirador	No existen para este producto barreras, obstáculos y/o limitaciones. Entre las situaciones que pueden dificultar la presencia de estos productos argentinos en Qatar se incluye la escasa presencia de los empresarios argentinos (visitas, participación en exhibiciones y eventos comerciales locales, cooperación a nivel cámaras, etc.) y la falta de comunicación de productores y exportadores de nuestro país con importadores locales. La estructura del mercado local es de libre competencia. Qatar prácticamente no posee tanta industria e importa muchos ítems del exterior, por lo cual surgen distintas oportunidades comerciales de varios productos.	**1) Barzan Holding Co.** Tel: +974-40070044 Fax: +974-44980689 Mr. Abdulrahman Fakhro Director - Business Development & Partnership Email: afakhro@barzanholdings.com Website: www.barzanholdings.com	**2) AAMAL MEDICAL Co.** TEL: +974 44039550 FAX: +974 44039551 Mr. Sherif Shehata General Manager Email: aamalmed@aamalmed.com Website: www.aamalmed.com	**3)Altafaol Trading Est.** Tel: +974-44652773 || 44652378 Fax: +974-44651681 || 44552742 Mr. Mahesh V. Sales Executive (FMCG) Cel: +974-70125602 Mr. Sunny M. Devasia Office Manager Cel: +974-55405711 Email: mahiganu123@gmail.com || altafaol@qatar.net.qa || sunny@altafaolqatar.com || ashok@altafaolqatar.com web: www.altafaolqatar.com	**4)IBN AL HAYTHAM CENTER** Tel: +974-44312283 Fax: +974-44357797 Mr. Ahmed Al-Sheemy Manager Cel: +974-55106418 || 77277165 Mr. Manoj Kalathil Director Cel: +974-55757539 Email: ahmed@ibncentre.com || info@ibncentre.com Website: www.ibncentre.com	**5)Ebn Sina Medical Co.** Tel: +974-44027400 || Número gratuito: 8002288 Fax: +974-44988215 Ms. Shereen Assem Business Development Specialist E-mail: info@ebnsina.com || s.assem@ebnsina.com Website: http://www.ebnsina.com/index.html

Condiciones de Acceso

Normativa y Requisitos de importación de equipos médicos en Qatar:
Las personas y entidades que deseen obtener una licencia para los dispositivos y equipos médicos para un centro de atención sanitaria deberán presentar una solicitud al Departamento de Licencias y Acreditación de Instalaciones de Salud del Ministerio de Salud Pública (MoPH) para obtener la aprobación necesaria.
Se requiere un permiso de importación, que debe ser obtenido por un representante autorizado local. Los equipos médicos se clasifican según el modelo de la UE en Clases I, IIa, IIb, III y IV basadas en el riesgo.
Los equipos médicos deben ser autorizados por uno de los miembros fundadores del Grupo de Trabajo de Armonización Global (GHTF) para obtener acceso al mercado.
Factura comercial / lista de empaque y certificado de origen.
El certificado de origen debe ser legalizado por la cámara de comercio del país de origen (No se aceptan copias escaneadas / electrónicas / impresiones en color).
La factura debe tener el sello del remitente y la legalización de la cámara de comercio (No se aceptan copias escaneadas / electrónicas / impresiones en color).
Conocimiento de embarque original.
Transporte aéreo: Airway Bill (AWB) original.
Transporte marítimo: Bill of Lading (BL) original
Lista de empaque original
Derechos de Aduana: Arancel 5% del valor CIF de la factura comercial.
No se aceptan documentos escritos a mano.
No hay impuestos internos.


MANUFACTURAS DE
ORIGEN INDUSTRIAL

MANUFACTURAS DE ORIGEN INDUSTRIAL

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Perú	9607.11.00.00	CIERRES CON DIENTES DE METAL COMÙN	NO EXISTE OBSTÁCULOS Y/O LIMITACIONES, NI BARRERAS PARA LA IMPORTACIÓN DEL MENCIONADO PRODUCTO	**1) PERU FASHIONS S.A.C.** Renzo Jorge-Alberti-ni-Abusada Gerente General Email: renzo@perufas-hions.com Rosa-Casas-Vivas Secretaria General Email: roscas@perufas-hions.com Antonio-Abusada-No-votny Gerente de Opera-ciones y Planta- - Email: antonio@perufas-hions.com Claudia-Cavero-Pinto Gerente Comercial Email: claudia@perufas-hions.com Sheyla-Celis-Reaño Gerente de Desarrollo Email: sheyla@perufas-hions.com Roger-Ruiz-Gonzales Gerente de Logística Email: roger@perufas-hions.com Fernando-Rosales-Va-lencia Gerente de Producción Email: fernando@peru-fashions.com Dirección: Calle Aldabas 559, Of. 703, Urb. Las Gardenias-Santiago de Surco- Telf: 511/ 613-9999//372-1620 Fax: 511/372-1584 Web: www.perufas-hions.com-	**2)CREDITEX S.A.A.** José Ignacio-Llo-sa-Benavides Gerente General Email: jllosa@credi-tex.com.pe Janet-Belerín Asisten-te Email: jbelerin@credi-tex.com.pe Ricardo Andrés-Dan-cuart-Kohler Gerente Comercial de Hilado Email: rdancuart@-creditex.com.pe Renzo Alber-to-Koch-Mazure Gerente Comercial de Tejidos y Confeccio-nes Email: rkoch@credi-tex.com.pe Luis Alberto-Herre-ra-Paredes Gerente de Administración y Finanzas Email: lherrera@credi-tex.com.pe María Luisa-Orte-ga-Vega de Guzmán Gerente de Adminis-tración Email: mortega@cre-ditex.com.pe Dirección: Calle Los Hornos 185, Urb. Vulcano-Ate Telf: 511/)715-7500//348-04 88- Web: www.creditex.-com.pe	**3) CONFECCIONES TRENTO S.A.C.-** Giselle-Melchor-Vás-quez Jefe de Administra-ción Email: gmelchor@ctren-to.com.pe Jenny Graciela-Lla-nos-Oliveros Gerente General Email: jllanos@ctrento.-com.pe Wady Taufick-Abusa-da-Jarufe Gerente Comercial Email: wabusada@c-trento.com.pe Dirección: Calle Mcal. La Mar 351, Urb. El Pino-San Luis- Telf: 511719-7545 Web: www.ctrento.com.-pe	**4) PRECOTEX S.A.C.-** Dante Reydo-Villal-va-Munive Gerente General Angela-Palomino-Núñez Asistente Email: apalomino@pre-cotexperu.com Carlo Eduardo-Hor-ny-Sebastiani Gerente Comercial Email: chorny@precotex-peru.com Ricardo-Díaz-García Gerente Comercial Email: rdiaz@precotex-peru.com Dirección: Av. Santa María 296, Urb. Ind. La Aurora-Ate- Telf: 511/ 311-2330//200-8400 Fax: 511/311-2340- Web: www.precotex.com	**5) GUSTAVO SANCHEZ S.A.C.** Gustavo-Sánchez-Semi-nario Gerente General Dirección: Calle Los Telares 174-176, Urb. Vulcano-Ate Telf: 511/349-5104 Fax: 511/349-8977- Web: www.gustavosan-chezsac.com Vanessa-Witch Jefe de Ventas Email: ventas@gustavo-sanchezsac.com

Condiciones de Acceso

GRAVAMENES VIGENTES: Ad/Valorem - 0%; Impuesto Selectivo al Consumo - 0%; Impuesto General a las Ventas - 16%; Impuesto de Promoción Municipal - 2%; Seguro aduanero 2%;

MANUFACTURAS DE ORIGEN INDUSTRIAL

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Perú	9607.20.00.00	Partes	NO EXISTE OBSTÁCULOS Y/O LIMITACIONES, NI BARRERAS PARA LA IMPORTACIÓN DEL MENCIONADO PRODUCTO, cabe destacar que la preferencia de los distribuidores sus importaciones provienen de China, Malasia e India.	**1)RENZO COSTA S.A.** Marina Aurora Bustamante Méjico - Gerente General Email: abustamante@renzo-costa.com Lourdes Urteaga Torres - Asistente Email: lurteaga@renzocosta.-com Juan Puerta Zubiate - Jefe de Administración y Finanzas Email: jpuertas@renzocosta.-com Alwin-Rojas-Peláez Gerente de Administración y Finanzas Email: arojas@renzocosta.com José Omar Cabanillas Lavini - Gerente Comercial Email: jcabanillas@renzocos-ta.com Giuliana Jesús Ramírez - Gerente de Publicidad y Marke-ting Email: gjesus@renzocosta.com Prolong. .-Av. Dos de Mayo 674-San Isidro Tel: 511 / 336-7799 Celular: 51 / 998450744 Web: www.renzocosta.com	**2)CORPORACION REY S.A.** Alexander Benjamin Gleiser Schreiber - Gerente General Email: geren1@rey.com.pe Fanny Wong: Secretaria /Anexo: 702 E-mail: fwong@rey.com.pe Jorge Bastos – Jefe de Logísti-ca E-mail: jbastos@rey.com.pe Teléfono: 51 / 613-8000 Email: etiquetas@rey.com.pe Dirección: Av. Oscar R Benavi-des 5991 Callao Web: www.rey.com.pe	**3)EXIGE INDUSTRIAL S.A.C.** Fiorella-Prieto-Zeta Jefe de Importaciones Email: fiorella.prieto@exigein-dustrial.com Isabel Norma-Oré-Murillo Gerente General Email: iore@exigeindustrial.com Raúl Edwin-Ramos-Quintos Gerente Administración y Comercial Email: rramos@exigeindustrial.-com Dirección: Calle Los Talladores 275, Urb. Los Artesanos-Ate Telf: 511/435-3319//435-8091- Celular: 51/998-706-903- Web: www.exigeindustrial.com	**4)GUSTAVO SANCHEZ S.A.C.** Gustavo-Sánchez-Seminario Gerente General Dirección: Calle Los Telares 174-176, Urb. Vulcano-Ate Telf: 511/349-5104 Fax: 511/349-8977- Web: www.gustavosanchez-sac.com Vanessa-Witch Jefe de Ventas Email: ventas@gustavosan-chezsac.com

Condiciones de Acceso

GRAVAMENES VIGENTES: Ad/Valorem - 0%; Impuesto Selectivo al Consumo - 0%; Impuesto General a las Ventas - 16%; Impuesto de Promoción Municipal - 2%; Seguro aduanero 2%;

MANUFACTURAS DE ORIGEN INDUSTRIAL

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Perú	9607.19.00.00	LOS DEMÁS CIERRES DE CREMA	NO EXISTE OBSTÁCULOS Y/O LIMITACIONES, NI BARRERAS PARA LA IMPORTACIÓN DEL MENCIONADO PRODUCTO	**1) EXIGE INDUSTRIAL S.A.C.** Fiorella-Prieto-Zeta Jefe de Importaciones Email: fiorella.prieto@exigeindustrial.com Isabel Norma-Oré-Murillo Gerente General Email: iore@exigeindustrial.com Raúl Edwin-Ramos-Quintos Gerente Administración y Comercial Email: rramos@exigeindustrial.com Dirección: Calle Los Talladores 275, Urb. Los Artesanos-Ate Telf: 511/435-3319//435-8091- Celular: 51/998-706-903- Web: www.exigeindustrial.com	**2) SOUTHERN TEXTILE NETWORK S.A.C.** Fernando-Raffo-Rosas Gerente General Adjunto Email: fraffo@perustn.com Ana María-Lamarque-Wimpon Asistente de Gerencia General Email: alamarque@perustn.com Jorge-Velarde Alvarez-Arca Parro Director Ejecutivo Email: jvelarde@perustn.com Fernando Augusto-Badiola-Cardeña Gerente Comercial Email: fbadiola@perustn.com Reynaldo-Valdivia-Vega Gerente de Planeamiento y Logística Email: rvaldivia@perustn.com Dirección: Av. Javier Prado Este 1894, Of. 301-San Borja Tele: 511/617-2525 Fax: 511/617-2520 Web: www.perustn.com	**3) TEXTIL DEL VALLE S.A.** Juan José-Córdova-Benavides Gerente General Patricia-Parker-Chávez Asistente Email: patricia.parker@textildelvalle.pe Jorge-Leo-Liu Gerente Comercial Email: jorge.leo@textildelvalle.pe Javier-Landázuri-Barclay Gerente de Administración y Finanzas Email: javier.landazuri@textildelvalle.pe jane.sanchez@textildelvalle.pe Gianfranco-Gervasoni-Flórez Estrada Sub Gerente de Logística Email: gianfranco.gervasoni@-textildelvalle.pe Dirección: Psje. Los Delfines 159, Piso 3, Urb. Las Gardenias-Santiago de Surco Telf: 511/ 217-0900- Web: www.textildelvalle.pe	**4) CONFECCIONES TRENTO S.A.C.-** Giselle-Melchor-Vásquez Jefe de Administración Email: gmelchor@ctrento.com.-pe Jenny Graciela-Llanos-Oliveros Gerente General Email: jllanos@ctrento.com.pe Wady Taufick-Abusada-Jarufe Gerente Comercial Email: wabusada@ctrento.-com.pe Dirección: Calle Mcal. La Mar 351, Urb. El Pino-San Luis- Telf: 511719-7545 Web: www.ctrento.com.pe

Condiciones de Acceso

GRAVAMENES VIGENTES: Ad/Valorem - 0%; Impuesto Selectivo al Consumo - 0%; Impuesto General a las Ventas - 16%; Impuesto de Promoción Municipal - 2%; Seguro aduanero 2%;

MANUFACTURAS DE ORIGEN INDUSTRIAL

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Perú	9619.00.10.00	PAÑALES PARA BEBÉS	NO EXISTE OBSTÁCULOS Y/O LIMITACIONES, NI BARRERAS PARA LA IMPORTACIÓN DEL MENCIONADO PRODUCTO, cabe destacar que la preferencia de los distribuidores sus importaciones provienen de China, Chile y Colombia	**1) ZAIMELLA S.A.C.-** César-Ortiz-González Gerente General Email: ceortiz@zaimella.com.pe Dirección: Calle Los Eucaliptos Lote 1-B, Sección Santa Genoveva-Lurín- Celular: 51/951-401-401 Web: www.zaimella.com	**2) KIMBERLY-CLARK PERU S.R.L.** Federico Marcelo-Cabello Gerente General Email: federico.cabello@kcc.com Ursula-Serrano-Palacios- Asistente Email: ursula.serrano@kcc.com David-Hauser Gerente de Planta Family Care Puente Piedra Email: david.g.hauser@kcc.com Juan-Ubeda Gerente de Supply Chain Email: juan.m.ubeda@kcc.com Raúl-Matzumura-Shimabukuro Encargado de Compras Email: raul.matzumura@kcc.com Dirección: Av. Paseo de La República 5895, Piso 3-Miraflores Telf: 511/618-1800 Fax: 511/618-1805 Web: www.kimberly-clark.com.pe	**3) PROCTER & GAMBLE PERU S.R.L.** Bernardo Elías-Cáceres-Mujica Country Manager Gabriela-Muñiz-Bohórquez Asistente Email: muniz.g@pg.com Javier-Benavides Gerente de Operaciones de Marketing Email: benavides.j@pg.com Poliana-Velásquez-Rodríguez Gerente de Logística Email: velasquez.p@pg.com Dirección: Av. Las Begonias 415, Of. 401-San Isidro Telf: 511/215-3300 Fax: 511/215-3365- Web: www.pg.com/es_LATAM/PE	**4) QUIMICA SUIZA S.A.** Adolfo-Balansky-Drassinower Gerente General Email: abalansky@quimicasuiza.com psamaniego@quimicasuiza.com Cristina-Urquiaga-Reyes Secretaria de Gerencia General Email: curquiaga@quimicasuiza.com Mario-Loor Gerente Manager Perú Email: mario.loor@qsindustrial.biz Yolanda-Sandoval-Villanueva Asistente de Gerencia Industrial Email: ysandoval@quimicasuiza.com Ricardo-García-Vergara Gerente de Unidad de Negocios Email: rgarcia@qsindustrial.biz Dirección: Av. República de Panamá 2577, Urb. Santa Catalina-La Victoria Telf: 511/211-4000- Web: www.quimicasuiza.com	**5) INRETAIL PHARMA S.A.-INKAFARMA** Rafael-Dasso-Montero Gerente General Email: rdasso@inkafarma.com.pe María Luisa-Piñan Asistente de Gerencia General Email: mpinan@inkafarma.com.pe José Armando-Montes Gerente de Administración y Finanzas Email: jmontes@inkafarma.com.pe Christian-Higa-Ramírez Gerente de Operaciones, Planta y Logística Email: chiga@inkafarma.com.pe Hernán-Malpartida Gerente de Asuntos Corporativos Dirección: Av. Defensores del Morro 1277-Chorrillos Telf: 511/315-9000- Web: www.inkafarma.com.pe

Condiciones de Acceso

GRAVAMENES VIGENTES: Ad/Valorem - 6%; Impuesto Selectivo al Consumo - 0%; Impuesto General a las Ventas - 16%; Impuesto de Promoción Municipal - 2%; Seguro aduanero 2%;
Mercancía Restringída: Sujeta a autirización de DIGEMID, según Ley 29459, D.S. 016-2011-SA, DEC 517 CAN.

MANUFACTURAS DE ORIGEN INDUSTRIAL

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Perú	9619.00.20.00	COMPRESAS Y TAMPONES HIGIÉNICOS	NO EXISTE OBSTÁCULOS Y/O LIMITACIONES, NI BARRERAS PARA LA IMPORTACIÓN DEL MENCIONADO PRODUCTO, cabe destacar que la preferencia de los distribuidores y consumidores, sus importaciones provienen Colombia	**1) JOHNSON & JOHNSON DEL PERU S.A.-** Mauricio Vernaza Fernández Gerente General Miriam-Morales Secretaria Luis-Rojas-Miranda Director Técnico de Control de Calidad Email: lrojas3@its.jnj.-com Nataly Urbina Fernández Encargada de Compras Email: nurbinaf@its.jnj.-com Dirección: Av. Enrique Canaval y Moreyra 480, Piso 9-San Isidro Telf: 511/415-0200//415-0222//415-0201 Fax: 511/415-0233- Web: www.jnj.com	**2) KIMBERLY-CLARK PERU S.R.L.** Federico Marcelo-Calello Gerente General Email: federico.calello@kcc.com Ursula-Serrano-Palacios- Asistente Email: ursula.serrano@kcc.com David-Hauser Gerente de Planta Family Care Puente Piedra Email: david.g.hauser@kcc.com Juan-Ubeda Gerente de Supply Chain Email: juan.m.ubeda@kcc.com Raúl-Matzumura-Shimabukuro Encargado de Compras Email: raul.matzumura@kcc.com DirecciónUrbina Fernández Av. Paseo de La República 5895, Piso 3-Miraflores Telf: 511/618-1800 Fax: 511/618-1805 Web: www.kimberly-clark.com.pe	**3) PROCTER & GAMBLE PERU S.R.L.** Bernardo Elías-Cáceres-Mujica Country Manager Gabriela-Muñiz-Bohórquez Asistente Email: muniz.g@pg.-com Javier-Benavides Gerente de Operaciones de Marketing Email: benavides.-j@pg.com Poliana-Velásquez-Rodríguez Gerente de Logística Email: velasquez.p@pg.com Dirección: Av. Las Begonias 415, Of. 401-San Isidro Telf: 511/215-3300 Fax: 511/215-3365- Web: www.pg.-com/es_LATAM/PE	**4) PRODUCTOS SANCELA DEL PERU S.A-** Jin Paul-Haneda-Tokashiki Gerente General Email: jin.haneda@sancelaperu.com Norma-Yagi Secretaria Email: norma.yagi@sancelaperu.com Nadia-Gonzales-Muñiz Jefe de Operaciones Logísticas Email: nadia.gonzales@-sancelaperu.com Jaime-Dinegro Gerente de Canal Tradicional Email: jaime.dinegro@-sancelaperu.com Moderno-Maurizio-Cavagna-López Jefe de Sección Trade Email: maurizio.cavagna@sancelaperu.com Dirección: Av. República de Panamá 2577, Urb. Santa Catalina-La Victoria Telf: 511/211-4049//2114000 Fax: 511/211-4069- Web: www.quimicasuiza.-com	**5) INRETAIL PHARMA S.A.-INKAFARMA** Rafael-Dasso-Montero Gerente General Email: rdasso@inkafarma.-com.pe María Luisa-Piñan Asistente de Gerencia General Email: mpinan@inkafarma.-com.pe José Armando-Montes Gerente de Administración y Finanzas Email: jmontes@inkafarma.-com.pe Christian-Higa-Ramírez Gerente de Operaciones, Planta y Logística Email: chiga@inkafarma.com.-pe Hernán-Malpartida Gerente de Asuntos Corporativos Dirección: Av. Defensores del Morro 1277-Chorrillos Telf: 511/315-9000- Web: www.inkafarma.com.pe

Condiciones de Acceso

GRAVAMENES VIGENTES: Ad/Valorem - 6%; Impuesto Selectivo al Consumo - 0%; Impuesto General a las Ventas - 16%; Impuesto de Promoción Municipal - 2%; Seguro aduanero 2%; Mercancía Restringída: Sujeta a autirización de DIGEMID, según Ley 29459, D.S. 016-2011-SA, DEC 517 CAN.



MAQUINARIA AGRÍCOLA

MAQUINARIA AGRÍCOLA

África

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Túnez	Tractores (excepto las carretillas de la partida 8709), con motor de potencia superior a 18 KW pero inferior o igual a 37 KW – Nomenclatura 870192	Existencia de una fuerte competencia con los países asiaticos, y particularmente la India, la cual participó en un 60% en las importaciones totales de tractores desde Túnez durante el año 2019. Por su parte, la participación de Corea del Sur ha sido del 13,2% mientras que la del Japón alcanzó un 10,3% en dicho año.	**1)SOCIÉTÉ DE COOPERATION ÉCONOMIQUE - SOCOOPEC GROUP** Gerente: Sr. Mohamed LOUKIL Director General Adjunto: Sr. Khaled Gargouri Mail:khaled.gargouri@-tunimatec.com.tn Tel:(00216)71332299 Fax: (00216)71336704 Dirección:66, Avenue de Carthage 1000, Tunis Tunisie.	**2) OIS AGRICOLES** Domicilio: 74 Avenue de Carthage, 1000, Tunis. Teléfono: (00216) 71 257 887/ 71 257 889 Fax: (00216) 71 257 888 Encargado de Importaciones: Sr. Achraf Hizaoui Mail: achraf.hizaoui@oisagricoles.-com	**3) AGRODIS Machinery** Gerente: Sr. Yousser Ben Haj Brahim Domicilio: Angle Rue d´Oran et Rue de l´Electricité 2013 Ben Arous, Tunisie. Teléfono: (00216) 71 429 505 Móvil: (00216) 28 428 150 Fax: (00216) 71 429 510 Email: yousser.bhb@agrodis.com.tn Sitio web: www.agrodis.-com	**4) ETS ZOUARI & Cie** Persona de contacto: Sr. Mohamed Khalifa Domicilio: GP1, KM5, 5-2013 Ben Arous Tunisie. Teléfono: 000216 71 384 000 Móvil: 00216 28 222 438 Fax: 00216 71 384 320 Email: Mohamed.khalifa@etszouari.com.tn Sitio web: http://www.etablissement-zouari.com/	**5) LE MOTEUR DIESEL** Persona de contacto: Sra. Dorsaf Riahi Domicilio: 1, Av. de Paris, 2033, Megrine, Tunisie. Teléfono: (00216) 71 427 507 Móvil: (00216) 22 745 474 Fax: (00216) 71 432 035 Email: riahi.dorsaf@moteurdiesel.com.tn Sitio web: www.moteur-diesel.com.tn

Condiciones de Acceso

1. Las importaciones de dichos tractores están exentas del pago de los derechos de aduana, independientemente del país de origen de la maquina importada. Sin embargo existen algunosimpuestos aduaneros tales como el IVA (del 19%) e impuestos sobre las prestaciones de los servicios aduaneros (del 3%).
2. La importación de dichos tractores está sometida a la obtención de un permiso de importación otorgada por el Ministerio local de Comercio. Sin embargo,las autoridades locales no aplican restricciones cuantitativas en este campo.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

África

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Túnez	843351	Cosechadoras-trilladoras	Existencia de una fuerte competencia con los países europeos, y particularmente Alemania cuyas ventas representarón cerca de un 70% de las compras tunecinas de Cosechadoras-trilladoras en el año 2019.	**1)DELTA MOTORS S.A** Dirección: GP8, Route de Bizerte, 2083 Ariana – Tunisie. Teléfono: (00216) 71 762 720 Fax: (00216) 71 757 780 Email: dg@deltamotors.tn Sitio web: www.deltamotors.tn	**2)SOCIÉTÉ DE COOPERATION ÉCONOMIQUE - SOCOOPEC GROUP** Gerente: Sr. Mohamed LOUKIL Director General Adjunto: Sr. Khaled Gargouri Mail:khaled.gargouri@tunimatec.com.tn Tel:(00216)71332299 Fax: (00216)71336704 Dirección:66, Avenue de Carthage 1000, Tunis Tunisie.	**3) LIVMECATU** Domicilio: Route de Gabes km 2 Sfax Tunisie Teléfono: 00216 74 227 296 Móvil: 00216 99 907 303 Email: info@olivmecatu@hexabyte.tn;sav@olivmecatu.com

Condiciones de Acceso

1. Las importaciones de dichas máquinas están exentas del pago de los derechos de aduana demás de otros impuestos aduaneros tales como el IVA, independientemente del país de origen de la maquina importada. Sin embargo los importadores tendrán que pagar impuestos sobre las prestaciones de los servicios aduaneros (del 3%).
2. La importación de dichas máquinas está sometida a la obtención de un permiso de importación otorgada por el Ministerio local de Comercio. Sin embargo, no se identificarón restricciones cuantitativas en este campo.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

África

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Túnez	843340	Prensas para paja o forraje, incluidas las prensas recogedoras	Existencia de una fuerte competencia con Italia cuyas ventas representarón cerca de más del 75% de las compras tunecinas de prensas para paja o forraje durante el año 2019.	**1) SOCIÉTÉ DE COOPERATION ÉCONOMIQUE - SOCOOPEC GROUP** Gerente: Sr. Mohamed LOUKIL Director General Adjunto: Sr. Khaled Gargouri Mail:khaled.gargouri@tunimatec.com.tn Tel:(00216)71332299 Fax: (00216)71336704 Dirección:66, Avenue de Carthage 1000, Tunis Tunisie.	**2) OIS AGRICOLES** Domicilio: 74 Avenue de Carthage, 1000, Tunis. Teléfono: (00216) 71 257 887/ 71 257 889 Fax: (00216) 71 257 888 Encargado de Importaciones: Sr. Achraf Hizaoui Mail: achraf.hizaoui@oisagricoles.com	**3) AGRODIS Machinery** Gerente: Sr. Yousser Ben Haj Brahim Domicilio: Angle Rue d´Oran et Rue de l´Electricité 2013 Ben Arous, Tunisie. Teléfono: (00216) 71 429 505 Móvil: (00216) 28 428 150 Fax: (00216) 71 429 510 Email: yousser.bhb@agrodis.com.tn Sitio web: www.agrodis.com

Condiciones de Acceso

1. Las importaciones de dichas máquinas están exentas del pago de los derechos de aduana demás de otros impuestos aduaneros tales como el IVA, independientemente del país de origen de la maquina importada. Sin embargo los importadores tendrán que pagar impuestos sobre las prestaciones de los servicios aduaneros (del 3%).
2. La importación de prensas para paja o forraje está sometida a la obtención de un permiso de importación otorgada por el Ministerio local de Comercio. Sin embargo, las autordades locales no aplican restricciones cuantitativas para la compra de dichas máquinas.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Túnez	843360	Máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas	Existencia de una fuerte competencia con los países europeos, y particularmente Italia cuyas ventas representarón más del 50% de las compras tunecinas de las máquinas bajo la nomenclatura 870192 en el año 2019.	**1) SOCIÉTÉ DE COOPERATION ÉCONOMIQUE - SOCOOPEC GROUP** Gerente: Sr. Mohamed LOUKIL Director General Adjunto: Sr. Khaled Gargouri Mail:khaled.gargouri@tunimatec.com.tn Tel:(00216)71332299 Fax: (00216)71336704 Dirección:66, Avenue de Carthage 1000, Tunis Tunisie.	**2) OIS AGRICOLES** Domicilio: 74 Avenue de Carthage, 1000, Tunis. Teléfono: (00216) 71 257 887/ 71 257 889 Fax: (00216) 71 257 888 Encargado de Importaciones: Sr. Achraf Hizaoui Mail: achraf.hizaoui@oisagricoles.com	**3) AGRODIS Machinery** Gerente: Sr. Yousser Ben Haj Brahim Domicilio: Angle Rue d´Oran et Rue de l´Electricité 2013 Ben Arous, Tunisie. Teléfono: (00216) 71 429 505 Móvil: (00216) 28 428 150 Fax: (00216) 71 429 510 Email: yousser.bhb@agrodis.com.tn Sitio web: www.agrodis.com

Condiciones de Acceso

1. Las importaciones de dichos tractores están exentas del pago de los derechos de aduana, independientemente del país de origen de la maquina importada. Sin embargo existen algunosimpuestos aduaneros tales como el IVA (del 7%) e impuestos sobre las prestaciones de los servicios aduaneros (del 3%).
2. La importación de las máquinas bajo la nomenclatura 843360 está sometida a la obtención de un permiso de importación otorgada por el Ministerio local de Comercio. Sin embargo, no se aplican restricciones cuantitativas para la compra de dichas máquinas.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

África

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Túnez	843610	Máquinas y aparatos de preparar alimentos o piensos para animales	Existencia de una fuerte competencia con los países europeos, y particularmente Italia cuyas ventas representarón más del 50% de las compras tunecinas de las máquinas bajo la nomenclatura 870192 en el año 2019.	**1) SOCIÉTÉ DE COOPERATION ÉCONOMIQUE - SOCOOPEC GROUP** Gerente: Sr. Mohamed LOUKIL Director General Adjunto: Sr. Khaled Gargouri Mail:khaled.gargouri@-tunimatec.com.tn Tel:(00216)71332299 Fax: (00216)71336704 Dirección:66, Avenue de Carthage 1000, Tunis Tunisie.	**2) OIS AGRICOLES** Domicilio: 74 Avenue de Carthage, 1000, Tunis. Teléfono: (00216) 71 257 887/ 71 257 889 Fax: (00216) 71 257 888 Encargado de Importaciones: Sr. Achraf Hizaoui Mail: achraf.hi-zaoui@oisagricoles.-com	**3) AGRODIS Machinery** Gerente: Sr. Yousser Ben Haj Brahim Domicilio: Angle Rue d´Oran et Rue de l´Electricité 2013 Ben Arous, Tunisie. Teléfono: (00216) 71 429 505 Móvil: (00216) 28 428 150 Fax: (00216) 71 429 510 Email: yousser.bhb@agrodis.com.tn Sitio web: www.agrodis.com

Condiciones de Acceso

1. Las importaciones de dichas maquinas están exentas del pago de los derechos de aduana demás de otros impuestos aduaneros tales como el IVA, independientemente del país de origen de la maquina importada. Sin embargo los importadores tendrán que pagar impuestos sobre las prestaciones de los servicios aduaneros (del 3%).
2. La importación de máquinas y aparatos bajo la nomenlctura 843610 está sometida a la obtención de un permiso de importación otorgada por el Ministerio local de Comercio. Sin embargo, no se aplican restricciones cuantitativas para la compra de dichas máquinas .

MAQUINARIA AGRÍCOLA

África

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nigeria	843610	Maquinaria para preparar alimentos para animales - Derecho de importación (5) - IVA(0) - Levy(0)	Si a pesar de que la política de divisas de Nigeria sobre algunas importaciones de alimentos supone una barrera para los exportadores argentinos, ha abierto una gran ventana de oportunidades para los proveedores de equipo agrícola, mecanización e insumos necesarios para la producción, el almacenamiento y la elaboración de cultivos, ganado y pescado	**1) MINISTERIO FEDERAL DE AGRICULTURA, ABUJA** Contacto: AZEEZ MUSIBAU O. Tel: +234 803 378 4479 Correo electrónico: azeezmuyi@gmail.-com	**2) DIZENGOFF WEST AFRICA (NIGERIA) LTD** Address: 28, Creek Road, Apapa, Lagos Tel: +234 702 551 6271, 702 551 6224 dizengoff@dizengoff.-com http://www.dizengoff.-com	**3) TRACTOR Y EQUIPO NIGERIA LIMITED** Dirección: Billingsway, Polígono Industrial de Oregón, Alausa P.M.B. 21480, Ikeja, Lagos Tel: +234-1-4930430,-9 +234 (1) 2716300 Página web: www.man-tracnigeria.com	**4) SCOANIGERIA PLC** La oficina central: 157, Autopista Apapa Oshodi, Isolo. Lagos Tel: +234 (0) 8034027262, 8039262288, 8037152676 Correo electrónico: info@scoaplc.com scoa-trac@scoaplc.com sitio web: http://www.scoaplc.com	**5) MINISTERIO DE AGRI-CULTURA, ESTADO DE KADUNA** Contacto: DR. AA KASSIM Tel: +234 803 588 7626 Correo electrónico: alkassim2007@yahoo.-com
	843621	Incubadoras y criadoras de aves de corral. - Derecho de importación (5) - IVA(0) - Levy(0)						
	843710	Máquinas para limpiar, seleccionar o clasificar semillas, granos o legumbres secas - Derecho de importación (5) - IVA(0) - Levy(0)						
	843830	Maquinaria para la fabricación de azúcar - Derecho de importación (5) - IVA(0) - Levy(0)						
	843359	Otra maquinaria de cosecha o trilla no especificada						

Condiciones de Acceso

En aduana se aplican varias tasas: un 1% del FOB por gastos administrativos, tasas de inspeccion en destino, y un IVA del 5%.
Para acceder de una manera activa y continuada al mercado, el exportador de maquinaria requiere de la intervención al menos de un agente local.
Toda importación debe ser tramitada a traves de Nigeria Customs Services (NCS), el servicio de aduanas nigeriano.
Desde agosto 2005, Nigeria ha implantado un requisito de certificación, el certificado SONCAP, aplicable a articulos tanto industriales como de consumo. La certificación se realiza en origen, y previamente al embarque. Los productos comprendidos en este sector no requieren certificación SONCAP. Mas información en la "Standards Organisation of Nigeria" (SON): www.soncap.com
Tradicionalmente la politica agricola se ha centrado en la subvencion de las recursos necesarios (tierra, agua, fertilizantes, pesticidas, maquinaria y credito agricola), asi como en le mantenimiento de aranceles proteccionistas en incluso la prohibición de las importaciones de ciertos productos, en lugar de facilitar el desarrollo de mercados internos y externos."

MAQUINARIA AGRÍCOLA

África

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Senegal	843351	- Derechos de Importación (DD): 5% - Carga estadística (RS): 1% - Impuesto de solidaridad comunitaria (PCI): 1.5%	Los paquetes de financiación, como el crédito de proveedores, puestos a disposición por los competidores europeos crean una desventaja para las empresas argentinas. La falta de reconocimiento de los productos argentinos en comparación con las marcas europeas podria limitar la presencia de los mismos en el mercado. Los casos de mala gobernanza y los obstáculos administrativos han reducido las inversiones extranjeras y nacionales en la economía senegalesa.	**1) Ministerio de Agricultura y Equipo Rural** Direccion: Esfera Ministerial del Primer Arrondissement de Diamniadio - Edificio A Senegal Tel: (+221) 33 824 25 80 / (+221) 33 824 25 80 Email: infos@agriculture.gouv.sn Sitio web: www.http://www.maer.gouv.sn"	**2) CFAO Equipment Sénégal** Direccion: Boulevard du Centenaire de la Commune de Dakar Km 2.5 BP 2631 Dakar Tel. (+221) 33 849 77 33 Fax (+221) 33 849 77 59 Sitio web: http://cfao-equipment.com/en/	**3) DEM Group** Tel: +221 33 859 50 00 Fax: +221 33 832 27 07 e-mail : senegal@dem-group.com Sitio web: https://dem-group.com/en/senegal/	**4) Ergom do Brasil** Contacto: Luciano Parreiras Vilaça Teléfono: (+55 37) 3243-4400 Mail: ergom@ergom.com.br Sitio web: www.ergom.com.br	**5) Tutiplast Ind. e Com. Ltda** Contacto: Rui Mesquita Teléfono: (+55 92) 3616-0800 Mail: rui.mesquita@tutiplast.com.br Sitio web: www.tutiplast.com.br
	843352	Otras trilladoras y aparatos - posición arancelari - Derechos de Importación (DD): 5% - Carga estadística (RS): 1% - Impuesto de solidaridad comunitaria (PCI): 1.5%						
	843390	Piezas de maquinaria de cosecha, incluidas las piezas de maquinaria de trilla - Derechos de Importación (DD): 5% - Carga estadística (RS): 1% - Impuesto de solidaridad comunitaria (PCI): 1.5%						
	843360	Máquinas para limpiar o clasificar huevos, fruta u otros productos agrícolas - Derechos de Importación (DD): 5% - Carga estadística (RS): 1% - Impuesto de solidaridad comunitaria (PCI): 1.5%						
	843359	Maquinaria de cosecha - Derechos de Importación (DD): 5% - Carga estadística (RS): 1% - Impuesto de solidaridad comunitaria (PCI): 1.5%						

Condiciones de Acceso

Además de los trámites de inicio de actividad, todo operador que desee dedicarse a la importación o exportación de mercancías con fines comerciales debe estar en posesión de un permiso de comerciante y un permiso de importador/exportador. Éstos sólo pueden expedirse en Dakar, lo que supone mayores costos y más demoras para los operadores de las provincias. El permiso de comerciante es expedido por la Dirección de Comercio Interior y tiene una validez de tres años.
El permiso de importador/exportador es expedido por la Dirección de Comercio Exterior. Los operadores económicos pueden solicitar estos permisos a través de las Cámaras de Comercio, Industria y Agricultura, pero pueden aplicarse tasas adicionales. Los documentos necesarios para la declaración aduanera de las importaciones pueden incluir un certificado de origen, un certificado fitosanitario y un certificado sanitario. En el caso de los productos sujetos a reglamentos técnicos, uno de los requisitos para la admisibilidad de la declaración es una declaración o certificado expedido por el organismo competente.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

África

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Marruecos	8433530000	Máquinas para cosechar raíces o tubérculos	A) La lejanía de ambos países incurriendo en altos gastos de flete. B) Ausencia de Acuerdo de Libre Comercio.	**1) COMICOM** **Route desserte des usines, autoroute Casa-Rabat –** Tel : 00212 5 22 76 45 45 Fax : 00212 5 22 30 60 82 E-mail : comicom@wanadoo.net.ma Sitio web: www.comicom.ma Contacto: Youssef BENNANI	**2) DIMATEQ** **Route desserte des usines, autoroute Casa-Rabat –** Tel : 00212 5 22 76 45 45 Fax : 00212 5 22 30 60 82 E-mail : dimateq@wanadoo.net.ma Sitio web: www.dimateq.com Contacto: Mahdi TALBA	**3) E.K.SLAOUI** **Bd Dr Mohamed Sijelmassi, Angle Aïn Oulmes Rés Brahim Al Jarrah 2 Appt 11, Bourgogne** Tel : 00212 5 22 27 85 91/95 Fax : 00212 5 22 27 86 21 E-mail : khalid-maroc11@hotmail.fr Sitio web: www.kslaoui.ma Contacto: Mr KHALID SLAOUI	**4) STOKVIS MOTORS** **LOT 17-11,Z.I Ouled Salah- B.P. 205-206-20180 BOUSKOURA - MAROC** Tel : 00212 5 22 66 16 88/90 Fax : 00212 5 22 66 16 89 E-mail : contact.pacific@stokvis.ma Sitio web: www.stokvis.ma Contacto: Mr. BEN ELKHADIR Chakib	**5) SOCOPIM** **Adresse Physique: Rte d'El Jadida Km 14 RN 1 Commune Ouled Azzouz Province Nouaceur;** Adresse postale: BP 23 593 Casablanca Lissasfa - Code Postal:20190 Tel : 00212 522 63 37 00 Fax : 00212 52261 83 51 E-mail : contact@premium.net.ma Sitio web: www.groupe-premium.com Contacto: Zouhir IMAD

Condiciones de Acceso

Derecho de Importación (DI) 2,5%
Tasa Parafiscal para la Importación* (TPI) 0%
Tasa sobre el valor Añadido (IVA) 20%
En vigor desde el 1 de febrero de 2020, la ley 24-09 relativa a la seguridad de bienes y servicios sella un avance en el fortalecimiento de la seguridad de los productos industriales desplegados en Marruecos. Esto no afecta a la normativa de los productos, pero sí a las características internas de las exportaciones con destino a Marruecos, que tendrán que obtener dicha certificación para los productos que deseen vender en el mercado marroquí. Actualmente, el marcado CMIM (obligatorio previo a la exportación) garantiza la conformidad del producto con los requisitos y condiciones de seguridad requeridos en la aduana. Los bienes y servicios que requieren este marcado son: los productos eléctricos de baja tensión (50 V-1.500 V), requisitos de compatibilidad electromagnética.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

África

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Marruecos	8432390000	Sembradora neumática de hortalizas	A) La lejanía de ambos países incurriendo en altos gastos de flete. B) Ausencia de Acuerdo de Libre Comercio.	**1) COMICOM** **Route desserte des usines, autoroute Casa-Rabat –** Tel : 00212 5 22 76 45 45 Fax : 00212 5 22 30 60 82 E-mail : comicom@wanadoo.net.ma Sitio web: www.comicom.ma Contacto: Youssef BENNANI	**2) DIMATEQ** **Route desserte des usines, autoroute Casa-Rabat –** Tel : 00212 5 22 76 45 45 Fax : 00212 5 22 30 60 82 E-mail : dimateq@wanadoo.net.ma Sitio web: www.dimateq.com Contacto: Mahdi TALBA	**3) E.K.SLAOUI** **Bd Dr Mohamed Sijelmassi, Angle Aïn Oulmes Rés Brahim Al Jarrah 2 Appt 11, Bourgogne** Tel : 00212 5 22 27 85 91/95 Fax : 00212 5 22 27 86 21 E-mail : khalid-maroc11@hotmail.fr Sitio web: www.kslaoui.ma Contacto: Mr KHALID SLAOUI	**4) STOKVIS MOTORS** **LOT 17-11,Z.I Ouled Salah- B.P. 205-206-20180 BOUSKOURA - MAROC** Tel : 00212 5 22 66 16 88/90 Fax : 00212 5 22 66 16 89 E-mail : contact.pacific@stokvis.ma Sitio web: www.stokvis.ma Contacto: Mr. BEN ELKHADIR Chakib	**5) SOCOPIM** **Adresse Physique: Rte d'El Jadida Km 14 RN 1 Commune Ouled Azzouz Province Nouaceur;** Adresse postale: BP 23 593 Casablanca Lissasfa - Code Postal:20190 Tel : 00212 522 63 37 00 Fax : 00212 52261 83 51 E-mail : contact@premium.net.ma Sitio web: www.groupe-premium.com Contacto: Zouhir IMAD

Condiciones de Acceso

Derecho de Importación (DI) 2,5%
Tasa Parafiscal para la Importación* (TPI) 0%
Tasa sobre el valor Añadido (IVA) 20%

En vigor desde el 1 de febrero de 2020, la ley 24-09 relativa a la seguridad de bienes y servicios sella un avance en el fortalecimiento de la seguridad de los productos industriales desplegados en Marruecos. Esto no afecta a la normativa de los productos, pero sí a las características internas de las exportaciones con destino a Marruecos, que tendrán que obtener dicha certificación para los productos que deseen vender en el mercado marroquí. Actualmente, el marcado CMIM (obligatorio previo a la exportación) garantiza la conformidad del producto con los requisitos y condiciones de seguridad requeridos en la aduana. Los bienes y servicios que requieren este marcado son: los productos eléctricos de baja tensión (50 V-1.500 V), requisitos de compatibilidad electromagnética.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

África

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Marruecos	8701109990	Tractores	A) La lejanía de ambos países incurriendo en altos gastos de flete. B) Ausencia de Acuerdo de Libre Comercio.	**1) COMICOM** **Route desserte des usines, autoroute Casa-Rabat –** Tel : 00212 5 22 76 45 45 Fax : 00212 5 22 30 60 82 E-mail : comicom@wanadoo.net.ma Sitio web: www.comicom.ma Contacto: Youssef BENNANI	**2) DIMATEQ** **Route desserte des usines, autoroute Casa-Rabat –** Tel : 00212 5 22 76 45 45 Fax : 00212 5 22 30 60 82 E-mail : dimateq@wanadoo.net.ma Sitio web: www.dimateq.com Contacto: Mahdi TALBA	**3) E.K.SLAOUI** **Bd Dr Mohamed Sijelmassi, Angle Aïn Oulmes Rés Brahim Al Jarrah 2 Appt 11, Bourgogne** Tel : 00212 5 22 27 85 91/95 Fax : 00212 5 22 27 86 21 E-mail : khalid-maroc11@hotmail.fr Sitio web: www.kslaoui.ma Contacto: Mr KHALID SLAOUI	**4) STOKVIS MOTORS** **LOT 17-11,Z.I Ouled Salah- B.P. 205-206-20180 BOUSKOURA - MAROC** Tel : 00212 5 22 66 16 88/90 Fax : 00212 5 22 66 16 89 E-mail : contact.pacific@stokvis.ma Sitio web: www.stokvis.ma Contacto: Mr. BEN ELKHADIR Chakib	**5) SOCOPIM** **Adresse Physique: Rte d'El Jadida Km 14 RN 1 Commune Ouled Azzouz Province Nouaceur;** Adresse postale: BP 23 593 Casablanca Lissasfa - Code Postal:20190 Tel : 00212 522 63 37 00 Fax : 00212 52261 83 51 E-mail : contact@premium.net.ma Sitio web: www.groupe-premium.com Contacto: Zouhir IMAD

Condiciones de Acceso

Derecho de Importación (DI) 2,5%
Tasa Parafiscal para la Importación* (TPI) 0,25%
Tasa sobre el valor Añadido (IVA) 20%
En vigor desde el 1 de febrero de 2020, la ley 24-09 relativa a la seguridad de bienes y servicios sella un avance en el fortalecimiento de la seguridad de los productos industriales desplegados en Marruecos. Esto no afecta a la normativa de los productos, pero sí a las características internas de las exportaciones con destino a Marruecos, que tendrán que obtener dicha certificación para los productos que deseen vender en el mercado marroquí. Actualmente, el marcado CMIM (obligatorio previo a la exportación) garantiza la conformidad del producto con los requisitos y condiciones de seguridad requeridos en la aduana. Los bienes y servicios que requieren este marcado son: los productos eléctricos de baja tensión (50 V-1.500 V), requisitos de compatibilidad electromagnética.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nicaragua	84.34 8434.10 8434.20	Máquinas para Ordeñar y Máquinas y Aparatos para la Industria Lechera. Máquinas para ordeñar. Máquinas y aparatos para la industria lechera	No se registran barreras.	**1) Escalante Sanchez, S.A. (ESCASAN)** Lic. José Escalante A., Gerente General. Email: jose.escalante@escansa.com.ni; escasan6@ibw.com.ni; Teléfonos: (505) 2233-1248 / 1370 / 8853-2638/8851-2619	**2) Casa Mc Gregor.** Ing. Donald Mac Gregor, Gerente General. Email: damr@casamcgregor.com.ni; rrizo@casamcgregor.com.ni; Teléfono: (505) 2266-6151 al 55 / 2266-6165	**3) Servicios e Implementos Zootécnicos, S. A.** (SEEIMZO) Lic. Martín Espinoza Bone C., Gerente General. Email: seeimzo@seeimzo.com; Teléfono: (505) 2270-0685 / 2278-7391		

Condiciones de Acceso

Impuestos Internos: Impuesto al Valor Agregado (IVA) es 15% e Impuesto Selectivo al Consumo (ISC) es 0%.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

América

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
México	39231001 39 – Plástico y sus manufacturas 3923 – Artículos para el transporte o envasado, de plástico, tapones, tapas, cápsulas y demás dispositivos de cierre, de plástico 392310 – Cajas, cajones, jaulas y artículos similares 39231001 – Cajas, cajones, jaulas y artículos similares, excepto los comprendidos en la fracción 30231002 (A base de poliestireno expansible) 84336099 84 – Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, partes de estas máquinas o aparatos 8433 – Máquinas, aparatos y artefactos de cosechar o trillar, incluida las prensas para paja o forraje, cortadoras de césped y guadañadoras, máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas, excepto los de la partida 8437 843360 – Máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas 86336099 – Los demás	SIBEA: No se registran barreras	**1) Coprobamex** Ing. Enrique Bojórquez Valenzuela ebojorquez@corpobamex.com.mx	**2) Asociación Mexicana de Distribuidores de Maquinarias** **Yoshi Watanabe, Presidente** info@amdm.org.mx Tel.: (+52 55) 5531 6976 https://amdm.org.mx/	**3) Myasa** Tel.: (+52 55) 5563 8188 https://myasa.mx/	**4) Agroindustrias Raiker** Tel.: (+52 55) 5578 3607 https://www.raiker.-com.mx/	**5) Sierras y Maquinaria S.A. de C.V.** Tel.: (+52 55) 5588 0122 symaq.com.mx

Condiciones de Acceso

Sin arancel.
Sin cuotas.
Sin permisos ni controles.
Impuesto a los bienes y servicios (GST): 5% del valor en dólares canadienses.
Formulario de clasificación aduanera (B3): El formulario B3 incluye la clasificación arancelaria, el valor sobre el que se calcula el arancel aplicable y el origen de los bienes, entre otros.
Certificado de origen: Solo se requiere cuando el importador quiere hacer uso de una preferencia arancelaria.
Certificación: El Consejo de Estándares de Canadá (http://www.scc.ca/en/accreditation) puede aconsejar a los exportadores qué organizaciones están habilitadas para acreditar un estándar en particular.
Etiquetado: la legislación local requiere que todas las etiquetas sean bilingües en inglés y francés. Los bienes de consumo final tienen requisitos específicos.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Paraguay	8432.30, 8432.31, 8432.39	Sembradoras. Subpartidas Arancelarias.	En los departamentos de Alto Paraná, Caazapá y Canindeyú, principales zonas agrícolas de Paraguay, existe una presencia importante de colonos de origen brasilero, por ello, el factor cultural juega un papel relevante al momento de decidir una compra. La maquinaria argentina para ingresar en estos departamentos debería diferenciarse tecnológicamente y contar con líneas de crédito competitivas que faciliten la venta. Cabe destacar que los importadores consultados señalaron que actualmente los precios de las maquinarias y los repuestos argentinos son competitivos. Asimismo, existe un reconocimiento de la calidad de la maquinaria argentina.	**1) AERO PLASTICS INC.91 Citation Drive #3** Concord, Ontario L4K 2Y8, Canada Tel.:1-866-618-4092 Fax: 905.738.9175 Email: info@aero-plastics.ca Website: http://www.aero-plastics.ca/	**2) AGRO PART'S** Dirección: Dr. Montanaro c/Avda. Eusebio Ayala - Km. 6 Ciudad: Asunción Teléfono.: (595-21) 514.982 Telefax: (595-21) 501.704 E-mail: agropart@rieder.net.py Contacto: Sra. Carmen Rojas – Propietaria	**3) AGRO SOLUCIONES** Dirección: Diego García c/ Republica Argentina Ciudad: Lambaré Telefax: (595-21) 555.602 Contacto: Sra. Carolina Campos – Propietaria E-mail: info@agrosoluciones.com.py E-mail: gerencia@agrosoluciones.com.py	**4) IMPLEMENTOS Y MAQUINARIAS AGRICOLAS (IMAG)** Dirección: Facundo Machain c/Av. Boggiani Ciudad: Asunción Teléfono: (595-21) 511.990 Fax: (595-21) 511.990 E-mail: maquinarias@i-mag.com.py Contacto: Sr. Enrique Escurra – Gte Implementos Agrícolas

Condiciones de Acceso

Esta partida corresponde a bienes de capital. Paraguay aplica el Arancel Externo Común (AEC) del MERCOSUR de 14% y el Arancel Nacional Vigente (ANV) del 0%. Es decir, con la presentación de certificado de origen, los productos argentinos bajo esta partida cuentan con una preferencia del 100%. La tasa de Impuesto interno en la comercialización es del 10%. Son exonerados del IVA las enajenaciones e Importación de Bienes de Capital de aplicación directa en el ciclo productivo industrial o agropecuarias realizadas por inversionistas amparados por la Ley N° 60/1990.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Paraguay	8701	Tractores, en diferentes capacidades de potencia	En los departamentos de Alto Paraná, Caazapá y Canindeyú, principales zonas agrícolas de Paraguay, existe una presencia importante de colonos de origen brasilero, por ello, el factor cultural juega un papel relevante al momento de decidir una compra. La maquinaria argentina para ingresar en estos departamentos debería diferenciarse tecnológicamente y contar con líneas de crédito competitivas que faciliten la venta. Cabe destacar que los importadores consultados señalaron que actualmente los precios de las maquinarias y los repuestos argentinos son competitivos. Asimismo, existe un reconocimiento de la calidad de la maquinaria argentina.	**1) DE LA SOBERA HNOS. S.A.I.C.** Dirección: Avda. Eusebio Ayala Nº 1947 Ciudad: Asunción Teléfono: (595-21) 202 913 / 5 Web: www.delasobera.com.py E-mail: maguilera@dls.com.py Contacto: Marcos Aguilera – Gerente de Ventas	**2) COTRIPAR MAQUINAS Y REPUESTOS AGRICOLAS S.A.** Dirección: Ruta 6 - Km. 212 - Bo. Sinuelo Ciudad: Santa Rita - Alto Paraná Teléfono: (595 - 673) 221 132 E-mail: cotripar@cotripar.com.py Contacto: Ing. Bruno Vefago – Director Comercial	**3) AGRO PART'S** Dirección: Dr. Montanaro c/Avda. Eusebio Ayala - Km. 6 Ciudad: Asunción Teléfono.: (595-21) 514.982 Telefax: (595-21) 501.704 E-mail: agropart@rieder.net.py Contacto: Sra. Carmen Rojas – Propietaria	**4) AGRO SOLUCIONES** Dirección: Diego García c/ Republica Argentina Ciudad: Lambaré Telefax: (595-21) 555.602 Contacto: Sra. Carolina Campos – Propietaria E-mail: info@agrosoluciones.com.py E-mail: gerencia@agrosoluciones.com.py	**5) IMPLEMENTOS Y MAQUINARIAS AGRICOLAS (IMAG)** Dirección: Facundo Machain c/Av. Boggiani Ciudad: Asunción Teléfono: (595-21) 511.990 Fax: (595-21) 511.990 E-mail: maquinarias@imag.com.py Contacto: Sr. Enrique Escurra – Gte Implementos Agrícolas

Condiciones de Acceso

Esta partida corresponde a bienes de capital. El Paraguay aplica el Arancel Externo Común (AEC) del MERCOSUR de 14% y el Arancel Nacional Vigente (ANV) del 0%. Es decir, los productos argentinos con certificado de origen poseen una preferencia del 100%. La tasa de Impuesto interno vigente en la comercialización de bienes es del 10%. Son exoneradas del IVA las enajenaciones e Importación de Bienes de Capital de aplicación directa en el ciclo productivo industrial o agropecuarias realizadas por inversionistas amparados por la Ley Nº 60/1990.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Paraguay	8433.51	Cosechadoras, trilladoras	En los departamentos de Alto Paraná, Caazapá y Canindeyú, principales zonas agrícolas de Paraguay, existe una presencia importante de colonos de origen brasilero, por ello, el factor cultural juega un papel relevante al momento de decidir una compra. La maquinaria argentina para ingresar en estos departamentos debería diferenciarse tecnológicamente y contar con líneas de crédito competitivas que faciliten la venta. Cabe destacar que los importadores consultados señalaron que actualmente los precios de las maquinarias y los repuestos argentinos son competitivos. Asimismo, existe un reconocimiento de la calidad de la maquinaria argentina.	**1) DE LA SOBERA HNOS. S.A.I.C.** Dirección: Avda. Eusebio Ayala Nº 1947 Ciudad: Asunción Teléfono: (595-21) 202 913 / 5 Web: www.delasobera.com.py E-mail: maguilera@dls.com.py Contacto: Marcos Aguilera – Gerente de Ventas	**2) COTRIPAR MAQUINAS Y REPUESTOS AGRICOLAS S.A.** Dirección: Ruta 6 - Km. 212 - Bo. Sinuelo Ciudad: Santa Rita - Alto Paraná Teléfono: (595 - 673) 221 132 E-mail: cotripar@cotripar.com.py Contacto: Ing. Bruno Vefago – Director Comercial	**3) AGRO PART'S** Dirección: Dr. Montanaro c/Avda. Eusebio Ayala - Km. 6 Ciudad: Asunción Teléfono.: (595-21) 514.982 Telefax: (595-21) 501.704 E-mail: agropart@rieder.net.py Contacto: Sra. Carmen Rojas – Propietaria	**4) AGRO SOLUCIONES** Dirección: Diego García c/ Republica Argentina Ciudad: Lambaré Telefax: (595-21) 555.602 Contacto: Sra. Carolina Campos – Propietaria E-mail: info@agrosoluciones.com.py E-mail: gerencia@agrosoluciones.com.py	**5) IMPLEMENTOS Y MAQUINARIAS AGRICOLAS (IMAG)** Dirección: Facundo Machain c/Av. Boggiani Ciudad: Asunción Teléfono: (595-21) 511.990 Fax: (595-21) 511.990 E-mail: maquinarias@imag.com.py Contacto: Sr. Enrique Escurra – Gte Implementos Agrícolas

Condiciones de Acceso

Esta partida corresponde a bienes de capital. El Paraguay aplica el Arancel Externo Común (AEC) del MERCOSUR de 14% y el Arancel Nacional Vigente (ANV) del 0%. es decir, los productos argentinos con certificado de origen cuentan con una preferencia del 100%. La tasa de Impuesto interno vigente en la comercialización de bienes es del 10%. Son exonerados del IVA las enajenaciones e Importación de Bienes de Capital de aplicación directa en el ciclo productivo industrial o agropecuarias realizadas por inversionistas amparados por la Ley Nº 60/1990.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Paraguay	8433.30 8436.10	Máquinas de Pastura. Maquinas para preparar alimentos o piensos para animales.	En los departamentos de Alto Paraná, Caazapá y Canindeyú, principales zonas agrícolas de Paraguay, existe una presencia importante de colonos de origen brasilero, por ello, el factor cultural juega un papel relevante al momento de decidir una compra. La maquinaria argentina para ingresar en estos departamentos debería diferenciarse tecnológicamente y contar con líneas de crédito competitivas que faciliten la venta. Cabe destacar que los importadores consultados señalaron que actualmente los precios de las maquinarias y los repuestos argentinos son competitivos. Asimismo, existe un reconocimiento de la calidad de la maquinaria argentina.	**1) DE LA SOBERA HNOS. S.A.I.C.** Dirección: Avda. Eusebio Ayala Nº 1947 Ciudad: Asunción Teléfono: (595-21) 202 913 / 5 Web: www.delasobera.com.py E-mail: maguilera@dls.com.py Contacto: Marcos Aguilera – Gerente de Ventas	**2) COTRIPAR MAQUINAS Y REPUESTOS AGRICOLAS S.A.** Dirección: Ruta 6 - Km. 212 - Bo. Sinuelo Ciudad: Santa Rita - Alto Paraná Teléfono: (595 - 673) 221 132 E-mail: cotripar@cotripar.com.py Contacto: Ing. Bruno Vefago – Director Comercial	**3) AGRO PART'S** Dirección: Dr. Montanaro c/Avda. Eusebio Ayala - Km. 6 Ciudad: Asunción Teléfono.: (595-21) 514.982 Telefax: (595-21) 501.704 E-mail: agropart@rieder.net.py Contacto: Sra. Carmen Rojas – Propietaria	**4) AGRO SOLUCIONES** Dirección: Diego García c/ Republica Argentina Ciudad: Lambaré Telefax: (595-21) 555.602 Contacto: Sra. Carolina Campos – Propietaria E-mail: info@agrosoluciones.com.py E-mail: gerencia@agrosoluciones.com.py	**5) IMPLEMENTOS Y MAQUINARIAS AGRICOLAS (IMAG)** Dirección: Facundo Machain c/Av. Boggiani Ciudad: Asunción Teléfono: (595-21) 511.990 Fax: (595-21) 511.990 E-mail: maquinarias@imag.com.py Contacto: Sr. Enrique Escurra – Gte Implementos Agrícolas

Condiciones de Acceso

Esta partida corresponde a bienes de capital. El Paraguay aplica el Arancel Externo Común (AEC) del MERCOSUR de 14% y el Arancel Nacional Vigente (ANV) del 0%. Es decir, los productos argentinos con certificado de origen poseen una preferencia del 100% La tasa de Impuesto interno vigente en la comercialización de bienes es del 10%. Son exonerados del IVA las enajenaciones e Importación de Bienes de Capital de aplicación directa en el ciclo productivo industrial o agropecuarias realizadas por inversionistas amparados por la Ley Nº 60/1990.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Paraguay	3917.32.90	Silos bolsa.	En los departamentos de Alto Paraná, Caazapá y Canindeyú, principales zonas agrícolas de Paraguay, existe una presencia importante de colonos de origen brasilero, por ello, el factor cultural juega un papel relevante al momento de decidir una compra. La maquinaria argentina para ingresar en estos departamentos debería diferenciarse tecnológicamente y contar con líneas de crédito competitivas que faciliten la venta. Cabe destacar que los importadores consultados señalaron que actualmente los precios de las maquinarias y los repuestos argentinos son competitivos. Asimismo, existe un reconocimiento de la calidad de la maquinaria argentina.	**1) COOPERATIVA COLONIAS UNIDAS** Dirección: Avda. Gaspar R. de Francia Nro. 64. Ciudad: Obligado, Itapúa Teléfono: (595-71) 21 81 000 Web: www.colonias.-com.py E-mail: ccunidas@c-cu.coop.py Contacto: Agustín Konrad	**2) TRACTO AGRO VIAL S.A.** Dirección: Dr. Teodosio González y Tte B González Ciudad: Asunción Teléfono: (595 - 21) 555 613 Web: www.tractoagro-vial.com.py E-mail: mibarua@trac-toagrovial.com.py Contacto: Mirta Barúa	**3) COMPAÑÍA MARÍTIMA PARAGUAYA S.A.** Dirección: Avda. Artigas 4145 casi Gral. Ciudad: Asunción Teléfono: (595 21) 283 665/ 7 Web: www.cmp.com.py E-mail: asuehs-ner@cmp.com.py Contacto: Alejandro Suehsner	**4) CENTRO DE LOS COM-PRESORES S.A.** Dirección: Km. 8 Parque San Juan Ciudad: Ciudad del Este Teléfono.: (595-61) 577012 / 575418 / 574548 / 574549 / (0981) 211092 / (0981) 211075 Web: www.centrodelos-compresores.com.py E-mail: ventas@centro-deloscompresores.-com.py Contacto: Gilberto Rojas	**5)LIDER MAP S.A.** Dirección: Super Carrete-ra Km 2.5 esq. Paraguarí Ciudad: Hernandarias Telefax: (595-631) 20058/9 Web: lidermap.com.py E-mail: lidermap@lider-map.com.py Contacto: Sra. Danielle Hansen, Directora de Operaciones

Condiciones de Acceso

Tanto el Arancel Externo Común (AEC) del MERCOSUR como el Arancel Nacional Vigente (ANV)aplicado para esta partida es del 16%. La tasa de Impuesto interno vigente en la comercialización es del 10%.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Perú	8701.10.00.00	TRACTORES DE UN SOLO EJE	No existe una barrera para este producto y como se observa en los registros de importación con respecto a la presente maquinaria, la preferencia de los distribuidores son los que provienen de China	**1) ORBES AGRICOLA S.A.C.** Alexander León-Bonifacio-Vivanco Gerente General Email: gerencia@orbesagricolasac.com Amelia-Salazar-Pizarro Gerente de Administración Email: ameliasp@orbesagricolasac.com David-Espinoza Jefe de Logística Email: despinoza@orbesagricolasac.com Dirección: Jr. Los Cipreses 140, Urb. Ind. El Puente-Santa Anita- Telf: 511/ 362-5057 //362-3392- Web: www.orbesagricolasac.com	**2) EXIMPORT DISTRIBUIDORES DEL PERU S.A** José Manuel-Díaz-Fuentes Gerente General Email: jdiaz@edipesa.-com.pe Juan-Colca-Suasnabar Gerente Comercial Email: jcolca@edipesa.-com.pe ali@edipesa.com.-pe Manuel-Vargas-Echaiz Administrador General Email: mvargas@edipesa.com.pe mvassallo@edipesa.com.pe Víctor-Soto-Sosa Jefe de Logística Compras Email: vsoto@edipesa.-com.pe Dirección; Av. Argentina 1710-Cercado Telf: 511/336-7401//336-7272//336-7904 Fax: 511/336-7407- Web: www.edipesa.com.-pe	**3) AGROPECUARIA ROSSEL S.R.L.** Ermed Roel-Silva-Agip Gerente General Email: roelsilva@hotmail.com Luz-Silva-Calderón Administradora Email: luzsilva@agropecuariarossel.com Rubén-Rengifo-Culqui Encargado de Operaciones- - Email: operaciones.rossel@gmail.com Dirección: Carretera Federico Basadre km 54-Campoverde-Coronel Portillo-Ucayali- Celular: 51/962-098-688//942-049-758 Web: www.agropecuariarossel.com	**4) LA CACHINA DE HAFID E.I.R.L.** Zeider Willy-Agüero Miranda Gerente General Email: zeideranlilacachina@gmail.com Luz-Pérez-Ponce Gerente de Administración Email: lucyperezponce@gmail.com María-Mey-Bado Administradora Email: cialacachina@gmail.com César-Vásquez Sub Gerente- Email: subgerentelacachina@gmail.com Dirección: Jr. 7 de Junio 883-Callería (Pucallpa)-Coronel Portillo-Ucayali- Telf: (61)571508// (61) 574430 Celular: 51/961-907-115	**5) NEW TRADE PERU S.A.C.-** Enrique-Almandoz-Flores Country Manager Email: ealmandoz@newtrade.pe Benedicto Salomón-Tapia-Labra Gerente General Email: btapia@newtrade.cl Dirección: Carretera Panamericana Sur km 29.5, Almacenes Albo-Lurín- Telf: 511/622-3936//622-3935 - Web: www.newtrade.cl

Condiciones de Acceso

GRAVAMENES VIGENTES: Ad/Valorem - 0%; Impuesto Selectivo al Consumo - 0%; Impuesto General a las Ventas - 16%; Impuesto de Promoción Municipal - 2%; Seguro aduanero 1.5%; Mercancías Restringídas: Sujeta a autorización del SENASA según Dlg 1059; D.S.018-2008-AG; RJ 0162-2017-MINAGRI-SENASA (solo para tractores de un solo eje USADOS)

MAQUINARIA AGRÍCOLA

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Perú	8701.20.00.00	TRACTOR DE CARRETERAS PARA SEMIREMOLQUES	No existe una barrera para este producto y como se observa en los registros de importación con respecto a la presente maquinaria, la preferencia de los distribuidores son los países mencionados en el punto 2, sólo están sujetos a la autorización del SENASA los USADOS.	**1) VOLVO PERU S.A.** Segundo-Aliaga-Aliaga Director de Finanzas y Administración Email: segundo.aliaga@volvo.com Roger Fernando-Yllu-Ponce Gerente División de Logística Email: roger.yllu@volvo.com Rogger-Bravo-Bayona Jefe de Compras Email: rogger.bravo@volvo.com Dirección: Carretera Panamericana Sur km 23.88-Lurín Telf: 511/317-1200//317-1202// 317-1164- Celular: 51/963-701-914//994-692-156 Fax: 511/317-1200 Web: www.volvo.-com.pe	**2) DIVEIMPORT S.A** Francisco Javier-Bustamante-Nicholson Gerente General Email: fbustamante@interperu.pe Humberto-Bernal-Espinel Gerente Comercial Email: hbernal@interperu.pe Erick Christian-Martínez-Pujay Gerente de Logística Email: emartinez@interperu.pe Tatiana-Pacheco-Velásquez Asistente Email: tpacheco@divemotor.com.pe Dirección: Av. Nicolás Arriola 500-La Victoria Telf: 511/712-2000- Web: www.divemotor.-com	**3) SCANIA DEL PERU S.A** Caterina-Limay Gerente de Administración y Finanzas Oscar-Jaern Director Gerente Jean Dennis-Falvy-Bockos Gerente de Servicios Email: jean.falvy@scania.com Miriam-Rivera-Molina – Asistente Email: miriam.rivera@scania.com Dirección: Autopista Ramiro Prialé km 7.5, Urb. La Capitana-Lurigancho (Chosica)-Telf: 511/ 512-1800//5121828- Web: www.scania.com.-pe	**4) AUTOMOTORES GILDEMEISTER-PERU S.A.** Diego-Gutiérrez-Colomer-Roy Gerente General Email: dgutierrezc@gildemeister.pe- Milagros-Egocheaga-Salazar - Asistente Email: megocheaga@-gildemeister.pe Diego-Gutiérrez-Colomer-Roy Gerente General Email: dgutierrezc@gildemeister.pe- megocheaga@a-gildemeister.com.pe- Ian-Kouyoumdjian-Inglis Gerente de Administración y Finanzas Email: iank@gildemeister.pe vchumacero@agil-demeister.com.pe Manuel-Revilla-Villacorta Gerente de Servicios y Repuestos Email: mrevilla@gildemeister.pe lvillafuerte@agil-demeister.com.pe Zoila-Rojas-Vidal Jefe de Compras Emai: zrojas@gildemeister.pe Dirección: Av. Cristóbal De Peralta Norte 968, Urb. San Idelfonso de Monterrico- Surco-Telf: 511/617-9999//611-2333- Celular: 51/997-592-616- Web: www.hyundaicamiones.pe	**5) INTERNATIONAL CAMIONES DEL PERU S.A.** Francisco Javier-Bustamante-Nicholson Gerente General Email: fbustamante@interperu.pe Humberto-Bernal-Espinel Gerente Comercial Email: hbernal@interperu.pe Erick Christian-Martínez-Pujay Gerente de Logística Email: emartinez@interperu.pe Dirección: Calle Los Cipreses 420, Urb. Los Ficus-Santa Anita- Telf: 511/ 604-3360- Celular: 51/963-765-689- Web: www.interperu.pe

Condiciones de Acceso

GRAVAMENES VIGENTES: Ad/Valorem - 0%; Impuesto Selectivo al Consumo - 0%; Impuesto General a las Ventas - 16%; Impuesto de Promoción Municipal - 2%; Seguro aduanero 1.5%; GRAVÁMENES VIGENTES: (Para Tractores de carreteras para semirremolques USADOS): Ad/Valorem - 0%; Impuesto Selectivo al Consumo 40%; Impuesto General a las Ventas - 16%; Impuesto de Promoción Municipal - 2%; Seguro aduanero 1.5%; Mercancías Restringídas: Sujeta a autorización del SENASA según Dlg 1059; D.S.018-2008-AG; RJ 0162-2017-MINAGRI-SENASA (solo: USADOS)

MAQUINARIA AGRÍCOLA

América

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Costa Rica	8701.20.00.00.00 - TRACTORES DE CARRETERA PARA SEMIRREMOLQUES; 8433.20 - GUADAÑADORAS, incluídas las barras de corte para montar sobre un tractor; 8433.51.00 - COSECHADORAS, TRILLADORAS; 8433.40.00 PRENSAS PARA PAJA O FORRAJE, INCLUIDAS LAS PRENSAS RECOGEDORAS; 8433.60 MAQUINAS PARA LA LIMPIEZA O CLASIFICACION DE HUEVOS, FRUTOS O DEMAS PRODUCTOS AGRICOLAS; 8432.80.00.00.10/90 OTROS; 8432.90.10.00.00/0010/0090 PARA ARADOS Y GRADAS (rastras); 8433.90.00.00.10/90 OTROS Y PARTES DE MAQUINAS DE COSECHAR, PARTES DE MAQUINAS CORTADORES DE CESPED	Actualmente no se registran barreras u otros obstáculos	**1) KAISER MAQUINARIA AGRICOLA** Contacto: Marco Verdecia, Gte. Gral., Anabel Agüero, Asistente y Enc. Importaciones, EMAIL recepcion@kaisercr.com TEL.: +506 22038239 WEBSITE www.kaisercr.com	**2) SATURNIA TRACTORES E IMPLEMENTOS AGRICOLAS** Contacto: Orlando Gómez, Enc. Importaciones EMAIL ogomez@saturniacr.comTEL +506 22804060 WEBSITE www.saturniacr.com	**3) MAQUINARIA AGRICOLA DE COSTA RICA (MACORI)** Contacto: Diana Cruz, Gte. Gral., Joaquín Durán, Enc. Importaciones EMAIL dcruz@macoricr.com, jduran@macoricr.com TEL. +506 25903000 WEBSITE www.macoricr.com	**4) MAQUINARIA Y TRACTORES (MATRA)** Contacto David Soto Enc. Importaciones, EMAIL dsoto@matra.co.cr TEL. +506 2205-0000 WEBSITE www.matra.co.cr	**5) DISAGRO** Contacto Ligia Vargas, Encargada Compras, EMAIL ligia.vargas@abopac.com TEL. +506 22051012/00 WEBSITE www.disagro.com **6) AGROMEC (AGROSUPERIOR)** Contacto Jaime Gurdián, Pte, Carlos Hidalgo Enc. Importaciones EMAILS chidalgo@agromec.cr WEBSITE www.agrosuperior.com

Condiciones de Acceso

TRATAMIENTO ARANCELARIO E IMPUESTOS INTERNOS: P.A. 8701.20: Impuesto sobre el Valor Agregado - IVA (Ley 9635): 13%; Ley 6946 (llamada Ley de Emergencia Nacional): 1%; Ley Golfito 9356(*): 10%. / P.A. 8433.20: Impuesto sobre el Valor Agregado - IVA (Ley 9635): 13%; Ley 6946 (llamada Ley de Emergencia Nacional): 1%; Ley Golfito 9356(*): 10%. / P.A. 8433.51: Impuesto sobre el Valor Agregado - IVA (Ley 9635): 13%; Ley 6946 (llamada Ley de Emergencia Nacional): 1%; Ley Golfito 9356(*): 10%. / P.A. 8433.40: Impuesto sobre el Valor Agregado - IVA (Ley 9635): 13%; Ley 6946 (llamada Ley de Emergencia Nacional): 1%., Ley de Golfito 9356 (*): 10% / P.A. 8433.60: Derecho Arancelario a la Importación (DAI): 9%; Impuesto sobre el Valor Agregado - IVA (Ley 9635): 13%; Ley 6946 (llamada Ley de Emergencia Nacional): 1%; Ley Golfito 9356 (*): 10%. / P.A. 8432.80.00.00.10/90: Impuesto sobre el Valor Agregado - IVA (Ley 9635): 13%; Ley 6946 (llamada Ley de Emergencia Nacional): 1%; Ley Golfito 9356 (*): 10%. / 8432.90.10.00.00/0010/0090: Derecho Arancelario a la Importación (DAI): 9%; Impuesto sobre el Valor Agregado - IVA (Ley 9635): 13%; Ley 6946 (llamada Ley de Emergencia Nacional): 1%; Ley Golfito 9356 (*): 10%. / 8433.90.00.00.10/90 : Impuesto sobre el Valor Agregado - IVA (Ley 9635): 13%; Ley 6946 (llamada Ley de Emergencia Nacional): 1%; Ley Golfito 9356 (*). (*)Nota: Se pagaría solamente éste impuesto (Ley de Golfito) si la mercancía llega por y se queda en el Depósito Libre de Golfito.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Suecia	87162000	Remolques y semirremolques Remolques y semirremolques, autocargadores o autodescargadores, para uso agrícola	Según TARIC UE: Prohibición a la importación (Desde 01-01-2010) de Mercancías, excepto los residuos, bien con sustancias que agotan la capa de ozono o bien que dependen de estas Control de las importaciones de gases fluorados de efecto invernadero (Desde 23-10-2019)	**1) Lantmännen Lantbruk & Maskin** www.lantmannen-lantbrukmaskin.se info.maskin@lantmannen.com +46 771 38 64 00	**2) Närlant Import** www.narlant.se info@narlant.se +46 19 603 60 60	**3) Rosenqvist Maskin** www.rosenqvistmaskin.-se rmab@rosenqvistmaskin.se +46 36 32 73 00	**4) Söderberg & Haak Maskin** www.sodhaak.se mail@sodhaak.se +46 46 25 92 00	**5) Ystamaskiner** www.ystamaskiner.se fredrik.lidberg@ystamaskiner.se +46 411 139 51

Condiciones de Acceso

Según TARIC UE:
Derecho terceros países (Desde 01-01-1999): 2.70 %

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Suecia	84359000	Aparatos y artefactos mecánicos Prensas, estrujadoras y máquinas y aparatos análogos para la producción de vino, sidra, jugos de frutos o bebidas similares	No identificadas.	**1) Ästad Vingård** www.astadvingard.se info@astadvingard.se +46 340 46061	**2)Vejby Vingård** www.vejbyvingaard.-com contact@vejbyvin-gaard.com +46 70 772 92 59	**3) Södåkra Vingård** www.sodakravin.se info@sodakravin.se +46 4 234 8050	**4) Arilds Vingård** www.arildsvingard.se info@arildsvingard.se +46 42 34 64 20	**5)Kullabergs Vingård** www.kullabergs.se info@kullabergs.se +46 42 444 21 00

Condiciones de Acceso

Según TARIC UE:
Derecho terceros países (Desde 01-01-1999): 1.70 %

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Portugal	8432.31	Sembradoras, plantadoras y trasplantadoras, para siembra directa	No hay registro de medidas en el SIBEA sobre el CAP. 84, máquinas y aparatos	**1) A GRANJA** - Sociedade de Representações de Produtos para Agricultura e pecuaria, Lda Rua do Paim, 155 9500-230 PONTA DELGADA PORTUGAL Tel. (351) 296 302540 Fax: (351) 296 302549 E-mail: pdelgaadmi@-mail.telepac.pt Contacto: Ing. Jose Oliveira Melo	**2) AGRO LABOR –** Máquinas Agrícolas e Industriais, Lda Quinta do Bravo – IC2 (Estr. Nacional 1) 2580-355 ALENQUER PORTUGAL Tel. (351) 263 730920 Fax: (351) 263 730929 E-mail: geral@agrola-bor.pt Contacto: Dr. Francisco e Carmo	**3) MAGRIL – MAQUINAS AGRICOLAS, LDA** Estrada Nacional 2 Km 168-7, 276/278 Abraveses 3510-512 ABRAVESES PORTUGAL Tel. (351) 232 424182 Fax: (351) 232 451863 E-mail: magril.limitada@netvisao.pt Contacto: Sr. Jose Andrade	**4) OESTAGRIC – EQUIPAMENTOS AGRICOLAS E INDUSTRIAIS, LDA** Zona Industrial da Carvoeira 2565-136 CARVOEIRA TVD PORTUGAL Tel. (351) 261 740250 Fax: (351) 261 740260 E-mail: oestagric@-mail.telepac.pt Contacto: Sr. Julio Silva	**5) SIMA – MAQUINAS AGRICOLAS E INDUSTRIAIS, S.A.** Estrada Nacional 1 2480-901 PEDREIRAS PORTUGAL Tel. (351) 244 498500 Fax: (351) 244 470108 E-mail: geral@sima.pt Contacto: Sr. Antonio Aires

Condiciones de Acceso

Régimen de importación: libre
Derechos arancelarios: 0 %
Requisitos a Cumplir
No hay condiciones específicas a señalar que regulen la entrada del producto al mercado.
IMPUESTOS INTERNOS: Continente: IVA, 13%, Región Autónoma de Madeira: IVA, 12%,
Región Autónoma de Azores: IVA, 9%

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Rumania	8701 - Tractores (excepto las carretillas tractor de la partida 87.09) 870190 - Los demás	En Rumania, ingresa anualmente una máquina nueva por cada 3.000 hectáreas. Esto es poco, si pensamos que, en Francia, se compra un tractor nuevo por cada 260 hectáreas. Actualmente, la industria de la maquinaria agrícola está sintiendo el fuerte impacto de la pandemia de coronavirus y los efectos negativos de la crisis económica. Se han anunciado descensos en las ventas de tractores y maquinaria agrícola en todos los países europeos. Cabe mencionar que el mercado también ha estado disminuyendo debido a las condiciones climáticas de los últimos meses, que han tenido un impacto negativo en las demandas de los agricultores.	**1) AGRITEHNICA SERVICE SRL** Página web: www.agritehnica.ro E-mail: contact@agritehnica.ro Importa desde Argentina.	**2) WYLZE LOGISTIK SRL** Página web: https://www.wylze.ro/ E-mail: sales@wylze.ro	**3) MAVIPROD SRL** Página web: www.maviprod.ro E-mail: office@maviprod.ro	**4) MECANICA CEAHLAU SA** Página web: www.mecanica-ceahlau.ro E-mail: ceahlau@mecanicaceahlau.ro	**5) IRUM SA** Página web: https://www.irum.ro/ E-mail: sales@irum.ro

Condiciones de Acceso

La Aduana Rumana dispone de un sistema de información arancelaria vía internet, que permite conocer el arancel que se aplica a la importación de productos a Rumania, a través del siguiente enlace directo: http://taric3.customs.ro:9080/taric/web/main_EN?
Impuestos Terceros Países: 3%, IVA: 19%

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Rumania	8432 - Máquinas, aparatos y artefactos agrícolas, hortícolas o silvícolas, para la preparación o el trabajo del suelo o para el cultivo; rodillos para césped o terrenos de deporte - 84.32.10 - Arados - 84.32.21- Gradas de discos - 84.32.29 – los demás gradas, escarificadores, cultivadores, estirpadores, azadas rotativas, escardadores, rastras de dientes - 84.32.30- sembradoras abonadoras - 84.32.40 - esparcidoras de fertilizantes - 84.32.80 - zanjadores de arrastre - 84.32.90- Partes de máquinas, aparatos y artefactos agrícolas, hortícolas o silvícolas	La industria de la maquinaria agrícola está sintiendo el fuerte impacto de la pandemia de coronavirus y los efectos negativos de la crisis económica. Se han anunciado descensos en las ventas de tractores y maquinaria agrícola en todos los países europeos. Cabe mencionar que el mercado también ha estado disminuyendo debido a las condiciones climáticas de los últimos meses, que han tenido un impacto negativo en las demandas de los agricultores.	**1) NHR AGROPARTNERS SRL** Página web: https://nhr.ro/ E-mail: office@vait.ro florin.neacsu@vait.ro	**2) DIANA TRANS SRL** Página web: www.dianatrans.ro/ E-mail: info@dianatrans.ro; dianatrans@dianatrans.ro	**3) IRUM SA** Página web: https://www.irum.ro/ E-mail: sales@irum.ro	**4) TITAN MACHINERY ROMANIA SRL** Página web: www.titanmachinery.ro E-mail: office@titanmachinery.ro	**5) HIDROTECHNIKA SRL** Página web: https://picurare.ro/ E-mail: picurare@yahoo.com hidrotechnikazalau@yahoo.com

Condiciones de Acceso

La Aduana Rumana dispone de un sistema de información arancelaria vía internet, que permite conocer el arancel que se aplica a la importación de productos a Rumania, a través del siguiente enlace directo: http://taric3.customs.ro:9080/taric/web/main_EN?

