INTERNACIONALES DEL CEI





PANORAMA GLOBAL

El mundo frente a una recuperación económica frágil

El impacto macroeconómico del precio de los commodities

El Banco Mundial y la posibilidad de una década perdida

EUROPA

La UE quiere evitar la fuga de empresas

Credit Suisse: crisis y venta del segundo banco suizo

El Reino Unido se incorpora al CPTPP

AMÉRICA DEL SUR Y CENTRAL

Resultados de la XXVIII Cumbre Iberoamericana

Brasil y Uruguay refuerzan su integración territorial

Fondo Verde para el Clima apoya la acción climática en Bolivia

AMÉRICA DEL NORTE

La guerra comercial provoca menores importaciones y mayores precios en EE.UU.

T-MEC: EE.UU. inicia consultas técnicas con México sobre biotecnología agrícola

EE.UU. y Japón firman un acuerdo sobre minerales críticos para baterías

ASIA Y OCEANÍA

La ASEAN quiere reducir la dependencia de monedas extranjeras

Singapur y Vietnam acuerdan mejorar la cooperación económica

Arabia Saudita e Irán reconstruyen lazos con la mediación de China

ÁFRICA

Sudáfrica enfrenta medidas de la UE sobre cítricos

Los alimentos, un factor clave en la relación entre África y China

Egipto se convierte en miembro del Nuevo Banco de Desarrollo BRICS

Informe de la UNCTAD sobre el acceso a la energía en África

PANORAMA GLOBAL

El mundo frente a una recuperación económica frágil

Según un reciente informe publicado por la <u>OCDE</u>, el mundo recuperaría en forma paulatina el sendero de crecimiento previo a la guerra entre Rusia y Ucrania gracias a una mayor confianza de los consumidores y empresarios, el retroceso de los precios de la energía y los alimentos, y la reapertura de la economía china luego de una nueva ola de COVID-19.

Sin embargo, de acuerdo al organismo, diversos factores dificultan la recuperación económica. En primer lugar, la evolución incierta de la guerra entre Rusia y Ucrania. En segundo lugar, la alta inflación, que si bien se reduciría gracias a la normalización de las cadenas de suministro, lo haría de manera lenta debido al crecimiento del precio de los servicios, la presión salarial y un margen de ganancia alto en algunos sectores. Según las estimaciones de la OCDE, en los países de la zona del euro se pasaría de una inflación de 8,4% durante el 2022 a 6,2% este año; en los Estados Unidos, de 6,3% a 3,7%; y en Brasil de 9,3% a 5,4%.

En tercer lugar, la alta inflación hará que la política monetaria en el mundo siga siendo restrictiva este año y durante buena parte de 2024. Esto ya afectó al precio de los activos financieros y perjudicó a diversos bancos, en particular en los Estados Unidos. La suba de las tasas de interés también está perjudicando el servicio de la deuda de las economías emergentes y de menor nivel de desarrollo (ver Internacionales del CEI, febrero 2023).

Por último, a pesar de que en Europa ha mejorado el nivel de las reservas de gas, es probable que en 2023 se reduzca la oferta de este combustible para la región debido a que en esta oportunidad no se podrá contar con hidrocarburos provenientes de Rusia y la recuperación económica de China hará que aumente la competencia por la demanda de gas natural licuado.

El impacto macroeconómico del precio de los commodities

El FMI presentó al G20 un <u>análisis</u> de las consecuencias macroeconómicas del aumento de precios de los *commodities* experimentado en los últimos años. Según el Fondo, el alza del costo de vida genera una creciente inseguridad alimentaria y energética, lo que puede derivar en protestas sociales que a su vez impacten en la inflación y en el crecimiento.

Al igual que el estudio de la OCDE (ver nota anterior), el informe resalta que atacar la inflación con una política monetaria restrictiva tiene como efecto no deseado el perjuicio sobre los países endeudados que se enfrentan a un aumento de las tasas de interés. Además, el FMI critica las reducciones de impuestos a los *commodities* cuyos precios subieron, por tratarse de medidas generalizadas que no se focalizan en los más vulnerables y no brindan las señales de precios para que se hagan los ajustes necesarios en el consumo energético y de alimentos.

Al igual que los diversos análisis de la macroeconomía internacional del último año, el informe sostiene que los problemas geopolíticos actuales pueden derivar en una fragmentación de la economía mundial. Por eso, el FMI resalta que el multilateralismo es la mejor estrategia para encarar estos problemas internacionales, y el plurilateralismo es la alternativa.

