

JUNIO 2024

# INTERNACIONALES DEL CEI

**CEI** Centro de  
Economía  
Internacional



## PANORAMA GLOBAL

La OMC destaca el avance de los autos eléctricos en el comercio mundial

Revés para el impuesto mínimo global a multimillonarios

Avanzan los mecanismos de comercio de emisiones

Crece en el mundo la industria de los videojuegos

## EUROPA

Autos eléctricos y disputa comercial con China

Continúan las críticas al reglamento comunitario sobre deforestación

## AMÉRICA DEL SUR Y CENTRAL

Impacto económico de las inundaciones en el sur de Brasil

Avances en la exportación agroalimentaria sostenible de la Argentina

Apertura de nuevos mercados para la Argentina, Brasil y Paraguay

Nueva producción de camiones en Córdoba

## AMÉRICA DEL NORTE

EE.UU. impone fuertes incrementos arancelarios a productos chinos

Canadá y EE.UU. anuncian inversión conjunta en minerales críticos

Récord de inversiones extranjeras en México

## ASIA Y OCEANÍA

Corea del Sur lanza incentivos para su industria de chips

Türkiye prohíbe el comercio con Israel

China, Corea del Sur y Japón celebran cumbre trilateral

## ÁFRICA

El año 2024 será mejor que 2023 para la economía africana

Kenia se beneficiará del plan de reducción de pérdidas del COMESA

### La OMC destaca el avance de los autos eléctricos en el comercio mundial

Un [artículo](#) recientemente publicado en la página web de la Organización Mundial del Comercio (OMC) da cuenta del rápido crecimiento de los vehículos eléctricos en el comercio mundial y confirma la idea de que la electromovilidad, además de transformar drásticamente el sector del transporte, está reconfigurando los flujos de comercio de automóviles a nivel global.

El punto de partida de la información incluida en el análisis es 2017, año en que la Organización Mundial de Aduanas cambió el sistema de [clasificación](#) de las mercancías de tal manera que comenzó a diferenciar a los vehículos con motor de combustión interna de los eléctricos. A partir de ese momento empezaron a identificarse en las operaciones de comercio exterior los vehículos híbridos, los híbridos enchufables y los de batería.

Las tres categorías mencionadas representaban en 2017 solamente 4,3% del comercio de vehículos, mientras que a fines de 2023, los eléctricos en su conjunto representaban más de un tercio del valor total. El número de unidades exportadas (combustión interna y eléctricos) se mantuvo estable en el periodo analizado (pasó de 40 a 43 millones) pero su composición se modificó significativamente.

También se registró un cambio importante entre los principales exportadores. En 2017, cuando la proporción de eléctricos era baja, los principales exportadores de vehículos eran Alemania y Japón. En 2023 China se convirtió en el principal exportador de vehículos (ver Internacionales del CEI, [febrero 2024](#)) con 5,4 millones de unidades, de las cuales aproximadamente 1,8 millones eran eléctricas.

Finalmente, con respecto a la estructura arancelaria, la OMC señala que algunos países imponen derechos diferenciales para fomentar la importación de vehículos eléctricos, además de otras medidas para impulsar su uso, como las subvenciones. En concreto, 40 países aplican aranceles más bajos a los vehículos eléctricos de batería que a los que tienen motor de combustión interna.

### Revés para el impuesto mínimo global a multimillonarios

El proyecto de gravar las ganancias de los multimillonarios con un impuesto mínimo global ha sufrido un duro revés, luego de las [declaraciones](#) que realizara la secretaria del Tesoro de Estados Unidos, Janet Yellen, con relación a la iniciativa que impulsa Brasil en el marco de la presidencia del G20.

Yellen expresó que la administración Biden no apoya el gravamen global y que, a pesar de que Estados Unidos está a favor de impuestos progresivos que promuevan que los ricos tributen una mayor parte de sus ingresos que el resto de la población, su gobierno no está dispuesto a participar del proceso iniciado para acordar un gravamen de las características del propuesto por Brasil, ni a firmar el documento que surja de las discusiones que se llevan a cabo en el marco del G20. El antecedente del apoyo de Estados Unidos al impuesto mínimo global a las empresas multinacionales (ver Internacionales del CEI, [julio 2021](#)) alimentaba las esperanzas de que en este caso la situación se repitiera, sin embargo las declaraciones de la funcionaria estadounidense descartaron de plano esa posibilidad.