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Rumania	8433 - Máquinas, aparatos y artefactos de cosechar o trillar, incl. las prensas para paja o forraje; cortadoras de césped y guadañadoras; máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutas o demás productos agrícolas; sus partes 8433.20.00 - Guadañadoras, incluidas las barras de corte para montar sobre un tractor. 8433.51.00 - Cosechadoras-trilladoras 8433.52.00 - Las demás máquinas y aparatos para trillar.	La industria de la maquinaria agrícola está sintiendo el fuerte impacto de la pandemia de coronavirus y los efectos negativos de la crisis económica. Se han anunciado descensos en las ventas de tractores y maquinaria agrícola en todos los países europeos. Cabe mencionar que el mercado también ha estado disminuyendo debido a las condiciones climáticas de los últimos meses, que han tenido un impacto negativo en las demandas de los agricultores.	**1) NHR AGROPARTNERS SRL** Página web: https://nhr.ro/ E-mail: office@vait.ro florin.neacsu@vait.ro	**2) IRUM SA** Página web: https://www.irum.ro/ E-mail: sales@irum.ro	**3) DIANA TRANS SRL** Página web: www.dianatrans.ro/ E-mail: info@dianatrans.ro; dianatrans@dianatrans.ro	**4) TITAN MACHINERY ROMANIA SRL** Página web: www.titanmachinery.ro E-mail: office@titanmachinery.ro	**5) AGRITEHNICA SERVICE SRL** Página web: www.agritehnica.ro E-mail: contact@agritehnica.ro Importa desde Argentina.

Condiciones de Acceso

La Aduana Rumana dispone de un sistema de información arancelaria vía internet, que permite conocer el arancel que se aplica a la importación de productos a Rumania, a través del siguiente enlace directo: http://taric3.customs.ro:9080/taric/web/main_EN?

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Rumania	8437 - Máquinas para limpieza, clasificación o cribado de semillas, granos u hortalizas de vaina secas; máquinas y aparatos para molienda o tratamiento de cereales u hortalizas de vaina secas, excepto las de tipo rural. 8437.10 - Máquinas para limpieza, clasificación o cribado de semillas, granos u hortalizas de vaina secas: 8437.10.11.00 - Por color 8437.10.19.00 - Los demás		**1) NHR AGROPARTNERS SRL** Página web: https://nhr.ro/ E-mail: office@vait.ro florin.neacsu@vait.ro	**2) IRUM SA** Página web: https://www.irum.ro/ E-mail: sales@irum.ro	**3) DIANA TRANS SRL** Página web: www.dianatrans.ro/ E-mail: info@dianatrans.ro; dianatrans@dianatrans.ro	**4) TITAN MACHINERY ROMANIA SRL** Página web: www.titanmachinery.ro E-mail: office@titanmachinery.ro	**5) AGRITEHNICA SERVICE SRL** Página web: www.agritehnica.ro E-mail: contact@agritehnica.ro Importa desde Argentina.

Condiciones de Acceso

La Aduana Rumana dispone de un sistema de información arancelaria vía internet, que permite conocer el arancel que se aplica a la importación de productos a Rumania, a través del siguiente enlace directo: http://taric3.customs.ro:9080/taric/web/main_EN?

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Rumania	3917 - Tubos y accesorios de tubería (por ejemplo: juntas, codos, empalmes, racores), de plástico. 3917.32.91.00 - Para sistemas de riego por goteo, por aspersión u otros 3917.32.99.00 - Los demás 3917.33.10.00 - Para sistemas de riego por goteo, por aspersión u otros 3917.33.90.00 - Los demás	La industria de la maquinaria agrícola está sintiendo el fuerte impacto de la pandemia de coronavirus y los efectos negativos de la crisis económica. Se han anunciado descensos en las ventas de tractores y maquinaria agrícola en todos los países europeos. Cabe mencionar que el mercado también ha estado disminuyendo debido a las condiciones climáticas de los últimos meses, que han tenido un impacto negativo en las demandas de los agricultores.	**1) HIDROTECHNIKA SRL** Página web: https://picurare.ro/ E-mail: picurare@yahoo.-com hidrotechnikaza-lau@yahoo.com	**2) ADRI PRODCOM SRL** Página web: www.adrisem.ro E-mail: adrinico@adrisem.ro	**3) VALINST AGRICUL-TURE SRL** Página web: www.valinst.ro E-mail: office@valinst.ro	**4) STERA INDUSTRY SRL** Página web: https://stera.ro/ E-mail: office@stera.ro	**5) INTTECH INDUSTRY SRL** Página web: www.inttech.ro E-mail: pipera@inttech.ro

Condiciones de Acceso

La Aduana Rumana dispone de un sistema de información arancelaria vía internet, que permite conocer el arancel que se aplica a la importación de productos a Rumania, a través del siguiente enlace directo: http://taric3.cus-toms.ro:9080/taric/web/main_EN?

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Turquía		Las mercancías que están clasificadas en el código P.A.8484.20, están sujetas a la aplicación de derechos aduaneros adicionales (%): 10.000	**1) YILMAZ TRAKTÖR VE ZİRAAT MAK.TİC.-SAN.LTD.ŞTİ.** Dirección: Zirai Aletler Sanayi Sitesi. Çevre Yolu Girişi Adapazari/Sakarya Tel: (+90 264) 277 26 24 Contacto: Ugur Yilmaz Correo electrónico: ugur@yilmaztraktor.-com Web: www.yilmaz-traktor.com	**2) ZİMAŞ ZİRAAT MAKİNALARI SAN. VE TİC. A.Ş.** Dirección: Yenişehir, 1202/1 sk. no:101/G Yener İş Merkezi, 35170 Konak/İZMIR Tel :(0090) 458 05 86 Contacto: Eray Engurlu Correo electrónico: info@zimasziraat.com Web: www.zimaszira-at.com.tr	**3) LIMA TARIM MAKI-NALARI DIŞ TICARET SAN. VE TIC. LTD. ŞTI.** Dirección: Konutkent Mah. 3029 Sk. Azel Urhan Kule No:3/118 Çankaya-Ankara Tel :(+90 312) 503 39 19 Tel :(+90 312) 503 49 19 Correo electrónico: info@limaagro.com Web: www.limaagro.-com	**4) FİMAKS MAKİNA GIDA VE TARIM ÜRÜNLERİ SAN.TİC. A.Ş.** Dirección: Organize Sanayi Bölgesi 5 No'lu Cd. No:2 M.K.Paşa / Bursa Tel: (+90 224) 632 63 03 Contacto: Guven Cetin Correo electrónico: info@fimaks.com Web: www.fimaks.com	**5) SEMAK MAKİNA SANAYİ VE TİC. LTD. STİ.** Dirección: Gebze Güzeller Organize Sanayi Bölgesi Aşık Veysel Sk. No: 2 41400 Gebze, Kocaeli Tel:(+90 262) 723 29 00 Contacto: Umit Koc Correo electrónico: umit.ko-c@semak.com.tr /info@se-mak.com.tr Web: www.semak.com.tr

Condiciones de Acceso

Documentos Requeridos: 1. Factura
2. Formulario de declaración de valor
3. Certificado de calificación de servicios posventa (se recomienda estudiar el anexo del Reglamento sobre servicios posventa de bienes industriales)" "Requisitos y Formaldades Relacionados: 1.Derecho de aduana adicional a la importación
2.Certificado de origen
3.Equipos operativos y mecánicos (para uso en transporte aéreo) que están sujetos a exención de derechos de aduana
4.Deducción del Fondo de apoyo a la utilización de recursos en importaciones con pago diferido
5.1% de IVA para arrendamiento de maquinaria y equipo en base a certificado de incentivo a la inversión
6.Lista de productos para los que se requieren servicios de montaje, mantenimiento y reparación posventa" "TASAS DE DERECHOS ADUANEROS (%):
8424.20: 1,7 Para los demas paises es ""0"".
IVA (%): 1-18"

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Turquía	8424.41: Pulverizadores portátiles	Las mercancías que están clasificadas en el código P.A. 8424.41, están sujetas a la aplicación de derechos aduaneros adicionales (%): 30.000 Fecha de Inicio: 21.04.2020 - Fecha de expiración: 30.09.2020 Esta formalidad es válida para todos los países	**1)SEMAK MAKİNA SANAYİ VE TİC. LTD. STİ.** Dirección: Gebze Güzeller Organize Sanayi Bölgesi Aşık Veysel Sk. No: 2 41400 Gebze, KOCAELİ, TÜRKİYE Tel:(+90 262) 723 29 00 Contacto: Umit Koc Correo electrónico: umit.koc@semak.com.tr /info@semak.com.tr Web: www.semak.com.tr	**2) KARACABAY TURİZM VE MOTORLU TAŞITLAR TİC.LTD.ŞTİ.** Dirección: Hüdavendigar Caddesi No.: 12/1 Dirección: Karacabay & Bozok İş Merkezi Sirkeci / Istanbul Tel :(+90 212) 512 32 35 Contacto: Adem Karacabay Correo electrónico: bozoktraktor@bozoktraktor.com.tr Web: www.karacabay.com.tr	**3)LIMA TARIM MAKINALARI DIŞ TICARET SAN. VE TIC. LTD. ŞTI.** Dirección: Konutkent Mah. 3029 Sk. Azel Urhan Kule No:3/118 Çankaya/Ankara Tel :(+90 312) 503 39 19 Tel :(+90 312) 503 49 19 Correo electrónico: info@limaagro.com Web: www.limaagro.com	**4) KARACABAY TURİZM VE MOTORLU TAŞITLAR TİC.LTD.ŞTİ.** Dirección: Hüdavendigar Caddesi No.: 12/1 Dirección: Karacabay & Bozok İş Merkezi Sirkeci / Istanbul Tel :(+90 212) 512 32 35 Contacto: Adem Karacabay Correo electrónico: bozoktraktor@bozoktraktor.com.tr Web: www.karacabay.com.tr	**5) FİMAKS MAKİNA GIDA VE TARIM ÜRÜNLERİ SAN.TİC. A.Ş.** Dirección: Organize Sanayi Bölgesi 5 No'lu Cd. No:2 M.K.Paşa / Bursa Tel: (+90 224) 632 63 03 Contacto: Guven Cetin Correo electrónico: info@fimaks.com Web: www.fimaks.com

Condiciones de Acceso

Documentos Requeridos: 1.Factura
2.Formulario de declaración de valor
3.Productos que requiere SVU-CE
4.Documento de productos que requiere SVU-CE
5.Certificado de Cualificación de Servicios Postventa (se aconseja estudiar el anexo del Reglamento sobre Servicios Postventa de Bienes Industriales)
6.Licencia del Ministerio de Agricultura y Bosques. SVU: Sistema de Ventanilla Unica CE:
La marca CE es una marca de certificación que indica la conformidad con los estándares de salud, seguridad y protección del medio ambiente para los productos vendidos dentro del Espacio Económico Europeo (EEE)." "Requisitos y Formaldades Relacionados: 1. Derecho de aduana adicional a la importación de estos productos
2. La inspección de importación se realiza a través de TAREKS según el análisis de riesgos / Requisito de marcado CE (seguridad de la maquinaria) / Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico (Seguridad e inspección de productos 2020/19 - Anexo 2)
3. Certificado de origen
4. Deducción del Fondo de apoyo a la utilización de recursos en importaciones con pago diferido
5. 1% de IVA para arrendamiento de maquinaria y equipo en base a certificado de incentivo a la inversión
6. Licencia de fabricación o importación de instrumentos y maquinaria de protección agrícola
7. Lista de productos para los que se requieren servicios de montaje, mantenimiento y reparación posventa.
*TAREKS es un software basado en la web que permite controles de importación y exportación basados en riesgos para proteger a nuestros consumidores y productores en términos de seguridad, calidad y cumplimiento de las normas." "Derechos Aduaneros Adicionales: A la importación de estos productos se aplicará el arancel aduanero adicional establecido en el cuadro anexo del Decreto numerado 2016/9548.
La formalidad, cuyos detalles se detallan anteriormente, se basa en las disposiciones de la legislación que se muestran a continuación:
Decreto Complementario al Decreto de Régimen de Importación (Decreto No: 2430)" "TASAS DE DERECHOS ADUANEROS (%):
8424.30: 1,7 Para los demas paises es ""0"".
IVA (%): 1-18

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Turquía	8433.51: Cosechadoras-trilladoras	No existen barreras en la importacion de esta P.A.	**1) ERYILDIRIM** Dirección: Büyük Sanayi 1.Cadde No:64 İskitler Altın-dağ/Ankara Tel :(+90 312) 341 52 80 (Pbx) Fax:(+90 312) 341 54 24 Correo electrónico: eryildirim@eryildi-rim.com Web: www.eryildirim-tarim.com	**2) SEMAK MAKİNA SANAYİ VE TİC. LTD. STİ.** Dirección: Gebze Güzeller Organize Sanayi Bölgesi Aşık Veysel Sk. No: 2 41400 Gebze, KOCAELİ, TÜRKİYE Tel:(+90 262) 723 29 00 Contacto: Umit Koc Correo electrónico: umit.koc@semak.-com.tr /info@semak.-com.tr Web: www.semak.-com.tr	**3) ZİMAŞ ZİRAAT MAKİNALARI SAN. VE TİC. A.Ş.** Dirección: Yenişehir, 1202/1 sk. no:101/G Yener İş Merkezi, 35170 Konak/İzmir Tel :(+90 232) 458 05 86 Contacto: Eray Engurlu Correo electrónico: info@zimasziraat.com Web: www.zimaszira-at.com.tr	**4) FİMAKS MAKİNA GIDA VE TARIM ÜRÜNLERİ SAN.TİC. A.Ş.** Dirección: Organize Sanayi Bölgesi 5 No'lu Cd. No:2 M.K.Paşa / BURSA Tel: (+90 224) 632 63 03 Contacto: Guven Cetin Correo electrónico: info@fimaks.com Web: www.fimaks.com	**5) YILMAZ TRAKTÖR VE ZİRAAT MAK.TİC.SAN.LTD.ŞTİ.** Dirección: Zirai Aletler Sanayi Sitesi. Çevre Yolu Girişi Adapazari/Sakarya Tel: (+90 264) 277 26 24 Contacto: Ugur Yilmaz Correo electrónico: ugur@-yilmaztraktor.com Web: www.yilmaztraktor.-com

Condiciones de Acceso

Documentos Requeridos: 1.Factura
2.Formulario de declaración de valor
3.Productos que requiere SVU-CE
4.Documento de productos que requiere SVU-CE
5.Certificado de Cualificación de Servicios Postventa (se aconseja estudiar el anexo del Reglamento sobre Servicios Postventa de Bienes Industriales)
SVU: Sistema de Ventanilla Unica CE: La marca CE es una marca de certificación que indica la conformidad con los estándares de salud, seguridad y protección del medio ambiente para los productos vendidos dentro del Espacio Económico Europeo (EEE)" "Requisitos y Formaldades Relacionados: 1.La inspección de importación se realiza a través de TAREKS según el análisis de riesgo / Requisito de marcado CE (seguridad de la maquinaria) / Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico (Seguridad e inspección del producto 2020/19 - Anexo 2)
2.Certificado de origen
3.Deducción del Fondo de Apoyo a la Utilización de Recursos en importaciones con pago diferido
4,1% de IVA por arrendamiento de maquinaria y equipo en base al certificado de incentivo a la inversión
5.Lista de productos para los que se requieren servicios de montaje, mantenimiento y reparación posventa" TASAS DE DERECHOS ADUANEROS (%): 8433.51: 0 IVA (%): 1-18

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Turquía	8433.11: Máquinas, aparatos y artefactos para cosechar o trillar, incluidas las prensas para paja o forraje; cortadoras de césped y guadañadoras; máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas)	Las mercancías que están clasificadas en el código P.A. 8433.11, están sujetas a la aplicación de derechos aduaneros adicionales (%): 10.000 La legislación relacionada está en vigor a partir del 20.05.2020 Esta formalidad es válida para todos los países	**1)SEMAK MAKİNA SANAYİ VE TİC. LTD. STİ.** Dirección: Gebze Güzeller Organize Sanayi Bölgesi Aşık Veysel Sk. No: 2 41400 Gebze, KOCAELİ, TÜRKİYE Tel:(+90 262) 723 29 00 Contacto: Umit Koc Correo electrónico: umit.koc@semak.com.tr /info@semak.com.tr Web: www.semak.com.tr	**2) YILMAZ TRAKTÖR VE ZİRAAT MAK.TİC.-SAN.LTD.ŞTİ.** Dirección: Zirai Aletler Sanayi Sitesi. Çevre Yolu Girişi Adapazari/-Sakarya Tel: (+90 264) 277 26 24 Contacto: Ugur Yilmaz Correo electrónico: ugur@yilmaztraktor.-com Web: www.yilmaztraktor.com	**3)LIMA TARIM MAKINALARI DIŞ TICARET SAN. VE TIC. LTD. ŞTI.** Dirección: Konutkent Mah. 3029 Sk. Azel Urhan Kule No:3/118 Çankaya/Ankara Tel :(+90 312) 503 39 19 Tel :(+90 312) 503 49 19 Correo electrónico: info@limaagro.com Web: www.limaagro.-com	**4) KARACABAY TURİZM VE MOTORLU TAŞITLAR TİC.LTD.ŞTİ.** Dirección: Hüdavendigar Caddesi No.: 12/1 Dirección: Karacabay & Bozok İş Merkezi Sirkeci / Istanbul Tel :(+90 212) 512 32 35 Contacto: Adem Karacabay Correo electrónico: bozoktraktor@bozoktraktor.com.tr Web: www.karacabay.-com.tr	**5) ANKARA TARIM MAKİNELERİ** Dirección: Zübeyde Hanım Mahallesi Kazım Karabekir Cad. Özer İş Hanı No:31/31-32 İskitler/Ankara Tel :(+90 312) 341 69 75 Web: ankaratarimmakinalari.com.tr

Condiciones de Acceso

Documentos Requeridos: 1.Factura
2.Formulario de declaración de valor
3.Para productos que requiere certificación SVU-CE
4.Documento de productos que requiere certificación SVU-CE
5.Certificado de Cualificación de Servicios Postventa (se aconseja estudiar el anexo del Reglamento sobre Servicios Postventa de Bienes Industriales)
SVU: Sistema de Ventanilla Unica CE: La marca CE es una marca de certificación que indica la conformidad con los estándares de salud, seguridad y protección del medio ambiente para los productos vendidos dentro del Espacio Económico Europeo (EEE)." "Requisitos y Formaldades Relacionados: 1.Derecho de aduana adicional a la importación
2 La inspección de importación se realiza a través de TAREKS* según el análisis de riesgos / Requisito de marcado CE (seguridad de la maquinaria) / Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico (Seguridad e inspección de productos 2020/19 - Anexo 2)
3 Certificado de origen
4 Importaciones sujetas a deducciones del Fondo de apoyo a la utilización de recursos (6%)
5 1% de IVA para arrendamiento de maquinaria y equipo basado en certificado de incentivo a la inversión
6 Lista de productos para los que se requieren servicios de montaje, mantenimiento y reparación posventa. *TAREKS es un software basado en la web que permite controles de importación y exportación basados en riesgos para proteger a nuestros consumidores y productores en términos de seguridad, calidad y cumplimiento de las normas."
"""1% de IVA por arrendamiento de maquinaria y equipo en base al certificado de incentivo a la inversión ""

Fecha de validez: la legislación relacionada está en vigor a partir del 27.12.2011
Se aplica el 1% de IVA para los siguientes casos:
- Arrendamiento de maquinaria y equipos amparados por certificado de incentivo a la inversión a contribuyentes que cuenten con certificado de incentivo a la inversión por empresas de arrendamiento financiero, conforme al artículo 13-d de la Ley 3065 numerada del IVA.
- Entrega de maquinaria y equipos con calificación de activo económico depreciable (excluidos los usados y componentes, repuestos, accesorios y enseres) a empresas de arrendamiento financiero con fines de arrendamiento financiero, de conformidad con la Ley numerada 3226, y entrega y arrendamiento de estos bienes a los contribuyentes (que tienen obligación de IVA) y a los contribuyentes de la renta y corporativos (que no tienen obligación de IVA ya que tienen exenciones de IVA) cuyas ganancias se determinan sobre la base del saldo.
(Ítem 16 y 17 de la Lista I a 2007/13033 Decreto numerado sobre la determinación de la tasa del impuesto al valor agregado aplicable a los bienes y servicios)
La formalidad, cuyos detalles se dan anteriormente, se basa en las disposiciones de la legislación que se muestran a continuación:
Decreto No. 2007/13033 que determina la tasa del impuesto al valor agregado aplicable a los bienes y servicios" "Derechos Aduaneros Adicionales:
A la importación de estos productos se aplicará el arancel aduanero adicional establecido en el cuadro anexo del Decreto numerado 2020/2565.
Puede consultar los artículos 2 y 3 del Decreto numerado 2020/2565 para el cálculo de los derechos de aduana adicionales.
La formalidad, cuyos detalles se detallan anteriormente, se basa en las disposiciones de la legislación que se muestran a continuación:
Decreto Complementario al Decreto de Régimen de Importación (Decreto No: 2565)" TASAS DE DERECHOS ADUANEROS (%): 8433.11.10.00.00: 0 8433.11.51.00.00:0 8433.11.59.00.00:0 8433.11.90.00.00:0 IVA (%): 1-18

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Ucrania	8433200000 Segadoras	En Ucrania existen sólo dos instituciones que están autorizadas para la evaluación de la conformidad de la maquinaria a los reglamentos técnicos: - Empresa Estatal Científico-Técnica “Centro de Certificación AGROSEPRO” de la Academia Nacional de Ciencias Agrarias de Ucrania. 08631, Ucrania, Región de Kiev, distrito Vasilkovsky, Ciudad de Glevaha. Calle Vokzal'na , 11 tel. +38 (04571) 3-86-21 http://agrosepro.com.ua. - Empresa estatal ""Centro estatal de Ucrania para pruebas y pronósticos de tecnología para la producción agrícola"". Ucrania, 08654, región de Kiev, distrito Vasylkiv, pueblo Doslidnitske. c/ Ingeniería, 5. tel. +38 (04571) 3-39-83, 3-34-30 , 3-39-54, http://www.ndipvt.com.ua. El Gobierno de Ucrania ofrece subsidios que compensan parcialmente el costo de la maquinaria agrícola de producción ucraniana. Cada año presupuestario se fija el monto que se destina a dicha compensación. El porcentaje de dicha compensación varía entre el 20 % y el y 25 %.	**1) ERIDON TECH** 08130, Ucrania, aldea Petropavlivska Borschagivka, region de Kiev Tel./fax: +38 044 423 5050 Mail: office@eridon-tech.com.ua www.eridon-tech.com.ua Persona de contacto: Sr. Ivan Mikhalina	**2) SYNGENTA** 0322, Ucrania, Kyiv Calle Kozatska, 120/4 Tel.: +38 044 494 17 71 Fax: +38 044 4941770 www.syngenta.ua office@syngenta.ua	**3) ZİMAŞ ZİRAAT MAKİNALARI SAN. VE TİC. A.Ş.** Dirección: Yenişehir, 1202/1 sk. no:101/G Yener İş Merkezi, 35170 Konak/İzmir Tel :(+90 232) 458 05 86 Contacto: Eray Engurlu Correo electrónico: info@zimasziraat.com Web: www.zimasziraat.com.tr	**4) NOVOFARM** Ucrania, ciudad de Dniepropetrovsk Calle Bogdana Khmelnitskigo, 4, piso5 Tel.: +38 056 775 89 23 Fax: +38 056 2 33 35 43 www.novo-farm.com.ua Persona de contacto: Sr. Oleksandr Korenga, Director de ventas	**5) UKRAGROKOM** 03039, Ucrania, Kyiv Calle Golosiyivska, 7 Tel.: +38 044 251 45 83 www.uak.com.ua office@uak.com.ua Persona de contacto: Sr. Anatoliy Kuzmenko **6) TITAN MACHINERY UKRAINE** 03040, Ucrania, Kyiv Calle Vasylkivska, 14 Tel.: +38 044 594 51 71 http://titanmachinery.ua office@titanmachinery.ua Persona de contacto: Sr. Yuriy Alatortsev

Condiciones de Acceso

Arancel 0%, IVA : 20%.

• Ley Nro. 713-VII “Sobre enmiendas al Código Tributario de Ucrania” con fecha 19.12.2013, vigente a partir del 01.01.2014.
• Ley Nro. 584-VII con fecha 19.09.2013 “Sobre el Nomenclador Único de Ucrania”, vigente a partir del 01.01.2014.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Ucrania	8433520000 Trilladoras	En Ucrania existen sólo dos instituciones que están autorizadas para la evaluación de la conformidad de la maquinaria a los reglamentos técnicos: - Empresa Estatal Científico-Técnica “Centro de Certificación AGROSEPRO” de la Academia Nacional de Ciencias Agrarias de Ucrania. 08631, Ucrania, Región de Kiev, distrito Vasilkovsky, Ciudad de Glevaha. Calle Vokzal'na , 11 tel. +38 (04571) 3-86-21 http://agrosepro.com.ua. - Empresa estatal ""Centro estatal de Ucrania para pruebas y pronósticos de tecnología para la producción agrícola"". Ucrania, 08654, región de Kiev, distrito Vasylkiv, pueblo Doslidnitske. c/ Ingeniería, 5. tel. +38 (04571) 3-39-83, 3-34-30 , 3-39-54, http://www.ndipvt.com.ua. El Gobierno de Ucrania ofrece subsidios que compensan parcialmente el costo de la maquinaria agrícola de producción ucraniana. Cada año presupuestario se fija el monto que se destina a dicha compensación. El porcentaje de dicha compensación varía entre el 20 % y el y 25 %.	**1) ERIDON TECH** 08130, Ucrania, aldea Petropavlivska Borschagivka, region de Kiev Tel./fax: +38 044 423 5050 Mail: office@eridon-tech.com.ua www.eridon-tech.com.ua Persona de contacto: Sr. Ivan Mikhalina	**2) SYNGENTA** 0322, Ucrania, Kyiv Calle Kozatska, 120/4 Tel.: +38 044 494 17 71 Fax: +38 044 4941770 www.syngenta.ua office@syngenta.ua	**3) ZİMAŞ ZİRAAT MAKİNALARI SAN. VE TİC. A.Ş.** Dirección: Yenişehir, 1202/1 sk. no:101/G Yener İş Merkezi, 35170 Konak/İzmir Tel :(+90 232) 458 05 86 Contacto: Eray Engurlu Correo electrónico: info@zimasziraat.com Web: www.zimasziraat.com.tr	**4) NOVOFARM** Ucrania, ciudad de Dniepropetrovsk Calle Bogdana Khmelnitskigo, 4, piso5 Tel.: +38 056 775 89 23 Fax: +38 056 2 33 35 43 www.novo-farm.com.ua Persona de contacto: Sr. Oleksandr Korenga, Director de ventas	**5) UKRAGROKOM** 03039, Ucrania, Kyiv Calle Golosiyivska, 7 Tel.: +38 044 251 45 83 www.uak.com.ua office@uak.com.ua Persona de contacto: Sr. Anatoliy Kuzmenko **6) TITAN MACHINERY UKRAINE** 03040, Ucrania, Kyiv Calle Vasylkivska, 14 Tel.: +38 044 594 51 71 http://titanmachinery.ua office@titanmachinery.ua Persona de contacto: Sr. Yuriy Alatortsev

Condiciones de Acceso

Arancel 0%, IVA : 20%.

• Ley Nro. 713-VII “Sobre enmiendas al Código Tributario de Ucrania” con fecha 19.12.2013, vigente a partir del 01.01.2014.
• Ley Nro. 584-VII con fecha 19.09.2013 “Sobre el Nomenclador Único de Ucrania”, vigente a partir del 01.01.2014.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Ucrania	8414800000 Equipos de extracción de aire y ventilación para almacenes de granos p.a.	En Ucrania existen sólo dos instituciones que están autorizadas para la evaluación de la conformidad de la maquinaria a los reglamentos técnicos: - Empresa Estatal Científico-Técnica "Centro de Certificación AGROSEPRO" de la Academia Nacional de Ciencias Agrarias de Ucrania. 08631, Ucrania, Región de Kiev, distrito Vasilkovsky, Ciudad de Glevaha. Calle Vokzal'na , 11 tel. +38 (04571) 3-86-21 http://agrosepro.com.ua. - Empresa estatal ""Centro estatal de Ucrania para pruebas y pronósticos de tecnología para la producción agrícola"". Ucrania, 08654, región de Kiev, distrito Vasylkiv, pueblo Doslidnitske. c/ Ingeniería, 5. tel. +38 (04571) 3-39-83, 3-34-30 , 3-39-54, http://www.ndipvt.com.ua. El Gobierno de Ucrania ofrece subsidios que compensan parcialmente el costo de la maquinaria agrícola de producción ucraniana. Cada año presupuestario se fija el monto que se destina a dicha compensación. El porcentaje de dicha compensación varía entre el 20 % y el y 25 %.	**1) ERIDON TECH** 08130, Ucrania, aldea Petropavlivska Borschagivka, region de Kiev Tel./fax: +38 044 423 5050 Mail: office@eridon-tech.com.ua www.eridon-tech.-com.ua Persona de contacto: Sr. Ivan Mikhalina	**2) SYNGENTA** 0322, Ucrania, Kyiv Calle Kozatska, 120/4 Tel.: +38 044 494 17 71 Fax: +38 044 4941770 www.syngenta.ua office@syngenta.ua	**3) NOVOFARM** Ucrania, ciudad de Dniepropetrovsk Calle Bogdana Khmelnitskigo, 4, piso5 Tel.: +38 056 775 89 23 Fax: +38 056 2 33 35 43 www.novo-farm.com.ua Persona de contacto: Sr. Oleksandr Korenga, Director de ventas	**4) UKRAGROKOM** 03039, Ucrania, Kyiv Calle Golosiyivska, 7 Tel.: +38 044 251 45 83 www.uak.com.ua office@uak.com.ua Persona de contacto: Sr. Anatoliy Kuzmenko	**5) TITAN MACHINERY UKRAINE** 03040, Ucrania, Kyiv Calle Vasylkivska, 14 Tel.: +38 044 594 51 71 http://titanmachinery.ua office@titanmachinery.ua Persona de contacto: Sr. Yuriy Alatortsev

Condiciones de Acceso

Arancel 0%, IVA : 20%.

• Ley Nro. 713-VII "Sobre enmiendas al Código Tributario de Ucrania" con fecha 19.12.2013, vigente a partir del 01.01.2014.
• Ley Nro. 584-VII con fecha 19.09.2013 "Sobre el Nomenclador Único de Ucrania", vigente a partir del 01.01.2014.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Ucrania	8432300000 Sembradoras	En Ucrania existen sólo dos instituciones que están autorizadas para la evaluación de la conformidad de la maquinaria a los reglamentos técnicos: - Empresa Estatal Científico-Técnica “Centro de Certificación AGROSEPRO” de la Academia Nacional de Ciencias Agrarias de Ucrania. 08631, Ucrania, Región de Kiev, distrito Vasilkovsky, Ciudad de Glevaha. Calle Vokzal'na , 11 tel. +38 (04571) 3-86-21 http://agrosepro.com.ua. - Empresa estatal ""Centro estatal de Ucrania para pruebas y pronósticos de tecnología para la producción agrícola"". Ucrania, 08654, región de Kiev, distrito Vasylkiv, pueblo Doslidnitske. c/ Ingeniería, 5. tel. +38 (04571) 3-39-83, 3-34-30 , 3-39-54, http://www.ndipvt.com.ua. El Gobierno de Ucrania ofrece subsidios que compensan parcialmente el costo de la maquinaria agrícola de producción ucraniana. Cada año presupuestario se fija el monto que se destina a dicha compensación. El porcentaje de dicha compensación varía entre el 20 % y el y 25 %.	**1) ERIDON TECH** 08130, Ucrania, aldea Petropavlivska Borschagivka, region de Kiev Tel./fax: +38 044 423 5050 Mail: office@eridon-tech.com.ua www.eridon-tech.-com.ua Persona de contacto: Sr. Ivan Mikhalina	**2) SYNGENTA** 0322, Ucrania, Kyiv Calle Kozatska, 120/4 Tel.: +38 044 494 17 71 Fax: +38 044 4941770 www.syngenta.ua office@syngenta.ua	**3) NOVOFARM** Ucrania, ciudad de Dniepropetrovsk Calle Bogdana Khmelnitskigo, 4, piso5 Tel.: +38 056 775 89 23 Fax: +38 056 2 33 35 43 www.novo-farm.com.ua Persona de contacto: Sr. Oleksandr Korenga, Director de ventas	**4) UKRAGROKOM** 03039, Ucrania, Kyiv Calle Golosiyivska, 7 Tel.: +38 044 251 45 83 www.uak.com.ua office@uak.com.ua Persona de contacto: Sr. Anatoliy Kuzmenko	**5) TITAN MACHINERY UKRAINE** 03040, Ucrania, Kyiv Calle Vasylkivska, 14 Tel.: +38 044 594 51 71 http://titanmachinery.ua office@titanmachinery.ua Persona de contacto: Sr. Yuriy Alatortsev

Condiciones de Acceso

Arancel 0%, IVA : 20%.

• Ley Nro. 713-VII “Sobre enmiendas al Código Tributario de Ucrania” con fecha 19.12.2013, vigente a partir del 01.01.2014.
• Ley Nro. 584-VII con fecha 19.09.2013 “Sobre el Nomenclador Único de Ucrania”, vigente a partir del 01.01.2014.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Ucrania	8432900000 Partes para maquinaria agricola	En Ucrania existen sólo dos instituciones que están autorizadas para la evaluación de la conformidad de la maquinaria a los reglamentos técnicos: - Empresa Estatal Científico-Técnica “Centro de Certificación AGROSEPRO” de la Academia Nacional de Ciencias Agrarias de Ucrania. 08631, Ucrania, Región de Kiev, distrito Vasilkovsky, Ciudad de Glevaha. Calle Vokzal'na , 11 tel. +38 (04571) 3-86-21 http://agrosepro.com.ua. - Empresa estatal ""Centro estatal de Ucrania para pruebas y pronósticos de tecnología para la producción agrícola"". Ucrania, 08654, región de Kiev, distrito Vasylkiv, pueblo Doslidnitske. c/ Ingeniería, 5. tel. +38 (04571) 3-39-83, 3-34-30 , 3-39-54, http://www.ndipvt.com.ua. El Gobierno de Ucrania ofrece subsidios que compensan parcialmente el costo de la maquinaria agrícola de producción ucraniana. Cada año presupuestario se fija el monto que se destina a dicha compensación. El porcentaje de dicha compensación varía entre el 20 % y el y 25 %.	**1) ASTARTA GROUP** 25011, Ucrania, Kropyvnitstkiy, calle Rodimtseva, 89 Tel./fax: +38 052 235 90 91 Mail: office@astarta-group.com www.td-astarta-group.com	**2) SYNGENTA** 0322, Ucrania, Kyiv Calle Kozatska, 120/4 Tel.: +38 044 494 17 71 Fax: +38 044 4941770 www.syngenta.ua office@syngenta.ua	**3) NOVOFARM** Ucrania, ciudad de Dniepropetrovsk Calle Bogdana Khmelnitskigo, 4, piso5 Tel.: +38 056 775 89 23 Fax: +38 056 2 33 35 43 www.novo-farm.com.ua Persona de contacto: Sr. Oleksandr Korenga, Director de ventas	**4) UKRAGROKOM** 03039, Ucrania, Kyiv Calle Golosiyivska, 7 Tel.: +38 044 251 45 83 www.uak.com.ua office@uak.com.ua Persona de contacto: Sr. Anatoliy Kuzmenko	**5) TITAN MACHINERY UKRAINE** 03040, Ucrania, Kyiv Calle Vasylkivska, 14 Tel.: +38 044 594 51 71 http://titanmachinery.ua office@titanmachinery.ua Persona de contacto: Sr. Yuriy Alatortsev

Condiciones de Acceso

Arancel 0%, IVA : 20%.

• Ley Nro. 713-VII “Sobre enmiendas al Código Tributario de Ucrania” con fecha 19.12.2013, vigente a partir del 01.01.2014.
• Ley Nro. 584-VII con fecha 19.09.2013 “Sobre el Nomenclador Único de Ucrania”, vigente a partir del 01.01.2014.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Ucrania	8701200000 Tractores con ruedas para semiremolques	En Ucrania existen sólo dos instituciones que están autorizadas para la evaluación de la conformidad de la maquinaria a los reglamentos técnicos: - Empresa Estatal Científico-Técnica “Centro de Certificación AGROSEPRO” de la Academia Nacional de Ciencias Agrarias de Ucrania. 08631, Ucrania, Región de Kiev, distrito Vasilkovsky, Ciudad de Glevaha. Calle Vokzal'na , 11 tel. +38 (04571) 3-86-21 http://agrosepro.com.ua. - Empresa estatal ""Centro estatal de Ucrania para pruebas y pronósticos de tecnología para la producción agrícola"". Ucrania, 08654, región de Kiev, distrito Vasylkiv, pueblo Doslidnitske. c/ Ingeniería, 5. tel. +38 (04571) 3-39-83, 3-34-30 , 3-39-54, http://www.ndipvt.com.ua. El Gobierno de Ucrania ofrece subsidios que compensan parcialmente el costo de la maquinaria agrícola de producción ucraniana. Cada año presupuestario se fija el monto que se destina a dicha compensación. El porcentaje de dicha compensación varía entre el 20 % y el y 25 %.	**1) ASTARTA GROUP** 25011, Ucrania, Kropyvnitstkiy, calle Rodimtseva, 89 Tel./fax: +38 052 235 90 91 Mail: office@astarta-group.com www.td-astarta-group.com	**2) SYNGENTA** 0322, Ucrania, Kyiv Calle Kozatska, 120/4 Tel.: +38 044 494 17 71 Fax: +38 044 4941770 www.syngenta.ua office@syngenta.ua	**3) NOVOFARM** Ucrania, ciudad de Dniepropetrovsk Calle Bogdana Khmelnitskigo, 4, piso5 Tel.: +38 056 775 89 23 Fax: +38 056 2 33 35 43 www.novo-farm.com.ua Persona de contacto: Sr. Oleksandr Korenga, Director de ventas	**4) UKRAGROKOM** 03039, Ucrania, Kyiv Calle Golosiyivska, 7 Tel.: +38 044 251 45 83 www.uak.com.ua office@uak.com.ua Persona de contacto: Sr. Anatoliy Kuzmenko	**5) TITAN MACHINERY UKRAINE** 03040, Ucrania, Kyiv Calle Vasylkivska, 14 Tel.: +38 044 594 51 71 http://titanmachinery.ua office@titanmachinery.ua Persona de contacto: Sr. Yuriy Alatortsev

Condiciones de Acceso

Arancel 0%, IVA : 20%.

• Ley Nro. 713-VII “Sobre enmiendas al Código Tributario de Ucrania” con fecha 19.12.2013, vigente a partir del 01.01.2014.
• Ley Nro. 584-VII con fecha 19.09.2013 “Sobre el Nomenclador Único de Ucrania”, vigente a partir del 01.01.2014.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Ucrania	8701900000 Tractores	En Ucrania existen sólo dos instituciones que están autorizadas para la evaluación de la conformidad de la maquinaria a los reglamentos técnicos: - Empresa Estatal Científico-Técnica “Centro de Certificación AGROSEPRO” de la Academia Nacional de Ciencias Agrarias de Ucrania. 08631, Ucrania, Región de Kiev, distrito Vasilkovsky, Ciudad de Glevaha. Calle Vokzal'na , 11 tel. +38 (04571) 3-86-21 http://agrosepro.com.ua. - Empresa estatal ""Centro estatal de Ucrania para pruebas y pronósticos de tecnología para la producción agrícola"". Ucrania, 08654, región de Kiev, distrito Vasylkiv, pueblo Doslidnitske. c/ Ingeniería, 5. tel. +38 (04571) 3-39-83, 3-34-30 , 3-39-54, http://www.ndipvt.com.ua. El Gobierno de Ucrania ofrece subsidios que compensan parcialmente el costo de la maquinaria agrícola de producción ucraniana. Cada año presupuestario se fija el monto que se destina a dicha compensación. El porcentaje de dicha compensación varía entre el 20 % y el y 25 %.	**1) ASTARTA GROUP** 25011, Ucrania, Kropyvnitstkiy, calle Rodimtseva, 89 Tel./fax: +38 052 235 90 91 Mail: office@astarta-group.com www.td-astarta-group.com	**2) SYNGENTA** 0322, Ucrania, Kyiv Calle Kozatska, 120/4 Tel.: +38 044 494 17 71 Fax: +38 044 4941770 www.syngenta.ua office@syngenta.ua	**3) NOVOFARM** Ucrania, ciudad de Dniepropetrovsk Calle Bogdana Khmelnitskigo, 4, piso5 Tel.: +38 056 775 89 23 Fax: +38 056 2 33 35 43 www.novo-farm.com.ua Persona de contacto: Sr. Oleksandr Korenga, Director de ventas	**4) UKRAGROKOM** 03039, Ucrania, Kyiv Calle Golosiyivska, 7 Tel.: +38 044 251 45 83 www.uak.com.ua office@uak.com.ua Persona de contacto: Sr. Anatoliy Kuzmenko	**5) TITAN MACHINERY UKRAINE** 03040, Ucrania, Kyiv Calle Vasylkivska, 14 Tel.: +38 044 594 51 71 http://titanmachinery.ua office@titanmachinery.ua Persona de contacto: Sr. Yuriy Alatortsev

Condiciones de Acceso

Arancel 0%, IVA : 20%.

• Ley Nro. 713-VII “Sobre enmiendas al Código Tributario de Ucrania” con fecha 19.12.2013, vigente a partir del 01.01.2014.
• Ley Nro. 584-VII con fecha 19.09.2013 “Sobre el Nomenclador Único de Ucrania”, vigente a partir del 01.01.2014.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Ucrania	8436100000 Máquinas y mecanismos para preparación de piensos	En Ucrania existen sólo dos instituciones que están autorizadas para la evaluación de la conformidad de la maquinaria a los reglamentos técnicos: - Empresa Estatal Científico-Técnica “Centro de Certificación AGROSEPRO” de la Academia Nacional de Ciencias Agrarias de Ucrania. 08631, Ucrania, Región de Kiev, distrito Vasilkovsky, Ciudad de Glevaha. Calle Vokzal'na , 11 tel. +38 (04571) 3-86-21 http://agrosepro.com.ua. - Empresa estatal ""Centro estatal de Ucrania para pruebas y pronósticos de tecnología para la producción agrícola"". Ucrania, 08654, región de Kiev, distrito Vasylkiv, pueblo Doslidnitske. c/ Ingeniería, 5. tel. +38 (04571) 3-39-83, 3-34-30 , 3-39-54, http://www.ndipvt.com.ua. El Gobierno de Ucrania ofrece subsidios que compensan parcialmente el costo de la maquinaria agrícola de producción ucraniana. Cada año presupuestario se fija el monto que se destina a dicha compensación. El porcentaje de dicha compensación varía entre el 20 % y el y 25 %.	**1) ASTARTA GROUP** 25011, Ucrania, Kropyvnitstkiy, calle Rodimtseva, 89 Tel./fax: +38 052 235 90 91 Mail: office@astarta-group.com www.td-astarta-group.com	**2) SYNGENTA** 0322, Ucrania, Kyiv Calle Kozatska, 120/4 Tel.: +38 044 494 17 71 Fax: +38 044 4941770 www.syngenta.ua office@syngenta.ua	**3) NOVOFARM** Ucrania, ciudad de Dniepropetrovsk Calle Bogdana Khmelnitskigo, 4, piso5 Tel.: +38 056 775 89 23 Fax: +38 056 2 33 35 43 www.novo-farm.com.ua Persona de contacto: Sr. Oleksandr Korenga, Director de ventas	**4) UKRAGROKOM** 03039, Ucrania, Kyiv Calle Golosiyivska, 7 Tel.: +38 044 251 45 83 www.uak.com.ua office@uak.com.ua Persona de contacto: Sr. Anatoliy Kuzmenko	**5) TITAN MACHINERY UKRAINE** 03040, Ucrania, Kyiv Calle Vasylkivska, 14 Tel.: +38 044 594 51 71 http://titanmachinery.ua office@titanmachinery.ua Persona de contacto: Sr. Yuriy Alatortsev

Condiciones de Acceso

Arancel 0%, IVA : 20%.

• Ley Nro. 713-VII “Sobre enmiendas al Código Tributario de Ucrania” con fecha 19.12.2013, vigente a partir del 01.01.2014.
• Ley Nro. 584-VII con fecha 19.09.2013 “Sobre el Nomenclador Único de Ucrania”, vigente a partir del 01.01.2014.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores	
Hungria	84335100 Cosechadora	IDEM	**1) KITE Zrt** 4181 - Nádudvar, Bem József u. 1. info@kite.hu www.kite.hu	**2) AGROTEC Magya-** rország Kft. 2900 - Komárom, Puskás Tivadar utca 4/a. info@agrotec.hu www.agrotec.hu

Condiciones de Acceso

Arancel aplicado: 0,0%

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Hungria	8433400 Enfardadora	IDEM	**1)AGROTEC Magyarország Kft.** 2900 - Komárom, Puskás Tivadar utca 4/a. info@agrotec.hu www.agrotec.hu	**2) KITE Zrt** 4181 - Nádudvar, Bem József u. 1. info@kite.hu www.kite.hu	**3) Két-Kata Kft.** 2118 - Dány, Zöld u. 20. info@ketkata.hu; kubota@ketkata.hu www.kubota-traktorok.hu

Condiciones de Acceso

Arancel aplicado: 0,0%

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Hungria	840820 Tractor	IDEM	**1)AGROTEC Magyarország Kft.** 2900 - Komárom, Puskás Tivadar utca 4/a. info@agrotec.hu www.agrotec.hu	**2) KITE Zrt** 4181 - Nádudvar, Bem József u. 1. info@kite.hu www.kite.hu	**3) Két-Kata Kft.** 2118 - Dány, Zöld u. 20. info@ketkata.hu; kubota@ketkata.hu www.kubota-traktorok.hu

Condiciones de Acceso

Arancel aplicado: 4,01%

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Hungria	84322100 Sembradora	IDEM	**1) KITE Zrt** 4181 - Nádudvar, Bem József u. 1. info@kite.hu www.kite.hu	**2) Két-Kata Kft.** 2118 - Dány, Zöld u. 20. info@ketkata.hu; kubota@ketkata.hu www.kubota-trakto-rok.hu	**3)Auditker Kft.** 6000 Kecskemét, Belsőnyír 150. info@auditker.hu www.auditker.hu	**4)Vaderstad Kft.** 2475 - Kápolnásnyék, Összekötő út 1. infohu@vaderstad.-com www.vaderstad.-com/hu/

Condiciones de Acceso

Arancel aplicado: 4,01%

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Hungria	842430 Sistema de riego	IDEM	**1)Auditker Kft.** 6000 Kecskemét, Belsőnyír 150. info@auditker.hu www.auditker.hu	**2)AGROTEC Magyarország Kft.** 2900 - Komárom, Puskás Tivadar utca 4/a. info@agrotec.hu www.agrotec.hu	**3) KITE Zrt** 4181 - Nádudvar, Bem József u. 1. info@kite.hu www.kite.hu

Condiciones de Acceso

Arancel aplicado: 1,7%

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Austria	PA 8432 Máquinas, aparatos y artefactos agrícolas, hortícolas o silvícolas, para la preparación o el trabajo del suelo o para el cultivo; rodillos para césped o terrenos de deporte PA 8433 Máquinas, aparatos y artefactos de cosechar o trillar, incluidas las prensas para paja o forraje; cortadoras de césped y guadañadoras; máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas (excepto las de la partida 8437) PA 8436 Las demás máquinas y aparatos para la agricultura, horticultura, silvicultura, avicultura o apicultura, incluidos los germinadores con dispositivos mecánicos o térmicos incorporados y las incubadoras y criadoras avícolas PA 8438 Máquinas y aparatos, no expresados ni comprendidos en otra parte de este capítulo, para la preparación o fabricación industrial de alimentos o bebidas (excepto las máquinas y aparatos para la extracción o preparación de aceites o grasas, animales o vegetales fijos)	Si bien no hay medidas explícita y específicamente tomadas por el Gobierno Federal austríaco, la mayoría de las barreras identificadas por esta Embajada son obstáculos que fueron producto de la crisis causada por la pandemia del COVID-19 y que se empezaron a aplicar con la aceleración de la digitalización del comercio interior. No son barreras tradicionales en el sentido estricto pero podría advertirse una tendencia creciente a digitalizar posibilidades comerciales con una mayor orientación a proteger o promover el producto nacional, especialmente en tiempos inéditos de crisis –la peor el Austria desde el final de la Segunda Guerra Mundial en 1945- que se implementan a través de canales digitales.	**1)Deutz-Fahr Austria Landmaschinen GesmbH**	**2)Eibl & Wondrak agricultural technology G.m.b.H.**	**3) Katzler GmbH**	**4) Romann Landtechnik und Nutzfahrzeuge e.U.**	**5) Dumfart Landmaschinen GmbH**

Condiciones de Acceso

Los productos importados desde países no pertenecientes a la UE son controlados por la siguiente autoridad administrativa:
Ministerio Federal de Finanzas (Bundesministerium für Finanzen)
Dirección de Impuestos y Aduanas (Steuern und Zoll)
Dirección: Hintere Zollamtsstraße 2b, 1030 Viena
Tel: +43 1 51 433 0
Sitio web: https://www.bmf.gv.at
Situación Arancelaria:
Al importar productos a Austria desde un país no perteneciente a la UE se debe pagar un arancel regulado por la UE en el Reglamento de Ejecución L273 del 11 de octubre de 2018. En octubre de cada año, la Comisión publica una actualización de la Nomenclatura Combinada con los aranceles del Arancel Aduanero Común para el año siguiente.
No se cobra arancel si el valor FOB, es decir, el valor de los productos sin gastos de transporte y seguro no supera los €150.
El tipo de IVA estándar en Austria es de un 20%. Para ciertos productos, como libros, se aplica un tipo reducido de IVA de un 10%.
Procedimiento de Importación:
Los productos importados deben ser declarados ante la aduana utilizando para ello el PCD (preliminary customs declaration). El PCD puede ser presentado ante las autoridades aduaneras de Austria en forma electrónica.
La representación puede ser:
- directa: por la persona que transporta los productos a Austria;
- indirecta: la persona que tiene la responsabilidad del transporte;
- o cualquier otra persona autorizada para declarar dichos productos a las autoridades aduaneras.
En el marco de las normas ""SAFE"" de la Organización Mundial de Aduanas, la UE ha implementado un sistema de control de importaciones, el ""Import Control System"" (ICS), para volver más seguros los flujos de mercancías al momento de su ingreso en el territorio aduanero de la UE. Este sistema de control se inscribe en el programa comunitario eCUSTOMS. Los operadores deben obligatoriamente transmitir una “Entry Summary Declaration” (ENS) a la oficina de aduana previamente al ingreso del producto al territorio aduanero de la Unión Europea.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
India	8419.31- Secadora de granos	Método de secado al sol El principal método utilizado en India para el secado de granos es el secado al sol. Si bien ante el aumento de la producción local se requiere un método de secado más eficiente, esta tecnología no es de uso popular. En este sentido, se estima que en los depósitos estatales solo se seca el 30% allí presentes, mientras que los productores optan por el secado al sol directo. Necesidad de precios competitivos Algunos importadores señalaron que en caso de que Argentina tuviera interés en exportar esta clase de maquinaria agrícola, el precio de la misma debía ser competitivo, atento a presencia de maquinaria proveniente de otros países.	**1)VALLABHI EXIM** A-134, Sector 80, Near Phase II Noida-201305, U.P, India Tel: +91 9810247869, +91 9892049606 Email: executive.director@vallabhiexim.com Web site: www.vallabhiexim.com Actualmente importan el HS CODE 84 desde Canadá, Reino Unido, Italia, Alemania y Ucrania. Mostraron interés en maquinaria argentina, pero indicaron que ésta debía ser competitiva en términos de precio.	**2) M/S DASMESH MECHANICAL WORKS,** Shri Sarbjeet Singh Panesar Managing Director Nabha-Malerkotla Road, Amargarh, Distt. Sangrur – 148 022 (Punjab) Mobile: 9815174313 Email sarbjeet@landforce.in Importan el HS CODE 84	**3) EVERGREEN OVERSEAS PVT LTD** 505/508, 'everest' Com Comp, 5th Floor, Subhash Road, Subhash Road, opposite Shastri Medan, Rajkot, Gujarat 360001 Tel: 0281 222 0834	**4) DAMCO ENGINEERING INDIA PRIVATE LIMITED** GAT No- 444/2, Plot No-44 Success Industrial Park Nighoje, Maharashtra 410501 Tel:- 9881023200/8888291979 Email:- dnyanesh@damco.co.in, madhukar@damco.co.in	**5) AGRITECH INDIA FOODS** 8, Mahalaxmi Apts., Daxini Society, Maninagar, Ahmedabad – 380 008 Tel: 079 – 366055 Importan todo tipo de maquinaria agrícola

Condiciones de Acceso

Política de importación: libre

Tarifas /impuestos internos:

Basic Customs Duty: 7,50%- Se aplica la misma tarifa a todos los socios
Social Welfare Surcharge: 10%
IGST Levy: 18%

Fuente:I cegate/Indian trade Portal/Macmap

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
India	3917.32.90 - Los demás tubos (silobolsas)	Estado actual de la mecanización agrícola Debido a la predominancia de pequeños productores-propietarios de pequeñas parcelas de tierra-, se estima que para incrementar las exportaciones de esta tecnología a India, ésta debería ser adaptada a las particularidades locales. Al respecto, cabe señalar el antecedente de una empresa india que en 2011 importó el paquete tecnológico del silobolsa, y que debido al tamaño de la maquinaria, ésta no podía atravesar los caminos rurales. Por lo tanto, empresa en cuestión encontró dificultades para la comercialización del producto. Necesidad de precios competitivos Algunos importadores señalaron que en caso de que Argentina tuviera interés en exportar esta clase de maquinaria agrícola, el precio de la misma debía ser competitivo, atento a presencia de maquinaria proveniente de otros países.	**1)METLINE INDUSTRIES** Contact Person: Bhavin Jain 83- Dr. Maheshwari Road BIT Chawl No-7, Umerkhadi Dongri, Mumbai 400009, Maharashtra Tel:- 08048705646	**2) BAPL ROTOTECH PVT LTD** Sintex Plastic Technology Ltd. Kalol, (N. Gujarat), 382721 India Tel:- +91-2764-253000 Email:- pratul.agarwal@sintex-bapl.co.in	**3) AGRITECH INDIA FOODS** 8, Mahalaxmi Apts., Daxini Society, Maninagar, Ahmedabad – 380 008 Tel: 079 – 366055 Importan todo tipo de maquinaria agrícola

Condiciones de Acceso

Política de importación: libre

Tarifas /impuestos internos:

Basic Customs Duty: 7,50%- Se aplica la misma tarifa a todos los socios
Social Welfare Surcharge: 10%
IGST Levy: 18%

Fuente:I cegate/Indian trade Portal/Macmap

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
India	8422.30- Máquinas y aparatos para llenar, cerrar, tapar, taponar o etiquetar botellas, botes o latas, cajas, sacos (bolsas) o demás continentes; máquinas y aparatos de capsular botellas, tarros, tubos y continentes análogos; máquinas y aparatos para gasear bebidas. (Embolsadoras de granos)	Estado actual de la mecanización agrícola Debido a la predominancia de pequeños productores-propietarios de pequeñas parcelas de tierra-, se estima que para incrementar las exportaciones de esta tecnología a India, ésta debería ser adaptada a las particularidades locales. Necesidad de precios competitivos Algunos importadores señalaron que en caso de que Argentina tuviera interés en exportar esta clase de maquinaria agrícola, el precio de la misma debía ser competitivo, atento a presencia de maquinaria proveniente de otros países.	**1)VALLABHI EXIM** A-134, Sector 80, Near Phase II Noida-201305, U.P, India Tel: +91 9810247869, +91 9892049606 Email: executive.director@vallabhiexim.com Web site: www.vallabhiexim.com Actualmente importan el HS CODE 84 desde Canadá, Reino Unido, Italia, Alemania y Ucrania. Mostraron interés en maquinaria argentina, pero indicaron que ésta debía ser competitiva en términos de precio.	**2) BIOINGREDIA NATURAL PRIVATE LIMITED** Suite B3, Heavenly Plaza, Vazhakala, Kochi, Kerala 682021 Tel:- 0484 405 0511 Mov: 7034499996/9995772973 Email:- mail@bioingredia.com	**3) ARPITA ENGINEERING** Bansmandi, Coopergan j, Kanpur, Uttar Pradesh 208003 Tel:- 097939 78704	**4) SHRACHI AGRIMECH 686, Anandapur, E. M. Bypass** R. B. Connector Junction, Kolkata - 700107. Call : +91 33 4984 4984 Email:- info@shrachi.com Importan HS CODE 84	**5) AGRITECH INDIA FOODS** 8, Mahalaxmi Apts., Daxini Society, Maninagar, Ahmedabad – 380 008 Tel: 079 – 366055 Importan todo tipo de maquinaria agrícola

Condiciones de Acceso

"1) Política de importación: libre

2) Tarifas /impuestos internos:

Customs Effective Duty: 5%
Social Welfare Surcharge: 10%
IGST Levy: 28%

Fuente: Icegate/Indian Trade Portal/Macmap

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
India	8436.90.00 - Extractora de granos	Ausencia de esta tecnología en el ámbito doméstico	**1)VALLABHI EXIM** A-134, Sector 80, Near Phase II Noida-201305, U.P, India Tel: +91 9810247869, +91 9892049606 Email: executive.director@vallabhiexim.com Web site: www.vallabhiexim.com Actualmente importan el HS CODE 84 desde Canadá, Reino Unido, Italia, Alemania y Ucrania. Mostraron interés en maquinaria argentina, pero indicaron que ésta debía ser competitiva en términos de precio.	**2) SHRACHI AGRIMECH 686, Anandapur, E. M. Bypass** R. B. Connector Junction, Kolkata - 700107. Call : +91 33 4984 4984 Email:- info@shrachi.com Importan HS CODE 84	**3) M/S DASMESH MECHANICAL WORKS,** Shri Sarbjeet Singh Panesar Managing Director Nabha-Malerkotla Road, Amargarh, Distt. Sangrur – 148 022 (Punjab) Mobile: 9815174313 Email sarbjeet@landforce.in Importan HS CODE 84	**4) AGRITECH INDIA FOODS** 8, Mahalaxmi Apts., Daxini Society, Maninagar, Ahmedabad – 380 008 Tel: 079 – 366055 Importan todo tipo de maquinaria agrícola

Condiciones de Acceso

No se han podido hallar registros de tarifas de este producto. La presencia de esta tecnología está relacionada con el uso de silobolsas, embolsadoras y tolvas.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
India	8437.10- Máquinas para limpieza, clasificación o cribado de semillas, granos u hortalizas de vaina secas.	Estado actual de la mecanización agrícola en la India Necesidad de precios competitivos Algunos importadores señalaron que en caso de que Argentina tuviera interés en exportar esta clase de maquinaria agrícola, el precio de la misma debía ser competitivo, atento a presencia de maquinaria proveniente de otros países.	**1)VALLABHI EXIM** A-134, Sector 80, Near Phase II Noida-201305, U.P, India Tel: +91 9810247869, +91 9892049606 Email: executive.director@vallabhiexim.com Web site: www.vallabhiexim.com Actualmente importan el HS CODE 84 desde Canadá, Reino Unido, Italia, Alemania y Ucrania. Mostraron interés en maquinaria argentina, pero indicaron que ésta debía ser competitiva en términos de precio.	**2) SHRACHI AGRIMECH 686, Anandapur, E. M. Bypass** R. B. Connector Junction, Kolkata - 700107. Call : +91 33 4984 4984 Email:- info@shrachi.-com Importan HS CODE 84	**3) SAMCO INTERNATIONAL** Pandit Nagla, Mini by Pass, Baldev Puri Road, Moradabad, Uttar Pradesh 244001 Tel: 090691 43651	**4) GEETA ENGINEERING CORPORATION** Contact Person: Varun PATEL Tulsi house Garedia kuva road, Opposite Radhey Shyam Complex Rajkot, Gujarat 360001 Tel: : 098798 78090 / 08048949732	**5) AGRITECH INDIA FOODS** 8, Mahalaxmi Apts., Daxini Society, Maninagar, Ahmedabad – 380 008 Tel: 079 – 366055 Importan todo tipo de maquinaria agrícola

Condiciones de Acceso

1) Política de importación: libre

2) Tarifas/impuestos internos:

Basic Custom Duty (Tarifa preferencial por Acuerdo con el MERCOSUR): 6%

Basic Custom Duty: 7,5%
Social Welfare Surcharge: 10%
IGST Levy: 18%

Fuente: Icegate/Indian Trade Portal/Macmap

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Malasia	843231 Sembradoras, plantadoras y trasplantadoras, para siembra directa	No se han encontrado obstáculos o limitaciones.	**1)Emdek Sdn Bhd** +606-764 1320 Mr. Lai Chin Fook emsek2009@gmail.-com	**2) FarmTrac Malaysia S/B** +603 6151 2088 Mr. Low Wey Yee lowwy@scsgroups.-com	**3) Howard AlatPertanian Sdn Bhd** +603 60931010 Ms Tanja Breum Nielsen howard@howardmy.-com	**4) Pansar Berhad** +6084 333366 Mr. Johnny Tang tang.johnny@pansar.-com.my	**5) Teck Seng Machinery Sdn Bhd** +603 92218223 Mr. Jason tecksenggroup_ts@-yahoo.com.my

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%. Impuesto interno SST (ventas y servicios): 0%

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Malasia	843290 Partes de máquinas, de aparatos y de artefactos agrícolas, hortícolas o silvícolas, para la preparación o el trabajo del suelo; partes de rodillos para césped o terrenos de deporte	No se han encontrado obstáculos o limitaciones.	**1)Emdek Sdn Bhd** +606-764 1320 Mr. Lai Chin Fook emsek2009@gmail.-com	**2) FarmTrac Malaysia S/B** +603 6151 2088 Mr. Low Wey Yee lowwy@scsgroups.-com	**3) Howard AlatPertanian Sdn Bhd** +603 60931010 Ms Tanja Breum Nielsen howard@howardmy.-com	**4) Pansar Berhad** +6084 333366 Mr. Johnny Tang tang.johnny@pansar.-com.my	**5) Teck Seng Machinery Sdn Bhd** +603 92218223 Mr. Jason tecksenggroup_ts@-yahoo.com.my

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%. Impuesto interno SST (ventas y servicios): 0%

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Malasia	843390 Partes de máquinas, de aparatos y de artefactos de cosechar o trillar	No se han encontrado obstáculos o limitaciones.	**1)Emdek Sdn Bhd** +606-764 1320 Mr. Lai Chin Fook emsek2009@gmail.-com	**2) FarmTrac Malaysia S/B** +603 6151 2088 Mr. Low Wey Yee lowwy@scsgroups.-com	**3) Howard AlatPertanian Sdn Bhd** +603 60931010 Ms Tanja Breum Nielsen howard@howardmy.-com	**4) Pansar Berhad** +6084 333366 Mr. Johnny Tang tang.johnny@pansar.-com.my	**5) Teck Seng Machinery Sdn Bhd** +603 92218223 Mr. Jason tecksenggroup_ts@-yahoo.com.my

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%. Impuesto interno SST (ventas y servicios): 10%

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Malasia	843680 Máquinas y aparatos para la agricultura, horticultura, silvicultura o apicultura	No se han encontrado obstáculos o limitaciones.	**1)Emdek Sdn Bhd** +606-764 1320 Mr. Lai Chin Fook emsek2009@gmail.-com	**2) FarmTrac Malaysia S/B** +603 6151 2088 Mr. Low Wey Yee lowwy@scsgroups.-com	**3) Howard AlatPertanian Sdn Bhd** +603 60931010 Ms Tanja Breum Nielsen howard@howardmy.-com	**4) Pansar Berhad** +6084 333366 Mr. Johnny Tang tang.johnny@pansar.-com.my	**5) Teck Seng Machinery Sdn Bhd** +603 92218223 Mr. Jason tec-ksenggroup_ts@-yahoo.com.my

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%. Impuesto interno SST (ventas y servicios): 10%

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Oceanía

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nueva Zelandia	843231 Sembradoras, plantadoras y transplantadoras; para siembra directa	Nueva Zelandia aplica rigurosos controles de bioseguridad para proteger su medio ambiente y su sector primario. Por ende, se asegura que no se introduzcan pestes o enfermedades mediante productos importados. En el caso de la maquinaria agrícola, las autoridades del Ministerio para Industrias Primarias solicitan una limpieza profunda en origen. Las condiciones a cumplir están detalladas en los siguientes documentos: https://www.biosecurity.govt.nz/dmsdocument/30224-vehicles-machinery-and-parts-import-health-standard https://www.biosecurity.govt.nz/dmsdocument/30221-vehicles-machinery-and-parts-guidance https://www.biosecurity.govt.nz/importing/vehicles-and-machinery/steps-to-importing-vehicles-machinery-or-equipment/ Elevado costo del flete en comparación con productos de otros orígenes como Asia, Australia o Europa	**1) Cochranes** General Manager Mr. Chris West chris@cochranes.net.nz https://www.cochranes.co.nz/	**2) C B Norwood Distributors Limited** CEO Tim Myers info@norwood.co.nz https://www.norwood.co.nz/	**3) Power Farming Wholesale** General Manager Mr. Geoff Maber gmaber@powerfarming.co.nz https://www.powerfarming.co.nz/	**4) Giltrap Agrizone** Managing Director Mr. Andrew Giltrap admin@gaz.co.nz	**5) Carrfields Machinery** General Manager Mr. Gary Clement gary.clement@carrfields.co.nz https://www.carrfields.co.nz/our-divisions/machinery/

Condiciones de Acceso

Nueva Zelandia no aplica aranceles a esta P.A, por tanto los aranceles son de 0% para todos los orígenes. No hay vigentes cuotas ni licencias de importación. No se piden registros o certificaciones especiales.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Oceanía

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nueva Zelandia	843359 Cosechadoras no clasificadas en otra parte	Nueva Zelandia aplica rigurosos controles de bioseguridad para proteger su medio ambiente y su sector primario. Por ende, se asegura que no se introduzcan pestes o enfermedades mediante productos importados. En el caso de la maquinaria agrícola, las autoridades del Ministerio para Industrias Primarias solicitan una limpieza profunda en origen. Las condiciones a cumplir están detalladas en los siguientes documentos: https://www.biosecurity.govt.nz/dmsdocument/30224-vehicles-machinery-and-parts-import-health-standard https://www.biosecurity.govt.nz/dmsdocument/30221-vehicles-machinery-and-parts-guidance https://www.biosecurity.govt.nz/importing/vehicles-and-machinery/steps-to-importing-vehicles-machinery-or-equipment/ Elevado costo del flete en comparación con productos de otros orígenes como Asia, Australia o Europa	**1) JJ Limited** General Manager Mr. Paul Jones paul.jones@jj.co.nz https://www.jj.co.nz/	**2) Origin Agroup** Managing Director Mr David Donnelly info@originagroup.co.nz	**3) Power Farming Wholesale** General Manager Mr. Geoff Maber gmaber@powerfarming.co.nz https://www.powerfarming.co.nz/	**4) Carrfields Machinery** General Manager Mr. Gary Clement gary.clement@carrfields.co.nz	**5) C B Norwood Distributors Limited** CEO Tim Myers info@norwood.co.nz https://www.norwood.co.nz/

Condiciones de Acceso

Nueva Zelandia no aplica aranceles a esta P.A, por tanto los aranceles son de 0% para todos los orígenes. No hay vigentes cuotas ni licencias de importación. No se piden registros o certificaciones especiales.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Oceanía

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nueva Zelandia	843390 Partes de máquinas para cosechar, trillar, desgranar o limpiar	Nueva Zelandia aplica rigurosos controles de bioseguridad para proteger su medio ambiente y su sector primario. Por ende, se asegura que no se introduzcan pestes o enfermedades mediante productos importados. En el caso de la maquinaria agrícola, las autoridades del Ministerio para Industrias Primarias solicitan una limpieza profunda en origen. Las condiciones a cumplir están detalladas en los siguientes documentos: https://www.biosecurity.govt.nz/dmsdocument/30224-vehicles-machinery-and-parts-import-health-standard https://www.biosecurity.govt.nz/dmsdocument/30221-vehicles-machinery-and-parts-guidance https://www.biosecurity.govt.nz/importing/vehicles-and-machinery/steps-to-importing-vehicles-machinery-or-equipment/ Elevado costo del flete en comparación con productos de otros orígenes como Asia, Australia o Europa	**1) Jacks Machinery** Managing Director Mr. Steve Jacks steve@jml.co.nz https://www.goto-jacks.co.nz/	**2) Power Farming Wholesale** General Manager Mr. Geoff Maber gmaber@powerfarming.co.nz https://www.powerfarming.co.nz/	**3) C B Norwood Distributors Limited** **CEO** Tim Myers info@norwood.co.nz https://www.-norwood.co.nz/	**4) JJ Limited** General Manager Mr. Paul Jones paul.jones@jj.co.nz https://www.jj.co.nz/	**5) Sparex NZ Ltd** Branch Manager Mr. Ben Trusk auckland@sparex.-co.nz http://nz.sparex.com/

Condiciones de Acceso

Nueva Zelandia no aplica aranceles a esta P.A, por tanto los aranceles son de 0% para todos los orígenes. No hay vigentes cuotas ni licencias de importación. No se piden registros o certificaciones especiales.