El Banco Mundial y la posibilidad de una década perdida

De acuerdo al <u>Banco Mundial</u>, una serie de indicadores muestran una reducción de las perspectivas de crecimiento económico a largo plazo (al año 2030) del mundo: desaceleración de la productividad, menor crecimiento de la inversión, menor incremento de la fuerza de trabajo, retroceso del capital humano (provocado por la pandemia que derivó en el cierre de escuelas y menores niveles de aprendizaje), el comercio internacional creciendo menos que el producto. Factores como la crisis financiera, los desastres naturales ocurridos en diversos países, la pandemia de la COVID-19 y la guerra en Ucrania, han mostrado que tienen consecuencias tanto en la coyuntura como en el largo plazo.

El menor crecimiento potencial torna más difíciles de alcanzar los objetivos del desarrollo, como disminuir la pobreza, realizar las inversiones necesarias para combatir el cambio climático, aumentar la creación de empleo, y dedicar recursos para afrontar la deuda externa. Para el Banco Mundial estamos a la puerta de una década perdida, pero según el organismo este escenario es evitable.

Las medidas consideradas prioritarias por el organismo incluirían encarar reformas estructurales para fomentar la inversión, reducir los costos del comercio para estimular el crecimiento, alinear las políticas monetarias y fiscales para sostener la confianza de los inversores, y mejorar la educación y las habilidades digitales para que los servicios sean el motor del crecimiento, entre otras.

EUROPA

La UE quiere evitar la fuga de empresas

La Unión Europea decidió relajar sus normas para el otorgamiento de subsidios a la fabricación de una serie de productos claves para avanzar en sus objetivos ambientales. A partir de una decisión de la Comisión Europea, los países del bloque están autorizados a igualar los subsidios que los países extracomunitarios les ofrezcan a sus empresas, para evitar deslocalizaciones.

La medida, que fue publicada el 9 de marzo y estará vigente hasta el 31 de diciembre de 2025, es principalmente una respuesta a los paquetes de ayudas a la industria estadounidense lanzados por el gobierno de Biden en agosto de 2022 (ver internacionales del CEI, <u>septiembre</u> 2022) y se dio a conocer poco después de que trascendiera que la empresa <u>Volkswagen</u> está considerando llevar una planta de baterías originalmente proyectada en Europa del Este a Estados Unidos debido a una ayuda de US\$ 10.000 millones que recibiría en ese país.

A partir de la nueva norma, la UE permite que sus países miembros utilicen las ayudas comunitarias para igualar los posibles ofrecimientos de países como Estados Unidos y evitar así que se vayan de la región empresas de baterías, paneles solares, turbinas eólicas o bombas de calor, entre otros productos que se consideran centrales para la transición hacia una economía menos contaminante.

Los subsidios deberán limitarse a la existencia de un riesgo real de que las inversiones migren fuera del espacio comunitario y se espera que se destinen a las zonas menos desarrolladas del bloque, en proyectos que incluyan al menos a tres países miembros. Asimismo, las ayudas no podrán promover traslados de inversiones dentro del bloque, es decir, no deberán utilizarse para aumentar la competencia por atraer inversiones entre los países de la UE.

Credit Suisse: crisis y venta del segundo banco suizo

El banco Credit Suisse, fundado en 1856, fue <u>adquirido</u> por UBS, su principal competidor, por US\$ 3.200 millones. La transacción fue apoyada por el Banco Nacional Suizo (BNS), que intentó poner fin a una crisis que amenazaba al sistema financiero de ese país y podría haberse extendido al resto del mundo.

La caída de la entidad suiza comenzó en 2021, cuando el banco sufrió una serie de pérdidas debido a sus vínculos con entidades financieras que colapsaron y le provocaron pérdidas por más de US\$ 1.800 millones. En 2022, la situación se deterioró aún más y el Credit Suisse informó pérdidas cercanas a los US\$ 8.000 millones.

Con estos antecedentes, el 14 de marzo pasado el banco reconoció que sus informes financieros de los últimos años contenían "debilidades materiales" producto de la falta de controles internos de la empresa y, posteriormente, un directivo del Saudi National Bank, el principal accionista del Credit Suisse, expresó que descartaba la posibilidad de aportar más capital en la entidad suiza. El día 15 las acciones del Credit Suisse cayeron un 30% y llegaron a su mínimo histórico.