La presidencia brasileña del G20 ha planteado como una de las prioridades de su mandato la discusión de un nuevo modelo de tributación internacional que procure combatir las desigualdades y motorice la lucha contra el hambre y la pobreza en el mundo. De modo similar al impuesto mínimo global a las empresas multinacionales, el objetivo del nuevo gravamen es evitar que los multimillonarios trasladen su riqueza a paraísos fiscales para eludir regímenes de tributación más estrictos o que se produzca una carrera para ofrecer tasas más bajas para atraer multimillonarios y socavar la capacidad del resto de los países para imponer obligaciones a sus residentes multimillonarios.

De acuerdo al presidente brasileño, Luiz Inácio Lula da Silva, la aplicación del impuesto podría tener resultados trascendentes en materia de erradicación de la pobreza en el mundo. Al respecto, el mandatario expresó: “Si los 3.000 millonarios del planeta pagaran el 2% sobre el rendimiento de sus fortunas, podríamos generar recursos para alimentar a los 340 millones de personas que, según la FAO, sufren inseguridad alimentaria grave en África”.

## Avanzan los mecanismos de comercio de emisiones

De acuerdo a un informe del Banco Mundial (BM), los ingresos mundiales provenientes de la regulación del precio del carbono superaron en 2023 los US\$ 100.000 millones, cifra récord que tiene su origen en gran medida en la multiplicación de los mecanismos de comercio de derechos de emisión que se establecieron a lo largo del planeta.

Hace una década, cuando el organismo publicó el primer informe sobre este tema, los impuestos al carbono y los sistemas de comercio de emisiones cubrían el 7% de las emisiones globales de gases de efecto invernadero, mientras que en 2023 abarcaban el 24%.

En todo el mundo existen 75 instrumentos de fijación del precio del carbono, lo que de acuerdo al BM sigue siendo una cobertura demasiado baja para cumplir con los objetivos del Acuerdo de París. Los sectores eléctrico e industrial son los que más se regulan con un precio al carbono, pero también está aumentando la cobertura en sectores como el transporte aéreo y marítimo, y la gestión de desechos. Como dato alentador, el informe señala que más de la mitad de lo recaudado en materia de regulación de emisiones de carbono se destinó a financiar programas relacionados con el clima y la naturaleza.

## Crece en el mundo la industria de los videojuegos

En una reciente entrevista, el primer ministro de la India, Narendra Modi, expresó su intención de consolidar el liderazgo de su país en el mercado de los videojuegos, que en ese país facturó cerca de US\$ 3.000 millones en 2023 y cuenta con cerca de 500 millones de jugadores.

A nivel global, la industria de los videojuegos es una de las más dinámicas entre los servicios basados en el conocimiento (SBC) y tuvo un fuerte impulso por el aislamiento mundial producto de la pandemia. En 2022 generó US\$ 185.000 millones en el marco de un fuerte crecimiento; y se estima que para 2026 alcanzará los US\$ 321.000 millones.

La particularidad del sector es que requiere una multiplicidad de tareas que implican perfiles profesionales acordes con esa complejidad y son abordados de manera interdisciplinaria: coordinación y administración de proyectos, estrategias de marketing, perfiles técnicos y artísticos para la elaboración de videojuegos tales como diseñador del juego, de narrativa, de niveles de juego, artistas para 2D/3D, modeladores, animadores, sonidistas, programadores, analistas de controladores de calidad, evaluadores del juego y analistas de métricas del juego. Lo que supone un sector generador de empleo muy calificado, con dinamismo de innovación en sus profesionales.

El mercado regional tiene como productores destacados a México, Brasil y Argentina. En nuestro país el sector factura anualmente más que el cine y la música combinados, y emplea cerca de 1.500 profesionales. La Argentina es un prestador de servicios para terceros, pero también desarrolla sus propios juegos.

En materia de videojuegos, nuestro país tiene ventajas que le ofrecen la experiencia acumulada y el talento de sus profesionales y, aunque el mercado interno no está lo suficientemente desarrollado como para sustentar a la industria por sí solo, la oferta tiene buenas perspectivas de crecimiento en la medida en que pueda profundizar su capacidad exportadora y de alianzas estratégicas con empresas extranjeras.

## Autos eléctricos y disputa comercial con China

En el contexto de la creciente disputa comercial entre Estados Unidos y China por los autos eléctricos (ver Sección América del Norte), tanto la Unión Europea como China evalúan los pasos a seguir en su disputa bilateral.

El fondo de la cuestión es la investigación por subsidios que abrió la Comisión Europea en octubre pasado sobre las importaciones de vehículos eléctricos procedentes de China. Cabe resaltar que la Comisión inició esta investigación de oficio, y no por una denuncia formal de la industria, por considerar que el reciente aumento de las importaciones a bajo precio y subvencionadas de vehículos eléctricos chinos podría representar una amenaza económica para la industria del automóvil eléctrico del bloque.