MAQUINARIA AGRÍCOLA

Oceanía

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nueva Zelandia	843290 Partes para máquinas y artefactos agrícolas, hortícolas, o silvícolas	Nueva Zelandia aplica rigurosos controles de bioseguridad para proteger su medio ambiente y su sector primario. Por ende, se asegura que no se introduzcan pestes o enfermedades mediante productos importados. En el caso de la maquinaria agrícola, las autoridades del Ministerio para Industrias Primarias solicitan una limpieza profunda en origen. Las condiciones a cumplir están detalladas en los siguientes documentos: https://www.biosecurity.govt.nz/dmsdocument/30224-vehicles-machinery-and-parts-import-health-standard https://www.biosecurity.govt.nz/dmsdocument/30221-vehicles-machinery-and-parts-guidance https://www.biosecurity.govt.nz/importing/vehicles-and-machinery/steps-to-importing-vehicles-machinery-or-equipment/ Elevado costo del flete en comparación con productos de otros orígenes como Asia, Australia o Europa. Preferencia de los consumidores por las marcas reconocidas.	**1) C B Norwood** Distributors Limited CEO Tim Myers info@norwood.co.nz https://www.-norwood.co.nz/	**2) Sparex NZ Ltd** Branch Manager Mr. Ben Trusk auckland@sparex.-co.nz http://nz.sparex.com/	**3) Power Farming Wholesale** General Manager Mr. Geoff Maber gmaber@powerfarming.co.nz https://www.powerfarming.co.nz/	**4) JJ Limited** General Manager Mr. Paul Jones paul.jones@jj.co.nz https://www.jj.co.nz/	**5) Cochranes** General Manager Mr. Chris West chris@cochranes.-net.nz https://www.cochranes.co.nz/

Condiciones de Acceso

Nueva Zelandia no aplica aranceles a esta P.A, por tanto los aranceles son de 0% para todos los orígenes. No hay vigentes cuotas ni licencias de importación. No se piden registros o certificaciones especiales.

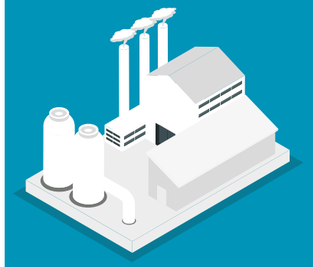
MAQUINARIA AGRÍCOLA

Oceanía

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nueva Zelandia	871620 Remolques y semiremolques para la agricultura Tolvas	Nueva Zelandia aplica rigurosos controles de bioseguridad para proteger su medio ambiente y su sector primario. Por ende, se asegura que no se introduzcan pestes o enfermedades mediante productos importados. En el caso de la maquinaria agrícola, las autoridades del Ministerio para Industrias Primarias solicitan una limpieza profunda en origen. Las condiciones a cumplir están detalladas en los siguientes documentos: https://www.biosecurity.govt.nz/dmsdocument/30224-vehicles-machinery-and-parts-import-health-standard https://www.biosecurity.govt.nz/dmsdocument/30221-vehicles-machinery-and-parts-guidance https://www.biosecurity.govt.nz/importing/vehicles-and-machinery/steps-to-importing-vehicles-machinery-or-equipment/ Elevado costo del flete en comparación con productos de otros orígenes como Asia, Australia o Europa. El sector productor de granos es pequeño, por lo que el mercado para las tolvas también lo es.	**1) Farmchief** Director Anthony Murray anthony@farmchief.co.nz https://www.farmchief.co.nz/	**2) Giltrap Agrizone** Managing Director Mr. Andrew Giltrap admin@gaz.co.nz https://www.gaz.co.nz/	**3) Capital Tractors and Machinery** Owner Mr. Reg Hedges info@capitaltractors.co.nz https://www.capitaltractors.co.nz/	**4) Power Farming Wholesale** General Manager Mr. Geoff Maber gmaber@powerfarming.co.nz https://www.powerfarming.co.nz/	**5) Cochranes** General Manager Mr. Chris West chris@cochranes.net.nz https://www.cochranes.co.nz/

Condiciones de Acceso

Para esta P.A los aranceles NMF aplicados por Nueva Zelandia ascienden a 5% ad valorem. No hay vigentes cuotas ni licencias de importación. No se piden registros o certificaciones especiales.
Países como Australia y China se benefician de importaciones sin aranceles por los Acuerdos comerciales vigentes, sin embargo no son los principales proveedores. Nueva Zelandia está negociando un Acuerdo de Libre Comercio con la Unión Europea pero el mismo aún no está firmado, por lo que las exportaciones de este bloque deben pagar aranceles en este país.



MAQUINARIA LÁCTEA

MAQUINARIA LÁCTEA

África

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
NIGERIA	1. Máquina lechera - posición arancelaria: 843410. - Derecho de importación (5) - IVA(0) - Levy(0) 2. Máquinas de ordeñar y máquinas de productos lácteos; sus partes - posición arancelaria: 843490. - Derecho de importación (5) - IVA(0) - Levy(0) 3. Maquinaria de ordeño - posición arancelaria: 843420. - Derecho de importación (5) - IVA(0) - Levy(0) 4. Leche entera UHT - posición arancelaria: 040120. - Derecho de importación (20) - IVA(7.5) - Levy(0) 5. Quesos - posición arancelaria: 040610. - Derecho de importación (20) - IVA(7.5) - Levy(0)	Las principales limitaciones para la expansión de las exportaciones de productos lácteos a Nigeria incluyen: competencia de Australia, Nueva Zelanda, Estados Unidos y Europa del Este; costo relativamente más alto del flete de Sur América y falta de conocimiento de los productos argentinos en el sector agroalimentario en Nigeria. Por otro lado, el Banco Central de Nigeria (CBN) ha restringido el acceso a las divisas para la importación de leche a seis empresas de Nigeria para impulsar la producción local. El banco central declaró que las empresas exentas han comenzado a invertir en la producción lechera local como parte del plan de integración regresiva del banco central. Esto podría ser un obstáculo para los exportadores argentinos, ya que la demanda de productos lácteos y maquinaria disminuirá a largo plazo.	**1) CHI LIMITED** Contacto: Ifedayo Oke Tel: +234 803 553 1966 Email: ifedayo.iroche@-chilimited.com	**2)ARLA FOOD** Contacto: Abhimanyu Singh Tel: +234 805 210 7497 Email: abhimanyu.sin-gh@tolaram.com / abhimanyu.s.chau-han@gmail.com	**3) FRIESLAND CAMPINA WAMCO** Contacto: Olarewaju Tel: +234 800 329 2626 / +234 127 151 00 Email: consumerca-re.wamco@friesland-campina.com; procure-ment.wamco@friesland-campina.com	**4) CWAY FOOD AND BEVERAGES** Contacto: Vishal Patil Tel: +234 708 714 6201 Email: vishal.patil@-cwaygroup.com	**5) SABEANAT NIGERIA LTD** Contacto: Mr. Sam Telephone: +234 802 306 3149 / +234 802 306 3148 E-mail: info@sabeanat-ng.com Website: www.sabeanat-ng.com/

Condiciones de Acceso

REQUISITOS SANITARIOS
i. Documentos generales
ii. Certificado de registro con NAFDAC en Nigeria
iii. Certificado de análisis
iv. Certificado de Fabricante y Venta Libre
v. Certificado de Radiación
vi. Certificado de salud
vii. Certificado de incorporación con C.A.C
viii. Poder legal
i. Contrato de acuerdo de fabricación
ii. Certificado de Registro de Marca (Registro de Marcas)
iii. Carta de invitación para la inspección actual de buenas prácticas de fabricación
iv. Certificado de registro con NAQS en Nigeria

EMBALAJES Y REQUISITOS DE ETIQUETADO
i. Requisitos generales
Las regulaciones de la NAFDAC requieren que el etiquetado de los alimentos sea informativo y preciso y que no sea fraudulento o engañoso. A continuación se describen los requisitos mínimos de etiquetado de la NAFDAC:
- El nombre comercial o común de un producto debe aparecer en negrita. Nombre y dirección completa en la etiqueta del producto debe figurar la dirección del fabricante en la que se indique el país de origen;
- El número de "lote" de producción o "lote", la fecha de fabricación y la fecha de caducidad;
- Contenido neto, especificando los ingredientes esenciales en peso métrico para los sólidos y volumen métrico para los líquidos.
- Los ingredientes deben ser listados por sus nombres comunes en orden de prominencia por peso;
- Los aditivos alimentarios y los colorantes deben declararse en la etiqueta, ya sea por su nombre real o por su clase, con el código INS.
- Las especias, los sabores y los colores se pueden enumerar como tales, sin nombrar el material específico, pero cualquier color o sabor artificial debe ser identificado como tal;
- El número de registro de la NAFDAC debe estar incluido en la etiqueta del producto. El etiquetado debe ser en inglés.
Si está en otro idioma, deberá figurar una traducción al inglés en la etiqueta o en el prospecto (donde aplicable);
- Si la etiqueta estándar de Argentina se refiere a los artículos mencionados anteriormente, no es necesario un etiquetado adicional para las importaciones de alimentos de Argentina;
- Se permiten las etiquetas adhesivas que cumplan con los requisitos de la NAFDAC, siempre y cuando no se quiten fácilmente;
- Las etiquetas extranjeras deben ser adheridas antes de la llegada del producto al puerto de entrada de Nigeria. Etiqueta extranjera debe aplicarse antes de la exportación;
- Para las fechas de producción y de caducidad, los nigerianos escriben la fecha antes del mes. Se aconseja los exportadores Argentinos especificar el mes en palabras (1 de julio de 2005 o indicar mm/dd/año) para evitar conflictos que puedan surgir al confundir el día con el mes;
- El reglamento de la NAFDAC estipula que todos los productos alimenticios deben llevar fecha de caducidad y/o vida útil en sus envases. El Reglamento establece que la fecha de caducidad debe ser "al menos la mitad de la vida útil en el "tiempo de inspección." La última frase se interpreta en el sentido de que en el momento de la inspección (mediante NAFDAC después del despacho de aduanas), que el período comprendido entre la fecha de inspección y la fecha de caducidad debe ser igual o superior a la mitad de la vida útil total del producto.
- La NAFDAC no otorga excepciones a los requisitos de etiquetado.
ii. Requisitos específicos para el etiquetado nutricional
Cualquier alegación nutricional en el la etiqueta del producto debe estar justificada. El etiquetado nutricional es obligatorio para cualquier alimento pre envasado para que el fabricante haga una alegación nutricional o dietética;
- Alimentos para regímenes especiales con declaraciones de propiedades preventivas, terapéuticas, curativas o curativas de enfermedades debe cumplir con los lineamientos de la NAFDAC para el registro de medicamentos y estar registrado como los medicamentos o "nutriceuticals".
- Las etiquetas deben contener instrucciones para su uso seguro, precauciones tales como interacciones cuando se toman con otras drogas.
- La información obligatoria de etiquetado nutricional comenzó en 2014.
Para más información consulte el siguiente enlace:
https://www.nafdac.gov.ng/food/food-regulations/
Página web: www.nafdac.gov.ng
Correo electrónico: registration@nafdac.gov.ng
iii. Embalaje
En la actualidad, las regulaciones de la NAFDAC no son específicas sobre el empaque, pero la agencia está en el proceso del desarrollo de normas de embalaje actualizadas.
- No hay leyes específicas de eliminación de residuos o regulaciones de reciclaje de productos que afecten a los productos alimenticios importados. La NAFDAC no impone ninguna restricción específica sobre los materiales de embalaje. Sin embargo, los plásticos deben ser de calidad alimentaria y no debe filtrarse en el producto.
- Sin embargo, los importadores nigerianos expresan a menudo una marcada preferencia por ciertos alimentos de alto valor. (HVP), es decir:
• Productos de tamaño relativamente pequeño preparados y envasados para un solo uso;
• Productos que pueden ser enviados a granel y reempaquetados localmente;
• Productos alimenticios perecederos que se someten a un tratamiento de procesamiento/envasado para lograr una larga vida sin refrigeración.

MAQUINARIA LÁCTEA

África

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
NIGERIA /SENEGAL	1. Máquinas de ordeñar y máquinas de productos lácteos; sus partes - posición arancelaria: 843490 - Derechos de Importación (DD): 5% - Carga estadística (RS): 1% - Impuesto de solidaridad comunitaria (PCI): 1.5% 2. Máquina lechera - posición arancelaria: 843410 - Derechos de Importación (DD): 5% - Carga estadística (RS): 1% - Impuesto de solidaridad comunitaria (PCI): 1.5% 3. Maquinaria de ordeño - posición arancelaria: 843420. - Derechos de Importación (DD): 5% - Carga estadística (RS): 1% - Impuesto de solidaridad comunitaria (PCI): 1.5%	La competencia de los exportadores de leche europeos, subvencionada por sus gobiernos y necesitada de mercados, se ha extendido al África occidental. Esta tendencia se ha acelerado desde la supresión de las cuotas lácteas europeas en 2015 y la reducción del consumo europeo. Las exportaciones de leche en polvo desnatada se han triplicado desde 2009. Los productos lácteos europeos se venden un 30% más baratos que la leche producida localmente, lo que se debe en parte a una política aduanera especialmente ventajosa para la leche importada. La leche europea está gravada con un impuesto del 5%, de conformidad con el arancel externo común impuesto por la Comunidad Económica de los Estados de África Occidental (CEDEAO). Así pues, se importan anualmente unas 25.000 toneladas de leche, que representan el 90% del consumo nacional.	**1) Saprolait** Contacto: M. René Marc BAREIL Directeur Général Tel: +221 33 823 11 83 Email: pbsaprolait@orange.sn sitio web: https://www.saprolait.com/	**2)Interfood West Africa** Tel: +221 33 82 03 656 Fax: +221 33 82 03 649 E-mail: info@interfood.nl sitio web: www.interfood.com	**3) Laiterie du berger** Tel: +221 33 860 41 72 / 33 860 41 72 Dirección: Villa Bagoré Kébé, Ouakam, BP 24 001 Dakar, Senegal Email: ldb@ldb.sn Sitio web: https://lalaiterieduberger.wordpress.com/	**4) Groupe Kirène** Tel: (221) 33 849 56 66 Email: marketing@kirene.sn / serviceconsommateur@kirene.sn Sitio web: https://www.kirene-groupe.com/

Condiciones de Acceso

Además de los trámites de inicio de actividad, todo operador que desee dedicarse a la importación o exportación de mercancías con fines comerciales debe estar en posesión de un permiso de comerciante y un permiso de importador/exportador. Éstos sólo pueden expedirse en Dakar, lo que supone mayores costos y más demoras para los operadores de las provincias. El permiso de comerciante es expedido por la Dirección de Comercio Interior y tiene una validez de tres años.
El permiso de importador/exportador es expedido por la Dirección de Comercio Exterior. Los operadores económicos pueden solicitar estos permisos a través de las Cámaras de Comercio, Industria y Agricultura, pero pueden aplicarse tasas adicionales. Los documentos necesarios para la declaración aduanera de las importaciones pueden incluir un certificado de origen, un certificado fitosanitario y un certificado sanitario. En el caso de los productos sujetos a reglamentos técnicos, uno de los requisitos para la admisibilidad de la declaración es una declaración o certificado expedido por el organismo competente.

MAQUINARIA LÁCTEA

África

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Marruecos	8434100000	Máquinas para ordeñar	A) La lejanía de ambos países incurriendo en altos gastos de flete. B) Ausencia de Acuerdo de Libre Comercio.	**1) COMICOM** Route desserte des usines, autoroute Casa-Rabat – Tel : 00212 5 22 76 45 45 Fax : 00212 5 22 30 60 82 E-mail : comicom@wanadoo.net.ma Sitio web: www.comicom.ma Contacto: Youssef BENNANI	**2) DIMATEQ** Route desserte des usines, autoroute Casa-Rabat – Tel : 00212 5 22 76 45 45 Fax : 00212 5 22 30 60 82 E-mail : dimateq@wanadoo.net.ma Sitio web: www.dimateq.com Contacto: Mahdi TALBA	**3) E.K.SLAOUI** Bd Dr Mohamed Sijelmassi, Angle Aïn Oulmes Rés Brahim Al Jarrah 2 Appt 11, Bourgogne Tel : 00212 5 22 27 85 91/95 Fax : 00212 5 22 27 86 21 E-mail : khalid-maroc11@hotmail.fr Sitio web: www.kslaoui.ma Contacto: Mr KHALID SLAOUI	**4) STOKVIS MOTORS** LOT 17-11,Z.I Ouled Salah- B.P. 205-206-20180 BOUSKOURA - MAROC Tel : 00212 5 22 66 16 88/90 Fax : 00212 5 22 66 16 89 E-mail : contact.pacific@stokvis.ma Sitio web: www.stokvis.ma Contacto: Mr. BEN ELKHADIR Chakib	**5) SOCOPIM** Adresse Physique: Rte d'El Jadida Km 14 RN 1 Commune Ouled Azzouz Province Nouaceur; Adresse postale: BP 23 593 Casablanca Lissasfa - Code Postal:20190 Tel : 00212 522 63 37 00 Fax : 00212 52261 83 51 E-mail : contact@premium.net.ma Sitio web: www.groupe-premium.com Contacto: Zouhir IMAD

Condiciones de Acceso

Derecho de Importación (DI) 2,5%
Tasa Parafiscal para la Importación* (TPI) 0%
Tasa sobre el valor Añadido (IVA):
- Destinados a uso agrícola 0%
- Otros 20%

En vigor desde el 1 de febrero de 2020, la ley 24-09 relativa a la seguridad de bienes y servicios sella un avance en el fortalecimiento de la seguridad de los productos industriales desplegados en Marruecos. Esto no afecta a la normativa de los productos, pero sí a las características internas de las exportaciones con destino a Marruecos, que tendrán que obtener dicha certificación para los productos que deseen vender en el mercado marroquí. Actualmente, el marcado CMIM (obligatorio previo a la exportación) garantiza la conformidad del producto con los requisitos y condiciones de seguridad requeridos en la aduana. Los bienes y servicios que requieren este marcado son: los productos eléctricos de baja tensión (50 V-1.500 V), requisitos de compatibilidad electromagnética.

MAQUINARIA LÁCTEA

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
UCRANIA	8434100000	Máquinas y mecanismos para ordeñe	En Ucrania existen sólo dos instituciones que están autorizadas para la evaluación de la conformidad de la maquinaria a los reglamentos técnicos: - Empresa Estatal Científico-Técnica "Centro de Certificación AGROSEPRO" de la Academia Nacional de Ciencias Agrarias de Ucrania. 08631, Ucrania, Región de Kiev, distrito Vasilkovsky, Ciudad de Glevaha. Calle Vokzal'na , 11 tel. +38 (04571) 3-86-21 http://agrosepro.com.ua. - Empresa estatal "Centro estatal de Ucrania para pruebas y pronósticos de tecnología para la producción agrícola". Ucrania, 08654, región de Kiev, distrito Vasylkiv, pueblo Doslidnitske. c/ Ingeniería, 5. tel. +38 (04571) 3-39-83, 3-34-30 , 3-39-54, http://www.ndipvt.com.ua. El Gobierno de Ucrania ofrece subsidios que compensan parcialmente el costo de la maquinaria agrícola de producción ucraniana. Cada año presupuestario se fija el monto que se destina a dicha compensación. El porcentaje de dicha compensación varía entre el 20 % y el y 25 %.	**1) MAYAK** Ucrania, Region de Poltava, aldea Kotelva, Calle Oktyabria, 320 Tel.: +38 05350 2 22 98 E-mail: info@mayak.pl.ua http://www.mayak.pl.ua/	**2) TEREZYNE** 09133, Region de Kyiv, aldea Terezyne Calle Pershotravneva, 2 Tel.: +38 04563 655 12 e-mail: elita2010@bigmir.net Persona de contactro: Sr. Ivan Kudlay	**3) YEKATERINOSLAVSKIY** 52020, Región de Dnipro, Chumakiska Complejo 1 D Tel. +38056 7324060 E-mail: uliagromikavk.dp.ua Persona de contacto: Sr. Anatoliy Klimenko	**4) MIRONOVSKIY HLIBOPRODUCK** Ucrania, Kyiv Calle Akademika Zabolotnogo, 158 Tel.+38 044 207 0000 E-mail: office@mhp.com.ua www.mhp.com.ua	**5) PISKIVSKE** Ucrania, Región de Chernigiv, aldea Pisky Calle Oryschenka, 57 a Tel.: +38 046354 45 31 E-mail: info@piskivske.com.ua Persona de contacto: Sr. Valery Kolosha

Condiciones de Acceso

Arancel 0%, IVA : 20%.
• Ley Nro. 713-VII "Sobre enmiendas al Código Tributario de Ucrania" con fecha 19.12.2013, vigente a partir del 01.01.2014.
• Ley Nro. 584-VII con fecha 19.09.2013 "Sobre el Nomenclador Único de Ucrania", vigente a partir del 01.01.2014.

MAQUINARIA LÁCTEA

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Filipinas	8434.10 8434.10.10 8434.10.20 8434.20 8434.20.10 8434.20.20 8434.90 8434.90.10 8434.90.90	Milking machines Electrically operated Not electrically operated Dairy machinery Electrically operated Not electrically operated Parts Suitable for use solely or principally with electrically operated machines Other	No hay una barrera importante ahora con este producto.	**1) Elixir Industrial Equipment, Inc.** Dirección: No. 14 Commonwealth Ave., Brgy. Old Balara, Diliman Quezon City, 1119 Teléfono: +632 8 441 8116 / +632 771 921 34 Correo Electrónico: inquiries@elixirphil.com	**2) Goldtown Agricultural And Industrial Machinery** Dirección: Room 1105, Sunshine Mansion 1087 Aguilar Street, Binondo, Manila Teléfono: +63 2 8242 7984 / 8244 7949 Correo Electrónico: goldtown@gmail.com	**3) VEMAVAL INC.** Dirección: Manila Mahogany Compound, 538 MRR Road Manggahan, Pasig City Teléfono: +632 8820 3376 / 7358 6664 Movil: +63 908 8962461 Fax: +632 8650 8701 Correo Electrónico: vemaval@vemaval.com	**4) M&W Distributing Company, INC.** Dirección: 14 Panay Avenue, Barangay Paligsahan, 1103, Quezon City Teléfono: +63 2 371 193663 / 415 287763 2 Fax: +632 3715712 Contacto: Mr. Mike Tan Jr. Sitio web: mw-distributing.com	**5) FIT Commercial And Agricultural Supplies** Dirección: Lopez Jaena, La Paz, Iloilo City, 5000 Contacto: Ms. Jenny Dy Teléfono: +63 33 3208604 Movíl: +63 929 7002000

Condiciones de Acceso

* NMF: Arancel cero bajo la Ley de Modernización de la Agricultura y la Pesca, sujeto a la presentación de un Certificado de Elegibilidad o Certificado de Acreditación emitido por el Departamento de Agricultura-Unidades de Campo Regionales, Oficina de Pesca y Recursos Acuáticos, Departamento de Comercio e Industria regional y provincial oficinas, o la Junta de Inversiones.

MAQUINARIA LÁCTEA

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores	
NICARAGUA	84.34 8434.10 8434.20	Máquinas para Ordeñar y Máquinas y Aparatos para la Industria Lechera. Máquinas para ordeñar. Máquinas y aparatos para la industria lechera	No se registran barreras.	**1) Escalante Sanchez, S.A. (ESCASAN)** Lic. José Escalante A., Gerente General. Email: jose.escalante@escansa.com.ni; escasan6@ibw.com.ni; Teléfonos: (505) 2233-1248 / 1370 / 8853-2638/8851-2619	**2) Casa Mc Gregor.** Ing. Donald Mac Gregor, Gerente General. Email: damr@casamcgregor.com.ni; rrizo@casamcgregor.com.ni; Teléfono: (505) 2266-6151 al 55 / 2266-6165

Condiciones de Acceso

Impuestos Internos: Impuesto al Valor Agregado (IVA) es 15% e Impuesto Selectivo al Consumo (ISC) es 0%

MAQUINARIA LÁCTEA

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
México	8434.20.01	Máquinas y aparatos para la industria lechera	SIBEA: No se registran barreras	**1) PROMARSA DEL CENTRO S.A. de C.V. -** Matríz ubicada en la Ciudad de Guadalajara, Jalisco (México) Telf. (52 33) 3271-6075 Correo: info@promarsa.mx	**2) THYSSENKRUPP INDUSTRIAL SOLUTIONS (MÉXICO), S.A. DE C.V. -** Sierra Gamón No. 120 Piso 7, Lomas de Chapultepec CP 11000 Ciudad de México - Telf. (52 55) 5280-0200 Correo: sales.tkismexico@thyssenkrupp.com	**3) PROVEEDORA DE MAQUINARIA PARA LACTEOS S.A. DE C.V.** Carretera Federal 110 Colima-Jiquilpan, Entronque a San Miguelo - El Sabino, Michoacán (MEXICO) Telf. (52 353) 107-3088 Correo joseadolfo_-martinez@hotmail.-com	**4) VIRGILIO GUAJARDO S.A. DE C.V. (VIGUSA) -** Ámsterdam No. 46, PB, Colonia Hipódromo CP 06100 Ciudad de México Telf. (52 55) 5286-6600 - Correo vigusa@vigusa.-com.mx	**5) WATSON-MARLOW, S. DE R.L. DE C.V.** Blvd. Alianza No. 30-B, Parque Industrial CPA - 65550 Ciénega de Flores, Nuevo León (MEXICO) Telf. (52 81) 8220-3614 y (52 55) 3754-6104 - Correo info@wftg.mx

Condiciones de Acceso

Arancel general: Exento
IVA: 16% - DTA: 0,8%
Requisito: Estar inscripto en el Padrón de Importadores de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público

MAQUINARIA LÁCTEA

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Costa Rica	8434.10.00.00.10 8434.90.00.00.11 8716.31.00.00 8418.69.10.00	MAQUINAS PARA ORDEÑAR; 8434.20.00.00.10 - MAQUINAS Y APARATOS PARA LA INDUSTRIA LACTEA ACCESORIOS Y REPUESTOS PARA ORDEÑADORAS CISTERNAS FUENTES PARA AGUA Y OTROS APARATOS ENFRIADORES DE BEBIDAS	La última Posición Arancelaria registra con una Nota Técnica (N.T.) # 0038 que corresponde a una Autorización de Importación, Exportación o Reexportación de la Comisión Gubernamental del Ozono, otorgada por el Ministerio del Ambiente y Energía (MINAE)	**1) COOPERATIVA DE PRODUCTORES DE LECHE DOS PINOS** Contacto: María Estefany Alfaro, Consultora de Compras, EMAIL malfaroc@dospinos.com TEL.: +506 2437 3000, int. # 82695 / WEBSITE www.cooperativadospinos.com	**2) COMPAÑIA VETERINARIA DE IMPORTACION** Contacto: Sr. Miguel Garbanzo, Enc. de Compras y Distribución EMAIL mgarbanzo@vetimsa.com TEL. +506 2258 0028 / WEBSITE www.vetimsa.com	**3) SIGMA ALIMENTOS COSTA RICA (Ind. Láctea Tecnificada, S.A.).** Contacto: Laura Chinchilla, Gte. Compras. EMAIL lchinchilla@sigma-alimentos.com TEL. +506 2430 9390, int. # 24865 /WEBSITE www.sigma-alimentos.com	**4) COMERCIALIZADORA LALA COSTA RICA** Contacto: Carlos Darío Zamora, Gte. Compras EMAIL carlos.zamora@grupolala.com TEL. +506 6031 3951. WEBSITE www.lala.co.cr	**5) GRUPO ATEINSA** Contacto: Dagoberto Muñoz EMAIL comercial@grupo-ateinsa.com TEL. +506 24301056/24 WEBSITE www.grupo-ateinsa.com

Condiciones de Acceso

TRATAMIENTO ARANCELARIO E IMPUESTOS INTERNOS: P.A. 8434.10.00.00.10 : Impuesto sobre el Valor Agregado - IVA (Ley 9635): 13%; Ley 6946 (llamada Ley de Emergencia Nacional): 1%. / P.A. 8434.20.00.00.10: Impuesto sobre el Valor Agregado - IVA (Ley 9635): 13%; Ley 6946 (llamada Ley de Emergencia Nacional): 1%. / P.A. 8434.90.00.00.11: Impuesto sobre el Valor Agregado - IVA (Ley 9635): 13%; Ley 6946 (llamada Ley de Emergencia Nacional): 1%. / P.A. 8716.31.00.00.00: Derecho Arancelario a la Importación (DAI): 9.00%, Impuesto sobre el Valor Agregado - IVA (Ley 9635): 13%; Ley 6946 (llamada Ley de Emergencia Nacional): 1%., Ley Golfito 9356: 10%. Nota: Se pagaría solamente éste impuesto (Ley de Golfito) si la mercancía llega por y se queda en el Depósito Libre de Golfito. P.A. 8418.69.10.00: Derecho Arancelario a la Importación (DAI): 14.00%, Impuesto sobre el Valor Agregado - IVA (Ley 9635): 13%, Impuesto Selectivo de Consumo (S.C.): 10%, Ley 6946 (llamada Ley de Emergencia Nacional): 1%., Ley Golfito 9356: 10%. Nota: Se pagaría solamente éste impuesto (Ley de Golfito) si la mercancía llega por y se queda en el Depósito Libre de Golfito.



MATERIALES PARA LA CONSTRUCCIÓN

MATERIALES PARA LA CONSTRUCCIÓN

América del Sur

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Chile	69.07	PLACAS Y BALDOSAS, DE CERAMICA, SIN BARNIZAR NI ESMALTAR, PARA PAVIMENTACION O REVESTIMIENTO; CUBOS, DADOS Y ARTICULOS SIMILARES, DE CERAMICA, PARA MOSAICOS, SIN BARNIZAR NI ESMALTAR, INCLUSO CON SOPORTE.	Sin obstaculos ni limitaciones	**1) Sodimac Chile** +56 22738 1000 Roxana Muñoz rmmunoz@sodimac.cl www.sodimac.cl	**2) Easy** +562 29590000 Tomas Mellado – compras Easy tomas.mellado@cencosud.cl www.easy.cl	**3) Imperial** +562 23997000 Felipe Yissi (Contacto Comercial) consultasweb@imperial.cl www.imperial.cl	**4) Atika** +562 24883017 Gabriela Contreras g.contreras@atika.cl www.atika.cl	**5) Construmart** +562 2512 7604 María José Leon mariajose.leon@construmart.cl www.construmart.cl
	69072211	Baldosas, incluso de forma distinta de la cuadrada o rectangular, en las que la superficie mayor pueda inscribirse en un cuadrado de lado superior o igual a 30 cm pero inferior a 50 cm						

Condiciones de Acceso

Régimen general: 6% Ad Valorum. Acuerdo 35-ACE MERCOSUR Ad Valorum 0%.
REINTEGRO 3%: Se establece sistema simplificado de reintegro de gravámenes, para todas aquellas DUS legalizadas a partir del 01.01.2003, este reintegro será de un 3% del valor de los correspondientes productos exportados. Podrán acceder a este reintegro todas las mercancías exportadas que contengan al menos un cincuenta por ciento de insumos importados (Ley Nº 18.480 - D.O. 19.12.85).Quedarán marginadas del beneficio de reintegro, las mercancías que en el año calendario anterior, hayan superado el límite de US$ 29.862.000, en moneda de los Estados Unidos de Norteamérica, debidamente reajustados (Decreto Nº 53, Ministerio de Economía, D.O. 16.04.2019. Fija lista de mercancías excluidas de reintegro).

MATERIALES PARA LA CONSTRUCCIÓN

América del Sur

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Uruguay	701939	LOS DEMAS VELOS,NAPASY PANELES DE FIBRA DE VIDRIO,SIN TEJER	No se encontró ninguna barrera ni obstáculo para este producto	**1) BARRACA PARANA -** Tel: 598 2200 0845 - Contacto: Danusa Konrath - Mail: danusa.konrath@barracaparana.com - Web: www.barracaparana.com	**2) ONTILPLACK -** Tel: 598 2 2525 0189 - Contacto: Natalia Zapata - Mail: natalia-zapata@ontil.com.uy. - Web: www.ontil.com.uy	**3) RACELY SA -** Tel: 598 2698 2858 - Contacto: Matias Ancellotti - mail: mancellotti@secocenter.com - Web: www.secocenter.com	**4) BLUETRADE LTDA** (MALLAS FIBRA VIDRIO) - Tel: 598 2604 6906 Cel 598 94 881 457- Contacto: Juan Mariatti - Mail: No tiene	**5) VITRILAN** Tel: 598 598 2215 1052 - Contacto: Ricardo London - Mail: vitrilan@vera.com.uy - Web: www.vitrilan.com

Condiciones de Acceso

Para esta Posición Arancelaria se aplica el acuerdo 310 tasa intrazona para MERCOSUR (0%), junto con México y Chile. ARANCEL EXTRAMERCOSUR: 12 % SOBRE CIF. IVA: 22% SOBRE CIF. ANTICIPO DE IVA: 10% SOBRE CIF. EXTRAORDINARIO DE ADUANA: VER ESCALA ADJUNTA. TASA CONSULAR: EXTRA MERCOSUR 5% SOBRE EL VALOR NORMAL EN ADUANA. INTRA MERCOSUR 3% SOBRE EL VALOR NORMAL EN ADUANA. TASA DE SERVICIOS ADUANEROS (TSA) 0,2% SOBRE CIF (MAXIMO 50 DOLARES). HONORARIOS DESPACHANTE: 1% SOBRE CIF (APROX.). TIMBRE ELECTRONICO DEL DESPACHANTE: U$S 4,40. EXTRAORDINARIO DE ADUANA (EN DÓLARES): DE 500 HASTA 1.000 DOLARES: 12 DÓLARES DE TARIFA. DE 1.000 HASTA 2.000 DOLARES: 30 DOLARES DE TARIFA. DE 2.000 HASTA 8.000 DOLARES: 48 DOLARES DE TARIFA. DE 8.001 HASTA 30.000 DOLARES: 108 DOLARES DE TARIFA. DE 30.000 HASTA 100.000 DOLARES: 240 DOLARES DE TARIFA. DE 100.001 EN ADELANTE: 600 DOLARES DE TARIFA.

MATERIALES PARA LA CONSTRUCCIÓN

América del Sur

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Uruguay	701990	LOS DEMAS TEJIDOS DE FIBRA DE VIDRIO	No se encontró ninguna barrera ni obstáculo para este producto	**1) AIS URUGUAY** - Tel: 598 2204 3851 - Contacto: Diego Antón - Mail: ltibaut@usg.com	**2) GARIMPORT** - Tel: 598 22209 5620 - Contacto: Diego Galante - Mail: ventas@garimport.com	**3) ONTILPLACK** - Tel: 598 2205 2881 - Contacto: Natalia Zapata - Mail: nataliazapata@ontil.com.uy. - Web: www.ontil.com.u	**4) CLIMATIZACION INTEGRAL** - Tel: 598 2613 6565 int.103/109 Cel598 94 805 817 - Contacto: Pablo Giosa - Mail: service@-climatizacion.com.uy	**5) PAMPIN Y CIA** - Cel: 598 94 876 996 - Contacto: Javier Montans - Mail: jmontans@pampin.com.uy

Condiciones de Acceso

Para esta Posición Arancelaria se aplica el acuerdo 310 tasa intrazona para MERCOSUR (0%), junto con México y Chile. ARANCEL EXTRAMERCOSUR: 12 % SOBRE CIF. IVA: 22% SOBRE CIF. ANTICIPO DE IVA: 10% SOBRE CIF. EXTRAORDINARIO DE ADUANA: VER ESCALA ADJUNTA. TASA CONSULAR: EXTRA MERCOSUR 5% SOBRE EL VALOR NORMAL EN ADUANA. INTRA MERCOSUR 3% SOBRE EL VALOR NORMAL EN ADUANA. TASA DE SERVICIOS ADUANEROS (TSA) 0,2% SOBRE CIF (MAXIMO 50 DOLARES). HONORARIOS DESPACHANTE: 1% SOBRE CIF (APROX.). TIMBRE ELECTRONICO DEL DESPACHANTE: U$S 4,40. EXTRAORDINARIO DE ADUANA (EN DÓLARES): DE 500 HASTA 1.000 DOLARES: 12 DÓLARES DE TARIFA. DE 1.000 HASTA 2.000 DOLARES: 30 DOLARES DE TARIFA. DE 2.000 HASTA 8.000 DOLARES: 48 DOLARES DE TARIFA. DE 8.001 HASTA 30.000 DOLARES: 108 DOLARES DE TARIFA. DE 30.000 HASTA 100.000 DOLARES: 240 DOLARES DE TARIFA. DE 100.001 EN ADELANTE: 600 DOLARES DE TARIFA.


SECTOR FORESTAL

SECTOR FORESTAL

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
EPBAJ Países Bajos	4402 10 00 00 a 4402 90 00 00	Carbón vegetal	No existirían barreras y/o otros obstáculos según SIBEA aparte de las condiciones de acceso mencionadas en 3)	**1) ENERCO B.V.** Keerweg 2 6122 CL Buchten Tel.: +31 46 481 9900 info@enerco.nl http://www.enerco.nl/	**2) Fire Up B.V.** De Nedervonder 13 5061 JP Oisterwijk +31 13 529 95 00 info@fire-up.nl https://www.fire-up.nl	**3) Tasmania Han-del-Maatschappij B.V.** Lijnbaansgracht 386 1017 XC Amsterdam Tel.: +31 20 6263383 verkoop@tasmania.nl https://www.tasmania.nl	**4) FERRARA ARTURO & C.** Via Gorizia, 16 – Manzano 33044 (Udine) Tel/Fax: 0039 0432 750773 info@ferraralegnami.-com http://www.legnamife-rrara.it Contacto: Sig. Ferrara	**5)ANDRIGHETTI** Via Zona Industriale 5, Vigorovea - 35020 Sant'Angelo di Piove (Padova) Tel: 0039 049 5843611 - Fax: 0039 049 5843647 info@andrighettilegna-mi.it http://www.andrighetti-legnami.it Contacto: Ada Andrighe-tti – Nicoletta Andrighetti

Condiciones de Acceso

Regulación: 1NLWETOB - IVA: 21%.

Mayor información en la página de Aduanas: https://tarief.douane.nl/arctictariff-public-web/#!/taric/measure/ccrm/search

SECTOR FORESTAL

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Italia	440711	MADERAS ASERRADAS O DEVASTADAS Denominación comercial y posición arancelaria a 6 dígitos o más	Verificar a través de SIBEA si existe una barrera para este producto. Obstáculos y/o limitaciones: Identificar situaciones que puedan obstaculizar o limitar la presencia de productos argentinos, como ser preferencias de los consumidores o de los distribuidores por otros orígenes, la existencia de lobbies internos, etc. Al momento no fueron identificadas barreras que pudieran limitar/obstaculizar la presencia de productos argentinos	**1) STEMAR SNC** Via Poggio Pagano, 2 - 61023 Pietrarubbia (Pesaro Urbino) Tel/Fax: 0039 0722.75248 - Cell. 333.3432904 info@stemar-legno.com http://www.stemar-legno.com/ Contacto: Fabiani Mario – Mariotti Stefano Importan madera de America Latina (Brasil)	**2) LEGNONORD S.P.A.** Via Malignani, 63 - 33031 Basiliano Udine Tel: 0039 0432 839 611 - Fax: 0039 0432 839 640 info@legnonord.com https://www.legnonord.com Contacto: Sr. Calcaterra	**3) IMPORTEX SRL** Via Giamaica, 1/3 - 00040 Pomezia (RM) Tel. 06 99344445 - Fax 06 9120493/06 9120561 info@importexsrl.it http://www.importexsrl.it Contacto: Sabrina Ciampa e Fabrizio Marconi	**4) Dammers Houtskool B.V.** Contacto: Gein-zuid 31 1391 JE Abcoude Tel.: +31 294 281459 info@dammershoutskool.nl https://www.dammershoutskool.nl	**5) WR International** Contacto: Vierzonenweg 25 7681 DZ Vroomshoop Tel.: +31 546 641778 info@wrinternational.nl https://www.grilltrader.-com/contact/

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario, certificaciones, registro, impuestos internos, licencias y cuotas existentes.
Arancel Terceros Paises: 0% Impuesto Valor Agregado : 22%

SECTOR FORESTAL

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Italia	4401 4401 31 4401 39	LEÑA, MADERA EN PLAQUITAS O PARTICULAS; ASERRIN, DESPERDICIOS Y DESECHOS, DE MADERA, INCLUSO AGLOMERADOS EN LEÑOS, BRIQUETAS, BOLITAS O FORMAS SIMILARES. PELLETS DE MADERA LAS DEMAS	Al momento no fueron identificadas barreras que pudieran limitar/obstaculizar la presencia de productos argentinos	**1) RONCHIATO LEGNA – COMMERCIO LEGNA E PELLET** Via Po, 390 - 30022 Ceggia - Venezia Tel. y Fax.: 0421 480013 Responsable Comercial: Silvio Florian - silvio@ronchiato-legna.it Email: info@ronchiato-legna.it Web: https://www.ronchiato-legna.it/	**2) AMGA ENERGIA SRL** Via Due Martiri, 2 – 47030 S. Mauro Pascoli – Forli Tel.: 0541 810139 – 800 210348 Ing. Mauro Massari – Titular – 336 509720 Email: info@amgaenergia.it Web.: www.amgaenergia.it	**3) ROSSOPELLET** SP 193 - 12030 - CAVALLERMAGGIORE (CN) Tel: (+39) 0172 1730197 Email: info@rossopellet.it Rosso Federica (+39) 339 3865462 https://rossopellet.it	**4) EURO PELLET** Sede operativa: Via Roma Sinistra n. 134 - 30016 Jesolo - Venezia Responsable Comercial: Roberto Pasqual Tel: +39 320 3278226 - +39 0421 301908 Email: roberto@gsb-trading.com http://www.euro-pellet.-com	**5) NEW GLOBAL PELLETS Srl** C.da Fonte Faggete n.6 Cercemaggiore CB Tel. +39 0874 79 12 87 Cell. +39 327 58 33 399 Email: info@newglobal-pellet.com https://www.newglobal-pellet.com Importan de Argentina

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario, certificaciones, registro, impuestos internos, licencias y cuotas existentes.
Arancel Terceros Países (ERGA OMNES): 0%
Importación sujeta a controles Cites y Fitosanitarios
Impuesto Valor Agregado – IVA (ERGA OMNES): 10%

SECTOR FORESTAL

América del Norte

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Canadá	440719	Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera. Aserrada o desbastada longitudinalmente, cortada o desenrrollada, incluso cepillada, lijada o unida por los extremos, de espesor superior a 6 mm. De coníferas.	No hay barreras en SIBEA. Limitaciones: concentración del mercado en importaciones de Estados Unidos, país con el que la economía de Canadá está muy integrada.	**1) LES BOIS MARON LTÉE.** 295, boulevard Albert-Mondou, St-Eustache, QC J7R 7A7, Canada Tel.: (450) 623-6430 / 1-800-668-4040 Fax: (450) 623-6429 Email: demande@bois-maron.com Website: https://bois-maron.com/	**2) GOODFELLOW INC.** 225, rue Goodfellow Delson, QC J5B 1V5, Canada Tel.: 1-800-361-6503 Email: info@goodfellowinc.com Website: http://www.-goodfellowinc.com/	**3) EXOTIC WOODS INC.** 5229 Harvester Road Burlington, ON L7L 5L4 Tel.: 905.335.8066 Fax: 905.335.7080 Email: info@exo-tic-woods.com Website: https://exo-tic-woods.com/	**4) DYNAMIC ARCHITECTURAL WINDOWS & DOORS, INC.** 30440 Progressive Way Abbotsford, BC V2T 6W3, Canada, Tel.: 604-864-8200 Fax: 604-864-6072 Email: sales@dynami-cwindows.com Website: https://www.d-ynamicwindows.com/	**5) ARCHITECTURAL CWP INC.** 315-407 McGill St, Montreal, QC H2Y 2G3, Canada Tel.: (514) 871-2120 Fax: (514) 871-9316 Email: montreal@cana-dianwood.ca Website: https://cana-dianwood.ca/

Condiciones de Acceso

Sin arancel.
Sin cuotas.
Sin permisos ni controles.
Impuesto a los bienes y servicios (GST): 5% del valor en dólares canadienses.
Formulario de clasificación aduanera (B3): El formulario B3 incluye la clasificación arancelaria, el valor sobre el que se calcula el arancel aplicable y el origen de los bienes, entre otros.
Certificado de origen: Solo se requiere cuando el importador quiere hacer uso de una preferencia arancelaria.
Certificación: El Consejo de Estándares de Canadá (http://www.scc.ca/en/accreditation) puede aconsejar a los exportadores qué organizaciones están habilitadas para acreditar un estándar en particular.
Etiquetado: la legislación local requiere que todas las etiquetas sean bilingües en inglés y francés. Los bienes de consumo final tienen requisitos específicos.

SECTOR FORESTAL

América del Norte

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Canadá	440710	Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera. Perfilada longitudinalmente en una o varias caras, cantos o extremos. De coníferas.	No hay barreras en SIBEA.	**1) TURKSTRA LUMBER COMPANY LIMITED** 1050 Upper Wellington Street Hamilton, ON L9A 3S6 Canada Tel: (905) 388-8220 Fax: Website: https://turkstralumber.com/ Email: hamilton@turkstralumber.com	**2) PRIMEX MANUFACTURING LTD.** 20160 – 92 Ave. Langley, BC V1M 3A4 Canada Tel.: (604) 881-7875 Fax: (604) 881-7835 Sitio Web: https://primex.com/ Email: info@primex.com	**3) BRAMPTON HARDWOOD FLOORS LTD.** 59 Bramalea Road Brampton, ON L6T 2W4 Canada Tel.: (905) 450-6268 Sitio Web: http://bramptonhardwoodfloors.com/ Email: info@bramptonhardwoodfloors.com	**4) MASONITE INTERNATIONAL CORPORATION** 1600 Britannia Road East Mississauga, ON L4W 1J2 Canada Tel.: (905) 670-6500 Fax: (905) 670-6520 Sitio Web: https://www.masonite.ca/homepage/ Email: investorrelations@masonite.com; info@masonite.ca	**5) AFA FOREST PRODUCTS INC./PRODUITS FORESTIERS AFA INC.** 244 Ellwood Drive West Bolton, ON L7E 4W4 Canada Tel.: (905) 857-6423 Fax: (905) 857-5626 Sitio Web: https://www.afaforest.com/ Email: info@afaforest.com

Condiciones de Acceso

Sin arancel.
Sin cuotas.
Sin permisos ni controles.
Impuesto a los bienes y servicios (GST): 5% del valor en dólares canadienses.
Formulario de clasificación aduanera (B3): El formulario B3 incluye la clasificación arancelaria, el valor sobre el que se calcula el arancel aplicable y el origen de los bienes, entre otros.
Certificado de origen: Solo se requiere cuando el importador quiere hacer uso de una preferencia arancelaria.
Certificación: El Consejo de Estándares de Canadá (http://www.scc.ca/en/accreditation) puede aconsejar a los exportadores qué organizaciones están habilitadas para acreditar un estándar en particular.
Etiquetado: la legislación local requiere que todas las etiquetas sean bilingües en inglés y francés. Los bienes de consumo final tienen requisitos específicos.

SECTOR FORESTAL

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
China	440399	Maderas ncop., en bruto	No existen barreras a la importación del producto de referencia (ello incluye cuotas, preferencias de los consumidores, certificaciones adicionales respecto de otros exportadores , ni lobbies internos). La importación se encuentra abierta.	**1) China National Light Ind. Products Imp. & Exp. Co.,ltd.,** Tel: 0086-010-67766688, email: chinalightwuliu@gmail.com	**2) China National Pulp & Paper Corporation,** Tel: 0086-67780359, email: info@cnppc.-com	**3) China National Forest Products Industry Corporation,** Tel: 0086-010-84898439, email: cnfpi@.263.net	**4) China Silk Industrial & Trading Corp.,** Tel: 0086-010-66185693, email: CSITC@CHINASILK-IT.COM.CN	**5) China Int'l Forest Travel Service,** Tel: 0086-010-84239122, email: cifts_cw@sina.-com

Condiciones de Acceso

Arancel de importación: NMF 0%. IVA: 9%. Requisitos fitosanitarios de ingreso: Cetificación general de exportación emitido por SENASA, no exclusivo para China. La madera no posee un protocolo fitosanitario especial específico para China.

SECTOR FORESTAL

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
China	440711	Madera aserrada de pino de espesor > a 6mm.	No existen barreras a la importación del producto de referencia (ello incluye cuotas, preferencias de los consumidores, certificaciones adicionales respecto de otros exportadores , ni lobbies internos). La importación se encuentra abierta.	**1) China National Light Ind. Products Imp. & Exp. Co.,ltd.,** Tel: 0086-010-67766688, email: chinalightwuliu@gmail.com	**2) China National Pulp & Paper Corporation,** Tel: 0086-67780359, email: info@cnppc.-com	**3) China National Forest Products Industry Corporation,** Tel: 0086-010-84898439, email: cnfpi@.263.net	**4) China Silk Industrial & Trading Corp.,** Tel: 0086-010-66185693, email: CSITC@CHINASILK-IT.COM.CN	**5) China Int'l Forest Travel Service,** Tel: 0086-010-84239122, email: cifts_cw@sina.-com

Condiciones de Acceso

Arancel de importación: NMF 0%. IVA: 13%. Requisitos fitosanitarios de ingreso: Cetificación general de exportación emitido por SENASA, no exclusivo para China. La madera no posee un protocolo fitosanitario especial específico para China.

SECTOR FORESTAL

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Corea del Sur	4407.10 4407.11	Madera conífera aserrada o desbastada longitudinalmente, cortada o desenrollada, incluso cepillada, lijada o unida por los extremos, de espesor superior a 6 mm.; de pino	Existe un arancel preferencial para os principales proveedores. Chile 0%, EE.UU. 0%, Canadá 2%, UE 0%, Nueva Zelanda 0,7% debido al TLC con Corea. La venta nuestra de monturas y arneses de cuero, cuyo volumen fue USD125,5 miles de dólares anuales durante 2010-2015, se redujo significativamente debido al TLC con China y Vietnam, el primer y segundo proveedor, que entró en el vigor en diciembre de 2015. La exportación nuestra durante los último tres años (2017-2019) fue solamente USD29 miles dólares anuales. En el primer semestre de este año la venta nuestra fue USD18 miles dólares.	**1) DAIHYUN WOOD** http://daihyunwood.co.kr/eng/sub/product/sub10.html Tel: 82-61-794-1066 Fax: 822-61-794-1068 E-mail: dhwoodgy@daihyunwood.co.kr 71-24, Hangman 7-ro, Gwangyang-si, Jeollanam-do, Korea	**2) DIOSON** https://www.dioson.co.kr/blank-4 Tel: 82-31-211-7658 / Fax: 82-31-211-7678 E-mail: jihoon.lim@dioson.co.kr Room 303, Suda Plaza, 97, Heungduk 1ro, Yongin-si, Kyonggi-dom Korea	**3) SHIN YOUNG WOOD CO., LTD.** www.shinyhoungwood.com T. 82-63-464-9830 / 82-10-5578-4131 S.S.Kim/General manage seongsoo4131@daum.net Gunsan-si, Jeollabuk-do, South Korea	**4) HANSUNG TIMBER CO., LTD** www.hansungwood.co.kr Presidente: Mr. Jae-Bon KU Tel: 82-31-222-1251 E-mail: hs1259@hanmail.net Domicilio: 180-459, Annyeong-ri, Taean-eup, Hwaseong-si, Gyeonggi-do, (445-976), KOREA	**5) K-ONE TIMBER CO., LTD** www.timbers.co.kr Presidente: Mr. JANG-SOO KIM Tel: 82-51-203-3700 E-mail: kotc@kotis.net Domicilio: 493, Sinpyeong-dong, Saha-gu, Busan, (604-030), KOREA

Condiciones de Acceso

Arancel de importación: 5%
IVA: 10%
La madera y los productos derivados de la madera importados deben contar con un certificado de tala legal.
Se debe acompañar el certificado fitosanitario (Tratamiento térmico (Heat treatment HT) o Secado por calor (Kiln Drying KD): Ha sometido a una temperatura mínima 56 centígrados -en el centro de la madera- durante un periodo mínimo de 30 minutos

SECTOR FORESTAL

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Filipinas	4401.21.00	Madera combustible, en troncos, en palanquillas, en ramitas, en manojos o en formas similares : coníferas	Existe un arancel preferencial para os principales proveedores. Chile 0%, EE.UU. 0%, Canadá 2%, UE 0%, Nueva Zelanda 0,7% debido al TLC con Corea. La venta nuestra de monturas y arneses de cuero, cuyo volumen fue USD125,5 miles de dólares anuales durante 2010-2015, se redujo significativamente debido al TLC con China y Vietnam, el primer y segundo proveedor, que entró en el vigor en diciembre de 2015. La exportación nuestra durante los último tres años (2017-2019) fue solamente USD29 miles dólares anuales. En el primer semestre de este año la venta nuestra fue USD18 miles dólares.	**1) FORMAPLY INDUSTRIES, INC.** Correo: roberte@imanila.com.ph formaply@imanila.com.ph Direccion: 22 Scout Santiago St., Barangay Laging Handa Quezon City 1103, Philippines Tel.: + 63 2 373-0302 a 05 + 63 2 372-9767 Web: http://www.formaply.com	**2) MAPLE RESOURCES DEVELOPMENT CORPORATION** Ms. Irene Pastolero Correo: m_r_houseofwood@yahoo.com Direccion: G/F Metro Bank Building Ortigas Avenue Corner Wilson Greenhills 1500 San Juan, Philippines Tel: +63 2 7246416-7252714	**3) FILTRA TIMBER MAKATI** Correo: dave@filtratimber.com info@filtratimber.com Direccion: The Penthouse, 5/F Yupangco Building 339 Sen. Gil. J. Puyat Avenue cor. N. Garcia Street, Makati City 1209 Philippines Tel: (+632) 8478-6888 Web: filtratimber.com	**4) MILAN ECOWOOD (PHILIPPINES) PTE CORP** Correo: ms.trishdr@gmail.com Direccion: #203 Lalaine Benette Cor. Gloria Diaz St. Talon 11 Las Pinas City Metro Manila, Philippines TEL: +63 02 8618831 Movil: +63 9293217897 +63 9175765179	**5) IDEWOOD INC.** Correo: info@idewood.-com Direccion: Patiis Road, Brgy. Guinayang San Mateo, Rizal 1850, Philippines Tel: (+632) 8535-1468 Movil:+ 63 917 592 3468 + 630917 108 2498
	4401.22.00	No coníferas						
	4401.31.00	Serrín y desperdicios y desechos de madera, aglomerados en troncos, briquetas, pellets o formas similares : pellets de madera						
	4401.40.00	Aserrín y desechos de madera y chatarra, no aglomerados						
	44.08.00	Chapas para el alpinismo (incluidas las obtenidas por cortando madera laminada), para madera contrachapada o para madera laminada similar y otras maderas, aserradas longitudinalmente, cortadas o peladas, incluso cepilladas, lijadas, empalmadas o con extremos, de un grosor no superior a 6 mm.						
	4408.39.20	Chapa exterior						
	4408.39.90	Otros						
	44.12.00	Madera contrachapada, paneles chapados y madera laminada similar						
	4412.31.00	Con al menos una capa exterior de madera tropical						
	4410.11.00	Tablero de partículas						
	4705.00.00	Pulpa de madera obtenida mediante una combinación de procesos de pulpa mecánica y química						
	9403.30.00	Muebles de madera de un tipo utilizado en oficinas						
	9403.40.00	Muebles de madera de un tipo utilizado en la cocina						
	9403.50.00	Muebles de madera de un tipo utilizado en el dormitorio						

Condiciones de Acceso

TARIFA (NMF)

PA 4401.21.00 - - Madera combustible, en troncos, en palanquillas, en ramitas, en manojos o en formas similares : coníferas - 3%
PA 4401.22.00 - - No coníferas - 3%
PA 4401.31.00 - - Serrín y desperdicios y desechos de madera, aglomerados en troncos, briquetas, pellets o formas similares : pellets de madera - 3%
PA 4401.40.00 - - Aserrín y desechos de madera y chatarra, no aglomerados - 3%
PA 4408.39.20 - - Chapa exterior - 7%
PA 4408.39.90 - - Otros - 7%
PA 4412.31.00 - - Con al menos una capa exterior de madera tropical- 15%
PA 4410.11.00 - - Tablero de partículas - 15%
PA 4705.00.00 - - Pulpa de madera obtenida mediante una combinación de procesos de pulpa mecánica y química - 1%
PA 9403.30.00 - - Muebles de madera de un tipo utilizado en oficinas - 15%
PA 9403.40.00 - - Muebles de madera de un tipo utilizado en la cocina - 15%
PA 9403.50.00 - - Muebles de madera de un tipo utilizado en el dormitorio - 15%

Los productos tributan el 12% en concepto del Impuesto al Valor Agregado, que es calculado sobre el valor CIF más el arancel de importación.

SECTOR FORESTAL

Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Israel	441114	Tableros de fibra de madera incluso aglomeradas con resinas o demás aglutinantes orgánicos, de espesor superior a 9 mm (MDF)		**1) Adanim Wood Industries Ltd** Tel 972 4 6411992 Fax 972 4 6411123 adanim@netvision.net.il Avraham Grober	**2) Birman Wood Ltd** Tel 972 4 6768000 Fax 972 73 2660146 birman@birman.co.il www.birman.co.il Binyamin Birman	**3) Viran Industries Ltd** Tel 972 9 884 2424 Fax 972 9 861 7102 Judith@viran.co.il http://www.weizman-wood.co.il Judith Rophe	**4) Averbuch Paz Ltd** Tel 972 8 9131900 Fax 972 8 9224973 info@averbuch.co.il www.averbuch.co.il Shalom Averbuch	**5) Ordilan Import & Marketing Ltd** Tel 972 3 5607966 Fax 972 3 5600615 ordilan@ordilan.co.il www.ordilan.co.il

Condiciones de Acceso

Los productos de la industria forestal se encuentran exentos de aranceles de importación en Israel

SECTOR FORESTAL

Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Israel	440200	Carbón vegetal		**1) Shufersal Ltd** Tel +972-3-9481725 sharonh@shufersal.co.il limorh@shufersal.co.il Sharon Dror	**2)Adom** Tel +972 77 5606050 adomgrill@bezeqint.-net	**3) Glazman Internatio-nal Trade Ltd** Tel +972 8 9714353 Fax +972 8 6719358 glazman@inter.net.il	**4) El Asado** Tel +972 8 8544477 Fax +972 8 8656544 arielparski@bezeqint.net	**5) DUDU EZRA LTD** Tel/Whatsapp +972 54-2031340 Tel +972 77-4044847 duduezra8686@gmail.-com

Condiciones de Acceso

El carbón vegetal está exento de aranceles de importación en Israel. Considerando que se trata de un producto inflamable, se deben cumplimentar requisitos de orden técnico, empaque, transporte. El carbón debe estar libre de polvillo y certificar que la partida no es auto inflamable. Además, debe llegar embolsado, preferentemente con la bolsa cocida en lugar de cerrada con ganchos metálicos.

Respecto del empaquetado, normalmente se fracciona en bolsas de 2 a 5 kg, las que deben contener información en hebreo, sobre el origen del producto, el importador y detalles sobre el producto, además de los pedidos particulares de cada importador.



SECTOR METALMECÁNICA

SECTOR METALMECÁNICA

América del Sur

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Chile	72.08	PRODUCTOS LAMINADOS PLANOS DE HIERRO O ACERO SIN ALEAR, DE ANCHURA SUPERIOR O IGUAL A 600 mm, LAMINADOS EN CALIENTE, SIN CHAPAR NI REVESTIR.	Sin obstaculos ni limitaciones	**1) Cintac** +56 2 24849200 Paola De Lollio contacto@cintac.cl www.cintac.cl	**2) V.H. Manufactura de Tubos y Perfiles de Aceros S.A.** +562 2462 6900 Rodrigo Campos (Gerente Comercial) ventas@vh.cl www.vh.cl	**3) Industria De Acero Manufacturado Limitada** +56 41 2408700 Susana Carrillo (Contacto Comercial) ventas@indama.cl www.indama.cl	**4) Multiaceros S.A.** +56224983300 Rodrigo Sahurie (Gerente General) ventas@multiaceros.cl www.multiaceros.cl	**5) Exanco** +562 2351 5319 Pedro Luis Bartolomé (Gerente General) ventas@exanco.cl http://www.exanco.cl/
	72083900	De espesor inferior a 3 mm						

Condiciones de Acceso

Régimen general: 6% Ad Valorum. Acuerdo 35-ACE MERCOSUR Ad Valorum 0%.
EXCLUIDO DEL REINTEGRO - LEY Nº 18.480: Mercancía excluida del reintegro de la Ley Nº 18.480 (D.O. 19.12.1985) por haber excedido el límite máximo del beneficio que se otorga a los exportadores no tradicionales. Las mercancías de origen nacional que anteriormente se hayan exportado en cantidad tal, que complete el limite máximo fijado en la misma ley, se agregarán anualmente a los listados existentes y se publicarán por Decreto de Economía (Decreto Nº 53, Ministerio de Economía, D.O. 16.04.2019). Fija lista de mercancías excluidas de reintegro)

SECTOR METALMECÁNICA

América del Sur

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Colombia	7613.00.00.00	RECIPIENTES PARA GAS COMPRIMIDO O LICUADO- DE ALUMINIO	No hay barreras en SIBEA. No se detectan obstáculos.	**1) PAN AMERICAN SILVER CORP.** 625 Howe Street, Suite 1440 Vancouver, BC V6C 2T6 Canada Tel.: (604) 684-1175 Fax: (604) 684-0147 Sitio Web: https://www.panamericansilver.com/ Email: info@panamericansilver.com	**2) MAG SILVER** 800 West Pender Street, Suite 770 Vancouver, BC V6C 2V6 Canada Tel. : (604) 630-1399 Sitio Web: https://magsilver.com/ Email: info@magsilver.com	**3) SABINA GOLD & SILVER CORP.** #1800 – 555 Burrard Street Vancouver, BC V7X 1M9 Canada Tel.: (604) 998-4175 Fax: (604) 998-1051 Sitio Web:https://www.sabinagoldsilver.com/ Email: info@sabinagoldsilver.com	**4) SILVER ONE RESOURCES INC.** 200-5 Denman Street Vancouver, BC V6G 3H1 Canada Tel.: (604) 974-5274 Sitio Web: https://www.silverone.com/ Email: info@silverone.com	**5) LEVON RESOURCES (Discovery Metal Corp)** #701-55 University Ave Toronto, ON M5J 2H7 Canada Tel.: 416-613-9410 Sitio Web: https://levon.com/ Email: info@dsvmetals.com

Condiciones de Acceso

Sin arancel.
Sin cuotas.
Sin permisos ni controles.
Impuesto a los bienes y servicios (GST): 5% del valor en dólares canadienses.
Formulario de clasificación aduanera (B3): El formulario B3 incluye la clasificación arancelaria, el valor sobre el que se calcula el arancel aplicable y el origen de los bienes, entre otros.
Certificado de origen: Solo se requiere cuando el importador quiere hacer uso de una preferencia arancelaria.
Certificación: El Consejo de Estándares de Canadá (http://www.scc.ca/en/accreditation) puede aconsejar a los exportadores qué organizaciones están habilitadas para acreditar un estándar en particular.
Etiquetado: la legislación local requiere que todas las etiquetas sean bilingües en inglés y francés. Los bienes de consumo final tienen requisitos específicos.

SECTOR METALMECÁNICA

América del Sur

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Ecuador	8108.90.00.00 8108 8108.90.00.0 0	Titanio y sus manufacturas, incluidos los desperdicios y desechos Los demás Descripción comercial: Anillos, cables, ánodos, revestimientos de titanio	No se reporta obstáculos para esta posición arancelaria en el Sistema FOBEA.	**1) HALLIBURTON LATIN AMERICA** - Teléfono: 593 23971700 - Contacto: Savio Freire - E-mail: savio.lima@halliburton.com	**2) TECNOLOGIA TOTAL TECTOTAL CIA. LTDA.** - Teléfono: 593 22266642 - Contacto: Oscar Renteria - E-mail: diana.cueva@tectotal.com.ec	**3) QUIMPAC ECUADOR S.A QUIMPACSA -** Teléfono: 593 42687233 - Contacto: Neil Roderick Macdougall - E-mail: legalquimipac@grupoquimipac.com.ec	**4) ENGINEERING UNIVERSAL SERVICE EUS CIA. LTDA.** - Teléfono: 593 23443275 - Contacto: Manuel Azanza - E-mail: manuel.azanza@eus-corrosion.com

Condiciones de Acceso

Advalorem: 0% CIF
Fodinfa: 0,5% CIF
Preferencia arancelaria ACE 59: 100%
Advalorem a pagar: 0%
IVA: 12% Ex Aduana

SECTOR METALMECÁNICA

América del Sur

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Brasil Estado de Santa Catarina	7601.10.00 7601.20.00 7605.11.10	Aluminio sin alear en bruto Aleaciones de aluminio en bruto Alambre de alum.s/alear, sec.trans>7mm, re<=0.0283ohm.mm2		**1) ZINCO SUL BRASIL INDUSTRIA E COMERCIO DE METAIS LTDA** Localidad: Garuva – Santa Catarina Tel: (+5547) 3423-2456 Contacto: Gilmara Cardoso E-mail: adm.gv@zincoligas.com.br Web: www.zincoligas.-com.br	**2) WEG EQUIPAMENTOS ELETRICOS S/A** Localidad: Jaraguá do Sul – Santa Catarina Tel: (+5547) 3276-4000 Contacto: Edenilson Pegoretti E-mail: edenilsonp@weg.net Web: www.weg.net	**3) CAPITAL TRADE IMPORTACAO E EXPOR-TACAO LTDA** Localidad: Itajaí – Santa Catarina Tel: (+5547) 3045-1720 Contacto: Angelo Oliveira E-mail: angelo@capitaltrade.srv.br Web: www.capitaltrade.srv.br	**4) Metalcorp Imp. e Exp. Ltda. - Schott Metals** Localidad: Itajaí – Santa Catarina Tel: (+5511) 3819-2600 Contacto: Sandra Strodbilus E-mail: sandra@schottmetals.com.br Web: www.schottmetals.com.br/	**5) Sul Oxidos - Ind. e Com. Ltda.** Localidad: Itajaí – Santa Catarina Tel: (+5547) 3404-2595 Contacto: Mônica Guimarães E-mail: importacao@-suloxidos.com.br Web: www.suloxidos.-com.br

SECTOR METALMECÁNICA

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Reino Arabia Saudita	73069000	Los demás tubos	No existen	**1) EL BADR TRADING & CONTRACTING** P.O. Box 9099, Jeddah 21413 Tel: (966-12) 6612920 / 6674462 / 6674463 Fax: (966-12) 6674459 Página web: http://www.badrcontracting.com/contact.php	**2) ABDEL HADI A. AL-QAHTANI & SONS CO.** P.O. Box 20, Dammam 31411 Tel: (966-13) 8261477 / 1635 / 1831 Fax: (966-13) 8269894 Página web: https://www.ahqsons.com E-mail: info@ahqsons.com, info@abdelhadialqahtanisons.com	**3) AL- KAFAA TRADING EST.** P.O. Box 7170, Dammam 31462 Tel: (966-13) 8270159 / 8260994 / 9296 / 5554 Fax: (966-13) 8270126 Página web: http://www.alkafaa.com E-mail: alkafaa@sol.net.sa	**4) SHAHIG COMPANY (Petroleum Piping Division)** P.O. Box 4791, Dammam 31412 Tel: (966-3) 8261092 / 5037 Fax: (966-3) 8261348 Email: pipe@shahig.com http://www.shahig.com/contact.html	**5) COMPANY: SAUDI ARABIAN OIL COMPANY** MR. Gemil F. Adendeni Mr. Mohammed Maglus ADDRESS: DHAHRAN 31311, SAUDI ARABIA TEL: 00966 13 8747775/8747325/874 5350 FAX: 00966 13 873 8490/862 5030/8731627 EMAIL: international.media@aramco.com WEB: www.aramco.com
Bahréin				**1) Tatweer Petroleum** PO Box 25888, Awali, Kingdom of Bahrain T: (0973) 1714-8000 F: (0973) 1714-8001 http://tatweerpetroleum.com/#	**2) Bapco** https://www.bapco.net The Bahrain Petroleum Company (Bapco) Refinery قرتس, 636, Bahrain Tel: +973 17-704040 Fax: +973 17-704070 Fax: +973 17-752924 Fax: +973 17-754444 Email: info@bapco.net	**3) PAS - PAS Home** https://www.pas.com Email: info@pas.com Manama Center, Part 1 Suite 304 (32), 3rd Floor Government Road Manama, Kingdom of Bahrain Phone: +973 17300835 Fax: +973 17300853	**4) Yokogawa Middle East & Africa BSC(c)** https://www.yokogawa.com P.O. Box 10070, Manama, Building 577, Road 2516, Busaiteen 225, Muharraq, Kingdom of Bahrain Phone : (973)-17358100 Fax: (973)-17336100 Email info: @bh.yokogawa.com	
Omán				**1) GULF ENERGY SAOC** P.O. Box 786 P.C 116 Mina Al Fahal Sultanate of Oman Tel:+968 2439 0800 info@gulfenergy-int.com https://www.gulfenergy-int.com/	**2) Taqa** Email: info@taqa.com Fax +971 2 691 4666 Tel +971 2 691 4900 https://www.taqa.com	**3) Schlumberger Oman** 2548 Ruwi, Muscat, Oman Tel + 96824562522 https://connect.slb.com	**4) ARGAS** Branch Office ARDISEIS Alia Center, Office Number: 7, Mezzanine Floor, Al Khuwair Service Road, Al Khuwair, P.O: 100, Postal Code: 116, Mina Al Fahal, Muscat – Oman Tel: +968 24646333 Fax: +968 24646323 https://www.argas.com	

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: 15% - Fuente: https://www.customs.gov.sa/ar/customsTariffSearch
Certificaciones, registro licencias y cuotas existentes: Competencia de la Organización de Normalización, Metrología y Calidad de Arabia Saudita, conocida como SASO y de la Organización de Normalización del Golfo (GSO)
.
Los textos de los reglamentos técnicos, normas y procedimientos de evaluación de conformidad ya aprobados por la Junta Directiva de la SASO pueden consultarse en el Centro de Información de dicha organización. Las normas de cada producto deben adquirirse de siguientes páginas y no se entregan de manera gratuita.:
http://www.gso.org.sa/standards/public/standardsList.seam
http://www.saso.gov.sa/en/eservices/Pages/standardSearch.aspx
http://wasif.saso.gov.sa/Pages/User/Default.aspx
Tratando de ser normas del CCG, estas también son válidas para Bahréin y Omán. Impuestos internos: No se aplican. Solamente se paga la IVA 15%. Los documentos necesarios para cualquier envío comercial al Reino de Arabia Saudita y los países del golfo son:
1. Factura comercial.
2. Certificado de origen.
3. Conocimiento de embarque.
4. Certificado de conformidad según normativa SASO.
5. Documentación del seguro, en el caso de que esté asegurada la mercancía.

SECTOR METALMECÁNICA

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Reino Arabia Saudita	730300000001	Tubos y perfiles huecos de fundición	No existen	**1) EL BADR TRADING & CONTRACTING** P.O. Box 9099, Jeddah 21413 Tel: (966-12) 6612920 / 6674462 / 6674463 Fax: (966-12) 6674459 Página web: http://www.badrcontracting.com/contact.php	**2) ABDEL HADI A. AL-QAHTANI & SONS CO.** P.O. Box 20, Dammam 31411 Tel: (966-13) 8261477 / 1635 / 1831 Fax: (966-13) 8269894 Página web: https://www.ahqsons.com E-mail: info@ahqsons.com, info@abdelhadialqahtanisons.com	**3) AL- KAFAA TRADING EST.** P.O. Box 7170, Dammam 31462 Tel: (966-13) 8270159 / 8260994 / 9296 / 5554 Fax: (966-13) 8270126 Página web: http://www.alkafaa.com E-mail: alkafaa@sol.net.sa	**4) SHAHIG COMPANY** (Petroleum Piping Division) P.O. Box 4791, Dammam 31412 Tel: (966-3) 8261092 / 5037 Fax: (966-3) 8261348 Email: pipe@shahig.com http://www.shahig.com/contact.html	**5) COMPANY: SAUDI ARABIAN OIL COMPANY** MR. Gemil F. Adendeni Mr. Mohammed Maglus ADDRESS: DHAHRAN 31311, SAUDI ARABIA TEL: 00966 13 8747775/8747325/8745350 FAX: 00966 13 873 8490/862 5030/8731627 EMAIL: international.-media@aramco.com WEB: www.aramco.com
Bahréin				**1) Tatweer Petroleum** PO Box 25888, Awali, Kingdom of Bahrain T: (0973) 1714-8000 F: (0973) 1714-8001 http://tatweerpetroleum.com/#	**2) Bapco** https://www.bapco.net The Bahrain Petroleum Company (Bapco) Refinery قرتس, 636, Bahrain Tel: +973 17-704040 Fax: +973 17-704070 Fax: +973 17-752924 Fax: +973 17-754444 Email: info@bapco.net	**3) PAS - PAS Home** https://www.pas.com Email: info@pas.com Manama Center, Part 1 Suite 304 (32), 3rd Floor Government Road Manama, Kingdom of Bahrain Phone: +973 17300835 Fax: +973 17300853	**4) Yokogawa Middle East & Africa BSC(c)** https://www.yokogawa.com P.O. Box 10070, Manama, Building 577, Road 2516, Busaiteen 225, Muharraq, Kingdom of Bahrain Phone : (973)-17358100 Fax: (973)-17336100 Email info: @bh.yokogawa.com	
Omán				**1) GULF ENERGY SAOC** P.O. Box 786 P.C 116 Mina Al Fahal Sultanate of Oman Tel:+968 2439 0800 info@gulfenergy-int.com https://www.gulfenergy-int.com/	**2) Taqa** Email: info@taqa.com Fax +971 2 691 4666 Tel +971 2 691 4900 https://www.taqa.com	**3) Schlumberger Oman** 2548 Ruwi, Muscat, Oman Tel + 96824562522 https://connect.slb.com	**4) ARGAS Branch Office** ARDISEIS Alia Center, Office Number: 7, Mezzanine Floor, Al Khuwair Service Road, Al Khuwair, P.O: 100, Postal Code: 116, Mina Al Fahal, Muscat – Oman Tel: +968 24646333 Fax: +968 24646323 https://www.argas.com	

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: 15% - Fuente: https://www.customs.gov.sa/ar/customsTariffSearch
Certificaciones, registro licencias y cuotas existentes: Competencia de la Organización de Normalización, Metrología y Calidad de Arabia Saudita, conocida como SASO y de la Organización de Normalización del Golfo (GSO)
.
Los textos de los reglamentos técnicos, normas y procedimientos de evaluación de conformidad ya aprobados por la Junta Directiva de la SASO pueden consultarse en el Centro de Información de dicha organización. Las normas de cada producto deben adquirirse de siguientes páginas y no se entregan de manera gratuita.:
http://www.gso.org.sa/standards/public/standardsList.seam
http://www.saso.gov.sa/en/eservices/Pages/standardSearch.aspx
http://wasif.saso.gov.sa/Pages/User/Default.aspx
Tratando de ser normas del CCG, estas también son válidas para Bahréin y Omán. Impuestos internos: No se aplican. Solamente se paga la IVA 15%. Los documentos necesarios para cualquier envío comercial al Reino de Arabia Saudita y los países del golfo son:
1. Factura comercial.
2. Certificado de origen.
3. Conocimiento de embarque.
4. Certificado de conformidad según normativa SASO.
5. Documentación del seguro, en el caso de que esté asegurada la mercancía.