En un primer momento, el Banco Nacional Suizo decidió <u>respaldar</u> al Credit Suisse con una oferta de US\$ 54.000 millones en apoyo financiero, pero las acciones continuaron cayendo, lo que derivó en el posterior anuncio de la compra de la entidad por parte del banco más grande de Suiza, UBS. El BNS <u>facilitará</u> la operación al proporcionar US\$ 110.000 millones en liquidez para que la adquisición se pueda llevar a cabo. De acuerdo a las <u>declaraciones</u> del vicepresidente del BNS, Martin Schlegel, sin la compra del banco por parte de UBS, "era muy probable que hubiera sucedido una crisis financiera en Suiza y el resto del mundo".

El Reino Unido se incorpora al CPTPP

Luego de 21 meses de negociaciones, el Gobierno británico <u>anunció</u> la incorporación del Reino Unido al Acuerdo Transpacífico (CPTPP, por su sigla en inglés). Este ingreso convierte al Reino Unido en el primer país europeo en pasar a ser miembro y en el primero en incorporarse al grupo original formado en 2018.

Hasta la inclusión del Reino Unido, el CPTPP contaba entre sus integrantes a Australia, Brunéi, Chile, Japón, Malasia, México, Nueva Zelanda, Perú, Singapur, Vietnam y Canadá, países que sellaron el acuerdo inicial en 2018 e incorporaron gran parte de las disposiciones del Acuerdo de Asociación Transpacífico (TPP, por su sigla en inglés), del que Estados Unidos se retiró durante la administración de Donald Trump.

El gobierno británico presentó la incorporación como una muestra de los beneficios del Brexit (que les permite negociar acuerdos internacionales sin depender del resto de los países de la UE) para el país y expresó que en el largo plazo ofrecerá ganancias para el Reino Unido del orden de los US\$ 2.200 millones, gracias a que más del 99 % de las exportaciones de bienes del Reino Unido hacia los países miembros del CPTPP podrán ingresar sin aranceles y a las ventajas en materia de servicios, inversión, contratación pública y entrada temporal de personas de negocios. A partir de ahora, el parlamento británico y los 11 países miembros deberán ratificar el acuerdo alcanzado, de acuerdo a los procedimientos establecidos en cada uno de ellos.

AMÉRICA DEL SUR Y CENTRAL

Resultados de la XXVIII Cumbre Iberoamericana

Durante el mes de marzo se llevó a cabo en República Dominicana la XXVIII <u>Cumbre</u> Iberoamericana de Jefas y Jefes de Estado y de Gobierno, que hizo foco en el medio ambiente, la seguridad alimentaria y los derechos digitales. Entre los compromisos asumidos, cabe destacar la aprobación de diversos comunicados especiales con propuestas en el ámbito económico y de energías sostenibles y la aprobación de cuatro instrumentos. Entre ellos, la "<u>Carta</u> Medioambiental Iberoamericana", que contempla un abordaje común de los desafíos ambientales, como el cambio climático, la pérdida de biodiversidad, la contaminación, la degradación de los suelos y la escasez de recursos hídricos. Asimismo, se presentó la "<u>Ruta</u> Crítica para alcanzar una Seguridad Alimentaria Incluyente y Sostenible en Iberoamérica", que con el objetivo de mitigar el hambre de la región y garantizar el derecho humano a una alimentación adecuada ofrece propuestas como la facilitación del comercio, el desarrollo de las cadenas agroalimentarias y la consolidación de la agricultura familiar.

En el contexto de la Cumbre, la CEPAL presentó un <u>documento</u> de trabajo en el que identificó oportunidades para el crecimiento y el desarrollo sostenible asociadas a la diversificación de las exportaciones hacia sectores más intensivos en conocimiento, que son los que presentan las tasas de crecimiento de la demanda y del empleo más altas. Según el organismo, las áreas con gran potencial para la región serían: la transición energética y las industrias vinculadas: hidrógeno verde —entre otras energías renovables—, litio y electromovilidad; la economía circular y la bioeconomía; las industrias farmacéutica y de dispositivos médicos; y la exportación de servicios modernos y de turismo sostenible, entre otras. Estos sectores, a su vez, podrían funcionar como medios para fortalecer la integración regional y el multilateralismo.

