



Connecting the Supply Chain

Acerca de

Bedosbe es el lugar donde productores, fabricantes, distribuidores, mayoristas y minoristas del sector manufacturero, comerciante y constructor, se conectan en un único espacio de forma sencilla y segura, con el fin de optimizar su proceso de abastecimiento b2b, capturar nuevas oportunidades de negocios y aumentar su visibilidad.

El gran problema

Las pymes B2B en Latinoamérica **operan con información dispersa, baja trazabilidad y mucha desconfianza a la hora de abastecerse**. Buscar proveedores o clientes implica tiempo, riesgo de fraude y altos costos de adquisición.

Propuesta de Valor

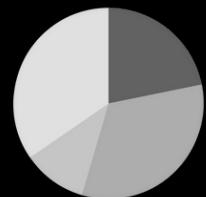
Bedosbe **ofrece** un hub B2B libre de comisiones con,

- Búsqueda de proveedores y productos por cadena de suministro, categoría, subcategoría, zona de abastecimiento y condiciones comerciales claras.
- Envío y recepción de Inquiries (IQ) | RFQs.
- Creación de oportunidades abiertas.
- Notificaciones y Analítica básica.
- Perfiles corporativos con catálogo y certificaciones.
- Modelo Freemium → BedosPro (acceso ilimitado a la cadena y a leads).



Porqué somos diferentes

Podríamos mencionar entre nuestras ventajas competitivas, la construcción de una valiosa y única base de datos de proveedores de todo el país, que creamos un Lead Score que califica de 0 a 100 una oportunidad de negocio y que a futuro hemos preparado la plataforma para ofrecer un servicio Source To Pay, sin embargo, los que nos **diferencia** es este extraordinario equipo fundador enamorado del problema y con las habilidades para escuchar y llevarlo adelante.



Adicional

- ESOP activo (3%) para retener talento clave.
- Arquitectura preparada para integraciones ERP/logística.
- A mediano plazo ofreceremos servicios de business data intelligence sectorial a cámaras o clusters.

Hitos alcanzados en Bedosbe

MarketFit

Draper FP

Final Naves IAE BS

Perfil

Sector: Supply Chain Management.

Tipo de producto: SaaS.

Fundación: 2025

Q de Integrantes: 4

Tecnología : Webapp Frontend (React/Astro), Backend (Flask), API pública (REST), etc.

Métricas

+10,25 M pymes potenciales en LatAm en los sectores objetivo.

MVP operativo en Argentina.

2 niveles de producto (Free y Pro) listos para monetización.

4900 usuarios registrados en 19 días (prototipo).

Equipo



Luciano
Salvador
CEO



Dylan
Tymkiw
CTO



Agustín
Cáceres
CIO



Mariano
Medina
CPO

Contacto

Luciano Salvador | Ceo

info@bedosbe.com.ar

+54 3624395790

www.bedosbe.com.ar

2024

2025

2025