SECTOR METALMECÁNICA

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Reino Arabia Saudita	73042300	Tubos de entubación o de producción y tubos de perforación del tipo de los utilizados para la extracción de petróleo o gas.	No existen	**1) EL BADR TRADING & CONTRACTING** P.O. Box 9099, Jeddah 21413 Tel: (966-12) 6612920 / 6674462 / 6674463 Fax: (966-12) 6674459 Página web: http://www.badrcontracting.com/contact.php	**2) ABDEL HADI A. AL-QAHTANI & SONS CO.** P.O. Box 20, Dammam 31411 Tel: (966-13) 8261477 / 1635 / 1831 Fax: (966-13) 8269894 Página web: https://www.ahqsons.com E-mail: info@ahqsons.com, info@abdelhadialqahtanisons.com	**3) AL- KAFAA TRADING EST.** P.O. Box 7170, Dammam 31462 Tel: (966-13) 8270159 / 8260994 / 9296 / 5554 Fax: (966-13) 8270126 Página web: http://www.alkafaa.com E-mail: alkafaa@sol.net.sa	**4) SHAHIG COMPANY** (Petroleum Piping Division) P.O. Box 4791, Dammam 31412 Tel: (966-3) 8261092 / 5037 Fax: (966-3) 8261348 Email: pipe@shahig.com http://www.shahig.com/contact.html	**5) COMPANY: SAUDI ARABIAN OIL COMPANY** MR. Gemil F. Adendeni Mr. Mohammed Maglus ADDRESS: DHAHRAN 31311, SAUDI ARABIA TEL: 00966 13 8747775/8747325/8745350 FAX: 00966 13 873 8490/862 5030/8731627 EMAIL: international.-media@aramco.com WEB: www.aramco.com
Bahréin				**1) Tatweer Petroleum** PO Box 25888, Awali, Kingdom of Bahrain T: (0973) 1714-8000 F: (0973) 1714-8001 http://tatweerpetroleum.com/#	**2) Bapco** https://www.bapco.net The Bahrain Petroleum Company (Bapco) Refinery قرتس, 636, Bahrain Tel: +973 17-704040 Fax: +973 17-704070 Fax: +973 17-752924 Fax: +973 17-754444 Email: info@bapco.net	**3) PAS - PAS Home** https://www.pas.com Email: info@pas.com Manama Center, Part 1 Suite 304 (32), 3rd Floor Government Road Manama, Kingdom of Bahrain Phone: +973 17300835 Fax: +973 17300853	**4) Yokogawa Middle East & Africa BSC(c)** https://www.yokogawa.com P.O. Box 10070, Manama, Building 577, Road 2516, Busaiteen 225, Muharraq, Kingdom of Bahrain Phone : (973)-17358100 Fax: (973)-17336100 Email info: @bh.yokogawa.com	
Omán				**1) GULF ENERGY SAOC** P.O. Box 786 P.C 116 Mina Al Fahal Sultanate of Oman Tel:+968 2439 0800 info@gulfenergy-int.com https://www.gulfenergy-int.com/	**2) Taqa** Email: info@taqa.com Fax +971 2 691 4666 Tel +971 2 691 4900 https://www.taqa.com	**3) Schlumberger Oman** 2548 Ruwi, Muscat, Oman Tel + 96824562522 https://connect.slb.com	**4) ARGAS Branch Office** ARDISEIS Alia Center, Office Number: 7, Mezzanine Floor, Al Khuwair Service Road, Al Khuwair, P.O: 100, Postal Code: 116, Mina Al Fahal, Muscat – Oman Tel: +968 24646333 Fax: +968 24646323 https://www.argas.com	

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: 15% - Fuente: https://www.customs.gov.sa/ar/customsTariffSearch
Certificaciones, registro licencias y cuotas existentes: Competencia de la Organización de Normalización, Metrología y Calidad de Arabia Saudita, conocida como SASO y de la Organización de Normalización del Golfo (GSO)
.
Los textos de los reglamentos técnicos, normas y procedimientos de evaluación de conformidad ya aprobados por la Junta Directiva de la SASO pueden consultarse en el Centro de Información de dicha organización. Las normas de cada producto deben adquirirse de siguientes páginas y no se entregan de manera gratuita.:
http://www.gso.org.sa/standards/public/standardsList.seam
http://www.saso.gov.sa/en/eservices/Pages/standardSearch.aspx
http://wasif.saso.gov.sa/Pages/User/Default.aspx
Tratando de ser normas del CCG, estas también son válidas para Bahréin y Omán. Impuestos internos: No se aplican. Solamente se paga la IVA 15%. Los documentos necesarios para cualquier envío comercial al Reino de Arabia Saudita y los países del golfo son:
1. Factura comercial.
2. Certificado de origen.
3. Conocimiento de embarque.
4. Certificado de conformidad según normativa SASO.
5. Documentación del seguro, en el caso de que esté asegurada la mercancía.

SECTOR METALMECÁNICA

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Reino Arabia Saudita	73089090	Los demas partes de hierro o acero	No existen	**1) MANAZEL CONSTRUCTION** ADDRESS: RIYADH, SAUDI ARABIA TEL: +966 11 2088885 FAX: +966 11 2088984 EMAIL: info@manazel-co.com WEB: www.manazelco.-com	**2) Imad Company for Trading & Contracting** ADDRESS: P.O. Box 677, Al-Khobar, 31952, SAUDI ARABIA TEL: 966 - 13 - 887-3868 FAX: 966 -1 3 - 887-3872 EMAIL: imad@imadco.-com // imadk-sa@hotmail.com WEB: http://www.ima-dco.com	**3) BIN DELAMAH CONTRACTING** ADDRESS: P.O. Box 525, RAHIMA- DAMMAM 31941, SAUDI ARABIA TEL: +966 3 6680136 FAX: +966 3 6672336 EMAIL: mail@bindela-mah.com. WEB: http://www.bin-delamah.com	**4) AL HARBI TRADIN-G&CONTRACTING CO.LTD** ADDRESS: P. O. BOX 11432, RIYADH 5750, SAUDI ARABIA TEL: +966 11 4775252 FAX: +966 11 4775350 EMAIL: INFO@AL-HAR-BI.COM.SA WEB: HTTP://WWW.AL-HARBI.COM.S	**5) BAWAN** Aloula Bldg.No 1073, King Fahad Rd P.O.Box 331 , Riyadh 11371 Tel: +966 11 479 4242 / 291 7799 Fax: +966 11 291 5858 Email: info@bawan.-com.sa http://www.bawan.-com.sa
Bahréin				**1) BAHRAIN FOUNDA-TION CONSTRUCTION COMPANY W.L.L.** http://www.bfccwll.com Building 159 Road 4304 Area 434 Mina Salman. Bahrain Tel: + 973 17 826 430 Mob: +973 366 777 21 Fax: +973 17 826 437 Email: foundations@b-fccwll.com	**2) Projects Holding Company W.L.L.** http://projectsbahrain.-com Building 393, Road 1912, Al Hoora, 319 Manama, Kingdom of Bahrain Phone: +973 1722 9655 Fax: +973 1722 4415 Email: holdings@pro-jectsbahrain.com			
Omán				**1) The Oman Construc-tion Co. LLC (TOCO)** https://www.toco.-com.om Building No 1632, PB # 142. Al Udhaybah Heights St, Muscat 100, Oman Email: toco@toco.-com.om Tel: +968 24 590 355	**2) Arkan Majan Inter-national LLC** http://www.arkan-ma-jan.com P.O.Box: 3519 PC: 111, Seeb Sultante of Oman Tel: +968 22004900 Fax: +968 24488849 Email: info@arkan-ma-jan.com	**3) MNT Construction Company LLC** https://www.mnto-man.com OFFICE # 33 BUILDING # 268 18 NOVEMBER STREET OPPOSITE OMAN OIL PUMP AL GHUBRAH MUSCAT OM. 130, Oman T: 00968-24 121257	**4) Sarooj Construction Company** https://www.sarooj.com Ghala, Muscat Sultanate of Oman Tel: (+968) 24 59 60 01 / 02 / 03 Fax: (+968) 24 59 60 11 Email: info@sarooj.com	**5) Atlantic Construction LLC** http://www.atlanticoman.-com Ground Floor, Farah House, Bldg No.1345, Way No.3557 M.B.D, Ruwi, Muscat, Sultanate Of Oman Tel : +968 2481 8754 / 5983 Fax : +968 2481 8990 Email: mail@atlanticoman.-com

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: 10% - Fuente: https://www.customs.gov.sa/ar/customsTariffSearch
Certificaciones, registro licencias y cuotas existentes: Competencia de la Organización de Normalización, Metrología y Calidad de Arabia Saudita, conocida como SASO y de la Organización de Normalización del Golfo (GSO)
.
Los textos de los reglamentos técnicos, normas y procedimientos de evaluación de conformidad ya aprobados por la Junta Directiva de la SASO pueden consultarse en el Centro de Información de dicha organización. Las normas de cada producto deben adquirirse de siguientes páginas y no se entregan de manera gratuita.:
http://www.gso.org.sa/standards/public/standardsList.seam
http://www.saso.gov.sa/en/eservices/Pages/standardSearch.aspx
http://wasif.saso.gov.sa/Pages/User/Default.aspx
Tratando de ser normas del CCG, estas también son válidas para Bahréin y Omán. Impuestos internos: No se aplican. Solamente se paga la IVA 15%. Los documentos necesarios
para cualquier envío comercial al Reino de Arabia Saudita y los países del golfo son:
1. Factura comercial.
2. Certificado de origen.
3. Conocimiento de embarque.
4. Certificado de conformidad según normativa SASO.
5. Documentación del seguro, en el caso de que esté asegurada la mercancía.

SECTOR METALMECÁNICA

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Bélgica	76011000	Aluminio	Obstáculos: la planta de Arcelor Mittal en Gante cierra por remodelación a partir de septiembre 2020. Limitaciones: la baja de la producción en el sector con el cierre de las plantas automovilisticas y los problemas en la cadena de suministro.	**1) Mercuria** Contacto: Michiel Flier Managing Director +32 35 69 95 00 mflier@vestaterminals.com	**2) Trafigura** +41 22 59 46 900 geneva.reception@trafigura.com	**3) Aperam** Contacto: Aneta Spiaczka Cel: +35 26 21 55 69 00 aneta.spiaczka@aperam.com +35 22 73 627 00 info.benelux@aperam.com	**4) Arcelor Mittal** Contacto: Frederik Schelstraete Manager Raw Materials +32 93 47 20 88 frederik.schelstraete@arcelormittal.com +32 93 47 31 11 contact.belgium@arcelormittal.com

Condiciones de Acceso

Arancel: 3%

SECTOR METALMECÁNICA

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
República Checa	732690	Manufactureras de hierro o acero (exluido PA 732620 y 7325) La partida arrancelaria 732690 contiene varias subpartidas que incluyen productos como escaleareas, escabeles, paletas, bobinas para cables o tuberías, ventiladores no mecánicos, canalones, manufacturas de hierrro o acerro forjadas, estampadas, sinterizadas entre otros .	No se han identificado barreras a las exportaciones argentinas de este producto.	**1) AC Steel a.s.** Dirreción: Strojnická 374, 735 62 Český Těšín Teléfono: +420 910 804 804 Email: acsteel@acsteel.cz Web: www.acsteel.cz	**2) Metalimex a.s.** Dirreción: Štěpánská 621/34, 112 17 Praha 1 Teléfono: +420 224 492 111 Email: info@metalimex.cz Web: www.metalimex.cz	**3) KONEX OCEL s.r.o.** Dirreción: Suvorovova 2257, 741 01 Nový Jičín Teléfono: +420 556 710 808, +420 595 177 065 (Dpto de Compras) Email: konex-ocel@konex-ocel.cz; nakup@konex-ocel.cz (Dpto de Compras) Web: www.konex-ocel.cz	**4) Raven CZ a.s.** Dirreción: Za Škodovkou 838, Kukleny, 500 04 Hradec Králové Teléfono: +420 495 000 473 Email: ravencz@ravencz.cz Web: www.ravencz.cz	**5) Nypro hutní prodej, a.s.** Dirreción: č.p. 291, 542 34 Malé Svatoňovice Teléfono: +420 499 829 311 Email: nypro@nypro.cz Web: www.nyprohutni.cz

Condiciones de Acceso

El arrancel aplicable a la PA 732690 es del 2,70%.

SECTOR METALMECÁNICA

Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Egipto	7306.19.00.00	Demás tubos y perfiles huecos (por ejemplo: soldados, remachados, grapados o con los bordes simplemente aproximados), de hierro o acero.	Que cumple con las especificiaciones requeridas	**1) INTEGRATED EQUIPMENT COMPANY** 49, Ibrahim Nawar St. – Nasr City – 11371 Cairo P.O.BOX 849 Cairo 11511 Tel. (202) 23508915/23508917/23508723/ (20127) 404 6400 Fax. (202) 23508923 http://www.ieco-eg.com E-mail: ieco@link.net	**2) INTERNATIONAL COMPANY FOR PETROLEUM & INDUSTRIAL SERVICES (INCOME)** 18, Nawal St. – El Agouza 12311 – Giza Tel.: (202) 37626004/ 37626001/ (2010-0145 6706)/ (20122-368 9746/,(20100-1625173) Fax.: (202) 3762 6003 E-mail: info-income@income-igi.com Web.: www.income-igi.com/	**3) WEST SIDE OIL SERVICES FREE ZONE - ALEX "WESOCO"** 7 St. 287 El Gazairer Sq. New Maadi - Cairo Tel. & Fax. : (+202) 25171215 Mobile: (+2010) 0100 0232 Web.: www.weso-co-eg.com Email: info@weso-co-eg.com	**4) TRADING FOR EQUIPMENT & PETROLEUM & ENGINEERING SERVICES - PETASCO** 30 Omar Ebn El Khattab St. Mohandessin – Giza TEL. (202) 3748 8662 FAX. (202) 3761 6729 E-MAIL: petasco@link.-net	**5) TARGET OILFIELD SERVICES - FREE ZONE** 19 Road 288 new Maadi – Cairo Telefax: (202) 2517 1598 / 2517 1594 Web.: www.targetoil-field.net/ Email: info@targetoil-field.net

Condiciones de Acceso

Impuesto de importación: 10% - Impuesto al valor agregado: 14%
A la luz del tratado de libre comercio entre Egipto y el MERCOSUR, el impuesto aduanero a reducido en un 30% - Lista D.

SECTOR METALMECÁNICA

Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Egipto	7306.90.00.00	Demás tubos, y perfiles de huecos de los tipos (distintos de los utilizados para petróleo o gas), soldados (por ejemplo, de costura abierta o soldados, remachados o similarmente cerrados), de hierro o acero	Que cumple con las especificiaciones requeridas	**1) INTEGRATED EQUIPMENT COMPANY** 49, Ibrahim Nawar St. – Nasr City – 11371 Cairo P.O.BOX 849 Cairo 11511 Tel. (202) 23508915/23508917/23508723/ (20127) 404 6400 Fax. (202) 23508923 http://www.ieco-eg.com E-mail: ieco@link.net	**2) INTERNATIONAL COMPANY FOR PETROLEUM & INDUSTRIAL SERVICES (INCOME)** 18, Nawal St. – El Agouza 12311 – Giza Tel.: (202) 37626004/ 37626001/ (2010-0145 6706)/ (20122-368 9746/,(20100-1625173) Fax.: (202) 3762 6003 E-mail: info-income@income-igi.com Web.: www.income-igi.com/	**3) WEST SIDE OIL SERVICES FREE ZONE - ALEX "WESOCO"** 7 St. 287 El Gazairer Sq. New Maadi - Cairo Tel. & Fax. : (+202) 25171215 Mobile: (+2010) 0100 0232 Web.: www.weso-co-eg.com Email: info@weso-co-eg.com	**4) TRADING FOR EQUIPMENT & PETROLEUM & ENGINEERING SERVICES - PETASCO** 30 Omar Ebn El Khattab St. Mohandessin – Giza TEL. (202) 3748 8662 FAX. (202) 3761 6729 E-MAIL: petasco@link.-net	**5) TARGET OILFIELD SERVICES - FREE ZONE** 19 Road 288 new Maadi – Cairo Telefax: (202) 2517 1598 / 2517 1594 Web.: www.targetoil-field.net/ Email: info@targetoil-field.net

Condiciones de Acceso

Impuesto de importación: 5% - Impuesto al valor agregado: 14%
A la luz del tratado de libre comercio entre Egipto y el MERCOSUR, el impuesto aduanero ha reducido en un 37,5% - Lista C.

SECTOR METALMECÁNICA

Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Egipto	7306.30.00.00	Los demás tubos, y perfiles de huecos soldados, (distintos de los utilizados para petróleo o gas), soldado, de sección circular, de hierro o acero sin alear		**1) INTEGRATED EQUIPMENT COMPANY** 49, Ibrahim Nawar St. – Nasr City – 11371 Cairo P.O.BOX 849 Cairo 11511 Tel. (202) 23508915/23508917/23508723/ (20127) 404 6400 Fax. (202) 23508923 http://www.ieco-eg.-com E-mail: ieco@link.net	**2) INTERNATIONAL COMPANY FOR PETROLEUM & INDUSTRIAL SERVICES (INCOME)** 18, Nawal St. – El Agouza 12311 – Giza Tel.: (202) 37626004/ 37626001/ (2010-0145 6706)/ (20122-368 9746/,(20100-1625173) Fax.: (202) 3762 6003 E-mail: info-inco-me@income-igi.com Web.: www.inco-me-igi.com/	**3) WEST SIDE OIL SERVICES FREE ZONE - ALEX "WESOCO"** 7 St. 287 El Gazairer Sq. New Maadi - Cairo Tel. & Fax. : (+202) 25171215 Mobile: (+2010) 0100 0232 Web.: www.weso-co-eg.com Email: info@weso-co-eg.com	**4) TRADING FOR EQUIPMENT & PETROLEUM & ENGINEERING SERVICES - PETASCO** 30 Omar Ebn El Khattab St. Mohandessin – Giza TEL. (202) 3748 8662 FAX. (202) 3761 6729 E-MAIL: petasco@link.-net	**5) TARGET OILFIELD SERVICES - FREE ZONE** 19 Road 288 new Maadi – Cairo Telefax: (202) 2517 1598 / 2517 1594 Web.: www.targetoil-field.net/ Email: info@targetoil-field.net

Condiciones de Acceso

Impuesto de importación: 10% - Impuesto al valor agregado: 14%
A la luz del tratado de libre comercio entre Egipto y el MERCOSUR, el impuesto aduanero se ha reducido en un 37,5% - Lista C.

SECTOR METALMECÁNICA

África

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Indonesia	72024100 72071210 72083990 72107011 72255090	Ferroaleación, peso de cromo> 4% de carbono Planchas de hierro / acero sin alear para producto semiacabado <0,25% de carbono, sección transversal Hierro / acero sin alear en bobinas, hasta laminado en caliente, ancho> = 600 m decapado; sin revestimiento Pintado, barnizado / revestido con plástico, con un peso <0,6% de carbono Otro que no sea acero de aleación de producto de laminado plano, ancho> = 600 mm, otro trabajo más que	1) 72024100 --- Regulación Ministro de Comercio No.96/2019 Certificado de Inspección 2) 72083990 --- Regulación Ministro de comercio No.03/2020 Certificado de Inspección, Aprobación de Importación 3) 72107011 --- Regulación Ministro de comercio No.03/2020 Certificado de Inspección, Aprobación de Importación 4) 72255090 --- Regulación Ministro de comercio No.03/2020 Certificado de Inspección, Aprobación de Importación	**1) PT. JATIM TAMAN STEEL MANUFACTURING** Direcccion: JL. RAYA TAMAN NO. 01 RT. 014 RW. 003 TAMAN KAB. SIDOARJO JAWA TIMUR Website: www.jts.co.id T (+6231) 7881139, F (+6231) 7882987 info@jts.co.id	**2) PT. GUNUNG RAJA PAKSI TBK** Direccion: JL. PERJUANGAN KP. TANGSI NO.8 RT 004 RW 006, KEL.SUKADANAU, KEC CIKARANG Website: www.grdsteel.com T(+6221)8900222, F (+6221) 89108030 agus.esc@grdsteel.com	**3) PT. MAKMUR META GRAHA DINAMIKA** Direccion: JL. LETJEN S. PARMAN KAV 77, JAKARTA BARAT, WISMA 77 TOWER II LT. 25 Website: www.makmurmeta.com T (+6221) 6904432, F (+6221) 6910774 meta@makmurmeta.com	**4) PT. JAVA PACIFIC** Direccion: JL. RAYA SURABAYA KRIAN KM.24-25, DESA KEBOHARAN, KEC KRIAN, PASURUAN Website: www.javapacific.co.id T (+6231) 8981666, F (+6231) 8983311 info@javapacific.co.id	**5) PT. POSCO INDONESIA JAKARTA PROCESSING CENTER** Direccion: JL. PERMATA RAYA LOT FF-3 KAWASAN INDUSTRI KIIC Website: www.ptijpc.co.id T (+6221) 89118989, F (+6221) 89118999 ijpc@ptijpc.co.id

Condiciones de Acceso

72024100 Tarifa: 0,0 Impuesto 10 %
72071210 Tarifa: 0,0 Impuesto 10 %
72083990 Tarifa: 15,0 Impuesto 10 %
72107011 Tarifa: 20,0 Impuesto 10 % Tarifa Anti Dumping: 999
72255090 Tarifa: 0,0 Impuesto 10 %

SECTOR METALMECÁNICA

Asia y Oceanía

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nueva Zelandia	760120	Aleaciones de aluminio	Relativa concentración en el número de países proveedores. Elevado costo del flete en comparación con productos de otros orígenes como Asia, Australia o Europa. No hay barreras no arancelarias.	**1) Altus NZ** Managing Director Mr. Ron Holden office@altus.co.nz http://altus.co.nz/	**2) Architectural Profiles Limited** General Manager Mr. Shane Walden shane.walden@aplnz.co.nz http://www.aplnz.co.nz/	**3) CS for Doors Owner/Managing** Director Mr. Phil Kenny philk@csfordoors.co.nz https://csfordoors.co.nz/	**4) Orora Packaging** (New Zealand) Limited Group General Manager Mr. Matthew McGowan customerservice.nz@ororagroup.com https://www.ororagroup.com/	**5) Ullrich Aluminium Co Limited** CEO Mr. Gilbert Ullrich alkalum@uacl.co.nz http://www.ullrich.co.nz

Condiciones de Acceso

Nueva Zelandia no aplica aranceles a esta P.A, por tanto los aranceles son de 0% para todos los orígenes. No hay vigentes cuotas ni licencias de importación. No se piden registros o certificaciones especiales.

SECTOR METALMECÁNICA

Asia y Oceanía

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nueva Zelandia	760720	Hojas y tiras delgadas de aluminio, de espesor menor a 2mm	Elevado costo del flete en comparación con productos de otros orígenes como Asia, Australia o Europa. Pago de aranceles del 5% contra productos de países que no deben pagar arancel por haber firmado Acuerdos de Libre Comercio, como Canadá, Australia, y China.	**1) Confoil NZ** General Manager Mr. Patrick Brookman info@confoil.co.nz https://www.confoil.-co.nz/	**2) Metal Spray** Suppliers (NZ) Ltd Director Mr. Jacques De Reuck jacques@me-tal-spray.co.nz http://www.me-tal-spray.co.nz/	**3) Metcast Services Ltd** Managing Director Mr. Mike Alston metcast@metcast.-com https://www.metcast.-com	**4) Paul Industries** General Manager Mr. Paul Bishop info@paulindustries.-co.nz http://www.paulindus-tries.co.nz/	**5) NCI Packaging (NZ) Ltd** Operations Manager Mr. Windsor Yang windsor.yang@ncipac-kaging.com http://www.ncipacka-ging.com

Condiciones de Acceso

Para esta P.A los aranceles NMF aplicados por Nueva Zelandia ascienden a 5% ad valorem. No hay vigentes cuotas ni licencias de importación. No se piden registros o certificaciones especiales.
Proveedores importantes como Canadá, China y Australia se benefician de la ausencia de aranceles al haber firmado Acuerdos de Libre Comercio con Nueva Zelandia

SECTOR METALMECÁNICA

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Túnez	8430.41 u 8430.49 843143	Partes para máquinas de sondeo o perforación de las subpartidas Nomenclatura	Existencia de una fuerte competencia con los Estados Unidos y China cuyas ventas con destino a Túnez representaron en el año 2019 cerca del 50% del total de las importaciones tunecinas de máquinas de sondeo o perforación.	**1) HYDCO** Dirección: 1.R 62127, Z.I. Ibn Khaldoun 2062 C. Ibn Khaldoun Tunis Tel: +216 71 928 900 Fax : +216 71 921 638 Email : info@hydco-sa.-com	**2) SOCIETE PERLABO SERVICE** Dirección: Avenue La Perle du Sahel 4051 Sousse. Tel: +216 73 244 970 Fax: +216 73 243 177 Email: perlabo.servi-ce@planet.tn	**3) EQUIPEMENT HYDRAULIQUES** Gerente: Sr. Sofien Ben Hamida Tel : +216 71 384 201 Fax : +216 71 386 910 Email : abderrahim.t-mar@planet.tn Dirección: 6 Rue Jugur-tha Z.I. Ben Arous 2013, Ben Arous.	**4) Tunisie Assistance** Genente: Sr. Lotfi Ben Jemaa Tél : +216 71 335 345 Fax : +216 71 338 128 Email : tunisieassistan-ce@megastone.com.tn Dirección: 3 rue Dbal el Fath, 1001, Tunis, Tunisie.

Condiciones de Acceso

1. Las importaciones de dichas máquinas están exentas del pago de los derechos de aduana demás de otros impuestos aduaneros tales como el IVA. Sin embargo los importadores tendrán que pagar impuestos sobre las prestaciones de los servicios aduaneros (del 3%) además de un aporte interprofesional en beneficio del fondo de desarrollo de la competitividad industrial (del 1%).
2. La importación de dichas máquinas no está sujeta a un permiso previo otorgado por las autoridades locales. Asimismo, no se aplican restricciones cuantitativas para la compra de dichas máquinas.

SECTOR METALMECÁNICA

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Túnez	842951	Cargadoras y palas cargadoras de carga frontal	Existencia de una fuerte competencia con Japón e India principalmente. En efecto, la participación de dichos países en las importaciones totales de Túnez para el producto de marras ascendió a cerca de un 60% en el año 2019.	**1) DELTA MOTORS S.A** Dirección: GP8, Route de Bizerte, 2083 Ariana – Tunisie. Teléfono: (00216) 71 762 720 Fax: (00216) 71 757 780 Email: dg@deltamotors.tn Sitio web: www.deltamotors.tn	**2) TMR** Dirección: Rue Ariana El Ouroud Imm El Ksour 2ème étage Ennasr II. Teléfono: (00216) 71 031 539 Email: contact@tmr.tn Sitio web: https://tmr.tn/	**3) PARENIN** Dirección: Rue Ariana El Ouroud Imm El Ksour 2ème étage Ennasr II. Teléfono: (00216) 71 031 539 Email: contact@tmr.tn Sitio web: https://tmr.tn/

Condiciones de Acceso

1. Las importaciones de dichas máquinas están exentas del pago de los derechos de aduana. Sin embargo los importadores tendrán que pagar algunos impuestos tales como el IVA (7%) y las prestaciones de los servicios aduaneros (3%) además de un aporte interprofesional en beneficio del fondo
de desarrollo de la competitividad industrial (1%).
2. La importación de dichas máquinas no está sujeta a la obtención de un permiso previo de las autoridades locales . Asimismo, no se aplican restricciones cuantitativas para la compra de dichas máquinas.

SECTOR METALMECÁNICA

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Túnez	842810	Ascensores y montacargas	Las exportaciones de España, China y Turquía de ascensores y montacargas con destino a Túnez ascendió a un importe total 11 millones de dólares en el año 2019, lo que corresponde a una participación conjunta de más del 80% en las importaciones totales de dichos productos.	**1) Chebbi Equipement Général** Gerente: Sr. Elyes Chebbi E-mail: teissir@ceg-ascenseurs.com Tel:(00216) 71 960 927 Fax: (00216) 71 961 895 Dirección: R. du Lac Windermere, Résidence Erraoudha Esc1 Sitio web: http://www.-ceg-ascenseurs.com/	**2) ETABLISSEMENT DJEMMALI ET COMPAGNIE** Gerente: Sr. Khaled Jammali E-mail: jemmali@planet.tn Tel:(00216) 71 332 470 Fax: (00216) 71 335 843 Dirección: 40 RUE KHEIREDDINE BARBEROUSSE 1001 Tunis.	**3) ENTREPRISE CAIOLA** Gerente: Sr. Mohamed Elyes Annabi Tel : +216 71 580 803 Fax : +216 71 506 465 E-mail : caiola.ascenseur@gnet.tn Site Web : http://www.-caiola.com.tn/	**4) MSA - MULTI SERVICES ASCENSEURS** Gerente: Sr. Belhadj Slimane Mohamed Ridha Tel : +216 71 844 741 Fax : +216 71 845 005 E-mail : msa@planet.tn Sitlo web : http://www.msa-ascenseur.com/	**5) SOCIETE EXPRESS ASCENSEUR** Gerente: Sr. Hatem Dagdoug Tel : +216 71 805 780 Fax : +216 71 805 585 E-mail : express.ascenseur@arem-group.-com Sitio Web : http://www.arem-group.com

Condiciones de Acceso

1. Las importaciones de dichas máquinas están exentas del pago de los derechos de aduana demás de otros impuestos aduaneros tales como el IVA. Sin embargo los importadores tendrán que pagar impuestos sobre las prestaciones de los servicios aduaneros (del 3%) además de un aporte interprofesional en beneficio del fondo de desarrollo de la competitividad industrial (del 1%).
2. La importación de dichas máquinas no está sujeta a la autorización previa de las autoridades locales .Asimismo, no se aplican restricciones cuantitativas para la compra de dichas máquinas.



SECTOR OBJETOS DE ARTE

SECTOR OBJETOS DE ARTE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
España	970110	CUADROS PINTURAS Y DIBUJOS	No existen barreras en SIBEA.	**1) Galería Travesía Cuatro** Calle de San Mateo, 16, 28004 Madrid Teléfono: 913 10 00 98 email: Web: press@travesia-cuatro.com http://travesiacuatro.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos.	**2) "Galería Blanca Soto** Calle de Almadén, 16, 28014 Madrid Teléfono: 914 02 33 98 email: galeria@galeriablan-casoto.com Web: https://galeriablanca-soto.com Observacio-nes: trabajan con artistas argentinos."	**3) "Galería 1MIRA MADRID** Calle de Argumosa, 16, 28012 Madrid Teléfono: 912 40 05 04 email: info@1miramadrid.com web: https://www.1mira-madrid.com Observa-ciones: trabajan con artistas argentinos."	**4) "Galería Fernando Pradilla** Calle de Claudio Coello, 20, 28001 Madrid Teléfono: 915 75 48 04 email: gfp@ga-leriafernandopradilla.es Web: http://www.galeriafernan-dopradilla.com Observacio-nes: trabajan con artistas argentinos. Les gustaría tener más facilidades burocráticas para importar arte desde Argentina."	**5) "Galería Elba Benítez** Calle de San Lorenzo, 11, 28004 Madrid Teléfono: 913 08 04 68 email: info@elbabenitez.com web: http://www.elbabeni-tez.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos."

Condiciones de Acceso

"
Código Taríc: 97 - OBJETOS DE ARTE O COLECCION Y ANTIGÜEDAD

9701.10.00.00 - Descripción : Pinturas y dibujos
Régimen de Comercio : Exportación
a.e Autorización Administrativa de Exportación (Ver Nota * Según R/CE 116/2009 L-39 (10-02-2009) (CELEX 32009R0116), se requerirá AUTORIZACIÓN DE EXPORTACIÓN expedida por el Ministerio de Cultura (Código casilla 44 DUA: E012) para los bienes que tengan más de 100 años de antigüedad o que estén incluidos en el Inventario General de Bienes Muebles. También se requerirá Autorización de Exportación para:

- cuadros y pinturas hechos totalmente a mano sobre cualquier tipo de soporte y de cualquier materia, con más de 50 años de antigüedad y no pertenecientes a sus autores, con un valor igual o superior a 150.000 Euros
- acuarelas, aguadas y pasteles hechos totalmente a mano sobre cualquier tipo de soporte, con más de 50 años de antigüedad y no pertenecientes a sus autores, con un valor igual o superior a 30.000 Euros
- dibujos hechos totalmente a mano sobre cualquier tipo de soporte y de cualquier materia, con más de 50 años de antigüedad y no pertenecientes a sus autores, con un valor igual o superior a 15.000 Euros
- mosaicos distintos de los objetos arqueológicos o de elementos procedentes de la desmembración de monumentos, hechos totalmente a mano de cualquier material, con más de 50 años de antigüedad y no pertenecientes a sus autores, con un valor igual o superior a 15.000 Euros

En los demás casos NO se requerirá autorización del Ministerio de Cultura (Código casilla 44 DUA: Y903).

Importación : L Libre
IVA 10%
Derechos - Terceros : 0%

9701.90.00.00 Descripción -- Los demás.
Ver misma información 9701.10.00.00

SECTOR OBJETOS DE ARTE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
España	970300	OBRAS ORIGINALES ESCULTURA	No hay barreras en SIBEA.	**1) "Galería Travesía Cuatro** Calle de San Mateo, 16, 28004 Madrid Teléfono: 913 10 00 98 email: Web: press@travesiacuatro.-com http://travesiacuatro.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos."	**2) "Galería Blanca Soto** Calle de Almadén, 16, 28014 Madrid Teléfono: 914 02 33 98 email: galeria@galeriablancasoto.com Web: https://galeriablancasoto.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos."	**3) "Galería 1MIRA MADRID** Calle de Argumosa, 16, 28012 Madrid Teléfono: 912 40 05 04 email: info@1miramadrid.com web: https://www.1miramadrid.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos."	**4) "Galería Fernando Pradilla** Calle de Claudio Coello, 20, 28001 Madrid Teléfono: 915 75 48 04 email: gfp@galeriafernandopradilla.es Web: http://www.galeriafernandopradilla.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos. Les gustaría tener más facilidades burocráticas para importar arte desde Argentina."	**5) "Galería Elba Benítez** Calle de San Lorenzo, 11, 28004 Madrid Teléfono: 913 08 04 68 email: info@elbabenitez.com web: http://www.elbabenitez.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos."

Condiciones de Acceso

"

Código Taric: 9703 : OBRAS ORIGINALES DE ESTATUARIA O ESCULTURA, DE CUALQUIER MATERIA.

9703.00.00.00 Descripción : Obras originales de estatuaria o escultura, de cualquier materia.

Régimen de Comercio: Exportación
a.e Autorización Administrativa de Exportación (Ver Nota * Según R/CE 116/2009 L-39 (10-02-2009) (CELEX 32009R0116), se requerirá AUTORIZACIÓN DE EXPORTACIÓN expedida por el Ministerio de Cultura (Código casilla 44 DUA: E012) para producciones originales del arte estatuario o de la escultura y copias obtenidas por el mismo procedimiento que el original:

- de más de 100 años de antigüedad
- o de más de 50 años de antigüedad y no pertenecientes a sus autores, con un valor igual o superior a 50.000 Euros
-o que estén incluidos en el Inventario General de Bienes Muebles

En los demás casos NO se requerirá autorización del Ministerio de Cultura (Código casilla 44 DUA: Y903).

Importación : L Libre
IVA 10%
Derechos - Terceros : 0% "

SECTOR OBJETOS DE ARTE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
España	970600	ANTIGÜEDA. DE MÁS DE CIEN AÑOS	No existen barreras en SIBEA.	**1) "Galería Travesía Cuatro** Calle de San Mateo, 16, 28004 Madrid Teléfono: 913 10 00 98 email: Web: press@travesiacuatro.-com http://travesia-cuatro.com Observa-ciones: trabajan con artistas argentinos."	**2) "Galería Blanca Soto** Calle de Almadén, 16, 28014 Madrid Teléfono: 914 02 33 98 email: galeria@galeriablan-casoto.com Web: https://galeriablanca-soto.com Observacio-nes: trabajan con artistas argentinos."	**3) "Galería 1MIRA MADRID** Calle de Argumosa, 16, 28012 Madrid Teléfono: 912 40 05 04 email: info@1miramadrid.com web: https://www.1mi-ramadrid.com Obser-vaciones: trabajan con artistas argentinos."	**4) "Galería Fernando Pradilla** Calle de Claudio Coello, 20, 28001 Madrid Teléfono: 915 75 48 04 email: gfp@ga-leriafernandopradilla.es Web: http://www.galeriafernan-dopradilla.com Observacio-nes: trabajan con artistas argentinos. Les gustaría tener más facilidades burocráticas para importar arte desde Argentina."	**5) "Galería Elba Benítez** Calle de San Lorenzo, 11, 28004 Madrid Teléfono: 913 08 04 68 email: info@elbabenitez.com web: http://www.elbabe-nitez.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos."

Condiciones de Acceso

"
Código Taric: 9706- OBJETOS DE ARTE O COLECCION Y ANTIGÜEDAD

9706.00.00.00 Descripción : Antigüedades de más de cien años.
Régimen de Comercio : Exportación
a.e Autorización Administrativa de Exportación (
Según R/CE 116/2009 L-39 (10-02-2009) (CELEX 32009R0116), siempre se requerirá Autorización de Exportación expedida por el Ministerio de Cultura (Código casilla 44 DUA: E012).

Importación : L Libre
IVA 1 0%
Derechos - Terceros : 0% "

SECTOR OBJETOS DE ARTE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
España	970500	COLECCIONES ZOOLOGIA BO...	No existen barreras en SIBEA.	**1) "Galería Travesía Cuatro** Calle de San Mateo, 16, 28004 Madrid Teléfono: 913 10 00 98 email: Web: press@travesia-cuatro.com http://travesiacuatro.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos."	**2) "Galería Blanca Soto** Calle de Almadén, 16, 28014 Madrid Teléfono: 914 02 33 98 email: galeria@galeriablan-casoto.com Web: https://galeriablanca-soto.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos."	**3) "Galería 1MIRA MADRID** Calle de Argumosa, 16, 28012 Madrid Teléfono: 912 40 05 04 email: info@1miramadrid.com web: https://www.1mi-ramadrid.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos."	**4) "Galería Fernando Pradilla** Calle de Claudio Coello, 20, 28001 Madrid Teléfono: 915 75 48 04 email: gfp@ga-leriafernandopradilla.es Web: http://www.galeriafernan-dopradilla.com Observacio-nes: trabajan con artistas argentinos. Les gustaría tener más facilidades burocráticas para importar arte desde Argentina."	**5) "Galería Elba Benítez** Calle de San Lorenzo, 11, 28004 Madrid Teléfono: 913 08 04 68 email: info@el-babenitez.com web: http://www.elbabenitez.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos."

Condiciones de Acceso

"

Código Taric 970500 : COLECCIONES Y ESPECIMENES PARA COLECCIONES DE ZOOLOGIA, BOTANICA, MINERALOGIA O ANATOMIA O QUE TENGAN INTERES HISTORICO, ARQUEOLOGICO, PALEONTOLOGICO, ETNO-GRAFICO O NUMISMATICO:

9705.00.00.10 - Especímenes para colecciones de madera.
9705.00.00.20 - Especímenes para colecciones de plata u oro.
9705.00.00.30 - Colecciones y especímenes para colecciones de zoología, o anatomía o que tengan interés histórico, arqueológico, paleontológico o etnográfico que contengan productos animales.
9705.00.00.90 - Los demás.
Régimen de Comercio: Exportación
a.e Autorización Administrativa de Exportación (Ver Nota * Según R/CE 116/2009 L-39 (10-02-2009) (CELEX 32009R0116), se requerirá AUTORIZACIÓN DE EXPORTACIÓN expedida por el Ministerio de Cultura (Código casilla 44 DUA: E012) para los bienes que tengan más de 100 años de antigüedad o que estén incluidos en el Inventario General de Bienes Muebles.

También se requerirá Autorización de Exportación para:
- archivos de todo tipo, cualquiera que sea su soporte que incluyan elementos de más de 50 años de antigüedad
- medios de transporte de más de 75 años de antigüedad, con un valor igual o superior a 50.000 Euros
- colecciones (tales como las definidas por el Tribunal de Justicia en su sentencia 252/84) y especímenes procedentes de colecciones de zoología, botánica, mineralogía o anatomía, con un valor igual o superior a 50.000 euros
- colecciones (tales como las definidas por el Tribunal de Justicia en su sentencia 252/84) que tengan interés histórico, paleontológico, etnográfico o numismático, con un valor igual o superior a 50.000 euros

En los demás casos NO se requerirá autorización del Ministerio de Cultura (Código casilla 44 DUA: Y903).
Importación: L Libre
IVA 10%
Derechos Terceros: 0%

"

SECTOR OBJETOS DE ARTE

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
España	970200	GRABADOS ESTAMPAS Y LIT...	No existen barreras en SIBEA.	**1) "Galería Travesía Cuatro** Calle de San Mateo, 16, 28004 Madrid Teléfono: 913 10 00 98 email: Web: press@travesiacuatro.com http://travesiacuatro.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos."	**2) "Galería Blanca Soto** Calle de Almadén, 16, 28014 Madrid Teléfono: 914 02 33 98 email: galeria@galeriablancasoto.com Web: https://galeriablancasoto.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos."	**3) "Galería 1MIRA MADRID** Calle de Argumosa, 16, 28012 Madrid Teléfono: 912 40 05 04 email: info@1miramadrid.com web: https://www.1miramadrid.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos."	**4) "Galería Fernando Pradilla** Calle de Claudio Coello, 20, 28001 Madrid Teléfono: 915 75 48 04 email: gfp@galeriafernandopradilla.es Web: http://www.galeriafernandopradilla.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos. Les gustaría tener más facilidades burocráticas para importar arte desde Argentina."	**5) "Galería Elba Benítez** Calle de San Lorenzo, 11, 28004 Madrid Teléfono: 913 08 04 68 email: info@elbabenitez.com web: http://www.elbabenitez.com Observaciones: trabajan con artistas argentinos."

Condiciones de Acceso

"

Código Taric: 9702- GRABADOS, ESTAMPAS Y LITOGRAFIAS ORIGINALES.

9702.00.00.10 - Madera en forma de troncos o troncos escuadrados a los que se ha aplicado un procedimiento simple en la superficie, tallados o finamente roscados o pintados, que no tiene un valor añadido significativo ni ningún cambio significativo de forma.
9702.00.00.90- Las demás.
Régimen de Comercio
Exportación: a.e Autorización Administrativa de Exportación (Ver Nota * Según R/CE 116/2009 L-39 (10-02-2009) (CELEX 32009R0116), se requerirá AUTORIZACIÓN DE EXPORTACIÓN expedida por el Ministerio de Cultura (Código casilla 44 DUA: E012) para:

- grabados, impresiones, serigrafías y litografías originales con sus placas respectivas y carteles originales
- de más de 100 años de antigüedad
- o de más de 50 años de antigüedad y no pertenecientes a sus autores, con un valor igual o superior a 15.000 Euros
- o que estén incluidos en el Inventario General de Bienes Muebles
- incunables y manuscritos, incluidos los mapas geográficos y las partituras musicales, sueltos o en colecciones
- de más de 50 años de antigüedad
 -o que estén incluidos en el Inventario General de Bienes Muebles

En los demás casos NO se requerirá autorización del Ministerio de Cultura (Código casilla 44 DUA: Y903).
Importación : L Libre
IVA 10%
Derechos Terceros: 0% "



SECTOR PERLAS

SECTOR PERLAS

América del Norte

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Canadá	710812	Oro para uso no monetario. Las demás formas en bruto	No hay barreras en SIBEA. No se detectan obstáculos.	**1) Barrick Gold Corporation** 161 Bay Street, Suite 3700 Toronto, Ontario M5J 2S1 Canada +1 416 861-9911	**2) Yamana Gold Inc.** Suite 2200, 200 Bay Street Toronto, Ontario, Canada M5J 2J3. +1 (416) 815 0220. Fax: +1 (416) 815 0021	**3) Newmont Goldcorp** 666 Burrard Street, Suite 3400 Vancouver, BC, Canada V6C 2X8 +1 (604) 696 3000

Condiciones de Acceso

Sin arancel.
Sin cuotas.
Sin permisos ni controles.
Impuesto a los bienes y servicios (GST): 5% del valor en dólares canadienses.
Formulario de clasificación aduanera (B3): El formulario B3 incluye la clasificación arancelaria, el valor sobre el que se calcula el arancel aplicable y el origen de los bienes, entre otros.
Certificado de origen: Solo se requiere cuando el importador quiere hacer uso de una preferencia arancelaria.
Certificación: El Consejo de Estándares de Canadá (http://www.scc.ca/en/accreditation) puede aconsejar a los exportadores qué organizaciones están habilitadas para acreditar un estándar en particular.
Etiquetado: la legislación local requiere que todas las etiquetas sean bilingües en inglés y francés. Los bienes de consumo final tienen requisitos específicos.

SECTOR PERLAS

América del Norte

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Canadá	710691	Plata en bruto	No hay barreras en SIBEA. No se detectan obstáculos.	**1) PAN AMERICAN SILVER CORP.** 625 Howe Street, Suite 1440 Vancouver, BC V6C 2T6 Canada Tel.: (604) 684-1175 Fax: (604) 684-0147 Sitio Web: https://www.-panamericansilver.com/ Email: info@panameri-cansilver.com	**2) MAG SILVER** 800 West Pender Street, Suite 770 Vancouver, BC V6C 2V6 Canada Tel. : (604) 630-1399 Sitio Web: https://mag-silver.com/ Email: info@magsilver.-com	**3) SABINA GOLD & SILVER CORP.** #1800 – 555 Burrard Street Vancouver, BC V7X 1M9 Canada Tel.: (604) 998-4175 Fax: (604) 998-1051 Sitio Web:https://www.-sabinagoldsilver.com/ Email: info@sabinagold-silver.com	**4) SILVER ONE RESOUR-CES INC.** 200-5 Denman Street Vancouver, BC V6G 3H1 Canada Tel.: (604) 974-5274 Sitio Web: https://www.-silverone.com/ Email: info@silverone.-com	**5) LEVON RESOURCES (Discovery Metal Corp)** #701-55 University Ave Toronto, ON M5J 2H7 Canada Tel.: 416-613-9410 Sitio Web: https://levon.-com/ Email: info@dsvmetals.-com

Condiciones de Acceso

Sin arancel.
Sin cuotas.
Sin permisos ni controles.
Impuesto a los bienes y servicios (GST): 5% del valor en dólares canadienses.
Formulario de clasificación aduanera (B3): El formulario B3 incluye la clasificación arancelaria, el valor sobre el que se calcula el arancel aplicable y el origen de los bienes, entre otros.
Certificado de origen: Solo se requiere cuando el importador quiere hacer uso de una preferencia arancelaria.
Certificación: El Consejo de Estándares de Canadá (http://www.scc.ca/en/accreditation) puede aconsejar a los exportadores qué organizaciones están habilitadas para acreditar un estándar en particular.
Etiquetado: la legislación local requiere que todas las etiquetas sean bilingües en inglés y francés. Los bienes de consumo final tienen requisitos específicos.

SECTOR PERLAS

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores	
Suiza	7108.12	Oro, incl. oro bañado en platino, en bruto, para fines no monetarios (excluido oro en polvo)	Al momento no fueron identificadas barreras que pudieran limitar/obstaculizar la presencia de productos argentinos	**1) IMPAG AG** Räffelstrasse 12 8045 Zürich Suiza Tel: +41 43 499 25 00	**2) Johnson Matthey & Brandenberger AG** Glatttalstrasse 18 8052 Zürich Suiza Tel: +41 44 307 19 19

Condiciones de Acceso

De acuerdo a Sistema Tares - Tarifas: Normal 0,00 Fr. por 100 kg brutos; IVA: 7,7 % por art. 55 parr. 1 VAT Act (s. "Remarks", "Value Added Tax"), o 0 % para inversiones según Art. 44 parr. 1 let. b y c VAT Ordinance (RS 641.201) y para refinamiento y recuperación según Art. 44 parr. 1 let. d VAT Ordinance (RS 641.201).
Todos los productos importados de terceros países (no países de la UE) tienen la obligación de ser notificados, si se importan con material de embalaje de madera (paletas, cajas, cajones ...) de acuerdo con la norma internacional NIMF 15, ver www.bafu. admin.ch/bafu/fr/home/themes/forets/info-specialistes/strategies-et-mesures-federales/nimp-15--la-norme-pour-les-emballages-en-bois/dispositions-regissant-limportation -demballages-en-bois - importa.html (s. "Observaciones", "Sanidad vegetal ...").

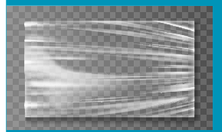
SECTOR PERLAS

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores	
Suiza	7106.91	Plata, incl. plata bañada en oro o platino, en bruto (excepto plata en polvo)		**1) IMPAG AG** Räffelstrasse 12 8045 Zürich Suiza Tel: +41 43 499 25 00	**2) Johnson Matthey & Brandenberger AG** Glatttalstrasse 18 8052 Zürich Suiza Tel: +41 44 307 19 19

Condiciones de Acceso

De acuerdo a Sistema Tares - Tarifas: Normal 7,00 Fr. por 100 kg brutos, GPS 0,00 Fr. por 100 kg brutos; IVA: 7,7 % por art. 55 parr. 1 VAT Act (s. "Remarks", "Value Added Tax").



SECTOR PLÁSTICO

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Bolivia	3917.39.90.00	Los demás tubos y accesorios de tubería de plástico	No existen barreras para-arancelarias	**1)FLUICONST S.R.L.** La Paz. Tel. (591.2) 224.8578 / 211.5391. e-mails: fluiconst@fluiconst.com / ana.alcoba@fluiconst.com. Contacto: Marcelo Ayala	**2) IMPORTADORA NICHOLSON La Paz.** Tel. (591.2) 245.9021 / 246.1210. e-mail: ventas@importadoranicholson.com. Contacto: Victor Hugo Gandarillas	**3) IMPORTADORA CAMPERO S.R.L.** El Alto - La Paz. Tel. (591.2) 281.4995 / 4998. e-mail: infolp@importadoracampero.com.bo	**4)FERROBLACK S.R.L.** Santa Cruz. Tel. (591.3) 333.6210 / 336.6441. e-mail: ferroblackscz@ferroblack.com. Contacto: Carlos Blacutt Baggero	**5)SHOPPING CENTER CAVERO** Cochabamba. Tel. (591.4) 445.1320 / 425.0245. e-mail: shoppingcavero@entelnet.bo. Contacto: Julio Jaime Cavero Covarrubias

Condiciones de Acceso

Gravamen arancelario: 10% (MERCOSUR 0% ACE 36). Certificaciones: Ninguna. Impuestos internos: 14,94% s/Valor CIF (IVA a las importaciones).

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Bolivia	3923.50.90.00	Los demás tapones, tapas, cápsulas y demás dispositivos de cierre, de plástico	No existen barreras para-arancelarias	**1) COMPAÑÍA DE ALIMENTOS LTDA. -** DELIZIA La Paz. Tel. (591.2) 250-0700 / 0701. e-mail: hvl@delizia.com.bo. Contacto: Ing. MIM Horacio Vera Loza Lavadenz	**2) LA CASCADA S.A.** La Paz. Tel. (591.2) 221.0122 / 2026. e-mail: lacascada@lacascada.-com.bo	**3) INDUSTRIAS DE BEBIDAS Y PRODUCTOS FLORIDA SIFÓN SANTA CRUZ S.R.L.** Santa Cruz. Tel. (591.3) 349.1415 / 1416. e-mail: sifonscz@sifonscz.com. Contacto: Ahmad Gerardo Ayad Mendoza	**4) INDUSTRIAS ALIMENTICIAS DE VALLE DE VÁSQUEZ HERMANOS S.R.L.** Cochabamba. Tel. (591.4) 426.8001. e-mail: info@delvalle-bo.com	**5) SALVIETTI DEL SUR LTDA.** Sucre. Tel. (591.4) 645.5858 / 5757. e-mails: info@salvietti.com / suministros@salvietti.-com

Condiciones de Acceso

Gravamen arancelario: 15% (MERCOSUR 0% ACE 36). Certificaciones: Ninguna. Requiere Despacho en Frontera (RM 016). Impuestos internos: 14,94% s/Valor CIF (IVA a las importaciones).

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Bolivia	3924.90.00.00	Los demás artículos de uso doméstico y artpiculos de higiene o de tocador, de plástico	No existen barreras para-arancelarias	**1) AIDISA BOLIVIA S.A. La Paz.** Tel. (591.2) 230.5353 / 7272. e-mails: aidisa@citbolivia.com / jraraoz@citbolivia.com. Contacto: Rolando Araoz	**2) PROESA S.A. La Paz.** Tel. (591.2) 278.4777 / 4770. e-mails: proesa@proesabol.com / lurquizo@proesabol.-com. Contacto: Luis Roberto Urquizo	**3) COMPANEX BOLIVIA S.A. El Alto - La Paz.** Tel. (591.2) 286.1136 / 211.2898. e-mails: ventas@companex.com / ramiro.aguirre@companex.com. Contacto: Dr. Ramiro A. Aguirre Ruiz	**4) C.G.I. BOLIVIANA S.R.L. Santa Cruz.** Tel. (591.3) 353.2591 / 5105. e-mails: cgibolivianasrl@cotas.com.bo / admin@cgiboliviana.-com. Contacto: Claudio García García	**5) MAYOREO Y DISTRIBUCIÓN S.A. -** MADISA Santa Cruz. Tel. (591.3) 353.2516 / 2517. e-mails: contacto@madisa.-com.bo / moira.dominguez@madisa.com.bo. Contacto: José Antonio Mozza Zambrana

Condiciones de Acceso

Gravamen arancelario: 10% (MERCOSUR 0% ACE 36). Certificaciones: Ninguna. Impuestos internos: 14,94% s/Valor CIF (IVA a las importaciones).

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Brasil	3901.10.10 3901.10.92	Polietileno lineal, densidad< a 0.94, en forma primaria Polietileno s/carga, densidad< a 0.94, en forma primaria Para la lista de importadores se utiliza la posición NCM 3901.10 Descripción: Polietileno de densidad <0,94 en forma primaria	Realizada la consulta en el sistema SIBEA no fueron identificadas barreas para este producto.	**1) Aethra Ind. de Auto Peças** Contacto: Leonardo Pena Teléfono: (+55 31) 3597-3048 Mail: afis@rheanet.com.br Sitio Web: www.rheanet.com.br	**2) Alubar Metais e Cabos** Contacto: Fabio Rezende Teléfono: (+55 91) 3322-7100 Mail: fabio.rezende@alubar.net Sitio web: www.alubar.net.br	**3) Amanco Brasil Ltda** Contacto: Sandro Roberto Pscheidt Teléfono: (+55 47) 3461-7037 Mail: sandro.roberto@amanco.com Sitio web: www.amanco.com.br	**4) Antilhas Embalagens Editora e Gráfica** Contacto: Emerson Tavares de Souza Teléfono: (+55 11) 4152-1100 Mail: antilhas@antilhas.com.br Sitio web: www.antilhas.com.br	**5) Bombril Círio** Contacto: Maria Fátima Teléfono: (+55 19) 2455-7682 Mail: informatica@bombril.com.br Sitio web: www.bombril.com.br

Condiciones de Acceso

Las exportaciones extrazona a Brasil poseen un arancel de 14% del impuesto de importación, Argentina se beneficia por medio de la ACE-18 de un arancel de 0% para el mencionado impuesto. Con relación a los impuestos internos se aplican: 5% de IPI, 2,1% de PIS/PASEP y 9,65% de Cofins, además del ICMS que varía de acuerdo con el Estado de destino, aplicables a todos los orígenes.

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Brasil	3920.10	Placas, hojas, tiras, cintas, películas, de polímeros de etileno, sin soporte, sin reforzar	Realizada la consulta en el sistema SIBEA no fueron identificadas barreas para este producto.	**1) Agrícola Famosa** Contacto: Carlo Porro Teléfono: (+55 84) 2324-5005 Mail: carloporro@agrfamosa.com.br	**2) Alcast do Brasil** Contacto: Rafael Luschese Teléfono: (+55 46) 3263-8888 Mail: rafael.comercial@alcast.com.br Sitio web: www.panelux.com.br	**3) Andreas Stihl Moto Serras** Contacto: Orestis Valandro Teléfono: (+55 51) 2588-4444 Mail: bals@stihl.com.br Sitio web: www.stihl.com.br	**4) Bayer Cropscience** Contacto: Glaucia Mussi Teléfono: (+55 11) 2165-7600 Mail: glaucia.mussi@bayercropscience.com Sitio web: www.bayer.com.br	**5) Procter e Gamble do Brasil** Contacto: Mauris Gabriel Teléfono: (+55 11) 3748-0327 Mail: gabriel.mi@pg.com Sitio Web: www.pgbr.com.br

Condiciones de Acceso

Las exportaciones extrazona a Brasil poseen un arancel de 16% del impuesto de importación, Argentina se beneficia por medio de la ACE-18 de un arancel de 0% para el mencionado impuesto. Con relación a los impuestos internos se aplican: 15% de IPI, 2,1% de PIS/PASEP y 9,65% de Cofins, además del ICMS que varía de acuerdo con el Estado de destino, aplicables a todos los orígenes.

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Brasil	3902.30	Copolímeros de polipropileno, en formas primarias.	Realizada la consulta en el sistema SIBEA no fueron identificadas barreas para este producto.	**1) 3M do Brasil** Tel: 55 19 3815-2252 E-mail: mhsilva@mmm.com Contacto: Marcio Hilkner	**2) Basf** Tel: 55 11 4343-2233 E-mail: daniela.elias@basf-sa.com.br Contacto: Daniela Elias Esposito	**3) Amanco Brasil Ltda.** Tel: 55 47 3461-7037 E-mail: sandro.roberto@amanco.com Contacto: Sandro Roberto Pscheidt	**4) Europackne** Tel: 55 71 2108-7400 E-mail: comercioexterior@europackne.com Contacto: Jefferson Dias	**5) Incoplast** Tel: 55 48 3631-3000 E-mail: gracy@incoplsat.com.br Contacto: Gracy Philippi Meurer

Condiciones de Acceso

Las exportaciones extrazona a Brasil poseen un arancel de 14% del impuesto de importación, Argentina se beneficia por medio del ACE-18 de un arancel de 0% para el mencionado impuesto. Con relación a los impuestos internos se aplican: 5% de IPI, 2,1% de PIS/PASEP y 9,65% de Cofins, además del ICMS que varía de acuerdo con el Estado de destino, aplicables a todos los orígenes.
La licencia de importación para el mencionado producto es no automática, se requiere anuencia de la SUEXT.
Actualmente está en proceso de revisión de medida antidumping de las importaciones originarias de EEUU, África del Sur, Corea del Sur e India de las resinas termoplásticas bajo las posiciones arancelarias 3902.10.20 y 3902.30.00. El plazo de revisión es de 28/06/2020 hasta 28/08/2020.

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Brasil	3901.20	Polietileno de densidad => 0,94 en forma primaria	Realizada la consulta en el sistema SIBEA no fueron identificadas barreas para este producto.	**1) Sika S.A.** Contacto: Markus Christian Teléfono: (+55 11) 3687-4600 Mail: markus.christian@br.sika.com Sitio Web: www.sika.com.br	**2) Darrow Laboratórios** Contacto: Clarinda Simões Teléfono: (+55 21) 3575-8150 Mail: csimoes@darrow.com.br Sitio web: www.darrow.com.br	**3) Amanco Brasil Ltda** Contacto: Sandro Roberto Pscheidt Teléfono: (+55 47) 3461-7037 Mail: sandro.roberto@amanco.com Sitio web: www.amanco.com.br	**4) Ergom do Brasil** Contacto: Luciano Parreiras Vilaça Teléfono: (+55 37) 3243-4400 Mail: ergom@ergom.com.br Sitio web: www.ergom.com.br	**5) Tutiplast Ind. e Com. Ltda** Contacto: Rui Mesquita Teléfono: (+55 92) 3616-0800 Mail: rui.mesquita@tutiplast.com.br Sitio web: www.tutiplast.com.br

Condiciones de Acceso

Las exportaciones extrazona a Brasil poseen un arancel de 14% del impuesto de importación, Argentina se beneficia por medio del ACE-18 de un arancel de 0% para el mencionado impuesto. Con relación a los impuestos internos se aplican: 5% de IPI, 2,1% de PIS/PASEP y 9,65% de Cofins, además del ICMS que varía de acuerdo con el Estado de destino, aplicables a todos los orígenes.

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Brasil	3904.10	Cloruro de polivinilo, sin mezclar con otras sustancias, forma primaria	El NCM 3904.10 tiene un derecho antidumping del 16% aplicado a EEUU hasta el 28/09/21. Dado que EEUU es el principal proveedor de las NCM 3901.1010, 3901.1092, 3901.2029 y 3920.1099, es probable que gane mercado como origen de importaciones de PVC al finalizar dicho plazo.	**1) Caramuru Óleos Vegetais** Contacto: Wesley Resende Teléfono: (+55 64) 3404-0200 Mail: adriana@caramuru.com.br Sitio Web: www.caramuru.com	**2) Grendene S.A** Contacto: Gladimir Gardini Teléfono: (+55 54) 2261-9000 Mail: gladimirgardini@grendene.com.br Sitio web: www.grendene.com.br	**3) Multibrás da Amazônia S.A** Contacto: Odair Hernandes Teléfono: (+55 92) 2616-8290 Mail: vandete@multibrasam.com.br Sitio web: www.multibrasam.com.br	**4) Goodyear do Brasil** Contacto: Roberto Zanolo Teléfono: (+55 11) 2608-7133 Mail: elisabeteleite@goodyear.com Sitio Web: www.goodyear.com	**5) Vulcabrás do Nordeste S.A** Contacto: Carlos Henrique Collini Teléfono: (+55 85) 2624-1300 Mail: collini@reebok.com.br Sitio web: www.vulcabrasazaleia.com.br

Condiciones de Acceso

Las exportaciones extrazona a Brasil poseen un arancel de 16% del impuesto de importación, Argentina se beneficia por medio de la ACE-18 de un arancel de 0% para el mencionado impuesto. Con relación a los impuestos internos se aplican: 15% de IPI, 2,1% de PIS/PASEP y 9,65% de Cofins, además del ICMS que varía de acuerdo con el Estado de destino, aplicables a todos los orígenes.

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Brasil	39072039	Descripción: los demás Polieterpolioles	Financiación pública para la producción de bienes de exportación ""Programa de Financiación de Exportaciones"" Discriminación impositiva para bienes importados (PIS y COFINS) Otra limitación reside en la limitación radica en la dificultad de encontrar proveedores con capacidad exportadora.	**1) LESTESPUMA INDÚSTRIA E COMÉRCIO** DIRECCIÓN: AV. INDUSTRIAL, 1000, DISTRITO INDUSTRIAL – GOVERNADOR VALADARES MINAS GERAIS / CEP: 35040-610 TEL: (+55 33) 32771590 / (+55 33) 32771927 CONTACTO: SR. ALYSSON SARAIVA – DIRETOR COMERCIAL E-MAIL: alyssonsaraiva@lestespuma.com.br SITE: www.lestespuma.com.br	**2) BELGO BEKAERT ARAMES S.A.** DIRECCION: AV. GENERAL DAVID SARNOFF, 909, BAIRRO CIDADE INDUSTRIAL – CONTAGEM MINAS GERAIS / CEP: 32210-110 TEL: (+55 31) 3629-3030 CONTACTO: VANUZA VIAL – SUPRIMENTOS E IMPORTAÇÃO E-MAIL: vanuza.vial@belgobekaert.com.br / belgobekaert@belgobekaert.com.br SITE: www.belgobekaert.com.br	**3) ESAB S.A. INDÚSTRIA E COMÉRCIO** DIRECCION: RUA ZEZÉ CAMARGOS, 117, BAIRRO CIDADE INDUSTRIAL – CONTAGEM MINAS GERAIS / CEP: 32210-080 TEL: (+55 31) 2191-4333 / (+55 31) 2191-4431 CONTACTO: SRA. LUCIANA SABINO RODRIGUES – GERENTE COMERCIAL E-MAIL: comex@esab.com.br / luciana.rodrigues@esab.com.br SITE: www.esab.com.br	**4) CARGILL AGRICOLA SA** DIRECCION: RUA WILL CARGILL, 880, DISTRITO INDUSTRIAL – UBERLANDIA MINAS GERAIS / CEP: 38402-350 TEL: (55 34) 3218-4900 / (55 34)3218-5339 / (55 34) 3218-5020 E-MAIL: renato_garcia@cargill.com CONTACTO: SR. RENATO GARCIA – GERENTE REGIONAL SITE: www.cargill.com.br	**5) PHILIPS DO BRASIL LTDA** DIRECCION: AV. OTTO SALGADO, 250, DIST. IND. CLAUDIO G. NOGUEIRA - VARGINHA MINAS GERAIS / CEP: 37.002-970 TEL: (55 35) 3219-7137 / FAX: (55 35) 3219-7261 CONTACTO: ALESSANDRA AMARAL – GERENTE DE COMPRAS E SUPRIMENTOS E-MAIL: alessandra.amaral@philips.com.br SITE: www.philips.com.br

Condiciones de Acceso

Las exportaciones extrazona a Brasil poseen un arancel de 16% del impuesto de importación, Argentina se beneficia por medio de la ACE-18 de un arancel de 0% para el mencionado impuesto. Con relación a los impuestos internos se aplican: 15% de IPI, 2,1% de PIS/PASEP y 9,65% de Cofins, además del ICMS que varía de acuerdo con el Estado de destino, aplicables a todos los orígenes.

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Brasil	3904.10.10	Poli(cloruro de vinilo) sin mezclar con otras sustancias obtenido por proceso de suspensión	Financiación pública para la producción de bienes de exportación ""Programa de Financiación de Exportaciones"" Discriminación impositiva para bienes importados (PIS y COFINS)	**1) BELGO BEKAERT ARAMES S.A.** DIRECCION: AV. GENERAL DAVID SARNOFF, 909, BAIRRO CIDADE INDUSTRIAL – CONTAGEM MINAS GERAIS / CEP: 32210-110 TEL: (+55 31) 3629-3030 CONTACTO: VANUZA VIAL – SUPRIMENTOS E IMPORTAÇÃO E-MAIL: vanuza.vial@belgobekaert.com.br / belgobekaert@belgobekaert.com.br SITE: www.belgobekaert.com.br	**2) ALPARGATAS S.A.** DIRECCION: AVENIDA B, S/N, DISTRITO INDUSTRIAL – MONTES CLAROS MINAS GERAIS / CEP: 39404-628 TEL: (+55 38) / FAX: (+55 38) SEDE ADMINISTRATIVA AV. DAS NAÇÕES UNIDAS, 14.261, VILA GERTRUDES – SÃO PAULO / CEP 04794-000 TEL: (+55 11) 3847-7322 CONTACTO: SR. ROGÉRIO BARENCO - GERENTE EXECUTIVO COMERCIAL CONTACTO: SR. CARLOS AUGUSTO BIEHL – GERENTE DE RELAÇÕES COM INVESTIDORES E-MAIL: ri@alpargatas.com SITE: www.alpargatas.com	**3) BORPAC** DIRECCION: Av. Rio Negro, 1.400, Galpão - Pq. Riacho das Pedras - Contagem MINAS GERAIS / CEP: 32280-000 TEL: (+55 31) 3311-2700/ FAX: (+55 31) 3311-2740 CONTACTO: SR. Geraldo Wilian- GERENTE EXECUTIVO COMERCIAL E-MAIL: borpac@borpac.com.br / gwilian@borpac.com.br SITE: www.borpac.com.br	**4) Lev Termoplásticos Ltda.** DIRECCIÓN: Rod. BR-262, 18.700 Km 403,54 - Patafufo - Para de Minas MINAS GERIAS / CEP: 35661-390 TEL: (+55 37) 3231-0200 FAX: (+55 37) 3231-0200 CONTACTO: Liliane / Alysson Marcelino E-MAIL: liliane@levterm.com.br / alysson.marcelino@levterm.com. SITE: http://www.levtermoplasticos.com.br	**5) MAGNESITA S.A.** DIRECCION: PRACA LOUIS ENSCH, 240, BAIRRO CIDADE INDUSTRIAL – CONTAGEM MINAS GERAIS / CEP: 32210-050 TEL: (55 31) 3368-1046 / (55 31) 3368-1111 CONTACTO: SR. GILMAR FAVA CARRARA – VICE-PRESIDENTE COMERCIAL E-MAIL: carrara@magnesita.com SITE: www.magnesita.com.br

Condiciones de Acceso

"AEC: 14%
IPI: 5%
PIS: 2,10%

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Canadá	390110	Plástico y sus manufacturas. Polietileno de densidad inferior a 0,94	No hay barreras en SIBEA. Limitaciones: concentración del mercado en importaciones de Estados Unidos, país con el que la economía de Canadá está muy integrada.	**1) LAYFIELD GEOSYNTHETICS** 11120 Silversmith Place Richmond, BC V7A 5E4, Canada Tel.: 604-800-6460 Email: richmond@layfieldgroup.com Website: https://www.layfieldgroup.com/	**2) FRASER PLASTICS LTD.** 23371 Fisherman Road Maple Ridge, BC, V2W 1B9, Canada Tel.: 604-814-5042 Fax- 604-814-0211 Email: sales@fraserplastics.com Website: https://fraserplastics.com/index.html	**3) CHEMPOLY DISTRIBUTION INC.** Suite 238, 111 - 5 Avenue SW Calgary, AB T2P 3Y6, Canada Tel.: 403-374-1409 Email: info@chempoly.net Website: https://chempoly.net/	**4) BAMBERGER POLYMERS CANADA CORP.** 2000 Argentia Road, Plaza 1, Suite 306 Mississauga, ON L5N 1P7, Canada Tel.: 905-821-9400 Fax: 905-821-4949 Email: cansales@bapoly.com Website: https://bambergerpolymers.com/	**5) BALCAN PLASTICS LTD.** 9340 Meaux Street Saint Leonard, QC H1R 3H2, Canada Tel: 514-326-0200 Fax: 514-326-4383 Email: sales@balcan.com | info@balcan.com Website: http://www.balcan.com/index.asp?Id_Category=7

Condiciones de Acceso

Sin arancel.
Sin cuotas.
Sin permisos ni controles.
Impuesto a los bienes y servicios (GST): 5% del valor en dólares canadienses.
Formulario de clasificación aduanera (B3): El formulario B3 incluye la clasificación arancelaria, el valor sobre el que se calcula el arancel aplicable y el origen de los bienes, entre otros.
Certificado de origen: Solo se requiere cuando el importador quiere hacer uso de una preferencia arancelaria.
Certificación: El Consejo de Estándares de Canadá (http://www.scc.ca/en/accreditation) puede aconsejar a los exportadores qué organizaciones están habilitadas para acreditar un estándar en particular.
Etiquetado: la legislación local requiere que todas las etiquetas sean bilingües en inglés y francés. Los bienes de consumo final tienen requisitos específicos.

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Canadá	392010	Plástico y sus manufacturas. Las demás placas, láminas, hojas y tiras, de plástico no celular y sin refuerzo, estratificación ni soporte o combinación similar con otras materias. De polímeros de etileno	No hay barreras en SIBEA. Limitaciones: concentración del mercado en importaciones de Estados Unidos, país con el que la economía de Canadá está muy integrada."	**1) 3M CANADA COMPANY** 7290 Rue Frederick Banting Saint-Laurent, QC H4T 1Z2, Canada Tel.: +1 800-265-1840 Email (para futuros proveedores): https://www.3mcanada.ca/3M/en_CA/suppliers-direct/prospective-suppliers/information/introduce-your-company/ Website: https://www.3mcanada.ca/3M/en_CA/-company-ca/	**2) AGRI-FLEX INC.** 2829 montée Bullock (route 225) Henryville, QC J0J 1E0, Canada Sans frais : 1 (866) 287-0777 Fax : (450) 294-9999 Email : agri-flex@hotmail.com Website : https://agri-flex.com/	**3) ALLIED PAK INCORPORATED** 40 Nolan Court Markham, Ontario L3R 2V7, Canada Tel.: 905-513-6788 Fax: 905-513-6898 Email: sales@alliedpak.ca Website: http://www.alliedpak.ca/index.html	**4) RPC BPI AGRICULTURE** 4605 101 Avenue Edmonton, AB T6B 2L8, Canada Tel. : (780) 450-7760 Fax (780) 450-7777 Email edmonton@rpc-bpi.com Website: http://www.atfilmsinc.com/	**5) BELLE-PAK PACKAGING INC** 7465 Birchmount Road Markham, Ontario L3R 5X9, Canada Toll Free: 1-800-565-2137 Fax: 905-475-9295 Email: info@belle-pak.com Website: https://www.belle-pak.com/

Condiciones de Acceso

Sin arancel.
Sin cuotas.
Sin permisos ni controles.
Impuesto a los bienes y servicios (GST): 5% del valor en dólares canadienses.
Formulario de clasificación aduanera (B3): El formulario B3 incluye la clasificación arancelaria, el valor sobre el que se calcula el arancel aplicable y el origen de los bienes, entre otros.
Certificado de origen: Solo se requiere cuando el importador quiere hacer uso de una preferencia arancelaria.
Certificación: El Consejo de Estándares de Canadá (http://www.scc.ca/en/accreditation) puede aconsejar a los exportadores qué organizaciones están habilitadas para acreditar un estándar en particular.
Etiquetado: la legislación local requiere que todas las etiquetas sean bilingües en inglés y francés. Los bienes de consumo final tienen requisitos específicos.

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Canadá	390410	Plástico y sus manufacturas. Poli(cloruro de vinilo) sin mezclar con otras sustancias.	No hay barreras en SIBEA. Limitaciones: concentración del mercado en importaciones de Estados Unidos, país con el que la economía de Canadá está muy integrada.	**1) AERO PLASTICS INC.91 Citation Drive #3** Concord, Ontario L4K 2Y8, Canada Tel.:1-866-618-4092 Fax: 905.738.9175 Email: info@aero-plastics.ca Website: http://www.aero-plastics.ca/	**2) CANADA COLORS AND CHEMICALS LIMITED** 175 Bloor Street East, Suite 1300, North Tower Toronto, ON M4W 3R8, Canada Tel.: 416-443-5500 Fax : 416-449-9039 Email: info_cccplastics@ccc-group.com Website: https://www.ccc-group.com/	**3) IPEX INC.** 3 Place du Commerce, Suite 101 Île-des-Soeurs, Verdun, QC H3E 1H7, Canada Tel. 514-769-2200 Fax 514-769-1672 Email : sales@ipexna.com Website : https://www.ipexna.com/	**4) KURIYAMA CANADA, INC.** 140 Roy Blvd. Brantford, ON N3R 7K2, Canada Tel.: (519) 753-6717 Fax: (519) 753-7737 Email: sales@kuritec.com Website: https://www.kuritec.com/	**5) ONYX HOSE & TUBE INC.** 360 Michener Road, Unit A Guelph, ON N1K 1E4, Canada Tel.: 519-836-ONYX (6699) Toll Free Fax: 1-855-564-4526 Email: sales@onyxhose.com Website: http://www.onyx-hose.com/

Condiciones de Acceso

Sin arancel.
Sin cuotas.
Sin permisos ni controles.
Impuesto a los bienes y servicios (GST): 5% del valor en dólares canadienses.
Formulario de clasificación aduanera (B3): El formulario B3 incluye la clasificación arancelaria, el valor sobre el que se calcula el arancel aplicable y el origen de los bienes, entre otros.
Certificado de origen: Solo se requiere cuando el importador quiere hacer uso de una preferencia arancelaria.
Certificación: El Consejo de Estándares de Canadá (http://www.scc.ca/en/accreditation) puede aconsejar a los exportadores qué organizaciones están habilitadas para acreditar un estándar en particular.
Etiquetado: la legislación local requiere que todas las etiquetas sean bilingües en inglés y francés. Los bienes de consumo final tienen requisitos específicos.