Brasil y Uruguay refuerzan su integración territorial

Los gobiernos de Uruguay y Brasil <u>acordaron</u> crear un grupo de trabajo para llevar a cabo una serie de obras de infraestructura que les permitirán avanzar en su integración física y ampliar las vías de tránsito entre ambos países. En concreto, se declarará binacional al aeropuerto de Rivera, localizado en Uruguay; se avanzará en el dragado de la Hidrovía Brasil-Uruguay; se construirá un nuevo puente internacional sobre el río Yaguarón; y se retomará el proyecto de reforma del cruce vial Barón de Mahuá, entre Río Branco y Yaguarón.

En lo que respecta a la Hidrovía, conformada por las lagunas Merín y de Los Patos, unirá a través del canal San Gonzalo la terminal uruguaya Tacuarí con distintos puertos brasileños. Ello permitirá la reducción de costos logísticos en el comercio bilateral y el aprovechamiento de tierras con potencial productivo que actualmente no se aprovechan por los altos costos logísticos.

Fondo Verde para el Clima apoya la acción climática en Bolivia

El <u>Fondo</u> Verde para el Clima (FVC) aprobó su primer proyecto en Bolivia para ayudar a este país, en conjunto con la <u>FAO</u>, a reforzar las capacidades de adaptación de sus comunidades rurales a los efectos del cambio climático, a mejorar la gestión de microcuencas y agrosistemas y a modernizar los sistemas de riego. El presupuesto estará destinado a los 65 municipios que integran la región de Valles, que es una de las más vulnerables del país en materia de recursos hídricos y de rendimiento agrícola de los

suelos, que se ven agravados por prácticas agrícolas insostenibles. Este proyecto, denominado RECAM-Valles, amplía la iniciativa que ya se encuentra vigente en el Gobierno boliviano denominada <u>Mi Riego</u> y será cofinanciado por el Ministerio de Medio Ambiente y Agua y la Federación de Municipios.

Se estima que el impacto positivo del proyecto alcance a más de un millón de personas, casi todas pertenecientes a comunidades indígenas, e incluya un plan en materia de género, debido a que cerca de la mitad de los sistemas nacionales de producción agrícola están gestionados por mujeres.

AMÉRICA DEL NORTE

La guerra comercial provoca menores importaciones y mayores precios en EE.UU.

Según un <u>informe</u> publicado por la Comisión de Comercio Internacional de EE.UU. (USITC, por su sigla en inglés) los aranceles adicionales impuestos por EE.UU. en 2018 a las importaciones de productos de acero y aluminio y a determinados productos procedentes de China redujeron las importaciones estadounidenses de estos bienes y aumentaron tanto su producción doméstica como sus precios.

El informe analiza, a partir de un modelo de equilibrio parcial, el efecto de los aranceles impuestos en virtud de la sección 232 de la Ley de Expansión del Comercio de 1962 y de la sección 301 de la Ley de Comercio de 1974, activos al 15 de marzo de 2022, sobre las importaciones, la producción y los precios. El modelo utilizado aísla el efecto de estos aranceles de otros factores que también influyeron sobre el comercio, la producción y los precios de los productos afectados entre 2018 y 2021 (entre ellos, la respuesta de los socios comerciales a estas medidas, la pandemia de la COVID-19, las interrupciones de la cadena de suministro, el aumento de los precios de la energía y la invasión rusa de Ucrania).

La USITC concluye que, en promedio, de 2018 a 2021 los importadores estadounidenses soportaron casi todo el costo de estos aranceles ya que los precios de los productos importados aumentaron al mismo ritmo que los impuestos a la importación en tanto que el precio recibido por los exportadores prácticamente no varió.

Más específicamente, los aranceles adicionales de 25% sobre las importaciones de productos de acero generaron una reducción de 24% en las importaciones de estos productos, en promedio, durante el período 2018-2021. A su vez, su precio en EE.UU. subió 2,4% y su producción se incrementó 1,9%. En cuanto a los productos de aluminio afectados, los aranceles adicionales de 10% redujeron las importaciones 31%, en tanto que el precio subió 1,6% y la producción creció 3,6%.

Además, debido a los mayores precios, las industrias estadounidenses que utilizan productos de acero y aluminio como insumos se vieron obligadas a cambiar de proveedores o a abastecerse en mayor medida de insumos nacionales, al tiempo que redujeron su producción. No obstante, la magnitud de estos efectos varió significativamente entre industrias. En promedio, los precios subieron 0,2% y la producción se redujo 0,6%.

Con respecto al efecto de los mayores aranceles de la sección 301, el informe encontró que las importaciones de los productos desde China se redujeron 13%, en promedio, durante 2018-2021, en tanto que se incrementó 0,4% el valor de la producción estadounidense y aumentó 0,2% el precio de esos bienes producidos en EE.UU.