Se espera que los derechos provisionales resultado de la investigación se anuncien a principios de junio. Los analistas estiman que, en base a las determinaciones de casos antisubsidios previos contra China, el derecho compensatorio podría situarse entre 9% y 26%.

Según simulaciones del Instituto Kiel, un arancel de 20% reduciría 25% las importaciones de autos eléctricos chinos (equivalentes a US\$ 3.800 millones), la producción local aumentaría, habría menos exportaciones y crecerían los precios. No obstante, algunas estimaciones consideran que, dadas las ventajas de costos con las que cuenta la industria automotriz china, para frenar las importaciones de autos eléctricos el derecho compensatorio debería ser cercano a 50%. Debido a que es poco probable que se imponga un arancel de esa magnitud, para restringir en forma más estricta las compras sugieren sumar otras medidas no arancelarias, tales como las ambientales, laborales o relacionadas con la seguridad nacional.

A diferencia de lo que sucede con Estados Unidos, la UE y China tienen intereses comunes en esta cuestión: China precisa acceder a un mercado importante para contrarrestar la baja de ganancias en el mercado interno. Por el lado de la UE, Alemania quiere ingresar al mercado chino y formar sociedades con empresas de ese país para reducir costos de producción. Asimismo, fabricantes europeos de autos eléctricos están radicados en China y venden al mercado europeo, caso de Dacia y BMW. Esto explica la posición de Alemania y Suecia de ser cautos con la imposición de medidas de defensa comercial, que podrían desencadenar eventuales represalias por parte de país asiático.

## Continúan las críticas al reglamento comunitario sobre deforestación

Una nueva crítica al reglamento sobre deforestación de la UE tuvo lugar en el Comité de Agricultura de la OMC. Miembros como Australia, Brasil, Estados Unidos, India, Indonesia, Paraguay y Tailandia expresaron su preocupación sobre el escaso tiempo para cumplir con lo que pide la nueva norma comunitaria. Es por ello que instaron al bloque europeo a postergar la entrada en vigencia de la norma, solicitud que se suma a la expresada por agricultores europeos y gobiernos de países miembros de la UE (ver Internacionales del CEI, mayo 2024).

Al respecto, India manifestó que si no se efectúan modificaciones a la norma, esta afectará en forma severa a las exportaciones indias a la UE. Por su parte, los sectores económicos EE.UU. alcanzados por la norma expresaron que “no sería posible cumplir con los requisitos de debida diligencia y rastreabilidad”.

### Impacto económico de las inundaciones en el sur de Brasil

Las recientes inundaciones en el estado de Rio Grande do Sul (RS) suponen un fuerte impacto económico para esa región de Brasil. Estimaciones preliminares señalan que podrían provocar una reducción del Producto Interno Bruto (PIB) regional de hasta 2%, cuando los últimos 12 meses había acumulado un crecimiento de 3,5%. Este declive no solo afectaría el desempeño económico de Brasil, sino también tendría repercusiones a nivel internacional.

En términos económicos, Rio Grande do Sul es uno de los estados más importantes de Brasil, con un PIB de US\$ 111.690 millones (2021), y un PIB per cápita superior a la media nacional. Las inundaciones afectaron particularmente a los sectores agrícola e industrial.

Según un estudio de la Federación de Industrias del Estado de Rio Grande do Sul (FIERGS), el 92% de las actividades fabriles fueron afectadas en los municipios implicados, los cuales emplean a 813.000 personas. El PIB industrial de RS alcanza US\$ 23.290 millones (2021), y representa el 6,1% del PIB industrial de Brasil. En consecuencia, los efectos negativos sobre industrias clave (muebles, construcción, maquinarias, vehículos y calzado, entre otros) tendrán consecuencias tanto regionales como nacionales.

En agricultura, Rio Grande do Sul es una potencia que contribuye con el 12% de la producción del sector en Brasil, lo que incluye el 70% del arroz, el 15% de las carnes y la soja, y el 4% del maíz. En el último ciclo el estado produjo 6,9 millones de toneladas de arroz, 2,9 millones de toneladas de trigo, 13 millones de toneladas de soja y 3,7 millones de toneladas de maíz. La Confederación Nacional de Municipios (CNM) estima que la agricultura en Rio Grande do Sul ha sufrido hasta el momento pérdidas por US\$ 520 millones; seguida por la Industria (US\$ 51 millones); la ganadería (US\$ 47 millones); los comercios locales (US\$ 25 millones) y otros servicios (US\$ 16 millones). La caída de la producción agrícola anticipa un aumento en los precios del arroz, la soja y las carnes de pollo y cerdo. Para suplir la oferta, el gobierno federal autorizó, entre otras medidas, la importación por parte de la Compañía Nacional de Alimentos de Brasil, dependiente del Ministerio de Agricultura, de 300.000 toneladas de arroz.