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Canadá	390210	Plástico y sus manufacturas. Polipropileno	No hay barreras en SIBEA. Limitaciones: concentración del mercado en importaciones de Estados Unidos, país con el que la economía de Canadá está muy integrada.	**1) 3M CANADA COMPANY** 7290 Rue Frederick Banting Saint-Laurent, QC H4T 1Z2, Canada Tel.: +1 800-265-1840 Email (para futuros proveedores): https://www.3mcanada.ca/3M/en_CA/suppliers-direct/prospective-suppliers/information/introduce-your-company/ Website: https://www.3mcanada.ca/3M/en_CA/company-ca/	**2) ACCENT-FAIRCHILD GROUP INC.** 5151 Thimens Boul. St. Laurent, Québec, H4R 2C8 Tel: 514-748-6721 Fax: 514-748-7793 Email: info@accentfairchild.com Website: http://accentfairchild.com/index.html	**3) ALBARRIE CANADA LIMITED** 85 Morrow Road Barrie, ON L4N 3V7, Canada Tel.: 705-737-0551 Fax: 705-737-4044 Email: info@albarrie.com Website: https://www.albarrie.com/	**4) AXIOM PLASTICS INC.** 115 Mary Street Aurora, Ontario L4G 1G3, Canada Tel.: 905-727-2878 Email: info@axiomgroup.ca Website: https://www.axiomgroup.ca/	**5) ADVANTAGE ENGINEERING INC.** 5000 Regal Drive Oldcastle, ON N0R 1L0, Canada Tel. 1.877.737.7535 Email info@tryadvantage.com Website: https://www.tryadvantage.com/

Condiciones de Acceso

Las exportaciones extrazona a Brasil poseen un arancel de 16% del impuesto de importación, Argentina se beneficia por medio de la ACE-18 de un arancel de 0% para el mencionado impuesto. Con relación a los impuestos internos se aplican: 15% de IPI, 2,1% de PIS/PASEP y 9,65% de Cofins, además del ICMS que varía de acuerdo con el Estado de destino, aplicables a todos los orígenes.

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Chile	3901 39012000	Polímeros de etileno en formas primarias. Polietileno de densidad superior o igual a 0,94	Sin obstaculos ni limitaciones	**1) Winpack** www.winpack.cl +56 2 2484 0200 Erik Larsen elarsen@winpack.cl	**2) Clorox Chile** www.clorox.cl +56 2 27301900 Eduardo Heskia eduardo.heskia@clorox.com	**3) Entec Chilena Comer. De Resina** www.entecpolymers.cl José Luis Araneda 253, of. 201. Ñuñoa +56-223699661 Marcela Aranguiz maranguiz@entecresins.com

Condiciones de Acceso

Régimen general: 6% Ad Valorum. Acuerdo 35-ACE MERCOSUR Ad Valorum 0%.
REINTEGRO 3%: Se establece sistema simplificado de reintegro de gravámenes, para todas aquellas DUS legalizadas a partir del 01.01.2003, este reintegro será de un 3% del valor de los correspondientes productos exportados. Podrán acceder a este reintegro todas las mercancías exportadas que contengan al menos un cincuenta por ciento de insumos importados (Ley Nº 18.480 - D.O. 19.12.85).Quedarán marginadas del beneficio de reintegro, las mercancías que en el año calendario anterior, hayan superado el límite de US$ 29.862.000, en moneda de los Estados Unidos de Norteamérica, debidamente reajustados (Decreto Nº 53, Ministerio de Economía, D.O. 16.04.2019. Fija lista de mercancías excluidas de reintegro).

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Chile	3901 39014000	Polímeros de etileno en formas primarias. Copolímeros de etileno y alfa-olefina de densidad inferior a 0,94"	Sin obstaculos ni limitaciones	**1) Empack** http://empack.cl/ +56 2 2569 7500 Enea, Los Maitenes Oriente 1295. Pudahuel Mariel Garces mgarrido@empack.-cl; mgarces@em-pack.cl	**2) Envases del Pacífico S.A** www.edelpa.cl Camino a Melipilla 13320. Maipú +56 2 2385 4500/4504 gerenciacomercial@e-delpa.cl	**3) Winpack** www.winpack.cl +56 2 2484 0200 Erik Larsen elarsen@winpack.cl	**4) Entec Chilena** Comer. De Resina www.entecpolymers.cl José Luis Araneda 253, of. 201. Ñuñoa +56-223699661 Marcela Aranguiz maranguiz@entecre-sins.com	**5) Plastyverg** www.plastyverg.cl Avda. Lo espejo 03450 Haydee Garrido haydeegarrido@plasty-verg.cl Italo Salinas italosalinas@plasty-verg.cl Rene Urra rurra@plastyverg.cl

Condiciones de Acceso

Régimen general: 6% Ad Valorum. Acuerdo 35-ACE MERCOSUR Ad Valorum 0%.
REINTEGRO 3%: Se establece sistema simplificado de reintegro de gravámenes, para todas aquellas DUS legalizadas a partir del 01.01.2003, este reintegro será de un 3% del valor de los correspondientes productos exportados. Podrán acceder a este reintegro todas las mercancías exportadas que contengan al menos un cincuenta por ciento de insumos importados (Ley Nº 18.480 - D.O. 19.12.85).Quedarán marginadas del beneficio de reintegro, las mercancías que en el año calendario anterior, hayan superado el límite de US$ 29.862.000, en moneda de los Estados Unidos de Norteamérica, debidamente reajustados (Decreto Nº 53, Ministerio de Economía, D.O. 16.04.2019. Fija lista de mercancías excluidas de reintegro).

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Chile	3920 392010 39201010	Las demás placas, láminas, hojas y tiras, de plástico no celular y sin refuerzo, estratificación ni soporte o combinación similar con otras materias. De polímeros de etileno: De densidad inferior a 0,94"	Sin obstaculos ni limitaciones	**1) Copeval Agroindustrias** www.copeval.cl Ruta 5 Sur, 275,6 Km Calle de Servicio Poniente San Javier, Región del Maule (56-73) 2321272 Luis Chavez Moya luis.chavez@copeval.cl	**2) Empresas Carozzi** www.carozzi.cl Juan Luis Ibarra Gerente de Logística y Abastecimiento Sandra Herrera - asistente sherrera@carozzi.cl (56-2) 23776400	**3) Empack** http://empack.cl/ +56 2 2569 7500 Enea, Los Maitenes Oriente 1295. Pudahuel Mariel Garces mgarrido@empack.cl; mgarces@empack.cl	**4) Procter & Gamble Chile Limitada** www.pg.cl Presidente Riesco 5335 Piso 17.Las Condes (56-2) 28165000	**5) Envases del Pacífico S.A** www.edelpa.cl Camino a Melipilla 13320. Maipú +56 2 2385 4500/4504 gerenciacomercial@edelpa.cl

Condiciones de Acceso

Régimen general: 6% Ad Valorum. Acuerdo 35-ACE MERCOSUR Ad Valorum 0%.
EXCLUIDO DEL REINTEGRO - LEY Nº 18.480: Mercancía excluida del reintegro de la Ley Nº 18.480 (D.O. 19.12.1985) por haber excedido el límite máximo del beneficio que se otorga a los exportadores no tradicionales. Las mercancías de origen nacional que anteriormente se hayan exportado en cantidad tal, que complete el limite máximo fijado en la misma ley, se agregarán anualmente a los listados existentes y se publicarán por Decreto de Economía (Decreto Nº 53, Ministerio de Economía, D.O. 16.04.2019). Fija lista de mercancías excluidas de reintegro)

SECTOR PLÁSTICO

América

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
México	39231001 39 – Plástico y sus manufacturas 3923 – Artículos para el transporte o envasado, de plástico, tapones, tapas, cápsulas y demás dispositivos de cierre, de plástico 392310 – Cajas, cajones, jaulas y artículos similares 39231001 – Cajas, cajones, jaulas y artículos similares, excepto los comprendidos en la fracción 30231002 (A base de poliestireno expansible) 84336099 84 – Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, partes de estas máquinas o aparatos 8433 – Máquinas, aparatos y artefactos de cosechar o trillar, incluida las prensas para paja o forraje, cortadoras de césped y guadañadoras, máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas, excepto los de la partida 8437 843360 – Máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas 86336099 – Los demás	SIBEA: No se registran barreras	**1) Coprobamex** Ing. Enrique Bojórquez Valenzuela ebojorquez@corpobamex.com.mx	**2) Asociación Mexicana de Distribuidores de Maquinarias Yoshi Watanabe,** Presidente info@amdm.org.mx Tel.: (+52 55) 5531 6976 https://amdm.org.mx/	**3) Myasa** Tel.: (+52 55) 5563 8188 https://myasa.mx/	**4) Agroindustrias Raiker** Tel.: (+52 55) 5578 3607 https://www.raiker.com.mx/	**5) Sierras y Maquinaria S.A. de C.V.** Tel.: (+52 55) 5588 0122 symaq.com.mx

Condiciones de Acceso

39231001
Arancel general: 15%
Preferencia ACE 6: 100%
Residual a pagar por Argentina: 0%
IVA: 16% - DTA: 0,8%
Requisito: estar inscripto en el Padrón de Importadores de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público

84336099
Arancel general: Exento
IVA: 16% - DTA: 0,8%
Requisito: estar inscripto en el Padrón de Importadores de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público – Anexo 7 (Fracciones arancelarias que identifican los insumos diversas mercancías relacionadas con el sector agropecuario a que se refiere la regla 1.3.1., fracción XI.

SECTOR PLÁSTICO

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores	
India	3926.90	Artículos de plástico y artículos de otros materiales que no sean los de las posiciones 3901 a 3914, n.e.s (excluyendo bienes de la posición arancelaria 9619)	Presencia de competidores Estados Unidos es el principal proveedor de insumos médicos de India. Se estima que cerca del 30% de las importaciones del sector provienen de este país. Por otra parte, China también desempeña un rol preponderante en el mercado, en tanto las importaciones desde este país representan al 11% del total importado por este sector. Interés en sustituir importaciones Atento a la pandemia del COVID-19, el gobierno de MODI lanzó un paquete de medidas que tiene como finalidad alentar la sustitución de importaciones en el sector y disminuir la dependencia respecto del sector externo.	**1) ALLANASONS PRIVATE LIMITED.** Allana House, Allana Road, Colaba, Mumbai 400 001, India +91-22-2281 1000 / 2287 4455 Email: info@allana.-com	**2) AG DERCO BELTING (INDIA) PVT. LTD.** 69/1, E, Loha Mandi, Bulandshahr Road Industrial Area, Ghaziabad, Uttar Pradesh 201001 Tel:- +91 120 415-960-61-62 Email:- info@agengineers.net

Condiciones de Acceso

1) Política de importación: libre
2)Tarifas/impuestos internos:
Basic Customs Duty: 15%
Social Welfare Surcharge: 10%
IGST Levy: 18%
Fuente: Icegate/Indian Trade Portal-Macmap

SECTOR PLÁSTICO

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Indonesia	39012000 39023090 39072090 39151090 39219090 39021040	Polyethylene having a specific gravity of 0.94 or more Propylene copolymers other than in form of liquids or pastes Other polyethers other than polytetramethylene ether glycol Waste, parings & scrap, of plastics, of polymers of ethylene Other plates, sheets, film, foil and strip, of other cellulose or Polypropylene, granules, pellets, beads, flakes, chip & similar forms	39012000; 39072090; 39219090; 39021040 Sin barreras 39023090 Ministerio de Comercio, regulacion Numero 36/M-DAG/PER/7/2013 Jo. Numero 8 año 2018 - Reconocimiento como Importador Fabricante / Importador Registrado / Carta de Aprobacion para importar materias primas plasticas (IP/IT/PI BAHAN BAKU PLASTIK) 39151090 Ministerio de Comercio, regulación Numero 58 año 2020 jo. Numero 84 año 2019 - Carta de Aprobación para importar materiales de desechos no toxicos y peligrosos (PI Limbah Non B3) - Certificado de Inspeccion	**1) PT. INDOPOLY SWAKARSA INDUSTRY TBK** www.indopoly.co.id marketing@indopoly.co.id +62 21 2510088	**2) PT. PANCA BUDI PRATAMA** www.pancabudi.com +62 21 54365555	**3) PT. PANVERTA CAKRAKENCANA** www.panverta.com marketingfm@panverta.com/ exim@panverta.com +62 343 631656	**4) PT. KING JIM INDONESIA** www.kingjim.co.id sales@kingjim.co.id + 62 343 740166/9	**5) PT.SAMCHEM PRASANDHA** www.samchemprasandha max@sp-jkt.com +62 21 29527291

Condiciones de Acceso

39012000 ..... Tarifa 15,0% Impuesto 10%
39023090 ..... Tarifa 10,0% Impuesto 10%
39072090 ..... Tarifa 5,0% Impuesto 10%
39151090 ..... Tarifa 5,0% Impuesto 10%
39219090 ..... Tarifa 10,0% Impuesto 10%
39021040 ..... Tarifa 10,0% Impuesto 10%

SECTOR PLÁSTICO

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores
Pakistán	3926.9099	Las demás manufacturas de plástico y manufacturas de otras materias	Los productos se importan principalmente de China, Japón y República de Corea. Estos paises son fuertes competidores con alta calidad y precios competitivos para los productos argentinos.	**1) Argentina Pakistan Silobag Company** (ARPACO) 104-A, Punjab Govt. Servants Housing Society Near Mohlin Waal, Lahore Phone: 92-300- 8435284 Email: info@arpaco.com.pk

Condiciones de Acceso

Los derechos e impuestos de importación deben pagarse cuando se importan productos a Pakistán, ya sea por un particular o una entidad comercial. El método de valoración es CIF (Costo, Seguro y Flete), lo que significa que los derechos de importación y los impuestos pagaderos se calculan sobre el valor total del envío, que incluye el costo de los bienes importados, el costo del flete y el costo del seguro. Sin embargo, los derechos de importación también se pueden cobrar por unidad de medida. Además de los aranceles, las importaciones están sujetas a impuestos sobre las ventas (IVA), impuestos especiales sobre algunos productos y aranceles reglamentarios de importación. Los silobolas tienen un tipo de derecho de importación del 20% del precio de factura y un derecho reglamentario del 10%. Sin embargo, después del pago del 17% del valor de la factura como impuesto sobre las ventas, el 2% como derecho adicional y el 3% como impuesto adicional sobre las ventas, es aproximadamente el 52% del costo total.

SECTOR PLÁSTICO

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Qatar	390920	Melamina	No existen para este producto barreras, obstáculos y/o limitaciones. Entre las situaciones que pueden dificultar la presencia de estos productos argentinos en Qatar se incluye la escasa presencia de los empresarios argentinos (visitas, participación en exhibiciones y eventos comerciales locales, cooperación a nivel cámaras, etc.) y la falta de comunicación de productores y exportadores de nuestro país con importadores locales. La estructura del mercado local es de libre competencia. Qatar prácticamente no posee tanta industria e importa muchos items del exterior, por lo cual surgen distintas oportunidades comerciales de varios productos.	**1) Qatar Fertiliser Company (QAFCO)** Tel.: (+974) 44228888 || 44227777 Fax: (+974) 44770347 Email: mktg@qafco.com.qa || pr@qafco.com.qa Website: https://www.qafco.qa/	**2) Qatar Industrial Manufacturing Company (QIMC)** Tel: +974 44831199 Fax: +974 44837878 Email: qimc@qimc.com.qa Website: https://qimc.com.qa/	**3) Qatar Fuel Additives Company Ltd. (QAFAC)** Tel: +94-44773400 || 44766777 Fax: +974-44773555 Email: info@qafac.com.qa Web site: www.qafac.com.qa	**4) Qatar Chemical Company Ltd.** **Tel: (+974) 44847111** **Fax: (+974) 44837379** **Email: info@qchem.com.qa** **Website: http://www.qchem.com.qa**	**5) KLJ Organic-Qatar Co. W.L.L.** Tel: +974-40419777 || 44600242 Fax: +974-40419700 Mr. Rakesh Saxena Materials Manager Mob: +974-50084990 Email: kljq@kljqatar.com Website: https://kljqatar.com/

Condiciones de Acceso

Documentos requeridos para la importación:
Factura comercial / lista de empaque y certificado de origen.
El certificado de origen debe ser legalizado por la cámara de comercio del país de origen (No se aceptan copias escaneadas / electrónicas / impresiones en color).
La factura debe tener el sello del remitente y la legalización de la cámara de comercio (No se aceptan copias escaneadas / electrónicas / impresiones en color).
Conocimiento de embarque original.
Transporte aéreo: Airway Bill (AWB) original.
Transporte marítimo: Bill of Lading (BL) original
Lista de empaque original
Derechos de Aduana: Arancel 5% del valor CIF de la factura comercial. No hay impuestos internos.
No se aceptan documentos escritos a mano.

Con respecto a la importación de mercancías peligrosas / inflamables: el envío de mercancías que contienen materiales peligrosos (DG) sólidos, líquidos o gaseosos que puedan dañar a las personas, otros seres vivos, la propiedad o el medio ambiente, de acuerdo con las reglas y regulaciones de Qatar, debe obtener permiso del Comité de Protección del Medio Ambiente (EPC) y la aprobación del Departamento de Defensa Civil del Ministerio del Interior de Qatar.
El importador debe tener permiso para importar los materiales peligrosos y/o inflamables a Qatar.
Los documentos finales como Factura, Certificado de Origen y lista de empaque con el AWB / MBL son necesarios con anticipación para hacer el manifiesto y obtener la aprobación del EPC.
Se necesita la ""Material Safety Data Sheet"" (MSDS) del remitente con los detalles del método químico (radiactivo, inflamable, explosivo, de riesgo biológico o alergénico) y asimismo se requieren los detalles del código de las Naciones Unidas, el nivel de toxicidad y el índice de peligro en la MSDS.
Debe obtenerse la aprobación previa del Departamento de Defensa Civil y el Ministerio de Medio Ambiente mediante la presentación de MSDS y completar un formulario para el despacho de aduana.
Se debe presentar una carta oficial a la Aerolínea / empresa de cargo, con todos los detalles químicos.
Todos los ítems deben tener etiquetas aprobadas por la ONU en el paquete. Las etiquetas deben estar en todos los lados. A efectos del despacho de aduana, la Autoridad de Aduanas y Puertos no aprobará los contenedores sin etiquetas.

SECTOR PLÁSTICO

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Portugal	3917.23.00	Material para construcción Tubos y Accesorios de Tubería (por ejemplo: Juntas, Codos, Empalmes, de polímeros de cloruro de vinilo (PVC).	No hay registro de medidas en el SIBEA sobre el CAP. 39 plástico y sus manufacturas	**1) ALFATUBO, Empresa de Plásticos Técnicos, Lda** Contacto: Ingª. Rufina Couto - Directora Comercial Rua Ponte - Paços 4405 - 495 SERZEDO - Vila Nova de Gaia PORTUGAL Tel:(351) 22 753 7130 Fax: (351) 22 753 2262 e-mail: comercial@alfatubo.pt Site: www.alfatubo.pt	**2)MITERA - Equipamentos Industriais Lda** Contacto: Sr. Pedro Machado - Director Comercial Estrada de Paço de Arcos - Alto da Bela Vista Casal do Cotão, Pavilhão 86-A/B 2735-521 Cacém Telf.: +351 213 600 000 Fax: +351 213 600 009 e-mail: comercial@mitera.pt Site: www.mitera.pt	**3)POLITEJO - Indústria de Plásticos S.A.** Director Comercial: Sr. Martim Silva Azevedo Estrada nacional 3, Km. 16 - Apartado 41 Casais da Lagoa 2050-038 AVEIRAS DE BAIXO Tel. (351) 263 400 080 Fax: (351) 263 418 480 E-mail: comercial@politejo.com Site: www.politejo.com	**4)PLIMAT - Plásticos Industriais Matos S.A.** Administrador: Sr. Eduardo Franco Plásticos Industriais Matos, S.A. Rua da Alemanha - Lote 35 Zona Industrial Apartado 59 2431-959 MARINHA GRANDE Codex - PORTUGAL Tel. (351) 244572323 Fax: (351) 244 572 320 Site: www.plimat.pt E-mail: plimat@plimat.pt	**5)GRUPO UPONOR - Sistemas de Tubagens Termoplásticas** Director Comercial para latinoamerica y Península Ibérica: Sr. Rui Amandi Rua Central do Olival 1100 4415-726 OLIVAL VILA NOVA DE GAIA - PORTUGAL Tel. (351) 227 860 200 Fax: (351) 227 829 644 Site: www.uponor.pt e-mail: ecoplas@uponor.pt

Condiciones de Acceso

Régimen de importación: libre
Derechos arancelarios: 6,5 %
Requisitos a Cumplir
No hay condiciones específicas a señalar que regulen la entrada del producto al mercado.
IMPUESTOS INTERNOS: Continente: IVA, 23%, Región Autónoma de Madeira: IVA, 22%,
Región Autónoma de Azores: IVA, 18%

SECTOR PLÁSTICO

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Rumania	3917	Tubos y accesorios de tubería (por ejemplo: juntas, codos, empalmes, racores), de plástico.	La industria de la maquinaria agrícola está sintiendo el fuerte impacto de la pandemia de coronavirus y los efectos negativos de la crisis económica. Se han anunciado descensos en las ventas de tractores y maquinaria agrícola en todos los países europeos. Cabe mencionar que el mercado también ha estado disminuyendo debido a las condiciones climáticas de los últimos meses, que han tenido un impacto negativo en las demandas de los agricultores.	**1) HIDROTECHNIKA SRL** Página web: https://picurare.ro/ E-mail: picurare@yahoo.com hidrotechnikazalau@-yahoo.com	**2) ADRI PRODCOM SRL** Página web: www.adrisem.ro E-mail: adrinico@adrisem.ro	**3) VALINST AGRICULTURE SRL** Página web: www.valinst.ro E-mail: office@valinst.ro	**4) STERA INDUSTRY SRL** Página web: https://stera.ro/ E-mail: office@stera.ro	**5) INTTECH INDUSTRY SRL** Página web: www.inttech.ro E-mail: pipera@inttech.ro
	3917.32.91.00	Para sistemas de riego por goteo, por aspersión u otros						
	3917.32.99.00	Los demás						
	3917.33.10.00	Para sistemas de riego por goteo, por aspersión u otros						
	3917.33.90.00	Los demás						

Condiciones de Acceso

La Aduana Rumana dispone de un sistema de información arancelaria vía internet, que permite conocer el arancel que se aplica a la importación de productos a Rumania, a través del siguiente enlace directo: http://taric3.customs.ro:9080/taric/web/main_EN?



SECTOR TEXTIL

SECTOR TEXTIL

América del Sur

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Ecuador	6505.00.90.00 6505 6505.00.90.00	Sombreros y demás tocados, de punto o confeccionados con encaje, fieltro u otro producto textil, en pieza (pero no en tiras), incluso guarnecidos; redecillas para el cabello, de cualquier materia, incluso guarnecidas. Los demás Descripción comercial: Gorras, sombreros, cachuchas de diferentes materiales	No se reporta obstáculos para esta posición arancelaria en el Sistema FOBEA. El mercado de insumos para elaoración de prendas de vestir e indumentaria en general está dominado por materias primas chinas y en otros casos por los mercados cercanos a Ecuador y que son parte de la Comunidad Andina de Naciones (CAN), como ser Colombia y Perú; que tienen industrias textiles muy avanzadas en relación a Ecuador.	**1) SUPERDEPORTE S A -** Teléfono: 593 22483914 - Contacto: Fausto Corral - E-mail: easimbaya@hotmail.com	**2) MUNDO DEPORTIVO MEDEPORT S.A. -** Teléfono: 593 23944150 - Contacto: Margarita del Carmen Ormaza - E-mail: medeport.info@mundodeportivo-ec.com	**3) IMPORTADORA DISVASARI S.A.** - Teléfono: 593 42251169 - Contacto: Jose Miguel Palacios - E-mail: contabilidad@grupopalmon.-com	**4) CORPMUNAB SOCIEDAD ANONIMA** - Teléfono: 593 23829030 - Contacto: Jaime Palacios - E-mail: contabilidad1@mabel.com.ec	**5) AGENKACOM S.A.** - Teléfono: 593 42255993 - Contacto: Roberto Cruz - E-mail: faustoarias.1@hotmail.com

Condiciones de Acceso

Advalorem: 30% CIF
Fodinfa: 0,5% CIF
Preferencia arancelaria ACE 59: 100%
Advalorem a pagar: 0%
IVA: 12% Ex Aduana

SECTOR TEXTIL

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Alemania	5105.2900	(LANA Y PELO FINO U ORDINARIO, CARDADOS O PEINADOS, INCLUIDA LA "LANA PEINADA A GRANEL"; LAS DEMÁS)	No registrado	**1) Hermann Textilhandel** Tel.: 0049 7431 957450 info@hermann-textil.-com Arnulf Hermann	**2) Schmidt & Bleicher** Tel.: 0049 6421 958100 order@ideen.com Regina Schmidt	**3) RelLana** Tel.: 0049 5473 958520 versand@rellana.de Karin Reller Interesados en lana merino orgánico	**4) Lanartus Garn Import** Tel.: 0049 7621 8310 info@lanartus.com Hansrüdi Erne	**5) Max Gründl** Tl. 0049 841 88131365 info@gruendl-wolle.de sybille.brunner@max-gruendl.de interesados en conocer oferta exportable de lana
				Otras empresas de Interés **1) Bremer Woll-Kämmerei AG** www.bwk-bremen.de info@bwk-bremen.de	**2) Junghans Wollversand GmbH & Co. KG** www.junghanswolle.de info@junghanswolle.de	**3) Gebrüder Mehler GmbH** www.mehler-tuchfabrik.de info@mehler-tuchfabrik.de	**4) Modestoffe Hemmers GmbH** www.stoffe-hemmers.de service@stoffe-hemmers.de	**5) Buddeberg & Weck GmbH Inh. Udo Keseberg** www.buweck.de info@buweck.de

Condiciones de Acceso

Derecho terceros países: 2.00 %
Igual para principales competidores (China y Uruguay).Reglamentos para la importación recopilados por el ITC: https://macmap.org/en//query/results?reporter=276&partner=032&product=510529&level=6

SECTOR TEXTIL

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Alemania	5105.2100	Lana peinada a granel Lana de oveja a Alemania para equipar autos de alta gama	No registrado	**1) WEBER TEXTILVE-REDELUNG** 0049 9574 6339-0 info@webertex.de Jan Bergler	**2) Madeira Garnfabrik** Tel.0049 761 510400 elke.hohnhold@ma-deira.de Ulrich Schmidt	**3) ISRINGHAUSEN** Tel.: 0049 5261 2100 stefanie.breuer@isri.de Stefanie Breuer

Condiciones de Acceso

Derecho terceros países (01-01-1995 -) : 2.00 %

SECTOR TEXTIL

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Alemania	4203 100	Prendas de cuero	No se reporta obstáculos para esta posición arancelaria en el Sistema FOBEA. El mercado de insumos para elaoración de prendas de vestir e indumentaria en general está dominado por materias primas chinas y en otros casos por los mercados cercanos a Ecuador y que son parte de la Comunidad Andina de Naciones (CAN), como ser Colombia y Perú; que tienen industrias textiles muy avanzadas en relación a Ecuador.	**1)JCC Ledermoden Vertriebs GmbH** Herr Horst Christel Sirnauer Strasse 52 DE-73779 Deizisau Telefon: +49 7153 / 83 29 – 0 Fax: +49 7153 / 83 29 – 10 Mail: info@jcc.de Intrnet: http://www.jcc.-de Gerentes: Horst Christel, Walter Christel	**2) Werner Christ GmbH** Werner-Christ-Straße 2 56283 Gondershausen Telefon: +49(0)6745-181-0 Telefax: +49 (0)6745-181-175 E-Mail: info@werner-christ.com Internet: www.wernerchrist.-com Gerentes: Walter Christ, Katharina Christ-Schmid	**3) CONTIGO Fairtrade GmbH** Wilhelm-Lambrecht-Straße 3 37079 Göttingen Tel. +49 551 / 2 09 21 - 0 Fax +49 551 / 2 09 21 - 28 Mail: info@contigo.de Internet: https://contigo.de/ Gerentes: Ingo Herbst / Ralph Wüstefeld	**4)Ledermode Wagner GmbH** Gutenbergstr. 23-25 67549 Worms Deutschland Tel.: 0049 6241/25234 Fax: 0049 6241/22264 Mail: info@leder-wagner.de Impresum: www.leder-wagner.de Gerente: Dipl.-Kfm. Harry Wagner	**5)Be Noble** Dyker Weg 34 41066 Mönchengladbach Tel. 0049 2161 2708660 Mail: customer.service@be-noble.de Internet: www.be-noble.de Gerente: Elisabeth Jakobs

Condiciones de Acceso

Regulaciones de Importación / Normas De Ingreso
Directiva de la UE (2002/61/EEC) que limita la comercialización y el uso de determinadas sustancias y preparados peligrosos (colorantes azoicos) en productos textiles y de cuero.
Esta directiva restringe uso de ciertas sustancias y preparaciones peligrosas (colorantes que contengan arilamidas) en textiles y cuero. La legislación rige para productores textiles, productos de cuero, zapatos, juguetes, muebles, artículos decorativos, joyería y accesorios.
Impuestos Internos: IVA del 16% en forma excepcional para lo que resta del año 2020. Normalmente es de 19%.
Posición Arancelaria 4203 100: Prendas de cuero
Derecho de terceros países 4%
(Fuente: TARIC (Base de datos arancelaria) - European Commission)

SECTOR TEXTIL

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Alemania	4202 11 10	Baúles, maletas (valijas) y maletines, incluidos los de aseo y los porta documentos, portafolios (carteras de mano), cartapacios y continentes similares	Las empresas promueven su compromiso con el medio ambiente y muchas indican cumplir con sus porductos con el reglamento REACH ("Registro, Evaluación, Autorización y Restricción de Sustancias Químicas") de la Unión Europea que fue promulgado con el fin de mejorar la protección de la salud humana y el medio ambiente contra los riesgos que pueden surgir de las sustancias químicas. Las pieles procesadas son controladas por expertos del Grupo PFI (Instituto de Pruebas e Investigación Pirmasens e.V.). El uso y desecho de productos químicos producto de la curtiembre bedería cumplir con las normas europeas en todo el mundo. El uso de cuero ecológico (Eco-Leder o Öko-Leder) gana cada vez más importancia como materia prima de producción sostenible. El valor del producto radica en el trato responsable de las personas y la naturaleza en el proceso de fabricación y en la calidad del producto final. La curtiembre ecológica se relaciona a: 1. Minimizar las sustancias peligrosas para el medio ambiente durante el curtido. 2. Reducción en la producción de procesos y condiciones ambientalmente dañinas. Depuración de aguas residuales, recuperación de aditivos químicos (recuperación de cromo). Uso económico de energía y materias primas durante la producción. 3. Condiciones de trabajo seguras y socialmente aceptables en la curtiembre 4. Condiciones laborales seguras y socialmente aceptables en los procesos productivos posteriores 5. Producto final biodegradable de alta calidad con el acabado más natural posible.	**1)iMPEX Lederwaren Import-Export GmbH** Im Weidig 11 63785 Obernburg Tel +49(0)6022 6197-15 Fax +49(0)6022 6197-21 Mail: manuel.komo@impex-lederwaren.de Internet: https://shop.impex-lederwaren.de Gerente: Manuel Komo **1)PFIFF Pfitzner Reitsport GmbH & Co. KG** - www.pfiff.com - zentrale@pfiff.com	**2) Hans-Jürgen Pfeifle HJP Kleinlederwaren e. K.** Achenweg 2c 83454 Anger Tel.: +49(0) 8656 1780 Fax: +49(0) 8656 1059 E-Mail: hjp.pfeifle@t-online.de Internet: https://www.hjp-pfeifle.com Gerente: Hans-Jürgen Pfeifle **2)E. J. Kluth GmbH & Co** KG - www.ejkluth.de - info@ejkluth.de	**3) S + W Vertriebs GmbH & Co KG** c/o koffer-direkt.de Max-Planck-Ring 17 46049 Oberhausen Tel.: +49 203 80481315 E-Mail: info@koffer-direkt.de Internet: https://www.koffer-direkt.de Gerente: Philip Schmersal Especialista en venta online **3)Elsen + Hemer Fatex GmbH -** www.elsen-hemer.de - info@elsen-hemer.de	**4)Roberto Design International GmbH** Breitlerstraße 40 - 42 55566 Bad Sobernheim Tel.: +49 6751 9350-0 Fax: +49 6751 9350-50 Mail: info@roberto-design.com Internet: https://www.roberto-design.com/ Gerente: Horst Weber **4)Bense & Eicke GmbH & Co. KG** - www.bense-eicke.de - info@bense-eicke.de	**5)JCC Ledermoden Vertriebs GmbH** **Herr Horst Christel** Sirnauer Strasse 52 DE-73779 Deizisau Telefon: +49 7153 / 83 29 – 0 Fax: +49 7153 / 83 29 – 10 Mail: info@jcc.de Intrnet: http://www.-jcc.de Gerentes: Horst Christel, Walter Christel **5)Heiko Kappey Sattlereibedarf + Lederhandel** - www.kappey.de - info@kappey.de

Condiciones de Acceso

Regulaciones de Importación / Normas De Ingreso
Directiva de la UE (2002/61/EEC) que limita la comercialización y el uso de determinadas sustancias y preparados peligrosos (colorantes azoicos) en productos textiles y de cuero. Esta directiva restringe uso de ciertas sustancias y preparaciones peligrosas (colorantes que contengan arilamidas) en textiles y cuero. La legislación rige para productores textiles, productos de cuero, zapatos, juguetes, muebles, artículos decorativos, joyería y accesorios. Impuestos Internos: IVA del 16% en forma excepcional para lo que resta del año 2020. Normalmente es de 19%.
Posición Arancelaria 4202 11 10 : Baúles, maletas (valijas) y maletines, incluidos los de aseo y los porta documentos, portafolios (carteras de mano), cartapacios y continentes similares
Derecho de terceros países 3%
(Fuente: TARIC (Base de datos arancelaria) - European Commission)

SECTOR TEXTIL

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Alemania	4202 21 00	Bolsos de mano (carteras), incluso con bandolera o sin asas	Las empresas promueven su compromiso con el medio ambiente y muchas indican cumplir con sus porductos con el reglamento REACH ("Registro, Evaluación, Autorización y Restricción de Sustancias Químicas") de la Unión Europea que fue promulgado con el fin de mejorar la protección de la salud humana y el medio ambiente contra los riesgos que pueden surgir de las sustancias químicas. Las pieles procesadas son controladas por expertos del Grupo PFI (Instituto de Pruebas e Investigación Pirmasens e.V.). El uso y desecho de productos químicos producto de la curtiembre bedería cumplir con las normas europeas en todo el mundo. El uso de cuero ecológico (Eco-Leder o Öko-Leder) gana cada vez más importancia como materia prima de producción sostenible. El valor del producto radica en el trato responsable de las personas y la naturaleza en el proceso de fabricación y en la calidad del producto final. La curtiembre ecológica se relaciona a: 1. Minimizar las sustancias peligrosas para el medio ambiente durante el curtido. 2. Reducción en la producción de procesos y condiciones ambientalmente dañinas. Depuración de aguas residuales, recuperación de aditivos químicos (recuperación de cromo). Uso económico de energía y materias primas durante la producción. 3. Condiciones de trabajo seguras y socialmente aceptables en la curtiembre 4. Condiciones laborales seguras y socialmente aceptables en los procesos productivos posteriores 5. Producto final biodegradable de alta calidad con el acabado más natural posible.	**1)iMPEX Lederwaren Import-Export GmbH** Im Weidig 11 63785 Obernburg Tel +49(0)6022 6197-15 Fax +49(0)6022 6197-21 Mail: manuel.komo@impex-lederwaren.de Internet: https://shop.impex-lederwaren.de Gerente: Manuel Komo **1)PFIFF Pfitzner Reitsport GmbH & Co. KG** - www.pfiff.com - zentrale@pfiff.com	**2) Hans-Jürgen Pfeifle HJP Kleinlederwaren e. K.** Achenweg 2c 83454 Anger Tel.: +49(0) 8656 1780 Fax: +49(0) 8656 1059 E-Mail: hjp.pfeifle@t-online.de Internet: https://www.hjp-pfeifle.com Gerente: Hans-Jürgen Pfeifle **2)E. J. Kluth GmbH & Co** KG - www.ejkluth.de - info@ejkluth.de	**3) S + W Vertriebs GmbH & Co KG** c/o koffer-direkt.de Max-Planck-Ring 17 46049 Oberhausen Tel.: +49 203 80481315 E-Mail: info@koffer-direkt.de Internet: https://www.koffer-direkt.de Gerente: Philip Schmersal Especialista en venta online **3)Elsen + Hemer Fatex GmbH -** www.elsen-hemer.de - info@elsen-hemer.de	**4)Roberto Design International GmbH** Breitlerstraße 40 - 42 55566 Bad Sobernheim Tel.: +49 6751 9350-0 Fax: +49 6751 9350-50 Mail: info@roberto-design.com Internet: https://www.roberto-design.com/ Gerente: Horst Weber **4)Bense & Eicke GmbH & Co. KG** - www.bense-eicke.de - info@bense-eicke.de	**5)JCC Ledermoden Vertriebs GmbH** **Herr Horst Christel** Sirnauer Strasse 52 DE-73779 Deizisau Telefon: +49 7153 / 83 29 – 0 Fax: +49 7153 / 83 29 – 10 Mail: info@jcc.de Intrnet: http://www.-jcc.de Gerentes: Horst Christel, Walter Christel **5)Heiko Kappey Sattlereibedarf + Lederhandel** - www.kappey.de - info@kappey.de

Condiciones de Acceso

Regulaciones de Importación / Normas De Ingreso
Directiva de la UE (2002/61/EEC) que limita la comercialización y el uso de determinadas sustancias y preparados peligrosos (colorantes azoicos) en productos textiles y de cuero. Esta directiva restringe uso de ciertas sustancias y preparaciones peligrosas (colorantes que contengan arilamidas) en textiles y cuero. La legislación rige para productores textiles, productos de cuero, zapatos, juguetes, muebles, artículos decorativos, joyería y accesorios.
Impuestos Internos: IVA del 16% en forma excepcional para lo que resta del año 2020. Normalmente es de 19%.
Posición Arancelaria 4202 21 00: Bolsos de mano (carteras), incluso con bandolera o sin asas
Derecho de terceros países 3%
(Fuente: TARIC (Base de datos arancelaria) - European Commission)

SECTOR TEXTIL

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Francia	560311	Tela sin tejer, incluso impregnada, recubierta, revestida o estratificada De filamentos sintéticos o artificiales De peso inferior o igual a 25 g/m2	No existen barreras reportadas en SIBEA. En Francia existe un lobby ecologista-ambientalista fuerte. Resulta importante para los productos la presentación de la "historia" del producto, el origen del mismo y su modo de producción. A nivel general, el consumidor promedio tiene una fuerte conciencia de "compre nacional".	**1) HUESKER FRANCE SAS** Fieltro y tela sin tejer RUE JACQUES COULAUX 67190 GRESSWILLER France +33 3 88 78 26 07 Fax +33 3 88 78 26 19 http://www.huesker.com http://www.huesker.fr	**2) TWE MACON** Fieltro y tela sin tejer 3 RUE LAVOISIER ZI SUD 71000 MACON France +33 3 85 32 83 00 Fax +33 3 85 29 29 70 h t t p : / / w w w . -twe-group.com	**3) HERSAND DEVELOPPEMENT** Fieltro y tela sin tejer 3 RUE D ABLEVAL ZI 95200 SARCELLES France +33 1 39 90 12 95 Fax +33 1 39 90 56 19 http://www.hersand.com	**4) AGRIJUTE - DUMARCHE** Fieltro y tela sin tejer LD LIEUDIT L USINE 60690 ROY-BOISSY France +33 3 85 42 77 55 Fax +33 4 76 38 38 66 http://www.agrijute.com	**5) TERAGEOS** Fieltro y tela sin tejer ZA ACTISUD 38113 VEUREY-VOROIZE France +33 4 76 53 96 66 Fax +33 4 76 53 96 67 http://www.terageos.-com

Condiciones de Acceso

Arancel del 4.30 % en su ingreso a la UE, salvo exenciones a consultar en: https://ec.europa.eu/taxation_customs/dds2/taric/measures.jsp?Lang=es&SimDate=20170820&Area=AR&MeasType=&StartPub=&EndPub=&MeasText=&GoodsText=&op=&Taric=560311&search_text=goods&textSearch=&LangDescr=es&OrderNum=&Regulation=&measStartDat=&measEndDat=

Consulta de trámites en: https://trade.ec.europa.eu/tradehelp/es

SECTOR TEXTIL

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Francia	560750	Cordeles, cuerdas y cordajes, estén o no trenzados, incluso impregnados, recubiertos, revestidos o enfundados con caucho o plástico : De las demás fibras sintéticas	No existen barreras reportadas en SIBEA. En Francia existe un lobby ecologista-ambientalista fuerte. Resulta importante para los productos derivados del cuero la presentación de la "historia" del producto, el origen del mismo y su modo de producción.	**1) CORDERIE MESNARD** Cordones textiles trenzados y retorcidos Trenzas de fibra natural 52 CHE DES PATUREAUX 49400 SAUMUR France +33 2 41 67 36 40 Fax +33 2 41 67 35 81 http://www.corderie-mesnard.com	**2) CORDERIES TOURNONAISES** 490 CHE DE LA PLAINE ZONE ARTISANALE 07130 SOYONS France +33 4 75 60 81 26 Fax +33 4 75 60 88 98 http://www.corderies-tournonaises.com	**3) ETS MAURICE PALUS** 544 AV ALEXIS JAUBERT 19600 SAINT-PANTALEON-DE-LARCHE France +33 5 55 85 30 28 Fax +33 5 55 85 47 08 http://www.lepailly.com/corderie http://www.palusmauricesarl.fr	**4) CLUBTEX** 41 RUE DES METISSAGES 59200 TOURCOING France +33 3 20 99 46 12 http://www.clubtex.com

Condiciones de Acceso

Arancel del 8% en su ingreso a la UE, salvo exenciones a consultar en: https://ec.europa.eu/taxation_customs/dds2/taric/measures.jsp?Lang=es&SimDate=20170820&Area=AR&MeasType=&StartPub=&EndPub=&MeasText=&GoodsText=&op=&Taric=560750&search_text=goods&textSearch=&LangDescr=es&OrderNum=&Regulation=&measStartDat=&measEndDat=
Consulta de trámites en: https://trade.ec.europa.eu/tradehelp/es

SECTOR TEXTIL

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Italia	4203 420310	PRENDAS Y COMPLEMENTOS (ACCESSORIOS), DE VESTIR, DE CUERO NATURAL O CUERO REGENERADO PRENDAS DE VESTIR	Al momento no fueron identificadas barreras que pudieran limitar/obstaculizar la presencia de productos argentinos	**1)DEA COSMA SRL IMPORT EXPORT** Via Dalmazia, 54/56 60126 ANCONA Tel. 0039 071 44888 Fax. 0039 071/ 44885 Web: www.deacosma.-com Email: info@deacosma.-com Contacto: Ufficio Commerciale	**2) RINO MASTROTTO GROUP S.p.A** Via Dell'Artigianato 100 - 36070 TRISSINO (VI) Tel.: 0039 0445 969696 – Fax: 0039 0445 969697 Email: info@rinomastrottogroup.com Web: www.rinomastrottogroup.com Contacto: Ufficio Commerciale	**3) CONCERIA STEFANIA S.p.a.** Viale Magenta 159 IALE – 20022 CASTANO PRIMO (MI) Tel.: 0039 0331 889300 – Fax: 0039 0331 889370 Email: stefania@stefania.it Web: www.stefania.it Contacto: Ufficio Commerciale	**4) ROSSETTI LEATHER GROUP SPA** Via Cavour 62 – PO Box 63 - 36071 ARZIGNANO (VICENZA) Tel.: 0039 0444 673608 – Fax.: 0039 0444 675666 Email: rossetti@rossetti-leather.com Web: www.rossetti-leather.com Contacto: Elena Pertrezova Potsolo	**5)UNIONPELLI** Via 5º Strada 13/15 – 36071 ARZIGNANO – VICENZA Tel: 0039 0444 451575 – Fax.:0039 0444 452269 Email: info@unionpelli.-com Web: www.unionpelli.-com Contacto: Ufficio Commerciale

Condiciones de Acceso

Arancel Terceros Paises: 4% Impuesto Valor Agregado : 22%

SECTOR TEXTIL

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Italia	420330	(ACCESSORIOS) CINTURONES	Al momento no fueron identificadas barreras que pudieran limitar/obstaculizar la presencia de productos argentinos	**1) DON QUIJOTE VSRL** Corso Garibaldi, 53 20121 MILANO Tel.: 0039 02 861061 Cel.: 0039 348 7066978 E-mail: info@donquijote.it Web.: www.donquijote.it Contacto: Michael Sattler	**2) BASTIANELLI S.r.l.** Via G.Rossa – Villa Filippo 9 62015 – Monte San Giusto - MACERATA Tel. 0039 0733 837119 /120 Fax. 0039 0733 539904 E-mail: info@bastianelli.com Web.: www.eccelenzeitaliane.com/unbound/bastianelli-srl	**3) COMPAGNIA DEL VIAGGIO SRL** Via Senna 16/18 – Loc Osmannoro 50019 SESTO FIORENTINO – FIRENZE Tel. 0039 055 318614 Fax 0039 055 318045 Email: info@compagniadelviaggio.it Web: www.compagiadelviaggio.it Contacto: Ufficio Commerciale	**4) D&D LA CERTOSA FIRENZE** Via Colle Ramole 9 – 50029 Loc. Bottai Impruneta FI Tel: 0039 055 237221 – Fax 0039 055 2374950 Email: commerciale@dedfirenze.com Web: www.dedfirenze.com Conctacto: Ufficio Commerciale	**5) BEI & REALI Snc** Via Monte Bianco 71/73 00141 Roma Tel: 0039 06 8719 2701 – Fax 0039 06 87192701 Email: beireli@beireali.it Web: www.beireali.it Conctacto: Antonio e Alessandro Reali

Condiciones de Acceso

Arancel Terceros Paises: 5% Impuesto Valor Agregado : 22%

SECTOR TEXTIL

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Italia	520911	TEJIDOS DE ALGODÓN PARA LA CONFECCION DE ROPA	Al momento no fueron identificadas barreras que pudieran limitar/obstaculizar la presencia de productos argentinos	**1) AZIENDA TESSILE ROMANA S.R.L.** Via San Nicola de' Cesarini, 13 (Largo Argentina) - 00186 Roma Tel: 0039 06 68805192 – 06 68805197 – Fax: 0039 06 68805191 Email: info@aziendatessile.it Web: http://www.aziendatessile.it Contacto: Ufficio Commerciale	**2) MESSINA TESSUTI spa** Via Braille, 57 - 59100 Prato (PO) Tel. 0039 0574 581216 Email: antonella.messinatessuti@conmet.it | Web: www.messinatessuti.it Contacto: Sigra. Antonella Messina	**3) TEXPRO SpA** Via Primo Maggio 5/7 - 21040 Origgio (VA) Tel 0039 02 9673821 - Fax 0039 02 96738270 Email: info@texpro.com Web: http://www.texpro.-com Contacto: Ufficio Commerciale	**4) ITOCHU ITALIANA spa** Via Hoepli 5 - 20123 Milano (MI) Tel: 0039 02 27701 - Fax: 0039 02 29402856 Email: brandmarketing@itochu.it hayashis@itochu.it Web: http://www.itochuitaliana.com Contacto: Ufficio Commerciale	**5) SONNINO TESSILE** Commercity -Via A.G. Eiffel, 100 Isola D-25 Tel: 00339 06 65003146 - Cel: 0039 328 0240912 Email: info@sonnino.it Web: www.sonnino.it Contacto: Ufficio Commerciale

Condiciones de Acceso

Arancel Terceros Países (ERGA OMNES): 8%
Impuesto Valor Agregado – IVA (ERGA OMNES): 22%

SECTOR TEXTIL

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Italia	510529	LANA PEINADA	Al momento no fueron identificadas barreras que pudieran limitar/obstaculizar la presencia de productos argentinos	**1) Cariaggi Lanificio S.p.A.** Via Flaminia Nord, 48 Smirra di Cagli, PS 61040 ITALY Tel.: 0721 784-000 Fax: 0721 784002 E-mail: info@cariaggi.it Web.: http://www.cariaggi.it	**2) Ermenegildo Zegna & Figli S.p.A.** Via Roma, 99/100 – 13835 Trivero - Biella Tel.: 0321538409 Fax: 015 5820330 E-mail : Zegna.holditalia.spa@legalmail.it Web.: http://www.zegnaermenegildo.com	**3) Filati Biagioli Modesto S.r.l.** Via Gramsci, 155 – 51037 Montale - Pistoia Tel.: 0573 558266 E-mail: info@filatibiagioli.it Web.: http://www.filatibiagioli.it	**4) Filatura di Trivero S.p.A.** Via Antonio Gramsci, 129, 13894 Gaglianico BIELLA Tel.: 015 5541643 E-mail : info@filaturaditrivero.it Web.: http://www.filaturaditrivero.it	**5) Lanificio Guasti S.r.l.** Via Einstein, 11 - 50013 Campi Bisenzio – Firenze Tel.: 055 898203 Fax.: 055 8985718 E-mail : guasti@texnet.it https://www.lanificio-guasti.com/

Condiciones de Acceso

Arancel Terceros Países (ERGA OMNES): 2%
Impuesto Valor Agregado – IVA (ERGA OMNES): 22%

SECTOR TEXTIL

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
China	410210	Pieles en bruto de ovino c/lana	No existen barreras a la importación del producto de referencia (ello incluye cuotas, preferencias de los consumidores, certificaciones adicionales respecto de otros exportadores , ni lobbies internos). La importación se encuentra abierta.	**1) Hebei Textiles Imp. & Exp. Co., Ltd.,** Tel: 0086-0311-83868992, email: office@hetex.-com	**2)Hebei Commercial Import & Export Corporation,** Tel: 0086-0311-87039139, email: office@hb-ciec.com	**3) Tianjin Hengsongyuan International Trade Co.,ltd,** Tel: 0086-022-28365806, email: my022126@126.com	**4) Tianjin Textile Industrial Supply And Sale Corporation,** Tel: 0086-022-23317055 , email: ttiss@tj-textile.-com	**5) Tianjin Sunhill United Co.,ltd.,** Tel: 0086- 022-28328206, email: sanxilian-he@126.com

Condiciones de Acceso

Arancel de importación: NMF 7%. IVA: 9%. Requisitos fitosanitarios de ingreso: Cetificación de exportación emitido por SENASA, específico para China. Además, la empresa debe pertenecer al listado de establecimientos autorizados por SENASA a exportar a China; si no se encuentran en el mencionado listado, deben solicitar a SENASA que los recomiende para su inclusión.

SECTOR TEXTIL

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
China	510111	Lana sucia, esquilada, s/cardar ni peinar, ncop.	No existen barreras a la importación del producto de referencia (ello incluye cuotas, preferencias de los consumidores, certificaciones adicionales respecto de otros exportadores , ni lobbies internos). La importación se encuentra abierta.	**1) Tianjin Textile Group Import And Export Inc.** Tel: 0086-022-27831852 , email: admin@textile-tianjin.com	**2)Hebei Baoding Taihang Woollen Group Co., Ltd.,** Tel: 0086-0312-8792888, email: taihang@heinfo.net	**3) China Silk Industrial & Trading Corp.,** Tel: 0086-010-66185693, email: CSITC@CHINASILK-IT.COM.CN	**4) Tianjin Textile Industrial Supply And Sale Corporation,** Tel: 0086-022-23317055 , email: ttiss@tj-textile.com	**5) Erlian City Dafeng Economic Trade Import & Export Corporation Limited,** Tel: 0086-479-7538853, email: byg.ciq@163.com

Condiciones de Acceso

Arancel de importación: NMF 1%. IVA: 9%. Requisitos fitosanitarios de ingreso: Cetificación de exportación emitido por SENASA, específico para China. Además, la empresa debe pertenecer al listado de establecimientos autorizados por SENASA a exportar a China; si no se encuentran en el mencionado listado, deben solicitar a SENASA que los recomiende para su inclusión.

SECTOR TEXTIL

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Indonesia	52010000 52021000 52029100 52052300 52081900	Cotton, not carded or combed Yarn waste (including thread waste) Cotton waste, Garnetted stock CotYam (not sewing Thread, contain ≥85%, not for retSale, ... Woven oth fabrics of cotton, unbbleach, <200-g/m	52010000 Agencia Cuarentena/Plant Quarantine of Indonesian Agricultural Quarantine Agency (IAQA) regulación Numero 14 año 2002 - Carta de Aprobación para Implementar Medidas de Cuarentena de Plantas/Supervisión de Seguridad para Alimentos Frescos de Origen Planta (KT-2) - Certificado Liberación de Cuarentena de Plantas/ Seguridad para Alimentos Frescos de Origen planta (KT-9) 52021000; 52029100 Agencia Cuarentena/Plant Quarantine of Indonesian Agricultural Quarantine Agency (IAQA) regulación Numero 14 año 2002 - Carta de Aprobación para Implementar Medidas de Cuarentena de Plantas/Supervisión de Seguridad para Alimentos Frescos de Origen Planta (KT-2) - Certificado Liberación de Cuarentena de Plantas/ Seguridad para Alimentos Frescos de Origen planta (KT-9) Ministerio de Comercio, regulación Numero 58 año 2020 jo. Numero 84 año 2019 - Carta de Aprobación para importar materiales de desechos no toxicos y peligrosos (PI Limbah Non B3) - Certificado de Inspeccion 52052300 Sin barreras 52081900 Ministerio de Comercio, regulacion Numero 85/M-DAG/PER/10/2015 jo. 64/M-DAG/PER/8/2017 - Carta de Aprobacion para importar Textil y Productos de Textil - Certificado de Inspeccion - Numero de Identificacion de Importacion - Fabricante	**1) PT. INDO-RAMA SYNTHETICS TBK** www.indorama.com info@indorama.com +62 21 5261555	**2)PT. DELTA MERLIN SANDANG TEKSTIL** www.duniatex.com duniatex@gmail.com +62 271 821110	**3) PT. INDAH JAYA TEXTILE INDUSTRY** www.indahjayatextiles.-com marketing@indahjaya.-co.id +62 21 5918888	**4) PT. KEWALRAM INDONESIA** www.ekewalram.com info@kewalram.co.id +62 22 7798346	**5) PT. PANJI MAS TEXTILE** www.panjimastextile.com purchasing.import@panji-mastextile.com +62 31 7509833

Condiciones de Acceso

52010000 .....Tarifa 0,0% Impuesto 10%
52021000 .....Tarifa 5,0% Impuesto 10%
52029100 .....Tarifa 5,0% Impuesto 10%
52052300 .....Tarifa 7,5% Impuesto 10%
52081900 .....Tarifa 10,0% Impuesto 10%

SECTOR TEXTIL

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Pakistán	5201.0090	Algodón, no cardado.	Las estadísticas muestran que en el pasado el principal mercado proveedor de Pakistán para el algodón era la India.En 2018, el 33% del algodón total importado era de la India en comparación con el año 2019, que solo consiste en el 7,7% de algodón importado de la India. En la actualidad Estados Unidos el principal proveedor de algodón de Pakistán. Puede deberse a que Pakistán había dejado de importar algodón de la India tras la decisión de la India de revocar el artículo 370 de su constitución que concedía a la Cachemira ocupada por la India un estatus especial. Pakistán ha degradado sus relaciones diplomáticas con India y también ha suspendido su comercio bilateral.	**1) Gul Ahmed Textile Mills Ltd.** Address: Plot No.82, Main National Highway, Landhi, Karachi,Pakistan Phone: 92-21-111485485 Phone: 92-21-111486486 Email: mohammad.hanif@gulahmed.com	**2)Kohinoor Textile Mills** Address: Gulyana Road, Gujar Khan, District Rawalpindi Phone: 92-51-3564472 Phone: 92-300-5551285 Email: shahid.rasheed@kmlg.com	**3) Mapko (Pvt) Ltd** Address: G-28, The Cotton Exchange, I.I.Chundrigar Road, Karachi Phone: 92-21-32411361 Email: arif@mapko.-com.pk

Condiciones de Acceso

Los derechos e impuestos de importación deben pagarse cuando se importan productos a Pakistán, ya sea por un particular o una entidad comercial. El método de valoración es CIF (Costo, Seguro y Flete), lo que significa que los derechos de importación y los impuestos pagaderos se calculan sobre el valor total del envío, que incluye el costo de los bienes importados, el costo del flete y el costo del seguro. Sin embargo, los derechos de importación también se pueden cobrar por unidad de medida. Además de los aranceles, las importaciones están sujetas a impuestos sobre las ventas (IVA), impuestos especiales sobre algunos productos y aranceles reglamentarios de importación. El algodón tiene un tipo de derecho de importación del 3% del precio de factura y está exento del GST; El tipo de derecho de importación reglamentario es del 3%. Sin embargo, después del pago del 17% del valor de la factura como impuesto sobre las ventas y del 2% como derecho adicional, equivale aproximadamente al 25% del costo total. Desde el 15 de enero de 2020, el gobierno ha retirado los derechos reglamentarios / derechos de aduana y los derechos de aduana adicionales para la importación de algodón.

SECTOR TEXTIL

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Vietnam	HS 520100	Algodón sin cardar ni peinar	A pesar de las distintas opciones con las que cuenta Vietnam para importar algodón, Estados Unidos lidera la provisión al país dado que es considerado un producto con menos impurezas y calidad estable. La calidad en la materia prima y su origen generan, por un lado, una base para el desarrollo de la industria del hilado en Vietnam, y por otro, facilita la exportación de textiles vietnamitas al mercado estadounidense. En este sentido, el fortalecimiento de la cooperación entre los productores de algodón de Estados Unidos y las empresas de confección vietnamitas trae aparejado beneficios a largo plazo para ambas partes. Luego de una década de operaciones comerciales de Estados Unidos con Vietnam en este sector, actualmente operan 28 fábricas de hilados y tejidos que adquieren un volumen de aproximadamente 400.000 toneladas anuales. En los últimos 3 años, marcas vietnamitas de ropa, como por ejemplo Canifa, John Henry, Ninomaxx, Onoff y Sunfly, han elegido a Cotton USA como partner, y registran en sus etiquetas la denominación "Cotton USA", en un total de prendas que en 2019 alcanzaron los 1,7 millones de productos. Cabe señalar que Estados Unidos organiza anualmente el Día del Algodón (Cotton Day) en Vietnam. En este sentido, la participación de los demás proveedores de algodón a Vietnam, dada la relevancia de Estados Unidos en el sector, es marginal, no obstante con volúmenes interesantes y posibilidad de crecimiento.	**1) 28 CORPORATION** Dirección: 03 Nguyen Oanh, sala 10, Go Vap dist, Hochiminh Tel: (+84-28) 38942238 Fax: (+84-28) 38942253 Website: http://www.agtex.com.vn/ Email: 28@agtex.com.vn Contacto: Sr. Nguyen Van Hung - General Director Email: hung@agtex.-com.vn	**2)HA NOI MAY 19TH TEXTILE JOINT STOCK COMPANY** Dirección: 203 Nguyen Huy Tuong, Thanh Xuan, Hano Tel: +84 24 62534827 Website: https://hatexco.vn/ Email: sales@hatex-co.vn Contacto: Sr. Do Van Minh - General Director Email: dominh@ha-texco.vn	**3) AN NAM TEXTILE CO., LTD** Dirección: Lote 10.7, Nguyen Dinh Chinh, grupo 37, barrio Tran Lam, Thai Binh Tel: +84 98 8465900 Fax: +84 36 3730868 Contacto: Sr. Do Van Nam - Director Email: annamtb2012@g-mail.com	**4) AN PHU THINH JSC** Dirección: Área 3, hamlet 7, An Phuoc commune, Long Thanh, Dong Nai Tel: +84 819 353 939 Website: http://www.anphuthinh.-com/ Email: aptcompany@g-mail.com Contacto: Sr. Lam Van Phuoc - Gerente General Adjunto lamphuoc.vn@gmail.com	**5) ANH PHAT CO., LTD.** Dirección: Lote T1, Carretera N8, Parque Industrial Hoa Xa, My Xa, Nam Dinh Tel: +84 228 3847 758 Contacto: Sr. Nguyen Chi Dung - Presidente de la Junta Email: dungunimextb@-yahoo.com

Condiciones de Acceso

De acuerdo con la Circular No. 15/2018/TT-BNNPTNT de fecha 29 de octubre de 2018, Sección 11 - Códigos HS para la lista de artículos sujetos a la cuarentena de plantas de Vietnam,el algodón importado a Vietnam debe pasar por cuarentena.
Los procedimientos para la cuarentena de plantas se encuentran establecidos en la Circular No. 33/2014/TT-BNNPTNT del 30 de octubre de 2014 y la Circular No. 34/2018/TT-BNNPTNT de fecha 16 de noviembre de 2018 sobre enmiendas a la Circular No. 33/2014/TT-BNNPTN.
Procedimientos aduaneros
La documentación relativa a los procedimientos para la importación de bienes, deben cumplir con la Circular No. 38/2015/TT-BTC del 25 de marzo de 2015 sobre procedimientos aduaneros, supervisión e inspección aduanera, derechos de exportación, derechos de importación y administración tributaria aplicada a las exportaciones e importaciones y Circular No. 39/2018/TT-BTC de 20 de abril de 2018 sobre las enmiendas a la Circular No. 38/2015/TT-BTC.
Tratamiento arancelario
El algodón bajo el código HS 520100 tiene un arancel de importación cero. Se aplica un impuesto al valor agregado del 5 por ciento.



QUÍMICOS

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Qatar	28141000: Amoníaco	No existen para este producto barreras, obstáculos y/o limitaciones. Entre las situaciones que pueden dificultar la presencia de estos productos argentinos en Qatar se incluye la escasa presencia de los empresarios argentinos (visitas, participación en exhibiciones y eventos comerciales locales, cooperación a nivel cámaras, etc.) y la falta de comunicación de productores y exportadores de nuestro país con importadores locales. La estructura del mercado local es de libre competencia. Qatar prácticamente no posee tanta industria e importa muchos ítems del exterior, por lo cual surgen distintas oportunidades comerciales de varios productos.	**1) Qatar Fertiliser Company (QAFCO)** Tel.: (+974) 44228888 || 44227777 Fax: (+974) 44770347 Email: mktg@qafco.com.qa || pr@qafco.com.qa Website: https://www.qafco.qa/	**2) Qatar Industrial Manufacturing Company (QIMC)** Tel: +974 44831199 Fax: +974 44837878 Email: qimc@qimc.com.qa Website: https://qimc.com.qa/	**3) KLJ Organic-Qatar Co. W.L.L.** Tel: +974-40419777 || 44600242 Fax: +974-40419700 Mr. Rakesh Saxena Materials Manager Mob: +974-50084990 Email: kljq@kljqatar.com Website: https://kljqatar.com/	**4) MUNTAJAT Co.** Tel: +974-40211000 Fax: +974-40211666 Email: info@muntajat.qa Website: https://www.muntajat.qa/	**5) Contromet Co. W.L.L** Tel: (+974)-44364361 || 44132534 Fax: (+974)-44364362 E-mail : mail@contromet.com Website: https://www.contromet.com /

Condiciones de Acceso

Documentos requeridos para la importación:
Factura comercial / lista de empaque y certificado de origen.
El certificado de origen debe ser legalizado por la cámara de comercio del país de origen (No se aceptan copias escaneadas / electrónicas / impresiones en color).
La factura debe tener el sello del remitente y la legalización de la cámara de comercio (No se aceptan copias escaneadas / electrónicas / impresiones en color).
Conocimiento de embarque original.
Transporte aéreo: Airway Bill (AWB) original.
Transporte marítimo: Bill of Lading (BL) original
Lista de empaque original
Derechos de Aduana: Arancel 5% del valor CIF de la factura comercial. No hay impuestos internos.
No se aceptan documentos escritos a mano.
Con respecto a la importación de mercancías peligrosas / inflamables: el envío de mercancías que contienen materiales peligrosos (DG) sólidos, líquidos o gaseosos que puedan dañar a las personas, otros seres vivos, la propiedad o el medio ambiente, de acuerdo con las reglas y regulaciones de Qatar, debe obtener permiso del Comité de Protección del Medio Ambiente (EPC) y la aprobación del Departamento de Defensa Civil del Ministerio del Interior de Qatar.

El importador debe tener permiso para importar los materiales peligrosos y/o inflamables a Qatar.
Los documentos finales como Factura, Certificado de Origen y lista de empaque con el AWB / MBL son necesarios con anticipación para hacer el manifiesto y obtener la aprobación del EPC.
Se necesita la "Material Safety Data Sheet" (MSDS) del remitente con los detalles del método químico (radiactivo, inflamable, explosivo, de riesgo biológico o alergénico) y asimismo se requieren los detalles del código de las Naciones Unidas, el nivel de toxicidad y el índice de peligro en la MSDS.
Debe obtenerse la aprobación previa del Departamento de Defensa Civil y el Ministerio de Medio Ambiente mediante la presentación de MSDS y completar un formulario para el despacho de aduana.
Se debe presentar una carta oficial a la Aerolínea / empresa de cargo, con todos los detalles químicos.
Todos los ítems deben tener etiquetas aprobadas por la ONU en el paquete. Las etiquetas deben estar en todos los lados. A efectos del despacho de aduana, la Autoridad de Aduanas y Puertos no aprobará los contenedores sin etiquetas.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Qatar	280700	Ácido Sulfúrico	No existen para este producto barreras, obstáculos y/o limitaciones. Entre las situaciones que pueden dificultar la presencia de estos productos argentinos en Qatar se incluye la escasa presencia de los empresarios argentinos (visitas, participación en exhibiciones y eventos comerciales locales, cooperación a nivel cámaras, etc.) y la falta de comunicación de productores y exportadores de nuestro país con importadores locales. La estructura del mercado local es de libre competencia. Qatar prácticamente no posee tanta industria e importa muchos ítems del exterior, por lo cual surgen distintas oportunidades comerciales de varios productos.	**1) Qatar Industrial Manufacturing Company (QIMC)** Tel: +974 44831199 Fax: +974 44837878 Email: qimc@qimc.com.qa Website: https://qimc.com.qa/	**2) Qatar Industrial Manufacturing Company (QIMC)** Tel: +974 44831199 Fax: +974 44837878 Email: qimc@qimc.com.qa Website: https://qimc.com.qa/	**3) Qatar Acids Company** Tel: +974 4476-0340 || 4476-0346 || 4483-1188 Fax: +974 4476-0341 Email: info@qataracids.co.qa http://www.sulphuric-acid.com/sulphuric-acid-on-the-web/aci-d%20plants/Qatar%20Acids%20Company.htm	**4)Qatar Fuel Additives Company Ltd. (QAFAC)** Tel: +94-44773400 || 44766777 Fax: +974-44773555 Email: info@qafac.com.qa Web site: www.qafac.com.qa	**5) Qatar Chemical Company Ltd.** Tel: (+974) 44847111 Fax: (+974) 44837379 Email: info@qchem.com.qa Website: http://www.q-chem.com.qa

Condiciones de Acceso

Documentos requeridos para la importación:
Factura comercial / lista de empaque y certificado de origen.
El certificado de origen debe ser legalizado por la cámara de comercio del país de origen (No se aceptan copias escaneadas / electrónicas / impresiones en color).
La factura debe tener el sello del remitente y la legalización de la cámara de comercio (No se aceptan copias escaneadas / electrónicas / impresiones en color).
Conocimiento de embarque original.
Transporte aéreo: Airway Bill (AWB) original.
Transporte marítimo: Bill of Lading (BL) original
Lista de empaque original
Derechos de Aduana: Arancel 5% del valor CIF de la factura comercial. No hay impuestos internos.
No se aceptan documentos escritos a mano.
Con respecto a la importación de mercancías peligrosas / inflamables: el envío de mercancías que contienen materiales peligrosos (DG) sólidos, líquidos o gaseosos que puedan dañar a las personas, otros seres vivos, la propiedad o el medio ambiente, de acuerdo con las reglas y regulaciones de Qatar, debe obtener permiso del Comité de Protección del Medio Ambiente (EPC) y la aprobación del Departamento de Defensa Civil del Ministerio del Interior de Qatar.

El importador debe tener permiso para importar los materiales peligrosos y/o inflamables a Qatar.
Los documentos finales como Factura, Certificado de Origen y lista de empaque con el AWB / MBL son necesarios con anticipación para hacer el manifiesto y obtener la aprobación del EPC.
Se necesita la "Material Safety Data Sheet" (MSDS) del remitente con los detalles del método químico (radiactivo, inflamable, explosivo, de riesgo biológico o alergénico) y asimismo se requieren los detalles del código de las Naciones Unidas, el nivel de toxicidad y el índice de peligro en la MSDS.
Debe obtenerse la aprobación previa del Departamento de Defensa Civil y el Ministerio de Medio Ambiente mediante la presentación de MSDS y completar un formulario para el despacho de aduana.
Se debe presentar una carta oficial a la Aerolínea / empresa de cargo, con todos los detalles químicos.
Todos los ítems deben tener etiquetas aprobadas por la ONU en el paquete. Las etiquetas deben estar en todos los lados. A efectos del despacho de aduana, la Autoridad de Aduanas y Puertos no aprobará los contenedores sin etiquetas.

QUÍMICOS

América Latina y el Caribe

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
El Salvador	28331100000	Productos químicos inorgánicos; compuestos inorgánicos u orgánicos de metal precioso, de elementos radioactivos, de metales de las tierras raras o de isótopos – Sulfatos; peroxosulfatos (persulfatos) - Sulfato de disodio	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1) Distribuidora Unida Industrial (DUISA)** Tel.: (503) 2234-9600 / 2225-8430 Encargado de Importaciones: Enrique Pineda E mail: epineda@coquinsa.com Sitio web: www.duisa.net	**2) Droguería y Laboratorio FALMAR** Dirección: Avenida Irazú # 166, Colonia Costa Rica, San Salvador, San Salvador Tel.: (503) 2270-0222 Ext. 120 Contacto: Licda. Ana Paula Molina - Asistente de Importaciones. E-mail: a.molina@falmar.biz Sitio Web: www.falmar.biz	**3) Proserquisa** Tel.: (503) 2273-2018 Gerente de Importaciones: Ing. Carlos Cruz Email: gerencia@proserquisa.net Sitio web: www.proserquisa.com	**4) Inquisalva** Tel.: (503) 2500-7000 Sitio web: www.inquisalva.com	**5) R Química, S.A. de C.V.** Tel.: (503) 2260-0746 Gerente General: Julio César Regalado E mail: gerencia@rquimica.net Sitio web: www.rquimica.net

Condiciones de Acceso

D.A.I. 0% + I.V.A. 13%
Permiso de importación (estupefacientes, Psicotrópicos y agregados) y Permiso Especial de visado por la Dirección Nacional de Medicamentos.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nigeria	293629	Otras vitaminas y sus derivados Derecho de importación (5) IVA(0) Levy(0)	No hay obstáculos al comercio y las inversiones en el sector de la atención de la salud. Se aplican aranceles nulos a los equipos médicos, la maquinaria de fabricación farmacéutica y los materiales de embalaje importados. Sin embargo, se cobra un arancel del 5% a los medicamentos.	**1)Chi Pharmaceuticals Limited** Dirección: Plot 14, Chivita Avenue, Ajao Estate, Apakun Oshodi, Ikeja. Lagos. Teléfonos: +234 - 1 - 4520629, 4520592, 7740383 Actividad: distribución de productos farmacéuticos Correo electrónico: chipharma@clicktgi.net Página web: www.chipharma.com	**2) Real Pharmaceuticals Limited** Contacto: Ade Popoola - Group managing Director Tel: +2348035910100, +234 – 8091425157 Dirección: Reals Plaza, Plot 1, JunaidDosunmu Street, Central Business District, Alausa, P.O Box 3560 Ikeja Lagos Nigeria. Actividad: Importación, Distribución y Comercialización de Productos Farmacéuticos. E-mail: reals@realsgroup.com Sitio: www.realsgroup.com	**3) Teta Pharmaceuticals Nigeria Limited** Contacto: Clement O. Ogunleye Teléfonos: +2348036655918, +2348023176919 Dirección: 1 Cedar Road, Off OjoduAbiodun Road, Niger Cedar Industries Compound, Ojodu Berger, Lagos. Actividad: Importación y comercialización de medicamentos y productos relacionados Correos electrónicos: tetapharm@yahoo.com, cogunleye@yahoo.com Página web: www.tetanigeria.com	**4) Swiss Pharmaceutical Nigeria Limited** Contacto: Mr. Anukwu Teléfono: +2348033736057 Dirección: 5, Dopemu Road, Agege, Lagos Correo electrónico: swipha@swiphanigeria.com Página web: www.swiphanigeria.com	**5) Hochiezpharmaceutical Nigeria Limited** Contacto: Hilary Chimezie - Managing Director Tel: +2348033024651, +234 1 8993690 Dirección: 66, Palm Avenue, Mushin, Lagos, Nigeria Email: hochiez@yahoo.com

Condiciones de Acceso

REQUISITOS PARA LA IMPORTACIÓN:
i. Certificado de registro con NAFDAC en Nigeria
ii. Certificado de análisis
iii. Certificado de fabricante y venta libre
iv. Licencia de farmacéutico y licencia LPO
v. Certificado de productos farmacéuticos (COPP)
vi. Certificado de incorporación con C.A.C (Corporate Affairs Commission)
vii. Certificado de registro de permiso emitido por el Consejo Farmacéutico de Nigeria
viii. Poder legal delegado (por fabricante a importador)
ix. Contrato de acuerdo de fabricación/provisión
x. Certificado de registro de marca
xi. Carta de invitación para la inspección actual de buenas prácticas de fabricación
xii. Registro con NiroPharm, ACN, APIN
xiii. Certificado actual de buenas prácticas de fabricación

El fabricante-productor debe cumplimentar con los siguientes requisitos:
i). Escribano en país de origen debe confeccionar un poder notarial en favor de un representante local/distribuidor en Nigeria, quien será el encargado de gestionar el certificado NAFDAC.
ii). La obligatoriedad de contar con un poder notarial responde a la necesidad de salvaguardar la propiedad intelectual de un producto debido a la proliferación de mercadería falsificada en Nigeria. En caso de irregularidades/falsificación, NAFDAC interpela a aquellos distribuidores que no cuenten con el poder notarial correspondiente.
iii). Licencia emitida por autoridad competente en país de origen donde se certifica que la venta del bien en cuestión no constituye violación alguna a la legislación local de ese país. Este certificado se denomina "free sale" y debe ser legalizado en la Embajada/Consulado de Nigeria en el país de origen.
iv). Matrícula o tasa de registro percibida por NAFDAC.
v). Prueba de laboratorio. NAFDAC cuenta con laboratorios en las ciudades portuarias de Lagos y Port Harcourt.
En el caso de que NAFDAC detecte el ingreso de un producto sin certificación, la mercadería es incautada y sujeta a prueba de laboratorio. Si el producto en cuestión sortea la prueba de laboratorio, el importador debe abonar una multa y luego efectuar el pago de la tasa/matrícula para su registro. Si, en cambio, no se logra superar la prueba de laboratorio, el producto es destruido. En el caso del envío de muestras, los productores/fabricantes también deben contar con un registro/certificado de NAFDAC.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores					
Qatar	290511	Metanol (MEOH)	No existen para este producto barreras, obstáculos y/o limitaciones. Entre las situaciones que pueden dificultar la presencia de estos productos argentinos en Qatar se incluye la escasa presencia de los empresarios argentinos (visitas, participación en exhibiciones y eventos comerciales locales, cooperación a nivel cámaras, etc.) y la falta de comunicación de productores y exportadores de nuestro país con importadores locales. La estructura del mercado local es de libre competencia. Qatar prácticamente no posee tanta industria e importa muchos ítems del exterior, por lo cual surgen distintas oportunidades comerciales de varios productos.	**1) Qatar Industrial Manufacturing Company (QIMC)** Tel: +974 44831199 Fax: +974 44837878 Email: qimc@qimc.com.qa Website: https://qimc.com.qa/	**2) Qatar Acids Company** Tel: +974 4476-0340 || 4476-0346 || 4483-1188 Fax: +974 4476-0341 Email: info@qataracids.co.qa http://www.sulphuric-acid.com/sulphuric-acid-on-the-web/acid%20plants/Qatar%20Acids%20Company.htm	**3) Qatar Industrial Manufacturing Company (QIMC)** Tel: +974 44831199 Fax: +974 44837878 Email: qimc@qimc.com.qa Website: https://qimc.com.qa/	**4)Qatar Fuel Additives Company Ltd. (QAFAC)** Tel: +94-44773400 || 44766777 Fax: +974-44773555 Email: info@qafac.com.qa Web site: www.qafac.com.qa	**5) Qatar Chemical Company Ltd.** Tel: (+974) 44847111 Fax: (+974) 44837379 Email: info@q-chem.com.qa Website: http://www.q-chem.com.qa	**6) Modern Chemicals Co. W.L.L.** Tel: +974-44421934 Fax: +974-44429853 Mr. Austin Rodrigues Marketing Manager Mob: +974-55318258 Email: Austin@modernchemicals.net || info@modernchemicals.net

Condiciones de Acceso

Documentos requeridos para la importación:
Factura comercial / lista de empaque y certificado de origen.
El certificado de origen debe ser legalizado por la cámara de comercio del país de origen (No se aceptan copias escaneadas / electrónicas / impresiones en color).
La factura debe tener el sello del remitente y la legalización de la cámara de comercio (No se aceptan copias escaneadas / electrónicas / impresiones en color).
Conocimiento de embarque original.
Transporte aéreo: Airway Bill (AWB) original.
Transporte marítimo: Bill of Lading (BL) original
Lista de empaque original
Derechos de Aduana: Arancel 5% del valor CIF de la factura comercial. No hay impuestos internos.
No se aceptan documentos escritos a mano.
Con respecto a la importación de mercancías peligrosas / inflamables: el envío de mercancías que contienen materiales peligrosos (DG) sólidos, líquidos o gaseosos que puedan dañar a las personas, otros seres vivos, la propiedad o el medio ambiente, de acuerdo con las reglas y regulaciones de Qatar, debe obtener permiso del Comité de Protección del Medio Ambiente (EPC) y la aprobación del Departamento de Defensa Civil del Ministerio del Interior de Qatar.