No obstante, estos efectos no fueron uniformes entre sectores. Por ejemplo, las importaciones de equipos informáticos cayeron 5% en 2021, sus precios crecieron 0,8% y el valor de la producción estadounidense subió 1,2%. En cambio, en el caso de los semiconductores, las importaciones descendieron 72,3%, su precio aumentó 4,1% y el valor de la producción de EE.UU. se incrementó 6,4%.

T-MEC: EE.UU. inicia consultas técnicas con México sobre biotecnología agrícola

La Oficina de la Representante Comercial de los Estados Unidos (USTR, por su sigla en inglés) solicitó formalmente a la Secretaría de Economía mexicana iniciar consultas técnicas para abordar el Decreto que regula el maíz genéticamente modificado, publicado el pasado 13 de febrero en el Diario Oficial de la Federación, así como el rechazo del gobierno mexicano a ciertos productos biotecnológicos, entre ellos maíz, colza, algodón y soja (ver Internacionales del CEI, diciembre 2022).

Este proceso se sustenta en el Capítulo 9 del T-MEC sobre Medidas Sanitarias y Fitosanitarias, que establece la posibilidad de iniciar un diálogo de carácter técnico para intercambiar información sobre la medida en cuestión. La solicitud no es de carácter contencioso, sino una etapa previa en la cual se busca encontrar una solución de manera cooperativa.

EE.UU. sostiene que las políticas de biotecnología de México amenazan con interrumpir miles de millones de dólares en el comercio agrícola y no se sustentan en un enfoque basado en la ciencia que cumpla con los compromisos del T-MEC.

De acuerdo con el gobierno mexicano, el <u>objetivo</u> del Decreto es preservar que la tortilla sea elaborada con maíz nativo, lo que asegura la conservación de la biodiversidad de las más de 64 variedades de maíz que hay en el país, de las cuales 59 son endémicas. México buscará demostrar con datos y evidencia que no ha habido afectación comercial y que el Decreto es consistente con el T-MEC.

Según medios periodísticos, el gobierno canadiense habría <u>solicitado</u> un proceso de consultas similar. Si bien Canadá no es un gran exportador de maíz, sí lo es de colza.

EE.UU. y Japón firman un acuerdo sobre minerales críticos para baterías

La Representante Comercial de los Estados Unidos, Katherine Tai, y el Embajador de Japón en Estados Unidos, Tomita Koji, firmaron un <u>acuerdo</u> sobre el comercio de minerales críticos —en particular, litio, níquel, cobalto, manganeso y grafito— esenciales para la producción de baterías de automóviles eléctricos.

Sobre la base del Acuerdo Comercial entre Estados Unidos y Japón de 2019 (ver Internacionales del CEI, octubre 2019), el nuevo pacto incluye el compromiso de no imponer derechos de exportación a estos minerales, busca promover la competencia leal y las condiciones orientadas al mercado para el comercio de minerales críticos, establecer normas laborales y ambientales sólidas y ampliar la cooperación para garantizar cadenas de suministro seguras, sostenibles y equitativas.

Este acuerdo habilita la calificación de Japón como socio de un acuerdo de libre comercio con EE.UU. a los efectos de la Ley de Reducción de la Inflación, en particular en lo que respecta al contenido de minerales críticos requerido para la elegibilidad para los créditos fiscales de vehículos eléctricos. Es decir que los vehículos eléctricos que utilicen materiales que hayan sido recolectados o procesados en Japón serán elegibles, de ahora en más, para los subsidios.

Esto se desprende del Aviso de Propuesta de Reglamentación <u>publicado</u> el 31 de marzo por el Departamento del Tesoro. Cabe recordar que la Ley de Reducción de la Inflación estipula que un 40% de los minerales críticos para baterías de vehículos eléctricos deben ser extraídos o procesados en países que tengan acuerdos de libre comercio con EE.UU. La reglamentación del Tesoro amplía explícitamente el concepto de acuerdo de libre comercio para incluir no solo los tradicionales o integrales (es decir, que cubren sustancialmente todo el comercio de bienes y servicios entre las partes), sino también nuevos acuerdos parciales, tales como el acuerdo centrado en minerales críticos alcanzado con Japón, o el que se está negociando con la Unión Europea.

Algunos legisladores estadounidenses han cuestionado la legitimidad del acuerdo con Japón, ya que se alcanzó sin la aprobación del Congreso. Desde el USTR se afirmó que, si bien se consultó a los

legisladores, se negoció bajo la autoridad del organismo para llegar a acuerdos en sectores específicos sin necesidad de la conformidad del Congreso.