Asimismo, la región representa aproximadamente el 6% de la producción brasileña, por lo que el impacto negativo tendrá trascendencia a nivel nacional. En términos de exportaciones, el estado registró US\$ 22.308 millones en 2023, y ocupó el sexto lugar entre los principales estados exportadores del país. En el primer cuatrimestre de 2024, las exportaciones sumaron US\$ 6.686 millones. En turismo, Rio Grande do Sul recibió un millón de turistas extranjeros en 2023, lo que lo posiciona como el tercer estado con mayor número de visitantes. Además, la ciudad de Gramado recibió 8 millones de turistas, tanto brasileños como extranjeros.

Proyecciones preliminares determinan que el crecimiento del PIB brasileño en 2024 podría reducirse entre un 0,2% y un 0,5% como resultado de estas inundaciones, cuando se esperaba un crecimiento cercano a 2%. La disminución en la producción y los servicios, así como los costos asociados a la reconstrucción de infraestructuras, podrían afectar el equilibrio fiscal del país y aumentar la deuda, lo que a su vez podría interferir con las metas de inflación. Para mitigar estos efectos, se tomaron medidas como la suspensión de la deuda de Rio Grande do Sul con el Estado Nacional y el aplazamiento de los pagos de intereses.

Es importante destacar que todas las estimaciones son provisorias ya que los efectos de este desastre natural aún están en curso. La tarea de reconstrucción demandará una significativa asistencia financiera y tomará tiempo.

## Avances en la exportación agroalimentaria sostenible de la Argentina

La Argentina alcanzó un hito histórico al exportar por primera vez carne bovina sin rastro de deforestación, con un envío dirigido a la Unión Europea. Este logro, que responde a las nuevas demandas ambientales de los mercados internacionales, representa un importante avance y fortalece la producción ganadera nacional. En 2023, las exportaciones argentinas de carne bovina a la Unión Europea alcanzaron las 49.000 toneladas, por un valor total de US\$ 479 millones, lo que posicionó a este mercado como el segundo destino de exportación del sector después de China.

La Plataforma VISEC, desarrollada por el sector privado local, implementó un sistema de seguimiento y certificación para la soja y la carne vacuna sin deforestación en la Argentina, en el que se han involucrado todos los participantes de la cadena productiva para cumplir con las regulaciones de la UE. Asimismo, representantes del sector privado de la Argentina y Paraguay (CIARA-CEC, UGP, Federación de Cooperativas de Producción, CAPECO y CAPPRO) acordaron cooperar con el objetivo de desarrollar herramientas que certifiquen la trazabilidad de la producción de soja en Paraguay y cumplan con los estándares ambientales establecidos por la UE. Este acuerdo fortalece la cooperación regional y garantiza que ambos países puedan seguir siendo proveedores confiables en el mercado europeo bajo los nuevos estándares ambientales.

Es relevante destacar que la Argentina, como tradicional proveedor mundial de harina de soja, también está comprometida con la nueva agenda económica centrada en la sustentabilidad. En el último trimestre de 2023, se realizaron tres embarques de harina de soja con certificación georreferenciada, lo que garantiza que proviene de campos libres de deforestación. Esto es resultado de pruebas piloto de la implementación del Protocolo VISEC en la Argentina, cuyas exigencias están alineadas con los requisitos de la regulación 2023/1115 de la UE que entrará en vigencia el 30 de diciembre de 2024. El objetivo de estas pruebas fue consolidar mercadería proveniente de campos que no han sido deforestados posteriormente a diciembre de 2020 y cuyos granos han sido trazados y segregados a lo largo de toda la cadena comercial, desde el campo hasta el puerto.

## Apertura de nuevos mercados para la Argentina, Brasil y Paraguay

La Argentina recibió la confirmación de China sobre la actualización del listado de dos eventos biotecnológicos de maíz (MON-87411 y DAS-59122-7), cuyo registro estaba pendiente. Esta autorización permite a los exportadores argentinos llevar a cabo operaciones de venta del cereal al gigante asiático, ya que los importadores chinos ahora pueden obtener certificados de bioseguridad para todos los eventos biotecnológicos de maíz utilizados en la producción argentina.

En 2023 China fue el principal importador mundial de maíz, con compras que alcanzaron los US\$ 9.000 millones. Según datos del Instituto Nacional de Estadística y Censos (Indec), la Argentina exportó US\$ 6.400 millones en maíz en grano en 2023, pero no registró exportaciones hacia China. El maíz constituye el cuarto complejo exportador del país y representa el 10% de las ventas totales. Actualmente, los agricultores argentinos están en las primeras etapas de la cosecha del maíz de la temporada 2023/24, con una producción estimada en 47,5 millones de toneladas de acuerdo con la Bolsa de Comercio de Rosario.