El importador debe tener permiso para importar los materiales peligrosos y/o inflamables a Qatar.
Los documentos finales como Factura, Certificado de Origen y lista de empaque con el AWB / MBL son necesarios con anticipación para hacer el manifiesto y obtener la aprobación del EPC.
Se necesita la "Material Safety Data Sheet" (MSDS) del remitente con los detalles del método químico (radiactivo, inflamable, explosivo, de riesgo biológico o alergénico) y asimismo se requieren los detalles del código de las Naciones Unidas, el nivel de toxicidad y el índice de peligro en la MSDS.
Debe obtenerse la aprobación previa del Departamento de Defensa Civil y el Ministerio de Medio Ambiente mediante la presentación de MSDS y completar un formulario para el despacho de aduana.
Se debe presentar una carta oficial a la Aerolínea / empresa de cargo, con todos los detalles químicos.
Todos los ítems deben tener etiquetas aprobadas por la ONU en el paquete. Las etiquetas deben estar en todos los lados. A efectos del despacho de aduana, la Autoridad de Aduanas y Puertos no aprobará los contenedores sin etiquetas.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Qatar	293712	Insulina	No existen para este producto barreras, obstáculos y/o limitaciones. Entre las situaciones que pueden dificultar la presencia de estos productos argentinos en Qatar se incluye la escasa presencia de los empresarios argentinos (visitas, participación en exhibiciones y eventos comerciales locales, cooperación a nivel cámaras, etc.) y la falta de comunicación de productores y exportadores de nuestro país con importadores locales. La estructura del mercado local es de libre competencia. Qatar prácticamente no posee tanta industria e importa muchos ítems del exterior, por lo cual surgen distintas oportunidades comerciales de varios productos.	**1) Qatar Life Pharma Co.** Tel: +974-44179617 Fax: +974-44683615 Dr. Mahmoud Alkhatib Sales Manager Email: info@qlifepharma.com Website: http://www.qlifepharma.com	**2) Qatar Pharma Co.** Tel: +974-44114242 || 44114347 Fax: +974-44114448 Mr. Kareem Elbadry Foreign Purchasing Section Head Email: info@qatarpharma.org || qatarpharma@qatar.net.qa Website: www.qatarpharma.org	**3) Ebn Sina Medical Co.** Tel: +974-44027400 || Toll Free: 8002288 Fax: +974-44988215 Ms. Shereen Assem Business Development Specialist E-mail: info@ebnsina.com || s.assem@ebnsina.com Website: http://www.ebnsina.com/index.html	**4)Overseas Pharma Co.** Tel: +974-44518991 Fax: +974-44680673 Email: info@overseas-pharma-qatar.com Website: www.overseaspharma-qatar.com	**5) AAMAL MEDICAL Co.** TEL: +974 44039550 FAX: +974 44039551 Mr. Sherif Shehata General Manager Email: aamalmed@aamalmed.com Website: www.aamalmed.com

Condiciones de Acceso

Previo al ingreso de productos y medicamentos farmacéuticos a Qatar, se requiere su registro en el Departamento de Farmacia y Control de Medicamentos del Ministerio de Salud Pública por parte de un agente autorizado ante el Estado de Qatar. No hay impuestos internos. Este producto con arancel %5.
Se requiere un permiso previo de importación, que expide el Departamento de Farmacia y Control de Medicamentos del Ministerio de Salud Pública a petición del agente de la empresa productora e incluye lo siguiente:

1- Nombre del medicamento.
2- Concentración de la materia activa.
3- Tamaño del paquete.
4- Cantidad requerida para importar.
5- Nombre de la empresa productora.
6- País de Origen.
Asimismo, se requieren los siguientes documentos al momento de librar el envío:
1- Nota del agente de la compañía pidiendo la liberación del envío.
2- Declaración aduanera.
3- Conocimiento de embarque (Bill of Lading).
4- Factura original.
5- Certificado de Origen.
6- Lista de embalaje.
Casos especiales:
1- Medicamentos estupefacientes que están sujetos a la Ley N ° 9 del año 1987, sobre la lucha contra las drogas, sustancias psicotrópicas peligrosas y tráfico de drogas.
2- Medicamentos con efecto psicoactivo que están sujetos a la Ley N ° 19 del año 1993, sobre la regulación de la circulación de sustancias psicoactivas.
En los mencionados casos especiales, a fin de liberarlos se requiere obtener los siguientes permisos a ser emitidos por el Departamento de Farmacia y Control de Medicamentos al presentar las solicitudes necesarias para importar los productos farmacéuticos:
1- Permiso de importación. (Con Número y Tipo de Licencia - Fecha de emisión - Fecha de vencimiento - Nombre y Dirección del Importador - Nombre y Dirección del exportador - Nombre y Dirección del transportador).

2- Permiso de liberación. (Con Número de Licencia – Fecha – Nombre, nacionalidad y dirección del Importador – Datos de la sustancia: Nombre-Unidad–Concentración-Cantidad en cifras y letras-Entidad exportadora).

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Qatar	294110	Penicilinas y sus derivados	No existen para este producto barreras, obstáculos y/o limitaciones. Entre las situaciones que pueden dificultar la presencia de estos productos argentinos en Qatar se incluye la escasa presencia de los empresarios argentinos (visitas, participación en exhibiciones y eventos comerciales locales, cooperación a nivel cámaras, etc.) y la falta de comunicación de productores y exportadores de nuestro país con importadores locales. La estructura del mercado local es de libre competencia. Qatar prácticamente no posee tanta industria e importa muchos ítems del exterior, por lo cual surgen distintas oportunidades comerciales de varios productos.	**1) Qatar Life Pharma Co.** Tel: +974-44179617 Fax: +974-44683615 Dr. Mahmoud Alkhatib Sales Manager Email: info@qlifepharma.com Website: http://www.qlifepharma.com	**2) Qatar Pharma Co.** Tel: +974-44114242 || 44114347 Fax: +974-44114448 Mr. Kareem Elbadry Foreign Purchasing Section Head Email: info@qatarpharma.org || qatarpharma@qatar.net.qa Website: www.qatarpharma.org	**3) Ebn Sina Medical Co.** Tel: +974-44027400 || Toll Free: 8002288 Fax: +974-44988215 Ms. Shereen Assem Business Development Specialist E-mail: info@ebnsina.com || s.assem@ebnsina.com Website: http://www.ebnsina.com/index.html	**4)Overseas Pharma Co.** Tel: +974-44518991 Fax: +974-44680673 Email: info@overseas-pharma-qatar.com Website: www.overseaspharma-qatar.com	**5) AAMAL MEDICAL Co.** TEL: +974 44039550 FAX: +974 44039551 Mr. Sherif Shehata General Manager Email: aamalmed@aamalmed.com Website: www.aamalmed.com

Condiciones de Acceso

Previo al ingreso de productos y medicamentos farmacéuticos a Qatar, se requiere su registro en el Departamento de Farmacia y Control de Medicamentos del Ministerio de Salud Pública por parte de un agente autorizado ante el Estado de Qatar. No hay impuestos internos. Este producto con arancel %5.
Se requiere un permiso previo de importación, que expide el Departamento de Farmacia y Control de Medicamentos del Ministerio de Salud Pública a petición del agente de la empresa productora e incluye lo siguiente:

1- Nombre del medicamento.
2- Concentración de la materia activa.
3- Tamaño del paquete.
4- Cantidad requerida para importar.
5- Nombre de la empresa productora.
6- País de Origen.
Asimismo, se requieren los siguientes documentos al momento de librar el envío:
1- Nota del agente de la compañía pidiendo la liberación del
envío.
2- Declaración aduanera.
3- Conocimiento de embarque (Bill of Lading).
4- Factura original.
5- Certificado de Origen.
6- Lista de embalaje.
Casos especiales:
1- Medicamentos estupefacientes que están sujetos a la Ley N ° 9 del año 1987, sobre la lucha contra las drogas, sustancias psicotrópicas peligrosas y tráfico de drogas.
2- Medicamentos con efecto psicoactivo que están sujetos a la Ley N ° 19 del año 1993, sobre la regulación de la circulación de sustancias psicoactivas.
En los mencionados casos especiales, a fin de liberarlos se requiere obtener los siguientes permisos a ser emitidos por el Departamento de Farmacia y Control de Medicamentos al presentar las solicitudes necesarias para importar los productos farmacéuticos:
1- Permiso de importación. (Con Número y Tipo de Licencia - Fecha de emisión - Fecha de vencimiento - Nombre y Dirección del Importador - Nombre y Dirección del exportador - Nombre y Dirección del transportador).

2- Permiso de liberación. (Con Número de Licencia – Fecha – Nombre, nacionalidad y dirección del Importador – Datos de la sustancia: Nombre-Unidad–Concentración-Cantidad en cifras y letras-Entidad exportadora).

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Qatar		Alcohol etílico	No existen para este producto barreras, obstáculos y/o limitaciones. Entre las situaciones que pueden dificultar la presencia de estos productos argentinos en Qatar se incluye la escasa presencia de los empresarios argentinos (visitas, participación en exhibiciones y eventos comerciales locales, cooperación a nivel cámaras, etc.) y la falta de comunicación de productores y exportadores de nuestro país con importadores locales. La estructura del mercado local es de libre competencia. Qatar prácticamente no posee tanta industria e importa muchos ítems del exterior, por lo cual surgen distintas oportunidades comerciales de varios productos.	**1) Qatar Life Pharma Co.** Tel: +974-44179617 Fax: +974-44683615 Dr. Mahmoud Alkhatib Sales Manager Email: info@qlifepharma.com Website: http://www.qlifepharma.com	**2) Qatar Pharma Co.** Tel: +974-44114242 || 44114347 Fax: +974-44114448 Mr. Kareem Elbadry Foreign Purchasing Section Head Email: info@qatarpharma.org || qatarpharma@qatar.net.qa Website: www.qatarpharma.org	**3) Ebn Sina Medical Co.** Tel: +974-44027400 || Toll Free: 8002288 Fax: +974-44988215 Ms. Shereen Assem Business Development Specialist E-mail: info@ebnsina.com || s.assem@ebnsina.com Website: http://www.ebnsina.com/index.html	**4)Overseas Pharma Co.** Tel: +974-44518991 Fax: +974-44680673 Email: info@overseas-pharma-qatar.com Website: www.overseaspharma-qatar.com	**5) AAMAL MEDICAL Co.** TEL: +974 44039550 FAX: +974 44039551 Mr. Sherif Shehata General Manager Email: aamalmed@aamalmed.com Website: www.aamalmed.com

Condiciones de Acceso

Previo al ingreso de productos y medicamentos farmacéuticos a Qatar, se requiere su registro en el Departamento de Farmacia y Control de Medicamentos del Ministerio de Salud Pública por parte de un agente autorizado ante el Estado de Qatar. No hay impuestos internos. Este producto con arancel %5.
Se requiere un permiso previo de importación, que expide el Departamento de Farmacia y Control de Medicamentos del Ministerio de Salud Pública a petición del agente de la empresa productora e incluye lo siguiente:

1- Nombre del medicamento.
2- Concentración de la materia activa.
3- Tamaño del paquete.
4- Cantidad requerida para importar.
5- Nombre de la empresa productora.
6- País de Origen.
Asimismo, se requieren los siguientes documentos al momento de librar el envío:
1- Nota del agente de la compañía pidiendo la liberación del
envío.
2- Declaración aduanera.
3- Conocimiento de embarque (Bill of Lading).
4- Factura original.
5- Certificado de Origen.
6- Lista de embalaje.
Casos especiales:
1- Medicamentos estupefacientes que están sujetos a la Ley N ° 9 del año 1987, sobre la lucha contra las drogas, sustancias psicotrópicas peligrosas y tráfico de drogas.
2- Medicamentos con efecto psicoactivo que están sujetos a la Ley N ° 19 del año 1993, sobre la regulación de la circulación de sustancias psicoactivas.
En los mencionados casos especiales, a fin de liberarlos se requiere obtener los siguientes permisos a ser emitidos por el Departamento de Farmacia y Control de Medicamentos al presentar las solicitudes necesarias para importar los productos farmacéuticos:
1- Permiso de importación. (Con Número y Tipo de Licencia - Fecha de emisión - Fecha de vencimiento - Nombre y Dirección del Importador - Nombre y Dirección del exportador - Nombre y Dirección del transportador).

2- Permiso de liberación. (Con Número de Licencia – Fecha – Nombre, nacionalidad y dirección del Importador – Datos de la sustancia: Nombre-Unidad–Concentración-Cantidad en cifras y letras-Entidad exportadora).

QUÍMICOS

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Noruega	2936.28	Vitamina E y sus derivados,	No figuran.	**1) Mediq Norge AS Brynsveien 14, 0667 Oslo.** Tel.: +47 67 02 43 00 trond.dahl.hansen@mediq.com https://www.mediqnorge.no/Om%20Mediq%20-%20MediqNorge/Mediq%20-%20ledergruppen	**2) Takeda Norge AS Drammensveien 852, 1383 Asker** Tel.: +47 66 76 30 30 infonorge@takeda.com https://www.takeda.com/nn-no/hva-vi-gjor/produkter/kosttilskudd/	**3) Algol Chemicals Oksenøyveien 14, 1366 Lysaker** Tel.: +47 67 81 93 10 tom-ivar.kjolberg@algol.no https://www.algolchemicals.com/products/life-sciences/-deter-gents-personal-care-and-cosmetics/	**4)Helsekostsentralen AS Ægirsvei 1F,** 4632 Kristiansand S. Tel.: +47 380 99 820 post@helsekostsentralen.no https://www.helsekostsentralen.no/produkter

Condiciones de Acceso

El arancel ordinario y del Sistema General de Preferencias es 0. Se deberá abonar IVA, 25% del valor total y se deberá contar con una licencia de importación de productos médicos (L3). Se pueden consultar mayores precisiones en la siguiente página de Aduanas Noruegas: https://tolltariffen.toll.no/tolltariff/headings/29.36/29.36.2800?language=en

QUÍMICOS

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Noruega	2923.2000	Lecitinas y demás fosfoaminolípidos	No figuran.	**1)Univar Solutions AS** Rosenholmveien 25, 1414 Trollåsen Tel.: +47 22 88 16 00 info.nordic@univareurope.com http://www.univar.com/	**2) Selvig AS** Bekkajordet 9, 3189 Horten Tel.: +47 33 07 09 60 post@selvigas.no https://www.selvigas.no/	**3) Denofa AS** Øraveien 15B, N-1630 Gamle Fredrikstad, Norway Tel.: +47 69 39 50 00 hans.petter.olsen@denofa.no http://www.denofa.com/?CatID=1196

Condiciones de Acceso

El arancel ordinario y del Sistema General de Preferencias es 0. Se deberá abonar IVA, 25% del valor total y se deberá contar con una licencia de importación de productos médicos (L3). Se pueden consultar mayores precisiones en la siguiente página de Aduanas Noruegas: https://tolltariffen.toll.no/tolltariff/headings/29.23/29.23.2000/commodity-info/import?country=AR&language=en&senderCountry=AR

QUÍMICOS

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Países Bajos	290711 a 290729 y 290811 a 290899:	Alcoholes, fenoles y derivados	No existirían barreras y/o otros obstáculos según SIBEA aparte de las condiciones de acceso mencionadas.	**1)Koninklijke DSM B.V. Het Overloon 1** 6411 TE Heerlen Tel.: +31 45 578 2951 https://www.dsm.-com/corporate/home.html	**2)Akzo Nobel Nederland B.V.** Velperweg 76 6824 BM Arnhem Tel.: +31 26 366 4433 https://www.akzonobel.-com/en/about-us/our-locations/akzo-nobel-nederland-bv /	**3) LyondellBasell Delftseplein 27E** 3013 AA Rotterdam Tel.: +31 10 275 5500 Esther.Clason@lyb.com https://www.lyondell-basell.com/nl/rotterdam-headquarters/-contact-us/	**4) BASF Nederland** Groningensingel 1 6835 EA Arnhem Tel.: +31 26 371 71 71 https://www.basf.-com/nl/nl/legal/contact.html	**5) Cabot Norit Nederland B.V.** Astronaut 34 3824 MJ Amersfoort +31 33 464 8911 https://www.cabotcorp.com/-company/worldwide-locations/europe-middle-east-and-africa/netherlands-amersfoort

Condiciones de Acceso

Regulación: 1NLWETOB - IVA: 21%.
Regulación R2658/87: Derecho de tercer país: 2,1%, 3% o 5,5% dependiendo del componente químico. Suspensión de mercancías para determinadas categorías de buques, embarcaciones y para plataformas de perforación o producción (ver notas de pie EU003 y TM510).
Regulación R2197/19: Suspensión arancelaria autónoma (ver nota de pie TM861).
Mayor información en la página de Aduanas: https://tarief.douane.nl/arctictariff-public-web/#!/taric/measure/ccrm/search

QUÍMICOS

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Países Bajos	292111 a 292990	Compuestos con grupos nitrogenados	No existirían barreras y/o otros obstáculos según SIBEA aparte de las condiciones de acceso mencionadas.	**1)Koninklijke DSM B.V. Het Overloon 1** 6411 TE Heerlen Tel.: +31 45 578 2951 https://www.dsm.-com/corporate/home.html	**2)Akzo Nobel Nederland B.V.** Velperweg 76 6824 BM Arnhem Tel.: +31 26 366 4433 https://www.akzonobel.-com/en/about-us/our-locations/akzo-nobel-nederland-bv /	**3) LyondellBasell Delftseplein 27E** 3013 AA Rotterdam Tel.: +31 10 275 5500 Esther.Clason@lyb.com https://www.lyondell-basell.com/nl/rotterdam-headquarters/-contact-us/	**4) BASF Nederland** Groningensingel 1 6835 EA Arnhem Tel.: +31 26 371 71 71 https://www.basf.-com/nl/nl/legal/contact.html	**5) Cabot Norit Nederland B.V.** Astronaut 34 3824 MJ Amersfoort +31 33 464 8911 https://www.cabotcorp.com/-company/worldwide-locations/europe-middle-east-and-africa/netherlands-amersfoort

Condiciones de Acceso

Regulación: 1NLWETOB - IVA: 21%.
Regulación R2658/87: Derecho de tercer país: 2,1%, 3% o 5,5% dependiendo del componente químico. Suspensión de mercancías para determinadas categorías de buques, embarcaciones y para plataformas de perforación o producción (ver notas de pie EU003 y TM510).
Regulación R2197/19: Suspensión arancelaria autónoma (ver nota de pie TM861).
Mayor información en la página de Aduanas: https://tarief.douane.nl/arctictariff-public-web/#!/taric/measure/ccrm/search

QUÍMICOS

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Países Bajos	2940000010 a 2942000000 90	Otros productos químicos	No existirían barreras y/o otros obstáculos según SIBEA aparte de las condiciones de acceso mencionadas.	**1)Koninklijke DSM B.V. Het Overloon 1** 6411 TE Heerlen Tel.: +31 45 578 2951 https://www.dsm.-com/corporate/home.html	**2)Akzo Nobel Nederland B.V.** Velperweg 76 6824 BM Arnhem Tel.: +31 26 366 4433 https://www.akzonobel.-com/en/about-us/our-locations/akzo-nobel-nederland-bv/	**3) LyondellBasell Delftseplein 27E** 3013 AA Rotterdam Tel.: +31 10 275 5500 Esther.Clason@lyb.com https://www.lyondell-basell.com/nl/rotterdam-headquarters/-contact-us/	**4) BASF Nederland** Groningensingel 1 6835 EA Arnhem Tel.: +31 26 371 71 71 https://www.basf.-com/nl/nl/legal/contact.html	**5) Cabot Norit Nederland B.V.** Astronaut 34 3824 MJ Amersfoort +31 33 464 8911 https://www.cabotcorp.com/-company/worldwide-locations/europe-middle-east-and-africa/netherlands-amersfoort

Condiciones de Acceso

Regulación: 1NLWETOB - IVA: 21%.
Regulación R2658/87: Derecho de tercer país: 2,1%, 3% o 5,5% dependiendo del componente químico. Suspensión de mercancías para determinadas categorías de buques, embarcaciones y para plataformas de perforación o producción (ver notas de pie EU003 y TM510).
Regulación R2197/19: Suspensión arancelaria autónoma (ver nota de pie TM861).
Mayor información en la página de Aduanas: https://tarief.douane.nl/arctictariff-public-web/#!/taric/measure/ccrm/search

QUÍMICOS

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores	
Serbia	29.41	Antibióticos		**1)Farmalogist Ltd.** Web: www.farmalogist.rs Mail: office.centar@farmalogist.rs / danijela.radmanovic@farmalogist.rs Tel: +381(11)3315000 Fax: +381(11)3315010 Dir: Mirijevski Boulevard 3, 11000 Belgrade, Serbia	**2)GALENIKA a.d. Beograd** Web: https://www.galenika.rs Email: kontakt@galenika.rs Batajnicki drum b.b. 11080 Belgrado Tel: +381 11 307 1077

Condiciones de Acceso

29.41: 0%

QUÍMICOS

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Turquía	2941	Antibióticos.	No existen barreras en la importación de esta P.A.	**1)ECZACIBASI** Dirección: Büyükdere Caddesi, Ali Kaya Sokak No: 5 34394 / Levent, İstanbul Tel : (+90 212) 350 80 00 Correo electrónico: tugba.sacli@eczacibasi.com.tr Web: www.eczacibasiilac.com.tr Contacto: Sra. Tugba Sacli	**2)ABDI IBRAHIM** Dirección: Reşitpaşa Mahallesi, Eski Büyükdere Caddesi No: 4 Maslak - Sarıyer 34467 – Istanbul TEL: (+90 212) 366 84 00 Contacto: Eyup Ozgel E-mail: eyup.ozgel@abdiibrahim.com.tr Web: www.abdiibrahim.com.tr	**3)DEVA HOLDİNG** Dirección: Halkalı Merkez Mah. Basın Ekspres Cad. No:1 34303 Küçükçekmece - İstanbul Tel:(+90 212) 692 92 92 Fax: (+90 212) 697 03 40 Correo electrónico: bordu@deva.com.tr Web: www.deva.com.tr Contacto: Sra. Burcu Ordu	**4) ALI RAIF ILAC SAN.** Dirección: Yeşilce Mahallesi Doğa Sokak No:4 34418 Kağıthane / İstanbul Tel: (+90 212) 413 04 00 Correo electrónico: scelebi@aliraif.com.tr Web: www.aliraif.com.tr Contacto: Sinan Celebi	**5)NOBEL** Dirección: Saray Mah. Dr. Adnan Büyükdeniz Cad. No:14 Ümraniye 34768 - İstanbul Tel: (+90 216) 633 60 00 Correo electrónico: gizem.yigiter@nobel.com.tr Web: www.nobel.com.tr

Condiciones de Acceso

Documentos Requeridos:
1.Factura
2.Formulario de declaración de valor
3.Certificado de conformidad de importación de medicamentos veterinarios
4.SVU-Certificado de conformidad de importación de materias primas de medicina veterinaria
5.Carta de cumplimiento de SVU-MAB (alimentos y piensos a base de hierbas)
6.SVU-Certificado de exención de materias primas farmacéuticas (carta de información de producción local)
7. Certificado de exención de materia prima farmacéutica SVU
*SVU: Sistema de ventanilla única
*MAB: Ministerio de Agricultura y Bosques
Requisitos y Formalidades Relacionados:
1. Carta de conformidad del Ministerio de Agricultura y Bosques / Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico (Anexo 2 de Seguridad e inspección de productos 2020/5)
2. Carta de conformidad del Ministerio de Agricultura y Bosques / Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico (Anexo 5 de Seguridad e inspección de productos 2020/5)
Certificado de origen
3. Despacho de aduanas previo a la llegada para las mercancías que llegan mediante transporte marítimo de contenedores
4.Deducción del Fondo de apoyo a la utilización de recursos en importaciones con pago diferido
5. Inspecciones de productos alimenticios, productos utilizados en la industria de alimentos y piensos vegetales y sustancias y materiales en contacto con alimentos
6. Este artículo se encuentra entre los que figuran como mercancías de cabotaje controlado.
7. Bienes sujetos a análisis de laboratorio
8. Exención de derechos de aduana para materias primas farmacéuticas y sustancias utilizadas en la producción de materias primas farmacéuticas y productos farmacéuticos
9.Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico

TASAS DE DERECHOS ADUANEROS (%):
2941.10.00.00.11: 0
2941.10.00.00.12: 0
2941.10.00.00.13: 0
2941.10.00.00.19: 0
2941.10.00.00.21: 0
2941.10.00.00.22: 0
2941.10.00.00.23: 0
2941.10.00.00.24: 0
2941.10.00.00.25: 0
2941.10.00.00.29: 0
2941.10.00.00.31: 0
2941.10.00.00.32: 0
2941.10.00.00.33: 0
2941.10.00.00.34: 0
2941.10.00.00.350: 0
2941.10.00.00.39: 0
IVA (%): 18

QUÍMICOS

Europa

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Turquía	2936	Provitaminas y vitaminas, naturales o reproducidas por síntesis (incluidos los concentrados naturales) y sus derivados utilizados principalmente como vitaminas, mezclados o no entre sí o en disoluciones de cualquier clase.	No existen barreras en la importación de esta P.A.	**1)DINCSA ILAC SAN. VE TIC. AS** Dirección: Organize Sanayi Bölgesi Avar Cad. No: 2, 06935 Sincan – Ankara Tel: (+90 312) 267 11 92 (pbx) Fax: (+90 312) 267 11 99 Correo electrónico: dincsa@dincsa.com Web: www.dincsa.com	**2)DEVA HOLDİNG** Dirección: Halkalı Merkez Mah. Basın Ekspres Cad. No:1 34303 Küçükçekmece - İstanbul Tel:(+90 212) 692 92 92 Fax: (+90 212) 697 03 40 Correo electrónico: bordu@deva.com.tr Web: www.deva.com.tr Contacto: Sra. Burcu Ordu	**3)ALI RAIF ILAC SAN.** Dirección: Yeşilce Mahallesi Doğa Sokak No:4 34418 Kağıthane / İstanbul Tel: (+90 212) 413 04 00 Correo electrónico: scelebi@aliraif.com.tr Web: www.aliraif.com.tr Contacto: Sinan Celebi

Condiciones de Acceso

Documentos Requeridos:
1. Factura
2. Formulario de declaración de valor
3. Certificado de conformidad de importación de medicamentos veterinarios
4. Certificado de conformidad de importación de materias primas de medicina veterinaria SUV
5. Carta de cumplimiento de SUV*-MAB* (alimentos y piensos a base de hierbas)
6. Certificado de exención de materias primas farmacéuticas de SUV (carta informativa para producción nacional)
7. Certificado de exención de materias primas farmacéuticas de SUV
*SVU: Sistema de ventanilla única
*MAB: Ministerio de Agricultura y Bosques
Requisitos y Formalidades Relacionados:
1. Carta de conformidad del Ministerio de Agricultura y Silvicultura / Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico (Anexo 2 de Seguridad e inspección de productos 2020/5)
2. Carta de conformidad del Ministerio de Agricultura y Silvicultura / Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico (Anexo 5 de Seguridad e inspección de productos 2020/5)
3. Certificado de origen
4. Despacho de aduanas previo a la llegada para las mercancías que llegan mediante transporte marítimo de contenedores
5. Deducción del Fondo de apoyo a la utilización de recursos en importaciones con pago diferido
6. Inspecciones de productos alimenticios, productos utilizados en la industria de alimentos y piensos vegetales y sustancias y materiales en contacto con alimentos.
7. Este artículo se encuentra entre los que figuran como mercancías de cabotaje controlado.
8. Bienes sujetos a análisis de laboratorio
9. Exención de derechos de aduana para materias primas farmacéuticas y sustancias utilizadas en la producción de materias primas farmacéuticas y productos farmacéuticos / Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico

TASAS DE DERECHOS ADUANEROS (%):
2941.10.00.00.11: 0
2941.10.00.00.12: 0
2941.10.00.00.13: 0
2941.10.00.00.19: 0
2941.10.00.00.21: 0
2941.10.00.00.22: 0
2941.10.00.00.23: 0
2941.10.00.00.24: 0
2941.10.00.00.25: 0
2941.10.00.00.29: 0
2941.10.00.00.31: 0
2941.10.00.00.32: 0
2941.10.00.00.33: 0
2941.10.00.00.34: 0
2941.10.00.00.35: 0
2941.10.00.00.39: 0
IVA (%): 18

QUÍMICOS

Oceanía

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nueva Zelanda	292320	Lecitinas y demás fosfoaminolípidos	Aplica la Barrera SIBEA NZ 00017, referente a la necesidad de autorización para importar sustancias químicas peligrosas o tóxicas. Los ingredientes para la industria alimenticia están incluidos en los Groups Standards, por lo que son considerados de menor riesgo. Es responsabilidad del importador chequear que la sustancia que quiere ingresar esté ya aprobada, y solicitar la aprobación en caso contrario ante la Autoridad de Protección Ambiental (EPA en inglés). Ver: https://www.epa.govt.nz/industry-areas/hazardous-substances/what-are-hazardous-substances/	**1) Hawkins Watts Limited** Managing Director Mr. Scott Hawkins sales@hawkinswatts.com https://www.hawkinswatts.com/	**2) H.J. Langdon Ingredients** **CEO** Mr. Christopher Langdon info@hjlangdon.com https://www.hjlangdon.com/	**3) Chemiplas NZ Ltd** **Director** Mr. Duncan Leigh reception@chemiplas.co.nz https://chemiplas.co.nz/	**4)Interchem Agencies Ltd** Business Manager Mr. Rhys Evans rhys@interchem.co.nz https://interchem.co.nz/food-nutrition/	**5)J C Sherratt & Co Ltd** Managing Director Mr. Duncan Sherratt sales@sherratt.co.nz http://www.sherratt.co.nz

Condiciones de Acceso

Nueva Zelandia no aplica aranceles a esta P.A, por tanto los aranceles son de 0% para todos los orígenes. No hay vigentes cuotas ni licencias de importación.

QUÍMICOS

Oceanía

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nueva Zelanda	293628	Vitamina E y sus derivados	Aplica la Barrera SIBEA NZ 00017, referente a la necesidad de autorización para importar sustancias químicas peligrosas o tóxicas. Los ingredientes para la industria farmacéutica están incluidos en los Groups Standards. Es responsabilidad del importador chequear que la sustancia que quiere ingresar esté ya aprobada, y solicitar la aprobación en caso contrario ante la Autoridad de Protección Ambiental (EPA en inglés). Ver: https://www.epa.govt.nz/industry-areas/hazardous-substances/what-are-hazardous-substances/ Elevado costo del flete en comparación con productos de otros orígenes como Asia, Australia o Europa.	**1) Integria Healthcare NZ Ltd** General Manager, Commercial & Strategy Mr. Jacques Markgraaff ordersnz@integria.com https://www.integria.com/	**2) Pauling Industries Limited** Director Mr. James Coli info@pauling.co.nz https://www.pauling.co.nz/	**3) Vitaco Health New Zealand** General Manager Operations Mr. Roger Scott enquiries@vitaco.co.nz https://www.vitaco.co.nz	**4)Alaron Products Ltd** General Manager Ms. Claire Quin claire.quin@alaron.co.nz https://www.alaron.co.nz/	**5)Lanocorp New Zealand Ltd** Director Mr. Tim McIver tim@lanocorp.co.nz https://www.lanocorp.co.nz/

Condiciones de Acceso

Nueva Zelandia no aplica aranceles a esta P.A, por tanto los aranceles son de 0% para todos los orígenes. No hay vigentes cuotas ni licencias de importación.

QUÍMICOS

Oceanía

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nueva Zelanda	290545	Glicerol	Aplica la Barrera SIBEA NZ 00017, referente a la necesidad de autorización para importar sustancias químicas peligrosas o tóxicas. Los ingredientes para la industria farmacéutica están incluidos en los Groups Standards. Es responsabilidad del importador chequear que la sustancia que quiere ingresar esté ya aprobada, y solicitar la aprobación en caso contrario ante la Autoridad de Protección Ambiental (EPA en inglés). Ver: https://www.epa.govt.nz/industry-areas/hazardous-substances/what-are-hazardous-substances/ Elevado costo del flete en comparación con productos de otros orígenes como Asia, Australia o Europa.	**1) Dulux New Zealand Marketing Manager** Mr. Hadley Vaughan duluxnz@dulux.co.nz https://www.dulux.co.nz/	**2) Ixom Operations Pty Ltd** Business Manager Mr. Paul Develter nz.orders@ixom.com https://www.ixom.com/	**3) RedBull Powder Company** General Manager Mr. Chris Palmer info@redbullpowder.co.nz https://www.redbullpowder.co.nz/	**4)Douglas Pharmaceuticals Ltd** Managing Director Mr. Jeffrey Douglas jeffd@douglas.co.nz http://www.douglas.co.nz	**5)ASCC** Management Assistant Ms. Belinda Murphy sales@ascc.net.nz https://www.ascc.net.nz/

Condiciones de Acceso

Aplica la Barrera SIBEA NZ 00017, referente a la necesidad de autorización para importar sustancias químicas peligrosas o tóxicas. Los ingredientes para la industria farmacéutica están incluidos en los Groups Standards. Es responsabilidad del importador chequear que la sustancia que quiere ingresar esté ya aprobada, y solicitar la aprobación en caso contrario ante la Autoridad de Protección Ambiental (EPA en inglés). Ver: https://www.epa.govt.nz/industry-areas/hazardous-substances/what-are-hazardous-substances/

QUÍMICOS

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Pakistán	2936.2900	Provitaminas y vitaminas, naturales o reproducidas por síntesis (incluidos los concentrados naturales), derivados de las mismas utilizados principalmente como vitaminas y mezclas de los anteriores, incluso en disolventes - Nutracéuticos, otras vitaminas y sus derivados	Los productos se importan principalmente de China y Alemania, que son fuertes competidores con alta calidad y precios competitivos para los productos argentinos.	**1)Romen Pharma** Dirección: Plot# F-666, Block-22, Shafiq Colony, F.B Industrial Area Karachi Tel: 92-21-36963666 Email: romenpharma@gmail.com	**2) Vedic Laboratories** Dirección: Near MCB Bank, Session Court Branch, Lower Mall, Lahore Tel: 92-300-4830355 Email: info@vedic.pk	**3) Medwell Pharmaceuticals** Dirección: Flat no. 1, 3rd Floor, Al'Ihsan Plaza, Villa no. 53, Service Road, Spring North, Bahria Town, Rawalpindi Tel: 92-51-5400319 Email: info@medwell.com.pk

Condiciones de Acceso

Los derechos e impuestos de importación deben pagarse cuando se importan productos a Pakistán, ya sea por un particular o una entidad comercial. El método de valoración es CIF (Costo, Seguro y Flete), lo que significa que los derechos de importación y los impuestos pagaderos se calculan sobre el valor total del envío, que incluye el costo de los bienes importados, el costo del flete y el costo del seguro. Sin embargo, los derechos de importación también se pueden cobrar por unidad de medida. Además de los aranceles, las importaciones están sujetas a impuestos sobre las ventas (IVA), impuestos especiales sobre algunos productos y aranceles reglamentarios de importación.
El nutracéutico tiene un tipo de derecho de importación del 3% del precio de factura. El tipo de derecho de importación reglamentario es del 3%. Sin embargo, después del pago del 17% del valor de la factura como impuesto sobre las ventas y del 2% como derecho adicional, equivale aproximadamente al 25% del costo total.

QUÍMICOS

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Tailandia	2905.19	Monoalcoholes saturados (los demás)	No se han detectado barreras al comercio de estos productos.	**1) Allied Chemicals International Co., Ltd.** Dirección: 255/2 Bangpoo Industrial Estate Soi 3, Prakasa Muang, Samutprakarn, 10280 Thailand Tel: (66)-2-709-4124, (66)-2-709-4125 Fax: (66)-2-709-4672, (66)-2-323-1164 E-mail: acicth@yahoo.com	**2) Rama Production Co., Ltd.** Dirección: 318 Soi Soonvijai 4 (Rama 9 Soi 17), Rama 9 Road, Bangkapi, Huaikhwang, Bangkok 10310 Tel: +66 2 109-1999 Fax: +66 2 109-1977 E-mail: rama@rama-production.com Website: www.ramaproduction.com	**3) BJC Specialties Co., Ltd.** Dirección: 10th Floor, Berli Jucker House, 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Phrakanon, Klongtoey Bangkok Tel: +66 2 367-1212 Fax: +66 2 381-4848 E-mail: spd.info@bjc.co.th Website: www.bjc.co.th	**4)PT Chemmerce Co., Ltd.** Dirección: 1/8 MOO.12 HIGH WAY NO.345, KHLONGKHOI, PAKKRET, NONTHABURI 11120 THAILAND. Tel: (+66) 2926-1001-4 Fax: (+66) 2926-1005 Email: pt_chemmerce@hotmail.com Website: https://www.pt-chemmerce.com/index.php	**5)Chemico Inter Corporation Co., Ltd.** Dirección: 19,19/1 Soi Phokaew 3 Yak 19, Klongchan, Bangkapi, Bangkok 10240 Tel: +66 2 017-8299 Fax: +66 017-8298 E-mail: contact@th.chemicogroup.com Website: www.chemicogroup.com

Condiciones de Acceso

Para importar un producto químico, el importador local debe tener la hoja de Datos de Seguridad de Materiales (MSD), elaborada por el fabricante del material. El importador debe consultar, presentar dicho documento e informar el propósito de uso de su producto ante la oficina de control de sustancia peligrosas en Tailandia para su consideración. Esta oficina va a determinar, identificar y clasificar qué tipo de producto químico es y si es necesario solicitar el permiso para la importación. *Es obligatorio chequear el tipo de producto químico que quiere importar para cada envío.*
Una vez comprobado el tipo de producto químico, también se necesita la siguiente documentación para la importación:
1. Factura
2. Conocimiento de embarque: B/L
3. Certificado de origen: C/O

QUÍMICOS

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Tailandia	2905.45	Glicerol	No se han detectado barreras al comercio de estos productos.	**1) Thai Glycerine Co., Ltd.** Dirección: 102,102/3 Moo 3 Tambol Thasao, Amphur Krathumbaen, Samutsakorn 74110 Thailand. Tel: (+66)3-444-0999, (+66)3-446-0883-4, (+66)81-099-1655 Email: info@thaiglycerine.com Website: http://www.thaiglycerine.com/	**2) Global Green Chemicals Public Company Limited** Dirección: 555/1 Energy Complex Building A, 4th Floor, Vibhavadi-Rangsit Road, Chatuchak, Chatuchak, Bangkok 10900 Thailand Tel: +66 (0) 2558-7300 Fax: +66 (0) 2558-7301 Website: https://www.ggcplc.com/en/home	**3) Honghuat Company Limited** Dirección: 41-45 Chakrawad Rd., Samphantawong, Bangkok 10100 THAILAND. Tel: 66(2) 2258191-9 Fax: 66(2) 2240954 Email: info@honghuatshop.com Website: http://www.honghuatshop.com/	**4)Tian-Nam Chemical Industrial Trade** Dirección: 199/1 Soi Si Bamphen, Thung Maha Mek, Sathon, Bangkok 10120 Tel: +662-671-0033-34, +662-671-0038-39 Fax: +662-671-0040 Email: info@tiannam.com Website: https://www.tiannam.com/	**5)Saguanchai Chemicals Import Co., Ltd** Dirección: 946/1 Rama III Road, Bang Phongphang, Yan Nawa 10120 Bangkok Tel: +662 6829481-5 Fax: +66 2 6829450-2 Email: info@saguanchaichem.com Website: http://saguanchaichem.com/index.html

Condiciones de Acceso

Para importar un producto químico, el importador local debe tener la hoja de Datos de Seguridad de Materiales (MSD), elaborada por el fabricante del material. El importador debe consultar, presentar dicho documento e informar el propósito de uso de su producto ante la oficina de control de sustancia peligrosas en Tailandia para su consideración. Esta oficina va a determinar, identificar y clasificar qué tipo de producto químico es y si es necesario solicitar el permiso para la importación. *Es obligatorio chequear el tipo de producto químico que quiere importar para cada envío.*
Una vez comprobado el tipo de producto químico, también se necesita la siguiente documentación para la importación:
1. Factura
2. Conocimiento de embarque: B/L
3. Certificado de origen: C/O

QUÍMICOS

Asia

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Tailandia	2923.20	Lecitinas y demás fodfoaminolípidos	No se han detectado barreras al comercio de estos productos. El aumento en el cultivo y el proceso de la soja en varias partes del mundo contribuye a la abundancia del suministro. También, existe una enorme competencia de otros emulsionantes, especialmente los sintéticos baratos producidos en el sudeste asiático. Las complejidades en la elección de ingredientes en la industria alimentaria son, por lo tanto, obvias.	**1) Allied Chemicals International Co., Ltd.** Dirección: 255/2 Bangpoo Industrial Estate Soi 3, Prakasa Muang, Samutprakarn, 10280 Thailand Tel: (66)-2-709-4124, (66)-2-709-4125 Fax: (66)-2-709-4672, (66)-2-323-1164 E-mail: acicth@yahoo.com	**2) Rama Production Co., Ltd.** Dirección: 318 Soi Soonvijai 4 (Rama 9 Soi 17), Rama 9 Road, Bangkapi, Huaikhwang, Bangkok 10310 Tel: +66 2 109-1999 Fax: +66 2 109-1977 E-mail: rama@rama-production.com Website: www.ramaproduction.com	**3) BJC Specialties Co., Ltd.** Dirección: 10th Floor, Berli Jucker House, 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42 Road, Phrakanon, Klongtoey Bangkok Tel: +66 2 367-1212 Fax: +66 2 381-4848 E-mail: spd.info@bjc.co.th Website: www.bjc.co.th	**4)Nutrition SC Co., Ltd.** Dirección: 47/2 Moo 6, Phutthanonthon Sai 4 Road, Krathumlom, Samphran, Nakornpathom 73220 Tel: +66 2 840 433 Fax: +66 2 840 4330 E-mail: marketing@nutritionsc.co.th Website: www.nutritionsc.co.th	**5)Chemico Inter Corporation Co., Ltd.** Dirección: 19,19/1 Soi Phokaew 3 Yak 19, Klongchan, Bangkapi, Bangkok 10240 Tel: +66 2 017-8299 Fax: +66 017-8298 E-mail: contact@th.chemicogroup.com Website: www.chemicogroup.com

Condiciones de Acceso

Para importar un producto químico, el importador local debe tener la hoja de Datos de Seguridad de Materiales (MSD), elaborada por el fabricante del material. El importador debe consultar, presentar dicho documento e informar el propósito de uso de su producto ante la oficina de control de sustancia peligrosas en Tailandia para su consideración. Esta oficina va a determinar, identificar y clasificar qué tipo de producto químico es y si es necesario solicitar el permiso para la importación. *Es obligatorio chequear el tipo de producto químico que quiere importar para cada envío.*
Una vez comprobado el tipo de producto químico, también se necesita la siguiente documentación para la importación:
1. Factura
2. Conocimiento de embarque: B/L
3. Certificado de origen: C/O
Los productos comprendidos en el Código SA 2905.45 están exentos de aranceles a la importación. El IVA es del 7%.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Kuwait	3004.39.00	Los demás medicamentos que contengan hormonas u otros productos de la partida 29.37, que no contengan antibióticos, p/ la venta por menor.	Están prohibidas las importaciones desde Israel. Conforme con las especificaciones, condiciones y normas de Kuwait.	**1) MIZAN PHARMA TRADING FOR MEDICINE AND MEDICAL TOOLS CO. WLL.** Tel: +965 24846433, +965 24849682 Correo: info@mezzan.com Sitio web: https://www.mezzan.com/	**2) Synergy Health For Medical & Disposable Import W.L.L.** Tel: +965 22396669, +965 99640960, +965 99789126 Correo: admin@synergy-health.com Sitio web: https://www.synergy-health.com/	**3) Medical Yiaco Co.** Tel: +965 22230600 Correo: admin@yiacokuwait.com fakhr@yiacokuwait.com Sitio web: http://www.yiacokuwait.com	**4)Boushahri Group** Tel: +965 25716942 Correo: medical@boushahrigroup.com medicaldiv@boushahrigroup.com Sitio web: www.boushahrigroup.com	**5)Al Essa Medical & Scientific Eqpt. Co.** Tel: +965 24834510 Correo: alessa@alessakuwait.com service@alessakuwait.com medical1@alessakuwait.com Sitio web: http://www.alessakuwait.com

Condiciones de Acceso

Se cobra una tasa fija del 5% sobre el valor CIF.
Certificado de origen expedido por el productor o por la compañía exportadora.
Certificados sanitarios.
Registrar el producto en el Ministerio de Salud de Kuwait a través de un agente local.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Kuwait	3004.90.90	Otros medicamentos que no se incluyen en la partida (30.04) p/ la venta por menor, tampoco está en la partida (30.06, 30.05, 30.02).	Están prohibidas las importaciones desde Israel. Conforme con las especificaciones, condiciones y normas de Kuwait.	**1) MIZAN PHARMA TRADING FOR MEDICINE AND MEDICAL TOOLS CO. WLL.** Tel: +965 24846433, +965 24849682 Correo: info@mezzan.com Sitio web: https://www.mezzan.com/	**2) Synergy Health For Medical & Disposable Import W.L.L.** Tel: +965 22396669, +965 99640960, +965 99789126 Correo: admin@synergy-health.com Sitio web: https://www.synergy-health.com/	**3) Medical Yiaco Co.** Tel: +965 22230600 Correo: admin@yiacokuwait.com fakhr@yiacokuwait.com Sitio web: http://www.yiacokuwait.com	**4)Boushahri Group** Tel: +965 25716942 Correo: medical@boushahrigroup.com medicaldiv@boushahrigroup.com Sitio web: www.boushahrigroup.com	**5)Al Essa Medical & Scientific Eqpt. Co.** Tel: +965 24834510 Correo: alessa@alessakuwait.com service@alessakuwait.com medical1@alessakuwait.com Sitio web: http://www.alessakuwait.com

Condiciones de Acceso

Se cobra una tasa fija del 5% sobre el valor CIF.
Certificado de origen expedido por el productor o por la compañía exportadora.
Certificados sanitarios.
Registrar el producto en el Ministerio de Salud de Kuwait a través de un agente local.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Kuwait	3002.10.00	Antisueros (sueros con anticuerpos), demás fracciones de la sangre y productos inmunológicos modificados, incluso obtenidos por proceso biotecnológico.	Están prohibidas las importaciones desde Israel. Conforme con las especificaciones, condiciones y normas de Kuwait.	**1) MIZAN PHARMA TRADING FOR MEDICINE AND MEDICAL TOOLS CO. WLL.** Tel: +965 24846433, +965 24849682 Correo: info@mezzan.-com Sitio web: https://www.-mezzan.com/	**2) Synergy Health For Medical & Disposable Import W.L.L.** Tel: +965 22396669, +965 99640960, +965 99789126 Correo: admin@syner-gy-health.com Sitio web: https://www.syner-gy-health.com/	**3) Medical Yiaco Co.** Tel: +965 22230600 Correo: admin@yia-cokuwait.com fakhr@yiacokuwait.-com Sitio web: http://www.-yiacokuwait.com	**4)Boushahri Group** Tel: +965 25716942 Correo: medical@bous-hahrigroup.com medicaldiv@boushahri-group.com Sitio web: www.boushahri-group.com	**5)Al Essa Medical & Scientific Eqpt. Co.** Tel: +965 24834510 Correo: alessa@ales-sakuwait.com service@alessakuwait.-com medical1@alessakuwait.-com Sitio web: http://www.alessakuwait.-com

Condiciones de Acceso

Se cobra una tasa fija del 5% sobre el valor CIF.
Certificado de origen expedido por el productor o por la compañía exportadora.
Certificados sanitarios.
Registrar el producto en el Ministerio de Salud de Kuwait a través de un agente local.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Kuwait	3004.20.00	Medicamentos que contienen otros antibióticos, p/ la venta por menor.	Están prohibidas las importaciones desde Israel. Conforme con las especificaciones, condiciones y normas de Kuwait.	**1) MIZAN PHARMA TRADING FOR MEDICINE AND MEDICAL TOOLS CO. WLL.** Tel: +965 24846433, +965 24849682 Correo: info@mezzan.com Sitio web: https://www.mezzan.com/	**2) Synergy Health For Medical & Disposable Import W.L.L.** Tel: +965 22396669, +965 99640960, +965 99789126 Correo: admin@synergy-health.com Sitio web: https://www.synergy-health.com/	**3) Medical Yiaco Co.** Tel: +965 22230600 Correo: admin@yiacokuwait.com fakhr@yiacokuwait.com Sitio web: http://www.yiacokuwait.com	**4)Boushahri Group** Tel: +965 25716942 Correo: medical@boushahrigroup.com medicaldiv@boushahrigroup.com Sitio web: www.boushahrigroup.com	**5)Al Essa Medical & Scientific Eqpt. Co.** Tel: +965 24834510 Correo: alessa@alessakuwait.com service@alessakuwait.com medical1@alessakuwait.com Sitio web: http://www.alessakuwait.com

Condiciones de Acceso

Se cobra una tasa fija del 5% sobre el valor CIF.
Certificado de origen expedido por el productor o por la compañía exportadora.
Certificados sanitarios.
Registrar el producto en el Ministerio de Salud de Kuwait a través de un agente local.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Mozambique	30.04.90	Los demás medicamentos (excepto los productos de las partidas 3002, 3005 o 3006) consistentes en productos mezclados o sin mezclar, preparados con fines terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis (incluidas las destinadas a administración percutánea) o envasados para venta al por menor	Todos y cada uno de los medicamentos deben estar registrados para su comercialización adecuada en Mozambique, por lo que cualquier medicamento importado debe registrarse en el Departamento de Farmacéutica. Sin embargo, existen varios tipos de registro y para diferentes propósitos, para este medicamento el registro puede ser: Registro abreviado: consiste en el registro de moléculas conocidas y ya comercializadas en el país. Este registro tiene una duración de 9 meses; Registro por reconocimiento: consiste en el registro de moléculas conocidas y que ya están registradas en los países de la U.E, en los Estados Unidos, en Brasil y en Sudáfrica) .Recientemente Mozambique se unió a la iniciativa de la SADC de registro conjunto (Zanzimbona). Este registro tiene una duración de 3 meses; Notificación: este tipo de registro se utiliza para los productos de salud, fitoterápicos y homeopáticos y lleva 3 meses. Todo registro debe efectuarse mediante el pago según una tabla de precios. Para registrar un medicamento, la empresa debe ser registrada y con sede en Mozambique.	**1) MEDIS FARMACÉUTICA** Contacto: Iracema Durão Dirección: Av 24 Julho 4155, Maputo Tel: +258 840489680 o +258 21 402508 Email: idurao@medis.co.mz Website: www.grupoazevedos.com	**2) MEDIFARMA LDA** Contacto: Lopes da Silva Dirección: Bairro da Machava, Av. das Industrias 527R/C- Matola Tel: +258 823087135 Email: medifarma@medifarma.co.mz o lopes@medifarma.co.mz	**3) WELL WORTH** Contacto: Dawood Randiri Dirección: Romão Fernandes Farinha 352-Maputo Tel: +258 21311675 o 823025557 Email: dawood@wellworthlda.com	**4)DELTALAB MOÇAMBIQUE** Contacto: Naita Bila Dirección: Av. Ahmed S Touré 1107, Maputo Tel: +258 21 329 385 Email: deltalabmoz@gmail.com	**5)AEROMED MOÇAMBIQUE** Contacto: Anke Le Roux Dirección: 788, Av. Keneth Kaunda, Somerchield, Maputo Tel: +258 845555911 Email: ops@aeromed.com

Condiciones de Acceso

Este producto está exento de IVA, derechos de aduana y cualquier otro impuesto debido a su importancia, tampoco existen cupos para importar este producto.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Mozambique	30.02.20.00	Vacunas para medicina humana	Todos y cada uno de los medicamentos deben estar registrados para su comercialización adecuada en Mozambique, por lo que cualquier medicamento importado debe registrarse en el Departamento de Farmacéutica. Sin embargo, existen varios tipos de registro y para diferentes propósitos, para este medicamento el registro puede ser: Registro abreviado: consiste en el registro de moléculas conocidas y ya comercializadas en el país. Este registro tiene una duración de 9 meses; Registro por reconocimiento: consiste en el registro de moléculas conocidas y que ya están registradas en los países de la U.E, en los Estados Unidos, en Brasil y en Sudáfrica) .Recientemente Mozambique se unió a la iniciativa de la SADC de registro conjunto (Zanzimbona). Este registro tiene una duración de 3 meses; Notificación: este tipo de registro se utiliza para los productos de salud, fitoterápicos y homeopáticos y lleva 3 meses. Todo registro debe efectuarse mediante el pago según una tabla de precios. Para registrar un medicamento, la empresa debe ser registrada y con sede en Mozambique.	**1) AFRI FARMÁCIA** Contacto: Jofin John Dirección: Av. FPLM 1277 Tel: +258 21 462 248 o +258 84 2888865 Email: afrivendas@gmail.com	**2) ORBIS PHARMA** Contacto: Julieta Araújo Dirección: Av Angola 1943, Maputo Tel: +258 21 465 548 Email: julieta.araujo@orbis.co.mz	**3) MEDIMOC** Contacto: Natalino Magaia Dirección: Av. Julius Nyerere 500 Tel: +258 843099902 Email: natalino.magaia@medimoc.co.mz	**4)NEOPHARMA LDA** Contacto: Silvestre Bila Dirección: R Kassuende 457 - Maputo ,Moçambique Tel: +258 21 498 248 o +258 82 304 4169 Email: geral@neopharma.co.mz	**5)MAPUTO HEALTH CARE LDA** Contacto: Vitor Reddy Dirección: Av. 25 de Setembro 1704-Maputo Tel: +258 823179270 Email: mhcexim@tvcabo.co.mz

Condiciones de Acceso

Impuesto sobre Valor Añadido (IVA) - 0%, Tasa General de importación - 0%, Tasa para los países da SADC- 0%, Tasa para los países da U.E- 0%.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Mozambique	30.06.60.00	Preparaciones químicas anticonceptivas a base de hormonas, otros productos de la partida 2937 o espermicidas.	Todos y cada uno de los medicamentos deben estar registrados para su comercialización adecuada en Mozambique, por lo que cualquier medicamento importado debe registrarse en el Departamento de Farmacéutica. Sin embargo, existen varios tipos de registro y para diferentes propósitos, para este medicamento el registro puede ser: Registro abreviado: consiste en el registro de moléculas conocidas y ya comercializadas en el país. Este registro tiene una duración de 9 meses; Registro por reconocimiento: consiste en el registro de moléculas conocidas y que ya están registradas en los países de la U.E, en los Estados Unidos, en Brasil y en Sudáfrica) .Recientemente Mozambique se unió a la iniciativa de la SADC de registro conjunto (Zanzimbona). Este registro tiene una duración de 3 meses; Notificación: este tipo de registro se utiliza para los productos de salud, fitoterápicos y homeopáticos y lleva 3 meses. Todo registro debe efectuarse mediante el pago según una tabla de precios. Para registrar un medicamento, la empresa debe ser registrada y con sede en Mozambique.	**1) LUSOFARMA** Dirección: Av. Zedequias Manganhela, 1687, Maputo Contacto: Francisco Paulo Guita Tel: +258 845909832 Email: fpguita@lusofarmamz.com Website: http://lusofarmamz.com	**2) MEDIMOC** Dirección: Av. Julius Nyerere 500 Tel: +258 843099902 Contacto: Natalino Magaia Email: natalino.magaia@medimoc.co.mz	**3) TMI HEALTHCARE** Dirección: Av. Mao Tse Tung-Maputo Tel: +258 84 164 0795 o +258 Email: geral@tmi.co.mz Contacto: Eugenio Sousa Website: https://www.worldtmi.com	**4)MICJONATH PHARMACEUTICAL** Dirección Av. Emilia Dausse 1055-Maputo Contacto: Edna Afonso Tel: +258 21420123 o 840340283 Email: micjonathpharma@hotmail.com micjonathpharma@gmail.com	**5)SOCIEDADE MAIS SAÚDE** Dirección: Av. Salvador Allende 753 R/C-Maputo Contacto: Neyma Jéssica Tel: +258 21305668 o 847989875 Email: maissaudedeltd@yahoo.com vendas@maissaude.co.mz

Condiciones de Acceso

Impuesto sobre Valor Añadido (IVA) - 0%, Tasa General de importación - 0%, Tasa para los países da SADC- 0%, Tasa para los países da U.E- 0%.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Mozambique	30.04.10.00	Medicaminas que contengan penicilinas o sus derivados, con estructura de ácido penicílico, o estreptominicinas o sus derivados.	Todos y cada uno de los medicamentos deben estar registrados para su comercialización adecuada en Mozambique, por lo que cualquier medicamento importado debe registrarse en el Departamento de Farmacéutica. Sin embargo, existen varios tipos de registro y para diferentes propósitos, para este medicamento el registro puede ser: Registro abreviado: consiste en el registro de moléculas conocidas y ya comercializadas en el país. Este registro tiene una duración de 9 meses; Registro por reconocimiento: consiste en el registro de moléculas conocidas y que ya están registradas en los países de la U.E, en los Estados Unidos, en Brasil y en Sudáfrica) .Recientemente Mozambique se unió a la iniciativa de la SADC de registro conjunto (Zanzimbona). Este registro tiene una duración de 3 meses; Notificación: este tipo de registro se utiliza para los productos de salud, fitoterápicos y homeopáticos y lleva 3 meses. Todo registro debe efectuarse mediante el pago según una tabla de precios. Para registrar un medicamento, la empresa debe ser registrada y con sede en Mozambique.	**1) MDS** Dirección: Av. Do Trabalho 1186-Maputo Contacto: Vanessa Baronet o Carlota Rei Tel: +258 842747425 Email: geral@mdsmocambique.net Vanessabaronet@mdsmocambique.net Carlotarei@mdsmocambique.net Website http://mdsmocambique.net/pt-pt/	**2)EMS PROPERTY** Dirección: Rua de Tchamba 49 R/C-Maputo Contacto: Luis Cruz Tel: +258 840648234 o 843222300 Email: emsgeral15@gmail.com lcruzems@gmail.com	**3) FARMACEUTICA AUSTRAL** Dirección: Rua 13.008, Q. 10-06011, Bairro Fomento- Matola Contacto: Paulo Lopes Tel: +258 843145939 Email: Paulo.batanete@farmaustral.co.mz	**4)GENERA** Dirección: Av. Salvador Allende 1040 R/C Maputo Contacto: Rui Montero Tel: +258 849521267 o 821415646 Email: rui@generamz.com	**5)CONSUMADO LDA** Dirección: Rua dos Elefantes 947- Matola Contacto: Armando Pelembe Tel: +258 840730286 o 848290306 Email: consumado.lda@gmail.com

Condiciones de Acceso

Impuesto sobre Valor Añadido (IVA) - 0%, Tasa General de importación - 0%, Tasa para los países da SADC- 0%, Tasa para los países da U.E- 0%.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Mozambique	30.05.90.00	Las demás gasas, vendas y artículos similares (por ejemplo: apósitos, vendas, sinapismos) utilizados o recubiertos con sustancias farmacéuticas o acondicionados para la venta al por menor con una finalidad médica, quirúrgica, dental o veterinaria	Todos y cada uno de los medicamentos deben estar registrados para su comercialización adecuada en Mozambique, por lo que cualquier medicamento importado debe registrarse en el Departamento de Farmacéutica. Sin embargo, existen varios tipos de registro y para diferentes propósitos, para este medicamento el registro puede ser: Registro abreviado: consiste en el registro de moléculas conocidas y ya comercializadas en el país. Este registro tiene una duración de 9 meses; Registro por reconocimiento: consiste en el registro de moléculas conocidas y que ya están registradas en los países de la U.E, en los Estados Unidos, en Brasil y en Sudáfrica) .Recientemente Mozambique se unió a la iniciativa de la SADC de registro conjunto (Zanzimbona). Este registro tiene una duración de 3 meses; Notificación: este tipo de registro se utiliza para los productos de salud, fitoterápicos y homeopáticos y lleva 3 meses. Todo registro debe efectuarse mediante el pago según una tabla de precios. Para registrar un medicamento, la empresa debe ser registrada y con sede en Mozambique.	**1) MDS** Dirección: Av. Do Trabalho 1186-Maputo Contacto: Vanessa Baronet o Carlota Rei Tel: +258 842747425 Email: geral@mdsmocambique.net Vanessabaronet@mdsmocambique.net Carlotarei@mdsmocambique.net Website http://mdsmocambique.net/pt-pt/	**2)LUSOFARMA** Dirección: Av. Zedequias Manganhela, 1687, Maputo Contacto: Francisco Paulo Guita Tel: +258 845909832 Email: fpguita@lusofarmamz.com Website: http://lusofarmamz.com	**3)AFRI FARMÁCIA** Contacto: Jofin John Dirección: Av. FPLM 1277 Tel: +258 21 462 248 o +258 84 2888865 Email: afrivendas@gmail.com	**4) FARMACEUTICA AUSTRAL** Dirección: Rua 13.008, Q. 10-06011, Bairro Fomento-Matola Contacto: Paulo Lopes Tel: +258 843145939 Email: Paulo.batanete@farmaustral.co.mz	**5)TMI HEALTHCARE** Dirección: Av. Mao Tse Tung-Maputo Tel: +258 84 164 0795 o +258 Email: geral@tmi.co.mz Contacto: Eugenio Sousa Website: https://www.worldtmi.com

Condiciones de Acceso

Impuesto sobre Valor Añadido (IVA) - 0%, Tasa General de importación - 0%, Tasa para los países da SADC- 0%, Tasa para los países da U.E- 0%.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nigeria	300220: Vacunas para la medicina humana Derecho de importación (0) IVA(0) Levy(0) 300339: Medicamentos (excepto los productos de las partidas 3002, 3005 ó 3006) de dos o más componentes mezclados entre sí con fines terapéuticos o profilácticos, no en dosis ni en formas o envases para la venta al por menor Derecho de importación (0) IVA(0) Levy(0) 300620: Productos farmacéuticos; reactivos para la determinación de los grupos sanguíneos Derecho de importación (0) IVA(0) Levy(0)	No hay obstáculos al comercio y las inversiones en el sector de la atención de la salud. Se aplican aranceles nulos a los equipos médicos, la maquinaria de fabricación farmacéutica y los materiales de embalaje importados. Sin embargo, se cobra un arancel del 5% a los medicamentos.	**1) Chi Pharmaceuticals Limited** Dirección: Plot 14, Chivita Avenue, Ajao Estate, Apakun Oshodi, Ikeja. Lagos. Teléfonos: +234 - 1 - 4520629, 4520592, 7740383 Actividad: distribución de productos farmacéuticos Correo electrónico: chipharma@clicktgi.net Página web: www.chipharma.com	**2)Real Pharmaceuticals Limited** Contacto: Ade Popoola - Group managing Director Tel: +2348035910100, +234 – 8091425157 Dirección: Reals Plaza, Plot 1, JunaidDosunmu Street, Central Business District, Alausa, P.O Box 3560 Ikeja Lagos Nigeria. Actividad: Importación, Distribución y Comercialización de Productos Farmacéuticos. E-mail: reals@reals-group.com Sitio: www.realsgroup.-com	**3)Real Pharmaceuticals Limited** Contacto: Ade Popoola - Group managing Director Tel: +2348035910100, +234 – 8091425157 Dirección: Reals Plaza, Plot 1, JunaidDosunmu Street, Central Business District, Alausa, P.O Box 3560 Ikeja Lagos Nigeria. Actividad: Importación, Distribución y Comercialización de Productos Farmacéuticos. E-mail: reals@reals-group.com Sitio: www.realsgroup.-com	**4) Swiss Pharmaceutical Nigeria Limited** Contacto: Mr. Anukwu Teléfono: +2348033736057 Dirección: 5, Dopemu Road, Agege, Lagos Correo electrónico: swipha@swiphanigeria.-com Página web: www.swiphanigeria.com	**5)Hochiezpharmaceutical Nigeria Limited** Contacto: Hilary Chimezie - Managing Director Tel: +2348033024651, +234 1 8993690 Dirección: 66, Palm Avenue, Mushin, Lagos, Nigeria Email: hochiez@yahoo.-com

Condiciones de Acceso

REQUISITOS PARA LA IMPORTACIÓN:
i. Certificado de registro con NAFDAC en Nigeria
ii. Certificado de análisis
iii. Certificado de fabricante y venta libre
iv. Licencia de farmacéutico y licencia LPO
v. Certificado de productos farmacéuticos (COPP)
vi. Certificado de incorporación con C.A.C (Corporate Affairs Commission)
vii. Certificado de registro de permiso emitido por el Consejo Farmacéutico de Nigeria
viii. Poder legal delegado (por fabricante a importador)
ix. Contrato de acuerdo de fabricación/provisión
x. Certificado de registro de marca
xi. Carta de invitación para la inspección actual de buenas prácticas de fabricación
xii. Registro con NiroPharm, ACN, APIN
xiii. Certificado actual de buenas prácticas de fabricación

El fabricante-productor debe cumplimentar con los siguientes requisitos:
i). Escribano en país de origen debe confeccionar un poder notarial en favor de un representante local/distribuidor en Nigeria, quien será el encargado de gestionar el certificado NAFDAC.
ii). La obligatoriedad de contar con un poder notarial responde a la necesidad de salvaguardar la propiedad intelectual de un producto debido a la proliferación de mercadería falsificada en Nigeria. En caso de irregularidades/falsificación, NAFDAC interpela a aquellos distribuidores que no cuenten con el poder notarial correspondiente.
iii). Licencia emitida por autoridad competente en país de origen donde se certifica que la venta del bien en cuestión no constituye violación alguna a la legislación local de ese país. Este certificado se denomina "free sale" y debe ser legalizado en la Embajada/Consulado de Nigeria en el país de origen.
iv). Matrícula o tasa de registro percibida por NAFDAC.
v). Prueba de laboratorio. NAFDAC cuenta con laboratorios en las ciudades portuarias de Lagos y Port Harcourt.
En el caso de que NAFDAC detecte el ingreso de un producto sin certificación, la mercadería es incautada y sujeta a prueba de laboratorio. Si el producto en cuestión sortea la prueba de laboratorio, el importador debe abonar una multa y luego efectuar el pago de la tasa/matrícula para su registro. Si, en cambio, no se logra superar la prueba de laboratorio, el producto es destruido. En el caso del envío de muestras, los productores/fabricantes también deben contar con un registro/certificado de NAFDAC.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Ghana	300490	Medicamentos consistentes en productos mezclados o no mezclados para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor.	Existen algunas drogas cuya importación a Ghana está prohibida y que se reservan para la producción local. Puede consultarse una lista completa de esas drogas en el siguiente enlace: https://fdaghana.gov.gh/wp-content/uploads/2017/06/EXECUTIVE-INSTRUMENT-FOR-LIST-OF-MEDICINES.pdf La clave en estos mercados de África occidental es utilizar un representante residente en Ghana para comercializar los productos. Un agente o distribuidor que posea un conocimiento profundo de la economía. Si el producto exportado requiere mantenimiento y servicio, se debe considerar la posibilidad de recurrir a personal calificado y a un inventario razonable de piezas de repuesto. Algunos de estos agentes y distribuidores suelen representar varias líneas de productos. Esto presenta un obstáculo para los productos argentinos porque los competidores utilizan estos agentes y ya están operando en el mercado de Ghana. Los competidores europeos comercializan su proximidad geográfica a Ghana como una ventaja competitiva. Sin embargo, los ghaneses suelen estar dispuestos a pagar un precio un poco más alto, aunque sólo sea para importar productos de mayor calidad. Entre las cuestiones fundamentales de la adaptación de los productos a este mercado figuran el registro ante las autoridades competentes, la capacitación de la población local para llevar a cabo el servicio posventa y también el suministro de piezas de repuesto fácilmente disponibles. La historia colonial de Ghana sigue repercutiendo en la presencia de competidores en el mercado; las marcas europeas y, en particular, las británicas, tienen una clara ventaja frente a los consumidores ghaneses. Las normas de Ghana suelen seguir las normas europeas, lo que supone una ventaja adicional para las empresas europeas. En los últimos 20 años, ha aumentado la presencia en Ghana de empresas indias y chinas que venden en el sector de la atención de la salud. Las empresas chinas, en particular, están buscando con ahínco oportunidades en el África occidental y buscando asociados para fabricar o ensamblar productos en Ghana.	**1) M&G PHARMACEUTICALS LIMITED** D446/1 Bannerman Road, James Town Accra Contact: Mr. Gobal – Director (personal no. +233 24 435 3637) Tel: +233 30 266 6613/ +233 30 266 6868 / +233 30 266 4758 Email: mgpharm@vodafone.com.gh; info@mgpltd.com Web: www.mgpltd.com	**2)Unichem Ghana** 17 Dadeban Road, North Ind. Area Accra, Ghana. Tel: +233 30 222 7722, +233 30 223 8130, +233 30 222 2645 Email: headoffice@unichemghana.com Web: http://www.unichemghana.com/?page_id=147	**3)East Cantonments Pharmacy Limited (ECPL) Ghana** No.1 Omega drive, Adabraka Accra Ghana Tel.: +233 302 24 5542 / +233 302 22 5298 Email: info@ecpl.com.gh / sales@ecpl.com.gh Web: http://ecpl.com.gh/	**4) Kinapharma Ltd** Naat Building, Akrom Loop, Accra, Ghana Tel.: +233 302 20390 / +233 306 66375 Email: info@kinapharma.com Web: https://kinapharma.com/	**5)Ernest Chemists Limited** Ring Road Central, Near Circle Overhead, Accra Ghana Tel.: +233 50 168 0766 / +233 30 290 8674 / +233 30 290 8675 Email: info@ernestchemists.com Web: https://www.ernestchemists.com/

Condiciones de Acceso

Derechos de importación – 10%
IVA – 12.5%
El importador pasará por un proceso de registro, gestionado por la Autoridad de Alimentos y Medicamentos de Ghana, que también le exigirá que presente una autorización del fabricante para registrar el producto. El registro tiene una validez de 3 (tres) años y puede ser renovado. Se tramitará una nueva solicitud dentro de los seis meses siguientes a la recepción de la solicitud.
Por lo general, una empresa debe obtener una licencia de importación de la Junta de Alimentos y Medicamentos de Ghana antes de importar cualquier medicamento al país. Sin embargo, todos los medicamentos deben ser registrados primero por el organismo regulador antes de poder importarlos a Ghana. Antes de que una empresa importe medicamentos con fines comerciales, debe importar primero muestras al país a fin de cumplir el requisito de registro previo. Una vez obtenido el registro, la empresa puede entonces pasar por el proceso de obtención de una licencia de importación para importar los productos en cantidades comerciales. Las empresas que solicitan una licencia de importación deben completar los formularios correspondientes y presentar todos los documentos requeridos por triplicado al organismo regulador. Por lo general, una vez que se ha pagado la tasa de la licencia, el tiempo de tramitación oscila entre 8 y 10 días laborables. Una vez concedida, la licencia de importación será válida por un año a partir de la fecha de expedición y se renovará anualmente.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Costa Marfil	300490	Medicamentos consistentes en productos mezclados o no mezclados para usos terapéuticos o profilácticos, presentados en dosis medidas o en forma de envases para su venta al por menor.	Por el momento, no existen acuerdos en la costa de marfil que afecten a las importaciones en el país. Aunque la economía de Côte d'Ivoire, como todas las demás economías del continente africano, se ha visto afectada por la pandemia mundial, la demanda de productos farmacéuticos sigue siendo elevada y sigue dependiendo de las importaciones. Por lo tanto, las oportunidades para las exportaciones farmacéuticas argentinas siguen siendo fuertes. La Nouvelle PSP Cote D'Ivoire, la empresa pública cuya responsabilidad es asegurar la disponibilidad geográfica de medicamentos de calidad en los establecimientos de salud pública y parapública de todo el territorio nacional, publica periódicamente licitaciones y solicitudes al público internacional para las necesidades farmacéuticas. Éstas pueden verse en el siguiente link: http://www.npsp.-ci/publications.php	**1)La Nouvelle PSP Cote d'Ivoire** Km4, Boulvard de Marseille, BP V5 – Abidjan, Cote d'Ivoire Tel.: (+225) 21 21 73 02 / (+225) 21 21 73 41 / (+225) 21 21 73 21 Email: info@npsp.ci Web: http://www.npsp.-ci/index.php	**2)Groupe Distripharm** Contacto: Dadie Francis Aka Dirección: 08 BP 2457 Abidjan 08 Tel: +225 06 23 10 94, +225 22 43 36 39 Correo electrónico: disrtripharmci@yahoo.fr Página web: www.grou-pe_distripharm.com	**3)Sub Pharm** Contacto: Moussa Garba Dirección: 25 BP 15B Abidjan 25 Tel: +225 22 00 50 38 Correo electrónico: garbamoussa@hot-mail.com Página web: www.sub-pharma.net

Condiciones de Acceso

La importación de medicamentos en esta sección no atraer ningún derecho de importación, visite: http://download.guce.gouv.ci/tariff/chapters/Chapter_30.pdf
En Costa de Marfil, las importaciones de todos los productos y materiales médicos están controladas por el Ministerio de Salud e Higiene Pública a través de la Dirección de Farmacia, Medicamentos y Laboratorios. Sólo los profesionales de la salud, así como las empresas autorizadas están autorizados a importar productos y materiales farmacéuticos y médicos. Antes de importar productos médicos en Costa de Marfil, es necesario que el importador obtenga autorizaciones de la Dirección de Farmacia, Medicamentos y Laboratorios de Costa de Marfil (DPML), dependiente del Ministerio de Salud e Higiene Pública. Además, deben obtenerse las siguientes autorizaciones:
1. Autorización de comercialización (AMM): Los medicamentos destinados a ser comercializados en Costa de Marfil están sujetos a una autorización de comercialización.
2. Autorización previa de importación (API)
3. Autorización Oficial de Importación (AOI)
Un formulario de declaración de importación (FDI) es obligatorio si el valor de las mercancías es superior a quinientos mil (500.000) FCFA. La FDI se establece en línea a través del sitio de transacciones de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (GUCE). El usuario debe registrarse primero en el sitio web de la GUCE como importador, exportador o transitario.
Para las operaciones que utilizan la vía marítima, el exportador, el transitario en el extranjero y el importador deben registrar la frontera de seguimiento de la carga, a través del sitio de la Oficina de Cargadores de Costa de Marfil (OCI).