ASIA Y OCEANÍA

La ASEAN quiere reducir la dependencia de monedas extranjeras

En la reunión oficial de los Ministros de Finanzas y Gobernadores de Bancos Centrales de la Asociación de Naciones de Asia Sudoriental (ASEAN) llevada a cabo a fines de marzo en Indonesia, se discutió cómo reducir la <u>dependencia</u> del dólar estadounidense, el euro, el yen y la libra esterlina en las transacciones financieras de los países miembros y acerca de la importancia de realizar las liquidaciones en monedas locales.

La reunión analizó los esfuerzos para reducir la dependencia de las principales monedas internacionales a través del esquema de transacciones en moneda local (LCT, por su sigla en inglés), una extensión del esquema anterior de liquidación en moneda local (LCS, por su sigla en inglés) que ya comenzó a implementarse entre los miembros de la ASEAN.

Asimismo, el presidente de Indonesia, Joko Widodo, instó a las administraciones regionales a comenzar a usar tarjetas de crédito emitidas por bancos locales y dejar gradualmente de usar sistemas de pago extranjeros, argumentando que Indonesia necesitaba protegerse de las posibles restricciones impuestas por razones geopolíticas, y citó como ejemplo las sanciones dirigidas al sector financiero de Rusia por parte de EE.UU., la UE y sus aliados, por el conflicto en Ucrania.

De las naciones de la ASEAN, solo Singapur ha impuesto sanciones a Rusia por lo que existe cierta alarma entre los países miembros sobre la posibilidad de encontrarse afectados por las sanciones al sector financiero lideradas por EE.UU.

Singapur y Vietnam acuerdan mejorar la cooperación económica

En el marco de la visita que realizó el Primer Ministro de Vietnam a Singapur, ambos países <u>firmaron</u> varios memorandos de entendimiento para mejorar la cooperación económica en sectores claves de sus economías. Acordaron profundizar la cooperación comercial agrícola a través de contactos comerciales y facilitar las inversiones de las empresas de Singapur en el sector agrícola y logístico de Vietnam. El acuerdo firmado también busca mejorar la cooperación en proyectos de gas natural licuado, energía renovable y energía eléctrica.

Cabe destacar que Singapur fue el mayor inversor extranjero de Vietnam por tercer año consecutivo con más de 3.600 proyectos por un valor de US\$ 70.000 millones a finales de 2022. El año pasado, el flujo de inversiones de Singapur en Vietnam fue de US\$ 6.460 millones, lo que representó el 23% del total de la inversión extranjera directa en ese país.

En el sector de economía verde y digital, Vietnam y Singapur acordaron proporcionar un marco para avanzar en aspectos como la conectividad, la innovación digital, la sostenibilidad y la infraestructura. Singapur tiene como objetivo ofrecer su experiencia para ayudar en la transformación digital de Vietnam, particularmente en áreas prioritarias como el comercio electrónico y las finanzas.

En términos de economía verde, Singapur ayudará a Vietnam en su transición energética, con miras a alcanzar cero emisiones en 2030. Los dos países buscan desarrollar una red eléctrica que los conecte, y que podría ser un modelo para el comercio de electricidad y cooperación en ASEAN. La costa vietnamita de 3.260 km cuenta con un gran potencial para producir energía solar y eólica que luego se puede

exportar a Singapur. El Banco Mundial pronostica que el potencial de energía eólica marina de Vietnam podría alcanzar los 500 GW para 2030.

En el campo de la cooperación marítima y portuaria, Singapur y Vietnam buscarán mejorar la relación en materia de digitalización de puertos, la capacitación marítima del personal, las iniciativas de transporte marítimo ecológico y las inspecciones de control portuario. Vietnam presenta amplias oportunidades para las operaciones portuarias y la modernización de la infraestructura; se estima que el país necesitará cerca de US\$ 13.000 millones en inversiones para desarrollar un sistema portuario moderno.

El gobierno vietnamita presentó un plan maestro para el desarrollo de los puertos marítimos del país durante los próximos 10 años. Según el plan, el gobierno se ha fijado como objetivo que los puertos puedan gestionar entre 1.100 y 1.400 millones de toneladas de carga, un gran aumento con respecto a la capacidad actual de 500 millones de toneladas.