Por otra parte, México autorizó la exportación de pepsina porcina de Brasil, un producto animal utilizado en las industrias alimentaria y farmacéutica. También se anunció la autorización para que Brasil exporte a México aceite de aves y aceite de pescado destinados a la alimentación animal. En 2023, ese país importó más de US\$ 2.950 millones en productos agrícolas de Brasil, y es el décimo mayor destino de las exportaciones brasileñas del sector, entre las que se destacan la soja en grano, los cereales y las carnes.

El gobierno brasileño también recibió la noticia de que Bután aprobó la importación de carne de cerdo desde Brasil, el Reino de Lesoto abrió su mercado a la exportación de carne de aves brasileñas y los mercados de los cinco países integrantes de la Unión Económica Euroasiática (UEEA) –Rusia, Bielorrusia, Armenia, Kazajistán y Kirguistán– abrieron sus mercados para la exportación brasileña de cerdos vivos.

Por su parte, Türkiye aprobó el certificado internacional para la importación de gelatina y colágeno no comestible, así como ovoproductos y vísceras organolépticas, destinados a la alimentación animal. En 2023 Brasil exportó productos del agronegocio por un valor de US\$ 2.420 millones al mercado turco.

Finalmente, la Agencia de Inspección de Alimentos de Canadá aprobó la entrada de carne de Paraguay a su mercado, con nueve plantas empacadoras ya autorizadas para enviar productos. Según el Servicio Nacional de Calidad y Sanidad Animal (Senacsa) de Paraguay, los productores paraguayos dedicaron casi tres años y medio de esfuerzo y negociaciones para cumplir con los requisitos de Canadá, cuyo volumen de importaciones es comparable al del mercado estadounidense.

## Nueva producción de camiones en Córdoba

La empresa Volkswagen inició la fabricación de camiones en su planta de Córdoba, tras una inversión de US\$ 50 millones. La producción comenzó con un ritmo de 1.300 unidades al año, que incluyen cuatro modelos de camiones y uno de buses.

Inicialmente, la producción consistirá en el ensamblado de partes fabricadas en Brasil y se proyecta en el futuro incorporar componentes locales. Se espera aumentar la producción a 2.700 unidades anuales para 2025, lo que podría ampliar la participación de productos nacionales en el mercado local o aumentar las exportaciones.

La inversión forma parte de un plan más amplio de US\$ 250 millones, anunciado en diciembre de 2022, que incluye la renovación de la pick-up Amarok y la expansión de la producción de camiones, motocicletas y autopartes. En total, Volkswagen Group Argentina invirtió más de US\$ 1.200 millones desde 2016, y lleva más de 1,7 millones de unidades producidas en su fábrica de Pacheco y más de 15 millones de cajas de transmisión en su planta de Córdoba, que actualmente se exportan a Brasil, Europa, México e India.

## AMÉRICA DEL NORTE

### EE.UU. impone fuertes incrementos arancelarios a productos chinos

La Oficina de la Representante de Comercio Exterior de los Estados Unidos (USTR, por su sigla en inglés) publicó las conclusiones de la revisión reglamentaria sobre las medidas arancelarias adoptadas en 2018 por la administración Trump al amparo de la Sección 301 de la Ley de Comercio Exterior de 1974 (conocidas como “listas 1 y 2”), que abordan la transferencia forzosa de tecnología y otras prácticas relacionadas con la propiedad intelectual llevadas a cabo por la República Popular China.

En el informe, constató que si bien China avanzó en la resolución de algunos de los aspectos bajo escrutinio, no ha eliminado por completo sus políticas y prácticas comerciales desleales en materia de transferencia de tecnología, que siguen representando un perjuicio para el comercio estadounidense y amenazan a sus industrias y trabajadores. Como consecuencia, el presidente de EE.UU., Joe Biden, instruyó a su Representante Comercial a aumentar los aranceles de importación sobre varios productos procedentes de China.

Por ello, el USTR publicó una notificación formal en el Registro Federal en la que determina que los aranceles adicionales de la Sección 301, actualmente aplicados sobre determinadas importaciones desde China, seguirán vigentes y, además, se incrementarán los aranceles para ciertos productos de sectores estratégicos. Los aumentos alcanzarán a más de 380 líneas arancelarias, que equivalen a aproximadamente US\$ 18.000 millones (alrededor del 4% de las importaciones desde China). La notificación establece un periodo de 30 días para la presentación de comentarios públicos.