Autorización de embarque: Una vez efectuada la declaración en aduanas, se debe presentar una autorización de ingreso al DPML para la declaración de la mercancía. El plazo de obtención de este documento es de 48 horas después del depósito

Para más información visite: http://uatwcm01.webbfontaine.ci:8080/web/tip/importation-medicaments-et-materiel-medical

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Costa Marfil	300610: Catgut quirúrgico estéril, símil alfombras de sutura estériles y tejido estéril Derechos de Importación (DD): 0% Carga estadística (RS): 1% Impuesto de solidaridad comunitaria (PCI): 1.5% 300630: Preparaciones opacificantes para exámenes de rayos X; reactivos de diagnóstico diseñados para ser administrados al paciente Derechos de Importación (DD): 0% Carga estadística (RS): 1% Impuesto de solidaridad comunitaria (PCI): 1.5% 300640: Cementos dentales y otros empastes dentales; cementos de reconstrucción ósea Derechos de Importación (DD): 0% Carga estadística (RS): 1% Impuesto de solidaridad comunitaria (PCI): 1.5% 300620: Reactivos de grupos sanguíneos Derechos de Importación (DD): 0% Carga estadística (RS): 1% Impuesto de solidaridad comunitaria (PCI): 1.5% 300490: Medicamentos; consistentes en productos mezclados o no mezclados para usos terapéuticos o profilácticos, envasados para su venta al por menor Derechos de Importación (DD): 0% Carga estadística (RS): 1% Impuesto de solidaridad comunitaria (PCI): 1.5%	Por el momento, no existen acuerdos en la costa de marfil que afecten a las importaciones en el país. Aunque la economía de Côte d'Ivoire, como todas las demás economías del continente africano, se ha visto afectada por la pandemia mundial, la demanda de productos farmacéuticos sigue siendo elevada y sigue dependiendo de las importaciones. Por lo tanto, las oportunidades para las exportaciones farmacéuticas argentinas siguen siendo fuertes. La Nouvelle PSP Cote D'Ivoire, la empresa pública cuya responsabilidad es asegurar la disponibilidad geográfica de medicamentos de calidad en los establecimientos de salud pública y parapública de todo el territorio nacional, publica periódicamente licitaciones y solicitudes al público internacional para las necesidades farmacéuticas. Éstas pueden verse en el siguiente link: http://www.npsp.ci/publications.php	**1) Ministerio de Salud y Acción Social** Dirección: PNA BP 4015 Dakar Hann Tel: +221 33 869 42 27 /+221 77 724 70 80 Sitio web: http://www.sante.gouv.sn/	**2)Sodipharm** Dirección: Rocade Fann Bel Air Industrial Zone South B.P 12034 Colobane Dakar (Senegal) Tel : 33 859 00 00 Fax : 33 859 00 19 / 33 832 59 98 Sitio web: http://www.sodipharm.sn/	**3)LABOREX Senegal Sede** Contacto: Sr. Fréderic VALONY (Director General) Email: frederic.valony@laborex-senegal.com Tel: 33 869 02 22 / 33 869 02 19 sitio web: http://www.laborex-senegal.com/en/-contact

Condiciones de Acceso

Además de los trámites de inicio de actividad, todo operador que desee dedicarse a la importación o exportación de mercancías con fines comerciales debe estar en posesión de un permiso de comerciante y un permiso de importador/exportador. Éstos sólo pueden expedirse en Dakar, lo que supone mayores costos y más demoras para los operadores de las provincias. El permiso de comerciante es expedido por la Dirección de Comercio Interior y tiene una validez de tres años.
El permiso de importador/exportador es expedido por la Dirección de Comercio Exterior. Los operadores económicos pueden solicitar estos permisos a través de las Cámaras de Comercio, Industria y Agricultura, pero pueden aplicarse tasas adicionales. Los documentos necesarios para la declaración aduanera de las importaciones pueden incluir un certificado de origen, un certificado fitosanitario y un certificado sanitario. En el caso de los productos sujetos a reglamentos técnicos, uno de los requisitos para la admisibilidad de la declaración es una declaración o certificado expedido por el organismo competente. La importación de productos farmacéuticos en el Senegal, destinados a las estructuras sanitarias públicas y privadas, debe someterse a la validación de la Dirección de Farmacia y Medicina (DPM).

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Qatar	300420	Antibióticos	No existen para este producto barreras, obstáculos y/o limitaciones. Entre las situaciones que pueden dificultar la presencia de estos productos argentinos en Qatar se incluye la escasa presencia de los empresarios argentinos (visitas, participación en exhibiciones y eventos comerciales locales, cooperación a nivel cámaras, etc.) y la falta de comunicación de productores y exportadores de nuestro país con importadores locales. La estructura del mercado local es de libre competencia. Qatar prácticamente no posee tanta industria e importa muchos ítems del exterior, por lo cual surgen distintas oportunidades comerciales de varios productos.	**1) Qatar Life Pharma Co.** Tel: +974-44179617 Fax: +974-44683615 Dr. Mahmoud Alkhatib Sales Manager Email: info@qlifepharma.com Website: http://www.qlifepharma.com	**2)Qatar Pharma Co.** Tel: +974-44114242 || 44114347 Fax: +974-44114448 Mr. Kareem Elbadry Foreign Purchasing Section Head Email: info@qatarpharma.org || qatarpharma@qatar.net.qa Website: www.qatarpharma.org	**3) Ebn Sina Medical Co.** Tel: +974-44027400 || Toll Free: 8002288 Fax: +974-44988215 Ms. Shereen Assem Business Development Specialist E-mail: info@ebnsina.com || s.assem@ebnsina.com Website: http://www.ebnsina.com/index.html	**4)Overseas Pharma Co.** Tel: +974-44518991 Fax: +974-44680673 Email: info@overseas-pharma-qatar.com Website: www.overseas-pharma-qatar.com	**5)AAMAL MEDICAL Co.** TEL: +974 44039550 FAX: +974 44039551 Mr. Sherif Shehata General Manager Email: aamalmed@aamalmed.com Website: www.aamalmed.com

Condiciones de Acceso

Previo al ingreso de productos y medicamentos farmacéuticos a Qatar, se requiere su registro en el Departamento de Farmacia y Control de Medicamentos del Ministerio de Salud Pública por parte de un agente autorizado ante el Estado de Qatar. No hay impuestos internos. Este producto con arancel %5.
Se requiere un permiso previo de importación, que expide el Departamento de Farmacia y Control de Medicamentos del Ministerio de Salud Pública a petición del agente de la empresa productora e incluye lo siguiente:

1- Nombre del medicamento.
2- Concentración de la materia activa.
3- Tamaño del paquete.
4- Cantidad requerida para importar.
5- Nombre de la empresa productora.
6- País de Origen.
Asimismo, se requieren los siguientes documentos al momento de librar el envío:
1- Nota del agente de la compañía pidiendo la liberación del envío.
2- Declaración aduanera.
3- Conocimiento de embarque (Bill of Lading).
4- Factura original.
5- Certificado de Origen.
6- Lista de embalaje.
Casos especiales:
1- Medicamentos estupefacientes que están sujetos a la Ley N ° 9 del año 1987, sobre la lucha contra las drogas, sustancias psicotrópicas peligrosas y tráfico de drogas.
2- Medicamentos con efecto psicoactivo que están sujetos a la Ley N ° 19 del año 1993, sobre la regulación de la circulación de sustancias psicoactivas.
En los mencionados casos especiales, a fin de liberarlos se requiere obtener los siguientes permisos a ser emitidos por el Departamento de Farmacia y Control de Medicamentos al presentar las solicitudes necesarias para importar los productos farmacéuticos:
1- Permiso de importación. (Con Número y Tipo de Licencia - Fecha de emisión - Fecha de vencimiento - Nombre y Dirección del Importador - Nombre y Dirección del exportador - Nombre y Dirección del transportador).

2- Permiso de liberación. (Con Número de Licencia – Fecha – Nombre, nacionalidad y dirección del Importador – Datos de la sustancia: Nombre-Unidad–Concentración-Cantidad en cifras y letras-Entidad exportadora).

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Qatar	300220	Vacunas para uso en medicina	No existen para este producto barreras, obstáculos y/o limitaciones. Entre las situaciones que pueden dificultar la presencia de estos productos argentinos en Qatar se incluye la escasa presencia de los empresarios argentinos (visitas, participación en exhibiciones y eventos comerciales locales, cooperación a nivel cámaras, etc.) y la falta de comunicación de productores y exportadores de nuestro país con importadores locales. La estructura del mercado local es de libre competencia. Qatar prácticamente no posee tanta industria e importa muchos ítems del exterior, por lo cual surgen distintas oportunidades comerciales de varios productos.	**1) Qatar Life Pharma Co.** Tel: +974-44179617 Fax: +974-44683615 Dr. Mahmoud Alkhatib Sales Manager Email: info@qlifepharma.com Website: http://www.qlifepharma.com	**2)Qatar Pharma Co.** Tel: +974-44114242 || 44114347 Fax: +974-44114448 Mr. Kareem Elbadry Foreign Purchasing Section Head Email: info@qatarpharma.org || qatarpharma@qatar.net.qa Website: www.qatarpharma.org	**3) Ebn Sina Medical Co.** Tel: +974-44027400 || Toll Free: 8002288 Fax: +974-44988215 Ms. Shereen Assem Business Development Specialist E-mail: info@ebnsina.com || s.assem@ebnsina.com Website: http://www.ebnsina.com/index.html	**4)Overseas Pharma Co.** Tel: +974-44518991 Fax: +974-44680673 Email: info@overseas-pharma-qatar.com Website: www.overseas-pharma-qatar.com	**5)AAMAL MEDICAL Co.** TEL: +974 44039550 FAX: +974 44039551 Mr. Sherif Shehata General Manager Email: aamalmed@aamalmed.com Website: www.aamalmed.com

Condiciones de Acceso

Previo al ingreso de productos y medicamentos farmacéuticos a Qatar, se requiere su registro en el Departamento de Farmacia y Control de Medicamentos del Ministerio de Salud Pública por parte de un agente autorizado ante el Estado de Qatar. No hay impuestos internos. Este producto con arancel %5.
Se requiere un permiso previo de importación, que expide el Departamento de Farmacia y Control de Medicamentos del Ministerio de Salud Pública a petición del agente de la empresa productora e incluye lo siguiente:

1- Nombre del medicamento.
2- Concentración de la materia activa.
3- Tamaño del paquete.
4- Cantidad requerida para importar.
5- Nombre de la empresa productora.
6- País de Origen.
Asimismo, se requieren los siguientes documentos al momento de librar el envío:
1- Nota del agente de la compañía pidiendo la liberación del envío.
2- Declaración aduanera.
3- Conocimiento de embarque (Bill of Lading).
4- Factura original.
5- Certificado de Origen.
6- Lista de embalaje.
Casos especiales:
1- Medicamentos estupefacientes que están sujetos a la Ley N ° 9 del año 1987, sobre la lucha contra las drogas, sustancias psicotrópicas peligrosas y tráfico de drogas.
2- Medicamentos con efecto psicoactivo que están sujetos a la Ley N ° 19 del año 1993, sobre la regulación de la circulación de sustancias psicoactivas.
En los mencionados casos especiales, a fin de liberarlos se requiere obtener los siguientes permisos a ser emitidos por el Departamento de Farmacia y Control de Medicamentos al presentar las solicitudes necesarias para importar los productos farmacéuticos:
1- Permiso de importación. (Con Número y Tipo de Licencia - Fecha de emisión - Fecha de vencimiento - Nombre y Dirección del Importador - Nombre y Dirección del exportador - Nombre y Dirección del transportador).

2- Permiso de liberación. (Con Número de Licencia – Fecha – Nombre, nacionalidad y dirección del Importador – Datos de la sustancia: Nombre-Unidad–Concentración-Cantidad en cifras y letras-Entidad exportadora).

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Sudáfrica	3004.90.90.	Demás medicamentos	No existen barreras no arancelarias que afecten específicamente a Argentina en lo que respecta a la importación de medicamentos.	**1) ADCOCK INGRAM HEALTHCARE (PTY) LTD (PHARMACEUTICALS)** Tel: +27 (0)11 635-0000 Dirección: 1 New Road, Midran - Gauteng Email: thabo.nkoana@adcock.com Mr W van Rensberg Managing Director werner.vanrensberg@adcock.com Web Site: www.adcock.com	**2)DIS-CHEM PHARMACIES (MIDRAND)** Tel: +27 (0)11 589-2200 Dirección: 23, 3rd Road, Glen Austin, Midrand Email: ivan@dischem.co.za Web Site: www.dischem.co.za Mr I Saltzman Joint Managing Director ivan@dischem.co.za	**3)PHARMED PHARMACEUTICALS (PTY) LTD** Tel: +27 (0)31 571-2800 Dirección: 31 Imvubu Park Close, Durban Email: info@pharmed.co.za Web Site: www.pharmed.co.za Mr P Devchand Director pdevchand@pharmed.co.za	**4) TRANSPHARM (PTY) LTD** Dirección: 387 Taljaard Street, Hermanstad, Pretoria Mr J van Rooyen Bronn Director jbronn@shoprite.co.za Web Site: www.transpharm.co.za Email: orders@transpharm.co.za	**5)MEDPRO PHARMACEUTICA (PTY) LTD** Tel: +27 (0)21 914-0520 Dirección: 9 Mispel Stree, Bellville, Cape Town Email: shaun@cipla.com Web Site: www.cipla.co.za Mr N Saxena Managing Director nishant.saxena@cipla.com

Condiciones de Acceso

Todos los medicamentos para uso humano, están sujetos a la ley "Act 36". La legislación requiere que el organismo regulador registre todos los medicamentos antes que puedan ser vendidos/comercializados. Por lo tanto una solicitud de registro de un medicamento debe ser presentado para su evaluación y aprobación. Estos reglamentos son relevantes para medicamentos de uso humano, incluyendo medicamentos biológicos y complementarios. La industria farmacéutica se ha quejado debido a la demora en la aprobación se pueden estirar a más de 3 o 4 años. La agencia de regulaciones “South African Health Products Regulatory Agency (SAHPRA)”, examina los sectores del mercado que no eran regulados, incluyendo medicamentos, dispositivos médicos de diagnóstico, etc. www.sahpra.org.za

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores
Túnez	300490: Los demás medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 o 30.06) constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados (incluidos los destinados a ser administrados por vía transdérmica) 300439: Los demás medicamentos que contengan hormonas u otros productos de la partida 29.37, sin antibióticos. 300390: Los demás medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 ó 30.06) constituidos por productos mezclados entre sí, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, sin dosificar ni acondicionar para la venta al por menor 300431: Medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 o 30.06) constituidos por productos mezclados o sin mezclar que contengan insulina)	Monopolio estatal de la importación de medicamentos reservado a la Farmacia Central de Túnez de acuerdo con el decreto S/N del 25 de octubre de 1994. Es conveniente que los trámites para el registro de los medicamentos ante la Dirección de Farmacia y Medicamento (DPM) se realicen mediante un representante local, siendo esta última opción la que generalmente se realiza en la práctica habitual debido a que los tiempos de tramitación de dicho registro varían de uno a tres años. Existencia de una fuerte competencia con los países europeos.	**1)Farmacia Central de Túnez (PCT, por sus siglas en francés):** Dirección: El Menzah 1, Tunis 1004, Tunisie. Tel sede central: +216 71 783 011 Presidente Director General: Sr. Khelil Amous Correo electrónico: pdg@phct.com.tn Correo electrónico de la Secretaria privada del Presidente Director General: secpdg@phct.com.tn Correo electrónico de la sección de compras: approvisionnement@phct.com.tn Correo electrónico de la Sección Comercial: commercial@phct.com.tn Sitio web: http://www.phct.com.tn/

Condiciones de Acceso

Las importaciones de dichos medicamentos están exentas del pago de los derechos de aduana además de otros impuestos aduaneros tales como el IVA y el Derecho del Consumo (DC).
Los exportadores interesados en participar en las licitaciones de la PCT deberán registrarse en el sistema de compra pública en línea de TUNEPS para poder descargar de forma gratuita el Pliego de Bases y Condiciones (a través del sitio web www.tuneps.tn) y poder posteriormente enviar sus ofertas a través del mismo medio.
Solo podrán participar en las licitaciones de la PCT, los licitadores que disponen de una autorización de comercialización en el mercado (AMM) del medicamento objeto de la licitación. La AMM es otorgada por la Dirección de Farmacia y Medicamentos (DPM), entidad bajo tutela del Ministerio de Salud.
La DPM administra los procedimientos para el registro de medicamentos, emite las licencias de comercialización en el mercado de los medicamentos importados y fabricados localmente (Guía para la registración de los medicamentos de uso humano a través del siguiente enlace: http://www.dpm.tn/images/pdf/guide_dpm_en.pdf).

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto		Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores
Túnez	300230	Vacunas para la medicina veterinaria	Monopolio estatal de la importación de medicamentos reservado a la Farmacia Central de Túnez de acuerdo con el decreto S/N del 25 de octubre de 1994. Es conveniente que los trámites para el registro de los medicamentos ante la Dirección de Farmacia y Medicamento (DPM) se realicen mediante un representante local, siendo esta última opción la que generalmente se realiza en la práctica habitual debido a que los tiempos de tramitación de dicho registro varía de un año a tres años. Existencia de una fuerte competencia con los países europeos.	**1) Farmacia Central de Túnez (PCT, por sus siglas en francés):** Dirección: El Menzah 1, Tunis 1004, Tunisie. Tel sede central: +216 71 783 011 Presidente Director General: Sr. Khelil Amous Correo electrónico: pdg@phct.com.tn Correo electrónico de la Secretaria privada del Presidente Director General: secpdg@phct.com.tn Correo electrónico de la sección de compras: approvisionnement@phct.com.tn Correo electrónico de la Sección Comercial: commercial@phct.com.tn Sitio web: http://www.phct.com.tn/

Condiciones de Acceso

Las importaciones de dichos medicamentos están exentas del pago de los derechos de aduana además de otros impuestos aduaneros tales como el IVA y el Derecho del Consumo (DC).
Los exportadores interesados en participar en las licitaciones de la PCT deberán registrarse en el sistema de compra pública en línea de TUNEPS para poder descargar de forma gratuita el Pliego de Bases y Condiciones (a través del sitio web www.tuneps.tn) y poder posteriormente enviar sus ofertas a través del mismo medio.
Solo podrán participar en las licitaciones de la PCT, los licitadores que disponen de una autorización de comercialización en el mercado (AMM) del medicamento objeto de la licitación. La AMM es otorgada por la Dirección de Farmacia y Medicamentos (DPM), entidad bajo tutela del Ministerio de Salud.
La DPM administra los procedimientos para el registro de medicamentos emite las licencias de comercialización en el mercado de los medicamentos importados y fabricados localmente (Guía para la registración de los medicamentos de uso veterinario a través del siguiente enlace: http://www.dpm.tn/images/pdf/Draft_guide_veterinaire.pdf).

QUÍMICOS

América del Sur y el Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
México	3004.20.99 Medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 ó 30.06) constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados (incluidos los administrados por vía transdérmica) o acondicionados para la venta al por menor. Que contengan otros antibióticos. Los demás. 3004.3299 Medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 ó 30.06) constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados (incluidos los administrados por vía transdérmica) o acondicionados para la venta al por menor. 3004.3999 Medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 ó 30.06) constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados (incluidos los administrados por vía transdérmica) o acondicionados para la venta al por menor. Los demás. Que contengan hormonas corticosteroides, sus derivados o análogos estructurales. Los demás. 3004.4099 Medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 ó 30.06) constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados (incluidos los administrados por vía transdérmica) o acondicionados para la venta al por menor. Que contengan alcaloides o sus derivados, sin hormonas ni otros productos de la partida 29.37, ni antibióticos. Los demás. 3004.9099 Medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 ó 30.06) constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados (incluidos los administrados por vía transdérmica) o acondicionados para la venta al por menor. Los demás.	SIBEA: No se registran barreras para ninguna de las posiciones sugeridas	**1)Marzán Distribución** Tel: +5255 5625-2700/2704 www.marzam.com.mx/	**2)Baxter México** Tel: +52777 32-96162 www.baxter.mx	**3)Oncomedic** Tel: +5255 6381-5188 www.oncomedicmexico.com	**4)Nadro** Tel: +5255292-43435 www.nadro.mx/nosotros	**5) Medsur Medicamentos** Tel: +52999 927-2728 www.medsurmedicamentos.com.mx

Condiciones de Acceso

3004.2099: arancel 15%, preferencia 20% ACE 6, arancel final 12%. IVA exento. Permisos sanitarios de Secretaria de Agricultura, Comisión Federal Protección Contra Riesgos Sanitarios (COFEPRIS). Registro padrón de importadores.
3004.3299: arancel 10%, preferencia 20% ALADI, arancel final 8%. IVA exento. Permiso sanitario COFEPRIS. Registro padrón de importadores.
3004.3999: arancel 10%, preferencia 20% ALADI, arancel final 8%. IVA exento. Permiso COFEPRIS. Registro padrón de importadores.
3004.4099: arancel 10%, preferencia 20% ALADI, arancel a pagar 8%. IVA exento. Permiso sanitario COFEPRIS. Registro padrón importadores.
3004.9099: Arancel 10%, preferencia 100% ACE 6, arancel a pagar 0%. IVA exento. Permiso COFEPRIS. Registro padrón importadores.

QUÍMICOS

América del Sur y el Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nicaragua	3004 -Medicamentos constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor. 300410 - Que contengan penicilinas o derivaos de estos productos. 300420 - Que contengan otros antibióticos	No se registran barreras.	**1) Representaciones Farmacéuticas de Nicaragua (REFANIC)** Ing. Adan Luis Talavera S., Gerente General. Email: gerencia.general@refanic.com; refanic@refanic.com Teléfono: (505) 2276-0149; 2276-0370	**2) Distribuidora César Guerrero, L. S. A. (DICEGSA)** Lic. Vernón Guerrero Lugo. Presidente. Ing. Jorge Arias González, Gerente General. Email: presidencia@dicegsa.com.ni; jarias@dicegsa.com.ni; Teléfono: (505) 2265-1109	**3) Importaciones Farmacéuticas S. a. (IMFARSA)** Lic. Geovanny Jarquín Gago. Gerente. Email: giojarquin@imfarsa.com.ni; cingram@imfarsa.com.ni; Teléfonos: (505) 2268-2100 - 2268-2103	**4) Distribuidora Delgado, S. A. (DIDELSA)** Ing. Walter Torres. Gerente General. Email:recepción@didelsa.com.ni; gerenciageneral@didelsa.com.ni; Teléfonos: (505) 2248-9209; 2248-9200	**5) Droguería Núñez & CIA. Ltda.** Lic. Sergio Núñez Barquero. Gerente General. Email: nunezcia@ibw.-com.ni; snunezbre@nunezcia.com.ni; Teléfono: (505) 2278-3105;

Condiciones de Acceso

Impuestos Internos: Impuesto al Valor Agregado (IVA) está exenta e Impuesto Selectivo al Consumo (ISC) es 0%.

QUÍMICOS

América del Sur y el Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nicaragua	3003 - Medicamentos constituidos por productos mezclados entre sí, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, sin dosificar ni acondicionar para la venta al por menor. 300310 - Que contengan penicilinas o derivados de estos productos. 300320 - Que contengan otros antibióticos.	No se registran barreras.	**1) Representaciones Farmacéuticas de Nicaragua (REFANIC)** Ing. Adan Luis Talavera S., Gerente General. Email: gerencia.general@refanic.com; refanic@refanic.com Teléfono: (505) 2276-0149; 2276-0370	**2) Distribuidora César Guerrero, L. S. A. (DICEGSA)** Lic. Vernón Guerrero Lugo. Presidente. Ing. Jorge Arias González, Gerente General. Email: presidencia@dicegsa.com.ni; jarias@dicegsa.com.ni; Teléfono: (505) 2265-1109	**3) Importaciones Farmacéuticas S. a. (IMFARSA)** Lic. Geovanny Jarquín Gago. Gerente. Email: giojarquin@imfarsa.com.ni; cingram@imfarsa.com.ni; Teléfonos: (505) 2268-2100 - 2268-2103	**4) Distribuidora Delgado, S. A. (DIDELSA)** Ing. Walter Torres. Gerente General. Email:recepción@didelsa.com.ni; gerenciageneral@didelsa.com.ni; Teléfonos: (505) 2248-9209; 2248-9200	**5) Droguería Núñez & CIA. Ltda.** Lic. Sergio Núñez Barquero. Gerente General. Email: nunezcia@ibw.-com.ni; snunezbre@nunezcia.com.ni; Teléfono: (505) 2278-3105;

Condiciones de Acceso

Impuestos Internos: Impuesto al Valor Agregado (IVA) está exenta e Impuesto Selectivo al Consumo (ISC) es 0%.

QUÍMICOS

América del Sur y el Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Nicaragua	3006 - Preparaciones y artículos farmacéuticos. 3006.10 - Catguts estériles y ligaduras estériles similares, para suturas quirúrgicas (incluidos los hilos reabsorbibles estériles para cirugía u odontología) y los adhesivos estériles para tejidos orgánicos utilizados en cirugía para cerrar heridas; laminarias estériles; hemostáticos reabsorbibles estériles para cirugía u odontología; barreras antiadherencias estériles, para cirugía u odontología, incluso reabsorbibles.	No se registran barreras.	**1) Representaciones Farmacéuticas de Nicaragua (REFANIC)** Ing. Adan Luis Talavera S., Gerente General. Email: gerencia.general@refanic.com; refanic@refanic.com Teléfono: (505) 2276-0149; 2276-0370	**2) Distribuidora César Guerrero, L. S. A. (DICEGSA)** Lic. Vernón Guerrero Lugo. Presidente. Ing. Jorge Arias González, Gerente General. Email: presidencia@dicegsa.com.ni; jarias@dicegsa.com.ni; Teléfono: (505) 2265-1109	**3) Importaciones Farmacéuticas S. a. (IMFARSA)** Lic. Geovanny Jarquín Gago. Gerente. Email: giojarquin@imfarsa.com.ni; cingram@imfarsa.com.ni; Teléfonos: (505) 2268-2100 - 2268-2103	**4) Distribuidora Delgado, S. A. (DIDELSA)** Ing. Walter Torres. Gerente General. Email:recepción@didelsa.com.ni; gerenciageneral@didelsa.com.ni; Teléfonos: (505) 2248-9209; 2248-9200	**5) Droguería Núñez & CIA. Ltda.** Lic. Sergio Núñez Barquero. Gerente General. Email: nunezcia@ibw.-com.ni; snunezbre@nunezcia.com.ni; Teléfono: (505) 2278-3105;

Condiciones de Acceso

Impuestos Internos: Impuesto al Valor Agregado (IVA) está exenta e Impuesto Selectivo al Consumo (ISC) es 0%.

QUÍMICOS

América del Sur y el Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
El Salvador	3004.90.91.00 - Medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 o 30.06) constituidos por productos mezclados y sin mezclar, preparados para usos terapéuticos y profilácticos, dosificados (incluidos los administrados por via transdémica) o acondicionados para la venta al por menor - Los demás: ---Para uso humano.	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1) Sagrisa** Tel.: (503) 2205-2700 Encargada de Importaciones: Karla Escobar Email: kescobar@sagrisa.com Sitio web: www.sagrisa.com	**2) Duwest El Salvador** Tel.: (503) 2521-1200 Encargada de Importaciones: Fátima Jazmín Hernández Email: fatima.hernandez@duwest.com Sitio web: www.duwest.com	**3) Tecunsal, S.A. de C.V.** Tel.: (503) 2121-2000 Coordinadora de Importaciones: María Buendía Email: mbuendia@grupotecun.com Sitio web: www.grupotecun.com	**4) Comercial Agropecuaria, S.A. de C.V.** Tel.: (503) 22510-8400 Encargada de Importaciones: Gloria de García Email: info@coagro.com Sitio web: www.coagro.com	**5)Agrinter, S.A. de C.V.** Tel.: (503) 2319-4141 Encargada de Importaciones: Judith Rivas Email: importaciones@agrinter.com.sv Sitio web: www.agrinter.com.sv

Condiciones de Acceso

D.A.I. 5% + I.V.A. 13%
Permisos exigibles: Factura visada, Permiso de importación (Estupefacientes, Psicotrópicos y agregados), permiso especial de visado, emitidos por la Dirección Nacional de Medicamentos.

QUÍMICOS

América del Sur y el Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
El Salvador	3004.49.10.000 Medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 o 30.06) constituidos por productos mezclados y sin mezclar, preparados para usos terapéuticos y profilácticos, dosificados (incluidos los administrados por via transdémica) o acondicionados para la venta al por menor - Los demás: ---Para uso humano.	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1) Droguería Vides, S.A. de C.V.** Dirección: 13 Av. Sur # 318 y 324, San Salvador, San Salvador. Tel.: (503) 2535-9900 Contacto: Lic. Felipe Gallegos - Jefe de Compras E-mail: felipe.gallegos@ojvides.com; ana.pastore@ojvides.com Sitio Web: www.drogueria.ojvides.net	**2) Droguería Santa Lucía, S.A. de C.V.** Dirección: Calle y colonia Roma #238, San Salvador, San Salvador. Tel.: (503) 2250-6344; 2250-6203; 2250-6200 Contacto: Licda. Ruth Ramírez de Alas - Jefe de Compras E-mail: importaciones@drogueriasantalucia.com Sitio Web: www.drogueriasantalucia.com	**3) Droguería Guardado, S.V. de C.V.** Dirección: Colonia Militar, Pasaje Martínez Entre 1º Y 2º Avenida Sur; # 412, Zona 5, Barrio San Jacinto, San Salvador Tel.: (503) 2500-0415 Contacto: Lic. Josué Escobar – Encargado de Compras e Importación E-mail: j.escobar@grupoguardado.com.sv Sitio Web: www.grupoguardado.com.sv	**4) Laboratorios BIOGALENIC, S.A. de C.V.** Dirección: Boulevard del Ejército Nacional Km 5½ Soyapango, San Salvador. Tel.: (503) 2227-4133 Contacto: Licda. Emma Fuentes - Encargada de Compras de Logística E-mail: emma.fuentes@jayor.com Sitio Web: www.biogaleniclabs.com	**5)Laboratorios Suizos, S.A. de C.V.** Dirección: Carretera al La Libertad Km 10, Antiguo Cuscatlán, La Libertad. Tel.: (503) 2500-5574; 2500-5537; 2278-2512 Contacto: Licda. Martha Alicia de Castro - Encargada de Importación E-mail: compra1@labsuizo.com Sitio Web: www.labsuizo.com

Condiciones de Acceso

D.A.I. 5% + I.V.A. 13%
Permisos exigibles: Factura visada, Permiso de importación (Estupefacientes, Psicotrópicos y agregados), permiso especial de visado, emitidos por la Dirección Nacional de Medicamentos.

QUÍMICOS

América del Sur y el Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
El Salvador	3004.32.10.000: Medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 o 30.06) constituidos por productos mezclados y sin mezclar, preparados para usos terapéuticos y profilácticos, dosificados (incluidos los administrados por via transdémica) o acondicionados para la venta al por menor -- Que contengan hormonas corticosteroides, sus derivados o analogos estructurales ---Para uso humano.	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1) Droguería y Laboratorio FALMAR** Dirección: Avenida Irazú # 166, Colonia Costa Rica, San Salvador, San Salvador Tel.: (503) 2270-0222 Ext. 120 Contacto: Licda. Ana Paula Molina - Asistente de Importaciones. E-mail: a.molina@falmar.biz Sitio Web: www.falmar.biz	**2) Ancalmo S. A. de C. V.** Dirección: Boulevard Walter Deininger, Col. La Sultana, Antiguo Cuscatlán, La Libertad Tel.: (503) 2212-8118; 7741-1623 Contacto: Lic. René Mejía - Gerente de Logística E-mail: rene.mejia@ancalmo.com Sitio Web: www.ancalmo.com/sv/	**3) Droguería Leterago, S.A. de C.V.** Dirección: Boulevard Orden de Malta, # 900, Santa Elena, Antiguo Cuscatlán, La Libertad. Tel.: (503) 2509-0200; 2509-0244; 2269-5383; 2269-5072 Contacto: Sra. Silvia Molina - Jefe de Importaciones E-mail: smolina@leterago.com.sv	**4)Grupo MENARINI / MENFAR, S.A. de C.V.** Dirección: Calle el Progreso # 2711, Colonia Flor Blanca, San Salvador, San Salvador. Tel.: (503) 2202-0700 Contacto: Licda. Claudia Romero - Gerente Administrativa E-mail: mcrichardson@rialsa.com.sv Sitio Web: www.rialsa.com.sv	**5)RIALSA** Dirección: 27 Calle Pte. # 1270 Colonia Layco, San Salvador, San Salvador. Tel.: (503) 2510-1500 Contacto: Licda. Maricarmen de Richardson - Gerente General E-mail: cromero@menarini-ca.com Sitio Web: www.menarini.com

Condiciones de Acceso

D.A.I. 5% + I.V.A. 13%
Permisos exigibles: Factura visada, Permiso de importación (Estupefacientes, Psicotrópicos y agregados), permiso especial de visado, emitidos por la Dirección Nacional de Medicamentos.

QUÍMICOS

América del Sur y el Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
El Salvador	3004.39.10.000 - Medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 o 30.06) constituidos por productos mezclados y sin mezclar, preparados para usos terapéuticos y profilácticos, dosificados (incluidos los administrados por via transdémica) o acondicionados para la venta al por menor --Los demás ---Para uso humano.	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1) Droguería Vides, S.A. de C.V.** Dirección: 13 Av. Sur # 318 y 324, San Salvador, San Salvador. Tel.: (503) 2535-9900 Contacto: Lic. Felipe Gallegos - Jefe de Compras E-mail: felipe.gallegos@ojvides.com; ana.pastore@ojvides.com Sitio Web: www.drogueria.ojvides.net	**2) Droguería Santa Lucía, S.A. de C.V.** Dirección: Calle y colonia Roma #238, San Salvador, San Salvador. Tel.: (503) 2250-6344; 2250-6203; 2250-6200 Contacto: Licda. Ruth Ramírez de Alas - Jefe de Compras E-mail: importaciones@drogueriasantalucia.com Sitio Web: www.drogueriasantalucia.com	**3)Droguería Guardado, S.V. de C.V.** Dirección: Colonia Militar, Pasaje Martínez Entre 1º Y 2º Avenida Sur; # 412, Zona 5, Barrio San Jacinto, San Salvador Tel.: (503) 2500-0415 Contacto: Lic. Josué Escobar – Encargado de Compras e Importación E-mail: j.escobar@grupoguardado.com.sv Sitio Web: www.grupoguardado.com.sv	**4)Laboratorios BIOGALENIC, S.A. de C.V.** Dirección: Boulevard del Ejército Nacional Km 5½ Soyapango, San Salvador. Tel.: (503) 2227-4133 Contacto: Licda. Emma Fuentes - Encargada de Compras de Logística E-mail: emma.fuentes@jayor.com Sitio Web: www.biogaleniclabs.com	**5)Laboratorios Suizos, S.A. de C.V.** Dirección: Carretera al La Libertad Km 10, Antiguo Cuscatlán, La Libertad. Tel.: (503) 2500-5574; 2500-5537; 2278-2512 Contacto: Licda. Martha Alicia de Castro - Encargada de Importación E-mail: compra1@labsuizo.com Sitio Web: www.labsuizo.com

Condiciones de Acceso

D.A.I. 5% + I.V.A. 13%
Permisos exigibles: Factura visada, Permiso de importación (Estupefacientes, Psicotrópicos y agregados), permiso especial de visado, emitidos por la Dirección Nacional de Medicamentos.

QUÍMICOS

América del Sur y el Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
El Salvador	3004.10.10.000 - Medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 o 30.06) constituidos por productos mezclados y sin mezclar, preparados para usos terapéuticos y profilácticos, dosificados (incluidos los administrados por via transdémica) o acondicionados para la venta al por menor - Que contengan penicilinas o derivados de estos productos con la estructura del ácido penicilánico, o estreptomicinas o derivados de estos productos: -- Para uso humano	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1) Droguería Farmavida, S.A. de C.V.** Dirección: Calle Cortez Blanco Poniente y Pje I # 4, Urbanización Madreselva, 3ª Etapa, Antiguo Cuscatlán, La Libertad Tel.: (503) 2526-1600; 2526-1629; 2526-1605 Contacto: Lic. Samuel Agreda - Director Comercial E-mail: samuelagreda@farmasolutions.com; samagredal@hotmail.com	**2) Ancalmo S. A. de C. V.** Dirección: Boulevard Walter Deininger, Col. La Sultana, Antiguo Cuscatlán, La Libertad Tel.: (503) 2212-8118; 7741-1623 Contacto: Lic. René Mejía - Gerente de Logística E-mail: rene.mejia@ancalmo.com Sitio Web: www.ancalmo.com/sv/	**3)Droguería Leterago, S.A. de C.V.** Dirección: Boulevard Orden de Malta, # 900, Santa Elena, Antiguo Cuscatlán, La Libertad. Tel.: (503) 2509-0200; 2509-0244; 2269-5383; 2269-5072 Contacto: Sra. Silvia Molina - Jefe de Importaciones E-mail: smolina@leterago.com.sv	**4)Grupo MENARINI / MENFAR, S.A. de C.V.** Dirección: Calle el Progreso # 2711, Colonia Flor Blanca, San Salvador, San Salvador. Tel.: (503) 2202-0700 Contacto: Licda. Claudia Romero - Gerente Administrativa E-mail: mcrichardson@rialsa.com.sv Sitio Web: www.rialsa.com.sv	**5)RIALSA** Dirección: 27 Calle Pte. # 1270 Colonia Layco, San Salvador, San Salvador. Tel.: (503) 2510-1500 Contacto: Licda. Maricarmen de Richardson - Gerente General E-mail: cromero@menarini-ca.com Sitio Web: www.menarini.com

Condiciones de Acceso

D.A.I. 5% + I.V.A. 13%
Permisos exigibles: Factura visada, Permiso de importación (Estupefacientes, Psicotrópicos y agregados), permiso especial de visado, emitidos por la Dirección Nacional de Medicamentos.

QUÍMICOS

América del Sur y el Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Uruguay	3004.90 Los demás medicamentos	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1) Abbott Lab. Uruguay** Av. Rivera 6329 of. 201, Montevideo tel. 2600.9966 Walter Cabrera (Gerente Comercial) E-mail: walter.cabrera@abbott.com	**2) Eurofarma** Democracia 2132, tel. 2409.1111, Montevideo Gonzalo Juárez (Jefe de Compras) E-mail: gonzalo.juarez@eurofarma.com.uy	**3)Laboratorio Gador SA.** La Paz 2257, tel. 2401.6444, Montevideo Julio Galmarini (Gerente General) jglamarini@gador.-com.uy	**4)Bioxel S.A.** Av. Italia 3917, tel. 2483.9070, Montevideo Laura Silva (Área Comercial) admpharma@bioxel.-com.uy	**5)Laboratorio Libra S.A.** Solferino 4096, tel. 1704, Montevideo Barbara Fuchsberger (Gerente Administrativo) info@lablibra.com

Condiciones de Acceso

ARANCEL EXTERNO DE IMPORTACION: 8 % sobre CIF
I.V.A.: 22% sobre CIF ANTICIPO DE IVA: 10% sobre CIF
TASA CONSULAR: Intra Mercosur 3% sobre el valor normal en Aduana
TASA DE SERVICIOS ADUANEROS (TSA): 0,20% sobre CIF (máximo 50 dólares)
HONORARIOS DESPACHANTE: 1% sobre CIF (aproximadamente)
TIMBRE ELECTRONICO DEL DESPACHANTE: U$S 4,40
*Extraordinario de Aduana (en dólares) TARIFA:
DE   500 HASTA 1.000 DOLARES: 12
DE 1.000 HASTA 2.000 DOLARES: 30
DE 2.000 HASTA 8.000 DOLARES: 48
DE 8.001 HASTA 30.000 DOLARES: 108
DE 30.000 HASTA 100.000 DOLARES: 240
DE 100.001 EN ADELANTE: 600

QUÍMICOS

América del Sur y el Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Uruguay	3004.50 – Los demás medicamentos con vitaminas u otros.	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1) LABORATORIO URUFARMA** Ruta Interbalnearia km 22, tel. 2487 2748, Ciudad de la Costa, Departamento de Canelones. Alejandra Solari (Gerente de Producción) E-mail: asolari@urufarma.com.uy	**2) IBERSUS S.A.** Dr. Gualberto Méndez 1871, tel. 2208.3094, Montevideo Álvaro Picun (Gerente) E-mail: info@agropharma.com.uy	**3)Brandt Laboratorios del Uruguay S A** Blás Basualdo 3621, tel. 2309.2398, Montevideo Fernando Caballero (Gerente de Negocios) E-mail: brandt@brandt.-com.uy	**4)Laboratorios Roemmers** Camino Maldonado 5634, tel. 2513.0505 Montevideo María José Rivas (Asistente de Marketing) E-mail: mrivas@uy.roemmers.-com	**5)Laboratorio Libra S.A.** Solferino 4096, tel. 1704, Montevideo Barbara Fuchsberger (Gerente Administrativo) info@lablibra.com

Condiciones de Acceso

ARANCEL EXTERNO DE IMPORTACION: 8 % sobre CIF
I.V.A.: 22% sobre CIF ANTICIPO DE IVA: 10% sobre CIF
TASA CONSULAR: Intra Mercosur 3% sobre el valor normal en Aduana
TASA DE SERVICIOS ADUANEROS (TSA): 0,20% sobre CIF (máximo 50 dólares)
HONORARIOS DESPACHANTE: 1% sobre CIF (aproximadamente)
TIMBRE ELECTRONICO DEL DESPACHANTE: U$S 4,40
*Extraordinario de Aduana (en dólares) TARIFA:
DE 500 HASTA 1.000 DOLARES: 12
DE 1.000 HASTA 2.000 DOLARES: 30
DE 2.000 HASTA 8.000 DOLARES: 48
DE 8.001 HASTA 30.000 DOLARES: 108
DE 30.000 HASTA 100.000 DOLARES: 240
DE 100.001 EN ADELANTE: 600

QUÍMICOS

América del Sur y el Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Uruguay	3004.39: Los demás medicamentos con hormonas	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1) AstraZeneca** Yaguarón 1407 oficina 1205, tel. 2901.8900, Montevideo Rubén Cano Blanco (Gerente) astrazeneca.uruguay@astrazeneca.com	**2) Sanofi-Aventis en el Uruguay** Francisco García Cortinas 2357, tel. 2710.3710, Montevideo Leonardo Torres (Gerente General) leonardo.torres@sanofi.com	**3)Zoetis de Uruguay S.R.L.** Dr. Luis Bonavita 1266 – WTC - Torre 4 Oficina 1905, tel. 2626.0000, Montevideo Heidi Schöpf (Gerente) zoetisuruguay@zoetis.com	**4)Rinque Pharma S.A.** Sanlucar 1545, tel. 2600.0106, Montevideo Cecilia Gómez (Gerente General)	**5)Laboratorio Nolver S.A.** Leonel Aguirre 1881, tel. 2604. 2192, Montevideo Diego Martínez Romero (Gerente Comercial) nolver@nolver.com.uy

Condiciones de Acceso

ARANCEL EXTERNO DE IMPORTACION: 8 % sobre CIF
I.V.A.: 22% sobre CIF ANTICIPO DE IVA: 10% sobre CIF
TASA CONSULAR: Intra Mercosur 3% sobre el valor normal en Aduana
TASA DE SERVICIOS ADUANEROS (TSA): 0,20% sobre CIF (máximo 50 dólares)
HONORARIOS DESPACHANTE: 1% sobre CIF (aproximadamente)
TIMBRE ELECTRONICO DEL DESPACHANTE: U$S 4,40
*Extraordinario de Aduana (en dólares) TARIFA:
DE   500 HASTA 1.000 DOLARES: 12
DE 1.000 HASTA 2.000 DOLARES: 30
DE 2.000 HASTA 8.000 DOLARES: 48
DE 8.001 HASTA 30.000 DOLARES: 108
DE 30.000 HASTA 100.000 DOLARES: 240
DE 100.001 EN ADELANTE: 600

QUÍMICOS

América del Sur y el Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Uruguay	3002.30: Vacunas para la medicina veterinaria	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1) Boehringer Ingelheim Animal Health Uruguay S.A.** Dr. Luis Bonavita 1266, Piso 26, tel. 2623 5315, Montevideo Luis Cristeche (Gerente de Ventas)	**2) IRDENCO S.A.** Bvar. España 2630 of. 301 Montevideo Tel: 096.437322 jlbruzzone@vetanco.com	**3)LABORATORIO SANTA ELENA - Virbac Uruguay S.A.** Av. Millán 4175, tel. 2307.5757, Montevideo Martina Soumastre martina.soumastre@virbac.uy	**4)Sinervia Uruguay S.A.** Francisco Bonilla 549, Tel. 2682.8282, Montevideo Miguel Lezama (Director Comercial) miguel.lezama@sinervia.com	**5)Laboratorios Rosenbusch S.A.** Brig. Lavalleja, Ruta 8 km. 28.500 Pando TEL: 2288.2280 labros.uy@rosenbusch.-com

Condiciones de Acceso

ARANCEL EXTERNO DE IMPORTACION: 8 % sobre CIF
I.V.A.: 22% sobre CIF ANTICIPO DE IVA: 10% sobre CIF
TASA CONSULAR: Intra Mercosur 3% sobre el valor normal en Aduana
TASA DE SERVICIOS ADUANEROS (TSA): 0,20% sobre CIF (máximo 50 dólares)
HONORARIOS DESPACHANTE: 1% sobre CIF (aproximadamente)
TIMBRE ELECTRONICO DEL DESPACHANTE: U$S 4,40
*Extraordinario de Aduana (en dólares) TARIFA:
DE 500 HASTA 1.000 DOLARES: 12
DE 1.000 HASTA 2.000 DOLARES: 30
DE 2.000 HASTA 8.000 DOLARES: 48
DE 8.001 HASTA 30.000 DOLARES: 108
DE 30.000 HASTA 100.000 DOLARES: 240
DE 100.001 EN ADELANTE: 600

QUÍMICOS

América del Sur y el Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Uruguay	3002.15: Sangre humana y animal preparada para usos terapéuticos.	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1) Roche International Ltda.** Dr. Luis Bonavita 1266, Piso 35, tel. 2626.1400, Montevideo Marcelo de Holanda (Gerente General) montevideo.recepcion@roche.com	**2) Siemens S.A.** Ciudad de Guayaquil 1306, tel. 2604.5555, Montevideo Marcelo Corominas (Gerente General) contacto_uruguay.uy@siemens.com	**3)Laboratorio Pellier S.R.L.** Circunvalación Dr. Enrique Tarigo 1335 Tel. 2902.6707, Montevideo Gonzalo Borney (Gerente de Ventas) ventas@pellier.com.uy	**4)Murry S.A.** Av. Dr. Luis Alberto de Herrera 1248, Torre 2, Piso 19, Of. 1906, tel. 1988 9000 Eliana B. Ribeiro (Gerente General)	**5)Mavinec S.A.** Avda. Gral. Garibaldi 2859 Of. 1305 tel. 2481.8476, Montevideo info@pharmalife.com.uy

Condiciones de Acceso

ARANCEL EXTERNO DE IMPORTACION: 8 % sobre CIF
I.V.A.: 22% sobre CIF ANTICIPO DE IVA: 10% sobre CIF
TASA CONSULAR: Intra Mercosur 3% sobre el valor normal en Aduana
TASA DE SERVICIOS ADUANEROS (TSA): 0,20% sobre CIF (máximo 50 dólares)
HONORARIOS DESPACHANTE: 1% sobre CIF (aproximadamente)
TIMBRE ELECTRONICO DEL DESPACHANTE: U$S 4,40
*Extraordinario de Aduana (en dólares) TARIFA:
DE 500 HASTA 1.000 DOLARES: 12
DE 1.000 HASTA 2.000 DOLARES: 30
DE 2.000 HASTA 8.000 DOLARES: 48
DE 8.001 HASTA 30.000 DOLARES: 108
DE 30.000 HASTA 100.000 DOLARES: 240
DE 100.001 EN ADELANTE: 600

QUÍMICOS

América del Sur y el Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Paraguay	3003 y 3004 - Productos farmacéuticos para tratamientos oncológicos.	No existen barreras a la importación. Sin embargo, existe un proyecto de Resolución del Ministerio de Salud y Bienestar Social referido a mayores controles en las importaciones a los efectos de elevar los controles de calidad. Si bien es importante mejorar los estándares de fiscalización de los productos farmacéuticos, los importadores transmitieron preocupación al Gobierno de Paraguay porque el país no cuenta en este momento con la capacidad de implementar un control de cada lote importado, situación que generaría trabas burocráticas, incremento en los costos y dilaciones en la operativa de importación. Además, expresaron que si bien el proyecto la norma incluye un plazo de adecuación de 360 días, estiman que no serían suficientes para la instalación, desarrollo y habilitación de laboratorios de análisis en condiciones de cumplir dicha función. Además, señalaron que los laboratorios locales importan la mayor parte de los insumos utilizados para la elaboración de medicamentos, los cuales quedarían excluidos de dichos controles. Empresarios importadores sugieren proponer al Ministerio de Salud y Bienestar del Paraguay que se reconozcan los certificados de los organismos de control por lote de los países del MERCOSUR, ya que poseen un status regulatorio alto ante la OPS, hasta tanto Paraguay logre desarrollar su propia capacidad de control por lote.	**1) CASA BOLLER S.A.** Dirección: Aviadores del Chaco 2518 c/ San Blas, Asunción Teléfono: (595-21) 688 5000 Web: www.boller.com.py E-mail: info@boller.-com.py Contacto: Andrea Chávez Aponte, Encargada de Importaciones	**2)LABORATORIOS DE PRODUCTOS ETICOS C.E.I.S.A.** Dirección: Atilio Galfre 151 y Calle 1, San Lorenzo Teléfono: (595 - 21) 521 390 - 521 389 Web: www.eticos.com.py E-mail: laboratorio@eticos.com.py Contacto: Sr. Carlos Estruch, Director Comercial Corporativo	**3)INDUFAR C.I.S.A.** Dirección: Anahi entre Saavedra y Bella Vista (Zona Norte), Fernando de la Mora Teléfono.: (595-21) 682 510 Web: www.indufar.-com.py E-mail: marketin-gif02@indufar.com.py Contacto: Lilian Aguirre, Analista de Compras Internacionales	**4)VICENTE SCAVONE Y CÍA. S.A. -** Laboratorios LASCA Dirección: Pastora Céspedes 475 y Don Vicente Scavone, San Lorenzo Telefax: (595-21) 522 322 Web: www.lasca.com.py E-mail: benjamin.caballero@lasca.com.py Contacto: Benjamín Caballero, Jefe de Compras Internacionales y abastecimiento	**5)PROSALUD FARMA S.A.** Dirección: Cap. Lombardo 2051, Asunción Teléfono: (595-21) 281 124 Web: www.prosaludfarma.com.py E-mail: info@prosalud-farma.com.py Contacto: Eugenia Herrera González, Comercio Exterior

Condiciones de Acceso

Tanto el Arancel Externo Común (AEC) y el Arancel Nacional Vigente (ANV) aplicado para las partidas 3003 y 3004 van desde 0%, 8%, 12%, hasta 14%. La tasa de Impuesto interno vigente en la comercialización de medicamentos es del 5%.

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Malasia	300490 Medicamentos constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, sin antibióticos 300450 Medicamentos, que contengan provitaminas, vitaminas, incl. los concentrados naturales, o sus derivados utilizados principalmente como vitaminas, dosificados "incl. los administrados por vía transdérmica" o acondicionados para la venta al por menor.	Los productos requieren ser aprobados por la Agencia Nacional de Regulación de los Productos Farmacéuticos. Los mismos están dispuestos en el siguiente enlace: https://www.npra.gov.my/index.php/en/veterinary-medicine-main-page.html	**1) Pharmaforte (M) S/B** Mr. Yeo 603-7803 6998 enquiry@pharmaforte.-com.my	**2)Antah Pharma Sdn Bhd** Mr. Choy 603-79567677 choynw@ahcg.com.my	**3)DKSH Malaysia S/B** Mr. Richard Lee +60 3 7882 8888 richard.lee@dksh.com	**4)Apex Pharmacy Marketing Sdn Bhd** Ms. Low Hui En +603 56293688 low.huien@apexpharma.com.my	**5)Jetpharma Sdn Bhd** Mr. Naren +603 80764851 naren.v@jetpharma.-com.my

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%. Impuesto interno SST (ventas y servicios): 0%

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Malasia	300420100 Medicamentos veterinarios que contienen antibióticos, envasados para la venta minorista.	Los productos requieren ser aprobados por la Agencia Nacional de Regulación de los Productos Farmacéuticos. Los mismos están dispuestos en el siguiente enlace: https://www.npra.gov.my/index.php/en/veterinary-medicine-main-page.html	**1) QL Pacific Vet Group** Dr. Kok Han Seng hskok@pacificvet.-com.my	**2)Taseen Trading Sdn Bhd** Mr. Wee Chin Siang wee@taseen.com.my	**3)Rhone Ma Malaysia Sdn Bhd** Ms. Chan Chew Yen chewyen.chan@rhone-ma.com	**4)Borneosew Medical Trading (Malaysia Sdn Bhd)** Mr. Adrian Loh contact@borneosew.-com	**5)AIN Medicare Sdn Bhd** Dr. Syed Ibrahim info@ainmedicare.-com.my

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%. Impuesto interno SST (ventas y servicios): 0%

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores
Malasia	300215 Productos inmunológicos dosificados o acondicionados para la venta al por menor	Requiere permiso de importación emitido por el Departamento de Cuarentena local.	**1) Apex Pharmacy Marketing Sdn Bhd** Ms. Low Hui En +603 56293688 low.huien@apexpharma.com.my

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%. Impuesto interno SST (ventas y servicios): 0%

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores
Malasia	300290 Sangre humana; sangre animal preparada para usos terapéuticos, profilácticos o de diagnóstico; toxinas, cultivos de microorganismos y productos símil. (exc. levaduras y vacunas)	Requiere permiso de importación. El producto es controlado por las autoridades locales al llegar a Malasia.	**1) Apex Pharmacy Marketing Sdn Bhd** Ms. Low Hui En +603 56293688 low.huien@apexpharma.com.my

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%. Impuesto interno SST (ventas y servicios): 0%

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Pakistán	3002.3000-- Vacuna para medicina veterinaria	Los productos se importan principalmente de Bélgica, India y Francia. Estos países son fuertes competidores con alta calidad y precios competitivos para los productos argentinos.	**1) Fartal Pharmaceuticals** Dirección: Plot # 9, Street #1, Melody Colony Karachi Tel: 92-21-34116528 / 92-21-34515736 Email: fareeha@fartal.com CEO, Dr. Fareeha Talha	**2)MSA Care** Dirección: Office # 17, 18 First Floor, Tariq Plaza, Expo Center Road, Block H-III, Johar Town, Lahore Tel: 92-3111222690 Import Manager: Mr. Amjad Ali Email: msacare@msacare.com amjadali@msacare.com	**3)Bio Labs** Dirección: 145, Industrial Triangle, Kahuta Road, Islamabad Tel: 92-51-8738362 Import Manager: Mr. Muhammad Khalil Qasim Email: info@bio-labs.net import@bio-labs.net

Condiciones de Acceso

Los derechos e impuestos de importación deben pagarse cuando se importan productos a Pakistán, ya sea por un particular o una entidad comercial. El método de valoración es CIF (Costo, Seguro y Flete), lo que significa que los derechos de importación y los impuestos pagaderos se calculan sobre el valor total del envío, que incluye el costo de los bienes importados, el costo del flete y el costo del seguro. Sin embargo, los derechos de importación también se pueden cobrar por unidad de medida. Además de los aranceles, las importaciones están sujetas a impuestos sobre las ventas (IVA), impuestos especiales sobre algunos productos y aranceles reglamentarios de importación.
Las vacunas de uso veterinario tiene un tipo de derecho de importación del 11% del precio de factura. Sin embargo, después del pago del 17% del valor de la factura como impuesto sobre las ventas y del 2% como derecho adicional, equivale aproximadamente al 30% del costo total.

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Pakistán	3004.9099: Medicamentos que consisten en productos mezclados o sin mezclar para usos terapéuticos o profilácticos. -- Medicinas para el cáncer	Los productos se importan principalmente de Alemania, China y Francia. Estos países son fuertes competidores con alta calidad y precios competitivos para los productos argentinos.	**1) Searle Company** Dirección: 1st Floor NICL Building, Abbasi Shaheed Road, Karachi Tel: 92-21-35674321 Email: muhammad.Sajid@searlecompany.com (Muhammad Sajid, Head of Business Development)	**2)Ferozsons Laboratories** Dirección: 197-A, The Mall. Rawalpindi Tel: 92-51-4252150 92-51-4252153 Email: naureen.nadeem@ferozsons-labs.com (Secretary to CEO, Ms. Naureen Nadeem)	**3)Cirin** Dirección: 2nd Floor, Corporate Centro Golra Road, Islamabad Tel: 92-51-5495860 / 92-51-5495862 Email: muhammad.hanif@cirinpharma.com (Import Manager, Muhammad Hanif) Email: hr@cirinpharma.com

Condiciones de Acceso

Los derechos e impuestos de importación deben pagarse cuando se importan productos a Pakistán, ya sea por un particular o una entidad comercial. El método de valoración es CIF (Costo, Seguro y Flete), lo que significa que los derechos de importación y los impuestos pagaderos se calculan sobre el valor total del envío, que incluye el costo de los bienes importados, el costo del flete y el costo del seguro. Sin embargo, los derechos de importación también se pueden cobrar por unidad de medida. Además de los aranceles, las importaciones están sujetas a impuestos sobre las ventas (IVA), impuestos especiales sobre algunos productos y aranceles reglamentarios de importación. Los derechos de importación de medicamentos oscilan entre el 0% y el 10%. Los medicamentos relacionados con el cáncer tienen un 0% de derechos de aduana; sin embargo, atraen un impuesto anticipado del 5,5% sobre el valor de importación.

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Singapur	300420 Medicamentos, que contengan antibióticos, dosificados "incl. los administrados por vía transdérmica" 300450 Medicamentos, que contengan provitaminas, vitaminas, incl. los concentrados naturales, o sus derivados utilizados principalmente como vitaminas, dosificados "incl. los administrados por vía transdérmica" o acondicionados para la venta al por menor 300490 Medicamentos constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados "incl. los administrados por vía transdérmica"	No se detectaron barreras u obstáculos	**1)BEACONS** Teléfono: (+65) 6265 2336 Website: http://www.-beacons.com.sg Idioma: Inglés Email: sales@beacons.-com.sg	**2)MEDIC MARKETING PTE LTD** Teléfono: (+65) 6271 8122 Website: http://www.medic.com.sg/ Persona de contacto: Srta. Lynn Idioma: Inglés Email: procurement@-medic.com.sg	**3)ICM PHARMA** Teléfono: (+65) 6296 5411 Website: http://icmpharma.com Persona de contacto: Srta. Michelle Idioma: Inglés Email: info@icmpharma.com	**4)DKSH (SINGAPORE) PTE LTD** Teléfono: (+65) 6659 7375 Website: http://www.-dksh.com/global-en/home Persona de contacto: Srta. Nicole Lin Idioma: Inglés Email: nicole.lin@dksh.-com	**5)PHARMED IMPORT & EXPORT PTE LTD** Teléfono: (+65) 6337 4855 Website: https://pharmed.com.sg Persona de contacto: Sr. Eddy Lim Idioma: Inglés Email: eddylim@pharmed.com.sg

Condiciones de Acceso

Este producto se encuentra exento de aranceles para su ingreso a Singapur. Sin embargo, el eventual importador debe realizar el registro de los productos ante las autoridades locales correspondientes con anterioridad a la importación.

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Tailandia	3004.90 Medicamentos constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados (incluidos los administrados por vía transdérmica) o acondicionados para la venta al por menor.	No se han detectado barreras al comercio de estos productos, si bien la tramitación de las licencias para los medicamentos es compleja y toma largo tiempo.	**1)Atlanta Medicare Co., Ltd** Dirección: 9 Soi Ramindra 19 Yeak 1, Anusawaree Sub-district, Bangkhen District, Bangkok 10220 Tel: +66 2 551 3038 Fax: +66 2 551 2930 E-mail: office@atlantamedicare.co.th, infoatlantamedicare@gmail.com	**2)Biopharm Chemicals Co., Ltd** Dirección: 7th Floor, Bio House Building, 55 Sukhumvit 39 Road, (Soi Prompong), Klongton Nua Sub-district, Wattana District, Bangkok 10110 Tel: +66 2 258 8888, +66 2 259 0990 Fax: +66 2 259 2866 E-mail: sarakorn@biopharm.co.th Website:http://www.biopharm.co.th	**3)T. Man Pharma Ceutical Co., Ltd** Dirección: 69 Soi Bangkhunthian 14 , Samaedum , Bangkhunthian , Bangkok 10150 Tel: +66 2 415 1007 Fax: +66 2 416 1241 E-mail: t.man_overseas@yahoo.com Website: http://www.tmanpharma.co.th	**4)Health Medic Co.Ltd** Dirección: 98/208, Soi Soi Ramkhamkheang 39 Phlabphla, Wang Thonglang, Bangkok,Thailand 10310 Tel: +66 2138-8106 Fax: +66 2138-8107 E-mail: healthmedic@gmail.com Website: www.healthmedic.co.th	**5)Berli Jucker Public Co., Ltd.** Dirección: 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42, Prakanong, Klongtoey, Bangkok 10110 Tel: +66 2 367-1290 Email: Ketkanok.Sas@bjc.co.th Website: www.bjc.co.th

Condiciones de Acceso

La Thai Food and Drug Administration (FDA) es la agencia reguladora responsable de los asuntos relacionados con drogas en Tailandia. Antes de lanzar cualquier producto farmacéutico al mercado tailandés, las empresas que residen en Tailandia deben obtener una licencia ante la FDA para producir, vender o importar los productos en el país. Para los productos farmacéuticos importados, el Certificado de Análisis (CoA) es un requisito básico. Todos exportadores extranjeros que desean suministrar productos farmacéuticos a importadores tailandeses deben proporcionar el CoA para garantizar la calidad del producto. Se solicitarán otros documentos tales como WHO, GMP, PIC/S GMP, EU GMP o USFDA GMP para garantizar el estándar del proceso de producción.
El arancel de importación de los productos comprendidos en el Código SA 3004.90 es del 10% o exento, según el producto. El IVA es del 7%.

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Tailandia	3004.32 Medicamentos que contengan hormonas corticosteroides, sus derivados o análogos estructurales	La tramitación de las licencias para los medicamentos es compleja y toma largo tiempo.	**1)Pacific Healthcare (Thailand Co.,Ltd.)** Dirección: 1011 Supalai Grand Tower, Room no.1, 29th Fl., Rama 3 Road, Bangkok 10120 E-mail: businessdevelopment@phc.co.th Website: www.phc.co.th	**2)Harnthai Pharma Co,. Ltd** Dirección: New Petchaburi Road, Bangkapi Sub-district, Huay Khwang District, Bangkok 10310 Tel: +66 2 718 0700 (to 2) E-mail: harnthai@kk.co.th Website: www.harnthai.com	**3)S. Charoen Bhaesaj Trading Co., Ltd** Dirección: 711,713-715-717 Mahachai Rd., Wangburaphapirom, Pranakorn, Bangkok 10200 Thailand. Tel: +66 2 621 1301 Fax: +66 2 222 8609 E-mail: info@scharoen.com Website: www.scharoen.com	**4)S. Charoen Bhaesaj Trading Co., Ltd** Dirección: 711,713-715-717 Mahachai Rd., Wangburaphapirom, Pranakorn, Bangkok 10200 Thailand. Tel: +66 2 621 1301 Fax: +66 2 222 8609 E-mail: info@scharoen.com Website: www.scharoen.com	**5)S. Charoen Bhaesaj Trading Co., Ltd** Dirección: 711,713-715-717 Mahachai Rd., Wangburaphapirom, Pranakorn, Bangkok 10200 Thailand. Tel: +66 2 621 1301 Fax: +66 2 222 8609 E-mail: info@scharoen.com Website: www.scharoen.com

Condiciones de Acceso

La Thai Food and Drug Administration (FDA) es la agencia reguladora responsable de los asuntos relacionados con drogas en Tailandia. Antes de lanzar cualquier producto farmacéutico al mercado tailandés, las empresas que residen en Tailandia deben obtener una licencia ante la FDA para producir, vender o importar los productos en el país. Para los productos farmacéuticos importados, el Certificado de Análisis (CoA) es un requisito básico. Todos exportadores extranjeros que desean suministrar productos farmacéuticos a importadores tailandeses deben proporcionar el CoA para garantizar la calidad del producto. Se solicitarán otros documentos tales como WHO, GMP, PIC/S GMP, EU GMP o USFDA GMP para garantizar el estándar del proceso de producción.
El arancel de importación de los productos comprendidos en el Código SA 3004.32 es del 10% o exento, según el producto. El IVA es del 7%.

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Tailandia	3004.10 Medicamentos, que contengan penicilinas o derivados de estos productos con la estructura del ácido penicilánico o estreptomicinas o derivados de estos productos	La tramitación de las licencias para los medicamentos es compleja y toma largo tiempo.	**1)T. Man Pharma Ceutical Co., Ltd** Dirección: 69 Soi Bangkhunthian 14 , Samaedum , Bangkhunthian , Bangkok 10150 Tel: +66 2 415 1007 Fax: +66 2 416 1241 E-mail: t.man_overseas@yahoo.com Website: http://www.tmanpharma.co.th	**2)Pacific Healthcare** (Thailand Co.,Ltd.) Dirección: 1011 Supalai Grand Tower, Room no.1, 29th Fl., Rama 3 Road, Bangkok 10120 E-mail: businessdevelopment@phc.co.th Website: www.phc.co.th	**3)Berli Jucker Public Co., Ltd.** Dirección: 99 Soi Rubia, Sukhumvit 42, Prakanong, Klongtoey, Bangkok 10110 Tel: +66 2 367-1290 Email: Ketkanok.Sas@bjc.co.th Website: www.bjc.co.th	**4)B.L. Hua & Co., Ltd.** Dirección: 2 Somdej Chaopraya Road, Klongsan Bangkok 10600 Tel: +66 2 437-0154-5 Fax: +66 2 437-5655 E-mail: gm@blhua.com Website: www.blhua.com	**5)Health Medic Co.Ltd** Dirección: 98/208, Soi Soi Ramkhamkheang 39 Phlabphla, Wang Thonglang, Bangkok,Thailand 10310 Tel: +66 2138-8106 Fax: +66 2138-8107 E-mail: healthmedic@gmail.com Website: www.healthmedic.co.th

Condiciones de Acceso

La Thai Food and Drug Administration (FDA) es la agencia reguladora responsable de los asuntos relacionados con drogas en Tailandia. Antes de lanzar cualquier producto farmacéutico al mercado tailandés, las empresas que residen en Tailandia deben obtener una licencia ante la FDA para producir, vender o importar los productos en el país. Para los productos farmacéuticos importados, el Certificado de Análisis (CoA) es un requisito básico. Todos exportadores extranjeros que desean suministrar productos farmacéuticos a importadores tailandeses deben proporcionar el CoA para garantizar la calidad del producto. Se solicitarán otros documentos tales como WHO, GMP, PIC/S GMP, EU GMP o USFDA GMP para garantizar el estándar del proceso de producción.
El arancel de importación de los productos comprendidos en el Código SA 3004.10 es del 10% o exento, según el producto. El IVA es del 7%.

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Tailandia	3002.30 Vacunas para medicina veterinaria	La tramitación de las licencias para los medicamentos es compleja y toma largo tiempo.	**1)VET INTER PHARMA CO., LTD** Dirección: 55/5 Srinakarin Road, Bangkeaw, Bangpli, Samutprakarn 10540 Thailand Tel: +66 2 3835017-9 Fax: +66 2 3835020 Email: nsuthum@hotmail.com, vetinterpharma@hotmail.com Website: www.vetinterpharma.com Website: www.intervet.co.th Fax: (66) 2937 4910	**2)PHARMATECH F.C. CO., LTD** Dirección: 73/6 Moo 17 Soi Suanpak 60, Suanpak Road, Salatummasop, Taweewattana, Bangkok 10170 Thailand Tel: +66 2 885-2700 Fax: +66 2 885-2701 Website: www.pharmatechfc.com E-mail: pharmatechfc@yahoo.com	**3)VET SUPERIOR CONSULTANT CO., LTD** Dirección: 267/20-21 Soi Sathupradit 15, Sathupradit Road, Chongnonsee, Yannawa, Bangkok , 10120 Tel: +66-2286-8671 Fax:+66 2 285-5475 Email: vscoltd@vetsuperior.com vscoltd@ksc.th.com Website: www.vscthailand.com Contact:Dr. Winai Chottianchai : winai1960@hotmail.com / Dr. Siriporn Chottianchai: wow2503@gmail.com	**4)LAB INTER CO., LTD** Dirección: 77/12 Moo 2 Rama 2 Road, Samutsakorn 74000 Thailand Tel: +66 34 886-130-50 Fax: +66 34 851-132 Website: www.inteqc-group.com Contact: somphob@inteqc.com

Condiciones de Acceso

Para importar una vacuna veterinaria a Tailandia, la empresa importadora deberá contactar con la Thai Food and Drug Administration (FDA), quien es la agencia reguladora responsable de los asuntos relacionados con drogas en Tailandia, a fin de solicitar un permiso de importación y procesar un registración de producto.
Los productos comprendidos en el Código SA 3002.30 están exentos de aranceles a la importación. El IVA es del 7%.

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Vietnam	3002.30 - Vacunas para medicina veterinaria 300230.60 Vacunas contra fiebre aftosa Tipo: Monovalente	De acuerdo con las pruebas realizadas por el Departamento de Salud Animal de Vietnam (DAH), la vacuna contra fiebre aftosa que proviene de Argentina posee mayor seguridad y protección en comparación con otras marcas (sin shock, sin fatiga, sin aborto espontáneo). Las pruebas de distintas agencias veterinarias del país demostraron que después 34 y 54 días posteriores a la vacunación, la capacidad de protección alcanzó aproximadamente 90% - una tasa alta, alcanzada solo con una dosis. Otra ventaja de la vacuna argentina es que se provee como producto final, lo que garantiza su calidad, mientras que, en el caso de vacunas de otras marcas, las empresas vietnamitas las adquieren por volumen y dividen las dosis. En contacto con especialistas del sector, con respecto a la vacuna argentina, expresaron que es de alta calidad con mejor capacidad de protección que los otros productos, sin embargo, el precio es más alto. Por otro lado, en cuanto a la oportunidad que se presenta en la provisión de vacunas anti aftosa, el precio de carne de cerdo, principal producción ganadera de Vietnam, es alto en comparación con el precio de los últimos años. Esta proyección de precio genera interés en los criadores de aumentar sus planteles. Si bien la ganadería de Vietnam ha sido afectada por la peste africana registrada en los últimos años, todavía cuenta con cerca de 20 millones de cabezas de cerdo, 6 millones de vacas y más de 2,3 millones de búfalos, de acuerdo con datos de 2019, con estimaciones de crecimiento, sobre todo del ganado porcino, dada la política de repoblación de planteles que está impulsando el gobierno. No obstante, la presencia en Vietnam de un laboratorio argentino que provee la vacuna contra la fiebre aftosa (Biogénesis Bagó), con un market share de acuerdo con la empresa aproximado del 50 %, la potencialidad del crecimiento del ganado vietnamita permite visualizar oportunidades para nuevos proveedores argentinos.	**1)DABACO VIETNAM GROUP** Bac Ninh 0222 3826 077 Website: http://www.dabaco.com.vn Contacto: Ms. Nguyen Thi Tinh – Import Dept. Mobile: 0983615137 Email: contact@dabaco.com.vn	**2)TIGERVET VIETNAM** **Hanoi** (84-24) 3780 5386 Website:https://greenvet.com.vn/ Ms. Nga Email: import@greenvet.com.vn	**3)AMAVET** **Hanoi** 024 3676 2933 Website: www.amavet.com.vn amavet.vn Contacto: Email: info@amavet.com.vn	**4)AVAC VIETNAM TRADING & SERVICES CO. LTD.** Hưng Yên 0 2213 980 50 Website:http://avac.com.vn/ Contacto: Mr. Hùng :0984766130 Email: ngnhung@appe.vn	**5)VETVACO** **Hanoi** 024 3386 2337 Website: http://vetvaco.com.vn/ Contacto: Mr. Nguyễn Tuấn Hùng - General Director Mob: 0912951831 Email: hungthaoty@yahoo.com

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: Se aplica arancel de importación para Naciones Más Favorecida (NMF): 0% y el IVA de 5%.
Certificaciones y licencias:
De acuerdo con la Circular N.º 13/2016 / TT-BNNPTNT de fecha 6/06/2016 "Reglamento sobre la gestión de medicamentos veterinarios", las empresas que deseen importar medicamentos veterinarios o materias primas para la producción de medicamentos veterinarios deben registrarse como importadores y el producto debe figurar en el listado de libre circulación en Vietnam.
Para registrarse como importador de medicamentos veterinarios, se necesitan los siguientes documentos:
- Solicitud para importar medicamentos veterinarios
- Descripción de infraestructura e instalaciones técnicas para comercialización e importación de medicamentos veterinarios.
- Certificado de registro de la empresa.

Para registrar un nuevo medicamento (en este caso una vacuna) en el Listado de libre circulación en Vietnam, se necesitan los siguientes documentos:
- Solicitud de registro de libre circulación en Vietnam
- Descripción de características del producto, los estándares de calidad y procedimiento de producción
- Certificado de buenas prácticas de fabricación (GMP) y certificado de libre circulación emitidos por el país exportador.
- Resultado de análisis de calidad del producto, realizado por la empresa de producción y por un laboratorio indicado por las autoridades locales.
- Otros documentos técnicos sobre la inocuidad de producto, informe de residuos, el método de control de calidad, método de dividir la dosis, etc.

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Vietnam	3002.30 - Vacunas para medicina veterinaria 300230.60 Vacunas contra fiebre aftosa	De acuerdo con las pruebas realizadas por el Departamento de Salud Animal de Vietnam (DAH), la vacuna contra fiebre aftosa que proviene de Argentina posee mayor seguridad y protección en comparación con otras marcas (sin shock, sin fatiga, sin aborto espontáneo). Las pruebas de distintas agencias veterinarias del país demostraron que después 34 y 54 días posteriores a la vacunación, la capacidad de protección alcanzó aproximadamente 90% - una tasa alta, alcanzada solo con una dosis. Otra ventaja de la vacuna argentina es que se provee como producto final, lo que garantiza su calidad, mientras que, en el caso de vacunas de otras marcas, las empresas vietnamitas las adquieren por volumen y dividen las dosis. En contacto con especialistas del sector, con respecto a la vacuna argentina, expresaron que es de alta calidad con mejor capacidad de protección que los otros productos, sin embargo, el precio es más alto. Por otro lado, en cuanto a la oportunidad que se presenta en la provisión de vacunas anti aftosa, el precio de carne de cerdo, principal producción ganadera de Vietnam, es alto en comparación con el precio de los últimos años. Esta proyección de precio genera interés en los criadores de aumentar sus planteles. Si bien la ganadería de Vietnam ha sido afectada por la peste africana registrada en los últimos años, todavía cuenta con cerca de 20 millones de cabezas de cerdo, 6 millones de vacas y más de 2,3 millones de búfalos, de acuerdo con datos de 2019, con estimaciones de crecimiento, sobre todo del ganado porcino, dada la política de repoblación de planteles que está impulsando el gobierno. No obstante, la presencia en Vietnam de un laboratorio argentino que provee la vacuna contra la fiebre aftosa (Biogénesis Bagó), con un market share de acuerdo con la empresa aproximado del 50 %, la potencialidad del crecimiento del ganado vietnamita permite visualizar oportunidades para nuevos proveedores argentinos.	**1)DABACO VIETNAM GROUP** Bac Ninh 0222 3826 077 Website: http://www.dabaco.com.vn Contacto: Ms. Nguyen Thi Tinh – Import Dept. Mobile: 0983615137 Email: contact@dabaco.com.vn	**2)TIGERVET VIETNAM** **Hanoi** (84-24) 3780 5386 Website:https://greenvet.com.vn/ Ms. Nga Email: import@greenvet.com.vn	**3)AMAVET** **Hanoi** 024 3676 2933 Website: www.amavet.com.vn amavet.vn Contacto: Email: info@amavet.com.vn	**4)AVAC VIETNAM TRADING & SERVICES CO. LTD.** Hưng Yên 0 2213 980 50 Website:http://avac.com.vn/ Contacto: Mr. Hùng :0984766130 Email: ngnhung@appe.vn	**5)VETVACO** **Hanoi** 024 3386 2337 Website: http://vetvaco.com.vn/ Contacto: Mr. Nguyễn Tuấn Hùng - General Director Mob: 0912951831 Email: hungthaoty@yahoo.com

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: Se aplica arancel de importación para Naciones Más Favorecida (NMF): 0% y el IVA de 5%.
Certificaciones y licencias:
De acuerdo con la Circular N.º 13/2016 / TT-BNNPTNT de fecha 6/06/2016 "Reglamento sobre la gestión de medicamentos veterinarios", las empresas que deseen importar medicamentos veterinarios o materias primas para la producción de medicamentos veterinarios deben registrarse como importadores y el producto debe figurar en el listado de libre circulación en Vietnam.
Para registrarse como importador de medicamentos veterinarios, se necesitan los siguientes documentos:
- Solicitud para importar medicamentos veterinarios
- Descripción de infraestructura e instalaciones técnicas para comercialización e importación de medicamentos veterinarios.
- Certificado de registro de la empresa.