Arabia Saudita e Irán reconstruyen lazos con la mediación de China

Arabia Saudita e Irán, cuyas relaciones se encontraban suspendidas desde 2016, <u>acordaron</u> restablecer los lazos después de las conversaciones mantenidas por ambos países en China.

China tiene importantes intereses energéticos en la región del Golfo Pérsico, como así también en el desarrollo del transporte y la logística en el marco del "Corredor Internacional de Transporte Norte-Sur" (INSTC, por su sigla en inglés), que divide Irán de norte a sur y es una ruta multimodal alternativa a los mercados de la UE.

China, que recientemente recibió al presidente de Irán, Ebrahim Raisi, también es uno de los principales compradores de petróleo saudita. El presidente Xi Jinping visitó Riad en diciembre para asistir a reuniones con naciones del Golfo Pérsico cruciales para el suministro de energía de China.

Para Irán, la red INSTC es vital para conectar los mercados de Asia del Sur, Asia Central y Europa con Rusia, India y China. Es posible que Irán se convierta en un centro de tránsito regional del Golfo que sirva a todos estos mercados.

ÁFRICA

Sudáfrica enfrenta medidas de la UE sobre cítricos

La Asociación de Productores de Cítricos de Sudáfrica <u>solicitó</u> al Ministro de Comercio e Industria de su país que inicie urgentemente acciones en el marco de la Organización Mundial del Comercio (OMC) por las medidas restrictivas impuestas por la Unión Europea para la importación de naranjas.

La medida europea se justifica por la existencia de un insecto encontrado en África subsahariana llamado falsa carpocapsa que la UE considera potencialmente peligroso para sus productores de cítricos. Aunque los productores sudafricanos dicen que han implementado medidas para evitar que el parásito atacara los cítricos, la UE insiste en que Sudáfrica deba enfriar y almacenar sus naranjas durante 20 días antes de exportarlas.

Los productores sudafricanos emplean medidas estrictas para evitar que las larvas de insectos se propaguen. Estas medidas se consideran altamente efectivas según los estándares internacionales. Sin embargo, la medida adicional de enfriamiento y almacenamiento, que no es ideal para las naranjas,

agregará más de US\$ 56 millones en costos para poder exportar a la UE. La Asociación de Productores de Cítricos de Sudáfrica expresó que estas medidas no están en línea con las pautas de la OMC.

Sudáfrica produce algunas de las mejores naranjas del mundo y exporta cerca de 160 millones de cajas al año. El sector emplea a más de 140.000 personas y tiene un gran potencial para expandir su alcance más allá de lo que vende a la UE (67 millones de cajas en 2022).

Los alimentos, un factor clave en la relación entre África y China

<u>China</u> aumentó sus importaciones de productos alimenticios como aguacates, castañas de cajú, semillas de sésamo y pimientos desde África. En los primeros dos meses de este año, los puertos de Shanghai recibieron más de 40.000 toneladas de productos agrícolas africanos valorados en más de US\$ 100 millones, según la Aduana de Shanghai.

Para comienzos de marzo, se habían importado un total de 1.845 toneladas de sésamo africano a través del puerto Waigaoqiao de Shanghai, 4,3 veces más que en el mismo período del año pasado, según los datos oficiales. África produce alrededor del 65% del sésamo mundial. Sudáfrica, el segundo mayor exportador de manzanas a China después de Nueva Zelandia, exportó 17.200 toneladas de manzanas frescas a China el año pasado, 40% más que en 2021.

Un número creciente de productos africanos tiene una gran demanda en China como parte de la estrategia más amplia de Beijing para implementar la promesa del presidente Xi Jinping de aumentar las importaciones de África. Durante el Foro 2021 sobre la cooperación de China-África (FOCAC), el país asiático prometió abrir "carriles verdes" para productos agrícolas africanos, acelerar la inspección y la cuarentena, y reducir aranceles para que las importaciones puedan alcanzar los US\$ 300.000 millones en 2025.

El Ministerio de Relaciones Exteriores de China dijo el año pasado que desde la cumbre de FOCAC 2018 en Beijing, China había dado acceso a su mercado a 25 tipos de productos alimenticios y agrícolas de 14 países africanos. Kenia y Tanzania ahora están exportando maníes a China, y Sudáfrica le está vendiendo más frutas. Además, Beijing redujo a cero los aranceles para la importación del 98% de los productos que compra a más de una docena de países en todo el continente, incluidos Uganda, Tanzania, Burundi, Etiopía, Níger, Benín, Burkina Faso, Guinea-Bissau, Lesoto, Malawi, Sao Tomé y Príncipe, y Zambia.