Más específicamente, a partir de agosto de este año se cuadruplicarán los aranceles sobre los vehículos eléctricos importados de China (pasarán de 25% a 100%) y se duplicará el arancel aplicable a las celdas solares (alcanzará 50%). Además, los gravámenes a la importación de baterías de iones de litio para vehículos eléctricos y de piezas de baterías que no sean de iones de litio se incrementarán de 7,5% a 25%. Los aranceles sobre ciertos productos de acero y aluminio subirán de 0%-7,5% a 25% y los de las grúas portuarias y ciertos minerales críticos pasarán de 0% a 25%.

Desde enero de 2025 se duplicará el arancel sobre los semiconductores de origen chino (de 25% a 50%), mientras que para el grafito natural y los imanes permanentes se aplicará un incremento de 0% a 25% a partir de 2026. También en 2026 aumentarán los aranceles sobre la importación de baterías de iones de litio para otros vehículos (de 7,5% a 25%). Asimismo, subirán los tipos arancelarios de ciertos equipos de protección personal (jeringas y agujas, respiradores y mascarillas en 2024 y guantes médicos y quirúrgicos en 2026).

La decisión de EE.UU. suscitó tanto elogios como críticas dentro del país, al tiempo que el gobierno chino objetó el incremento de aranceles, recordó que la OMC dictaminó que los aranceles 301 violan las normas multilaterales (ver Internacionales del CEI, octubre 2020) y afirmó que tomará todas las medidas necesarias para defender sus derechos e intereses.

## **Canadá y EE.UU. anuncian inversión conjunta en minerales críticos**

Los gobiernos de Canadá y EE.UU. anunciaron que, por primera vez, invertirán conjuntamente en proyectos de minerales críticos de importancia estratégica, de forma de reforzar las cadenas regionales de suministro y asegurarse los minerales críticos esenciales para la seguridad continental y la transformación energética.

La oficina de Recursos Naturales de Canadá y el Departamento de Defensa de EE.UU. informaron la inversión conjunta de 32,5 millones de dólares canadienses (US\$ 24 millones) en dos proyectos, uno para la extracción de bismuto y cobalto en los Territorios del Noroeste de Canadá, y otro centrado en la extracción de grafito en Quebec.

La inversión en la empresa Lomiko Metals Inc. se destinará a financiar las pruebas de la planta piloto para convertir grafito en escamas en material apto para baterías, mientras que el monto destinado a la empresa Fortune Minerals Limited permitirá garantizar un suministro fiable de bismuto, además de cobalto, cobre y oro.

Ambas inversiones servirán de apoyo a aplicaciones de defensa y a la creciente demanda de almacenamiento de energía de larga duración y vehículos eléctricos, y surgen como resultado de la cooperación bilateral en el marco del Plan de Acción Conjunto Canadá-EE.UU. sobre Colaboración en Minerales Críticos lanzado en 2020 y del Grupo de Trabajo Canadá-EE.UU. para la Transformación Energética, que fuera recientemente extendido por un año.

Cabe resaltar que Canadá es un importante proveedor de 13 de los minerales que Estados Unidos ha identificado como críticos para la seguridad económica y nacional, en particular es el mayor proveedor de potasa, indio, aluminio y telurio de EE.UU. y el segundo de niobio, wolframio y magnesio.

## Récord de inversiones extranjeras en México

De acuerdo con un informe recientemente publicado por la Secretaría de Economía, durante el primer trimestre de 2024 la Inversión Extranjera Directa (IED) en México alcanzó US\$ 20.313 millones, un monto 9% superior al reportado para el mismo periodo de 2023 y la cifra más alta de la que se tiene registro para un primer trimestre.

Del flujo total registrado, 96,6% correspondió a reinversión de utilidades (US\$ 19.615 millones), 2,9% a nuevas inversiones en México (US\$ 599 millones) y el 0,5% restante a préstamos y pagos entre compañías de un mismo grupo. Así, la reinversión de utilidades creció 17,4% interanual, en tanto que las nuevas inversiones y los instrumentos de deuda disminuyeron 35,7% y 90,1%, respectivamente.

Algo más de la mitad de los flujos de inversión provino de Estados Unidos, seguido de Alemania (9%), Canadá (8%), Japón (7%), y la Argentina (4%). El 42% de las inversiones se concentró en el sector manufacturero, donde se destacan las industrias de Equipo de Transporte, Bebidas y Tabaco, y Alimentaria. Le siguen en orden de importancia el sector de servicios financieros (25%) y la minería (12%).

A su vez, entre el 1° de enero y el 15 de abril de este año, se registraron 93 anuncios de inversión futura para México por US\$ 36.153 millones.