Para registrar un nuevo medicamento (en este caso una vacuna) en el Listado de libre circulación en Vietnam, se necesitan los siguientes documentos:
- Solicitud de registro de libre circulación en Vietnam
- Descripción de características del producto, los estándares de calidad y procedimiento de producción
- Certificado de buenas prácticas de fabricación (GMP) y certificado de libre circulación emitidos por el país exportador.
- Resultado de análisis de calidad del producto, realizado por la empresa de producción y por un laboratorio indicado por las autoridades locales.
- Otros documentos técnicos sobre la inocuidad de producto, informe de residuos, el método de control de calidad, método de dividir la dosis, etc.

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Vietnam	300439: Medicamentos, que contengan hormonas o esteroides utilizados como hormonas pero sin antibióticos - Hormonas de reproducción	De acuerdo con las pruebas realizadas por el Departamento de Salud Animal de Vietnam (DAH), la vacuna contra fiebre aftosa que proviene de Argentina posee mayor seguridad y protección en comparación con otras marcas (sin shock, sin fatiga, sin aborto espontáneo). Las pruebas de distintas agencias veterinarias del país demostraron que después 34 y 54 días posteriores a la vacunación, la capacidad de protección alcanzó aproximadamente 90% - una tasa alta, alcanzada solo con una dosis. Otra ventaja de la vacuna argentina es que se provee como producto final, lo que garantiza su calidad, mientras que, en el caso de vacunas de otras marcas, las empresas vietnamitas las adquieren por volumen y dividen las dosis. En contacto con especialistas del sector, con respecto a la vacuna argentina, expresaron que es de alta calidad con mejor capacidad de protección que los otros productos, sin embargo, el precio es más alto. Por otro lado, en cuanto a la oportunidad que se presenta en la provisión de vacunas anti aftosa, el precio de carne de cerdo, principal producción ganadera de Vietnam, es alto en comparación con el precio de los últimos años. Esta proyección de precio genera interés en los criadores de aumentar sus planteles. Si bien la ganadería de Vietnam ha sido afectada por la peste africana registrada en los últimos años, todavía cuenta con cerca de 20 millones de cabezas de cerdo, 6 millones de vacas y más de 2,3 millones de búfalos, de acuerdo con datos de 2019, con estimaciones de crecimiento, sobre todo del ganado porcino, dada la política de repoblación de planteles que está impulsando el gobierno. No obstante, la presencia en Vietnam de un laboratorio argentino que provee la vacuna contra la fiebre aftosa (Biogénesis Bagó), con un market share de acuerdo con la empresa aproximado del 50 %, la potencialidad del crecimiento del ganado vietnamita permite visualizar oportunidades para nuevos proveedores argentinos.	**1)DABACO VIETNAM GROUP** Bac Ninh 0222 3826 077 Website: http://www.dabaco.com.vn Contacto: Ms. Nguyen Thi Tinh – Import Dept. Mobile: 0983615137 Email: contact@dabaco.com.vn	**2)TIGERVET VIETNAM** **Hanoi** (84-24) 3780 5386 Website:https://greenvet.com.vn/ Ms. Nga Email: import@greenvet.com.vn	**3)AMAVET** **Hanoi** 024 3676 2933 Website: www.amavet.com.vn amavet.vn Contacto: Email: info@amavet.com.vn	**4)AVAC VIETNAM TRADING & SERVICES CO. LTD.** Hưng Yên 0 2213 980 50 Website:http://avac.com.vn/ Contacto: Mr. Hùng :0984766130 Email: ngnhung@appe.vn	**5)VETVACO** **Hanoi** 024 3386 2337 Website: http://vetvaco.com.vn/ Contacto: Mr. Nguyễn Tuấn Hùng - General Director Mob: 0912951831 Email: hungthaoty@yahoo.com

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: Se aplica arancel de importación para Naciones Más Favorecida (NMF): 0% y el IVA de 5%.
Certificaciones y licencias:
De acuerdo con la Circular N.º 13/2016 / TT-BNNPTNT de fecha 6/06/2016 "Reglamento sobre la gestión de medicamentos veterinarios", las empresas que deseen importar medicamentos veterinarios o materias primas para la producción de medicamentos veterinarios deben registrarse como importadores y el producto debe figurar en el listado de libre circulación en Vietnam.
Para registrarse como importador de medicamentos veterinarios, se necesitan los siguientes documentos:
- Solicitud para importar medicamentos veterinarios
- Descripción de infraestructura e instalaciones técnicas para comercialización e importación de medicamentos veterinarios.
- Certificado de registro de la empresa.

Para registrar un nuevo medicamento (en este caso una vacuna) en el Listado de libre circulación en Vietnam, se necesitan los siguientes documentos:
- Solicitud de registro de libre circulación en Vietnam
- Descripción de características del producto, los estándares de calidad y procedimiento de producción
- Certificado de buenas prácticas de fabricación (GMP) y certificado de libre circulación emitidos por el país exportador.
- Resultado de análisis de calidad del producto, realizado por la empresa de producción y por un laboratorio indicado por las autoridades locales.
- Otros documentos técnicos sobre la inocuidad de producto, informe de residuos, el método de control de calidad, método de dividir la dosis, etc.

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Vietnam	300230 Vacunas para medicina veterinaria 300230.10 Vacuna contra la rabia	De acuerdo con las pruebas realizadas por el Departamento de Salud Animal de Vietnam (DAH), la vacuna contra fiebre aftosa que proviene de Argentina posee mayor seguridad y protección en comparación con otras marcas (sin shock, sin fatiga, sin aborto espontáneo). Las pruebas de distintas agencias veterinarias del país demostraron que después 34 y 54 días posteriores a la vacunación, la capacidad de protección alcanzó aproximadamente 90% - una tasa alta, alcanzada solo con una dosis. Otra ventaja de la vacuna argentina es que se provee como producto final, lo que garantiza su calidad, mientras que, en el caso de vacunas de otras marcas, las empresas vietnamitas las adquieren por volumen y dividen las dosis. En contacto con especialistas del sector, con respecto a la vacuna argentina, expresaron que es de alta calidad con mejor capacidad de protección que los otros productos, sin embargo, el precio es más alto. Por otro lado, en cuanto a la oportunidad que se presenta en la provisión de vacunas anti aftosa, el precio de carne de cerdo, principal producción ganadera de Vietnam, es alto en comparación con el precio de los últimos años. Esta proyección de precio genera interés en los criadores de aumentar sus planteles. Si bien la ganadería de Vietnam ha sido afectada por la peste africana registrada en los últimos años, todavía cuenta con cerca de 20 millones de cabezas de cerdo, 6 millones de vacas y más de 2,3 millones de búfalos, de acuerdo con datos de 2019, con estimaciones de crecimiento, sobre todo del ganado porcino, dada la política de repoblación de planteles que está impulsando el gobierno. No obstante, la presencia en Vietnam de un laboratorio argentino que provee la vacuna contra la fiebre aftosa (Biogénesis Bagó), con un market share de acuerdo con la empresa aproximado del 50 %, la potencialidad del crecimiento del ganado vietnamita permite visualizar oportunidades para nuevos proveedores argentinos.	**1)TIGERVET VIETNAM** **Hanoi** (84-24) 3780 5386 Website:https://greenvet.com.vn/ Ms. Nga Email: import@greenvet.com.vn	**2)AMAVET** **Hanoi** 024 3676 2933 Website: www.amavet.com.vn amavet.vn Contacto: Email: info@amavet.com.vn	**3)AVAC VIETNAM TRADING & SERVICES CO. LTD.** Hưng Yên 0 2213 980 50 Website:http://avac.com.vn/ Contacto: Mr. Hùng :0984766130 Email: ngnhung@appe.vn	**4)VETVACO** **Hanoi** 024 3386 2337 Website: http://vetvaco.com.vn/ Contacto: Mr. Nguyễn Tuấn Hùng - General Director Mob: 0912951831 Email: hungthaoty@yahoo.com	**5)ANIMAID** **Hồ Chí Minh** 2838973978 Website: https://animaid.vn/ Contacto: Email: info@animaid.vn

Condiciones de Acceso

Tratamiento arancelario: Se aplica arancel de importación para Naciones Más Favorecida (NMF): 0% y el IVA de 5%.
Certificaciones y licencias:
De acuerdo con la Circular N.º 13/2016 / TT-BNNPTNT de fecha 6/06/2016 "Reglamento sobre la gestión de medicamentos veterinarios", las empresas que deseen importar medicamentos veterinarios o materias primas para la producción de medicamentos veterinarios deben registrarse como importadores y el producto debe figurar en el listado de libre circulación en Vietnam.
Para registrarse como importador de medicamentos veterinarios, se necesitan los siguientes documentos:
- Solicitud para importar medicamentos veterinarios
- Descripción de infraestructura e instalaciones técnicas para comercialización e importación de medicamentos veterinarios.
- Certificado de registro de la empresa.

Para registrar un nuevo medicamento (en este caso una vacuna) en el Listado de libre circulación en Vietnam, se necesitan los siguientes documentos:
- Solicitud de registro de libre circulación en Vietnam
- Descripción de características del producto, los estándares de calidad y procedimiento de producción
- Certificado de buenas prácticas de fabricación (GMP) y certificado de libre circulación emitidos por el país exportador.
- Resultado de análisis de calidad del producto, realizado por la empresa de producción y por un laboratorio indicado por las autoridades locales.
- Otros documentos técnicos sobre la inocuidad de producto, informe de residuos, el método de control de calidad, método de dividir la dosis, etc.

QUÍMICOS

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Noruega	P.A. local 3006.10: Catguts estériles y ligaduras estériles similares, para suturas quirúrgicas (incluidos los hilos reabsorbibles estériles para cirugía u odontología) y los adhesivos estériles para tejidos orgánicos utilizados en cirugía para cerrar heridas; laminarias estériles; hemostáticos reabsorbibles estériles para cirugía u odontología; barreras antiadherencias estériles, para cirugía u odontología, incluso reabsorbibles,	No figuran.	**1) Artinorway Gruppen** Trondheimsveien 184, 0570 Oslo Tel.: +47 22 87 19 80 kontakt@artinorway.no http://www.artinorway.-no/	**2)B Braun Medical AS** Kjernåsveien 13 B, 3142 Vestskogen Tel.:+47 33 35 18 00 michael.schock@b-braun.com https://www.bbraun.-no/nb/selskap/kontakt/ansatte.html#	**3)Mediq Norge AS** Brynsveien 14, 0667 Oslo Tel.: +47 67 02 43 00 kundeservice.no@mediq.-com https://www.mediqnorge.-no/	**4)Meditek Medisinsk Utstyr AS** Rigedalen 15, 4626 Kristiansand Tel.: +47 38 09 89 00 meditek@meditek.no http://meditek.no/	**5)Normedical AS** Skjærdalen 2, 3533 Tyristrand Tel.: +47 32 16 17 90 info@normedical.com https://normedical.com/

Condiciones de Acceso

El arancel ordinario y del Sistema General de Preferencias es 0. Se deberá abonar IVA, 25% del valor total. Se pueden consultar mayores precisiones en la siguiente página de Aduanas Noruegas: https://tolltariffen.toll.no/tolltariff/headings/30.06/30.06.1000/commodity-info/import?country=AR&language=en&senderCountry=AR

QUÍMICOS

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Polonia	3002.30.00	De conformidad con la ley aplicable, solo los medicamentos que hayan sido autorizados de acuerdo con las disposiciones de la Ley Farmacéutica del 6 de septiembre de 2001 podrán comercializarse y utilizarse en el mercado de Polonia. La autoridad responsable del registro de medicamentos, incluidos los medicamentos veterinarios, es el presidente de la Oficina de Registro de Medicamentos,	**1) Artinorway Gruppen** Trondheimsveien 184, 0570 Oslo Tel.: +47 22 87 19 80 kontakt@artinorway.no http://www.artinorway.-no/	**2)B Braun Medical AS** Kjernåsveien 13 B, 3142 Vestskogen Tel.:+47 33 35 18 00 michael.schock@b-braun.com https://www.bbraun.-no/nb/selskap/kontak-t/ansatte.html#	**3)Mediq Norge AS** Brynsveien 14, 0667 Oslo Tel.: +47 67 02 43 00 kundeservice.no@mediq.-com https://www.mediqnorge.-no/	**4)Meditek Medisinsk Utstyr AS** Rigedalen 15, 4626 Kris-tiansand Tel.: +47 38 09 89 00 meditek@meditek.no http://meditek.no/	**5)Normedical AS** Skjærdalen 2, 3533 Tyris-trand Tel.: +47 32 16 17 90 info@normedical.com https://normedical.com/

Condiciones de Acceso

El arancel ordinario y del Sistema General de Preferencias es 0. Se deberá abonar IVA, 25% del valor total. Se pueden consultar mayores precisiones en la siguiente página de Aduanas Noruegas: https://tolltariffen.toll.no/tolltariff/hea-dings/30.06/30.06.1000/commodity-info/import?country=AR&language=en&senderCountry=AR

QUÍMICOS

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Portugal	Medicamentos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos. 3004.90: Los demás medicamentos para uso terapéutico (que contengan, enzimas y productos de las partidas 2916 a 2938, químicos orgánicos).	No hay registro de medidas en el SIBEA sobre medicamentos.	**1)Distrifarma - Companhia de Distribuição Farmacêutica, S.A.** Estrada Consiglieri Pedroso, 80 Lote 3 Armazém 1 - Condomínio Industrial Queluz Park Queluz de Baixo , 2730-053 BARCARENA OEIRAS LISBOA Tel. 214346970 Fax: 214346979 E-mail: geral@distrifarma.pt www.distrifarma.pt Administrador: José Manuel Costa Fernandes Custódio Henriques	**2)Bluepharma Genéricos - Comércio De Medicamentos, S.A.** Rua da Bayer - São Martinho Do Bispo 3045-016 COIMBRA Tel. 239800300 Fax: 239800333 E-mail: jveloso@bluepharmagroup.com www.bluepharmagenericos.com Contacto: João Santos Veloso	**3)G.S.V. Farmacêutica - Comércio Produtos Farmacêuticos, Lda** Estrada de Carne Assada-Godigana, 12 Armazém Nº2 Fracção B - Condomínio Oliveiras Parque 2705-837 TERRUGEM SNT SINTRA LISBOA Tel. 214785518 Fax: 21478552 E-mail: joao.esteves.gsvfarma@gmail.com Socio Gerente: Vítor Manuel de Abreu Ambrósio	**4)Meda Pharma - Produtos Farmacêuticos, S.A.** Rua do Centro Cultural, 13/13A 1749-066 LISBOA Tel. 218420300 Fax: 218492042 E-mail: geral@medapharma.pt www.medapharma.pt Administrador: Paulo Jorge Pinto	**5)Disfaport - Distribuidora de Produtos Farmacêuticos, SA** Parque Empresarial Primóvel, Edificio E 2, Albarraque 2735-000 RIO DE MOURO Tel: 219251530 Fax: 219251041 Contacto: Pedro Rabadan Magro E-mail: disfaport@disfaport.pt

Condiciones de Acceso

Régimen de importación: libre
Derechos arancelarios: 0%
Requisitos a Cumplir
El Importador tiene que ser titular de la Autorización de Ingreso al Mercado (AIM), documento emitido por el Instituto Nacional del Medicamento y Productos de Salud, I.P. (INFARMED)
IMPUESTOS INTERNOS: Continente: IVA, 6%, Región Autónoma de Madeira: IVA, 5%,
Región Autónoma de Azores: IVA, 4%

QUÍMICOS

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Portugal	3003.30. Vacunas para la Medicina Veterinaria.	No hay registro de medidas en el SIBEA sobre vacunas para medicina veterinaria.	**1)CAMPIFARMA Lda** Avenida Pedro Álvares Cabral Centro Empresarial Sintra Estoril V E24 2710-297 Sintra Tel. + 351 211 929 009 Fax: +351 211 929 008 Mail: info@campifarma.-com Dirección Comercial: Pedro Victor www.campifarma.com	**2)Cafeli - Represen-tações, Importação e Exportação, Lda** Rua de Catió, 7 A 2845-075 AMORA Tel: 00351 212 268 260 Fax: 00351 212 268 270 Contacto: José Lopes E-mail: admin@cafeli.pt http://www.cafeli.pt	**3)CPCH - Companhia Portuguesa Consumer Health** Av. António Augusto de Aguiar, 108 – 8º 1050-019 LISBOA Telf.: 214 449 630 Fax: 214 449 634 E-mail: cpch@cpch.pt Contacto: Sergio Adriao www.cpch.pt	**4)GRUPO MENDIFAR Rua Henrique de Paiva Couceiro, 29 Venda Nova** 2700-451 Amadora medinfar@medinfar.pt Tel. +351 21 499 74 00 Fax: +351 21 499 75 59 Contacto: Pedro Gaibino www.mendifar.pt	**5)PLURIVET, Veterinaria e Pecuaria, Lda** EN 114-2, Km 8, Vale Moinhos 2005-102 Almoster Tel: (+351) 243 750 230 Email: geral@plurivet.pt Contacto: Luiss Freire Gameiro www.plurivet.pt

Condiciones de Acceso

Régimen de importación: libre
Derechos arancelarios: 0%
Requisitos a Cumplir
La Autoridad Aduanera y Tributaria (AT) de Portugal, en la Pauta Aduanera, no exige procedimientos para el despacho, no obstante el importador podrá exigir los certificados de origen (ANMAT).
IMPUESTOS INTERNOS: Continente: IVA, 23%, Región Autónoma de Madeira: IVA, 22%,
Región Autónoma de Azores: IVA, 18%

QUÍMICOS

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Rumania	3002.15 - Productos inmunológicos dosificados o acondicionados para la venta al por menor	La suspensión de los derechos de aduana y del IVA sobre la importación de equipos médicos originarios de países no pertenecientes a la UE, a fin de contribuir en la lucha contra el coronavirus, genera más competencia en el mercado	**1)Top Trade Medical SRL** Página web: http://reactivi-medica-li.ro/ E-mail: toptrademedi-cal@gmail.com	**2)BIO MEDICAL GROUP** Página web: www.biomedical.ro E-mail: office@biomedi-cal.ro	**3)TUNIC PROD SRL** Página web: https://tunic.ro/ E-mail: office@tunic.ro	**4)AVENA MEDICA SRL** Página web: www.avena.ro E-mail: comenzi@ave-na.ro	**5)BIOLIFE GRUP SRL** Página web: www.biolifegrup.ro E-mail: office@biolifegrup.ro Importa desde Argentina.

Condiciones de Acceso

En abril de 2020, la Comisión Europea decidió suspender temporalmente los derechos de aduana y el IVA sobre la importación de productos sanitarios y de equipos de protección originarios de terceros países.
La legislación aduanera de la UE (Reglamento no. 1186/2009 del Consejo) prevé la posibilidad de conceder franquicias aduaneras "en beneficio de las víctimas de catástrofes".
La Organización Mundial de Aduanas publicó un listado de las clasificaciones arancelarias relacionadas con estos equipos, que se encuentra en el siguiente enlace:
http://www.wcoomd.org/-/media/wco/public/global/pdf/topics/facilitation/activities-and-programmes/natural-disaster/covid_19/hs-classification-reference_en.pdf?la=en
La Aduana Rumana dispone de un sistema de información arancelaria vía internet, que permite conocer el arancel que se aplica a la importación de productos a Rumania, a través del siguiente enlace directo: http://taric3.customs.ro:9080/taric/web/main_EN?

QUÍMICOS

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores	
Serbia	30.03 Medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 ó 30.06) constituidos por productos mezclados entre sí, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, sin dosificar ni acondicionar para la venta al por menor	La suspensión de los derechos de aduana y del IVA sobre la importación de equipos médicos originarios de países no pertenecientes a la UE, a fin de contribuir en la lucha contra el coronavirus, genera más competencia en el mercado	**1)Farmalogist Ltd.** Web: www.farmalogist.rs Mail: office.centar@farmalogist.rs / danijela.radmanovic@farmalogist.rs Tel: +381(11)3315000 Fax: +381(11)3315010 Dir: Mirijevski Boulevard 3, 11000 Belgrade, Serbia	**2)GALENIKA a.d. Beograd** Web: https://www.galenika.rs Email: kontakt@galenika.rs Batajnicki drum b.b. 11080 Belgrado Tel: +381 11 307 1077

Condiciones de Acceso

30.03: 1%

QUÍMICOS

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Turquía	3004.20: Medicamentos que contengan antibióticos.	No existen barreras en la importación de esta P.A.	**1)DROGSAN İLAÇLARI SAN.VE TIC. A.Ş.** Dirección: 1370.Sok. No:7 Oğuzlar Mah. 06520 Balgat - ANKARA Tel: (+90 312) 287 74 50 Fax: (+90 312) 287 61 Correo electrónico: info@drogsan.-com.tr Web: www.drogsan.com.tr	**2)ECZACIBASI** Dirección: Büyükdere Caddesi, Ali Kaya Sokak No: 5 34394 / Levent, İstanbul Tel : (+90 212) 350 80 00 Correo electrónico: tugba.sacli@eczaci-basi.com.tr Web: www.eczacibasiilac.com.tr Contacto: Sra. Tugba Sacli	**3)BMED Pharmaceuticals** Dirección: AKAY PLAZA Mustafa Kemal Mah. 2141 Sok No 22/6 – 06510 Ankara – Türkiye Móvil: +90 533 209 35 96 Tel: (+ 90 312) 219 70 80 Correo electrónico: caglar.tas@bmed.com.tr Web: www.bmed.com.tr

Condiciones de Acceso

Documentos Requeridos:
1.Factura
2.Formulario de declaración de valor
3.Certificado de Control del Ministerio de Salud (Producto Médico Humano)
4. Certificado de conformidad de importación de medicamentos veterinarios
5.Certificado de exención de materia prima farmacéutica
Requisitos y Formalidades Relacionados:
1.Carta de conformidad del Ministerio de Agricultura y Bosques / Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico (Anexo 5 de Seguridad e inspección de productos 2020/5)
2.Carta de conformidad de Salud/ Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico (Anexo 1/A de Seguridad e inspección de productos 2020/20)
3. Certificado de Origen
4.Importaciones sujetas a deducciones de fondos de apoyo a la utilización de recursos (6%)
5.Informe médico o requisito de prescripción para medicamentos traídos por viajeros entrantes (excluidos los medicamentos homeopáticos)
6.El almacenamiento de artículos requiere mecanismos especiales
7.Exención de derechos de aduana para materias primas farmacéuticas, sustancias auxiliares y productos farmacéuticos veterinarios.
TASAS DE DERECHOS ADUANEROS (%):
3004.20: 0
IVA (%): 8-18

QUÍMICOS

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Turquía	3002: Sangre humana; sangre animal preparada para usos terapéuticos, profilácticos o de diagnóstico; antisueros (sueros con anticuerpos), demás fracciones de la sangre y productos inmunológicos, incluso modificados u obtenidos por procesos biotecnológicos; vacunas, toxinas, cultivos de microorganismos (excepto las levaduras) y productos similares. 3002.12: Antisueros (sueros con anticuerpos) y demás fracciones de la sangre 3002.13: Productos inmunológicos sin mezclar, sin dosificar ni acondicionar para la venta al por menor 3002.14: Productos inmunológicos mezclados, sin dosificar ni acondicionar para la venta al por menor 3002.15: Productos inmunológicos dosificados o acondicionados para la venta al por menor	No existen barreras en la importación de esta P.A.	**1)GEN İLAÇ** Dirección: Mustafa Kemal Mahallesi 2119 Cad. No:3 06520 Çankaya - Ankara, Türkiye Tel: (+90 312) 219 62 19 Fax: (+90 312) 219 6010 Web: www.genilac.com.tr	**2)DEVA HOLDİNG** Dirección: Halkalı Merkez Mah. Basın Ekspres Cad. No:1 34303 Küçükçekmece - İstanbul Tel:(+90 212) 692 92 92 Fax: (+90 212) 697 03 40 Correo electrónico: bordu@deva.com.tr Web: www.deva.com.tr Contacto: Sra. Burcu Ordu	**3)ALI RAIF ILAC SAN.** Dirección: Yeşilce Mahallesi Doğa Sokak No:4 34418 Kağıthane / İstanbul Tel: (+90 212) 413 04 00 Correo electrónico: scelebi@aliraif.com.tr Web: www.aliraif.com.tr Contacto: Sinan Celebi	**4)NOBEL** Dirección: Saray Mah. Dr. Adnan Büyükdeniz Cad. No:14 Ümraniye 34768 - İstanbul Tel: (+90 216) 633 60 00 Correo electrónico: gizem.yigiter@nobel.-com.tr Web: www.nobel.com.tr Contacto: Gizem Yigiter	**5)ECZACIBASI** Dirección: Büyükdere Caddesi, Ali Kaya Sokak No: 5 34394 / Levent,İstanbul Tel : (+90 212) 350 80 00 Correo electrónico: tugba.sacli@eczacibasi.com.tr Web: www.eczacibasiilac.com.tr Contacto: Sra. Tugba Sacli

Condiciones de Acceso

Documentos Requeridos:
1. Factura
2. Formulario de declaración de valor
3. SVU- Certificado de Control del Ministerio de Salud (Producto Médico Humano)
4. Carta de cumplimiento de SVU*-MAB* (producto animal)
5. Carta de cumplimiento de SVU-MAB (animal vivo)
6.Carta de cumplimiento de dispositivos médicos SVU
7. Certificado SVU de exención de materia prima farmacéutica (carta de información de producción local)
8.Certificado de exención de materia prima farmacéutica SVU
*SVU: Sistema de ventanilla única
*MAB: Ministerio de Agricultura y Bosques
Requisitos y Formalidades Relacionados:
1.Certificado de control y notificación previa del Ministerio de Agricultura y Bosques / Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico (Anexo 1A de Seguridad e inspección de productos: 2020/5)
2.La inspección de importación se realiza a través de TAREKS basada en análisis de riesgo / Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico (Seguridad e inspección de productos 2020/16)
3.Certificado de Control del Ministerio de Salud Control / Sistema de Ventanilla Única - Gobierno Electrónico (Anexo 1 / A de Seguridad e Inspección de Productos 2020/20)
4. Certificado de Origen
5.Deducción del Fondo de apoyo a la utilización de recursos en importaciones con pago diferido
6.El almacenamiento de artículos que requiere mecanismos especiales.
7.Animales y productos sujetos a inspección veterinaria / puertas de entrada aduaneras autorizadas
8.Bienes sujetos a análisis de laboratorio
9. Exención de derechos aduaneros para materias primas farmacéuticas y sustancias utilizadas en la producción de materias primas farmacéuticas y productos farmacéuticos / Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico

TASAS DE DERECHOS ADUANEROS (%):
3002.12.00.00.11: 0
3002.12.00.00.12: 0
3002.12.00.00.13: 0
3002.12.00.00.19: 0
3002.12.00.00.21: 0
3002.12.00.00.22: 0
3002.12.00.00.23: 0
3002.12.00.00.29: 0
3002.13.00.00.00: 0
3002.14.00.00.00: 0
3002.15.00.00.00: 0
IVA (%): 8

QUÍMICOS

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores	
Turquía	3005: Guatas, gasas, vendas y artículos análogos (por ejemplo: apósitos, esparadrapos, sinapismos), impregnados o recubiertos de sustancias farmacéuticas o acondicionados para la venta al por menor con fines médicos, quirúrgicos, odontológicos o veterinarios.	Las mercancías que están clasificadas en el código P.A. 3005, están sujetas a la aplicación adicional de derechos aduaneros adicionales (%) P.A. 3005.90.31.00.11: 20.0000 P.A.3005.90.31.00.12: 20.0000 P.A.3005.90.31.00.19: 20.0000 P.A.3005.90.50.00.11: 20.0000 P.A.3005.90.50.00.12: 20.0000	**1)DOKU TIBBİ MALZEME** Dirección: Macun Mahallesi Batı Bulvarı ATB İş Merkezi 1/98-99 Macunköy Yenimahalle - Ankara (+90 312) 397 88 45 - 46 (+90 312) 397 88 47 Correo electrónico: info@dokutibbimalzeme.com.tr Web: www.dokutibbimalzeme.com.tr	**2)DEVA HOLDİNG** Dirección: Halkalı Merkez Mah. Basın Ekspres Cad. No:1 34303 Küçükçekmece - İstanbul Tel:(+90 212) 692 92 92 Fax: (+90 212) 697 03 40 Correo electrónico: bordu@deva.com.tr Web: www.deva.com.tr Contacto: Sra. Burcu Ordu

Condiciones de Acceso

Requisitos y Formalidades Relacionados:
1.Arancel aduanero adicional sobre la importación de estos productos
2.La inspección de importación se realiza a través de TAREKS basada en análisis de riesgo / Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico (Seguridad e inspección del producto 2020/16)
3.Obligación financiera adicional cuando las mercancías originadas en Indonesia, Ucrania y Vietnam se importan con certificado de circulación
4.Obligación financiera adicional cuando se importan mercancías originarias de la India con certificado de circulación
5.Este producto está sujeto a evaluación de riesgos. (Importación 2020/15 - Anexo 1) / Sistema de ventanilla única - Fase 3
6.Certificado de origen
7.Se requiere "Certificado de registro" / Sistema de ventanilla única - Gobierno electrónico
8.Importaciones sujetas a deducciones del Fondo de apoyo a la utilización de recursos (6%)
9.Prohibición de las importaciones debido a la tembladera (?)
10.Exenciones de derechos de aduana
"Obligación financiera adicional cuando las mercancías originadas en Indonesia, Ucrania y Vietnam se importan con certificado de circulación A.TR":
Fecha de validez: La legislación relacionada está en vigor entre el 01.01.2020 y el 31.12.2020.
Cuando las mercancías originadas en Indonesia, Ucrania y Vietnam se importan con un certificado de circulación A.TR, existe un cargo de obligación financiera adicional que se cobrará como derecho compensatorio. El monto de la obligación financiera adicional es la diferencia de las tasas impositivas establecidas en las columnas "Otros países" y "Países en desarrollo".
(La formalidad, cuyos detalles se detallan anteriormente, se basa en las disposiciones de la legislación que se muestran a continuación:
Decreto No: 2018/11799 sobre el cobro de obligaciones financieras adicionales para ciertos productos
Fecha de validez: la legislación relacionada está en vigor entre el 21.04.2020 y el 30.09.2020.)
TASAS DE DERECHOS ADUANEROS (%): 3005.10.00.00.00: 0
3005.90.10.00.11: 0
3005.90.10.00.19: 0
3005.90.31.00.11: 0
3005.90.31.00.12: 0
3005.90.31.00.19: 0
3005.90.50.00.11: 0
3005.90.50.00.12: 0
3005.90.50.00.19: 0
3005.90.99.10.00: 0
3005.90.99.90.00: 0
IVA (%): 8

QUÍMICOS

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Ucrania	3002 90 50 00 - Cultivo de microorganismos	Ley Nro. 584-VII con fecha 19.09.2013 "Sobre el Nomenclador Único de Ucrania", vigente a partir del 01.01.2014. Para ingresar en el mercado local, es imprescindible registrar el producto en Ucrania. El registro de productos fitosanitarios de protección de cultivos y fertilizantes en Ucrania es llevado a cabo por el Ministerio de Medio Ambiente y Recursos Naturales de Ucrania. El registro de pesticidas y agroquímicos se lleva a cabo en dos etapas, e incluye una preparación de pruebas públicas y un procedimiento de registro estatal, con una duración promedio de entre 1 y 2 años. Los siguientes acuerdos vigentes en materia comercial tienen una posible influencia en el sector bajo estudio: Acuerdo de Asociación entre Ucrania y la Unión Europea del 27.06.2014. Acuerdo de libre comercio con Canadá del 11.07.2016. Acuerdo de Libre Comercio con los países de la Asociación Europea de Libre Comercio (EFTA) del 24.06.2010	**1)AGROSWIT Ucrania, 28001,** Provincia de Kirovograd Ciudad de Alexandría, c/Shevchenka, 48 +38 (05235) 708-51, 709-25, 905-97 office@agroswit.com.ua www.agroswit.com.ua	**2)ALFA SMART AGRO** Ucrania, Kyiv Calle Velyka Vasylkivska, 100a Tel.: +38 0 800 505 542 www.alfasmartagro.com info@alfasmartagro.com Persona de contacto: Sr. Andriy Ischuk	**3)GALNEFTECHIM** 79032, Ucrania, Lviv Calle Pasichna, 167 Tel.: +38 032 221 43 99 Fax: +38 032 221 43 01 www.galnchim.com.ua office@galnchim.com.ua Persona de contacto: Sr. Alexandr Popov	**4)AGRORESURS** 25014, Ucrania, Kropyvnytskiy Calle Murmanska, 29 m Tel: +38 050 315 35 95 www.agro.kr.ua agroresurs-a.com Persona de contacto: Sr. Serguey Selin	**5)MONSANTO** UCRANIA 01033, Ucrania, Kyiv Calle Volodymyrska, 101 a Tel.: +38 044 490 7575 Fax: +38 044 490 0145 www.monsantoglobal.com info@monsanto.com.ua Persona de contacto: Srta. Lidia Ozerova

Condiciones de Acceso

Arancel 0%, IVA 20%.
Las Leyes y fuentes normativas que rigen la materia son las siguientes:
Ley Nro. 713-VII "Sobre enmiendas al Código Tributario de Ucrania" con fecha 19.12.2013, vigente a partir del 01.01.2014.
Ley Nro. 584-VII con fecha 19.09.2013 "Sobre el Nomenclador Único de Ucrania", vigente a partir del 01.01.2014.
Para ingresar en el mercado local, es imprescindible registrar el producto en Ucrania.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Qatar	310210: Urea	No existen para este producto barreras, obstáculos y/o limitaciones. Entre las situaciones que pueden dificultar la presencia de estos productos argentinos en Qatar se incluye la escasa presencia de los empresarios argentinos (visitas, participación en exhibiciones y eventos comerciales locales, cooperación a nivel cámaras, etc.) y la falta de comunicación de productores y exportadores de nuestro país con importadores locales. La estructura del mercado local es de libre competencia. Qatar prácticamente no posee tanta industria e importa muchos ítems del exterior, por lo cual surgen distintas oportunidades comerciales de varios productos.	**1)Qatar Fertiliser Company (QAFCO)** Tel.: (+974) 44228888 || 44227777 Fax: (+974) 44770347 Email: mktg@qafco.com.qa || pr@qafco.com.qa Website: https://www.qafco.qa/	**2)Qatar Industrial Manufacturing Company (QIMC)** Tel: +974 44831199 Fax: +974 44837878 Email: qimc@qimc.com.qa Website: https://qimc.com.qa/	**3)KLJ Organic-Qatar Co. W.L.L.** Tel: +974-40419777 || 44600242 Fax: +974-40419700 Mr. Rakesh Saxena Materials Manager Mob: +974-50084990 Email: kljq@kljqatar.com Website: https://kljqatar.com/	**4)MUNTAJAT Co.** Tel: +974-40211000 Fax: +974-40211666 Email: info@muntajat.qa Website: https://www.muntajat.qa/	**5)Contromet Co. W.L.L** Tel: (+974)-44364361 || 44132534 Fax: (+974)-44364362 E-mail : mail@contromet.com Website: https://www.contromet.com /

Condiciones de Acceso

Documentos requeridos para la importación:
Factura comercial / lista de empaque y certificado de origen.
El certificado de origen debe ser legalizado por la cámara de comercio del país de origen (No se aceptan copias escaneadas / electrónicas / impresiones en color).
La factura debe tener el sello del remitente y la legalización de la cámara de comercio (No se aceptan copias escaneadas / electrónicas / impresiones en color).
Conocimiento de embarque original.
Transporte aéreo: Airway Bill (AWB) original.
Transporte marítimo: Bill of Lading (BL) original
Lista de empaque original
Derechos de Aduana: Arancel 5% del valor CIF de la factura comercial. No hay impuestos internos.
No se aceptan documentos escritos a mano.
Con respecto a la importación de mercancías peligrosas / inflamables: el envío de mercancías que contienen materiales peligrosos (DG) sólidos, líquidos o gaseosos que puedan dañar a las personas, otros seres vivos, la propiedad o el medio ambiente, de acuerdo con las reglas y regulaciones de Qatar, debe obtener permiso del Comité de Protección del Medio Ambiente (EPC) y la aprobación del Departamento de Defensa Civil del Ministerio del Interior de Qatar.

El importador debe tener permiso para importar los materiales peligrosos y/o inflamables a Qatar.
Los documentos finales como Factura, Certificado de Origen y lista de empaque con el AWB / MBL son necesarios con anticipación para hacer el manifiesto y obtener la aprobación del EPC.
Se necesita la "Material Safety Data Sheet" (MSDS) del remitente con los detalles del método químico (radiactivo, inflamable, explosivo, de riesgo biológico o alergénico) y asimismo se requieren los detalles del código de las Naciones Unidas, el nivel de toxicidad y el índice de peligro en la MSDS.
Debe obtenerse la aprobación previa del Departamento de Defensa Civil y el Ministerio de Medio Ambiente mediante la presentación de MSDS y completar un formulario para el despacho de aduana.
Se debe presentar una carta oficial a la Aerolínea / empresa de cargo, con todos los detalles químicos.
Todos los ítems deben tener etiquetas aprobadas por la ONU en el paquete. Las etiquetas deben estar en todos los lados. A efectos del despacho de aduana, la Autoridad de Aduanas y Puertos no aprobará los contenedores sin etiquetas.

QUÍMICOS

África y Medio Oriente

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Sudáfrica	3105.20 - Fertilizantes minerales o químicos que contengan Nitrógeno, Fosfato y potasio	El derecho de importación es libre para todos los países y paga el 15% de IVA. La ley que regula la comercialización de fertilizantes es "Fertilizers, Farm Feeds, Agricultural Remedies and Stock - Remedies Act 36 Of 1947" – enmienda Ley 49 de 1996 publicada el 10 de Septiembre de 2012 se puede encontrar en la siguiente página web: http://www.fertasa.co.za/Regulations/Act_36.pdf Dicha ley es administrada por el "National Department of Agriculture". Los requisitos para el registro de fertilizantes se pueden obtener en la siguiente página web: http://www.daff.gov.za/daffweb3/-Branches/Agricultural-Production-Health-Food-Safety/Agriculture-Inputs-Control	**1)AFGRI HINTERLAND SA (PTY) LTD** Dirección: Du Toit Street, Carolina- Mpumalanga Email: gerrit.dupreez@hinterland.co.za Web Site: www.afgri.co.za Mr JHG du Preez Branch Manager +27 (0)82 908-6604 gerrit.dupreez@hinterland.co.za	**2)FLEURON (PTY) LTD** Tel: +27 (0)11 626-2928 Mr C Halls-Holzen Managing Director admin@gromor.co.za Email: info@fleuron.co.za Web Site: www.fleuron.co.za Dirección: Unit F2 Krost Park 62 Lower Germist, Heriotdale, Johannesburg Mr MHA van de Luytgaarden (Snr) Director marinuss@fleuron.co.za	**3)GROMOR (PTY) LTD** Tel: +27 (0)31 782-3105 Dirección: R603 Thornville, Umlaas rOAD, Durban Email: admin@gromor.co.za Web Site: www.gromor.co.za Mr C Halls-Holzen Managing Director admin@gromor.co.za	**4)GROVIDA HORTICULTURAL PRODUCTS CC** Tel: +27 (0)31 205-2872 Dirección: 400 Sydney Road, Congella, Durban Email: jlourenco@telkomsa.net Web Site: www.grovidasa.co.za Mr V Lourenco (Jnr) General Manager vincent@grovida.co.za	**5)PBD BOEREDIENSTE (PTY) LTD** Tel: +27 (0)16 986-0691 Dirección: 2 Michellin Street, Vanderbijlpark Email: pjaneke@pbd.co.za Web Site: www.greenlandskunsmis.co.za Mr P Janeke Managing Director +27 (0)83 628-7323 pjaneke@pbd.co.za

Condiciones de Acceso

Todos los medicamentos para uso humano, están sujetos a la ley "Act 36". La legislación requiere que el organismo regulador registre todos los medicamentos antes que puedan ser vendidos/comercializados. Por lo tanto una solicitud de registro de un medicamento debe ser presentado para su evaluación y aprobación. Estos reglamentos son relevantes para medicamentos de uso humano, incluyendo medicamentos biológicos y complementarios. La industria farmacéutica se ha quejado debido a la demora en la aprobación se pueden estirar a más de 3 o 4 años. La agencia de regulaciones "South African Health Products Regulatory Agency (SAHPRA)", examina los sectores del mercado que no eran regulados, incluyendo medicamentos, dispositivos médicos de diagnóstico, etc. www.sahpra.org.za

QUÍMICOS

América Latina y El Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
El Salvador	31022100000- Abonos minerales o químicos nitrogenados - - Sulfato de amonio	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1)Grupo Fertica** Tel.: (503) 2234-0444 Auxiliar de Importaciones: Alicia Rodríguez Email: aux.importaciones@fertica.com Sitio web: www.fertica.com	**2)Proserquisa** Tel.: (503) 2273-2018 Gerente de Importaciones: Ing. Carlos Cruz Email: gerencia@proserquisa.net Sitio web: www.proserquisa.com	**3)Agrinter, S.A. de C.V.** Tel.: (503) 2319-4141 Encargada de Importaciones: Judith Rivas Email: importaciones@agrinter.com.sv Sitio web: www.agrinter.com.sv	**4)Tecunsal, S.A. de C.V.** Tel.: (503) 2121-2000 Coordinadora de Importaciones: María Buendía Email: mbuendia@grupotecun.com Sitio web: www.grupotecun.com	**5)Unifersa Disagro** Tel: (503) 2241-5900 Encargada de Compras: Rebeca Sánchez Email: asanchez@disagro.com

Condiciones de Acceso

D.A.I. 0% + I.V.A. 13%

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Singapur	310590 Abonos minerales o químicos, que contengan los dos elementos fertilizantes nitrógeno y potasio o que contengan un único elemento fertilizante principal, incl. las mezclas de abonos de origen animal o vegetal con abonos minerales o químicos (exc. en tabletas o formas símil. o en envases de un peso bruto <= 10 kg)	No se detectaron barreras u obstáculos	**1)ALANCO** Teléfono: (+65) 6282 8451 Contacto: Sr. Arnold Liew Idioma: Inglés Email: alanco@singnet.-com.sg	**2)ASIATIC PTE LTD** Teléfono: (+65) 6863 6337 Contacto: Sr. Laurence Chan Idioma: Inglés Email: aauok@asiaticing.-com.sg	**3)BEHM MEYER** Teléfono: (+65) 6511 6611 Idioma: Inglés Email: agricare@behn-meyer.com	**4)BIOFLORA** Teléfono: (+65) 6582 0896 Persona de contacto: Sr. Kevin Idioma: Inglés Email: kevin@bioflora.-com.sg

Condiciones de Acceso

Este producto se encuentra exento de aranceles para su ingreso a Singapur.

QUÍMICOS

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores	
Serbia	3101.00.00 Abonos de origen animal o vegetal, incluso mezclados entre sí o tratados químicamente; abonos procedentes de la mezcla o del tratamiento químico de productos de origen animal o vegetal		**1)PROMIST** Hajduk Veljkova 11/V Novi Sad 21000 Serbia Email: office@promist.rs Tel: +381 21 532 005; 532 006; 532 007 Faks: +381 21 532 008 Website: http://promist.rs	**2)DELTA AGRAR** Autoput za Zagren 35 11070 Belgrado Email: office@deltaagrar.rs tel: +381 11 201 23 00 Fax: +381 11 201 24 17 Website : https://www.-deltaagrar.rs/

Condiciones de Acceso

3101.00.00: 1%

QUÍMICOS

América del Sur y El Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Uruguay	3201.10: Extracto de quebracho	No se detectan barreras ni obstáculos para este producto.	**1)DIMENA S.A.** Luis A. de Herrera 1052, of. 310, Montevideo tel. +598 26234421 móvil +598 96581030 e-mail: rmartinez@dimena.com.uy contacto: Rafael Martínez	**2)BARRACA DEAMBROSI** Rondeau 2257, Montevideo tel. +598 29243222 e-mail: comercioexterior@deambrosi.com.uy contacto: Andrés Sesmonde	**3)QUIMICA ORIENTAL S.A.** Av. Gral. Flores 4314, Montevideo tel. +598 22150627 e-mail: sbaez@grupomathiesen.com contacto: Silvia Baez	**4)DAXILAN S.A.** **Guardia Oriental 3220,** Montevideo tel. +598 22091712 móvil +598 98434257 e-mail: mancini.rj@gmail.com, dax@daxilan.com.uy contacto: Ricardo Mancini.

Condiciones de Acceso

Arancel de entrada a la UE: Derecho terceros países (01-01-2007 -) : 6.00 %. El arancel puede varia en función del principio activo o composición química en cada caso. Se recomienda consultar TARIC. Se precisa DUA.

QUÍMICOS

América del Sur y El Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Uruguay	3204.17: Colorantes pigmentarios y preparaciones a base de estos colorantes	No se detectan barreras ni obstáculos para este producto.	**1)PINTURAS INCA S.A.,** Con. Carlos A. López 7897, Montevideo tel. +5411 23200891 int. 7421 e-mail: maria.corpas@akzonobel.com, pablo.pereira@akzonobel.com contacto: Ing. Quim Pilar Corpas cel. +598 91275561	**2)JUAN GOLDFARB S.A.** Río Negro 1617, Montevideo tel. +598 29022606 e-mail: sylvina@goldfarb.com.uy contacto: Sylvina Bluth	**3)PINTURAS DEL PLATA S.A. –** SINTEPLAST Camino Carlos A . López 7897, Montevideo Tel. +598 23200891 e-mail: anbodega@sinteplast.com.uy Contacto: Andrés Bodega	**4)PPG INDUSTRIAL, Av.** Italia 5846, Montevideo Tel. +598 26000514 e-mail: fskrilec@ppg.-com contacto: Florencia Skrilec	**5)DIMENA S.A.** Luis A. de Herrera 1052, of. 310, Montevideo tel. +598 26234421 móvil +598 96581030 e-mail: rmartinez@dimena.com.uy contacto: Rafael Martínez

Condiciones de Acceso

ARANCEL EXTRAMERCOSUR: 14% SOBRE CIF. ARANCEL INTRAMERCOSUR: 0. IVA: 22% SOBRE CIF. ANTICIPO DE IVA: 10% SOBRE CIF. EXTRAORDINARIO DE ADUANA: VER ESCALA ADJUNTA. TASA CONSULAR: EXTRA MERCOSUR 5% SOBRE EL VALOR NORMAL EN ADUANA. INTRA MERCOSUR 3% SOBRE EL VALOR NORMAL EN ADUANA. TASA DE SERVICIOS ADUANEROS (TSA) 0,2% SOBRE CIF (MAXIMO 50 DOLARES). HONORARIOS DESPACHANTE: 1% SOBRE CIF (APROX.). TIMBRE ELECTRONICO DEL DESPACHANTE: U$S 4,40. EXTRAORDINARIO DE ADUANA (EN DÓLARES): DE 500 HASTA 1.000 DOLARES: 12 DÓLARES DE TARIFA. DE 1.000 HASTA 2.000 DOLARES: 30 DOLARES DE TARIFA. DE 2.000 HASTA 8.000 DOLARES: 48 DOLARES DE TARIFA. DE 8.001 HASTA 30.000 DOLARES: 108 DOLARES DE TARIFA. DE 30.000 HASTA 100.000 DOLARES: 240 DOLARES DE TARIFA. DE 100.001 EN ADELANTE: 600 DOLARES DE TARIFA. SE ADJUNTA MANUAL PROCEDIMIENTO DUA DIGITAL DE IMPORTACION Y ORDEN DEL DIA 50/2012

QUÍMICOS

América del Sur y El Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Uruguay	3208.10: Pinturas y barnices a base de poliésteres	No se detectan barreras ni obstáculos para este producto.	**1)PINTURAS INCA S.A.,** Con. Carlos A. López 7897, Montevideo tel. +5411 23200891 int. 7421 e-mail: maria.corpas@akzonobel.com, pablo.pereira@akzonobel.com contacto: Ing. Quim Pilar Corpas cel. +598 91275561	**2)JUAN GOLDFARB S.A.** Río Negro 1617, Montevideo tel. +598 29022606 e-mail: sylvina@goldfarb.com.uy contacto: Sylvina Bluth	**3)PINTURAS DEL PLATA S.A. –** SINTEPLAST Camino Carlos A . López 7897, Montevideo Tel. +598 23200891 e-mail: anbodega@sinteplast.com.uy Contacto: Andrés Bodega	**4)PPG INDUSTRIAL, Av.** Italia 5846, Montevideo Tel. +598 26000514 e-mail: fskrilec@ppg.com contacto: Florencia Skrilec	**5)LUGANER S.A.** Martín C. Martínez 2126, Montevideo tel. +598 24090100 e-mail: luganer@luganer.com.uy contacto: Roberto Laino

Condiciones de Acceso

ARANCEL EXTRAMERCOSUR: 14% SOBRE CIF. ARANCEL INTRAMERCOSUR: 0. IVA: 22% SOBRE CIF. ANTICIPO DE IVA: 10% SOBRE CIF. EXTRAORDINARIO DE ADUANA: VER ESCALA ADJUNTA. TASA CONSULAR: EXTRA MERCOSUR 5% SOBRE EL VALOR NORMAL EN ADUANA. INTRA MERCOSUR 3% SOBRE EL VALOR NORMAL EN ADUANA. TASA DE SERVICIOS ADUANEROS (TSA) 0,2% SOBRE CIF (MAXIMO 50 DOLARES). HONORARIOS DESPACHANTE: 1% SOBRE CIF (APROX.). TIMBRE ELECTRONICO DEL DESPACHANTE: U$S 4,40. EXTRAORDINARIO DE ADUANA (EN DÓLARES): DE 500 HASTA 1.000 DOLARES: 12 DÓLARES DE TARIFA. DE 1.000 HASTA 2.000 DOLARES: 30 DOLARES DE TARIFA. DE 2.000 HASTA 8.000 DOLARES: 48 DOLARES DE TARIFA. DE 8.001 HASTA 30.000 DOLARES: 108 DOLARES DE TARIFA. DE 30.000 HASTA 100.000 DOLARES: 240 DOLARES DE TARIFA. DE 100.001 EN ADELANTE: 600 DOLARES DE TARIFA. SE ADJUNTA MANUAL PROCEDIMIENTO DUA DIGITAL DE IMPORTACION Y ORDEN DEL DIA 50/2012

QUÍMICOS

América del Sur y El Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Uruguay	3208.20: Pinturas y barnices a base de polímeros acrílicos o vinil.	No se detectan barreras ni obstáculos para este producto.	**1)PINTURAS INCA S.A.,** Con. Carlos A. López 7897, Montevideo tel. +5411 23200891 int. 7421 e-mail: maria.corpas@akzonobel.com, pablo.pereira@akzonobel.com contacto: Ing. Quim Pilar Corpas cel. +598 91275561	**2)BORDONIX S.A.** Camino Manuel Fortet 2248, Tel. +598 23202609 e-mail: importaciones@bordonix.com contacto: Bruno Arana (Importaciones)	**3)PINTURAS DEL PLATA S.A. –** SINTEPLAST Camino Carlos A . López 7897, Montevideo Tel. +598 23200891 e-mail: anbodega@sinteplast.com.uy Contacto: Andrés Bodega	**4)PPG INDUSTRIAL, Av.** Italia 5846, Montevideo Tel. +598 26000514 e-mail: fskrilec@ppg.com contacto: Florencia Skrilec	**5)SERVIAM S.A.** Treinta y Tres 413, San José de Mayo Tel. +598 43429371 e-mail: administracion@serviam.com.uy contacto: Ing. Luis Pedro Mackinnon (Director)

Condiciones de Acceso

ARANCEL EXTRAMERCOSUR: 14% SOBRE CIF. ARANCEL INTRAMERCOSUR: 0. IVA: 22% SOBRE CIF. ANTICIPO DE IVA: 10% SOBRE CIF. EXTRAORDINARIO DE ADUANA: VER ESCALA ADJUNTA. TASA CONSULAR: EXTRA MERCOSUR 5% SOBRE EL VALOR NORMAL EN ADUANA. INTRA MERCOSUR 3% SOBRE EL VALOR NORMAL EN ADUANA. TASA DE SERVICIOS ADUANEROS (TSA) 0,2% SOBRE CIF (MAXIMO 50 DOLARES). HONORARIOS DESPACHANTE: 1% SOBRE CIF (APROX.). TIMBRE ELECTRONICO DEL DESPACHANTE: U$S 4,40. EXTRAORDINARIO DE ADUANA (EN DÓLARES): DE 500 HASTA 1.000 DOLARES: 12 DÓLARES DE TARIFA. DE 1.000 HASTA 2.000 DOLARES: 30 DOLARES DE TARIFA. DE 2.000 HASTA 8.000 DOLARES: 48 DOLARES DE TARIFA. DE 8.001 HASTA 30.000 DOLARES: 108 DOLARES DE TARIFA. DE 30.000 HASTA 100.000 DOLARES: 240 DOLARES DE TARIFA. DE 100.001 EN ADELANTE: 600 DOLARES DE TARIFA. SE ADJUNTA MANUAL PROCEDIMIENTO DUA DIGITAL DE IMPORTACION Y ORDEN DEL DIA 50/2012

QUÍMICOS

América del Sur y El Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Uruguay	3214.10: Masilla, cementos de resina y demás pastiques; plastes (enduidos) utilizados en pinturas.	No se detectan barreras ni obstáculos para este producto.	**1)ABASUR S.A.** Camino Edison 5324, Montevideo tel. +598 23238891 e-mail: comercioexterior@abasur.com.uy contacto: Lucía López (Comercio Exterior)	**2)RAMASIL S.A.** Cnel. Raíz 2435, Montevideo tel. +598 23239007, 23242919 e-mail: ventas@ramasil.-com contacto: Roberto Guendjian (Importaciones)	**3)PINTURAS DEL PLATA S.A. –** SINTEPLAST Camino Carlos A . López 7897, Montevideo Tel. +598 23200891 e-mail: anbodega@sinteplast.com.uy Contacto: Andrés Bodega	**4)ASFALKOTE PENNSILVANIA S.A.** Dr. José María Vidal 291, Montevideo tel. +598 23080803 WhatsApp +598 95857533 e-mail: contacto@asfalkote.com contacto: Cristóbal Lanza	**5)PAMPIN Y CIA. S.A.** Valparaíso 1199, Montevideo tel. +598 29240608 e-mail: pampin@pampin.com.uy, info@pampin.com.uy contacto: Ernesto Pampin (Director)

Condiciones de Acceso

ARANCEL EXTRAMERCOSUR: 14% SOBRE CIF. ARANCEL INTRAMERCOSUR: 0. IVA: 22% SOBRE CIF. ANTICIPO DE IVA: 10% SOBRE CIF. EXTRAORDINARIO DE ADUANA: VER ESCALA ADJUNTA. TASA CONSULAR: EXTRA MERCOSUR 5% SOBRE EL VALOR NORMAL EN ADUANA. INTRA MERCOSUR 3% SOBRE EL VALOR NORMAL EN ADUANA. TASA DE SERVICIOS ADUANEROS (TSA) 0,2% SOBRE CIF (MAXIMO 50 DOLARES). HONORARIOS DESPACHANTE: 1% SOBRE CIF (APROX.). TIMBRE ELECTRONICO DEL DESPACHANTE: U$S 4,40. EXTRAORDINARIO DE ADUANA (EN DÓLARES): DE 500 HASTA 1.000 DOLARES: 12 DÓLARES DE TARIFA. DE 1.000 HASTA 2.000 DOLARES: 30 DOLARES DE TARIFA. DE 2.000 HASTA 8.000 DOLARES: 48 DOLARES DE TARIFA. DE 8.001 HASTA 30.000 DOLARES: 108 DOLARES DE TARIFA. DE 30.000 HASTA 100.000 DOLARES: 240 DOLARES DE TARIFA. DE 100.001 EN ADELANTE: 600 DOLARES DE TARIFA. SE ADJUNTA MANUAL PROCEDIMIENTO DUA DIGITAL DE IMPORTACION Y ORDEN DEL DIA 50/2012

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Malasia	382600 Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso	Trade	**1)Pengerang Refining** Company Sdn Bhd (PRefChem Refining) Mr. Mohamad Rashid +60328583319 mohamadrashid.idris@prefchem.com	**2)Aramco Malaysia Sdn. Bhd** Mr. Azmi Yaakob (Communications) +603 2720 6999 aom-info@aramcooverseas.com , azmi.yaakob@aramcooverseas.com	**3)Hengyuan Refining Company** Mr. William Chen (commercial) +606-641 2000 HRCPD-Corporate-Affairs@hrc.com.my, william.chen@hrc.com.my	**4)Petron Malaysia Refining and Marketing Berhad** Ms. Rin (Customer Care Manager), Mr. Manoj Devadasan (Investor relations) +603 28028400 petroncare@petron.com.my , manoj.devadasan@petron.com.my	**5)Petronas Dagangan Berhad** Mr. Dazrene Darus (Fuel and Non-Fuel Marketing) +603 2051 5000 dazrenedarus@petronas.com.my, dazrene@petronas.com.my

Condiciones de Acceso

Arancel: 0%. Impuesto interno SST (ventas y servicios): 10%

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Pakistán	3822.0000: Reactivos de diagnóstico o de laboratorio sobre un soporte, reactivos de diagnóstico o de laboratorio preparados - Insumos para diagnóstico de Cáncer	Los productos se importan principalmente de Alemania, Estados Unidos, China y Francia. Estos países son fuertes competidores con alta calidad y precios competitivos para los productos argentinos.	**1)Global Marketing Services** Dirección: 111, Hali Road,Westridge 1, Rawalpindi Tel: 92-51-111-145-236 Email: info@gms-world.com	**2)Al Habib Pharmaceuticals** Dirección: Plot # 81, Block B, SMCHS, Karachi Tel: 92-21-34532227 Email: azeemullah@ahp-lab.com.pk hamza.khan@ahp-lab.com.pk	**3)Alfa Scientific Store** Dirección: 24-Maclagon Road, Lahore Tel: 92-300-8484965 Email: alfascientific1@gmail.com

Condiciones de Acceso

Los derechos e impuestos de importación deben pagarse cuando se importan productos a Pakistán, ya sea por un particular o una entidad comercial. El método de valoración es CIF (Costo, Seguro y Flete), lo que significa que los derechos de importación y los impuestos pagaderos se calculan sobre el valor total del envío, que incluye el costo de los bienes importados, el costo del flete y el costo del seguro. Sin embargo, los derechos de importación también se pueden cobrar por unidad de medida. Además de los aranceles, las importaciones están sujetas a impuestos sobre las ventas (IVA), impuestos especiales sobre algunos productos y aranceles reglamentarios de importación. Los insumos de diagnóstico tienen un tipo de derecho de importación del 20% del precio de factura. Sin embargo, después del pago del 17% del valor de la factura como impuesto sobre las ventas y del 2% como derecho adicional, es aproximadamente el 39% del costo total.

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores		
Pakistán	3822.0000: Reactivos de diagnóstico o de laboratorio sobre un soporte, reactivos de diagnóstico o de laboratorio preparados - Insumos para diagnóstico de Cáncer	Los productos se importan principalmente de Alemania, Estados Unidos, China y Francia. Estos países son fuertes competidores con alta calidad y precios competitivos para los productos argentinos.	**1)Global Marketing Services** Dirección: 111, Hali Road,Westridge 1, Rawalpindi Tel: 92-51-111-145-236 Email: info@gms-world.com	**2)Al Habib Pharmaceuticals** Dirección: Plot # 81, Block B, SMCHS, Karachi Tel: 92-21-34532227 Email: azeemullah@ahp-lab.com.pk hamza.khan@ahp-lab.com.pk	**3)Alfa Scientific Store** Dirección: 24-Maclagon Road, Lahore Tel: 92-300-8484965 Email: alfascientific1@gmail.com

Condiciones de Acceso

Los derechos e impuestos de importación deben pagarse cuando se importan productos a Pakistán, ya sea por un particular o una entidad comercial. El método de valoración es CIF (Costo, Seguro y Flete), lo que significa que los derechos de importación y los impuestos pagaderos se calculan sobre el valor total del envío, que incluye el costo de los bienes importados, el costo del flete y el costo del seguro. Sin embargo, los derechos de importación también se pueden cobrar por unidad de medida. Además de los aranceles, las importaciones están sujetas a impuestos sobre las ventas (IVA), impuestos especiales sobre algunos productos y aranceles reglamentarios de importación. Los insumos de diagnóstico tienen un tipo de derecho de importación del 20% del precio de factura. Sin embargo, después del pago del 17% del valor de la factura como impuesto sobre las ventas y del 2% como derecho adicional, es aproximadamente el 39% del costo total.

QUÍMICOS

Asia

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores			
Singapur	380893 Herbicidas, productos anti-brote, y reguladores de crecimiento de plantas 380892 Fungicidas (exc. mercancías de subtitulo 3808.50)	No se detectaron barreras u obstáculos	**1)ALANCO** Teléfono: (+65) 6282 8451 Contacto: Sr. Arnold Liew Idioma: Inglés Email: alanco@singnet.-com.sg	**2)ASIATIC PTE LTD** Teléfono: (+65) 6863 6337 Contacto: Sr. Laurence Chan Idioma: Inglés Email: aauok@asiaticing.-com.sg	**3)BEHM MEYER** Teléfono: (+65) 6511 6611 Idioma: Inglés Email: agricare@behn-meyer.com	**4)BIOFLORA** Teléfono: (+65) 6582 0896 Persona de contacto: Sr. Kevin Idioma: Inglés Email: kevin@bioflora.-com.sg

Condiciones de Acceso

Este producto se encuentra exento de aranceles para su ingreso a Singapur.

QUÍMICOS

América del Sur y El Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
El Salvador	38099100000 - Aprestos y productos de acabado, aceleradores de tintura o de fijación de materias colorantes y demás productos y preparaciones (por ejemplo: aprestos y mordientes) de los tipos utilizados en la industria textil, del papel, del cuero o industrias similares, no expresados ni comprendidos en otra parte - De los tipos utilizados en la industria textil o industrias similares - -De los tipos utilizados en la industria textil o industrias similares.	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1)Inquisalva** Tel.: (503) 2500-7000 Sitio web: www.inquisalva.-com	**2)MPG Textile Chemicals** Tel.: (503) 2252-0218 Gerente de Unidad de Negocios: Sandra Álvarez Giolitti E mail: sandradealvarez@gmail.com Sitio web: www.mpgsv.-com	**3)Dibarsa** Tel.: (503) 2523-5500 Encargada de Importaciones: Lic. Xiomara Guzmán E mail: xiomara.guzman@dibarsa.com Sitio web: www.dibarsa.com	**4)Brenntag de El Salvador** Tel.: (503) 2251-5601 Administración: Roxana Abarca E mail: rabarca@brenntagla.com Sitio web: www.brenntag.com	**5)JC Niemann El Salvador** Tel.: (503) 2279-0191 Gerente General: Rolando Biollo E mail: jcniemann@jcniemannelsalvador.-com Sitio web: www.jcniemannelsalvador.com

Condiciones de Acceso

D.A.I. 5% + I.V.A. 13%
No necesita permisos de importación.

QUÍMICOS

América del Sur y El Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
El Salvador	38089300000 - "Insecticidas, raticidas y demás antirroedores, fungicidas, herbicidas, inhibidores de germinación y reguladores del crecimiento de las plantas, desinfectantes y productos similares, presentados en formas o en envases para la venta al por menor, o como preparaciones o artículos tales como cintas, mechas y velas, azufradas, y papeles matamoscas. Herbicidas, inhibidores de germinación y reguladores del crecimiento - - Herbicidas, inhibidores de germinación y reguladores de crecimiento del las plantas."	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1)Sagrisa** Tel.: (503) 2205-2700 Encargada de Importaciones: Karla Escobar Email: kescobar@sagrisa.com Sitio web: www.sagrisa.com	**2)Duwest El Salvador** Tel.: (503) 2521-1200 Encargada de Importaciones: Fátima Jazmín Hernández Email: fatima.hernandez@duwest.com Sitio web: www.duwest.com	**3)Tecunsal, S.A. de C.V.** Tel.: (503) 2121-2000 Coordinadora de Importaciones: María Buendía Email: mbuendia@grupotecun.com Sitio web: www.grupotecun.com	**4)Comercial Agropecuaria, S.A. de C.V.** Tel.: (503) 22510-8400 Encargada de Importaciones: Gloria de García Email: info@coagro.com Sitio web: www.coagro.com	**5)Agrinter, S.A. de C.V.** Tel.: (503) 2319-4141 Encargada de Importaciones: Judith Rivas Email: importaciones@agrinter.com.sv Sitio web: www.agrinter.com.sv

Condiciones de Acceso

D.A.I. 5% + I.V.A. 13%
Permisos: Factura VISADA por el Ministerio de Agricultura para importación productos agroquímicos.

QUÍMICOS

América del Sur y El Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
El Salvador	38089300000 - Productos diversos de las industrias químicas. "Insecticidas, raticidas y demás antirroedores, fungicidas, herbicidas, inhibidores de germinación y reguladores del crecimiento de las plantas, desinfectantes y productos similares, presentados en formas o en envases para la venta al por menor, o como preparaciones o artículos tales como cintas, mechas y velas, azufradas, y papeles matamoscas. Herbicidas, inhibidores de germinación y reguladores del crecimiento - - Herbicidas, inhibidores de germinación y reguladores de crecimiento del las plantas."	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1)Sagrisa** Tel.: (503) 2205-2700 Encargada de Importaciones: Karla Escobar Email: kescobar@sagrisa.-com Sitio web: www.sagrisa.com	**2)Duwest El Salvador** Tel.: (503) 2521-1200 Encargada de Importaciones: Fátima Jazmín Hernández Email: fatima.hernandez@duwest.com Sitio web: www.duwest.-com	**3)Tecunsal, S.A. de C.V.** Tel.: (503) 2121-2000 Coordinadora de Importaciones: María Buendía Email: mbuendia@grupotecun.com Sitio web: www.grupotecun.com	**4)Comercial Agropecuaria, S.A. de C.V.** Tel.: (503) 22510-8400 Encargada de Importaciones: Gloria de García Email: info@coagro.com Sitio web: www.coagro.-com	**5)Agrinter, S.A. de C.V.** Tel.: (503) 2319-4141 Encargada de Importaciones: Judith Rivas Email: importaciones@agrinter.com.sv Sitio web: www.agrinter.com.sv

Condiciones de Acceso

D.A.I. 5% + I.V.A. 13%
Permisos: Factura VISADA por el Ministerio de Agricultura para importación productos agroquímicos.

QUÍMICOS

América del Sur y El Caribe

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
El Salvador	38220000000 Reactivos de diagnóstico de laboratorio sobre cualquier soporte y reactivos de diagnóstico o de laboratorio preparados, incluso sobre soporte, excepto los de las partidas 30,02 o 30,06; materiales de referencia certificados.	No hay barreras, ni obstáculos para el ingreso de este producto.	**1)Tecnodiagnóstica de El Salvador** Tel.: (503) 2254-7373 Encargado de Compras Internacionales: Lic. Gerardo Trigueros Email: trigueros.g@tecnodiagnostica.com Sitio web: www.tecnodiagnostica.com	**2)Droguería y Laboratorio FALMAR** Tel.: (503) 2270-0222 Ext. 120 Asistente de Importaciones: Lic. Ana Paula Molina Email: a.molina@falmar.biz Sitio web: www.falmar.biz	**3)Promed de El Salvador, S.A. de C.V.** Tel.: (503) 2200-9700 Gerente de Operaciones: Carlos Romero Email: cromero@promed-sa.com Sitio web: www.promed-sa.com	**4)Scientific Instrument, S.A. de C.V.** Tel.: (503) 2527-3600 Encargada de Importaciones: Jeannette Rivas Email: jrivas@scientific-centroamerica.com Sitio web: www.scienrific.sv	**5)Analítica Salvadoreña, S.A. de C.V.** Tel.: (503) 2525-9400 Encargada de Importaciones: Gabriela Campos Email: importaciones@analiticasal.com Sitio web: www.analiticasal.com

Condiciones de Acceso

D.A.I. 0% + I.V.A. 13%
Permisos: Factura Visada por la Dirección Nacional de Medicamentos.

QUÍMICOS

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Países Bajos	3826 00 10 00 y 3826 00 90 00: Biodiésel y sus mezclas	No existirían barreras y/o otros obstáculos según SIBEA aparte de las condiciones de acceso mencionadas.	**1)Nederlandse Vereniging voor Duurzame Biobrandstoffen (NVDB)** Hogeweg 16 Postbus 80523 2508 GM Den Haag Tel.: +31 70 750 31 69 info@nvdb.org https://www.nvdb.org/	**2)Neste Netherlands B.V.** **Postbus 404** 3190 AJ Hoogvliet Rt +31 181 354 111 https://www.neste.nl/-contact-opnemen	**3)Biodiesel Argent B.V.** **Postbus 67030** 1060 JA Amsterdam Tel.: +31 20 2192900 ralf.zuurbier@biodiese-lamsterdam.nl https://biodieselam-sterdam.nl/contact/	**4)Glencore Agriculture** **Blaak 31** 3011 GA Rotterdam Tel.: +31 10 4044 400 contact.agriculture@-glencore.com https://www.glencorea-griculture.com/Con-tact-us	**5)Sunoil Biodiesel** **Keizersgracht 555** 1017 DR Amsterdam Tel.: +31 88 7863 863 https://www.sunoil-bio-diesel.com/nl/contact/

Condiciones de Acceso

Regulación: 1NLWETOB - IVA: 21%.
Regulación R1006/11: Derecho de tercer país: 6,5%.
Regulación: R2197/19: Suspensión autónoma en uso final (ver notas de pie EU001, TM861).
Regulación: R2658/87 Suspensión: productos para determinadas categorías de buques, embarcaciones y plataformas de perforación o producción (ver notas de pie EU003 TM510, TM511).
Regulación R0244/19: Derecho compensatorio definitivo (ver nota de pie CD829 y códigos adicionales C498 y C999).
Mayor información en la página de Aduanas: https://tarief.douane.nl/arctictariff-public-web/#!/taric/measure/ccrm/search
No existirían barreras y/o otros obstáculos según SIBEA aparte de las condiciones de acceso mencionadas.

QUÍMICOS

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Rumania	3822.00 - Reactivos de diagnóstico o de laboratorio sobre cualquier soporte y reactivos de diagnóstico o de laboratorio preparados, incluso sobre soporte, excepto los de las partidas nos 30.02 ó 30.06. (Reactivos de diagnóstico basados en la prueba con ácido nucleico como la reacción en cadena de la polimerasa)	La suspensión de los derechos de aduana y del IVA sobre la importación de equipos médicos originarios de países no pertenecientes a la UE, a fin de contribuir en la lucha contra el coronavirus, genera más competencia en el mercado.	**1)BIOLIFE GRUP SRL** Página web: www.biolifegrup.ro E-mail: office@biolifegrup.ro Importa desde Argentina.	**2)MEDIST SA** Página web: www.medist.ro E-mail: solutions@medist.ro	**3)GLOBAL STEP SRL** Página web: https://echipamentelaborator.ro/ E-mail: office@echipamentelaborator.ro	**4)MEDICLIM SRL** Página web: www.mediclim.ro E-mail: office@mediclim.ro	**5)EXPERT TRADE SRL** Página web: https://expert-trade.ro/ E-mail: office@expert-trade.ro

Condiciones de Acceso

En abril de 2020, la Comisión Europea decidió suspender temporalmente los derechos de aduana y el IVA sobre la importación de productos sanitarios y de equipos de protección originarios de terceros países.
La legislación aduanera de la UE (Reglamento no. 1186/2009 del Consejo) prevé la posibilidad de conceder franquicias aduaneras "en beneficio de las víctimas de catástrofes".
La Organización Mundial de Aduanas publicó un listado de las clasificaciones arancelarias relacionadas con estos equipos, que se encuentra en el siguiente enlace:
http://www.wcoomd.org/-/media/wco/public/global/pdf/topics/facilitation/activities-and-programmes/natural-disaster/covid_19/hs-classification-reference_en.pdf?la=en
La Aduana Rumana dispone de un sistema de información arancelaria vía internet, que permite conocer el arancel que se aplica a la importación de productos a Rumania, a través del siguiente enlace directo: http://taric3.customs.ro:9080/taric/web/main_EN?

QUÍMICOS

Europa

País	Producto	Barreras (SIBEA) y otros obstáculos	Importadores				
Ucrania	3808910000 - Insecticidas 3808930000 - Herbicidas 3821000000 - Medios de cultivo preparados para el desarrollo o mantenimiento de microorganismos	Para ingresar en el mercado local, es imprescindible registrar el producto en Ucrania. El registro de productos fitosanitarios de protección de cultivos y fertilizantes en Ucrania es llevado a cabo por el Ministerio de Medio Ambiente y Recursos Naturales de Ucrania. El registro de pesticidas y agroquímicos se lleva a cabo en dos etapas, e incluye una preparación de pruebas públicas y un procedimiento de registro estatal, con una duración promedio de entre 1 y 2 años. Los siguientes acuerdos vigentes en materia comercial tienen una posible influencia en el sector bajo estudio: Acuerdo de Asociación entre Ucrania y la Unión Europea del 27.06.2014. Acuerdo de libre comercio con Canadá del 11.07.2016.	**1)AGROSWIT Ucrania,** 28001, Provincia de Kirovograd Ciudad de Alexandría, c/Shevchenka, 48 +38 (05235) 708-51, 709-25, 905-97 office@agroswit.com.ua www.agroswit.com.ua	**2)ALFA SMART AGRO** Ucrania, Kyiv Calle Velyka Vasylkivska, 100a Tel.: +38 0 800 505 542 www.alfasmartagro.com info@alfasmartagro.com Persona de contacto: Sr. Andriy Ischuk	**3)GALNEFTECHIM** 79032, Ucrania, Lviv Calle Pasichna, 167 Tel.: +38 032 221 43 99 Fax: +38 032 221 43 01 www.galnchim.com.ua office@galnchim.-com.ua Persona de contacto: Sr. Alexandr Popov	**4)AGRORESURS** 25014, Ucrania, Kropyvnytskiy Calle Murmanska, 29 m Tel: +38 050 315 35 95 www.agro.kr.ua agroresurs-a.com Persona de contacto: Sr. Serguey Selin	**5)MONSANTO UCRANIA** 01033, Ucrania, Kyiv Calle Volodymyrska, 101 a Tel.: +38 044 490 7575 Fax: +38 044 490 0145 www.monsantoglobal.-com info@monsanto.com.ua Persona de contacto: Srta. Lidia Ozerova

Condiciones de Acceso

Arancel 0%, IVA 20%.
Las Leyes y fuentes normativas que rigen la materia son las siguientes:
Ley Nro. 713-VII “Sobre enmiendas al Código Tributario de Ucrania” con fecha 19.12.2013, vigente a partir del 01.01.2014.
Ley Nro. 584-VII con fecha 19.09.2013 “Sobre el Nomenclador Único de Ucrania”, vigente a partir del 01.01.2014.

Subsecretaría de Promoción del
Comercio e Inversiones

Ministerio de Relaciones Exteriores,
Comercio Internacional y Culto
Argentina

Argentina
Trade Net