Egipto se convierte en miembro del Nuevo Banco de Desarrollo BRICS

En un paso que puede marcar su futuro ingreso al grupo de los BRICS, Egipto se convirtió en miembro del Nuevo Banco de Desarrollo (NDB), que preside la expresidenta de Brasil, Dilma Rousseff.

El NBD <u>aprobó</u> la adhesión de Egipto en diciembre de 2021, mientras que en septiembre de 2021 había tomado una decisión similar con los Emiratos Árabes Unidos, Uruguay y Bangladesh. Con la excepción de Uruguay, todos se convirtieron en miembros del banco este mes después de pasar por los análisis necesarios. El objetivo del NDB es financiar proyectos de infraestructura y de desarrollo sostenible en los estados pertenecientes al grupo BRICS y otros países en desarrollo.

El banco recibió una calificación crediticia internacional "AA+" de Fitch Ratings y S&P Global Ratings, lo que le permite atraer de manera efectiva financiamiento a largo plazo en los mercados de capital locales e internacionales. Desde su fundación, el NDB ha aprobado más de 90 proyectos por un total de US\$ 32.000 millones en apoyo a áreas como transporte, agua, energía limpia, infraestructura digital y social, así como construcción urbana.

Informe de la UNCTAD sobre el acceso a la energía en África

En un <u>informe</u> de la UNCTAD sobre acceso a la energía en África subsahariana se señala que en los últimos años dicho acceso sigue siendo bajo, ya que más del 50% de la población de la región carece de electricidad. Esta baja conexión tiene repercusiones en la salud, la educación, la reducción de la pobreza y el desarrollo sostenible.

La falta de acceso a combustibles y tecnología limpios para cocinar es una de las principales preocupaciones, especialmente para las mujeres y las niñas, que se ven desproporcionadamente afectadas por la contaminación del aire en los hogares. El informe advierte que, si no se realizan mayores esfuerzos, la población de la región que no tiene acceso a combustibles limpios podría aumentar de 923 millones de personas en 2020 a más de 1.100 millones de personas en 2030.

Según la UNCTAD, el acceso a la electricidad en África subsahariana es el más bajo de todas las regiones del mundo, debido en parte a la falta de redes distribuidoras; y donde existen redes, son anticuadas, inestables y carecen de conexiones con los clientes. Además, la falta de capacidad de generación, la deficiente transmisión y distribución a los usuarios, los elevados costos de conexión, los flujos de ingresos imprevisibles y las altas tarifas disuaden a los consumidores de adoptar servicios energéticos modernos.

La explotación de las grandes reservas de fuentes de energía renovables del continente africano podría contribuir a aumentar la capacidad de generación de electricidad en la región, y ayudaría a la transición hacia fuentes de energía bajas en carbono o sin emisiones. África también podría producir unos 50 millones de toneladas de biogás bajo en carbono a partir de residuos agrícolas, estiércol animal y residuos sólidos urbanos mediante biodigestores a escala doméstica.

El informe aboga por la puesta en común de los recursos regionales y las redes nacionales para liberar el potencial de un mercado energético regional en África. Este mercado podría suministrar energía regular y confiable y reducir el costo de la electricidad para los consumidores. Los países podrían reforzar la fiabilidad de sus suministros de energía y mejorar el acceso a la electricidad compartiendo la capacidad de producción de fuentes de energía renovables de manera transfronteriza, puesto que las naciones con excedentes de energía podrían intercambiar energía con las que experimentan déficits.

De acuerdo al organismo, trasladar las subvenciones destinadas a la producción de combustibles fósiles y a la generación de electricidad al acceso a energías limpias podría ayudar a generar combustibles más limpios. Los países también deberían explorar diversas opciones de financiación para aprovechar los recursos energéticos renovables.

INTERNACIONALES DEL CEI

LO EXPRESADO EN ESTE INFORME NO NECESARIAMENTE REFLEJA LA OPINIÓN DEL MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES, COMERCIO INTERNACIONAL Y CULTO DE LA ARGENTINA.

LOS HIPERVÍNCULOS A OTROS SITIOS WEB TIENEN UNA FINALIDAD MERAMENTE INFORMATIVA Y NO IMPLICAN RESPONSABILIDAD NI CONSENTIMIENTO DE SU CONTENIDO POR PARTE DEL CEI.

Fecha de cierre del número: 31 de marzo de 2023