## ASIA Y OCEANÍA

### Corea del Sur lanza incentivos para su industria de chips

En un contexto de gran competencia en el mercado global por ocupar el liderazgo en la fabricación de semiconductores, el gobierno de Corea del Sur anunció un paquete de incentivos para sus empresas del sector, con un presupuesto de US\$ 19.000 millones. El país cuenta con los mayores fabricantes de chips de memoria del mundo (Samsung Electronics y SK Hynix) y busca aumentar su participación en el mercado global de los otros tipos de chips (lógicos o de procesador, de circuito integrado específico – ASIC– o sistema en chip –SoC–), del 2% actual a 10%.

En concreto, el gobierno establecerá un programa de préstamos con tasas de interés preferenciales y ampliará el actual fondo del ecosistema de semiconductores en más de 250%. Dicho fondo apoya a las pequeñas empresas y a las llamadas “*fabless*”, aquellas que se especializan en el diseño y la comercialización de chips pero que carecen de una planta de fabricación propia. Por otro lado, buscará acelerar los tiempos de construcción de su complejo de empresas de fabricación de semiconductores de alta tecnología en la ciudad de Yongin, que se espera sea el más grande del mundo. Ello incluiría la mejora de las condiciones de vivienda, culturales y de transporte para los trabajadores y residentes de la zona, así como el refuerzo de la infraestructura de rutas, suministro de agua y de energía.

Asimismo, las autoridades coreanas buscan ampliar el período aplicable a los créditos fiscales para las tecnologías estratégicas nacionales; extender el alcance de los créditos fiscales para I+D, de modo que incluyan gastos como la compra de software de diseño de chips; y reforzar las inversiones en puntos vulnerables del ecosistema de semiconductores de Corea, particularmente en I+D y recursos humanos. En línea con ello, está previsto fomentar el desarrollo de profesionales que puedan abocarse a esta industria a partir de la intensificación de programas de especialización en semiconductores.

## Türkiye prohíbe el comercio con Israel

El Ministro de Comercio de Türkiye anunció el 2 de mayo la interrupción de los flujos comerciales, tanto de exportaciones como de importaciones, con Israel. La justificación de la medida por parte del gobierno turco es el “empeoramiento de la tragedia humanitaria” en los territorios palestinos y tendrá vigencia hasta que el gobierno israelí declare un alto de fuego en Gaza y “permita un flujo ininterrumpido y suficiente de ayuda humanitaria”. Esta medida constituye una segunda instancia tras la adoptada el 9 de abril. En dicha oportunidad Türkiye prohibió los envíos a Israel de 54 grupos de productos, como paneles eléctricos, alambres de aluminio, cemento, azufre, cerámica, mármol, barnices y fertilizantes minerales.

En respuesta a la decisión de las autoridades turcas, el Ministro de Finanzas israelí, Bezalel Smotrich, dijo que su país está considerando abolir el acuerdo de libre comercio con Türkiye, que está en vigor desde 1997.

El intercambio comercial entre ambos países ascendió a más de US\$ 7.000 millones durante 2023. Israel representó 0,5% de las importaciones de Türkiye y 2,1% de sus exportaciones en 2023. Por su parte, para Israel, Türkiye significó el 3,2% de sus exportaciones y 5,3% de sus importaciones en 2022.

## China, Corea del Sur y Japón celebran cumbre trilateral

En conmemoración del 25° aniversario de la cooperación trilateral, los primeros ministros de China y Japón, Li Qiang y Fumio Kishida, y el presidente surcoreano, Yoon Suk Yeol, celebraron a fines de mayo una cumbre en la ciudad de Seúl. Este hecho, que no ocurría desde 2019, supone consolidar la relación de tres países que representan cerca de un cuarto del PIB global dispuestos a colaborar con la estabilidad a la región. Como resultado del encuentro, las autoridades de las tres naciones asiáticas emitieron una declaración conjunta en la que manifestaron su intención de cooperar en diversas áreas.

En materia económica y comercial se destaca la voluntad de acelerar las negociaciones de un Tratado de Libre Comercio trilateral, el compromiso de impulsar la cooperación en la cadena de suministro de bienes y el apoyo al sistema multilateral, en particular al fortalecimiento de la OMC y su Sistema de Solución de Diferencias. Por su parte, también cabe mencionar los compromisos ambientales, entre los que se encuentran la cooperación con Mongolia para la mitigación de las tormentas de polvo y arena en el este de Asia, la promoción de la conservación marina y –en línea con ello– la prevención y freno a la pesca ilegal, y el trabajo en la finalización de un instrumento internacional jurídicamente vinculante sobre la contaminación plástica.

También se abordaron temáticas vinculadas a la población y a la salud pública, como los beneficios de los intercambios personales, los desafíos de las bajas tasas de natalidad y el envejecimiento y la prevención y preparación ante futuras pandemias; cooperación en ciencia y tecnología; y cuestiones políticas relativas a la voluntad de mantener la paz en la región. Finalmente, los países manifestaron su intención de celebrar cumbres trilaterales y reuniones ministeriales de forma regular.

## ÁFRICA

### El año 2024 será mejor que 2023 para la economía africana

De acuerdo con el último informe del Banco Africano de Desarrollo “Perspectivas Económicas de África” (AEO, por su sigla en inglés), las economías del continente siguen siendo resilientes, a pesar de los desafíos que están poniendo a prueba a países de todas las regiones del mundo. Se prevé que en 2024

el continente crezca más que el promedio mundial y 40 países africanos experimenten tasas de crecimiento más altas que en 2023.

Según el AEO, el repunte proyectado en el crecimiento promedio del continente estará liderado por África Oriental, seguida por África Meridional y África Occidental. De los 40 países que registrarán un mayor crecimiento en 2024 en relación con 2023, 17 economías crecerán más del 5% en 2024, y 24 países superarán esa marca en 2025.

Como contrapartida, el informe advierte que África está lejos de alcanzar la mayoría de los Objetivos de Desarrollo Sostenible para 2030. A menos que se tomen medidas correctivas para revertir la curva de pobreza cada vez más pronunciada, África albergará a casi 9 de cada 10 (87%) de las personas en situación de pobreza extrema del mundo para 2030.

## **Kenia se beneficiará del plan de reducción de pérdidas del COMESA**

Kenia se encuentra entre los cinco países de la región de África Oriental que cuentan con el respaldo del Mercado Común de África Oriental y Meridional (COMESA, por su sigla en inglés) para reducir las pérdidas posteriores a la cosecha en el sector hortícola.

Esto se enmarca en el programa “Acelerador Hortícola COMESA-EAC”, que tiene como objetivos mejorar la producción y distribución, el acceso a semillas de calidad, y la capacitación, establecer estándares y trazabilidad, y fortalecer la gestión poscosecha para mejorar las ganancias en la cadena de valor. Las pérdidas generales posteriores a la cosecha en el sector agrícola de Kenia se estiman entre el 20% y 30%, mientras que en el subsector de la horticultura se registran pérdidas de hasta 60%. El programa quinquenal dirigido a Kenia, Uganda, Tanzania, Ruanda y Etiopía tiene como objetivo reducir las pérdidas en la horticultura a 40%.

El programa se centra en los cultivos de papas, paltas y cebollas, y Kenia es el primer país en el que COMESA lanzó la campaña. Se espera que estos tres cultivos generen en 2031 US\$ 230 millones al año para aproximadamente 450.000 pequeños agricultores y que gracias a esta política las exportaciones del sector pasen de US\$ 416 millones a US\$ 950 millones en los próximos siete años.

La iniciativa busca abordar la problemática de las pérdidas poscosecha a través de tecnologías existentes, ya sea en materia de almacenamiento, transporte y otras etapas para frenar las pérdidas, como así también incorporar la trazabilidad de las cebollas y las papas.

Según la Autoridad de Agricultura y Alimentación de Kenia, el país produce apenas el 26% de las cebollas que se consumen en el mercado, y el 74% se importan principalmente de Tanzania. Lo poco que se produce localmente es de baja calidad, en un contexto de pérdidas poscosecha, mala gestión y almacenamiento, semillas de baja calidad y enfermedades.

Por otro lado, el país exporta el 80% de la producción de paltas al mercado mundial, gracias a la mejora de la calidad y al cumplimiento de medidas sanitarias y fitosanitarias, factor clave en el acceso a mercados para los productos agrícolas.

El gobierno keniano también está interesado en mejorar la trazabilidad de las papas irlandesas con planes de ampliar la producción a 26 condados desde los 13 actuales, una medida que se espera ayude a reducir las importaciones, ya que se importa el 50% de las papas del sector de procesamiento. El objetivo es aumentar las exportaciones agrícolas como parte de los planes para incrementar los ingresos de divisas y reducir la factura de importaciones del país.

# INTERNACIONALES DEL CEI

LO EXPRESADO EN ESTE INFORME NO NECESARIAMENTE REFLEJA LA OPINIÓN DEL MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES, COMERCIO INTERNACIONAL Y CULTO DE LA ARGENTINA.

LOS HIPERVÍNCULOS A OTROS SITIOS WEB TIENEN UNA FINALIDAD MERAMENTE INFORMATIVA Y NO IMPLICAN RESPONSABILIDAD NI CONSENTIMIENTO DE SU CONTENIDO POR PARTE DEL CEI.

Fecha de cierre del número: 31 de mayo de 2024



**Ministerio de Relaciones Exteriores,  
Comercio Internacional y Culto**  
República Argentina